# 202\_上半年工作总结范文10篇

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-02-06

*20\_上半年工作总结范文（10篇精选）20\_上半年工作总结范文如何写?总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，下面是小编为大家搜集整理的关于20\_上半年工作总结范文10篇，供大家参考，快来一起看看...*

20\_上半年工作总结范文（10篇精选）

20\_上半年工作总结范文如何写?总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，下面是小编为大家搜集整理的关于20\_上半年工作总结范文10篇，供大家参考，快来一起看看吧!

**20\_上半年工作总结范文精选篇1**

20\_\_年度上半年，我项目部的工作在公司领导的关怀与指导下顺利的开展着。上半年我项目部取得的最大成绩是成功的取得中船重工中南装备有限责任公司江南工业园项目的施工总承包单位的资格。中船重工中南装备有限责任公司是宜昌大中型企业，江南工业园项目作为宜都市招商引资的项目，该项目被列为宜都市的重点建设项目，我们能成为他们公司的合作单位，深知责任重大。为了使公司了解我项目部的相关情况，使我项目部的发展能紧跟公司步伐，顺应公司的发展，现简要汇报一下我项目部的相关情况。

一、施工生产情况

目前，我项目部在建工程有：

1、中船重工中南装备有限责任公司江南工业园项目厂房A工程及工业园配套的市政工程，该工程开工总面积为60290.00平方米，合同总价为5935.2922万元，截止6月底已完成建安产值2600万元，目前形象进度为基础工程全部完成，钢结构安装完50%。该工程预计10月底竣工。

2、宜昌市夷陵区人民法院审判综合楼工程，截止6月底，该工程主体工程、室外装饰工程、室内消防工程及室内暖通工程均已完成，室内装饰工程即将进场施工。完成建安产值约1400万元，其中今年完成的产值有200万元。

3、中船重工中南装备有限责任公司宜昌总部设备基础工程，截止6月底共完成大小设备基础11个，完成建安产值约20万元。

二、诚信履约情况

我领导的宜昌各项目部在施工所在地均得到当地相关单位的认可。宜昌市夷陵区人民法院审判综合楼工程是在异常激烈的竞争环境中取得施工总承包资格的，竞争过程中除了我们公司的报价及公司的实力因素外，另一个重要的因素就是我公司的信誉得到了业主方的认可，因为在这个工程之前，我项目部跟业主方已成功合作过两个工程，并取得业主方的信任。该工程施工过程中得到夷陵区乃至宜昌市的特别关注，相关单位多次莅临该项目检查，并给予了充分的肯定，并力推该工程创楚天杯，目前该工程已获得了省市优质结构工程奖，由于甲方二次招标工程的影响，致使该工程竣工时间延后，楚天杯的申报也随之延后。

中船重工中南装备有限责任公司是我公司的老客户，自我项目部来宜昌后，第一个施工管理的项目就是该公司的一个生产厂房，由于前期合作愉快，我单位在该公司后期建设项目的投标过程中占据了绝对优势，并成功取得该公司江南工业园生产厂房A工程的施工总承包资格，目前该工程主体工程已完成，质量、安全均在可控制的范围内，施工进度情况也得到了业主单位的认可。工业园后期项目—生产厂房B、生产厂房C、生产厂房D及办公楼工程正在招标的筹备阶段，由于业主对我项目部在建工程的施工情况相当满意，给予了肯定，我单位理所当然成为他们邀请的对象。

中船重工中南装备有限责任公司总部的设备基础工程，截止6月底的工程均以通过业主单位的验收，业主单位已投入使用。

由于中船重工中南装备有限责任公司江南工业园占地面积大，施工环境较恶劣，前期拆迁工作不完善，导致该项目正在施工的生产厂房A工程无法进行封闭式施工，所以该项目在现场文明施工环节上不能做到面面俱到，存在一定的隐患，但我项目部目前正在采取相关的措施来消除存在的隐患，如督促协助甲方尽快完善拆迁工作，加大施工现场周边看管人员等。

三、拓展外部市场

我项目部借助已在宜昌市树立的良好形象及人际关系，积极响应公司政策，不断的努力开拓外部市场，除目前已在施工的项目外，近期正在准备拓展的外部项目有江南工业园生产厂房B、生产厂房C、生产厂房D及办公楼工程。正在跟踪并已取得初步合作意向的项目有：中南地质研究所办公楼工程，建筑面积约3万平方米；宜昌伟志光电公司厂房，约3000万产值；恩施市利川魔芋加工厂，约3000万产值。

机遇与风险是并存的，要拓展外部市场，我们就要抓住机遇，同时也要学会抵御风险，风险不可能消除，但我们要把他降低到最小化。我项目部将从以下几个方面来防范风险：

1、熟悉和掌握工程施工阶段的有关法律法规。涉及施工阶段的法律法规是保护工程承发包双方利益的法定根据，建筑企业只有熟悉和掌握这些法律法规，依据法律法规办事，才能增强用法律保护自己利益的意识，有效地依法控制工程风险。

2、深入研究和全面分析招标文件。承包商取得招标文件后，应当深入研究和分析，正确理解招标文件，吃透业主意图及要求；全面分析招标人须知，详细审查图纸，复核工程量，分析合同文本，研究招标策略，以减少合同签订后的风险。

