# 新入职采购部员工个人年终工作总结3篇

来源：网络 作者：独坐青楼 更新时间：2025-04-05

*负责公司生产经营中生产物资采购的部门。 以下是为大家整理的关于新入职采购部员工个人年终工作总结的文章3篇 ,欢迎品鉴！【篇1】新入职采购部员工个人年终工作总结　　在公司领导和同事的关心指导下，我积极做好自己的本职工作，积累了一些过去从没有的...*

负责公司生产经营中生产物资采购的部门。 以下是为大家整理的关于新入职采购部员工个人年终工作总结的文章3篇 ,欢迎品鉴！

**【篇1】新入职采购部员工个人年终工作总结**

　　在公司领导和同事的关心指导下，我积极做好自己的本职工作，积累了一些过去从没有的经验，通过不懈努力，各方面都取得了一定的进步。现将个人20xx年的工作总结如下：

　>　一、主要工作成绩

　　(一)采购部分

　　1、严格按照公司询价、核价、采购管理制度，严格控制采购成本，保质保量完成项目采购任务，全年完成采购项目共计xx万元，保证了公司项目实施的正常进行。重点采购的大项目有：xx营业部UPS、发电机设备;xx营业部建设项目所需设备;xx日常设备供应;xx小型机以及附属设备;xx广域网项目以及xxx设备供应等采购任务。

　　2、努力学习，不断提高业务技能，征询产品信息，完成新项目的设备采购，在20xx年，我们接洽一些比较新的项目，如xx营业部发电机项目以及湖南农行的小型机项目，还有xx营业部建设项目设计的防雷防静电等设备采购，项目品种十分丰富和复杂，好多设备都是我们以前没有接触过的，这对我们的采购工作提出了一定的挑战，在总公司帮助下，我们经过积极的努力，全面完成了这些项目的采购，保证了项目正常实施，同时锻炼了我的能力拓宽了我的知识面，对后期的工作十分有意义。

　　3、不断拓宽采购渠道，征询采购信息和最新设备信息，为市场提供产品信息和支持。采购的工作和市场业务工作关联十分紧密，在20xx年，我们根据公司的经营计划和市场部的业务拓展计划，积极拓宽了采购渠道，同时，定期为市场部提供产品信息，保证市场部工作的正常开展，取得了市场部的好评。

　　4、在项目采购上尽量争取价格优惠和较长的帐期，严格控制款项支付，保证了公司的正常运营，这是我们去年工作中的重心，因为应收款任务比较艰巨，所以应付款这块控制比较严格，这对我们来说真是巨大的挑战和锻炼，通过我们和供应商的良好沟通和多年关系的积累，付款的控制做的比较好。

　　5、根据公司的需要，参与部分市场业务工作，取得一定的好成绩，在20xx年，我直接负责xx的日常设备采购和供应，从商务谈判、到供货以及后期收款等能较好的完成，取得客户的一直好评。同时还参与xx的设备采购项目的商务谈判工作，取得了项目的成功。

　　(二)协助公司完成的其它工作

　　在20xx年，我协助公司主要完成应收款工作，主要是xx的应收款工作，在过去的一年里，我收回欠款xx万元，同时协助公司开展大项目的收款工作，经过我们的努力，收回欠款xxx多万元，较好的完成了公司的应收款指标。

　>　二、工作中的缺点和不足

　　1、技术水平还需提高，尤其是对产品的具体配置和关键性能指标的理解还要提高，目前，产品的品种越来越丰富，分类也越来越细，采购工作对技术的依赖越来越大，所以提高基本技术能力，对今后的工作具有十分重要的意义。这也是我今后努力的方向。

