# 教师本周工作总结摘要(实用11篇)

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2023-12-30

*教师本周工作总结摘要1在1月30日这一天我到武汉汉威土建工程有限公司去实习,第一周短短得五天让我学习了不少。这一周是我得第一个实\*\*，在接下来得日子里，我将进行我人生中得第一次实习。实习，虽然不是真正得工作，但却是我工作生涯得一个起点，也是...*

**教师本周工作总结摘要1**

在1月30日这一天我到武汉汉威土建工程有限公司去实习,第一周短短得五天让我学习了不少。

这一周是我得第一个实\*\*，在接下来得日子里，我将进行我人生中得第一次实习。实习，虽然不是真正得工作，但却是我工作生涯得一个起点，也是从学生过渡到工作人士得一个不可或缺得必经阶段。

第一天实习，内心忐忑不安，感到既新鲜又紧张。新鲜得是能够接触很多在学校看不到、学不到得东西，能够在实际工作中检验自己两年得所学。紧张得则是，没有经验，万一做错，或做不好事，很容易就会被人讨厌甚至责骂!最重要得是，我不愿因为自己而给别人带来麻烦!一张张生疏得面孔增加了一份我得胆怯，还好，虽然不认识，但他们微笑得表情给了我一份勇气。

有一位年长得前辈耐心地向我介绍了公司得基本业务、往来账目得登记、会计科目得设置以及各类科目得具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备得一些基本知识要领，对我所提出得疑难困惑，她都耐心解释，尤其是在会计得一些基本操作，给予了相当细心得指导，心里上，我相当得安慰，这是对于一个心里还有胆怯想法得晚辈真诚得照顾，所谓：“师傅领进门，修行靠个人。”在刚刚接触社会得时候，能遇上这样得师傅真是我得幸运。

头一周得实习还是令我不是很习惯，陌生得环境、陌生得人。他们对会计得熟悉使我得心里产生了些许自卑，但让我更加坚定得好好向他们学习。这五天通过那位前辈得指导，让我加强了对会计得了解。虽然并没有完全手工操作，但五天学到得知识很多了。 在这一周里，我尽量让自己更快地去适应环境，更快地融入这个集体中，因为只有和上司、同事都处理好关系，才能有利于自己工作得展开。

——行政管理实习工作周记

**教师本周工作总结摘要2**

第一周的工作已经顺利结束，从一周的运行情况看，学校各项工作开局良好。现将开学工作总结如下：

一、精心安排，确保开学工作有序进行

8月30日上午，学校召开了班子会。对本学期的各项工作进行了精心的部署。

8月31日下午，学校召开全体教师会。对开学初的工作及开学报到注册工作进行了精心的部署，明确了各教师的工作任务。

9月1日学校严格按照上级收费政策，公开收费项目，大多数班主任、副班主任按时组织学生报到注册，各班的报名工作井然有序；发放课本、作业本、清洁工具、校园巡查的`教师始终坚守工作岗位，保障了开学报到工作的有序顺利进行。

9月2日，按正式按课表上课，教导处对教案进行审签，早晨组织本学期第一次升旗仪式，李校长做了新学期动员讲话，对全体师生提出新的希望。

二、召开年级组长、教研组长工作会

为了充分发挥教研组长和年级组长在教育教学工作中的引领作用，全面提升教育教学质量，上周四晚召开了年级组长、教研组长会议。学校校领导、年级组长、教研组长参加了会议。会上，杨主任、姚主任分别明确了教研组长、年级组长的职责，李校长围绕本学期学校的工作重点对教研组长、年级组长的工作提出了具体要求，希望两组组长当好教学、教研活动的组织者、常规管理的监督者、认真落实学校的办学理念和工作重点，确保学校工作目标的实现。

本次会议使教研组长和年级组长进一步明确了新学期的工作重点和方向，对学校全面强化教育教学管理起到了积极的促进作用。

>亮点：

1、班主任能按时下班，坚持跟操、操后训话制度。

2、通过学校检查和领导深入课堂听课情况看，上周教学秩序井然有序，各任课教师能按时到岗，教学准备充分，教学方法灵活，课堂教学秩序良好，教学效果好；学生能准时上课，认真听讲，课堂气氛活跃。

