# 推荐保险公司上半年工作总结(精)(9篇)

来源：网络 作者：翠竹清韵 更新时间：2025-03-07

*推荐保险公司上半年工作总结(精)一通过此次实习让我提前体验步入社会后的生活，学习保险行业的基本知识和企业理念，提升自己的实际工作能力和专业技能。进一步接触社会、了解社会。逐步增强自己的事业心、责任感，提高自己的人际交往能力。为将来就业积累一...*

**推荐保险公司上半年工作总结(精)一**

通过此次实习让我提前体验步入社会后的生活，学习保险行业的基本知识和企业理念，提升自己的实际工作能力和专业技能。进一步接触社会、了解社会。逐步增强自己的事业心、责任感，提高自己的人际交往能力。为将来就业积累一些宝贵的实践经验。

二、实习单位和实习岗位介绍

(一)实习单位的基本情况

\_\_公司成立于19\_\_年5月13日，总部位于\_\_，20\_\_年12月25日在\_\_a股上市(\_\_)，20\_\_年12月23日在\_\_联交所上市(\_\_)。\_\_等专业子公司。建立了覆盖全国的营销网络和多元化服务平台，拥有5700多个分支机构，7.4万余名员工和30多万产寿险营销员，为全国5600万个人客户和330万机构客户提供全方位风险保障解决方案、投资理财和资产管理服务。公司总部大楼位于\_\_金融中心。股东包括：\_\_等。

(二)实习岗位基本情况

在三个月的实习中，公司安排我从事寿险业务工作。寿险业务岗位的职责：

1.对各个保险险种有了熟悉的了解;

2.对客户的资产家庭状况做全面的了解并做好工作;

3.根据客户的需求为客户做全方位的寿险规划;

4.对客户的售后服务要做到全面细致;

5.将保险责任与免赔条款向客户解释清楚。

三、实习过程和内容

此次实习过程总体可分为三部分，即岗前培训、衔接训练、正式岗位实习。

(一)对保险的认识

保险可分为社会保险和商业保险，社会保险是在既定国家政策的引导下，由国家通过立法对公民强制征收保险费，形成保险基金。用以对其中因年老、疾病、生育、伤残、死亡和失业而导致丧失劳动能力或失去工作机会的成员提供基本生活保障的一种社会保障制度。社会保险不以盈利为目的。而商业保险是一种以营为目的的保险形式，它专门的保险企业经营。保险公司的经济补偿以投保人交付保险费为前提，具有有偿性、公开性和自愿性，并力图在损失补偿后有一定的盈余。在保期间，保险人和被保险人都以保险合同来约定彼此的权利和义务。

在我看来，保险也是给自己和他人的一份爱，一份责任，一个;保险不是必需品，但是必备品，人们总是在造成损失后才后悔没有投保，但此时后悔已无法挽回所造成损失。虽然保险不能预防和防止事故的发生，但是它能在事故发生后限度的弥补事故所造成的经济损失。使被保险人不至于因为经济的问题而走投无路。

(二)对\_\_人身保险业务的认识

1.人身保险范围

人身保险以人的寿命和身体为保险标的。当被保险人发生死亡、伤残、疾病、年老等事故或保险期满时给付保险金的一种险种。人身保险的投保人按照保单的约定，向保险人缴纳保险费，当被保险人在合同期限内发生死亡、伤残、疾病等保险事故或达到人身保险合同约定的年龄、期，保险人依照合同约定向被保险人或其受益人给付保险金。人身保险的具有保险事故发生通常具有必然性;人身保险事故的发生具有分散性;人身保险中死亡事故的发生概率随被被保险人年龄增长而增加，其具有相对稳定性。

2.人身保险的市场营销

人身保险的营销，就是在不断变化的人身保险市场环境中，旨在满足消费者各种人身保险需求、实现保险公司利润目标的商务活动过程。它包括人身保险产品的构思、开发、设计、费率厘定、分销、促销及售后服务等一系列与人身保险市场有益的计划与实施活动。我在\_\_保险公司主要从事间接营销渠道中的个人人身保险业务，主要作为营销员从事人身保险的销售，跟随老员工学习经验和人际关系的处理。做好对客户的服务工作，过程主要包括咨询、约访、面谈、缔约、收费等，如果保险标的的发生符合合约规定的保险事故，还要包括审核、理赔、契约变更、附加价值服务等过程，还有可能发生投保人和保险人之间的法律申述过程。

