# 上半年工作情况总结汇报（精选20篇）

来源：网络 作者：青灯古佛 更新时间：2024-01-20

*上半年工作情况总结汇报范文大全（精选20篇）时光如流水般匆匆流动，回顾这段时间以来的工作，相信大家一定收获了很多新的知识，积累了新的工作经验，一起来写写个人工作总结吧！下面是小编整理的关于上半年工作情况总结汇报的内容，欢迎阅读借鉴！上半年工...*

上半年工作情况总结汇报范文大全（精选20篇）

时光如流水般匆匆流动，回顾这段时间以来的工作，相信大家一定收获了很多新的知识，积累了新的工作经验，一起来写写个人工作总结吧！下面是小编整理的关于上半年工作情况总结汇报的内容，欢迎阅读借鉴！

**上半年工作情况总结汇报（精选篇1）**

时光飞逝，转眼间和可爱的孩子们已经相处了一个学期，回想这学期以来的工作，有苦也有甜，真是累并快乐着。有人说：一个好班主任就是一个好班集体。为了让班级充满活力与创新，为了能更好地塑造孩子们的心灵，让他们得到全面的发展，也为了使新学期班级上能有更新的气息，我特将本学期的工作总结如下：

一、学生方面：

1、积极响应学校号召，开展各种活动。如：运动会活动，在充满乐趣中锻炼了身体；在唱歌比赛活动中，丰富孩子们的课间生活，增强班级凝聚力等等!这些活动不但给学生带来了无穷的乐趣，更加丰富了他们的课外生活。

2、课堂习惯的培养。对于一年级的孩子们，课堂习惯的培养是班主任工作的重中之重，可以说是检验班主任工作成败的关键。每天多表扬，尽量少批评或不批评，利用孩子的上进心鞭策他们。再次，关心学生，事无巨细关心学生的生活，不仅是生活老师的事情，也是班主任应尽的义务。孩子们年龄小，经常有个头疼脑热的。作为班主任，我总是在孩子出现不良状况的第一时间联系他们的家长，安慰他们。

二、家校联合方面

和家长多联系，多交流，共同促进孩子的发展。我始终觉得，一个人的成长离不开家庭的影响。教师对孩子的影响再大，如果得不到家庭的响应与合作，必然是势单力薄的。所以我经常通过家长接送孩子的时候，表达自己对教育孩子的看法，反映孩子的在校表现和提出一些建议等等。虽然工作一点都不轻松，但是生活是很充实的，收获也是很多的。一个学期不知不觉中过去了，从学生进校到现在，学生从什么都不懂，到现在会认字，会表达，能与老师、同学进行交流，生活基本能自理。这一学期下来，学生基本能适应学校的生活了，并能比较自觉地遵守学校的各项规章制度。

三、自身方面

作为班主任，我深深懂得教师的一言一行都影响着学生，对学生起着言传身教的作用。所以在工作中我一直遵循“严要求，高标准”的指导方针。

1、思想教育常抓不懈：利用班会，晨会进行思想品德教育，卫生、纪律、安全等经常讲，着重培养学生良好的道德品质、学习习惯、劳动习惯和文明行为习惯等。

2、发挥“小干部”的大作用：大胆放手使用班干部，通过制定班级管理制度，对学生各方面做出了严格要求，班内形成了团结向上的优良班风。

总而言之，班主任工作是一门科学，需要不断探索，在今后的工作中我将不断努力，尽心尽责做好这一项工作。一年级的孩子就如同一张白纸，上面的五彩斑斓总是慢慢积累，现在的底色将注定其基础色调。而我希望我带给学生的的一片晴空、绿地、清水这些最纯洁、最美丽的画面摆在我面前时，我会更加努力地迈好每一步!

**上半年工作情况总结汇报（精选篇2）**

本学期我担任了一（5）班的班主任工作。一学期下来，没什么值得向大家展示的方面，更多的是自己的一些感慨和反思。现就选择以下几个方面，从反思的角度来说说自己的感受，也为这一学期的工作做一个总结：

一、习惯的培养

小学阶段是人成长的起步阶段，是良好习惯养成的关键期。良好的习惯会形成良好的班风，会使学生在各方面得到提升。

刚开学的时候，我确实也把它当成了教学工作的重点。从培养学生良好的学习习惯开始，从坐姿、握笔的姿势、课堂发言等看似细细碎碎的小习惯抓起；教育学生不能随手乱丢垃圾，要保持自己课桌和教室的整洁；要爱护我们新的课桌椅……但是，习惯的培养对于小孩子，尤其是才7、8岁的一年级孩子来说，需要的是一个不断反复、不断强调、不断监督、巩固、提升的过程。下学期还需不断加强的地方：

学生的卫生习惯——保持课桌内和书包的整洁、保持教室环境的整洁、自觉打扫教室的习惯、看见垃圾就捡的习惯；

学习习惯——早上到校后认真晨读、课间不要在教室或操场上乱跑、有阅读课外书的兴趣、能认真书写、按时完成作业的习惯；

生活习惯——保持衣服、脸、手的整洁、早上不要迟到、自己的事情自己做。

二、小干部的培养

班干部是班级的核心，是班级的骨干力量，要建设一个良好的班集体，首先要建设好一支责任心强、能力强的班干部队伍。低年级孩子的行为能力都处于不稳定状态，尤其需要培养小老师来协助我管理班级。一个学期下来我手把手的教会并培养了四名卫生班长，四名图书班长，一名大班长。下学期还需不断加强的地方：创设机会锻炼小干部的能力，首先要树立他们作为班干部的荣誉感，以身作则，带头做好榜样；其次是要树立班长等几位重要领导人的威信，为他们铺路，使他们能在老师不在的时候管理好班级里的各项事物。

三、竞争意识的培养

对于一年级孩子来说，能促进他们自律的，就是良好的奖惩制度。而这一学期的班级工作更是让我深刻地认识到有一个系统的奖惩制度真的很重要。本学期，我们班执行的是红花奖赏制度。当学生表现好的时候，就奖励他一朵小红花，积够十五朵小红花就可以换一封表扬信，五封表扬信就可以让自己的照片贴在光荣榜。就这样，奖惩制度制定好了，也运行起来了，效果不错。

下学期还需不断加强的地方：首先，要树立学生的荣誉感和竞争意识，让他们知道能得到奖励是非常光荣的。其次，奖惩制度的管理能让学生参与进来，一来可以使教师省力；二来便于更好的管理，管理到位了，这一机制的功能便可以更有效地发挥了。

四、与家长间的交流

家庭教育和学校教育是密不可分的，尤其是班主任工作，更加需要家长的理解和支持。本学期为了加强与家长的沟通，开设了微信群和qq群。在元旦时还进行了亲子运动会。在一定程度上拉近了与家长的距离也增强了彼此之间的沟通。

班主任工作是很有挑战性的工作，每一个学生都是一个世界，要想成为每一个学生的朋友，要想得到每一个学生的信任，需要付出很多的心血。在今后的工作中，我将不断地加以改进自己的工作，力求更上一层楼。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇3）**

过去的一学期里，我班在学校领导的统一组织下，在任课教师的大力支持和配合下，各项工作顺利开展，学习、生活等方面都取得较突出的成绩。现将本学期的工作总结如下：

一、加强对学生的思想道德工作。

培养学生良好的品质，净化学生的心灵，努力培养合格学生。为了配合学校少先队大队部和德育处的工作，我们班积极开展了许多有益于学生身心健康发展的活动。例如，“积极参与感恩父母活动”、“‘为中华之崛起而读书’的主题班会”、“‘美化校园、保护环境从我做起’的实践活动”、“黑板报的创办”等。同时，我也经常利用班会课对学生进行身心教育，帮助学生澄清思想上的模糊认识，及时对学生进行针对性的教育。

二、加强班级管理。

培养优秀的学风、班风，深入全面地了解学生，努力培养“求知、立志、活泼、团结”的班集体。在这个学期里，一方面，我慎重地选拔和培养班委成员：第一、大力表扬班委优点，宣传他们的先进事迹，帮助小班委树立威信；第二、鼓励班委大胆工作，指点他们工作方法的同时，更严格要求班委个人在知识、能力上取得更大进步，在纪律上以身作则，力求从各方面给全班起到模范带头作用，亦即以点带面；第三、培养班委团结协作的精神，通过班委这个小集体建立正确、健全的舆论，带动整个班集体开展批评与自我批评，形成集体的组织性、纪律性和进取心，亦即以面带面。另一方面，我有效地利用好每周一的班会课开展一些专题性的活动，扎实有效地加强每个学生的常规训练。训练的内容包括《小学生守则》和《小学生日常行为规范》要求的常规、课堂常规、集会和出操常规、卫生常规、劳动常规等等诸多方面。务必使每个学生具有服从集体，服从命令的思想，具有自我约束力，形成习惯，保证整个班集体随时表现出活而不乱，严而不死的良好班风班貌。

三、根据学校工作安排和本班实际情况。

拟定了全班与小组在知识、能力、情感等方面的远、近期目标，让每一个学生明确到我们全班和小组正在努力奋斗的目标是什么，避免了盲目、低效地学习和生活，从而增强了集体的凝聚力和动力。同时积极抓好后进生的转化工作，尽可能创造条件和机会让后进生表现其优点和长处，使他们品尝到成功的欢乐和喜悦，努力帮助他们消除或减轻种种心理担忧，让他们认识到自己的位置和学习方向。

四、积极开展好文体活动，做好课间操、眼保健操，保护学生视力，增强学生的体质，提高学生的学习效率。

五年级学生学习任务比较繁重，进行适当的体育活动不仅有利于学生身体素质的提高，而且也有利于学习效率的提高，每次活动我都亲临现场与学生一起活动并适当予以技术性的指导，这样不仅可以防止意外事故的发生，而且也可以加深与学生感情的交流。

五、积极主动地和各科任教师联系，协调学校各方面的教育力量，发挥好纽带作用。

在与任课教师的交往中，我尊重他们的地位，尊重他们的意见，同时又把他们当作班级的主人，视为自己的良伴、知己。凡事都主动地同任课教师协商，倾听、采纳他们的意见。能够慎重地处理学生和任课教师的关系，在处理师生矛盾时，尽量避免矛盾激化，在这方面，我平时注意多教育学生，让学生懂礼貌，尊重老师的劳动，树立老师的威信，增进师生情谊。