3、签订完善的施工合同。施工过程中存在很多的风险，必须搞清楚由谁来承担。减少或避免风险是谈判施工合同的重点。通过合同谈判，对合同条款拾遗补缺，尽量完善，防止不必要的风险；通过合同谈判，使合同能体现双方责权利关系的平衡和公平，对不可避免的风险，应有相应的策划和对策。

4、掌握要素市场价格动态。要素市场价格变动是经常遇到的风险，在招标报价时，必须及时掌握要素市场价格，使报价准确合理，减少风险的潜在因素。但在招标报价时往往对要素市场价格变化预测不周、考虑不全，特别是可调价格合同，控制风险必须随时掌握要素市场价格变化，及时按照合同约定调整合同价格，以减少风险。

5、加强履约管理，分析工程风险。在合同谈判和签订过程中，虽然已经发现了风险，但合同中还会存在词语含糊，约定不具体、不全面、责任不明确甚至矛盾的条款。因此，任何施工合同履行过程都要加强合同管理，分析不可避免的风险。如果不能及时透彻地分析出风险，就不可能对风险有充分的准备，在合同履行中就很难有效控制，特别是对风险较大的工程项目更要强化合同分析，及时进行工程结（决）算。

6、管好分包商，减少风险事件。分包给分包商的工程，总包商负有质量、安全、工期等协调和管理的责任，并承担由此造成的损失。所以对分包商的承包工程和其工作，要严格进行管理，督促分包商认真履行分包合同，把总分包之间可能发生的风险，减少到最低程度。

四、项目经理部建设

（一）项目部管理制度建设及执行情况

1、认真贯彻“安全第一，预防为主”的方针，以安全生产为宗旨，实施施工现场标准化管理，做到安全生产，文明施工。为此我项目部制定了以下几条规定：进入施工现场必须戴好安全帽，并扣好帽带，如发现不戴安全帽上班者罚款50元/人次，不扣帽带20元/人次，班组长管理人员加倍罚款；在宿舍区，施工现场设置的灭火器等消防器材及安全设施禁止乱动和拆除，违者处以50-300元罚款，并赔偿所有损失；班组长每天上班前要做好安全技术交底，并做好记录，每月发放工资要对班前记录检查后签发。

2、“质量是企业的生命”，“企业以质量取胜”。为此我项目部制定了以下几条规定：工地技术员、质量员应向各班组进行技术、质量交底。未经交底盲目施工，将追究有关人员的责任，按有关条例处理，班组长应及时按交底内容向每位职工进行上岗教育，并做好记录；每位职工操作时必须严格认真，细致负责，严格按质量验收规范操作，每天由工地质量员进行检测验收，发现不符合要求的现象处以一定罚款。

3、工地宿舍及卫生管理制度。为了健全宿舍清洁卫生及安全用电管理，确保职工住宿安全舒适，有一个良好的休息生活环境，特制定本制度：未经组织审批，严禁任何人随意私装插座或灯头；每个宿舍必须选定（或班长指定）一名负责人，督促其管理室内的清洁卫生和安全用电等有关事项，确保室内整洁。

4、现场防火管理制度。施工现场重点防火部位，如仓库、食堂、工棚等易燃区域，必须设置消防器材、机具，不得随便借做他用，并按规范设置灭火器；木工棚、木料仓库易燃物品储存处（油漆间、危险仓库等）严禁吸烟，并悬挂二块“严禁烟火”或“危险”字样的明显广告牌；对全体职工进行定期的安全教育和防火知识教育，使全体职工了解并懂得施工现场安全防火的重要性。施工现场动用明火，必须经过审批，不得任意在任何地方动用明火，并要定人定时不得马虎从事。

5、安全生产教育制度。贯彻执行三级教育制度，对新到的职工，必须进行安全生产基本知识的教育，同时运用各种形式，经常进行有针对性的安全教育，使职工明确生产必须注意安全，安全才能促进生产的辩证关系，教育职工既要有充分的生产技术又要有严格的科学态度，一丝不苟的遵守操作规程；结合季节性，抓住节假日职工思想容易疏忽，松散安全生产观念的现象进行安全生产教育，凡是自然条件变化，如大风、大雪、冰冻或雪雨季节，抓住气候变化的特点，进行安全生产教育，使职工较全面的提高对安全生产深刻认识；班组长每天上班前必须对班组职工做好班前教育，并做好记录，对当天的施工区域进行安全检查，发现问题及时上报项目部，以便及时解决。

（二）项目部人员配备

我项目部设项目经理、技术负责人、施工员、质检员、资料员、造价员、安全员。项目经理为整个建设项目的带领人，全面负责工程项目部的工作，组织健全项目部的生产指挥、经营管理系统，做到指挥管理系统完整，制度健全，项目经理岗位职责政令畅通，指挥有力，保证完成各种指标。其他各成员在项目经理的带领下都能胜任各自的工作，项目部整体人员配备情况暂能满足我项目部承担的施工生产任务。但从长远上来看，我项目部施工技术人员欠缺，这块的人才还需要大力培养。

（三）项目部人才培养

1、我项目部人才培养主要从青年员工抓起，建立长效机制，做好青年员工培养。针对青年人才经验少、学习能力强和求知欲望高的特点，项目部制定一师一徒制度，针对青年员工的专业，安排经验丰富的师傅指导其在专业知识上的问题，并督促他们深入现场，了解现场，理论结合实际学习。坚持每月对相关理论知识的集中测试，努力提高青年人才的业务能力。