3、本周安全值班、路队护送人员能按时到岗、认真履行职责。

4、绝大部分同学都能遵守学校制度按时到校，认真晨读。

>建议：

在上周工作顺利开展的同时，还存在着一些问题，希望能引起大家注意：

一、关于签到：

1、教师签到，必须由本人亲自签到。

2、 明确签到具体时间。

上午7：05-7:25签到

下午 12：45-1：05签到

3、因病假、事假、出差等原因未能签到者，值日领导应做好备注。

4、严禁代签。

二、关于班主任下班：（包括课间操、集会或其他活动）

迟到、早退每次扣班主任津贴1元，缺旷一次班主任津贴5元。

不召开班会每次扣班主任津贴5元，不按时上交班会教案及其他资料的每次扣班主任津贴5元。

三、关于请假：

1．请假

①填写请假条；②安排课务、班务及有关工作；③请假条送教导处存档。

2．因突发事件或急病，可通过电话或其它方式迅速请假，并于事后及时补办请假手续。

3．教师请事假者，必须自行提前安排好课务、班务或其它工作；请假一天扣12元，确实有困难的由教导处安排（请假一天扣12元，每节课或自习扣10元）。

4．教师请假按月统计，并公示。

四、科任教师记住自己课务及节次，按时上课，（预习铃针对上课教师和学生的）不得迟到，有早读任务的教师在教导处按时领取学生上课考勤夹，如实填写考勤夹，第九节课有课教师课后及时返还，早操、课间操按时到位，站在自己所下班级后面，教导处在班级位置考勤，未经教导处同意，任何人不得私自调课，教导处查课按课表检查，一经发现，双方均按旷课处理，早读铃声响后，有早读任务的教师在教导处要按时领取学生上课考勤夹，不按时领取按迟到记，每次扣1元，上课迟到，每次扣1元，值班干事负责考勤，早操、课间操、集会迟到每次扣1元，缺旷每次扣5元，私自调课每节扣10元，按时上交各种材料，（暑期学习没有上交学习体会的8人，周二教案没