总之，在这一个学期里，我通过以上几方面的努力，班级工作较以前有了较大起色，学生的整体素质在不断的提高。成绩只能说明过去，教无止境、学无止境，在新的一学期里，我将不断地探索教育管理的方法，及时总结经验教训，虚心向老班主任、老教师学习，以便将自己的管理水平推向更高的层次。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇4）**

时光飞逝，不知不觉一学期就过去了，我担任的是一年级的班主任，在这一学期中，我和学生们都努力踏实地做好每一件事情，有辛勤的耕耘，有收获的喜悦，也有不足与遗憾。下面我就介绍这学期我所做的主要工作。

一、培养学生的良好习惯

一年级学生由于年龄小，表现为活泼好动，自觉性很差，凡事总得有老师在旁看着。所以我把工作重点就放在我培养学生良好习惯上，首先是利用晨会课、思品课学习《小学生日常行为规范》，提醒学生做好上课准备工作。在日常学习中，时刻注意调动学生的积极性，逐渐养成上课专心听讲、下课好好休息、讲文明、讲礼貌的好习惯。其次是让学生养成一些作业、读书的习惯。比如：每天给老师检查，并做好记号，然后才可以出去玩。另外我利用学生手边的课本，让他们做完作业一起看看课外书，这样既保持教室安静，也可以使学生增加课外识字量，对读书产生兴趣。还有就是让他们养成晨读的习惯，我要求学生到了教室以后就拿出语文课本读书，不可以离开自己的位子，由课代表或者值日班长监督完成。

二、培养良好的班集体

班集体是培养学生个性的沃土，有了这块沃土，学生的个性才能百花争艳。我带领学生积极参加学校的`各项活动，这个学期学校开展的活动比较多，我帮助学生参加了校运动会；选拔学生参加“迎新”现场绘画比赛和硬笔字书写比赛，我班杜佳宁同学和骆柯嘉同学分别在比赛中干活的三等奖。在校运会中，我带领学生挥洒汗水，收获成功。通过这些活动使学生形成热爱班级的感情，而且时刻想为自己的班集体争光。逐步形成一个健康向上、团结协作的班集体。

三、培养有管理能力的小干部

班干部是老师的得力助手，选拔一个有能力的班干部至关重要。一年级学生年龄小，能力强的也不多，所以我着重培养了3类班干部：班长、劳动委员和各科课代表。并从班干中每天选出一个值日组长，他负责管理当天的卫生打扫以及眼保健操的检查，这样就培养了小干部的能力。

四、平时加强与家长的联系

本学期我把学生的联系电话存进自己的手机，以便随身携带，家长打来电话也一时，我总是耐心地和他们讲解、沟通，把孩子时时刻刻的情况告之家长。在平时一旦发现学生在学习上、身体上、思想上有什么特殊情况，我总是及时、主动地和家长联系，向他们了解情况，取得家长的理解和配合，共同教育孩子。家长们也都非常信任、理解、支持我的工作，我感到很欣慰。这点也是我这学期自己觉得做得比较成功的地方。

一学期很快就过去了，班里的孩子基本上都适应了学校生活，对学校的各项规章制度也已十分了解，大部分也能够做到，应该说学生还是比较听话的。但是我还有很多做得不足的地方，比如工作还不够细致，对待孩子还不够细心。所以下学期我和孩子们要不断努力，把班级的方方面面建设得更好。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇5）**

20\_\_年上半年，院团委在学校党委以及校团委的正确领导下，团结和带领广大团员青年，紧紧围绕学校的中心工作，以学习为重心，以育人为主线，以培养具有创新精神和实践能力的人才为目标，坚持以服务大局与服务青年相统一，在团员青年思想政治教育、社会实践、繁荣校园文化和团的自身建设等一系列活动中取得了优异成绩，为青年学生提供了成人成才的广阔舞台，为学校的建设和发展做出了积极贡献。

一、多种形式加强思想政治教育，提高团员青年思想觉悟

（一）加强对团员青年进行爱国主义教育。

\_\_年3月16日下午14：30在艺术楼325教室我院团委邀请曾经参加过抗美援朝的任玉山同志做红色记忆报告会。\_\_年4月1日下午14：30在艺术楼325教室，组织学生党员、预备党员、入党积极分子一起观看了爱国主义影片《铁血江桥》。\_\_年4月1日上午7：30我院团委组织所有党员、预备党员、积极分子、共青团员和示范团支部表演102的同学们徒步来到和平广场祭奠英烈。

通过内容丰富、形式多样的主题教育活动，加强全体团员进行党的基本知识的培训和教育，引导团员青年逐步树立正确的世界观、人生观和价值观。

（二）积极开展多种形式的主题教育活动。

1、组织开展“社会公德教育”系列活动。1）组织全院各班级开展“弘扬雷锋精神，我为社会献份爱”学雷锋活动。

我团委宣传部制作“校园公德标语”，将制作成宣传标语贴于艺术楼走廊、教师、琴房、练功房等处，在学校中营造一种自律与自我教育的文明氛围。在学院中营造“人人讲公德、人人讲文明、人人讲诚信、人人懂礼貌、人人守纪律”的良好校园氛围。2）学院党委、团委向广大党员、团员青年发出倡议“弘扬雷锋无私奉献的精神，把自己不用但尚有使用价值的衣物、书刊、学习光盘、电子产品等各种物品无偿捐献，将物品或筹款捐赠学院的贫困生，帮助他们渡过生活的难关，丰富他们的学习与生活。”3）为弘扬中华民族互帮互助、勤俭节约的传统美德，积极推进节约型校园建设，我院团委青年志愿者协会积极响应学校团委号召，认真落实献爱心捐图书活动，利用板报、主题团日等方式开展“捐一缕书香，献一份爱心”捐书总动员\_\_年3月26日中午12：30在艺术楼615教室书籍募捐大会正式启动。我院的学生党员、入党积极分子、学生干部和同学们都纷纷前来捐献书籍。

（三）加强团干部建设，提高学生整体素质。

为了提高团员素质，积极发挥团组织的模范带头作用，我院中国特色理论研究会于\_\_年3月25日13：00在艺术楼615教室召开了以“提高团干素质，团干带团员”为主题的会议。\_\_年3月9日下午16点整，我院团委在艺术楼615教室召开“告别陋习，文明修身大讨论”。从自身出发，及时解决自身存在的各种陋习，加强文明修身。用以点带面的方式加强全体团员的思想建设。

二、积极推进共青团自身建设，全面提升共青团工作

（一）加强团干部队伍建设。

为了加强学生干部整体素质，我院团委与美术与艺术设计学院开展团组织交流会。4月中旬我团委邀请校学生会宣传部部长菜文杰为我院团委、自律会、学生会的学生干部加强工作技能。

（二）保证推优工作的顺利开展。

根据学生群体和层次的变化，进一步规范“推优”程序，明确推荐标准，完善工作机制，加强审核监督，严把质量关确保“推优”质量，充分发挥了共青团作为党的助手和后备军的作用。组织20多名优秀团干部参加入党积极分子培训班。

三、周末小舞台再放光彩

（一）丰富校园文化生活，营造积极进步的校园文化氛围。

为了带动全校的文化氛围，我团委周末小舞台本学期先后走进了化工学院，体育学院，理学院，国际交流学院。这四次周末小舞台的举办，不仅与兄弟学院拉近了关系，而且丰富了他们的课余生活，为丰富校园文化生活起到了积极的推进作用。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇6）**

上半年度，我局紧紧围绕建设幸福\_\_目标，进一步做好“保增长、保民生、保稳定”的各项工作，以贯彻实施《城乡规划法》为重点，按照城乡规划一体化的要求，以“城市建设学新加坡、新市镇建设学上海”为目标，统筹城乡规划，优化城乡空间布局，健全城乡规划管理一体化模式，服务城市建设、新市镇建设、新农村建设，全面均衡提升全市城乡规划和建设水平。

一、深化规划编制，严格规划控制。

按照\_\_年工作目标和任务，我局紧抓重点，科学编制各项规划，规划编制工作正有序进行。

一是完善规划编制与审批体系。以批准的城市总体规划和城乡统筹规划为基础，完善包括城镇体系规划、城市规划、镇规划和村庄规划在内完整的法定规划体系，进一步加强各领域各层次规划的衔接和协调，确保城乡规划覆盖到全市域每一块土地，为依法行政提供法定的规划依据。

二是实现城市设计全覆盖。进一步完善设计单位库与专家库，继续邀请专家对城乡重要地段方案或相关规划方案进行审查把关，将建筑色彩、立面用材、管线综合设计、室外景观设计等纳入规范管理的渠道。提升全市域城市设计水平，09年实现城乡重点地段、重点地区及镇核心地区城市设计的全覆盖，实现城市建设与新市镇建设的互动、联动。在成功创建国际花园城市、国家园林城市的基础上，要注重规划“新三线”（红线、天际线、中轴线），彰显城市特色、优化城市形象，5月20日前编制完成城市公共服务设施规划，8月20日前编制完成锡澄运河一河两岸城市设计，11月20日前编制完成中心城区总体城市设计，完善城市功能、优化人居环境。

三是提升城镇整体形象。以规划为抓手，重点推进新市镇建设，突出城乡规划的前瞻性与高品位，开展人居环境课题研究，9月20日前编制完成\_\_市人居环境优化改善研究，进一步优化和改善城乡人居环境，注重规划红线、天际线、中轴线，彰显城镇空间特色。完善被撤并镇功能调整及近期建设方案，围绕“各镇应站在民生、民有、民享的高度，在被撤并镇建设过程中突出功能定位，打破行政区划，做好新形势下被撤并镇的建设工作”的要求，进一步做好消费市场、人口集聚可能的基础上，明确功能定位、优化规划设计，重点明确了近期建设任务（三年行动计划）和今年的阶段性工作目标任务，加大建设力度，突出长效管理，以更好地落实被撤并镇建设推进，推进城乡一体化建设。