2、实行岗位交流制，大力提高青年技术人员的综合素质。项目部针对企业复合型管理人才馈乏的现状，建立了“岗位交流制度”，促使青年技术人员掌握多种岗位技能，提高了其综合管理水平。

**20\_上半年工作总结范文精选篇2**

我市粮食距工作持续稳步健康发展，成绩可喜，现将这上半年来的的工作做出总结：

一、主要经济指标完成情况

㈠粮食购销。

⒈实现粮食销售万公斤，同比；

⒉夏粮收购目标亿斤收购亿斤，占任务数，占商品量的同比增长，其中红万斤，白麦万斤；

⒊完成中央储备粮轮入计划万公斤完成省级储备粮轮换计万公斤；落实市级储备粮计划万公斤；完成县级储备粮轮换计划万公斤。

㈡粮办工业。

实现工业总产值万元，占全年计划％，比去年同期增长％；

实现销售收入万元，占计划％，比去年同期增长％；

实现利税总额万元，占计划％，比去年同期增长％；

完成技改投入万元，占计划％，比去年同期增％；

完成招商引资万元，占计划％，比去年同期增长％。

二、主要工作

㈠落实四级储备增强调控能力

做好粮食储备工作是购销市场化后应对粮食供应风险和突发性事件，加强宏观调控的主要手段。为此，我局按照上级要求，积极做好各级粮食储备工作，按时按量落实四级储备。为确保储备任务的落实，我们积极调研市场行情，就粮食储备计划、库点、品种等情况，专题向政府作了书面汇报，取得领导的重视和支持。同时做好各级储备粮的计划落实、管理和轮换工作，帮助企业制定计划，研究价格，找粮源，完善手续，上半年完成中央储备粮轮入计划万公斤完成省级储备粮轮换计划万公斤；落实市级储备粮计划万公斤；完成县级储备粮轮换计划万公斤。目前，储备粮落实工作进展顺利，上半年国家、省、市、县四级储备均按计划完成，为稳定粮食市场，确保粮食安全发挥了作用。

㈡加强市场监管严格粮食执法

《粮食流通管理条例》明确了粮食行政部门对粮食市场的监管职能。今年我们在原来的基础上进一步深化，认真贯彻落实《粮食流通管理条例》和《粮食流通监督检查暂行办法》，依法切实履行粮政管理职责，加强监督检查，规范收购市场秩序，切实维护农民利益。坚持依法管粮，积极营造良好的市场环境。

结合《条例》颁布实施一周年活动，将月作为宣传月，采取新闻媒体、横幅、宣传车、现场咨询、发放宣传资料、举办培训班.等多种形式，切实加大《条例》及相关法规的宣传，达到家喻户晓，人人明白。组织人员深入乡镇，设点宣传，散发宣传资料多份，随宣传车到城乡天人次，举办了粮食经营者培训班，参加人员多人，企业和个体工商户人手一份法律法规材料，确保有收购资格的企业和个体工商户，能够按《条例》及相关法规收购。在做好《粮食流通管理条例》的宣传的同时，结合夏粮收购严格做好市场监管和行政执法。自月日对全县粮食流通市场进行全面检查以来，共出动人次，检查出无证经营粮食者户，查处粮食万斤，移交工商部门处理起，有效地净化了粮食市场。

㈢努力掌握粮源抓好夏粮收购！！！

今年全县夏粮物质基础较好，粮食购销企业自月日开秤收购以来，已入库夏粮亿斤，占计划数的，占商品量的，同比增长％。收购前组织人员到省内外周边地区调研，了解夏粮行情和价格走势。召开了购销企业负责人参加的夏粮收购形势分析会，对今年夏粮收购的形势、特点进行分析研究；对全县夏粮面积、长势、测产进行调查，为夏粮收购提供决策依据。按照农发行贷款规定，各收购企业及早办理了有效资产抵押等手续，备足收购资金落实夏粮收购贷款万元。做好夏粮收购前的数据调查、计划落实、信息的收集、仪器的校正、腾并仓容等多项准备工作。针对今年小麦价格较上年有所下跌，全县家购销企业在收购前就主动与广东、福建、海南和省内苏南、苏中等用粮企业、储备库取得联系，做到以销促购、以销多购，签订购销合同份，合同销售多万斤，占收购量的％，入库的粮食均已找到“婆家”。各收购企业坚持为农服务宗旨，倡导“农民是粮管所之本，粮管所是农民之家，竞争是经营之策，双赢是市场之路”的理念，积极开展争创“农民满意收购企业”活动，实行责任到人，收购进村，预约收购，服务到家，先后组织多个收购小分队多名职工进村入户收购。各收购企业在粮场明码标价，接受粮农监督，做到“六个公开”，公开收购价格、公开检斤验质、公开作价办法、公开炮码数量、公开除皮数量、公开现金结算，并在粮场设立休息处，提供防暑药品、茶水等，让农民卖一个明白粮、放心粮、安全粮。

㈣突出招商引资加快经济发展

今年县里下达粮食部门万元的招商引资目标任务，其中工业引资万元，当年到位资金万元，要求入园项目个，其中竣工个，开工个，签约个。面对艰巨的目标任务，我局立足招商目标，信息早收集、任务早分解、政策早出台、项目早签约、争取任务早完成。