3.人身保险的核保与理赔

核保是保险人对申请保险保障的准被保险人的风险程度进行选折或评估，以决定是否承保和确定承保条件的过程。核保流程要经过四次风险选择，既业务员核保、体检医师核保、专业部门核保以及生存调查。主要通过对投保单、体检报告书、病历报告书和生存调查报告等资料来进行核保。进而将核保对象划分为标准体、次健体、拒保体和延期体。人身保险的理赔流程有受理登记，审核各项单证和证明材料，现场查勘，责任审核，理赔计算。

4.人身保险的给付人身保险金的给付主要包括人寿保险金的给付，人身意外保险金和医疗费用保险金的给付。

(三)对企业管理的认识

对于员工而言：跟对一个领导就解决了路线问题。

为了使企业能够更好的发展，管理者首先要制定一个完备的企业发展战略模式，其次想办法提高工作效率、降低劳动成本以及节省企业不必要的开支。再者就是管理者必须优化资源配置，对企业资源进行资源整合。其中最主要的就是人力资源整合。人力资源是企业核心竞争力的关键，企业要提高盈利能力、市场形象、社会影响力必须先提升员工的技术水平和素质。对员工要定期组织开例会，及时交流工作经验、提出工作中存在的问题，以便解决，并附带企业工作技能培训，培训之后要进行考核，以检查培训效果。根据每个人的特点，安排适合他们的工作，并要让他们感受到一定的工作压力，在能够做好自己本职工作的同时，要能够胜任其他工作，实现工作角色的转换。为了降低企业风险，尽量不要让某一人负责企业某项工作的全部内容，这样一是增加了企业的风险性，二是不便于实现企业员工角色的转换。

企业在用人上要秉承公开、公正、公平的人才选拔制度，奖罚分明。建造一个和谐、温馨的工作环境。让员工对企业有一种归属感，这样他们才会认同企业文化、全心全意为企业发展出谋划策，克忠职守为企业服务。

(四)实习过程中其他能力的提升

1.通过此次实习让我了解了保险行业的一些基本知识，特别是人身保险。同时我还熟悉了人身保险的基本险种以及直赔中心理赔流程和给付流程。

2.在实习过程中我还学会了如何使用复印机、传真机、扫描仪、理赔系统的操作和查价以及一些客户服务方式等。

3.实习让我明白保险公司的业务结构主要有直销、营销和代理业务，保险公司必须对被保险人履行如实告知义务和理赔服务。其理赔模式主要有自做和外包模式，也可以两种模式并举。保险实现网络营销是一种新兴的发展模式，因为这种营销模式更加方便、快捷，也更节省成本。

四、实习总结和体会

能够来到\_\_实习，感受\_\_的工作氛围，学习他们的工作技能，并且还为你安排一位实习老师，我觉得还是蛮幸运的。回顾此次实习，我感慨颇深，期间有辛苦、有疲惫、也有欢笑。虽然只有短短的三个月，但我却收获了很多。

从实习开始，我们的实习过程就已经被安排得有条不紊，先是巴立乐巴总对我们进行培训，了解保险行业，熟悉保险条款、理赔流程和企业文化。之后就随着我的老师进行现场实习接触各种各样的案件。看着他怎样对待客户的处理咨询、及理赔和对客户的整个展业过程。待熟悉之后就由我来操作，他则在一旁指导。慢慢地我就能够完成一些简单的客户服务。对直赔定损熟悉之后，我就开始跑外勤，去接触各种客户，接触各个类型的大案件。大案件在处理起来就比较费神，也比较辛苦。但我觉得更能够历练自己，让自己成长得更快。

面对一个这样复杂的交际圈，我接触了许多人，他们中有有素质的，也有蛮横不讲理的，他们利用公司一些制度的不健全以及现实社会的可操作性大来保全自身利益。因此公司难免会产生一些不必要的经济损失，但却无能为力。社会的色彩很浓也很杂。

能够拥有这样一次独一无二的实习机会我觉得是幸运的，因为我能够接触到形形色色的人，我可以从他们身上学习到许多优秀的品质，改正自身的一些不良行为，同时也通过接触不同的人，增强自己的人际交往能力和社会适应能力，让自己在以后的生活中更加自信，更加坚强。