四是优化土地配置。以国土部门土地利用总规修编为契机，依据已经批准的城市总体规划、城乡统筹规划和各镇（街道）总体规划，加强城乡规划与国土部门土地利用总规的衔接、近期建设项目规划与土地利用规划的协调，确保“两图并一图”，保障城乡经济社会的快速、可持续发展。

五是完善综合交通规划。梳理全市域综合交通网络，加强道路等基础设施的用地控制，统筹考虑\_\_城乡交通与区域交通的衔接，做好轨道交通专项规划编制工作。进一步加强综合交通体系规划与公交规划、交通管理规划的协调，加快推动形成畅通的城乡交通网络。

六是加强规划控制。严格按照《\_\_市不开发地区控制保护规划》，加强对市域山体、水系等生态敏感区、基础设施走廊、基本农田、重要景观节点的规划控制，为城乡发展强制性预留公共空间，实现功能开发与生态保护构建并举，形成合理的生态空间体系。

七是完成名城申报。严格按照《\_\_市历史文化名城保护规划》，加快完成国家历史文化名城的规划申报准备工作，5月20日前完成了规划部门资料申报，按照保护范围和建设控制地带，对历史文化街区、文物保护单位、历史建筑的规划控制保护进行了全面整理。加强了名人故居等环境整治的指导，进一步彰显文化特色，传承历史文脉，提升城市品位。

二、创新规划管理，服务村镇基层。

切实建立健全规划管理服务体系，完善规划管理的内部机制，进一步均衡提升城乡规划和建设水平。

一是按照“一城四片区”的市域空间结构，设立六个规划管理办公室，规划管理人员下乡工作，变“开门服务”为“上门服务”，加强对基层的前沿服务，促进和优化城乡空间布局，加强城乡规划的集中统一管理，提高城乡统筹规划水平，健全我市城乡规划管理一体化模式。

二是按照规划办的相关职能和范围，制定了工作细则，建立完善的规章制度，对六个规划办进行规范化管理，以制度管事、以制度管人，“抢”项目审批、提高办事效率，优化服务水平。认真履行规划监察职能，与各镇（街道）建设管理服务所（科）、行政执法中队建立联动执法机制，健全违法建设预防、发现、查处的工作机制。各规划办严格按照《\_\_市不开发地区控制保护规划》，加强对市域山体、水系等生态敏感区、基础设施走廊、基本农田、重要景观节点的规划控制，为城乡发展强制性预留公共空间，实现功能开发与生态保护构建并举，形成合理的生态空间体系。

三是从3月份至6月份，各规划办根据各自片区的实际情况制定了09年城乡规划宣传活动实施方案、\_\_年《城乡规划法》宣传月活动计划，完成了规划宣传资料的制作，与各镇联系排定下乡宣传日期，对各镇村书记以上的行政管理人员进行规划法律法规、规划编制等内容的宣传和培训，进一步提高乡镇管理人员的规划意识，确保规划管理实施的有效落实。

三、强化规划审批，推进阳光规划。

\_\_年度工作任务量大、时间紧、人手少，为更好地完成全年度各项工作任务，我们统筹安排，进行全面梳理，科学合理制订了三大工作任务表格：《09年度局工作目标任务》、《市委、市政府落实我局各项重点工作》（41项）、《09年度规划局跟踪服务项目表》（430项），明确责任科室、责任人、分管领导和时间要求，将重点工作整理成图表“挂图作战”，细化工作措施，狠抓落实，加强督查，充分发挥各方面的积极性和主动性，高标准、高质量地推进城乡规划管理工作，积极服务城市建设、新市镇建设与新农村建设。加强规划审批，创新管理理念，加大执法力度，确保规划实施过程不走样，不落空。

一是严格执行《城乡规划法》和省规划管理技术规定，本着“对外简化手续、缩短审批时限，对内严格流程、规范操作”的原则，完善调整管理流程与技术规程，严格规划集体会审制度，把好“一书三证”发放关，制定建设工程规划跟踪管理记录册，对各类项目进行全程的跟踪管理，确保规划的实施。

二是继续实行《\_\_市规划局规划公示制度》、《\_\_市规划局业务例会制度》、《\_\_市规划局责任追究制度》，特别加大对违规审批、越权审批和违反规定审批的人和事的处罚力度，真正做到规划审批从高、从紧、从严，限制审批上的个人自由裁量权。

三是继续加大规划公开透明审批力度，组织了全市最佳双月设计奖活动，以“政府主导、专家评审、部门合作、公众参与”的形式对09年1—2月和3—4月以来经规划局和市政府领导审批的全市范围内的建筑单体、小区设计方案，就建筑造型及立面设计、环境协调、建筑用材、总平面设计、内部功能组织、节能设计、地下空间利用等方面进行评选，其中1—2月份在40个方案中评选出长晟豪生大酒店等9个优秀设计奖，3—4月份在22个方案中评选出\_\_国际软件园智富大厦等7个优秀设计奖。评选活动有力推进我市城乡规划与设计水平的提升工作。

四、提升队伍素质，坚持勤政廉政。

一是进一步加强规划人才队伍建设。把提高规划人员的技术水平和综合素质当作重要的基础性工作来抓。加强对全市各级规划工作人员的教育培训，不断学习、不断提高，实施人才兴局战略。加强职业道德教育，提高规划从业人员的综合素质，努力建设一支具有高尚的思想品质、开放的国际眼光、高超的业务水平的高素质规划干部队伍。积极改进思维方式，切实把工作重点转向宏观管理和公共服务上来，提高参与宏观调控决策的能力和水平，为全市经济社会发展提供有效服务。

二是进一步加强机关作风建设。优化服务效能，狠抓工作落实，继续发扬“白+黑”、“5+2”精神，进一步强化服务理念，改进服务手段，提升服务效率，加强反腐倡廉，确保勤政廉洁。对基层、企业、群众反映亟待解决的问题要高效快捷“马上办”；对经济社会发展中一些难点、热点问题，要迎难而上“主动办”；对发展中重点重大问题或带有普遍性问题，要深入实际“上门办”；对一些条件暂不具备，但对发展有重大影响的问题，要创新思维“变通办”；对一些涉及面广、政策性较强的问题，要不遮不掩“公开办”。

三是进一步加强规划新技术应用。规划管理信息系统完成了升级工作，“一书三证”办理的技术规程得到进一步细化、深化，所有建设项目必须进入信息系统方可办理，真正实现了“对外简化手续，对内严格流程、规范操作”的服务目标。09年继续加强市域基础地理信息数据的管理与整合工作，加强村镇管线数据入库管理工作，统筹城乡地上和地下空间的规划管理，建立以地形图数据为基础的市域空间地理基础数据库，使规划管理实现“事半功倍”的工作效果。同时，建立满足规划管理需要的三维空间数据平台，开展基于数城市三维模型平台的规划管理应用试点工作，为规划科学决策提供技术保障。

五、下半年度工作打算

下半年度，我们将进一步抢抓机遇，创新作为，将上半年的工作继续推进，确保完成年度工作目标任务。

城乡统筹是新时期城乡规划建设的重点。我们要按照社会主义新农村建设的总体要求，重点推进城乡一体化发展。根据09年编制的四大片区发展研究、市域空间管制及可持续发展规划研究、芙蓉大道、长山大道、徐霞客大道、暨南大道等市域快速干道两侧用地控规、市域产业布局规划，按照“一城四片区”的城镇空间发展结构，加快新市镇建设，形成中心城区、澄东、澄西、澄南、澄东南五大优先建设和重点发展区域，进一步优化各片区用地结构，积极实施各项引导和控制措施，形成有机分工、优势互补的区域性产业组团，优化城乡产业布局、生态布局和空间布局，提升城乡规划一体化水平，进一步统筹城乡建设。强势推进城乡规划公示制度。按照《城乡规划法》要求，深入贯彻以人为本的规划理念，全面施行《\_\_市城乡规划公示试行办法》及《\_\_市规划局行政许可听证暂行办法》等规章制度，大力推行“政府组织、专家领衔、部门合作、公众参与”的执行程序，持续开展优秀设计双月评工作，不断提升规划与设计水平，切实增强我市城乡规划的透明度，保障公众的知情权、参与权和监督权，突出规划工作对公共政策属性和公共利益的保护。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇7）**

在工作中，我也看到自己还存在许多不足之处。主要表现：主观性不够强，技术知识了解甚少，我一定在今后的工作中努力学习加以提高。

销售上半年度工作总结九月已悄悄离我们远去，十月的到来告诉我们，\_\_年已经过去一大半了，在上个月底我们公司也开了半年的销售会议，公司领导在会议上也做了半年的工作总结，给我们更深的了解了我们公司半年来的工作情况，还总结了一些经验供我们分享。所以在这会议之后，领导要求我们也来给自己半年的工作做个总结，希望通过总结我们能够更好的认识自己和向优秀的同事学习经验，从而更好的开展下半年的工作。现在我对我这半年来的工作心得和感受总结如下：

一、塌实做事，认真履行本职工作。

首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，及时的跟进客户并对客户资料进行分析，其次自己经常同其他业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。要经常开发新客户同时要不断的对手中的客户进行归类，把最有可能用到我们产品的客户作为重要的客户，把近期有项目的客户作为重点跟进客户，并根据他们的需求量来分配拜访次数。力求把单子促成，从而达到销售的目的。

分析客户的同时，必须建立自己的客户群。根据我们产品的特点来找对客户群体是成功的关键。在这半年来我手中所成交的客户里面，有好几个都是对该行业不是很了解，也就是在这个行业上刚刚起步，技术比较薄弱，单子也比较小，但是成功率比较高，价格也可以做得高些。像这样的客户就可以列入主要客户群体里。他们一般都是从别的相关行业转行的或者是新成立接监控项目的部门的，因为他们有这方面的客户资源，有发展的前景，所以如果能维护好这部分客户，往后他们走的量也是比较可观的。

二、主动积极，力求按时按量完成任务。

每天主动积极的拜访客户，并确保拜访质量，回来后要认真分析信息和总结工作情况，并做好第二天的工作计划。

拜访客户是销售的基础，没有拜访就没有销售，而且因为人与人都是有感情的，只有跟客户之间建立了感情基础，提高客户对我们的信任度之后方有机会销售产品给他们。主动协助客户做工作，比如帮忙查找资料，帮忙做方案，做预算，这都是让客户对我们增加信任度的方式之一，也是推我们产品给他们的最好机会。即使当时没有能立刻成交，但是他们会一直记得你的功劳的，往后有用到的都会主动找到我们的。