思想再统一，目标再分解。月日全县招商引资万人动员大会结束后，下午局迅速召开班子成员、下属企业主要负责人和机关全体人员会议，学习传达、贯彻落实县委书记在县招商引资万人动员大会上的讲话精神，结合粮食部门实际和近年来招商引资工作，研究今年招商引资工作的新思路，做到全力聚焦招商引资。班子成员分工业经济、招商引资一条线，粮食购销、经营一条线，党建工作、其它工作一条线，实行分线负责制，全系统拿出的骨干力量抓招商，主要负责人主抓招商引资，分管负责人全力以赴，成立招商引资工作办公室，抽调名同志常年专职招商。在初六前赴浙江台州、广东深圳、福建厦门等地区拜访客商，诚邀他们来考察；充分利用传统佳节外地亲友回金团聚的机会，召开新春茶话会，介绍我县良好的投资环境、优惠的投资政策，为家乡的建设和发展献言献策，时刻关心经济的发展。

措施再落实，重点再明确。局制订激励政策，调动全员招商的积极性，在县里招商引资奖励政策的基础上，对固定资产投入超过万元以上的项目，再制订一些具体的奖励措施。发动全系统干部职工都来关心招商、参与招商，摸清在外人员的关系情况，多布网点、多收信息、多找客商。出台了粮食系统招商引资考核办法，为年终考核打下基础。采取驻点招商、小分队招商、网上招商等多种形式，切实加大招商引资工作的力度。

立足工业项目，立足入园项目。围绕工业经济这个重点，重抓工业项目的招商引资，突出招引大企业、大集团、大项目。由于组织到位，招商引资进展顺利。截至目前，我局共完成招商引资万元，占全年计划的％，公司二期投资万美元的项目已于月日开工建设；公司万元人民币也于近期全部到企业投入项目中。

**20\_上半年工作总结范文精选篇3**

去年年底以来，区拆迁办在区委、区政府的坚强领导下，以当好开路先锋、全力服务古城建设为己任，团结带领全区广大涉拆部门，扎实苦干、攻坚克难，相继完成了古城三期南区、古城四期第一批及配套工程拆迁任务，开展了新农村建设拆迁指导工作，正在集中力量处理古城四期第二批剩余任务，共动迁居民1413户，拆除房屋面积25.4平方米，在拆迁数量和质量上实现了新突破，拆迁效果为历史最好，保障了古城及其它重点项目顺利开工建设。

一、合力拆迁，精兵战略，倾力打造务实高效的拆迁工作机制。

拆迁项目开工前，拆迁指挥部经过严格考察、精挑细选，从全区抽调110余名素质高、业务好、能力强、有耐心的骨干力量集中办公。成立了勘查丈量组、评估复核组、协议签订组、房屋验收组、思想工作组、安全保卫组、综合协调组等工作小组，明确分工，各负其责，密切配合，注重工作上下衔接，推动了拆迁工作的高效运转。

在拆迁中，群众思想工作组以街居干部为主力，深入到被拆迁群众家中，耐心细致做拆迁动员工作，及时发现不稳定因素和矛盾纠纷，积极化解，帮助群众解决困难，努力扫除拆迁阻力；房屋鉴定组的同志，顶住重重压力，依法操作，严格把关，以事实为依据，以法律政策为准绳，坚决查处违法建设；评估复核组的同志，顶烈日冒严寒，走千家到百户，听千言说万语，及时到位做好复核评估工作；治安保卫组的同志，加大巡查、排查力度，贴身保驾护航，超前处理苗头性问题，及时制止影响拆迁的行为，保证了良好的拆迁秩序；综合协调组的同志，认真负责，严格工作纪律，管好后勤服务，全面对外协调，为拆迁工作上提供有力保障。

指挥全体干部职工充分发扬了“吃苦耐劳、忘我奉献、连续作战”的拆迁精神，以高昂的斗志、饱满的热情和强烈的使命感与责任感全身心投入到工作中，突破常规、坚持原则、顽强拼搏、废寝忘食，以一天不完成就一天不休息的毅力和韧劲将拆迁工作质量和效果做到最好。

二、依法拆迁，规范操作，着力营造公开、公平、公正的拆迁工作环境。

随着古城拆迁工作的不断深入和拓展，拆迁工作队伍日益成熟，工作经验日益丰富，在强力引导、大部分群众的支持配合下，科学拆迁、可持续拆迁的局面逐渐形成。但是拆迁的形势具有多变性，由于被拆迁主体的变化，古城四期第二批拆迁遇到了前所未有的阻力，区委、区政府果断处置，拆迁部门冷静应对，以最快的速度排除干扰，消除影响，重新启动拆迁工作。

实践证明，我们的拆迁工作依法进行，规范操作，公开、透明，在全市同行业中是最好的，受到了业务主管部门和上级督导组的充分肯定。

主要体现在以下几个方面：

一是程序规范。从项目立项、土地使用、规划审批到拆迁许可、推荐评估机构、依法评估，再到评估结果公示、复核评估、签订协议、依法补偿、完成拆除，环环相扣，步步推进，手续完备，操作规范，资料齐全，经得起任何检验。

二是依法推进。所有的拆迁工作都在符合拆迁法律法规规定的前提下完成，在程序上、在实际中，给拆迁当事人以充分的表达权利意愿的空间，切实维护被拆迁群众的合法权益，同时对无理要求、漫天要价者坚决给予否定和拒绝，在协商不成的情况下依法推动进入行政裁决、实施强制拆迁。对于试图借拆迁之机抢搭抢建、谋取不正不当利益者，坚决予以查处，一视同仁，一查到底，决不姑息迁就，对已经查实的，坚决从补偿款中扣除，不予补偿。同时成立控建队伍，对顶风而上、违法抢建的，依法予以拆除。