五、致谢

今天，我的实习结束了。在这三个月中，我付出了辛劳，同时也收获了硕果。我要感谢我的母校——\_\_学院，一直以来对我的培养，感谢\_\_专业全体老师传授给我专业知识。感谢当初录用我的集团\_\_，感谢\_\_所有给予我帮助的人。

**推荐保险公司上半年工作总结(精)二**

承诺人于20xx年6月18日与贵公司签订贵a65377《二手车买卖合同》（以下简称“合同”）一份，并申请办理贵a65377过户事宜。

现承诺人对此向贵公司承诺。

一、因该车行驶证登记名字是贵州华星汽车运输有限公司，承诺人于20xx年6月18日申请过户，过户期间因该车所发生的一切经济及法律责任均由承诺人自行承担。

二、在贵a65377车辆保险到期前10日内，承诺人自行购买该车所有保险，贵公司不再支付该车任何费用。

三、若因承诺人原因未及时购买保险，所产生的一切营运风险、交通事故及法律、经济责任均由承诺人自行承担。

特此承诺

（注：附承诺人身份证复印件一份）

承诺人（签字捺右大拇指）：xxx

身份证号：xxx

家庭住址：xxx

联系电话：xxxx 年 xx月xx 日

**推荐保险公司上半年工作总结(精)三**

时间过的好快，转眼间一年的时间又要过去了，真是时不我待。在加入\_\_保险\_\_分公司的半年时间内，得到大家的帮忙实在是太多，此刻我将本年度的工作状况汇报一下：

理赔理算岗位是一个工作十分较为繁琐的岗位。它在理赔的整个流程上算是最后一道关口。是这是一项十分需要耐心和细心的工作岗位。对于我的工作，我有得有失，做的并不够完善。

一、理赔案件结案

从客户出现报案后，现场查勘完毕，客户交起索赔材料，定损后录入新系统，转到核价岗，做完理算，领导审批签字，方可拿给财务部转账汇款。截止12月份，已结20\_\_余件已决赔案。并且在透过年底理赔部全部门的努力，将已决案件结案率成功的从70%提升至85%以上，完成了总公司下达分公司理赔结案率的任务。

二、通知客户及时理赔提高结案率

通知客户需要超多时间，在告诉客户一共赔付多少的状况下，多数都需要讲清楚具体的赔偿项目，告知需要哪些手续，还缺少什么材料。因为每一个案件不同，每一个客户也不同，不同意赔付价格的客户不在少数，客户的庞然大怒和不理解是常有之事，只能耐心的一一向客户解释和客户做好沟通，避免不必要的麻烦，解决不了得问题也会存在，只有及时安抚客户情绪，告知保险公司条款，如不计免赔，300元绝对免赔等等。

三、案件整理归档

在一个案件赔款完毕后，需要将车险理赔卷宗按照报案整理排序，填写好名称。每个案子材料不同，薄厚程度也不同，需要的时间更是不同。每一个案子排完顺序后，用装订机打孔，打好孔之后，用装订线把每个案子穿逢好，之后再用交棒把案子的后案卷皮粘贴好。按要求把险种分类，然后按赔案号排序，分别装入档案盒，在档案号标注清楚，然后归档档案橱内。以便以后的检查和档案查找。

总而言之，理赔岗位体现了公司的形象是公司的对外服务窗口，所以无论是接个电话还是迎来送往，我时刻注意自己的言谈举止，不因为自己的过失而影响到整个公司的形象。做到自己的，发扬团队精神，加强各岗位间的协调、配合的整体联动，增强公司员工的协同作战潜力，才能促进业务的全面发展。再次，谢谢所有的新老同事，谢谢领导对我的宽容与教导，在今后的工作中，我将努力把自己培养成一个爱岗敬业、适应性强、有独立潜力、有正确人生观、充满朝气、富有理想的合格员工。“人生的价值在于奉献”在未来前进的道路上，我将凭着自己对中银保险公司的激情和热情，为我公司保险事业继续奉献我的热血、智慧和青春。

此致

敬礼!