　　2、和市场部、工程部门的沟通还需加强和提高，今后要逐步加强和市场部以及工程部门的沟通，严格控制采购供货时间和采购周期，保证项目的供货的科学合理，争取更低的成本。

　　3、加强对客户需求的理解，寻求更多的渠道，为客户解决问题，这也是我今后努力的方向。

　　以上就是我20xx年主要完成的工作情况，有成绩也有不足，在公司上市的大好时机鼓励下，我一定会努力学习，不断提高业务水平和综合技能，为公司的发展作出应有的贡献。

**【篇2】新入职采购部员工个人年终工作总结**

　　回想走过的脚印，深深浅浅，半年时间，有欢笑，有泪水，有小小的成功，也有淡淡的失落。上半年是有意义的、有价值的、有收获的。在工作上勤勤恳恳、任劳任怨，在作风上廉洁奉公、务真求实。现将主要工作情况总结如下：

　>　一、组织实施“阳光采购策略”

　　公开透明的按采购制度程序办事，在采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计及其他部门监督。上半年们进一步强调采购工作透明，在采购工作中做到公开、公平、公正。不论是大宗材料、设备还是小型材料的零星采购，都尽量多的邀请相关职能部门参与。即使在时间紧，任务重的时候，也始终坚持这个原则，邀请审计部相关人员一起询比价，采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计监督。即确保工作的透明，同时保证了工程进度。

　　采购部按项目部和施工单位上报的采购计划公开招标，邀标单位都在x家以上，有的多达十余家，并且邀标谈质论价全过程总工办、工程部、审计部、采购部都参与，增加阳光采购透明度，真正做到降低成本、保护公司利益。做好价格和技术规格分离和职能定位工作，价格必须经采供部和审计部，技术必须经工程部和总工办，形成相互制衡的工作机制；防范、抑制腐朽。建立材料价格信息库和材料价格监管机制，提高采购人员的自身素质和业务水平，保证货比三家，质优价廉的购买材料，减少工程成本，提高采购效率，提高企业利润。

　>　二、围绕控制成本、采购性价比最优的产品等方面开展工作

　　继续围绕“控制成本、采购性价比最优的产品”的工作目标，要求采购人员在充分了解市场信息的基础上进行询比价，注重沟通技巧和谈判策略。调整了部份工作程序，增加了采购复核环节，采取由采供部副经理在采购人员对材料、设备询比价的基础上进行复核，再由采供部经理进一步复核，实行了“采购部的两级价格复核机制”，然后再传送审计部复核。力求最大限度的控制成本，为公司节约每一分钱。采供人员也在每一项具体工作和每一个工作细节中得到煅练。

　>　三、进一步加强对供应商的管理协调

　　进一步加强了对供应商管理，本着对每一位来访的供应商负责的态度，对每一位来访的供应商进行分类登记，确保了每一个供应商资料不会流失。同时也利于采供对供应商信息的掌握，从而进一步扩大了市场信息空间。建立了合格供方名录，在进行邀标报价之前，对商家进行评价和分析，合格者才能进入合格供方名录、才具有报价资格。根据公司管理层的最新思维，公司新一代的供应商也应建立在真正的战略伙伴关系上来，甚至拿他们当自己公司的部门来看待。

　　因为公司的成本核心竞争力的体现最主要的来自于公司所有供应商的支持力度，供应商对每家客户不同的政策特别给予我司的竞争对手的政策的好坏将直接影响到我司的成本核心竞争力的高低。房地产和建设行业是个相对特殊、独立的行业，供应商圈子相对独立，比如钢材、水泥可用供货商资源并不多。

　　要进一步强化敬业精神，增强责任意识，提高完成工作的标准。同时我部门希望公司各个部门出新、出奇的想出不断下降成本和提高效率的方法，并不断的大胆尝试，取其精华、修改弊端。为公司在下半年的工作中再上新台阶、更上一层楼贡献出自己的力量。

**【篇3】新入职采购部员工个人年终工作总结**

　　>一、采购方案确定

　　既然要采购就必须要有一个切实可行的采购方案，为了能够做出一个有效的方案，我们采购部门要求所有的采购人员都必须能够独立制作采购方案，并且更具体的情况选择其中一份有用，且有实际价值的方案作为短期采购方案。在这过程中需要经过部门内部审核和考察，我们一般为了能够让采购方案在规定的时间用到，就会提前半个月通知所有的人员工作，让大家了解清楚其中的道理明白其中的问题，给所有人时间去准备去做方案。