三是实施全程监督，公开、公平、公正。古城拆迁将纪检监察部门、检察部门的监督贯穿于全过程，从入户调查、勘查丈量到调查复核、数据评估、确认补偿，将有效监督渗透到每一个工作环节，落实到每一张数据材料上；对每个数据的确定、每项资金的补偿兑付、重大政策问题的商讨研究，都有监督机构人员参加，发表意见，核实签字，保证了拆迁程序的规范和拆迁资金的使用安全。在接受专门机关监督的同时，也邀请了社区干部、群众代表进行监督、见证，将评估结果发放到户，并进行张榜公示，随时接受群众的咨询、建议和意见，对群众确有疑问的及时提供资料查询服务，并进行规范解释。拆迁整个过程公开、透明，消除了群众疑虑，加快了工作进度。

三、和谐拆迁，化解矛盾，为促进社会稳定做出应有努力。

房屋拆迁工作中，法、理、情三者交织，不能只顾一头，而要三者兼顾。既要依法行政，严格执法，也要以理服人，以情感人。为此，在拆迁工作中，我们始终坚持以人为本、将群众利益放在第一位，带着对老百姓深厚的感情，充分考虑被拆迁者的实际利益，把拆迁工作做深做细，得到了广大被拆迁群众的理解和支持，最终实现了古城拆迁与群众利益的双赢。

每次拆迁前，我们都会认真分析拆迁区域的特点、人员结构以及拆迁工作可能出现的不稳定因素和各类矛盾、纠纷等问题，及时发现，有效化解。在法律工作组的协助下，我们拆迁工作人员妥善处理了多起兄弟、父子产权纠纷问题、困难群众经济保障问题，及时化解了隐藏多年的利益矛盾，通过拆迁使产权更加明晰，让群众感受到政府的公正，消除了不稳定因素和纠纷隐患，促进了社会稳定和家庭和谐，通过拆迁也建立起处理基层矛盾纠纷的可靠力量和工作阵地。

**20\_上半年工作总结范文精选篇4**

一.和完善各项规章制度，有效保障医疗及病人安全

病人安全及医疗安全是医院生存的生命线，也是患者和医生所追求的最终目标。如何保证病人安全是每个医务工作者也是每一个医院管理者共同关心的话题。对患者安全管理，最大程度的保证患者安全也是实行住院总制度的预期目标。保障病人安全归根结底要靠制度建设。我院口腔医学院刚刚成立，许多制度需要完善。在本人担任总主治医师期间，协助科室领导先后制定了各种制度，如：

１．恢复晚查房及危重病人床边交接班制度。

２．坚持月阶段及周阶段总结汇报制度。

３．实行主任每周主题查房制度。

４．制定口腔肿瘤病人的随访及登记制度。这些制度的建立，规范了各级医生的职责，使大家有章可循，工作规范了，许多医疗隐患杜绝了，更好地保障了医疗安全，全年口腔颌面外科病房未发生过医疗事故及差错事故。

二、积极参与口腔医学院（系）的各项建设及宣传工作

情系口腔，积极参与我院口腔医疗事业的各个里程碑式的事件诸如：建立口腔医学院、口腔医学硕士点评比、博士点申请、承担ＸＸ市口腔执业医师技能考试等。在硕士点评比中，连夜加班加点撰写文章、协助整理资料、联系评委等具体琐碎工作；在口腔执业医师技能考试工作中，担任考官，严格执行考试标准，圆满地完成了考试任务。我院口腔医学系成立刚刚一年，许多同仁还不了解。

口腔医学的分支日渐精细，口腔临床科室分工也日渐专科化，口腔各分支学科的知识需要普及，住院总是联系各科室的桥梁也是科室的宣传员。我平时积极写稿件，对我科新开展的新技术，新业务及时总结，在《ｘｘ报》及《ｘｘ报》上发表简报多篇。参与协调制作我科宣传活页，口腔科的不同科室如牙体牙髓科、口腔颌面外科、口腔修复科、口腔正畸科、儿童牙病科、口腔黏膜病科等选出本科室最常见的１－２种疾病制作成宣传活页，普及口腔医学知识。有意识的进行临床资料收集及保存分类整理工作，遇到有典型病例总会亲自拍照片，留资料。尤其是术前术后的资料对比，典型病例的影像、病理及手术照片都要收集。

凡是我独立管床的病人都保留各项资料。按疾病的不同分类、姓名及住院日期建立不同索引，有利于查找。典型病例制作光盘，单独保留。临床资料的收集整理及分类工作是一项系统的繁杂的工程，我经常牺牲周末节假日整理资料，希望为我院口腔医学系的建设和积淀做自己的一点贡献。

三、参与口腔科病房各种手术及口腔科的急诊及会诊工作

口腔科病房目前开房床位２６张。我科病房分三组，分别为肿瘤组，创伤组及唾液腺组，我参与了三个小组几乎所有手术。在肿瘤组中担任一助，在另两组中任二助。不同主刀医生的不同风格，高强度及大量的手术机会使我的业务能力、手术技巧大大提高。在病房三位教授的培养及关心下，目前已经能独立完成各项常规中小手术，手术操作日渐规范和熟练。急诊及会诊工作是每个住院总的主要工作，和兄弟科室的住院总一样，遇到急会诊，我总是及时到达，与相关科室医师一道积极处理病人，参与危重病人的急救。有许多许多忙碌的夜晚，有许多病人转危为安的时刻，有许多许多可以回忆的惊心动魄，许多许多的历历在目，正是这种辛勤劳动为住院总赢得了荣誉，为病人挽回了生命。同时，去相关科室会诊及和各位住院总的合作使我拓展了知识，开阔了视野。