三、做好售后服务

不管是多好的产品都会有次品，都会有各种各样的问题出现，如此售后就显得尤其重要，做好售后是维护客情的重要手段，是形成再次销售的关键。当客户反应一个问题到我们这里来的时候，我们要第一时间向客户详细了解情况，并尽量找出问题的所在，如果找不出原因的，也不要着急，先稳定客户的情绪，安慰客户，然后再承诺一定能帮他解决问题，让他放心，再把问题跟公司的技术人员反应，然后再找出解决的方案。在我成交的客户里，有反应出现问题的也不少，但是经过协调和帮忙解决以后，大多客户都对我们的服务感到很满意。很多都立刻表示要继续合作，有项目有需要采购的都立刻跟我们联系。

四、坚持学习

人要不断的学习才能进步。首先要学习我们的新产品，我们的产品知识要过关;其次是学习沟通技巧来提高自身的业务能力;再有时间还可以学习一些同行的产品特点，并跟我们的作个比较，从而能了解到我们产品的优势，从而做到在客户面前扬长避短。

五、多了解行业信息

了解我们的竞争对手我们的同行，了解现在市场上做得比较好的产品，了解行业里的相关政策，这些都是一个优秀的业务员必须时刻都要关心的问题。只有了解了外面的世界才不会成为坐井观天的青蛙，才能对手中掌握的信息做出正确的判断，遇到问题才能随机应变。

六、后半年的计划在半年销售总结会议上，我的数据跟同部门的同事\_\_的数据差距很大，她半年的销售额是15万多，回款是8万多，而我只有两万多的销售额，远远的落后了，所以我要在下半年迎头赶上。虽然她比我早一段时间进公司，但是大家面对的同一个市场，手中也是同样多的客户，这之间的差距只有人与人之间的差距，往后我要多向她和其他同事学习销售技巧，要努力提高自己的销售量，争取赶上他们。我要给自己定一个明确的目标，在后半年里争取做到15万，即每个月要做3万左右。同时要制定一个销售计划，并把任务分配到手中的客户里面，大方向从行业分，小到每一个客户。

这样才能每天都明确的知道自己的任务，才能明确自己拜访客户的目的，提高拜访的质量。由于我上半年工作计划做得不详细，拜访客户比较盲目，对产品也不是特别熟悉，以至销量比较少，所有在后半年要改变办法，要努力提高销量，要努力完成公司分配的任务。最后我要感谢我们的领导和我们同事在上半年对我工作的支持和帮助，希望往后通过大家一起努力，让我们能够在下半年再创佳绩。销售上半年度工作总结新气象经营部，是公司早期门市之一。公司领导比较重视，新气象搬家牵涉公司每个人的心。

董事长亲临现场，对搬家工作进行指导，并对员工进行了慰问，鼓励全体员工再接再励、克服困难，做好本职工作。魏进强魏总亲自参与搬家工作，对门市的选址、吊罐提出宝贵意见。并经常打电话询问工作进展情况，十分重视搬家工作。

要相民要总，魏雪其魏老师不辞劳苦来到门市，对财务工作进行审计，对门市各项工作进行指导，并提出建设性的意见。

给予新气象经营部很大帮助，我们感到很温暖，同时也表示感谢。请允许我代表新气象全体员工，向支持我们搬家工作的各级领导和各位同仁致于深深的谢意，感谢各位对我们的大力支持和帮助。我们一定不辜负各位领导的厚望，以自已的实际行动向公司交一份满意的答卷!我现在简要汇报一下近期工作情况：

一、经营部上半年经营情况在董事会的正确领导下，依靠企业员工的智慧和力量，坚持求真务实，埋头苦干的工作作风，强化生产经营管理，发扬艰苦奋斗的创业精神，努力拓宽市场空间和市场占有率。

在市场需求滞缓的情况下，上半年累计销售5250/t，同比增长%。累计采购5305/t，同比增长9%。累计销售收入3382万元，但经济效益不佳，同期相比有所下降。油脂行业发展总体形势比较严峻，市场总体需求疲软，前景不容乐观。竞争激烈，盈利能力下降。在这样的环境下，我们应该推进精细化管理，降低经营成本，加强风险防范，以客户为导向，以做强做大市场份额为目标，争取在下半年实现新的突破，销量、利润稳步增长。

二、搬家情况简介

1、现实工作环境介绍有于搬家工作比较仓促，时间紧、任务重。一些工作还没有完善，做起来很被动。生产车间、办公楼正在建设中，散油罐吊过来以后，中包装无法正常生产，设备没地方按装，地面是泥土，工作环境很差。为了不影响销量，把损失减少到最低，员工们都是露天工作。三伏天气骄阳似火，烈日曝晒着大地，地面温度高达40度以上。员工们挥汗如雨，身上衣服都被汗水湿透了，也不肯停下手中的工作，衣服阴干以后会有一层白的盐渍。阳光晒到皮肤上都是灼热的，有轻微的红肿疼痛，皮肤晒的黝黑，也毫无怨言。下雨天就像沼泽地，泥泞不堪，稍不留神就会滑到。而员工们却戏称这是我们合益荣公司新时期的长征路，走过去就是灿烂的明天晴天一身汗，雨天一身泥，这是对我们工作环境的真实的写照。面对恶劣的工作环境，我们员工没有一名退缩，没有一位抱怨。而是积极的投入到工作当中去，想尽一切办法去克服困难，去解决问题，尽职尽责把工作做好。与公司同舟共济，共同渡过难关。充分发扬了主人翁精神和一名合益荣员工应有的品质。

在这里我向新气象全体员工说一声：“你们辛苦了。”

2、新厂区介绍为了提升公司形象，满足市场需求，适应市场发展，突破自身发展瓶颈。把我们的车间建设成专业化、规模化、基础设施齐全的现代化车间。我们实地考察了多家企业，吸收了同行业的先进经验，并采纳了设备厂商的建议，结合自身的实际情况。

设计了自已的多功能车间，集生产（中小包装、软包装、棕油袋）洗桶、仓库为一体。提高了空间利用率，使工艺流程更合理、更科学、更完善。同时也降低了投资成本。目前土建工程已完成，彩钢封顶正在施工中。集办公、住宿为一体的综合性为公楼主体工程已完工。加快基础设施建设，促进度，赶工期，力争早日投产!三、以优质服务促进品牌建设在市场供需失衡的压力下，价格战此起彼伏。但价格竞争已无法拉开彼此的距离，服务已成为粮油行业脱颖而出的利器。卖产品更多是在卖品牌，而服务是铸就品牌信誉的基石。唯有强化服务意识，提高服务水准，倡导专业服务，周到服务。才能更好的得到市场的认可，得到客户的信赖。才能提高产品的美誉度，才能有利于品牌更好建设。四、新气象经营部的发展规划

新车间落成之后;对我们每个人都是一次新的考验，面对新形势、新工艺，我们都需要去学习去适应。我们要培养自已的学习能力，打造学习团队，提高自身水平，以适应公司较快发展。我们从以下五个方面来促进门市发展。1、以散装油为一个业务单元，主要客户对象为食品厂和二级批发商。

2、中包装全面升级，内在品质和外观形象都有新的提升，在原有客户基础上，发展大型食堂和高档酒店，以提升品牌形象。

3、灌装小包装，走进农贸市场和商超。完善自已的产品体系。

4、罐容扩建以后，争取为大厂商做中转业务，以增强自已的实力。

5、开发一些新品种，如一次中包装等，寻求新的利润增长点。做好产品的后继开发工作。新门市落成之后，将为新气象经营部的发展注入新的活力。对新气象来说是一个转折点，也是一个新的起点。新气象将以新面貌、新形象屹立于石家庄市场。我们将一如既往的继承和发扬合益荣企业文化，以人为本，天道酬勤。我们将做新时代的开拓者，与时俱进、开拓创新、敢为人先、争创一流。用自已的实际行动为公司、为员工交上一份满意的答卷!销售上半年度工作总结半年以来，\_\_的营销工作取得了一定的成绩，基本上完成了两家公司的既定目标，但也存在不少的问题，为了更好的完成项目的营销工作、实现双赢，双方结成真正意义上的战略合作伙伴关系，特对阶段性的工作进行总结。针对以前的工作，从四个方面进行总结：

一、\_\_公司\_\_项目的成员组成：

\_\_营销部销售人员比较年青，工作上虽然充满干劲、有

激情和一定的亲和力，但在经验上存在不足，尤其在处理突发事件和一些新问题上存在着较大的欠缺。通过前期的项目运作，销售人员从能力和对项目的理解上都有了很大的提高，今后会通过对销售人员的培训和内部的人员的调整来解决这一问题。由于对甲方在企业品牌和楼盘品牌的运作思路上存在磨合，导致营销部的资源配置未能充分到位，通过前段工作紧锣密鼓的开展和双方不断的沟通和交流，这一问题已得到了解决。

二、营销部的工作协调和责权明确由于协调不畅，营销部的很多工作都存在着拖沓、扯皮的现象，这一方面作为\_\_公司的领导，我有很大的责任。

协调不畅或沟通不畅都会存在工作方向上大小不一致，久而久之双方会在思路和工作目标上产生很大的分歧，颇有些积重难返的感觉，好在知道了问题的严重性，我们正在积极着手这方面的工作，力求目标一致、简洁高效。但在营销部工作的责、权方面仍存在着不明确的问题，我认为营销部的工作要有一定的权限，只履行销售程序，问题无论大小都要请示甲方，势必会造成效率低，对一些问题的把控上也会对销售带来负面影响，这样营销部工作就会很被动，建立一种责权明确、工作程序清晰的制度，是我们下一步工作的重中之重。

三、关于会议

会议是一项很重要的工作环节和内容，但是无论我们公司内部的会议还是与开发公司的会议效果都不是很理想，这与我们公司在会议内容和会议的形式以及参加人员的安排上不明确是有关系的。现在我们想通过专题会议、领导层会议和大会议等不同的组织形式，有针对性的解决这一问题，另外可以不在会上提议的问题，我们会积极与开发公司在下面沟通好，这样会更有利于问题的解决。

