# 精选大学生村官扶贫年度工作总结(推荐)

来源：网络 作者：夜幕降临 更新时间：2025-04-21

*精选大学生村官扶贫年度工作总结(推荐)一四个月的教学生涯，一百余日的教师经历，备课、上课、反思的三点一线，教过的课本，写过的教案，记下的反思，它们作为文本记录着我的教师成长生活。还记得初上讲台的讲台，还记得说话时的磕磕巴巴的表情，一切都在眼...*

**精选大学生村官扶贫年度工作总结(推荐)一**

四个月的教学生涯，一百余日的教师经历，备课、上课、反思的三点一线，教过的课本，写过的教案，记下的反思，它们作为文本记录着我的教师成长生活。还记得初上讲台的讲台，还记得说话时的磕磕巴巴的表情，一切都在眼前。随着时间的流逝，经历的增长，我已能够站在讲台上针对某个问题详细讲解，能够观察学生表情在一定程度上掌控课堂。这证明了实践出真知，只有把理论知识应用到实践教学中，才能真的理解。

经历实习，自我感觉到在语言表达、板书设计、备课、调控课堂等能力得到提高，这也进一步拉近了我与未来教师职业的距离。

在定岗之前，我是一个不太会处理人际关系的人，来实习之后，我能体会到交际的快乐。

师生篇我教的高二、高三的学生，年龄差距较小，课上是师生，课下是朋友。学生们都有可爱淘气的一面，上课爱走神、跟同桌窃窃私语，要不与周会约会，课上我会严厉要求他们，只有这样爱中有严，才能真正对得起那些花一般的少年。课下我们一起聊天，谈未来，谈生活，交流生活经验，谈家人，一起分享生活经历。在实习中遇到几位记忆很深的学生，他们或许会成为一辈子的好朋友。

还记得我录课时的情景，当时可调不开，我很发愁。为了解决这种情况，我找到了x班班主任，经过老师的帮忙，我终于可以录课了。来到x班，交代了几句，录课时同学们都很配合，主动回答问题，积极回答问题，展示了良好的精神风貌。使得我录课很顺利，对此我一直心存感激，感谢那些懂事的学生，使我完成了录课任务。

作为他们“姐姐”似的老师，我也主动关心他们。还记得三年级x班有两位同学先后生病，我很着急。我把师大给我发的药拿些给他们，这对于他们康复有一定帮助。有时我还会扮演“采购员”的角色，我去县城的时候，顺便帮他们捐一些生活用品，与学生在一起我会感到很充实也很快乐。

同事篇我们宁晋三中的老师都很热情，我们来之后，学校领导和老师主动向我们介绍学校情况，对于我们适应学校生活有很大帮助。我也力所能及地帮助老师们，例如老师实在忙的没时间上晚自习，我或和老师换，或替老师上课。当然老师也在调课、指导方面给予我己所能及的帮助。

我指导老师是xx师范大学的高材生，除了人长得很漂亮外，性格也很温和，知识也很渊博，在我上讲台之前，我听过她的几次课，专门知道过我备课、上课，感受到教学经验对于老师的重要性。

友谊篇实习的重要收获是一群好朋友，一个个个性鲜明的人，能够相识、在一起工作、生活半年是缘分。从他们身上学到了很多东西，在一起的日子很快乐。和舍友一起吃饭、打水、学习、娱乐，有“家”的温暖，宿舍成为实习的温暖后方，在一起的日子感觉真好!

实习的四个月，天气越来越暖和，温度越来越高，去了的春寒料峭的寒，舒服了一段时间的暖，迎来了烈日的炎。天气在变化，我在成长，在生活。清扫卫生篇来到宿舍的第一天，就是我们大扫除时光，擦玻璃、清橱子，搬桌子、扫擦地，一系列的工作，终于宿舍换新颜，宿舍有了我们的味道。实习四个月我们像在家一样，每天洗碗、扫地，保持卫生，我感到这方面我们生活的意识在提高。

**精选大学生村官扶贫年度工作总结(推荐)二**

金工实习是我们大三开学碰到的“头等大事”，她真的很累人，而且对技术和精度的要求很高，对于我们这些习惯了坐在教室里听老师讲课动动笔就可以的学生来说，这门课程真的是与众不同.可是你不要以为我很讨厌这门课程，恰恰相反，都结束了，回过头肯肯自己这十天来走过的艰辛路，发现地上留下了一串深深的脚印.