四、口腔颌面外科学的带教及教学工作

我科承担有全校口腔科学及口腔系的各项专业课程的教学任务，同时我科有许多实习医生、轮训制医生及新参加工作的医生需要培训。我参与了口腔颌面外科的临床带教及教学工作，如为ｘｘ级预防医学系讲授口腔颌面部感染；为暨南大学的口腔本科实习医师讲解病历书写规范及医疗核心制度；多次为主治医师及护士讲解口腔颌面外科诊疗常规及基础理论知识；参与制定口腔医学系口腔颌面外科的临床课程计划制定工作。在ｘｘ年度的口腔医学系的本科教学中担任口腔颌面外科的教学秘书工作，承担了大量的理论课及实践课的教学工作，协调来自南方医科大学各附属医院的口腔外科教员，共同高质量地完成了口外的教学工作。在本年度末口腔医学院的教学总结评比中，获得第一名的好成绩。

下半年，我将继续努力提升自己的能力，更好的、更快的投入工作！

**20\_上半年工作总结范文精选篇5**

一、水厂重点工作进展及设备维护管理：

(1) 生产行动计划执行情况

1、 规范生产运行管理: 推进、完善工艺和设备三级巡检;

2、 南池、北池反应格折板加固，沉淀池淤泥清洗;

3、 水厂滤池廊道渗漏维修进行中;

4、 二期沉淀池吸泥机集线槽更换进行中;

5、 茜坑水厂排泥水回收系统排泥管道工程：已报深水\_\_\_\_水务，目前在做前期工作，完成环评和设计合同的签订;

6、 茜坑水厂送水泵房屋面改造：已报深水\_\_\_\_水务，根据招投标管理规定，该项目由深水\_\_\_\_水务技术部组织实施，目前已把前期的相关资料转交给\_\_\_\_水务技术部;

7、 茜坑水厂高区供水配件系统改造(增加变压器)：已报深水\_\_\_\_水务，项目金额达50万以上由深水\_\_\_\_水务管网部组织实施，目前已把前期的相关资料转交给深水\_\_\_\_水务管网工程管理部。

(2) 设备(含机电设备、自控及仪表等)日常维修与保养情况

1、 进行全厂设备、仪表大巡检。

2、 定期进行仪表的维护保养及数据校验。

3、 机修班人员对泵站3#取水泵更换尾端水泵轴承

4、 机修班人员配合光辉厂家检查4#高压电机，可能是电流互感器坏了。

5、 机修班人员检查厂内防洪设备。

二、水质管理：

水厂生产情况汇总：1-6月份供水量4246万m3,同比增加0.5%，比预算减少3.80%.

下半年工作计划：按照预算计划争创安全优质供水。

围绕供水水质保障方面：1、配合集团生产技术部3月20日对北池南边刮泥机加装刮泥板，持续观察加装刮泥板后刮泥机的刮泥效果。

2、已按照水质保障推进表跟进完善; 3、针对“\_\_\_\_水厂苯污染事件”水厂分班组进行了《原水水质突变应急处理》演习，提升水厂水质应急处置能力; 4、 原水浑浊度升高导致药剂投加量增加再加上超负荷生产，铝指标超标风险增加，化验室重点关注铝指标的监测，把铝指标控制在内控标准以内。

三、安全管理：

1、定期召开水厂生产安全例会和外包单位安全例会，加强水厂员工和外包人员的安全教育，提高自身的安全意识.

2、水厂安全员及机修班定期对厂区内进行全面安全检查。

四、其它日常管理(包括：预算管理、5S现场管理、水池清洁、卫生绿化等)：

1、预算管理：按照上半年预算执行内容，完成相关预算，1-6月份药耗总成本154.74万元，比预算减少11.1%，电耗总成本769.93万元，比预算减少5.18%。其他均按预算计划完成。

2、水池清洁、卫生绿化管理：做好每日水池清洁、卫生绿化巡查工作，督促清洁人员、绿化人员做好相关工作;

3、5S现场管理上半年完成工作：1、制定加药间5S现场整改方案和预算，准备组织实施;2、取水泵站源水管道阀门井的清理;3、完成水厂加药间的廊道粉刷; 4、完成石灰投加间的通道改造.。

下半年工作计划：根据去年水厂试点举行5S管理的经验，结合其他水厂的经验以及5S管理的理论指导，在全厂范围内推广5S管理

五、培训、交流及演练：

培训内容： 1、组织员工进行高压作业许可证的复审考试;2、组织员工进行常见水质异常处理方法的学习培训等相关培训.