有审签的6人），上交各种材料将记入绩效考核。凡教师违反学校制度的情况将记入教师个人档案。

希望全体教师不断完善自我，顾大局、识大体，严格要求自己，遵守学校各项规章制度，认真扎实做好本职工作。

>说明：

1、本周九年级加上一节晚自习。

2、七八年级按高效课堂模式备课、上课。

>本周工作：

1、 开展安全教育周活动—签订各类安全责任书

2、 制定各类计划

3、 筹备开学典礼

4、 庆祝教师节

5、 召开安全值班、路队护送、政勤人员会

**教师本周工作总结摘要3**

1、佩戴好“值周教师”标志，按时到岗，保持常规工作的正常开展；每天7：00前到校，7：25带领值周生检查室内外卫生。

2、周一公布本周值周要求，与值周领导一同带领值周学生指导、督促、检查、考核各班队本周常规工作，具体任务如下：

（1）与值周领导一起检查本周升旗仪式及其他所有集会活动。

（2）每天上学时，在校门口检查学生出勤和红领巾、对干部标志佩戴情况，禁止禁止家长入校。课间在楼梯口维护检查学生上下楼秩序。

（3）与值周生一起检查各班卫生，发现问题立即通知本班主任和值周生，并令其打扫干净。（周一打扫后集中检查一次）

（4）每天检查各班课间操和眼保健操。

（5）每天检查各班课间站排上下楼情况（中午在一楼楼梯口站岗）及放学路队及静校情况。

（6）坚持课间巡查，对各种不文明、不安全的言行进行教育和登记；及时处理偶发事件，维持正常秩序，发现重大事件及时向带班领导汇报。

（7）中午检查校外买东西和校内吃零食现象。

（8）及时公布或反馈各班得分、扣分信息（利用小黑板公示每日检查情况）

3、根据检查情况填写好值周工作记录；

4、根据检查情况，在值周日记上及时记录好各班集体和学生个人纪律、卫生情况；

5、与值周领导一起评议，评选本周行为规范标兵班级4个和两操标兵班级2个。

6、写好本周工作的全面总结，在星期五下午第三节课值周工作交接会议上作总结。

8、本周工作结束后，将值周工作记录、值周标志等交给下周值周人员。

**教师本周工作总结摘要4**

来到小学已经是一周的时间了，在这一周的时间里感受到了很多的东西，下面我从以下几点谈一下感受：

首先是教师，在这一周里我认识了很多年轻的教师和有经验的老师，从他们身上学到了很多的东西，年轻的教师身上充满了朝气和活力，尤其是刚入职的新老师们，这不仅让我想起了我刚毕业时的情景，有经验的老师不管是班级管理方面还是教育教学方面都有着丰富的经验，从他们身上我看到了责任心、耐心和爱心，我的办公室正好在一年级一班的对面，每次我走出办公室，都看到一年级的老师们耐心的上课，孩子们也都安安静静的听讲，因为我没有带过一年级的孩子，所以每次看到这些心里还是十分的佩服，还有就是我感觉华小的老师们都十分的和蔼可亲，因为刚来到小学，很多地方不明白，不管向哪位老师请教，他们总会耐心清楚的给我讲明白。

第二，工作方面。刚来到华小，我就感受到“紧张感”，虽然华小学生多，教师多，但是在工作方面井然有序，老师们非常的利索，工作从不拖沓，班主任老师和配班老师也都尽职尽责，不管是上操还是升旗，或者是放学，学生们老师们都有条不紊，尤其是班主任老师，对每一位学生都非常的耐心。

**教师本周工作总结摘要5**

自从转到销售部至今已经一年半了，回想自己这一年多所走过的路，所经历的事情，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定，从容的心态。在公司\*\*的带领和帮助下，加之部门同事的鼎力协助，自己立足本职工作，使得销售工作得及顺利进行。虽然销售情况不错，但是回款率不太乐观，原因在于集团总部结款不及时。09年我会尽量克服这方面的因素，及时与各子分公司解决回款问题。现将销售工作的内容和感受总结如下：

\*时公司上门业务的处理，对产品销售过程中出现的问题进行处理，与各部门之前进行友好的沟通，与集团总部清理往年应付款情况，由于往年帐目不是我经手的，加上有些单据遗失及价格或等等问题，给现在的工作带来许多麻烦，对每一款新产品进行推广，与各经销商进行密切联系，并根据地区、行业、受众的不同进行分析，在日常的事务工作中，自己在接到\*\*安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

总结一年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务员和同行学习，09年自己计划在去年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

1全年销售任务，\*时积极搜集信息并及时汇总;

2经理的销售工作，从产品的价格，数量，质量以及自身的服务态度方面，细心的与客户沟通;

3确度，仔细审核;

4物的及时处理;

5的维系，并不断开发新的客户。

6每一件事情，坚持再坚持!

最后，就让我总结一下工作存在的问题吧。

1的库存量不够。虽然库存表上标注了每款产品最低库存量，但是实际却不相符，有许多产品甚至已经断货。在库存不多的情况下，建议仓库及时与生产联系下单，或者与销售联系提醒下单，飞单的情况大多于库存量不足有关。

2回货不及时。回货时间总会延迟，对于这种现象，采购人员的态度大多都是事不关已，很少会想着怎么去与供应商解决，而是希望销售人员与客户沟通延缓时间。这样会让客户对我们的信誉度降低。(这种现象非常严重)

3购对供应商退货的处理。很多不合格的产品，由于时间拖延，最后在逼不得已的情况下一挑再挑，并当成合格产品销售，这样对我们“追求高品质”的信念是非常不吻合的。经常有拿出去的东西因为质量问题让销售人员非常难堪。

4应定期对销售却未回款的业务进行催款或者提醒。有许多已经回款的业务，财务在几个月之后才告诉销售人员，期间销售人员以为没回款一直都在催，给客户印象非常不好!

5门之间不协调。为了自己的工作方便，往往不会太关心他人，不会考虑给他人带来的麻烦。有时候因为一句话或者一点小事情就可以解决了，可是却让销售人员走了许多弯路。

6及派车问题。

7品开发速度太慢。

值得一提的事上半年同比已经有了很大的进步通过全体员工的共同努力，公司各项工作取得了全面胜利，各项经营指标均创历史新高。这是值得鼓舞的。可是我们还要做得更好更强大，今年我将更加努力做好自己份内的事情，并积极帮助他人。也希望公司存在的一些问题能够妥善解决。不断的开发新品，不断开发新的区域，相信公司一定会走得更远，市场占有率更高，楚天人都会洋溢着幸福的笑容!