作为一名非机类学生，也许这一辈子就这么一次机会能与这些“大家伙”们“亲密接触”，想到这，觉得这次经历很难得.

看看自己做的飞机，虽然下半个机身满是砂眼，和我的榔头，虽然头和把不是很合适，但看着他们还是很高兴，毕竟也是我的经过一番努力的见证.

为期两周的金工实习在金属的回响中落下了大幕，总的来说这次为期两周的实习活动是一次有趣且必将影响我今后的学习工作的重要的经验，大学生金工实习总结报告。我想在将来的岁月里恐怕不会再有这样的机会，在短短的时间内那么完整的体验到当今工业界普遍所应用的方法；也恐怕难有这样的幸运去体验身边的每一样东西到底是如何制造出来的了，实习总结《大学生金工实习总结报告》。

“金工实习”是一门实践性的技术基础课，是高等院校工科学生学习机械制造的基本工艺方法和技术，完成工程基本训练的重要必修课。它不仅可以让我们获得了机械制造的基础知识，了解了机械制造的一般操作，提高了自己的操作技能和动手能力，而且加强了理论联系实际的锻炼，提高了工程实践能力，培养了工程素质。这是一次我们学习，锻炼的好机会！通过这次虽短而充实的实习我懂得了很多………

在工业生产中，安全要摆在第一位，是至关重要的！！这是每个老师给我们的第一忠告。在工业安全科目中，我们便被安排轮流去看一个实习安全方面的录像。录像里详尽的播放了许多工种的实习要求和安全处理，像电焊气焊，热处理等。看着那么复杂生于操作的机器还有许多因不按要求操作机器而发生的事故，我们都吓了一跳。真是不看不知道，一看吓一跳！一个无意的动作或是一个小小的疏忽，都可能导致机械事故甚至人身安全事故。在未发生安全事故前，许多人对安全教育不重视，认为太烦琐，太枯燥。一旦发生了事故，事后诸葛亮就很多。

看完录像后，我们在车间里，听老师讲解有关工业安全方面的知识。看着发下来的资料，我才明白工业安全的重要性，工业安全知识是工业高层管理人员和开发人员的必备知识，对于草拟或一个企业的安全条例，减少工业污染，防火防爆等方面来说是非常重要的知识，如果不掌握的话，不但会被人斥为无知，有时还会发生重大事故。所以安全总是第一位的，我们深深牢记于心，做起事来认真，严肃。我很庆幸我对它有了足够的重视，所以我安全的度过了实习的两周！

我们实习的第一个工种就是数控车床的操作。就是通过编程来控制车床进行加工。通过数控车床的操作及编程，我深深的感受到了数字化控制的方便、准确、快捷，只要输入正确的程序，车床就会执行相应的操作。数车980的编程要求非常高的，编错一个符号就可能导致数车运行不了。编程对我来说，可是一个大难题。结果和同学研究了大半天，才拿出了一个可行的方案。

**精选大学生村官扶贫年度工作总结(推荐)三**

实习人：08级英语系，应用（1）班郭良玉。

实习时间：20xx年9月19至20xx年xx月7。

实习地点：咸宁xx温泉谷。

实习目的：为了将两年所学的专业理论知识运用与实践,在实践中结合理论加深对其认识和总结,再次学习.将专业与实际接轨,逐步认识,体会,从而更好地将所学的运用到工作中去.接触社会,认识社会,体验生活,学会生存,学会感恩,学会做事,学会与人相处,学会团结协作。把书本上学到的有关餐饮的知识运用到实际生活中，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践加深对理论知识的理解。更重要的是锻炼自己独立生活能力，从一个实实在在的学生向一个社会人过渡，逐步的了解社会，认识社会，从而迈入社会。

实习酒店：xx·咸宁温泉谷度假区是由xx集团一期投资3.2亿打造的咸宁最大的拥有华中地区首屈一指的世界风情温泉度假村，地处湖北咸宁温泉月亮湾特1号（湖北咸宁温泉潜山国家级森林公园正门），离武汉中心城区仅1小时车程。一期占地400亩，总建筑面积规模20万平方，是集spa（水疗）、观光、、会议、娱乐、休闲、度假于一体的大型综合性度假村。拥有80多个特色温泉池，可同时供5000人休闲理疗。

度假村还建有大型生态停车场，可同时容纳500辆轿车停放。同时拥有多功能会议中心、四星级宾馆、各类风味餐厅、潜山茗道茶楼等。

泉质：出水温度达53℃以上，日出水量80000吨，泉水富含硫酸盐、碳酸盐、氡、钙、镁、钾、钠等数十种有益矿物质，保健功效显著.