下半年计划：按年初制定的计划进行相关培训，提高一线员工作业的规范化水平和业务技能。

演练内容：上半年组织水厂员工进行漏氯演练、供水管网演练、\_\_\_\_演练、信息系统演练等，提高员工应急处理能力。

下半年工作计划：按年度演练计划持续进行相关演练，提高员工对生产事故的应急处理能力。

六、存在的问题及建议：

1、大部分生产设备由于使用时间较长，设备故障率开始逐渐升高，对水厂安全优质供水带来影响。

七、下半年主要工作：

1、为保证水厂正常运行与生产，确保优质供水;

2、根据水厂20\_\_年生产行动计划的安排，完成水厂下半年各项计划工作;

3、继续严抓安全生产，杜绝安全事故发生。

**20\_上半年工作总结范文精选篇6**

转眼，又过了半年，工作时我牢记公司的企业文化，尤其以微笑服务为己任，以顾客满意为宗旨，立足本职，爱岗敬业，扎扎实实地做着集团服务工作。当然，工作存在着很多的不足之处，而总结就是通过分析全面了解自已，在下一步的工作中扬长避短，提升自我。

诚恳待人、微笑服务在服务岗位工作的日子里，学会了诚恳待人，微笑服务，包括无星级在内我共服务168个集团，再多的事务，再累的时候，面对我的客户，我始终如一的微笑，微笑能使生疏人感到亲切，使朋友感到安慰，使亲人感到愉悦。在给别人微笑的同时，还可以获得一份最最珍贵的感情馈赠。所以客户也原意与我联系，续缴话费时找我、补卡报停报开找我，有新业务办理时更原意与我联系。

6月份，应市场部要求到教育局招生办收集移动集团数据及调取高三考生资料，时逢招生办一年中最忙的日子，且招生办主任是移动集团的负责人，几次碰面均以繁忙为由回避，星期六的早上8：30我又过教育局去，见报名填志愿的高生络绎不绝而工作场所人手不够，我主动帮忙接待考生填写报名志愿，主动帮助整理核查一些数据，当中被我发现了其中一组数据有误……最终通过自已的努力调取到了数据。

微笑和诚恳是把双刃剑，有时将是我们获取成功的基石。

做一行，爱一行，尽心做好服务工作主动的回访、拜访集团单位及用户每月都能完成市公司下达的集团单位拜访任务，且做到想用户之所想，急用户之所急，与用户真诚相待。2月我县因冰冻灾害原因造成大面积停电，网络也受到严重影响，我主动到县城多家集团单位去了解情况并帮用户将手机充满电后送去如：畜牧水产局、林业局、三完小及多位用户。白石渡、杨梅山、瑶岗仙因路不通，我也多次自已垫钱帮用户代缴话费，当然对于客户助理来说，这些事情都是工作中时常遇到的，虽然也存在着极大的风险，但是我们彼此的信任却也增近了用户与工作人员之间的感情。

认真做好日常工作5月份市公司给各县下达了增值业务任务数，我需完成8户掌上股市及99家集团短号，为了完成市公司下达的任务、和本就有的日常工作，加班加点，任劳任怨。

6月份因电信行业重组，我们配合市公司做了四次清理集团，整 理完善管理系统，虽然整整加了一个月的班，但是通过这次清理工作，我们集团的基础工作将上一个台阶。

6月26日，省公司下文要求所有的集团单位需分ｃ、ｇ两网重新续签协议（c网一份，g网一份），这项工作我们正在进行当中。

工作中的不足之处工作天天都在做，加班的事时时有发生，可是与考核成绩却不能成正比，分析原因应有如下几点：

1、与冰冻灾害还是有极大的关系，因为我们主要考核用户离网率，收入情况、星级升降情况，冰冻导致信号差，联通号码打不出电话，转网离网势必影响离网率、收入下降、降星级不？

2、虽然工作不停的在做，但有时没有分清工作的主次，重要的工作未能在第一时间内完成，这一点对于职场工作人员来说是致命的弱点，在今后的工作中一定要吸取教训，坚绝改正。

但是，有句话说的好：不做不出错，多做多出错，只要出错能纠正，就是好同志。

3、虽然提出来也不一定能实现，但是我还是想说，我们集团客户助理人员太少，要做的内务事太多，绝对绝对得会影响与客户的联系和沟通。如资兴集团客户助理有6名，每个客户助理只需管理50个集团。还有市公司集团部8名客户助理，每个人平均也只管理50个集团，而我们宜章谢重移管理100个集团，我要管理140个集团（加上无星级集团我有168家集团），这样市公司、资兴肯定比宜章做得好，因为她们有充足的时间与客户联通。

**20\_上半年工作总结范文精选篇7**

按照年初签订的公司管理目标责任书，就总公司上半年工作对照管理目标责任书汇报。

在总公司的日常工作中，在x总支及总公司领导的正确领导下，在各相关部门的通力配合协助下、在公司全体职工的共同努力下，公司业务顺利展开，稳步发展，现就公司上半年的工作情况小结：

一、规范管理，完善公司各项规章制度。

为规范管理，总公司结合实际，对相关的规章制度进行了充实完善，对原公司的管理实施细则进行了相应补充，并组织员工学习，对各岗位职责进行了明确分工，对设备使用，人员安排进行了相应的规定及调整，力求做到以人为本，按章办事，用制度来约束人，通过内部良好的运作机制来调动公司员工的积极性。

二、加强业务技能培训，提高职工素质。

今年上半年，x举办了x技能培训班，领导非常重视，请经验丰富的业务能手及专业人员亲自授课，公司广大职工各极参加了培训。结合工作中的实际，重点就x等等对工作中出现的疑难问题进行了讲解和讨论，提高了认识，活跃了思维;组织开展了x比武，公司的x人员积极参加并取得了优异成绩，通过这次培训，提高了x技术水平。在全公司范围内营造学帮带、比赶超氛围，以先进为榜样，立足本职，干好本职，敬业爱岗，掀起学业技、强技能的决心。