四、营销部的管理

前一阶段由于工作集中、紧迫，营销部在管理上也是就事论事，太多靠大家的自觉性来完成的，没有过多的靠规定制度来进行管理，这潜伏了很大的危机，有些人在思想上和行动上都存在了问题。以后我们会通过加强内部管理、完善管理制度和思想上多交流，了解真实想法来避免不利于双方合作和项目运作的事情发生。以上只是粗略的工作总结，由于时间仓促会有很多不是之处，希望贵公司能给于指正，我们会予以极大的重视，并会及时解决，最后祝双方合作愉快、项目圆满成功。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇8）**

一、加强政治学习，提高全员廉洁行政能力。

1、积极响应，建立学习型支部。在规划局党组的关怀和支持下，首次把支部建立在测绘局。在规划局总支精心指导下，测绘局支部建设正以建立学习型党组为工作中心很抓落实。以党员自学为主，上党课为辅，重温了政策法规，重点组织学习了《中国共产党党员领导干部廉洁从政若干准则》，且积极参加了相关的理论考核。

2、党务公开，推进支部自身建设。在上级党组织的领导下，测绘局支部把推进党务公开工作，作为强化自身建设的一项重要内容，严格按照党务公开的要求，凭借规划局公开的平台进行了必要的展示，同时，及时上报公开了相关的政务内容。

3、主动服务。在省测绘局的督导下，我局一班人按照省测绘局的要求，为确保全市四家测绘单位的资质管理实现信息化适时动态监控，多次主动深入测绘单位进行法规宣讲，通过面对面技术交流指导，使我市测绘资质复审换证工作走在了全省的前列，得到省测绘局的肯定。

4、依法行政，争创先进管理集体。在省测绘局的关切下，我局一班人严格依法行政，对上级来电来函，总能做到遵照局领导的要求，认真组织学习，深刻领会精神实质，在此基础上，或通过会议，或通过下发文件通知，或通过电话通告，在全市范围内开展依法行政，重点有针对性地做好四家测绘单位的管理与业务指导。在年初省测绘局组织的测绘行政执法考核中，我局再次取得“全省先进集体”的荣誉。

二、加强日常监管，确保基础测绘工作上台阶。

1、建立长效机制，促进国家测量标志性能良好。自全省国家测量标志重点维护工作会议后，省测绘局又向我局移交了一座，在我市境内有且仅有的GPS、水准点共用的B级重要点位，至此，我局管理的测量标志省级以上的点位达到了109座。年初以来，我们对胡家场点位进行了重点维护，立争全国测量标志现场会在我市召开。我们按照省局的指示精神，做了经费预算(积极争取省财政的支持，力争不要市的一分钱)，工作预案，迎接了省局领导的现场调研，通过一个多月的努力施工作业，现在已取得了良好的效果。同时，我们对全市的国家测量标志进行了管理系统信息更新，上报了去年管理费发放结果、本年度的109座国家测量标志的统计工作和针对全市二等以上的重点测量标志将实施重点维护的计划及预算，为争取今年的管理经费打好了坚实的基础。从而，为我市测量标志日常管理方面建立起了长效的保障机制。

2、建立日常管理体系，完善地理信息市场专项整绐。为确保我市地理信息市场健康发展，在新的信息化时代，对我局的日常监管提出了更高的要求，我们面临的不仅是纸地图市场，现在出现的是互联网地图市场。我们将采取建联合执法机制，加强对外交流学习，提高适应现代高科技条件下的执法能力。

3、建立高效服务系统，保障经济社会发展。在全市开展新一轮的规划之际，我局提供各种便捷的地理信息，保障了各项规划的顺利实施，为南城新区，移民工程等提供了应有服务。同时，指导各测绘单位，在各自的专业领域服务仙桃经济社会。

三、练好基本功，做好应急工作。

一是做好来客接待工作，先后迎接省局、四川局的的领导检查指导工作;二是处置外来投求诉电话和人员的上访;三是草拟了《仙桃市测绘应急预案》;四是完成上级交办的临时工作。

四、着眼未来，为仙桃市测绘“\_\_”规划做准备。

今年是“十一规划”的最后一年，也是关键之年，更是“\_\_”准备之年，这也是本年度计划的重要工作内容之一，我局收集了大量的信息，调研了相关的生产单位，了解国家和省的.编制测绘“\_\_”规划的指导思想，结合我市实际，明确了我市测绘方面军，下一个五年工作中心内容是建立“数字仙桃”，为建设“数字湖北”和“数字中国”做贡献。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇9）**

在20\_\_年是公司团结拼搏、锐意进取，努力克服宏观经济下行和医药市场环境错综复杂的不利影响，不断夯实基础管理，维护提升品牌，推进“集团化”进程的一年。上半年，在集团公司党委、董事会的正确领导下，承德公司全面落实“专业化、规模化、集团化”工作部署，深入推进商业集团“十二五”规划的落实，创新思路，开拓市场，积极进取，提升四个质量，落实文化工程，努力开拓各项工作的新局面。现将上半年主要工作总结如下：

一、经济指标完成情况：

上半年公司整体实现收入2,879万元，完成年计划的47.98%，同比增长16.04%。实现利润64万元，完成年计划的32%，同比增长25%。资产总额2,600万元，较去年同期增长15.48%。

二、适应公司发展需求，完善品类管理质量

根据20\_\_年总体销售及各品类情况，通过分析、捋顺20\_\_年品类管理政策，制定20\_\_年新的品类管理政策，并结合各店品类管理政策执行情况及奖励情况，厂家对商品的销售及奖励情况，基础运营管理部制定了品类外奖励政策，结合节日策划了多个优惠回馈活动，促进门店更好的完成销售任务，增加员工收入，提高了员工的积极性；利用公司考核期间基础运营管理部深入到各门店，召集所有店员利用幻灯片形式对品类管理政策进行详细的讲解；培训结束后与门店经理签订《20\_\_年度品类管理目标责任书》，并联合厂家讲师针对药品知识、销售技巧、联合销售等方面进行系统的培训，进一步提升员工对品类政策的理解，增强了政策的执行力度，为公司完成全年的销售任务提供保障。

三、圆满完成公司、门店GSP认证及证照年检工作

公司及门店GSP认证和证照年检是上半年工作的重中之重，质量部针对认证门店，进行统一安排，按GSP检定标准，到店逐项指导查检，并指导具体整改措施，要求及时整改，做好各项准备工作，兴隆、围场、钢城已于5月份之前完成GSP认证；面对公司配送中心GSP认证，质量部全员参与，积极组织认证材料、修改库区图、建立健全档案、经过员工们的金城合作，于5月底完成公司GSP认证并与市药监局审批科积极沟通取得了新增库区面积的行政审批。

为保障证照年检的顺利进行，办公室于3月份进行积极准备，将公司及各店所有证照统一整理后，通知店内做好办证、换证、增项、年检等证照管理工作，并确立专人跟进相关工作进展，对年检事宜进行检查落实和认真细致的培训。

由于20\_\_年公司涉及到GSP认证、医疗器械的换证和部分门店的中医诊所证的申报办证等工作，各地执行的办理标准又不尽相同，给大家的工作制造了很多困难，通过多方的努力配合，终于在六月中旬基本完成了以上工作，保证了各部门正常运营和销售安全。

四、规范各部门管理职能，夯实企业基础

1、强化质量管理，增强管控力度

商品质量监管是公司运营发展的至关重要的环节，为确保公司运行平稳，质量部成立质量验收组，从而提高了质量风险评估能力，并从资质审核方面加大力度，建立资质齐全合格的首营企业和首营品种档案。药品、保健食品、医疗器械按月核查资质，对过期或即将过期品种与业务部沟通及时索要，建立完整的质量档案。及时提供门店上报所缺资质。并按20\_\_版GSP要求进行资质审核存档；从法律法规、专业知识、操作流程、岗位职责等方面对业务人员、对配送中心全体人员进行全方位的培训。规范配送中心按批号发货，督促跟踪到店商品的票货不符问题，基本规范了配送中心按批号发货，加大配送中心到货质量抽查力；增设二级质量管理员，强化中药饮片在店管理，巡查在店中药饮片储存养护情况，对巡查中发现的问题及时给予解决或提出合理化建议，有效的提高了公司规避经验中的风险。

2、加强培训，夯实财务内部管理

为夯实财务管理，财务部增强了与各相关部门之间的配合，基本能够妥善的解决工作中遇到的问题，保障财务工作顺利进行。同时财务部还组织了各店内勤人员进行了关于“店内日常软件操作及日常维护”的业务培训，并通过培训考试，增强了人员对日常软件操作的熟知性，有效提升个人业务能力。

财务部为了加强针对折扣商品的管理，出台了《折扣商品管理制度》，针对各店折扣商品管理，设定权限，责任到人，减少不必要的经济损失。

3、健全制度，提高后勤保障能力

随着公司的不段发展，人员规模不断的扩大，门店数量不断增加，原有的部分管理制度已经不能满足公司现行的管理需要，为有效提高后勤保障能力，提高资金合理利用率，办公室、行政保卫部联合财务部对公司固定资产进行核对，账目清楚，实现了资金运用基本合理，并陆续出台了新白大衣管理制度、办公用品采购单独核算、固定资产定点购买、车辆加油卡统一管理等制度，制度的不断完善有效的提高了后勤保障能力，良好的控制公司运营成本，为公司的健康发展提供有力的后盾。

4、修订考勤制度，促进企业良好发展

人力资源部重新修订了考勤制度。公司全体职工实行指纹录入打卡制度，对相关细节问题进行了更细致化、人性化的规定，同时严格了请假等相关要求，严肃公司纪律。通过对考勤制度的修订，使公司的规章制度更为完善，从而更好的充分利用时间，提高工作效率，促进企业更迅速稳固发展。