疗效：在泉水中融合了人参、当归等名贵中药材，及茉莉花、玫瑰、百合等各具特色的矿石浴、特色加料浴，非常适合各类人群养生、美容、健体。

住宿：按四星标准建造，欧式风格酒店，客房200多间，布局典雅。

实习岗位：我的实习地点是在泉世界的二楼餐厅，该餐厅包括四个吧台，有水果吧、红酒吧、咖啡吧、泉景吧。水果吧主要是为客人提供免费的水果和果汁、饮料，客人可以在泡完温泉后上二楼休息时凭手牌号去去领取。红酒吧可以给各个层次的客人提供不同种类的红酒和雪茄。咖啡吧则是为客人提供各种咖啡、鸡尾酒、奶茶、泉景吧就主要是属于中西餐结合的餐厅，能够提供各种食物。我主要是在餐厅做楼面服务员。主要的工作就是，如果是早班的话就要拖地、擦桌子、整理桌面、清点餐具、准备餐具和一些其它的客人来之前的准备，而如果是晚班的话，就只是需要早一点过去和上白班的人接班，然后到了要下班时准备清点餐具，整理好桌面等。作为服务员，最主要的还是为客人服务，在客人来的时候，你必须要上前问好，询问他的需求，做好引领工作，如果需要点餐，则引领客人到座位上坐好，然后拿菜单、倒水，再是客人如果要点餐了，你就需要签单，这是最主要的一项，点单过程中，你需要向客人介绍他想要知道的一切，点完单后，就需要向客人复述一遍他所点的食品，以免发生不必要的误会，最后就需要记下客人的手牌号，让客人签名，以方便客人出去的时候结账核算，在记手牌号时，一定要看清楚客人的手牌号，以免结账时，消费与实际所用不符合，如发生意外，则一切由服务员自己负责，也即是，客人消费由你买单。

实习安排：我们在9月19号那天熟悉酒店的几个大的部门。早上到了那之后，我们全班同学就和酒店负责我们实习生的几个主管、经理见面、开会，他们先是为我们致辞，然后大概的为我们介绍一下各个大的部门的职责，让我们填写一下实习合同，然后为我们分配部门，再是为我们发餐牌，工作牌，分配宿舍，分发床上用品，领工作服。到了下午，我们就去自己所在的部门，再进行具体的分配，分配好后即可以去自己所在的具体地方，再由那部门的老员工带我们熟悉部门的周边环境，熟悉路线，以方便为客人指引。到了20号，我们就开始正式上岗了，老员工会教我们基本的操作方法，运作流程，教我们怎样做到规范的服务。

实习过程：

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在短暂的实习过程中，我深深的感觉到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏，刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学得不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这时才真正领悟到“学无止境”的含义。

此次的工作主要是做个服务员，以前总以为，服务员还不好做吗，能有什么好学的啊，端盘子、扫地，那有谁不会啊，去了之后才知道一切没有想象的那么简单，最起码你要做到如下几个步骤：

1、迎宾、问候客人：当一切准备工作全部就绪后，就要开始站岗了。当客人来到时，要微笑地问候客人，知道客人名字的要用姓名去称呼客人。

2、拉椅让座:当客人进入餐厅后，要主动为客人拉椅让座。不用为全部的客人都拉椅让座，但一定要为女士或者是被邀请的贵宾服务。有小孩子的，要主动询问是否有特别的要求。

3、服务茶水：当客人坐下之后就需要为客人倒茶水了，你需要站在客人右手边一只手为客人倒茶，并说：“对不起打扰一下。…请用茶”。如知道客人的姓名，要说：“王总，请用茶”。在倒茶之前一定要先说“对不起打扰一下”来引起客人的注意，否则客人不小心会碰到茶壶造成烫伤。