——医院实习工作周记3篇

**教师本周工作总结摘要6**

时光匆匆，我们已结束了学期的第十五周，虽然异常忙碌而充实的日子过去了，担任值周教师的这一个星期，我感触颇深，在积极参与到工作中的同时，我收获了很多。

>现将总结如下：

>一、学习方面

体验了一周的值周生生活，有一句话可以表达我此刻的心情：累并快乐着。我毫不掩饰值周这项工作真的很累，不仅是身体上的疲惫，同时心里也承受着巨大的压力。在这周里，全体师生还是坚持一如既往以良好的精神面貌学习，工作，生活。学校各项工作井然有序。周一、下午进行六一节目筛选，并举行全体教师例会。周二，实施并落实会议工作。周三，召开本周

工作推进会，下午进行六一汇演第一次彩排。周四、下午进行六一汇演第二次彩排。周五、上午正式六一汇演演出。在一周的每天里，从早上七点开始了我一天的值日工作，早读的秩序忙而不乱，老师们都能按时进班辅导。在上午的四节课里，每一位教师都在认真的给孩子们上好每节课。中午老师们都能早早的到校进班辅导学生，下午的课堂还帮助孩子们辅导节目，教学秩序井然有序。

>二、记律卫生方面

1、本周的重要工作之一路队纪律。小学生放学站好路队，可以极大提高过马路的安全性，同时\*\*的也是一个学校的形象。通过检查本周前两天的路队中高年级各方面不太好，在校园\*\*时，队伍不整齐，有的班级学生没下来完，老师就带着出校门口，走时也没背古诗或唱歌，学生乱说话打闹，并且个别教师没有护送学生过马路。通过周三的推进会加以强调，后几天的路队得以很大的改观，放学\*\*及时整齐，呼号响亮，两位教师一前一后，护送学生并过马路。表现比较好的是一二年级。

2、校园卫生较以前有很大改善，大部分教室卫生整洁，给人以舒心的感觉。

3、本周礼仪队负责人张丽娜老师每天七点之前到校，负责学生站好礼仪队。

>三、午托方面

本周每天中午我坚持在学校留守督促并检查孩子们的午托。从教师打饭，并帮孩子盛饭，每一个细节都在体现着教师们的爱心与责任。尤其中午还负责孩子的午休，每位教师\*\*了自己的休息时间，目的让每位孩子能够很好的午休，这种精神让我们很佩服。在本周午休最好的寝室是同时也有午休不是很好的寝室，在周二低年级的男寝纪律有待于管理，值日老师要重视，可以向同寝室的负责老师交流并学习一下管理学生的建议。

>四、学校活动

统计学籍是本周全体班\*\*一项艰巨的任务，但是班\*\*老师们\*\*了自己午休、晚下班还有把工作带回家的大部分时间，把这项工作圆满的完成了。本周又是一年一度的六一儿童节，为庆祝儿童节，每年学校的六一文艺汇演已成为学校重要活动之一。因此在上本周刚刚结束的家长开放日活动之后的六天里，要排练一场精彩的六一演出对于全体师生的难度是不言而喻的。但是我们的老师做到了，在六天时间里，从选节目—排节目—节目成型—准备服装道具，无一不都是老师们的心血。尤其是一年级老师，要求学生全员参与，尽管不是专业的但排出来的节目可以给专业的媲美，孩子们每一个动作，每一个表情，反反复复的演练都让我由衷的敬佩。我们的教师是全才！在此，我\*\*学校向\*\*“六一“节目的老师，参加表演的同学，加班加点为节目排练的老师道一声：您们辛苦了！

生活给了我们出彩的机会，那就让我们共同来享受吧！

**教师本周工作总结摘要7**

安排好教学上相关活动,是学校教学处层面和各个教研组每个学期必须要思考的问题，其目的无外乎加强对课堂的研究、提高教师的授课水平，以此推进教研组的整体建设。本学期教学处安排了“学科周”活动，语文作为一门大学科，首当其冲义无反顾地承担了本次活动。