五、加大人员招牌和培训力度，提高人才质量

20\_\_年上半年人力资源部通过参加鸿雅人力与承德新闻网共同举办的大型人才招聘会等多种渠道共招聘各类人员总计62名，为各部门的发展创新注入了新鲜的血液，为公司储备了大量的人才力量，夯实了公司的人才基础，有力的提升了企业在市内及周边地区的影响力和号召力；为进一步增强员工专业知识、业务素质、个人能力和思想品德，人力资源部联合业务部、基础运营部共完成35次，组织管理人员和营业员参加北京商业集团公司培训5次，涉及培训人员200余人，覆盖公司及12家门店，经过多角度全方面的培训，职工能力均有所提高，为公司的发展提供了良好的人力资源。

六、专家维护常抓不懈，维护企业品牌形象

专家是承德公司发展壮大最宝贵的资源和财富，是同仁堂中医药文化的传播者，也是公司的发展的重要战略决策。公司现有出诊专家十余位，做好与专家的沟通是维护专家队伍，提升公司品牌形象重要的方法，品牌保护部为进一步稳固专家资源，每周或隔周到店与专家进行交流，协调到各县区的出诊事宜，对于专家反映的问题与相关部门沟通并一一解决，并出诊专家签订《医师聘用合作书》，严格了对专家的管理，积极响应了商业集团的要求，通过近半年与专家的沟通工作，公司能够随时掌握专家的动态，做到了沟通无障碍，保障了专家队伍的良好发展。

七、发挥党组织模范及战斗堡垒作用

一个过硬的队伍必须有一个强有力的支部班子，半年来，坚持把党的建设融入到各项工作之中，为实现企业的经营目标、推动企业和谐发展提供了坚强可靠的政治、思想和组织保证。为进一步体现党组织的模范作用，实行领导干部与一线结成帮扶对子，与一线职工一起为企业的发展奉献出自己的一份力量，各门店在帮扶副总的分管下，充分发挥团队精神，相互激励，积极进取，为合理增加品种员工们绞尽脑汁想办法；为提高业务水平大家充分利用一切载体学习，挤时间参加培训；销售和毛利提升了，员工们还在各店负责人的带领下认真分析数据……点点滴滴，汇集成我们做长、做强、做大同仁堂的理想。

八、充分体现工会职能，增强员工归属感

公司工会从年初下发的春节福利和“三八”的节日慰问品到全员办理山庄年票再到暑期的防暑降温，仅半年发放的福利费用就九万余元，让员工们充分感受到了公司对职工们的关怀和重视；六月初工会和人力资源部共同组织了迎端午避暑山庄游园活动，并通过多种比赛让每个参与者都得到不同等级的奖励，不但使职工放松了心情，而且增强职工的凝聚力、集体荣誉感和集体观念，拉近了企业和员工间的距离，把企业的温暖带给了每个为同仁堂服务的人，为公司的发展营造一个良好、舒适的氛围。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇10）**

班主任工作在学校工作中有着十分重要的地位。作为一年级班主任，除了需要兢兢业业的工作态度，克已奉公的奉献精神，还需要确立科学的班级观、班主任观，运用正确合理的工作方法。班主任是班级的组织者和教育管理者，是学生健康成长的引路人，是联系各科任教师的纽带。班主任工作既是艰巨的，也是光荣的，有乐趣的。本学期我担任了一（3）班的班主任工作。下面是我本学期班主任的几点做法：

一、加强班级管理建设班集体

班集体是培养学生个性的沃土，有了这块沃土，学生的个性才能百花争艳。集体活动，最能培养学生的凝聚力、集体荣誉感。一个好的班级需要有能力的干部，我十分重视小干部的培养。一开学就对班干部进行调整，采用自由竞选的方式。可以自我推荐，也可以同学推荐。组建了班队委后，接着召开班干部会议明确各自的职责，小干部们各司其则，班级管理基本上了轨道。每天一大早，我总是跟学生差不多时间到校，一到学校就协助学生搞好卫生工作，这样，学生不仅养成逐步养成热爱劳动的好习惯，而且时刻想为自己的班集体争光。开展一些跟教学有关的活动，如：写字、朗读比赛等，逐步形成一个健康向上、团结协作的班集体。

二、运用激励手段调动积极性培养学生的良好习惯

一年级学生由于年龄小，自控力差，纪律涣散。我从培养学生良好习惯入手，课上进行趣味教学，尽量吸引学生的注意力，组织好学生的纪律。利用晨会课、班会课学习学校规章制度，提醒学生做好上课准备工作，并且在课后注意观察学生的行为，根据学生的表现在学生中树立榜样。在日常学习中，时刻注意调动学生的积极性，逐渐养成认真听课、认真作业、下课好好休息、讲文明、讲礼貌的好习惯。在学习上，表现上尽量调动学生的积极性，开展红花奖活动，每次作业如果认真就在优上加红花，课堂表现好，两操表现好就奖励一个贴贴纸，连续累积满十个贴贴纸就奖励一朵红花，五朵红花，就发给奖品，这样激励学生认真学习，遵守纪律。

三、开展丰富多彩的活动

本学期，学校的活动丰富多采，这是培养学生集体意识、培养集体荣誉感的最佳机会，在“书画节”“音乐节”中，学生不仅全力以赴的参与，还激发了集体意识，培养了集体凝聚力。我们班还利用班队会，开展丰富多彩的主题活动，寓教育与活动之中，主要对学生进行了安全纪律教育，热爱父母、家庭教育，卫生教育等等。

四、关心爱护每个学生

作为一名教师，我爱班上的优等生，更爱班级的后进生。在学习中，不让一个学生掉队。在教学中我常常鼓励后进生，在生活上，我更是无微不至地关心每个学生，因此我们班的学生下课了，老爱拉着我的手问东问西，跟我说知心话。

在这学期中，我与学生在一起，觉得日子过得真快，虽然每天都是忙忙碌碌的，但我忙得高兴，忙得开心，我将更加努力工作，不断完善自己，提高自己。一分耕耘，一分收获；日复一日，年复一年，我默默耕耘，无私奉献，对班级持久的爱汇成优美的激荡人心的交响曲，看着自己的学生在一天天健康成长，看着他们取得一次又一次的胜利，我感到无比欣慰。在实际工作中，还有许多做法值得我支探讨和总结。总之，我要坚持正确的教育方针，注意工作方法，紧密团结在学校领导的周围。班主任工作就会迈上一个新的台阶，取得丰硕的成果。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇11）**

服从学校安排，这一年我担任的又是一年级的班主任及语文老师。望着一张张稚嫩的脸，一开学我就让他们牢牢记住一个公式：39+1=1，“39”代表的是全班39位天真活泼、聪明可爱的孩子，前一个“1”代表我，他们的班主任，两者相互结合，形成了一个大家庭，即又是一个“1”。

忙忙碌碌中一学期已结束，回顾这一学期的班主任工作，让我深切地体会到：只有全体学生和班主任共同努力，增强集体凝聚力，创设融洽的学习氛围，才能促进班风班貌整体发展，从而使学生在各方面得到进步。在平时，我主要将工作重点分为以下几个方面，先将总结如下：

一、关心孩子

作家杨朔曾经说过：“每个人的心里都埋着一团火种，只要善于拨弄，它就会熊熊燃烧。”我的教育对象是六七岁的孩子，他们天真烂漫，活泼好动，那一颦一笑，处处充满着童稚童趣。做一个辛勤的园丁，使每朵鲜花都绽放，每颗幼苗都茁壮成长，这是我做班主任的信念。

低年级的孩子对老师特别热情，经常会围着老师转，我也很习惯在课后把孩子叫到自己身边，和他们聊聊天，问问她这件漂亮的新衣服是谁买的？考考他会查字典了吗；告诉他这几天进步了！也跟他说昨天他写的生字宝宝不好看，今天和同学吵架不应该……在这种轻松的聊天氛围下，把握好教育的契机，自然地提出对他们的一些要求，收到的效果会很好。

对于低年级的孩子来说，表扬的力量是无穷的。在平时，我通过对孩子的观察，将孩子们的闪光点和一点一滴的进步都记录到自己心里，及时表扬和鼓励他们。我会经常对我的孩子们说：你们都是最棒的！这学期进步最大的就是你了！老师越来越喜欢你了……当我和家长交流时，经常听他们说起，孩子们回家说老师又表扬他什么了，又奖励了他几朵小红花，一脸兴奋，然后那几天在家表现就会特别好。

2、重视培养孩子们的行为习惯

各种习惯的养成是形成良好班风班貌的基础，低年级则是良好习惯养成的关键期。我觉得培养良好的习惯关键是要培养学生的习惯意识，使他们做到老师在与不在一个样。如果一个班级形成了良好的班风，学生会在各方面得到提升。

所以，无论是学习习惯，上课习惯，还是卫生习惯。我根据低年级孩子的特点，一方面，利用班内小红花竞赛，调动学生积极向上的积极性、巩固学生的良好习惯。另一方面，作为老师以身作则，每次进教室都先往地上看一看，捡一捡，整一整，孩子们看在眼里记在心里，为养成良好的习惯创造了好的氛围。

3、培养小干部，发展孩子的能力

班干部是班级的核心，是班级的骨干力量，要建设一个良好的班集体，首先要建设好一支责任心强、能力强的班干部队伍。这一学期刚入学，许多孩子的行为能力都处于不稳定状态，所以这一学期我在班内搞了“争当值日生”活动。

孩子们刚入学，对他们而言短期目标更能促使他们从各方面严格要求自己。于是每个星期五晨会课我都请本周值日生与其他小朋友一起评定本周各方面最优秀或进步最大的两位同学，并成为下周值日生（尽量不重复出现）。这样一来，孩子们的积极性极高，也为下学期班委会的成立奠定了基础，受到了非常好的效果。（比如班内有位叫严潘豪的小朋友，刚上学时非常调皮，上课老坐不住，总是站起来看窗外，甚至在课间总是跟同学打闹，争吵。记得在期中左右的那一星期，他进步较大被选为值日生，那时每节课都特别认真地听课，即使后来没当值日生了也继续保持这份优点，老师不在的时候他做得也非常好，经常受老师和同学表扬，使他把短期目标成为了激励自己的长期目标。）

不管哪一位值日生，我都严要求。首先，树立他们作为小干部的光荣感和责任感，其次，树立他们的威信。一方面，我告诉值日生，要同学们真正听你的，就要树立自己良好的形象，以身作则，带头做好榜样；另一方面，我主动、热情地为他们铺路，以支持鼓励为主，使他们受到鼓舞，也使全班同学心服口服。