**推荐保险公司上半年工作总结(精)四**

一年来，大地保险河东公司在省市公司正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全省突破保费收入千万元大关。今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

一、工作思想

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的临沂保险市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为大地保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻实施。因此，我十分注重保险理论的学习和管理能力的培养。注意用科学的方法指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。

不断提高公司业务人员队伍的整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的培训计划，加强领导班子和员工队伍建设。

二、业务管理

“没有规矩不成方圆”。要想使一个公司稳步发展，必须制定规范加强管理。管理是一种投入，这种投入必定会产生效益。我分管的是业务工作，更需要向管理要效益。只有不断完善各种管理制度和方法，并真正贯彻到行动中去，才能出成绩、见效益。业务管理中我主要做了以下工作：

1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员的思想和业务素质教育。一年来，我多次组织形势动员会、业务研讨会，开展业务培训活动，组织大家学知识、找经验，提高职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队精神的培育。学习促进了各个团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

3、帮助经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化、奖金绩效化和福利多样化“四化”目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

三、部室负责工作

除了业务管理工作，我还兼任了营销一部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全市首先开办了针对营业性货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了安全保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入9009549.94元，其中车险保费8250160.12元，非车险业务759389.82元，满期赔付率为。成为公司发展的重要保证。

四、工作中的不足

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的认识，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以不断发展建设为己任，以“诚信为先，稳健经营，价值为上，服务社会”为经营宗旨，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。

新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新观念，突破自我，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！

**推荐保险公司上半年工作总结(精)五**

尊敬的各位领导，新闻界的朋友们，各位来宾：

上午好!

今天，是一个喜庆的日子：在您们的大力支持下，经过全体伙伴数月的紧张筹备，经中国保监会批准，国华人寿保险股份有限公司廊坊中心支公司正式开业了!

首先，请允许我代表国华人寿保险股份有限公司廊坊中心支公司总经理室，对各位领导、各位来宾、各位朋友光临廊坊中心支公司开业庆典表示最热烈的欢迎!向廊坊市政府、廊坊市保险行业协会、廊坊市各大银行以及社会各界对国华人寿廊坊中心支公司的支持和厚爱表示诚挚的感谢!同时我也向参与廊坊中心支公司筹备的全体伙伴说一声：你们辛苦了!

廊坊，这座位于京津走廊之上的新兴城市，近年来，以经济、社会和谐发展的特色为世人瞩目。城镇居民人均可支配收入22818元、农民人均纯收入8500元，分别增长12.6%和12%。在金融环境上，廊坊获得了中国最佳金融生态市、中国金融创新城市，首批中国最具魅力金融生态城市等殊荣。在经济快速发展的同时，我市锲而不舍地打造最适宜人居住的城乡环境，并成为国家园林城市、国家环保模范城市，全国绿化模范城市，获得中国人居环境奖，初步实现了经济与社会、资源与环境、人与自然相和谐的发展目标。进军廊坊保险市场、服务廊坊经济发展、造福廊坊人民，为廊坊社会经济发展保驾护航是国华人寿保险股份有限公司廊坊中心支公司机构发展战略的重要组成部分。国华人寿保险股份有限公司廊坊中心支公司从今天起将正式担负起这一光荣而艰巨的使命。

我衷心希望，廊坊中心支公司全体同仁能把开业作为创造辉煌业绩的新起点，继续弘扬“关爱零距离，服务无止境”的公司理念，以“让中国每个家庭拥有保障和幸福”为己任，在廊坊这个现代化宜居生态城市树立起国华品牌，为国华人寿保险股份有限公司发展壮大、为廊坊市保险市场的繁荣昌盛、为廊坊市的改革开放和现代化建设事业做出应有的贡献!同时我也恳请，廊坊市的各级领导和有关部门能一如既往地关心和支持国华人寿保险股份有限公司在廊坊的起步和发展，我们有信心、有能力，与廊坊市社会各界和广大人民一道，共同创造更加美好的明天!

凝国华之专业精神，创廊坊之繁荣盛世。最后，再次祝愿廊坊中心支公司开业大吉!

祝廊坊中心支公司的全体员工们马到成功!

祝各位领导、各位来宾和朋友们身体健康、工作顺利!谢谢大家!