历时一周的学科周活动，全校老师欣赏了语文老师的“下水”作文展示；观摩了各个年级的语文老师课堂教学的风采；聆听了“凝眸”杯诗歌朗读比赛中师生同台的慷慨激昂。一系列的活动，其宗旨就在让学生喜爱语文、亲近语文。这些活动很好地贯彻着二期课改的精神，那就是：关注学生语文学习兴趣的培养，关注学生语文学习能力的培养，强调教师的体验与学生学习体验的沟通与交流。本次活动中教师很出色地起到了语文学习的引领作用，示范作用，用各自的教学艺术征服了他们的学生，彼此都可说是受益匪浅。

为了使这次语文学科周活动得以顺利展开，语文组的合体同仁都倾情投入，每个教师都承担了任务，尤其可贵的是我们的前辈潘力钢老师、王纪铨老师，他们身先士卒，又是下水文，又是公开课，在他们身上，我们这些后生看不到他们患得患失，倚老卖老的矜持作风，我们感受到的是他们举重者轻、率先垂范的长者风度。

这次“下水文”展示，在老师与学生中间也引起了不小的反响：常看到有三五学生聚在展板前对我们老师的“佳作”评头论足，可以想象他们那时肯定会有一种“指点江山”的兴奋与过瘾吧。也有其他学科的不少老师对此表现出很土的兴趣，甚至还有老师问我要了原稿去复印准备拿回家好好欣赏。从这些文章中我们触摸到了老师们作为一个平凡人的喜怒哀乐，在这里，他们很多人都很真诚地用自己的笔记录下对生活的感悟、对人生的回眸，这一支支批作业的笔看来写起文章来也是游刃有余、毫不枯涩啊！

在课堂展示中，年轻的陆琼老师用她独特的解读视角、精美的课堂设计、清晰的授课过程征服了每一个听课的人，后生可畏啊！她们的风采是语文组的希望。

为了策划好“凝眸”杯诗歌朗诵比赛，我们朱慧超老师与严海燕老师对参赛者的作品一个个筛选把关、对朗诵者的技巧一个个加以指导，先初赛、再复赛、真是不辞辛劳，利用一节班会课，全体高一年级的\'同学在音乐厅里走进了“诗”的国度，配合着或悠扬、或舒缓或澎湃的音乐，名家经典作品的朗诵，学生原创作品演泽，敲打着每个的耳膜。那时候我真的觉得：诗意的人生是很美的。

活动结束了，忙碌之后除了留下疲惫，还应该有些收获吧。

回顾本次学科周活动的策划、开展，其过程其实远不止一周时间，老师们对于活动意义的认识也是由模糊走向清晰的，平心而论在烦恼的教学任务之后再增加一些额外的工作量，很少有人会把它看作是锦上添花的事，但一路走来，回望我们曾付出的努力、取得的成绩、得到的教育，心中还是有些许感慨的。

我觉得最大的收获在于：每个人在接受挑战之后都有了或多或少的成长。我们很多老师的课由于多次在公开教案中亮相，现在上得的胆子变大了，面对公开课带来的压力，他们慢慢学会了自我调节，在一次次的挑战后，大家都找到了一种开放的心态，这种开放的心态是一种拿得起、放得下的大气，更是一颗愿意面对失败的平常心。原本很多老师都在追求“完美”课堂教学的过程中迷失了自己，似乎课只能开成功，不能开失败，其实这种想法是错误的，它只会使我们捆绑住自己的手脚，止步不前，永过得不到进步。

我们学科周的活动就是要在教研组中营造一种和谐、宽松的氛围，大家在彼此接纳的前提下，找到课堂教学中的亮点与不是之处，真诚地交流，友好地帮助。这次我们很多老师在上课之前都把自己办公室的同事当作学生来试讲，整理思路寻找感觉，而同事之间也从来是不厌其烦，还常常会作出“旁观者清”的指点，这从某种程度说也缓解了彼此的压力，增进了同事们的友谊，也更有利于教师个人业务的提高发展。