　　为了能够保证方案的有效性，一般会选择是三个以上的方案来执行工作，当然这些方案都需要经过检验但是却不会随便的检验通过部门的检验完成，然后做出更近一步的完善。

　　>二、人员培养

　　虽然说现在是一个人才大爆炸的时代，但是想要有一个可靠的员工就需要公司自己花时间培养，这样的员工才属于公司，因为现在的员工的流动性非常大，员工离职率也高，想要做好工作想要更进一步没有忠于公司的员工是不可以的，所以呢，我们就需要花时间花精力，培养。在我们采购部，通常都是这样配置，一个采购主管配两个采购专员，专员可以在工作时为主管打下手，这样能够通过具体的工作让主管把自己的工作经验和方法展现个员工，让他们有更进一步的发展，对于我们而言这是互利互惠的，可以说是师傅带徒弟，这样培养起来也方便也更加有实干性，符合公司的要求，能够在一次次工作总理会公司的意图，明白该如何去工作，这样也可以有效的减少单独培训的费用。

　　>三、加强监督和人员淘汰机制

　　很多时候如果没有压力就没有动力，在我们部门，不需要没有能力的人，要的是有能力且能够做出成绩的优秀人才而不是一个不知道努力不能够做出成绩的人，为此我们部门每半年都有一个人员淘汰名额，如果在半年内排名最靠后的成员，没有所少进展和突破的就会给他们半年努力的时间如果半年还是不行就回辞退，让有能力有实力的人来，采购需要的是能够给公司减少压力，能够用方案满足公司的生产需要的人才，对没有结果，却还不知道努力的人就需要给他们压力给他们选择，是选择留在公司继续奋斗努力付出，还是直接离开，这是考验也是成长。公司的发展要的是为公司献力的人，而不是坐享其成。当然对于不同岗位的人员要求也不同不管是普通人员还是管理人员都有相应的惩罚，如果做得不好轻则降级，重则辞退，为公司重新换血。

　　公司采购部员工个人工作总结202\_范文【篇二】

　　为了20\_\_年能够更好的开展工作，特制定工作计划如下：

　　>一、进一步发挥中心职能作用，扩大政府集中采购规模和范围

　　1、继续扩大政府集中采购覆盖面，做大政府集中采购规模。一是积极配合省财政厅编好省直政府采购预算和政府采购计划，确保纳入政府采购预算和政府采购计划的通用政府采购项目均通过中心依法规范组织实施，实现应采尽采，力争采购规模比上年增长20%以上;二是积极配合省财政厅适时调整政府集中采购目录，扩大政府集中采购项目范围，增加品种，强化政府集中采购目录的可操作性和执行的严肃性。

　　2、扩大货物类协议供货采购和服务类定点采购的范围。一是完善现行有关协议供货管理办法，将货物类协议供货采购范围扩大到部分公务用车、办公家具等;组织实施好第二期货物类协议供货采购工作。二是会同省财政厅将服务类定点采购范围扩大到因公出差住宿、会议、培训等项目;探索实施工程监理和信息系统集成监理等定点服务采购工作。三是推动与沈阳市和周边各市共同打造统一的协议供货市场和定点服务采购市场，实现区域采购成果共享，提高政府集中采购的规模效益。

　　3、扩大工程采购项目规模和范围。一是会同省财政厅进一步推进修缮、装饰工程、系统集成、网络工程和其他各类工程项目的政府集中采购工作;二是配合省财政厅积极探索推进财政性资金投资的基本建设工程项目实施政府集中采购，在现行工程建设管理体制和实施方式框架内，谋求切入点，在工程监理、工程设计方案选择、材料设备采购等方面取得突破，推进工程政府集中采购工作。

　　>二、完善制度体系，务实工作基础

　　1、制订和完善各类标准化范本基本格式，强化内部管理制度健全和落实工作。一是建立定期检查考核制度，强化中心内部各项管理制度的落实;结合中心运行实际情况，适时制定和完善相关管理制度。