4、呈递菜单并点菜及酒水：询问客人是否可以点菜，并将菜单交于主人。向客人主动推荐特色菜或者是当天的厨师精选。推销各种酒水及向女士儿童推荐软饮。询问是否可以起菜：对于集团内部宴请或者是常客，可能会早已通过电话预订的形式提前制订了宴会菜单，所以可以直接向主人询问是否可以通知厨房开始做菜，如客人要求有果盘的话，要通知吧台开始准备。同样要向主人推荐各种酒水及饮品。

5、下点菜单及酒水单：将客人所点的菜品和酒水项目分别开在点菜单上（酒水一份，菜品一份）。每份一式三联，一联交吧台，由吧台输单，一联交传菜，一联自己留底备查。

6、服务酒水：如客人有特殊要求的话，按照客人的意思分先后顺序斟倒。如客人没有要求，则按照先女士儿童、主宾、后主人的顺序顺时针斟倒。倒酒时酒瓶要有余底，不要全部连底倒完。

7、上菜服务（分餐）：上菜时，要在客人比较稀疏的地方上菜，或者选择不重要客人的位置；上汤时，将汤上到桌上后，要向主人询问是否需要分汤；对于分餐的客人，每次要将菜品上桌后报菜名，给客人做一个展示，按人数将其用骨碟分餐。给每人上菜时再次报菜名，并请客人慢用。所有菜品全部出完后，要向客人说明：“您的菜已经全部上齐了，请慢用！”

8、餐间服务（更换烟缸、骨碟、倒酒）：烟缸里每两个烟头就更换一次；及时续倒茶水；客人吃完带骨或皮壳较多的食物后就更换一次骨碟；上果盘之前更换一次；客人举杯喝酒时，要马上手持酒瓶准备续斟；如果所点的酒水已喝完或马上喝完，要马上问主人是否要再加。

9、拉椅送客：客人起身要离开时，要马上上前帮女士或贵宾拉椅，然后送别客人，并感谢客人的光临。然后以最快的速度检查一遍桌面上是否有客人落下的物品。

11.餐后整理工作：归整坐椅，清洁地面卫生；收台：先收口布、香巾等布草制品，再收酒杯等玻璃制品，最后收瓷器制品，将垃圾各脏餐具运送至洗碗间，将玻璃转盘从桌上搬下清洁，收掉脏台布。

这些都是我们服务过程中所必须做到的。而人际关系也是我们会遇到的问题。

作为一个学生，我们都没有真正的踏入社会，也不会真正的理解所谓的社会的黑暗、勾心斗角，作为学生，在外部人群中我们还是最为单纯的，以至于傻傻的，什么都不知道，不知道怎样看别人的脸色行事，不会知道何为利益冲突，我们说话讲究坦诚，不会藏着掖着，所以，刚刚上岗，我们难免会和人发生细微的矛盾，而且酒店人对我们大学生的歧视，也使我们深感痛苦和无奈，因此和酒店的部分领导也有过理论上的辩论。尤其是工作安排上的不公平，老员工的故意刁难和心理上对我们的偏见，我们是非常的不能接受，对酒店的领导和同事更是知人知面知心的交流与相处，路遥知马力，日久见人心。这不是什么大惊小怪的事情，现在想起来很后悔，但当时也是很无奈的。作为同事不能不打交道，作为领导不能不交流，为了工作往往会产生一些误会和抵触，这些整天压抑下的工作，不仅是身心上的疲惫，更是精神上的摧残。所以有时我们会经意不经意的不服从和顶撞，但这些是两方面的原因，他们是为了让我们在此努力工作争取更大的经济效益，但我们是学生主要追求学习，所以对他们的压力很难接受，我们曾经和领导理论过，和同事争论过，对酒店还罢工过，这些也只能说明我们大学生还没有认识到社会的真实面目，还没有真正了解社会的一些所谓的“潜规则”。但作为一个集体，我们还是相对自由的。难道酒店的一切为了赢利不顾员工就合理吗？难道酒店的人员鄙视我们大学生就是正确的吗？难道整天把实习生当作替罪羊我们就会甘愿吗？但酒店参考我们的一些意见也改观了自己的工作，也给了我们学生应得的部分利益。如假期，过节福利等，这些还是让我们非常满意的。

