# 【销售人员工作总结范文】上半年服装销售人员工作总结

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2024-05-31

*善于总结可以使你在遇到相同或类似问题的时候可以选择最合理的处理事务能力，可以锻炼你的逻辑思考能力，和判断能力。本站小编准备了以下内容“上半年服装销售人员工作总结”，供大家参考!　　>上半年服装销售人员工作总结　　上半年我们迎来了丰收，在...*

　　善于总结可以使你在遇到相同或类似问题的时候可以选择最合理的处理事务能力，可以锻炼你的逻辑思考能力，和判断能力。本站小编准备了以下内容“上半年服装销售人员工作总结”，供大家参考!

　　>上半年服装销售人员工作总结

　　上半年我们迎来了丰收，在6月份的大型特卖活动取得了圆满成功，在一次次的业绩突破记录中是充分发挥着我们的团队力量，很骄傲也很荣幸有这么个团队。

　　在过去的半年里客诉也时有发生，如前几天发生的衣服客诉事件，虽然事情已经圆满解决，但做为导购的我们也得深思，在工作中是否有不足的地方，将在以后的工作中更加细心多提醒顾客仔细检查货品，尽可能的少发生类似客诉，也要在以后的客诉处理上多一些冷静.理解，将事情解决在萌芽中，这也是我们需要改进的。

　　非常荣幸本人能代表我们营运二部参加公司举行的《三字经》演讲比赛。在此活动中我学习到了很多，也发现人的潜能是无限的，只要你肯努力，肯付出一定会有回报的。在一次次的登台演讲中，能够突破了自己，战胜了自己也是我一年来取得的最大的成绩。

　　更值得高兴的是我专柜被评为XX地区上半年业绩年增长率最高的一家店，是荣誉，是对我们工作的一个肯定。在高兴和兴奋之余我感受最深的是压力，我专柜将重点放在以下几个方面：

　　A:积极配合商场促销活动，提高销售业绩。

　　B:充足的货品，争取做好货品的供应，以满足顾客的需求。

　　C:提高服务质量，用心服务，尽量减少客诉的发生，保持品牌形象。

　　D:完善顾客资料，重点培养新的顾客群，完善顾客资料，让新的顾客转变为忠实顾客;针对老顾客要付出更多的耐心和细心，并让其带新的顾客进行消费。

　　E:提高销售技巧,定期让公司对导购进行专业知识培训，曾强自身素质并提升个人销售业绩。

　　我相信在今后的工作中，我会继续不断的努力下去，虽然有时也会在纪律中偶犯小错误，因人无完人，出错在所难免的，所以我不会过分的苛求自己。不过我相信只要我在岗位上一天，我就会付出自己最大的努力，将自己所有的精力和能力都用在工作上，我相信自己一定能做好!

　　>服装销售工作总结

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！