　　2、进一步提升中心制度化建设水平。

　　3、加大采购管理信息系统的应用工作力度。一是中心内部实行联网操作，中心与省政府采购管理办公室实行网上办公，对政府采购方式审批、交易流程、合同备案、信息统计等实现电子化管理;二是拓展信息系统应用功能，研究开发采购单位和供应商操作平台，申办中心电子认证体系，试行网上竞价采购方式;三是推进电子评审系统的应用，探索试行网上招标、投标、评标，确保政府集中采购的公正性、性和严肃性。

　　4、大力推进三库建设。一是建立省直政府集中采购供应商登记制度，收集供应商基本情况，在此基础上，建立中心供应商信息库。

　>　三、完善工作机制，提升规范化操作水平

　　1、完善四个体系建设。一是进一步完善采购项目论证体系，制定重大采购项目聘请专家论证暂行办法，完善中心内部和直接邀请潜在供应商对采购文件论证制度，实施重大项目采购文件网上公开征求意见的办法，切实提高采购文件编制质量。二是以货物类协议供货采购和定点服务采购项目为重点，进一步建立健全服务跟踪考评体系。进一步健全供应商承诺制度、价格和服务的管理监控机制和供应商履约考核机制;根据货物类协议供货采购和定点服务采购的协议约定对实施情况进行跟踪和市场调研，督促中标供应商按照协议约定履行价格和服务的承诺。三是进一步完善绩效考评体系，强化中心内部管理，以项目完成时间、采购成功率、供应商质疑投诉率、采购项目节支率、采购单位满意率、供应商满意率等为主要内容的指标考评体系，科学评价各处工作。四是建立行业联动体系，组建辽宁省政府采购协会，加强行业自律，促进行业规范化建设，为省、市、县(市)、区集中采购机构的沟通、协调和交流搭建平台。

　　2、完善中心内部协调、沟通、反馈工作机制。一是及时发现和解决工作中的矛盾和问题，总结工作中的经验教训;二是完善中心科学民主决策的程序和方法，防止决策的随意性和盲目性;三是继续巩固中心周工作计划和每半个月采购项目完成情况动态分析报告，提高工作质量和效率。

　　3、继续坚持和完善中心与省财政厅定期联席会议制度。针对实际工作中存在的问题及时进行沟通，达成共识，进一步改进和完善工作。同时，中心与省政府采购管理办公室分别指定专人，建立经常性的沟通联系机制，实现政策、统计资料等信息的及时共享。

　>　四、发挥政府采购政策功能，促进经济发展

　　1、积极配合省财政厅等有关部门研究制定相关政策，认真贯彻落实科学发展观。一是研究节能产品、绿色环保产品政府采购实施办法，促进环境保护，建设节约型社会和节约型政府，实现可持续发展;二是研究制定支持我省中小企业发展的政策措施，为我省中小企业提供参与政府采购竞争机会，增加授予合同数量，扩大就业机会和渠道;三是研究制定支持自主创新产品政府采购政策措施及具体操作办法，增强我省企业国内国际的竞争力;四是研究制定通过政府采购保护国家安全的政策措施，不断扩大本国货物和服务的采购规模。

　　2、在采购文件、评审办法、采购合同等方面体现政府集中采购的政策目标。

　　在政府集中采购工作中，充分发挥政府集中采购优先购买的政策功能和示范效应，努力构建优先购买节能、环保和拥有自主知识产权的产品以及激励我省企业自主创新的采购环境。一是在办公用品、汽车等采购项目执行过程中优先采购节能、环保的国有品牌产品。二是自觉购买政府采购自主创新产品目录内的产品;对经省科技部门认定的自主创新产品实施首购政策;对自主创新产品和拥有我国自主知识产权的网络设备、网络安全和无线局域网等产品，在评审办法中给予优惠。三是在工程类项目招标过程中，优先考虑采用节能的工程设计方案，尽可能采购节能、环保的建筑材料和配套的设施设备等产品。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！