# [202\_年销售工作计划]销售五月份工作计划

来源：网络 作者：雾花翩跹 更新时间：2025-03-10

*由于工作竞争激烈，不得不提高工作效率，与此同时工作的步伐就加快了，为了使步伐的加快不影响正常的秩序，这时就得提出一种计划。下面是由本站小编带来的范文“销售五月份工作计划”，欢迎阅读。　　>销售五月份工作计划　　>1、努力使散客的入住率上...*

　　由于工作竞争激烈，不得不提高工作效率，与此同时工作的步伐就加快了，为了使步伐的加快不影响正常的秩序，这时就得提出一种计划。下面是由本站小编带来的范文“销售五月份工作计划”，欢迎阅读。

　　>销售五月份工作计划

　　>1、努力使散客的入住率上一个台阶

　　本月，营销部的主要工作之一将放在提高散客入住率上。我们拥有大多数酒店不具备的优势，那就是良好的区位优势与便利的交通条件。我们会利用所有可能的工具(网络、报刊、杂志及短消息的应用)加大对酒店的宣传力度。力争本月在散客的入住率上有较大提高。

　　>2、加强与各大旅行社间联系

　　5月营销部拟定利用周末的休息时间，到省内几大著名的旅游城市进行走访，与地州市的各大旅行社之间建立起长期的合作关系，使得这些旅行社有意向将团队安排到我们酒店，以确保酒店客房的收入。

　　>3、加强主题、价格、渠道营销策略的应用

　　5月营销部会根据五一小长假制定相应的营销方案，综合运用价格、产品及渠道策略将酒店的客房，棋牌，餐饮组合销售。使酒店在竞争中始终处于主动的地位，以最大限度的吸引顾客，从而保障酒店经营目标的完成。

　　>4、加强部门间的沟通协作

　　建立良好的沟通机制是有效实施营销方案和完美服务顾客的保障。因此营销部会一如既往地积极主动地与各部门进行沟通协作，相互配合。以一个整体面对顾客，充分发挥酒店整体营销活力，创造最佳效益。

　　>5、具体的目标明确

　　a、会议计划收入为13万，理想目标是完成15万。

　　b、会议团队、旅行团队的总收入力争达到45万。

　　c、由营销部带来的餐饮收入突破40万。

　　>

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！