# 教师培训总结范文

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-10-19

*教师培训总结范文5篇作为一名美术教师，我们应始终站在时代文化前沿的号手，把住时代文化发展的脉博，因此我们要不断学习，也要不断的进行培训，那么你怎么写一份教师培训总结呢？下面是小编为大家收集有关于教师培训总结范文，希望你喜欢。>教师培训总结范...*

教师培训总结范文5篇

作为一名美术教师，我们应始终站在时代文化前沿的号手，把住时代文化发展的脉博，因此我们要不断学习，也要不断的进行培训，那么你怎么写一份教师培训总结呢？下面是小编为大家收集有关于教师培训总结范文，希望你喜欢。

>教师培训总结范文1

学校每年都要安排为期二个月的集中实训，通过实训，学生亲自动手实验，教师配合学生使用电子商务各模块的流程以及操作过程，并让学生对电子商务市场营销的特点及应用领域有感性的认识。

通过对《浙科电子商务模拟教学软件》学习认知、实战操作，为电子商务教学提供真实互动的实践环境，让学生在亲身实践电子商务的过程中提高专业素质。教师不仅可以很好的控制实验进行，还可以通过考核管理，实现对学生操作过程及操作效果的跟踪及考评，方便教师对实验结果的考核总结。学生

通过对软件的使用，可以学习电子商务各种交易模式的详细流程，如B2B、B2C、C2C、B2G、在线拍购和项目交易等几大交易类型，并且通过模拟厂家、商场、物流企业、外贸公司、银行以及消费者六大主要角色之间的自主商务交互，开展和运用电子商务。系统还模拟电子商务过程中涉猎到的众多网络环境，包括商贸网、网上商城、门户网站、搜索引擎、电子邮件系统等常见的网络服务平台，集中展现电子商务主要的交易流程与核心理念。另外《浙科电子商务模拟教学软件》学生还可以学到局域网的搭建、网页设计和制作、数据库设计、网站布置、网上创业、电子商务服业应用、Web2.0应用等等内容。

《浙科网络营销模拟教学软件》是模拟一个由搜索引擎、邮件服务、门户网、商贸信息网、企业网站等组成的网络营销环境，支持网络搜索、邮件、新闻组、邮箱地址列表、信息发布、网络广告、竞价排名、域名申请等等诸多网络服务项目。在这种虚拟的网络环境下，通过普通消费者和企业用户的分组，让企业用户通过“注册->营销环境分析->……->域名申请->创建企业网站->……->开展各式各样的网络营销活动”的流程，体会不同层次的网络营销给企业带来的机遇。而普通消费者也可以通过进入网络环境，访问上述网站，使用个人邮件服务等感受到企业网络营销的影响力。学生通过亲身操作软件，可以体会到网络营销与传统营销的区别与联系，了解各种网络营销策略以及如何具体实施。模拟现实的网络环境，企业用户可以直接参与营销战略规划，实际操作营销手段，给学生提供更大的发挥空间。企业操作端集成各种网络营销工具，以及知识库、客户关系、网上直销等功能，让学生对直复营销、数据库营销、一对一营销等等都能够有更深的理解。通过使用系统，学生不仅可以深刻体会到网络营销的优势，以及应该如何去利用该优势，更可以发现网络营销的关键成功因素，印证并掌握课堂上学来的网络营销知识。

>教师培训总结范文2

在校领导的高度重视和关心下，在全体教师的大力支持和配合下，我们坚持以科学发展观为指导，以提升学校核心竞争力为重点，以校本研修为基础，遵循教师成长的规律，引领教师专业发展，继续贯彻“研、训、教”一体化的原则，发扬开拓进取的精神，推进学校均衡发展、内涵发展、可持续发展。现结合工作具体总结如下：

一、以师德师风建设为抓手促进研修

培养、提升教师素质的途径是多方面的，而师德师风建设是一切培训的基础。学校开展了“师德师风建设”系列活动：利用政治学习时间，组织教师学习各种法规;利用学校网络，组织讨论，谈感想、谈体会;组织大家进行了“我身边的师德小故事”的征文活动。