4、加强与家长间的交流

家庭教育和学校教育是密不可分的，尤其是班主任工作，更加需要家长的理解和支持。我特别注重和家长建立良好的关系，加强和家长间的交流。

当然，平时当孩子有了什么进步，孩子生病了，孩子这段时间学习状态不佳……我都会及时与家长取得联系，使家庭教育和学校教育同步，更好地促进了孩子的健康成长。

比如我班孩子大多都是80后的子女，家长极其宠爱，久而久之养成了许多弊病：娇气、任性、以自我为中心……第一次家访时许多家长的介绍词就是脾气坏。于是整个学期除了多搞集体活动引导他们热爱集体，学会欣赏别人、帮助别人，我较多得主动跟家长进行沟通。如班上郑浩乾小朋友脾气极其倔，一有不顺自己心就发脾气，且学习上有一定困难，我总是留心观察他的细小变化，与他谈心，及时主动地与他家长联系，希望与学校配合共同帮助他进步。

二、所取得的成绩：

这一学期，通过孩子们的共同努力，所取得的成绩是可喜的。一学期来，班级获得校达标运动会跳绳项目第一名，校达标运动会50米跑第一名，校“迎澳涂鸦墙绘画”银奖，语文学科竞赛年级优胜奖，吴雨芯作文《第一次值日》发表于20\_\_年11月4日宁波晚报小记者周刊，贺沐尧作文《上学路上》发表于20\_\_年11月23日宁波晚报。

当然，好成绩的取得同孩子们的集体荣誉感分不开的。在每一次比赛之前，我都会坐下来好好和孩子们聊聊，告诉他们：这又是一次集体与集体间的对抗，而你们，作为集体的一份子，就应该为集体出一份力。比如，在跳绳比赛前，当第一次摸底时得知，班上不会跳绳的有20多个，我就利用课余时间每天鼓励他们去练跳绳，激励他们成为跳绳比赛的一员，第一次代表整个班级去争光。孩子们听了，积极性特别高，都想为班级赢得荣誉，就短短的几个星期，孩子们通过苦练每个人都学会了跳绳，好几个原本一下都不会的孩子现在能跳120多。当得之我们班得了第一，听着孩子们的欢呼声，做为他们的班主任除了感动还是感动，感动孩子们能有这样一份爱集体的心！

一个集体就像一艘船，载着学生越过江河湖海，驶向理想的彼岸；一个集体犹如一个大家庭，每一个学生如亲人一样相互关心、互相帮助、共同进步。

班主任工作更多的是一种锁碎，一种默默的付出，无法用理性的句子去加以描述的，只有自己才能品尝出其中的酸甜苦辣。今后，我会同我的孩子们继续努力，即使没有最好，也一定会更好！

**上半年工作情况总结汇报（精选篇12）**

时光飞逝，不知不觉一学期就过去了，本学期我继续担任一（4）班的班主任，在这一学期中，我和学生们都努力踏实地做好每一件事情，总结起来，有辛勤的耕耘，有收获的喜悦，也有不足与遗憾。现在我将一学期以来的班级工作情况总结如下：

一、班主任工作

（一）、培养学生良好的习惯

良好的行为习惯对人的一生起着非常重要的作用。一年级是基础教育的起始阶段，更是进行良好行为习惯培养的关键时期。习惯的好坏，不但影响孩子的生活、性格、行为等，还直接关系到今后的学习和工作的成功与否，甚至会影响孩子的将来。因此，本学期我把班级工作的重点落实在培养学生良好的行为习惯上，我是从以下几个方面做的：

1、低起点

一年级的学生，只有六、七岁，他们年龄小，依赖性强，动手能力差，加上现在大多是独生子女，长辈宠爱有加，有些学生习惯不好，有的甚至刁钻任性。但是教育切不可太心急，拔苗助长。因此，我的工作讲究了耐心，对学生所设定的目标要求起点低，学会换位思考，站在学生的角度设身处地地考虑他们的承受、掌握情况，学生才能踏踏实实、循序渐进，步步走好。也才能树立学生养成良好行为习惯的自信心。

2、细要求

对一年级学生的习惯要求不能太空洞，太笼统，要近，要细，要小，要实，让学生一听就懂，知道做法，操作性强。所以本学期，在上一学期训练的基础上，我又逐步强化课堂纪律和课间纪律。各任课老师都反映本学期孩子进步很大，纪律较上学期有明显进步。

3、强训练

提出了一些细小的要求，如果不进行扎实有效的训练，等于是空话一句。而且训练要严格，要有一种不达目的誓不罢休的耐心。如为养成学生的文明行为，我按学校的要求要轻声、慢步、右行，不随便撕纸，外出做操要走整齐，同学之间不踢不挖不咬。这样几次三番强化训练，行为要求已深入学生心田，并化为自觉行为，良好习惯也就慢慢养成了，效率也提高了。

4、常评价

一年级的学生都急于想知道自己通过努力所做的事会得到老师怎样的评价。为了迎合学生的这种心理，我平时细心观察，好的、进步的及时表扬，我对他们的表扬有时是一种赞许的微笑，有时是一次亲昵的抚摸，有时是一句由衷的赞扬，随时随地在争章达标上贴贴画。

5、勤引导

一年级的学生天真活泼，对小学生活充满好奇，但他们明辨是非的能力较弱，有时不知道什么是对的，什么是错的。这就要班主任老师的指引和教育。我充分利用班会时间教学生学习《小学生守则》和《小学生日常行为规范》，让他们在内心深处明白哪些行为是对的，哪些是不对的。面对一年级的学生我管理的想法是目标近一点、范围小一点、内容实一点，时时处处向学生进行有针对性的思想教育。对于学生的点滴变化都记在心里，当学生有进步，有缺点错误，行为有偏差，都及时和他们谈心，肯定好的，给以鼓励；指出错误，予以纠正。

（二）、创造与孩子相处的轻松氛围。

把微笑送给学生。每天给学生灿烂的微笑，会让学生的身心感到愉快，智能得到发展。面对一年级的孩子我拥有一种特殊的教育手段――微笑。在学生取得成功时，我会用微笑送去欣赏；在学生遇到困难时，我会用微笑送去鼓励；在学生犯错时，我会用微笑送去宽容。

（三）、加强与家长联系。

平时，我能关心爱护班里的每一个学生。对一些表现不太好的同学，更是倾注了更多的爱和心血。我经常和他们谈心，抓住他们的闪点鼓励他们。当他们有困的时候，我总是耐心地帮助他们。一但发现他们在学习上、身体上、思想上有什么特殊情况，我总是及时性主动地和家长联系，向他们了解情况，耐心地做他们的工作，取得家长的理解和配合，使每一个孩子都能扬长避短，健康地成长。通过一系列的工作，使学校、家庭密切配合，更好地教育了学生。

通过一个学年的班集体建设，我们班已经成为一个健康、活泼、乐学、奋发的班集体，以后我将继续努力，让每一位学生生活在团结的集体中，在集体中健康全面的发展，把各项工作做得有声有色。

二、语文教学工作

1、激发学生学习兴趣，提高学生语文素养。语文是一门充满思想充满人文精神，充满智慧的学科。在新课改的大背景，学生的自主学习，培养学生的创新能力，已成为教师关点，讨论，交流，探究等学习方式已成为课堂的主流。我在语文课堂教学中，力求做到让学生变得活，让学生学得兴致盎然，使学生在语文学习中享受学习的乐趣，从而发展学生的语文素养。

例如，在儿童喜闻乐见的情境中学习拼音，认识汉字；在连，涂，画，拼，摆等活动中，巩固汉字，在课后习题和语文园地中，大量采用我会读我会写我会说我会画等形式，激发学生的学习兴趣，培植识字的信心。教学中，我们从教材实际出发，依据儿童年龄特征，精心设计教法，激发儿童的识字兴趣，教给识字方法。

2、利用新旧知识联系法进行随机识字

我们知道，新知识的获取往往建立在旧知识的基础上。同样，学生认识新字的过程，也往往是建立在已有的知识上。在教学过程中，我们常常利用儿童已经学过的笔画，部首，熟字，采取加加，减减，换换的方法来引导学生随机识字。

3、在阅读教学中指导学生多阶段反复识字

我在阅读教学的各个环节，注意激发识字兴趣，让生字多阶段复现，在复现中巩固识字。

三、今后努力的方向：

１、加强自身基本功的训练，课堂上做到精讲精练，注重对学生思维能力和习惯的培养，知识上做到课课清，严格知识点把关。

２、对差生多些关心，多点爱心，再多一些耐心，使他们在各方面有更大进步。

３、加强守纪方面的教育，使学生不仅在课堂上集中注意力学习，提高课的效率。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇13）**

班主任工作是一项极具挑战性的工作，不仅需要关注学科知识的传授，更多的是对孩子健全人格的培养。本学年，我担任一（6）班的班主任工作。能担任这项工作，我感到光荣的同时，也觉得身上的担子不清。我时刻牢记“爱岗敬业”“为人师表”的职业道德宗旨，在实际工作中不辞劳苦地主动开展班级管理和德育建设，辅导员工作有了点滴收效。概括性地说有以下四点：

一、认真做好入学前的准备工作

儿童是带着好奇、兴奋的心情步入学校的。为了使他们热爱学校、热爱老师、热爱朋友、热爱学习，必须给他们创设一个良好的学习环境。开学前我就把教室打理得干净、漂亮：桌凳摆得整整齐齐，利用多媒体制作漂亮的课件，配上美妙的音乐，在黑板上画上色彩明丽的图画，墙上布置小学生守则的挂图等，有意识地启发孩子们认识到上学要做什么。我还从学生的报名册上初步熟悉他们的姓名、家长及职业和家中的一些大概情况和孩子们在幼儿园的表现，然后和部分家长谈些孩子的事。在此基础上，我才根据学生的具体情况，制订切实可行的班主任工作计划，使家长与学校配合，对孩子进行全面教育。