对于酒店等服务行业来讲,服务质量无疑是企业的核心竞争力之一,是企业的生命线.高水平的服务质量不仅能够为顾客留下深刻的印象,为其再次光临打下基础.而且能够使顾客倍感尊荣,为企业树立良好的品牌和形象.在xx我们看到,酒店领导十分重视服务质量的提高,即使对于我们短期实习生,也必须经过严格的礼仪培训后才能上岗.对老员工进行跟踪培训和指导,不断提高和改善他们的业务素质和水平.部门经理和主管经常对我们说:“你的一举一动都代表了我们xx,你的形象就是我们xx的形象”.“客人永远不会错,错的只会是我们.”.“只有真诚的服务,才会换来客人的微笑.”。在这儿，我们学会了，什么是责任。

实习体会：

经过这段时间的实习锻炼,自己心里变化也经历了几次成长,懂得了很多,酒店之所以可以称为”小型社会”是因为它罗列万象,陈列事态百千;之所以有普通员工和上层管理者是因为存在问题而需要解决问题的人,存在一种激励与督导的管理.

几天的实习工作,也初次体会到了生存的不易,原来社会现实是这样的复杂,生活可以如此百态,人与人之间还有这些相处之道,也初次体会到了生活世事可以用这”世事洞明皆学问,人情练达即文章”形容却不失其真实.

终于可以正视现实问题,学会在适当的时候抚平不安和浮躁,感叹如下的语言:步入社会的第一个五年为摸索年----摸索自己的资本,社会世态的繁杂,生活的目标事业的方向和前景;第二个五年为拼搏年----为自己最初的梦想,心里的一口气,权利与名誉;第三个五年为奋斗年——为家人,为事业,为奋斗而奋斗……顿然间感谢这些话是如此了解我们这群出学门入社会的蠢蠢欲试的活力青年.

最后，很感谢xx温泉谷给了我这次实习的机会。

**精选大学生村官扶贫年度工作总结(推荐)四**

以前曾说大学生是\"天之骄子\"，是社会的宠儿。随着我国经济的进一步发展，随着高校的扩招，大学生所面临的，将是社会进步所要求的不断提升素质和能力的压力。平时在校园里也时常参加一些诸如拉赞助、对外联谊等活动。但真正到了公司，才真正发现自身能力的不足。

我在公司进行了未够一个月的实习。这时间说长不长，说短不短。我总结出了个人在以下几个方面的心得：

英语。在校的时候只知道考四、六级英语，却从没想过英语学习的真正应用，到了公司，才知道英语的重要性。因为我在公司的外贸部工作，由韩大哥指导我学习如何做一些工作。他在我的刚去的时候结合了我的实习时间和实习目的，给我订下了3个实习目标：

1一个星期的网络平台学习，熟悉和商业和电池有关的专业术语。贸易通，skype，msn，gmail以及各种email等一切商业通讯工具。

2，对我们在阿里巴巴英文商业网站进行update(由于要拓展海外市场，公司必须做好网络平台的管理吸引更多b2b的客户)。

3，公司的管理层面以及工厂的运作。所以，以后的英语学习，我认为主要着重于英语实际阅读能力的提高。

这次实习给了我脑袋强烈的震撼：在学校里学的东西,实际工作起来很多都是用不上的,真正要[用的却没有学到。在实际应用中，我发现理论知识和实践的确是两者不可分离。理论知识可看做是入门的铺垫和相关专业知识的准备。实践操作，则是对理论知识的一种灵活应用，并且更重要。因为它是工作的具体内容。

虽然上个暑假在饭店做过收银员，但当时并不需要用上专业知识，只是略微挑战自己的劳力和忍耐力。而这次来叔叔的电池科技公司，觉得大一大二学的课程远远不够用，这样的后果使得自己花了不少时间在熟悉行业上，这直接影响了社会实践的进程和效果。这在以后的实践中随着专业课的逐渐开设，我想会尽量避免这类问题的。做到\"面\"要广，\"点\"要专。

个人认为现在的社会日新月异，新事物，新观点层出不穷，必须具备快速学习的能力，并要以一种终身学习的心态来积极吸收新知识和新观念，以开放的姿态面对未来的变化。

中国加入世贸组织，给我们带来了很大的商机，但同时也给我们带来了更大的挑战，我们面临着更多更强的国内外的竞争对手。随之而来的是我们见所未见闻所未闻的陌生知识。这时候如果具有强悍的学习能力，那么再多的新问题都能迎刃而解。以后我们面对社会的选择，所学专业与从事的工作很可能不一致。那时就应该调整心态，找准个人定位，及时充电，更快更好地适应新工作发展的需要。