二、分层次、有重点地进行研修

1、现代教育技术培训

我校已有现代教育技术设施，而要充分发挥其功能，关键在于教师，在于教师是否有先进的教学理念，否则，用现代化的设施进行传统的教学会给教育带来重大损失。为此，我们组织教师进行了“现代教育技术”的培训，帮助教师懂得信息技术对课程教学的支持作用，理解教育技术应用的多样性，使教师能综合应用各种技术资源创设高效学习环境，在真正意义上实现信息技术与课程的有效整合。

2、骨干教师引领培训

由教导处牵头，细化落实，重点开展“青年教师、骨干教师、教研组长、班主任”四支队伍的培训工程，并积极挖掘骨干教师的引领作用。每位骨干教师都能上一堂以“加强课堂教学的自主监控”为主题的示范课，开设一次以“如何减轻小学生的课业负担，真正做到减负增效”为主题的讲座。

三、在课堂教学实践中进行培训

实践——反思——总结进行教学案例研究，是教师教学成长的阶梯。先进的教学理念才能真正被教师内化并转化成教师的教学行为，必须在课堂教学的实践中才能得以实现。我们以“提高课堂教学有效性”为主题，开展了系列教学研讨活动，由骨干教师在校级层面上开课，起到一个引领的作用;再由骨干教师为老师们开设讲座，从理论的高度帮助老师们认识提高课堂教学有效性的意义、途径等;最后全体老师在备课组内进行教学展示，落实这一主题，并能在课后进行组内研讨活动，听课教师针对课堂都做详尽的评课，进一步提升了教师的听课、评课的能力。

四、“派出”“请进”扩大视野、“洗脑”“冲电”双管齐下

组织教师参加了各级教育行政部门组织的课改培训，并针对本学期的师德师风建设目标，邀请了有关专家来校作报告，使老师们及时得到充电。

教师的培训工作是一项长期的工作，今后我校将继续做好以上工作的基础上，继续探索“考、教、研、训”机制，让师训工作更扎实地融入到学校的各项工作中，实现以教师良性发展推进学校工作的健康、持续地发展。

>教师培训总结范文3

我有幸参加了这次90学时的培训。这次培训给我提供了一次再学习、再提高的机会。它让我们能聚在一起相互交流、共同学习、取长补短、共同提高。这次培训让我收获很大。培训期间，指导师的示范课犹如一份美味大餐，拓展我们的视野，提升我们的认识。学员之间的开课研讨更是让我难忘。研讨中，没有虚假的恭维，只有真知灼见、真实流露：没有形式上的大话套话，只有深入思考后的针锋相对。认识，在交流中提升;情感，在交流中升华。

一个星期的学习，对我既有观念上的洗礼，也有理论上的提高;既有知识上的积淀，也有教学技艺的增长。这是收获丰厚的一个星期，也是促进我教学上不断成长的一个星期。所以，我一次有一次地告诉我自己必须以十二分的热情和干劲去努力。

一、更新观念

教师必须有具有现代教育观念。以教师为本的观念必须转化为以学生为本，充分相信学生、积极评价学生。教师除了有丰富的知识外，更要有高尚的情操道德、人格魅力。教师的价值用体现在道德情操、知识水平与教学能力完善统一上。

通过这次培训，我在教学观上有了转变。教学不光是简单的传授知识，要重在教学生张默方法。学生掌握了方法，终身受用，可以自己获取知识。同时，还要启迪学生的智慧，给学生充分的时间空间，发挥他们的想象力和创造力。

二、积极实践

作为现代教师，必须要有终身学习的观念，把学到的观念方法落实到教育教学实践中。教师所做的一切都是为学生提供各种便利，为学生服务，建立一个民主宽容的课堂氛围，与学生一起分享他们的情感体验和成功喜悦。

作为一个有思想的教师，必须虚心向同行学习，不断提升自己。这次培训中，我们接触到了许多优秀的教师，他们不但有扎实的教学功底，更有着锐意进取的专研精神。社会不断进步，竞争日益激烈，只有自己不松懈，才能适应新时代的教学。

三、提高教学能力

这次培训，让我深深体会到，我们时时刻刻要做到以下几点：要领会课程标准，激活教材内容，提高课前设计能力;要娴于技能，胜于调控，精于启发，善于表达，提高课堂驾驭能力;同时要不断进行反思，因为反思是提高教师教学水平的推助器。

培训只是一个手段，只是一个开端，对于培训给予的清泉，我要让它细水长流。今后，我会学以致用，结合实际，及时地将所学知识受益于学生。他山之石，可以攻玉，我定将将培训的硕果在自己教学中放大光彩!