**推荐保险公司上半年工作总结(精)六**

尊敬的领导：

你好！

我来到贵xx保险公司已经有x年多了，在贵公司工作的这x年时间里，得到了贵各位同仁的关心帮助。初到贵，我还是个什么都不懂的新手，在领导和前辈们耐心的指导下，我慢慢的成长起来，掌握了各种保险技术，成为一个能够独当一面的人。在此非常感谢各位领导、同事的照顾！但是由于20xx年本人身体不适去医院检查，发现有骨裂骨刺，走路也不方便，很难再在贵干下去，所以特此申请辞职。

离开贵，离开这些曾经同甘共苦的同事，万分不舍，舍不得领导们的谆谆教诲，舍不得同事之间的那片真诚和友善。

祝愿贵节节高升，再创佳绩！

此致

敬礼！

辞职人：xxx

20xx年xx月xx日

**推荐保险公司上半年工作总结(精)七**

第一条本公司员工均应遵守下列规定

(一)准时上下班，对所担负的工作争取时效，不拖延不积压。

(二)服从上级指挥，如有不同意见，应婉转相告或以书面陈述，一经上级主管决定，应立即遵照执行。

(三)尽忠职守，保守业务上的秘密。

(四)爱护本公司财物，不浪费，不化公为私。

(五)遵守公司一切规章及工作守则。

(六)保持公司信誉，不作任何有损公司信誉的行为。

(七)注意本身品德修养，切戒不良嗜好。

(八)不私自经营与公司业务有关的商业或兼任公司以外的职业。

(九)待人接物要态度谦和，以争取同仁及顾客的合作。

(十)严谨操守，不得收受与公司业务有关人士或行号的馈赠、贿赂或向其挪借款项。

第二条本公司员工因过失或故意致公司遭受损害时，应负赔偿责任。

第三条员工每是工作8小时，星期六、日及纪念日休假。如因工作需要，可依照政府有关规定适当延长工作时间，所延长时数为加班，可给加班费或补休。

第四条管理部门之每日上、下班时间，可依季节之变化事先制定，公告实行。业务部门每日工作时间，应视业务需要，制定为一班制，或多班轮值制。如采用昼夜轮班制，所有班次，必须1星期调整1次。

第五条上、下班应亲自签到或打卡，不得委托他人代签或代打，如有代签或代打情况发生，双方均以旷工论处。

第六条员工应严格按要求出勤。

第七条本公司每日工作时间订为8小时，如因工作需要，可依照政府有关规定延长工作时间至10小时，所延长时数为加班。除前项规定外，因天灾事变，季节关系，依照政策有关规定，仍可延长工作时间，但每日总工作时间不得超过12小时，其延长之总时间，每月不得超过46小时。其加班费依照公司有关规定办理。

第八条每日下班后及例假日，员工应服从安排值日值宿。

第九条员工请假，应照下列规定办理

(一)病假──因病须治疗或休养者可请病假，每年累计不得超过30天，可以未请事假及特别休假抵充逾期仍未痊愈的天数，即予停薪留职，但以1年为限。

(二)事假──因私事待理者，可请事假，每年累计不得超过14天，可以特别休假抵充。

(三)婚假──本人结婚，可请婚假3天，晚婚者加10天，子女结婚可请2天。

(四)丧假──祖父母、父母或配偶丧亡者，可请丧假8天;外祖父母或配偶之承重祖父母、父母或子女丧亡者，可请丧假

(五)产假──女性从业人员分娩，可请产假90天(假期中之星期例假均并入计算)。

(六)公假──因参加政府举办之资格考试(不以就业为前提者)、征兵及参加选举者，可请公假，假期依实际需要情况决定。(七)公伤假──因公受伤可请公伤假，假期依实际需要情况决定。

第十条请假逾期，除病假依照前条第一款规定办理外，其余均以旷工论处。但因患重病非短期内所能治愈，经医师证明属实者，可视其病况与在公司资历及服务成绩，报请总经理特准延长其病假，最多3个月。事假逾期系因特别或意外事故经提出有力证件者，可请总经理特准延长其事假，最多15天，逾期再按前规定办理。

第十一条请假期内之薪水，依下列规定支给。

(一)请假未逾规定天数或经延长病事假者，其请假期间内薪水照发。

(二)请公假者薪水照发。

(三)公伤假工资依照劳动保险条例由保险机关支付，并由公司补足其原有收入的差额。

第十二条从业人员请假，均应填具请假单呈核，病假在7日以上者，应附医师的证明，公伤假应附劳保医院或特约医院的证明，副经理以上人员请假，以及申请特准处长病事假者，应呈请总经理核准，其余人员均由直属核准，必要时可授权下级主管核准。凡未经请假或请假不准而未到者，以旷工论处。