去实习最重要的重点是学习如何提高自己的\"学习能力\"。如果具备了这样一个学习能力这一人生的一大法宝，去到哪都吃得开。

这不仅包括对于一项新工作的适应，更包括对公司企业文化的一种认同和融合，在一个月中，我和公司的前辈们交流相处的都不错，大家都很比较照顾我。朱总细心的安排我跟韩亚雄大哥学习，给英文的b2b杂志我看;蒋阿姨教我很多应付职场问题的技巧;韩大哥耐心地教我很多外贸知识;小凡姐与我交流了许多实习和工作后的感受等等。这些不同于爸爸妈妈平时教导的金玉良言，令我对处在社会的人们之间的关系有了更深一步的认识。令本不适应公司生活的我，逐步建立起对新生活的向往。

这一个月中，真的受益匪浅。

公司的发展要靠大家的共同努力，我虽是实习生，但我同样是其中的一员，对于我所看到的公司现在存在的一些问题，我认为我有义务提出：

我跟销售部开会的时候，听到了诸如技术部，车间与销售部的摩擦。大概就是业务员找到的单子客户需要新的产品，技术部不及时研究出来;车间的产品生产速度跟不上业务员的速度，譬如业务员和客户在2号商量号10号交货，车间有可能9号。当中不排除由于太多订单，车间没办法才压后时间。但是这样的在钢丝线上跳舞及其类似，万一赶不上货怎么办?做生意最重要的是客人，客人满意了下个订单自然后继有来。 另外谭工要求业务员把要求新产品的客户资料给他，他的理由是根本不知道谁要，研究出新产品又不见下订单。关于这一点，个人认为销售部的客户资料无多大必要给技术部，业务员要求的新产品不会空穴来风。至于不见下订单，那估计是客户的原因。或者新的产品不能让客户满意。

我的建议是，不能让各部门在本部门老抱怨其他部门的不是，有什么大家找部门几个比较老资格(不只是部门的头头)的坐一起交谈清楚，抱怨解决不了问题，只有凑一起想解决的办法最实在。

原因有2：

一外国人付钱爽快。他们不象中国公司能拖就拖，能欠就欠。8月份公司应收帐款就达到了一千多万，如果多的款目留在外面，时间长了款目多了也是非常危险的事。钱收回得快，再投资就快。现在是快鱼甩慢鱼的时代，而非大鱼吃小鱼的时代。

二产品卖给外国人利润较高。中国产品多中国报告网在劳动力成本低，中国人卖给中国人，大家条件一样赚不了太多钱，而卖给外国人，凭着先天优势，利润是游刃有余的。

由此看来，公司应该广纳有外贸经验的人才，助公司走上产品外贸正轨。

在离开深圳后，我就去证券公司办理了个股东帐号，查找资料书籍，对投资进行了补课后，开始了我的学习投资之路。当时恰逢央行提息，股市低迷，买了研究了好久的2个股，升了，万分高兴～不过现今股市又降，估计国庆回升。

关于未来的展望，我希望自己首先学好现今在学校该学好的东西，如果有机会进修，我会选择学金融，努力做一个注册金融分析师。随着中国加入wto，中国对金融市场改革步伐的加快，中国金融机构必须要遵照世界标准开展业务。中国金融市场逐渐朝qfii(合格境外投资者制度)和qdii(国内机构投资者赴境外投资和认定制度)发展，这就需要有更多的本土高级金融专家。

从全球范围来看，雇用注册金融分析师最多的公司分别是：巴克莱集团、花旗银行、德意志银行、富达投资、高盛集团、美林公司、瑞银集团等。上海市金融工作委员会副书记吴建融表示：\"随着中国与世界的不断接轨，金融机构改革面临的一个主要问题是国际化专业人才的匮乏，中国必须培养自己的金融人才，来满足未来迅速扩大的资本市场需求。\"两个月前，吴建融对上海金融机构做了一个调查，发现 cfa是最被投资公司、金融机构认可的专业人才。

以后的成功取决于现今的投入，计划好的未来再好，也需要今天的努力，在这一方面我会努力提升自身这一个月的实践锻炼，是我接触社会，了解社会的第二步，是我寻找差距，进一步认识自我的良机，是我人生的一个巨大的契机。在此，还是感谢叔叔在我离开深圳之前对我的教导。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！