通过本次活动，引起我们思考的问题的确不少，其中有一个问题一直围绕着我，那就是：在课堂教学的过程中如何更好地体现二期课改的精神，让学生在课堂中找到主动学习的感觉。我觉得这是我们应该去研究的问题。要让学生学会主动学习，首先在日常教学中就不能忽视对他们学习兴趣的培养。另外，上课的老师应该有意识地营造一种民主的氛围，课堂环节的设计要注意设疑、存疑，提出问题应力求有一定的思维容量，鼓励、肯定学生的创新型思维。我觉得我们在教学上这方面的意识还不够强，学生常常在我们预设的情境中跟着我们走，教师太过强势的地位压制了，也削弱了学生学习的主动性。也许我们自己也是传统教学模式培养出来的“半成品”所以，固习难改，我认为要改变模式，先要改变观念，改变了观念，还要找到操作的方法。让学生主动学并不是体现在三五成群的小组讨论时，也不是体现在我问你答的课堂提问中，它本质上是对学生探究精神、质疑精神的关注与培养。这样的课堂对教师自身的学识要求是很高的，一个你要充分、周详地研究好教材，另外你也要有十足的底气来应对学生提出的各种问题，教师随机应变的能力也应是在一肚皮书史的基础上才能具备。如果我们能在课堂教学中让学生找到主动学习的感觉，我想我们学生的人文素养的提高也会日趋显著，而我们也有可能找到一种新型的教学模式。

本次学科周活动对教研组的工作可谓是作了一次巡礼。配合学科周活动，徐校长请来了特级语文教师陆逐先生替我们语文组把脉问诊，指点迷津，让我们受益匪浅，陆老师认真听了每一个语文老师的课，并一一跟我们作了交流，对我们教师队伍状况、教师的教育观念教育思想、教师课堂中存在的一些问题，每个老师自身的定位、发展的方向都提出了宝贵的意见。总的来说，新中的语文教研组还未形成本校语文教学特色，还缺乏在市区有一定影响的名教师，还没有完全形成组内有相对权威的核心把关教师群等，这些都是我们教研组每个成员努力的方向。但我们看到问题，也要看到优势，那就是我们已经有了一批能挑起教学大梁的中年教师、有一批正在迅速成长的青年教师，全组整体水平相对平衡，教师都有着较为过硬的基本素质，最主要的是我们每个人都非常努力，这是最关键的，在区里教研活动的时候，我就曾听到其他学校的教研组长跟我说，听了那么多的课，还是新中的课让我们收获最大，并不是说新中教师的课上得多么漂亮，但是看得出你们对课堂对文本独特的思考，看得到你们在教学的背后一种投入的姿态。

是啊！驽马自知征途远，不需扬鞭已奋蹄！学科周活动已经过去，但我们教研组的每一位老师都意识到了课程改革的艰巨性，也意识到了自身发展的紧迫

起始于辛劳，收结于平淡。做得苦一点看得淡一点，我想这句话可以作为很多语文老师的座右铭吧。

**教师本周工作总结摘要8**

一周的时光就这样过去了，回顾一学期周的工作，想说的真是太多太多。人民教师这一职业是非常辛苦的，尤其是班\*\*，不仅担负着教学工作，更担负着管理全班同学的重担。班\*\*是学生班集体的教育者、\*\*者和，也是学校教育工作、尤其是学校思想品德教育工作的主力军，可以说，班\*\*工作的好坏直接关系到整个学校的发展。下面分几个方面来说一说：

>一、思想方面

本人能积极参加\*\*学习，关心\*\*\*\*，坚持四项基本原则，拥护\*的各项方针\*\*，遵守劳动纪律，团结同志，热心帮助同志；教育目的明确，态度端正，钻研业务，勤奋刻苦；班\*\*工作认真负责，关心学生，爱护学生，为人师表，有奉献精神。

>二、教学方面

1、备课

开学初，积极参加教研室\*\*的教研活动，在师校教研员的指导下进行集体备课，仔细听，认真记，领会精神实质。然后根据要求，提前两周备好课，写好教案。\*时做到周前备课。备课时认真钻研教材、教参，学习好大纲，虚心向同年组老师学习、请教。力求吃透教材，找准重点、难点。

刚入学的学生，不知天高地厚，只会随心所欲地玩闹。我先用各种儿歌进行常规的教育，不仅使他们了解了一日常规，而且，对他们也有提醒的作用。并且不失时机地抓住一切可以利用的机会进行常规教育，如：班会上、早检时、值周总结得到红旗和没得到红旗都要进行教育。这样让他们心中有常规，时刻有常规意识。