第十三条旷工1天扣发当日薪水，不足1天照每天7小时比例以小时为单位扣发。

第十四条第九条一、二款规定请病、事假之日数，系自每一从业人员报到之日起届满1年计算。全年均未请病、事假者，每年给予1个月之不请假奖金,每请假1天，即扣发该项奖金1天，请病事假逾30天者，不发该项奖金。第十五条本公司人员服务满1年者，得依下列规定，给予特别休假

(一)工作满1年以上未满3年者，每年7日。

(二)工作满3年以上未满5年者，每年10日。

(三)工作满5年以上未满20xx年者，每年14日。

(四)工作满20xx年以上者,每满1年加给1日,但休假总数不得超过30日。第十六条特别休假，应在不妨碍工作之范围内，由各部门就业务情况排定每人轮流休假日期后施行。如因工作需要，得随时令其销假工作，等工作完毕公务较闲时，补足其应休假期。但如确因工作需要，至年终无法休假者，可按未休日数，计发其与薪水相同的奖金。

**推荐保险公司上半年工作总结(精)八**

男：肃场（关掉手机，呼机或打到震动档）

女：伴着9月凉爽的秋风，我们又一次迎来了全新的早晨

男：和着金秋旭日的骄阳，我们又一次相聚在市公司的礼堂

女：首先，让我们伸出热情的双手，有请市公司的各位领导以及大会评委入场

开场白

女：尊敬的各位领导

男：亲爱的国寿精英们，大家——

合：上午好！

女：绚丽的金秋送来收获的季节

男：高昂的激情装点着盛大的会场

女：在这与时俱进的新时代

男：在全国人民为中华振兴而努力奋斗的时候

女：在举国同庆祖国55华诞之际

男：在全民不忘“九、一八”国耻的日子

女：一颗颗激动的心，跳动着如歌的音律

男：一张张兴奋的面孔，洋溢着似火的激情

女：没有祖国母亲的沃土，就结不出五谷丰登的果实

:男：没有中国人寿的大树，就开不出五彩斑斓的花朵

女：饮水思源，我们要将这累累的硕果奉献给祖国母亲

男：知恩图报，我们要以卓越的成绩回馈中国人寿

女： 让我们用火一般的激情来讴歌我们的祖国

男：让我们用动人的词句赞美我们的国寿，

女：我宣布：中国人寿保险股份有限公司沈阳市分公司“爱我国寿，振兴中华”演讲比赛 ，现在开始

男：首先请允许我介绍今天到会的领导有

女：负责本次大会监审组工作的`是

女：让我们再一次以热烈的掌声对各位领导的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢

男：同样我们也要把这热烈的掌声送给来自各营销部的参赛选手们，欢迎你们！

女：此次演讲比赛得到了沈阳市公司领导的大力支持，下面有请

讲话。 （领导上台，主持人下）

男：非常感谢 的讲话，接下来请允许我代表评委会小组成员宣读本次演讲比赛的评分标准

比赛采用现场打分制（满分10分），并在第二名选手表演完毕后公布比赛成绩，评分标准分为：作品内容5分，语言表达3分，台风仪表1分，时间控制1分 ，宣读完毕。

男： 同时也请大家放心，我们的评委会本着公平、公正的态度进行打分，分数将精确到小数点的后两位。

女：在今天演讲中，共有19位来自不同营销部的参赛选手，我们将按照评委的打分进行排名，本次大赛设一等奖一名，二等奖两名，三等奖三名。其余选手为优秀奖，本次演讲比赛的出场顺序将按照选手会前抽签的顺序进行。

颁奖

男：伴随着今天上午最后一位参赛选手评分结果的揭晓，本次演讲比赛的排名结果也已经最终产生了，首先，我公布获得本次比赛纪念奖的选手是（从19到7名）请以上获奖选手上台领奖