>教师培训总结范文4

近日，为宣传和普及“电商”知识，公司工会协调市总工会培训学校邀请“电商”资深人士对事业部中层以上管理人员进行了专题培训，经过两个多小时的讲解培训，我对电商有了初步的认识，现结合事业部实际浅谈一下：

一、理念的确立

电商经营理念对公司而言是在“道路客运”特别是中长途公路客运全面萎缩、企业转型过程中出现的一项“选择性”尝试，一如集团“传统客运”转型“旅游客运”的“旅游+”模式。

在市场经济环境下，公司的发展顺应“大环境”，结合公司实际加入并力图在新的“营商”模式下取得“一瓢羹”，通俗的说法就是“多种经营”。作为公司的一员，我们理应为公司的发展“建言献策”，也应为公司新经营理念的实现“增砖添瓦”，贡献自己的力量。

二、“微商”框架构建的想法

通过培训学习，我的理解是：电商主要靠加入平台运作、吸聚流量取胜、多种方式造势这一模式来实现利益的化。至于所谓“线上线下、实体、操盘...”等等都是手段而已。结合公司各业务板块实际，我认为在各方面条件尚未具备的条件下，我们主要方向是“微商”，待“势与量”具备时再做大或进入“电商”平台。

具体想法是：一是利用现有场地资源，利用汽车站、换乘站等实体作为阵地，利用车辆运输优势先期对集团旗下诸如“交运啤酒、黄酒等”产品的宣介与配送;二是做好职工“人脉”资源利用，做量作势;三是搭建“微信公众号”平台，加强信息宣传;四是精选特色产品(物品、旅游线路)，适时安排上线与上架;五是坚持“用专业的人做专业的事”原则，做好电商人员的选配工作，这也是最重要的一点。

电商也好，微商也罢，这只是企业发展过程中一项开拓性工作，我们要在“主业”的做大做强的道路上，多做一些“开源”性增收渠道工作，正所谓“一枝梅数朵花”!

>教师培训总结范文5

我们商务培训的主要内容就是五个人作为一个team。每个team要成立一个公司，然后要确定我们公司的发展方向以及每个人在公司内的职务。虽然是个模拟的game，但是规则还是有的。我们罗老师的规则是：每个团队里必须要男女混搭，公司每次的过程都会被评分，最终的评分将会被累计成为我们此次的商务培训的成绩。

罗老师要求我们自己运用计算机课上所学的网页知识，建一个自己公司的网站。这其实并不仅仅是一个网站那么简单的问题，更多的是如何合作?如何去分配如何去做出判断?从网页的背景，到字体的设置甚至是到每张图片的安放都倾注了我们每位公司成员的心血。从建立一个网站中我们开始思索的更多，比如我们会思考怎样的背景才会吸引我们的顾客?什么样的颜色会更令人赏心悦目?在产品的订购上我们会想如何才能让顾客更便利地订购我们的产品?这么多的问号不断地在我们脑中闪现，也不断地激发着我们做出更好、更便利的网站来。其实不仅仅是我们这个公司，其他公司也都拿出来了十八般武艺。印象颇为深刻的是maxdesign的网站和卫良小组应用psd所做出来的网站，这两个公司的网站做的非常引人入胜，他们都不约而同地应用了大量的动画效果。可以看得出，两个小组的成员都特意去自学了一下网站其他的制作方法。所以说罗老师的课还是很成功的，因为他充分调动起了我们的主观能动性，而且可以确切地说我们每个人都在这次的商务培训中学到了东西，不论是课内还是课外的，我们学的都很快乐。

评选的结果让我们公司的成员欣喜不已，大家的努力没有白费我们公司获得了第一名的好成绩。(虽然我们组员认为如果再多些时间我们的网站甚至是我们的公司可以做的更好更出色。)但在商务培训的最后一课里，我所收获的其实还有更多。事实上，大家最后商务培训的成绩是根据公司成绩来定的。卫良的公司由于最后的成绩不是特别的理想，平均分也没有及格。当老师决定大家根据各个表现来分配总成绩时，包丽玮同学作为总经理牺牲了自己让其他组员成绩合格的举动深深地震撼了我。她做的那么的洒脱仿佛一切与她无关，她做的那么令我伤感仿佛不及格的那个人是我，她做的那么令我感叹仿佛一位英雄就在我眼前。