但这是远远不够的，他们的自觉性不强，还需要时刻不放松地＂看＂。下课时，我先走到教室门口，站在那儿，然后目送他们一个一个走出去，还要不时地提醒，某某站排里，某某把手放下。这样的话不知说了多少。然后走出去，和他们一起玩，或看着他们玩，指导他们游戏的方法。上课时光\*\*就得训练好几次。就这样，渐渐地下课我不再用时时地去看着了，队伍也站得整整齐齐了。

孩子们不会做值日，我就每天不到六点半就来到学校，教他们干活，手把手，一次次地教，一次次地示范。

>三、个人学习

**教师本周工作总结摘要9**

在公司已经工作了不少的年份了，虽然我还是一名公司销售部的普通职员，但是我对公司已经十分的了解了，对公司的各项业务都已经了如指掌，所以在公司里工作我也是比较的顺心，总结我在过去一年的工作时总体感觉还是很顺利的。

今年我将更加努力做好自己份内的事情，并积极帮助他人。也希望公司存在的一些问题能够妥善解决。不断的开发新品，不断开发新的区域，相信公司一定会走得更远，市场占有率更高，楚天人都会洋溢着幸福的笑容!

虽然销售情况不错，但是回款率不太乐观，原因在于集团总部结款不及时。20\_\_年我会尽量克服这方面的因素，及时与各子分公司解决回款问题。现将销售工作的内容和感受总结

1、在日常的事务工作中，自己在接到\*\*安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

2、销售报表的汇总：其中包括产品的销售登记，产品销售排名情况;清理业务理手上的借物及还货情况

3、对每一款新产品进行推广，与各经销商进行密切联系，并根据地区、行业、受众的不同进行分析;

4、公司上门业务的处理，对产品销售过程中出现的问题进行处理，与各部门之前进行友好的沟通;

5、与集团总部清理往年应付款情况，由于往年帐目不是我经手的，加上有些单据遗失及价格或等等问题，给现在的工作带来许多麻烦;

6、协助大区经理的\'销售工作：

①将有些电话业务或者需要送货的业务分配给业务经理，并辅助他们抓住定单;

②经常同业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高;

③合同的执行情况：协助业务经理并督促合同的完成;

总结一年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务员和同行学习，20\_\_年自己计划在去年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

(一)努力做好每一件事情，坚持再坚持!

(二)确保完成全年销售任务，\*时积极搜集信息并及时汇总;

(三)客户关系的维系，并不断开发新的客户。

(四)销售报表的精确度，仔细审核;

(五)借物还货的及时处理;

(六)努力协助业务经理的销售工作，从产品的价格，数量，质量以及自身的服务态度方面，细心的与客户沟通;

最后，想对销售过程中出现的问题归纳

1、新产品开发速度太慢。

2、仓库的库存量不够。虽然库存表上标注了每款产品最低库存量，但是实际却不相符，有许多产品甚至已经断货。在库存不多的情况下，建议仓库及时与生产联系下单，或者与销售联系提醒下单，飞单的情况大多于库存量不足有关。

3、采购回货不及时。回货时间总会延迟，对于这种现象，采购人员的态度大多都是事不关已，很少会想着怎么去与供应商解决，而是希望销售人员与客户沟通延缓时间。这样会让客户对我们的信誉度降低。

4、发货及派车问题。

5、财务应定期对销售却未回款的业务进行催款或者提醒。有许多已经回款的业务，财务在几个月之后才告诉销售人员，期间销售人员以为没回款一直都在催，给客户印象非常不好!