女：我们掌声 为以上获奖的选手进行颁奖

女：恭喜你们，最激动人心的时刻就要到了，我接下来要宣布的是获得三等奖的选手是

获得二等奖的选手是

获得一等奖的选手是

男：我们掌声有请 为以上获奖的代表队进行颁奖

女：恭喜以上获奖选手，同时也由衷的感谢其他十几位选手，正是因为有了你们的积极参与，才让本次比赛过程中精彩纷呈、高潮迭起。

结束语

女：不同的经历，相同的目的让我们今天走到了一起

男：得而不喜，失而不忧，这才是我们国寿精英的本色

女：让今天的相聚成为永久的记忆

男：将明天的挑战作为辉煌的开始

女：用我们的智慧，我们的勤奋开创更加灿烂的明天。

男： “爱我国寿，振兴中华”演讲比赛到此结束，恭送各位领导。

**推荐保险公司上半年工作总结(精)九**

男：肃场（关掉手机，呼机或打到震动档）

女：伴着9月凉爽的秋风，我们又一次迎来了全新的早晨

男：和着金秋旭日的骄阳，我们又一次相聚在市公司的礼堂

女：首先，让我们伸出热情的双手，有请市公司的各位领导以及大会评委入场

开场白

女：尊敬的各位领导

男：亲爱的国寿精英们，大家——

合：上午好！

女：绚丽的金秋送来收获的季节

男：高昂的激情装点着盛大的会场

女：在这与时俱进的新时代

男：在全国人民为中华振兴而努力奋斗的时候

女：在举国同庆祖国55华诞之际

男：在全民不忘“九、一八”国耻的日子

女：一颗颗激动的心，跳动着如歌的音律

男：一张张兴奋的面孔，洋溢着似火的激情

女：没有祖国母亲的沃土，就结不出五谷丰登的果实

:男：没有中国人寿的大树，就开不出五彩斑斓的花朵

女：饮水思源，我们要将这累累的硕果奉献给祖国母亲

男：知恩图报，我们要以卓越的成绩回馈中国人寿

女： 让我们用火一般的激情来讴歌我们的祖国

男：让我们用动人的词句赞美我们的国寿，

女：我宣布：中国人寿保险股份有限公司沈阳市分公司“爱我国寿，振兴中华”演讲比赛 ，现在开始

男：首先请允许我介绍今天到会的领导有

女：负责本次大会监审组工作的是

女：让我们再一次以热烈的掌声对各位领导的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢

男：同样我们也要把这热烈的掌声送给来自各营销部的参赛选手们，欢迎你们！

女：此次演讲比赛得到了沈阳市公司领导的大力支持，下面有请

讲话。 （领导上台，主持人下）

男：非常感谢 的讲话，接下来请允许我代表评委会小组成员宣读本次演讲比赛的评分标准

比赛采用现场打分制（满分10分），并在第二名选手表演完毕后公布比赛成绩，评分标准分为：作品内容5分，语言表达3分，台风仪表1分，时间控制1分 ，宣读完毕。

男： 同时也请大家放心，我们的评委会本着公平、公正的态度进行打分，分数将精确到小数点的后两位。

女：在今天演讲中，共有19位来自不同营销部的参赛选手，我们将按照评委的打分进行排名，本次大赛设一等奖一名，二等奖两名，三等奖三名。其余选手为优秀奖，本次演讲比赛的出场顺序将按照选手会前抽签的顺序进行。

颁奖

男：伴随着今天上午最后一位参赛选手评分结果的揭晓，本次演讲比赛的排名结果也已经最终产生了，首先，我公布获得本次比赛纪念奖的选手是（从19到7名）请以上获奖选手上台领奖

女：我们掌声 为以上获奖的选手进行颁奖

女：恭喜你们，最激动人心的时刻就要到了，我接下来要宣布的是获得三等奖的选手是

获得二等奖的选手是

获得一等奖的选手是

男：我们掌声有请 为以上获奖的代表队进行颁奖

女：恭喜以上获奖选手，同时也由衷的感谢其他十几位选手，正是因为有了你们的积极参与，才让本次比赛过程中精彩纷呈、高潮迭起。

结束语

女：不同的经历，相同的目的让我们今天走到了一起

男：得而不喜，失而不忧，这才是我们国寿精英的本色

女：让今天的相聚成为永久的记忆

男：将明天的挑战作为辉煌的开始

女：用我们的智慧，我们的勤奋开创更加灿烂的明天。

男： “爱我国寿，振兴中华”演讲比赛到此结束，恭送各位领导。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！