二、抓好十好习惯

新的学校生活，要求孩子们树立严格的集体和时间观念，遵守学校纪律。刚入学的孩子年龄小，仅懂得了道理，如果不经过反复训练，也不一定做到。因此从开学第一天起，我便对他们进行十好习惯的教育，对怎样上课、下课、回答问题、尊敬师长、团结同学等等，都做了明确的要求，然后，进行反复训练，对做得好的同学给予表扬，并让他示范给大家看。有的同学做错了，就让他们重做一次，两次……不厌其烦，多次反复，直到做好为止，不能因为错了一次而批评，应真诚地鼓励他们树立信心去做好。

三、坚持正面教育，寓教育于讲故事之中

对一年级的小学生进行教育，仅凭单纯的讲道理是不行的，孩子们都喜欢听故事，哪怕是最顽皮好动的孩子一听讲故事，马上就会安静下来。我就抓住了的这一好奇心理特征，常常通过讲故事的方法对学生进行教育。为了培养良好的学习习惯，我给他们讲“闻鸡起舞”的故事，使他们懂得学习应该认真、刻苦。55个孩子在一起学习，难免有打闹、吵架的现象发生。为了培养孩子们团结友爱的精神，我常根据班内发生的具体事例编成小故事，对学生进行教育。

四、开展丰富的活动，为孩子的能力培养提供舞台

这学期，我能指导学生，积极参加学校组织的各项活动，让他们在活动中提高能力，在活动中获得知识，享受到成功的乐趣。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇14）**

众所周知，当今的社会发展很快，这就需要他们不仅具有科学文化知识，同时也应具有良好的品质。也就是说作为21世纪的新主人，就应是德、智、体、美、劳等全面发展。针对这一点，我在中队里开展了各种各样的活动，现总结如下：

一、利用中队活动对每位队员进行思想道德教育

这学期，我很重视结合少年儿童的特点和兴趣开展各种中队活动，对每位队员进行思想道德教育。如：为了提高学生的参与意识，开展了“我竞选、我参与”班干部竞选主题活动，通过活动，不仅锻炼了孩子的魄力，也增强了学生的自信心。为了丰富孩子生活经验，提高孩子的动手能力，中队开展了“我送老师一枝花“等动手实践活动；为了增强孩子的合作意识和合作能力，班级开展了“走进童话世界”童话剧表演主题班会。为了提高学生的学习能力，班级开展了“优秀错题本评比”活动。为了进一步感受家乡语言的特点，班级开展了“阿拉宁波话”主题班队活动。

二、结合学校的要求，开展丰富多彩的中队活动

本学期，学校举行了一系列重大的活动，根据学校清洁卫生活动内容，我中队开展了“比一比谁的卫生搞得最好”、“谁做值日最负责”等活动。又如：为了提高孩子安全及自我保护意识，中队开展了安全疏散演练，从而掌握逃生方法。为了提高孩子们的文学素养，感受语言的魅力，班级进行了“美文诵读”活动；为了丰富学生的课外生活，许多队员积极参加学校社团活动，并参加了校庆演出。本学期，我们一如既往地帮助着景宁县第二实验小学的贫困孩子们，孩子们自发为他们捐书，捐衣物。那边的弟弟妹妹们来信说：有了我们的帮助，他们觉得很幸福，他们会继续努力，争取有更大的进步。

三、利用“板报”发挥各队员的特长

“中队板报”是同学们增长知识，开阔视野的知识营，同时也为了发挥各队员的特长和爱好，在“板报”上展示他们的才华。我中队开展人人出谋划策，设计板块，提醒孩子们围绕每个月德育主题开展活动，板报不仅发挥了队员们的特长，提高了他们的实践能力，而且使他们在自己的活动中受到思想教育。

总之，一学期来，401中队的少先队员在平时能严格遵守《小学生日常行为规范》，学习常规好，学习兴趣浓厚，常得到借班上课老师夸奖，班级风气良好。在学校组织的学科竞赛及音乐体育活动中也有出色的表现。当然，在工作中也有一些不足，有待于以后提高和改进。在新的学期里我们将会在创新中求实，求实中创新，面对挑战，我们将一如既往的努力学习、奋发进取，把中队建设得更好。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇15）**

我班现有学生45人，其中男生20人，女生25人。我班的学生在学习基础上有一定的差异，学生整体学习基础较弱，教学有很大难度。我注重班风班貌地建设，我的目标是努力营造一个积极向上，有凝聚力的班集体。一年级是学生走向小学生活的第一步，我主要做到了以下几点：

一、做好开课前的入学常规教育。

一年级学生由于年龄小，自控力差，纪律涣散，同时又刚从学前班或幼儿园升上来，过惯了有吃有玩的比较自由的生活，一下子要他们适应学校的制度和习惯较为困难，所以开学第一周，按照学校的计划，我给学生做了充分的入学教育。如文明礼貌、课堂常规、学习习惯、行为习惯、校园安全和课间纪律等等。我要求学生上课前把文具盒，书本放在桌角上，桌椅摆放整齐，腰板挺一挺，比比谁最有精神……时时提醒，刻刻监督，这些学生一一能做到，但贵在坚持。而且这一周的学前教育对以后这一学期的学习都做了较好的铺垫，使我在班主任工作和教学工作中都能更加得心应手。

二、在日常教学中培养良好的习惯。

好习惯一生受益。一年级是基础教育的起始阶段，更是进行良好行为习惯培养的关键时期。习惯的好坏，不但影响孩子的生活、性格、行为等，还直接关系到学习和工作的成功与否，甚至会影响孩子的将来。我注重培养孩子道德品质，注重培养他们良好的行为习惯，讲文明，懂礼貌。引导他们从大处着眼，小处入手，从小事做起，每个学生都知道要讲文明、守礼貌的大道理，可做的时候却不尽人意。我就从自身做起，言传身教，并倡导同学们从小事做起，使用礼貌用语：请、谢、对不起、没关系。同桌之间有了摩擦先说对不起，同学间发生不愉快，先从自身找原因，问问自己错在哪。见到老师，同学主动打招呼，教师给予及时表扬。时时从细微处入手，为养成学生的文明行为，要求做到课间不吵闹，不推别班的门，室内不乱喊乱叫，不随便撕纸等。虽然这些都是一些小行为，但是对于一年级的学生来说，她们还是很难做到的，要时刻提醒。

低年级学生的一般学习习惯包括：上课习惯、课前准备习惯、作业习惯、预习和复习习惯以及文具的整理习惯和使用习惯等。对班中学生进行具体的学习行为训练。注意了良好习惯形成后的巩固。这是一项重要环节，从心理学的角度看，学生对技能的形成会产生遗忘，因此反复抓，抓反复，成为班主任的一项重要工作，我在这一阶段，以比一比，示范等方式来巩固学生的良好习惯。学生在师生双边活动中，学习行为和学习习惯得到了及时提醒，督促和大量系统的训练，使之形成行为迁移，养成良好习惯，人人都有良好的习惯，班风班貌自然得到了发展。

三、轮流做班干部，锻炼孩子的管理能力。

给每个孩子表现的机会，锻炼孩子的各方面的能力。让孩子参加班级的管理，培养小助手，小老师。让更多的孩子觉得自己行。如：让孩子收发本子，查作业，领读课文，管纪律、管卫生，负责门窗的开关等。尽可能多的给孩子各种锻炼的机会，各尽所能。面向全体，发挥每个孩子的长处。让每个学生都能参与班组不同层次的管理，使得每个学生都有机会轮流担当小组组长、值日班长，都有机会与同学接触，与老师交流、都有机会锻炼自己多方面的能力。

四、及时与家长交流沟通，做好家长的工作。

好多家长对孩子学习的重视程度跟孩子的学习成绩成正比。利用家访和校访的的机会，做到认真和家长沟通，收集学生在家的情况和反馈学生在校的情况。我耐心地同家长分析了教育孩子的策略和方法，努力赢得家长的信任、支持和配合，共同探讨教育的有效方法，取得了家长的积极配合，实效明显。使每一个学生在生活和学习上都有一定的进步。

总之班级管理工作千头万绪，工作方法也多种多样，让我在实践中去探索总结行之有效的方法和经验，使班级管理工作的水平不断跃上新台阶。只要我们心中是真诚地为孩子，为孩子的健康成长而付出，就能陪伴孩子，一起畅游碧海蓝天。

**上半年工作情况总结汇报（精选篇16）**

一、施工质量检查总结

1、20\_\_年2月17日到公司开完会已后按照公司要求进行检查了深圳万科千林山居项目、广州从化夏湾拿项目、检查各项目的技术文件、施工方案、施工质量、施工安全、整个施工生产体系，检查中存在的质量问题、安全隐患、生产要点已全面做出了整改措施和技术控制方法，并将检查存在的各分项工程技术资料上报了公司。

2、根据检查存在的问题我已经做了相关的整改技术交底，并将技术交底下发到各位工长手中，并切要求各项目主要管理人员按照相关技术交底资料实施控制工程质量，在实施过程中因管理体系不建全领导没有高度重视工程质量，层层落实不到位，所以执行中没有原格按照相关技术规范资料落实，没有落实的原因分析；

a、根据目前各项目在建工程存在的质量、和安全问题进一步作出分析，工程质量是企业的生命，一个企业应于质量第一、安全第一为目标。首先公司领导对工程质量就没有得到高度的重视，公司对各项目没有制定明确的质量管理目标、安全管理目标、没有明确可行的质量、安全控制措施，更没有统一的控制目标，因此、导致每个分项工程在施工过程中就没有得到有效的控制。

b、各项目对质量管理存在最大的缺陷就是没有做好有针对性的作业技术交底控制书，高层管理人员对各分项工程的质量管理目标不明确，安全管理也不明确，更不用说有什么指导控制性的有效技术文件，波动性和随意性都比较大，根据检查结果可以反映出前期的实施过程，分项工程施工中基本是根据各位工长的随意性去指挥操作，无论技术高低，没有按照有关规范要求做出相关的有效控制文件。

c、做好技术交底是有效控制工程质量的条件之一，为此，每一分项工程开始实施前均要进行交底，作业技术的交底、施工方案的具体细化，明确更具体的技术实施方案，是工序施工的具体指导文件，做好技术交底首先项目经理就应该高度重视，并切要明确交底的内容包括施工方法，质量要求和验收标准，施工过程中需注意的问题，可能出现的意外问题及应急措施。关键部位，或技术难度大

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！