6、各部门之间不协调。为了自己的工作方便，往往不会太关心他人，不会考虑给他人带来的麻烦。有时候因为一句话或者一点小事情就可以解决了，可是却让销售人员走了许多弯路。

7、质检与采购对供应商退货的处理。很多不合格的产品，由于时间拖延，最后在逼不得已的情况下一挑再挑，并当成合格产品销售，这样对我们“追求高品质”的信念是非常不吻合的。经常有拿出去的东西因为质量问题让销售人员非常难堪。

自从转到销售部至今已经一年半了，回想自己这一年多所走过的路，所经历的事情，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定，从容的心态。在公司\*\*的带领和帮助下，加之部门同事的鼎力协助，自己立足本职工作，使得销售工作得及顺利进行。

虽然公司各部门之间存在着各种各样的问题，不过那只是小问题，不会影响我们公司的正常营业的，不过小问题会影响我们的工作效率，所以我还是建议要加强各部门之间的联系，将我们公司的业绩进一步提升上去。

**教师本周工作总结摘要10**

近一周来，随着气温的回升。万物复苏，大地\*\*\*\*。我们红蜻蜓专卖店的销售工作也随着温度的转暖，开始了紧张而有序的辛勤与忙碌。

古语有云：磨刀不误砍柴工。就是放在今日的社会工作中，也深刻的指引和提示着我们。要在进取工作的基础上，先找准思想方向，即要有着明确的意识感观和进取的工作态度，方能付诸于努力工作的实践之中。使之事半功倍，取得良好业绩。

回顾这一周来，自我的工作情景，扪心自问，坦言总结。在诸多方面还存在有不足。所以，更要及时强化自我的工作思想，端正意识，提高专卖销售工作的方法技能与业务水\*。

首先，在不足点方面，从自身原因总结。我认为自我还必须程度的存在有欠缺强力说服顾客，打动其购买心理的技巧。

作为我们红蜻蜓专卖店的一名销售人员，我们的首要目标就是架起一坐连接我们的商品与顾客的桥梁。为公司创造商业效绩。在这个方向的指导下，怎样用销售的技巧与语言来打动顾客的心，激发起购买欲望，就显得尤为重要。所以，在以后的销售工作中，我必须努力提高强化说服顾客，打动其购买心理的技巧。同时做到理论与实践相结合，不断为下一阶段工作积累宝贵经验。其次，注意自我销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自我真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。让所有来到我们红蜻蜓专卖店的顾客都乘兴而来，满意而去。树立起我们红蜻蜓专卖店工作人员的优质精神风貌，更树立起我们红蜻蜓的优质服务品牌。

再次，要深化自我的工作业务。熟悉每一款鞋的货号，大小，颜色，价位。做到烂熟于心。学会应对不一样的顾客，采用不一样的推介技巧。力争让每一位顾客都能买到自我称心如意的商品，更力争增加销售数量，提高销售业绩。

最终，端正好自我心态。其心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，能够决定一个人日后事业上的成功或失败，而我们的专卖销售工作中更是如此。如果一个人领悟了经过全力工作来\*\*工作中的辛劳的秘诀，那么他就掌握了到达成功的原理。倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都能丰富自我人生的经历。

总之，经过理论上对自我这一周的工作总结，还发现有很多的不足之处。同时也为自我积累下了日后销售工作的经验。梳理了思路，明确了方向。在未来的工作中，我将更以公司的专卖经营理念为坐标，将自我的工作本事和公司的具体环境相互融合，利用自我精力充沛，辛勤肯干的优势，努力理解业务培训，学习业务知识和提高销售意识。扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自我绵薄之力。

**教师本周工作总结摘要11**

一、 要事回顾

1、上个周学校继续进行汇报课，好多教师积极响应，集体研讨，主动听课，体现了互相学习，共同提高的教研氛围。

2、上个周学校组织精心组织月考，每位教师都能够严格把关，认真批改，大多数同学都取得了优异的成绩。

>二、常规工作

1．晨读时段，绝大部分的班级纪律很好。任课老师及时到位，指导朗读，各班书生朗朗，学习氛围浓厚。

2、每天早上，各班学生打扫清洁也很及时、仔细，校园的卫生总体较好，老师们经常带领学生一起打扫卫生，率先示范，精神可嘉。

3、中午用餐，由于班主任加强了组织教育，任课老师积极参与，督促学生洗碗，管理到位，秩序很好，无拥挤的现象。

4、课间操，班主任和科任教师都能指导和规范本班做操动作，为迎接“庆国庆体操比赛”做准备。

上个周，同学们每天投入到了紧张充实的学习当中，各方面都得了较好的成绩。好的方面我们当然要继续保持，但更重要的是我们必须不断找到自己的不足，在追求完美的道路上寻找新的目标。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！