其实老师让我们做这个残酷的评分时，我相信大家都不好受特别是那些平均分不是很高的小组。牺牲一个人来保全大家，那个牺牲的人是伟大的，但那些被保全的人的心却是受煎熬的。这个事件同时也预先地让我们认清真正地社会还会更加的残酷。如何在残酷的社会中求生存，是我们接下来的几年里我们必须学习并掌握的。

这一次的商务培训，相信大家也都和我一样被包丽玮的举动所感动着，被各个公司的idea所吸引着，被五彩缤纷的网站所眼前一亮着。

电子商务职业资格培训和模拟测试

后几周的电子商务职业资格培训和模拟测试是为了我们考取电子商务员证所设立的实训课程。它分为上机操作和理论课两部分。

刚开始时，有很多人都认为电子商务员证其实并没有什么大用处甚至用嗤之以鼻的态度来上课。但是在上机操作课上我们指导老师一番语重心长的话让我改变了这个看法。

在现今的社会里，求职之路其实对于我们来说还是有困难的。如何在这个竞争激烈的求职市场中争得一席之地?这就需要我们的能力作为一把韧剑来为我们创出一番天地。但是，用什么来证明我们的能力呢?这就是证书的作用了，用通过考试得来的证书来证明我们的能力，让这些证书来为我们说话证明我们的能力。况且今年专升本的结果并不理想。如果专升本没有成功的同学打算怎么办呢?仅凭一张专科文本就去闯荡?所以说证书在某些方面对我们来说是十分重要的。

除此以外，事实上，的确在上机的过程中我还是发现自己还是有很多的操作题很陌生像是改编二级菜单之类的，有些甚至不知和从下手。其中最头痛的就是access数据库的建立，在此之前我完全没有接触过这个软件于是我不得不主动地一次又一次去询问同学，去询问老师如何去做，如何去做地更好。其实，在规定的时间里完成三十道习题对我们很多同学来说是有困难的，它考验的是我们对计算机应用的熟练程度，打字速度，专业的熟练度。在一次次的练习中我可以看见的是自己在速度上的提升，对知识了解度上的深入。我想不单单是我个人，每个人都可以确定的通过考证自己还是可以学习到很多的知识点。这些知识点有些是我们遗忘的，有些是我们所陌生的。但无论怎样，通过考证我们将会去了解我们更多未知的领域。

罗老师的理论课是通过做习题的形式让我们去了解电子商务知识。尽管很多的知识真的很好像离我们很遥远。例如：招标的本质是增加买方的竞争力，在现代企业经营中营销是处于核心位置，网络营销可以分为两类无站点网络营销和基于企业网站的网络营销等等。但罗老师依旧坚持让我们先自行做题然后再解题，以达到加深印象的目的。好在通过此番努力和罗老师的一番简化的解释下，这些在平时我们从来不用到的专业词汇，我们还是可以领会其中的奥妙所在。就算有再不明白的问题我们都会通过网络，图书馆来找到我们问题的答案。可能看这些词汇很枯燥很乏味，但是在考证与就职的双重压力下我们不得不去面对这些枯燥与乏味，逼迫自己从中找到乐趣所在，逼迫自己一次次喝着咖啡与睡意抗争去学习。

为期四周的电子商务职业资格培训很快在我们的丰厚的收获中结束了。坦诚的说，我真的学到很多知识而且整个过程都很轻松很快乐。从做人，做企业到做学问……其中有很多经历都值得让我一辈子珍惜。特别是包丽玮同学的献身精神真的很让我感触就像是心灵上的撞击特别的有力。也非常高兴能和王玉钦、姜凯、祝春晓、胡玥这四个既负责又有才的同学一起合作，做出那么出色的公司，大家的团结合作是我们成功的秘诀!很希望今后的每次实习期都能如此让人难以忘怀，每次实习都成为我人生中的黄金!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！