三、加强安全管理，杜绝安全隐患，提高员工安全意识。

安全就是企业的效益，安全工作是一项常抓不懈的工作，根据公司有关制度的规定，公司管理人员每月定期组织公司全体职工进行安全知识的学习，召开安全会议，对存在的隐患进行现场纠正，并督促整顿落实。

四、对职工进行爱岗敬业的思想教育。

加强思想、形势、任务教育，积极做好职工的思想政治工作和思想转化工作，协助公司领导配合段总支大力开展爱岗敬业、作风整顿教育活动。活动以效益为中心，以发展为主线，以管理为保障，以服务为目标，把握形势，学习先进，查找不足，增强工作责任心。通过开展廉政教育、作风整顿活动，提高规章制度执行力，纠正工作作风，讲奉献，比业绩;实践陈刚毅精神，深入开展廉政教育，作风整顿的讨论;积极组织开展职工提合理化建议，发挥职工聪明才智，引导职工参与企业经营管理;把追求人生价值、人生目标落实到本职岗位上，在具体的工作和实际行动之中体现共产党员先进性，争做陈刚毅式的好党员、好干部、好员工。

五、加大市场开拓力度，加大企业管理力度。

年初，公司领导根据x下达的目标任务，领导班子带头主抓市场的发展走势和潜在市场的运行模式。不断地分析形势和研究对策，制定了行之有效的战略措施和战略方案，努力抢占市场份额，为全年产值总量的实现赢得了时间和机遇。加大企业管理力度，在管理模式上进一步创新创精，以多创市级以上优质工程为目标，全力实施品牌效应，以多创文明工地为目标，全力实施形象效应，以确保合同履约率为目标，全力实施诚信效应。今年上半年公司通过质量、安全生产大检查，总体看来不管是现场管理还是软件资料都比较规范，说明公司的管理已经向规模化发展。

另外，我公司财务管理制度，财务监控体系完善。坚持执行财务负责人把关制，分管经理审核制，现金流程表备忘登记制，季度财务公示制，良好的财务运行体系确保了费用成本降到最低限额，从而在单位工程费用跌落到低点时，尚能保证了正常运营，同时保证了工资的发放和税金的交纳。

下半年的工作打算：我公司继续以扩大产值总量为目标，继续以拓市场，扩总量、重质量、树形象为下半年的努力方向，进一步加强工程质量安全管理，财务管理，多创精品工程和优质工程己任。总之，上半年公司各方面工作都达到了预期的目标，今后将一如既往继续努力完成各项工作目标任务。

**20\_上半年工作总结范文精选篇8**

时光飞逝，转眼间20\_\_年已过去一半，在这半年时间里，我作为公司的\_\_人员，围绕公司的经营发展目标，立足本职、突出重点、狠抓落实、认认真真完成各项工作，取得了一定的成绩。现将近半年工作情况总结如下：

一、加强理论学习，提升思想觉悟

我是一个热爱学习的人，认为在高速发展的21世纪里，不学习进步就更不上时代的脚步。\_\_工作虽难度不大，但多数都很繁琐，要做到面面俱到还是很不容易的。因此，需要我以高度的责任心和较强的工作能力才能做好各项\_\_工作。思想是行动的先导。因此，要想干好工作，首先要端正思想态度。把提高思想觉悟作为一种责任，更是一种境界。我坚持利用空余时间学习理论知识，不断武装自己的头脑，用先进的思想理念指导工作的开展。同时，我还注重理论和实践的结合，探索新的工作方式方法，不断提高自身的综合素质。

二、爱岗敬业，甘于奉献

作为一名\_\_人员，我坚信“把简单的事做好就是不简单，把平凡的事做好就是不平凡。”事无巨细，我都以严谨、认真、负责的态度做好每件工作。遇到难题，我始终坚持向同事请教，借鉴他们的工作经验，自己想方设法解决。不断在工作中学习，积累，也形成了一套行之有效的工作方法。

除了做好日常的\_\_工作外，我这半年主要的工作包括员工食堂协调管理和我们行庆一周年活动以及其它重要的会议会务工作。其中，员工食堂是五月份开业的。我为了做好食堂开业的准备工作，无论刮风下雨，还是烈日炎炎，我都不计辛苦，到处奔波。常常加班加点准备材料，终于，用了20天的时间，把卫生证、煤气等事关食堂的各项事项都办理得顺顺当当。现在，我们的食堂已开始正常运转。

另外，上半年我行的周年庆、董事会、监事会、股东大会等重要会议活动召开前，我都做好了相关的会务保障工作。包括会前准备、会中服务、会后处理等都严格按照上级要求，做好协调处理。

三、工作中的成长和不足，以及今后的工作设想

在这半年时间里，我在\_\_这个大集体里成长了很多。无论是待人接物，还是做人、做事上能力都有了很大的提升。但是，我还是能够看到自己的不足。比如，一是工作经验还有所不足。有时处理问题方式方法有点欠妥。二是习惯按经验办事，不能解放思想，积极创新，更好地开展工作。三是\_\_工作很细琐，个人有时存在急躁情绪和懈怠情绪。

总结过去，展望未来。下半年，我会不断改进上述缺点，继承并发扬优点。不断以严格的要求来约束自己，勇于接受新的挑战，为我们\_\_行的发展贡献力量。

**20\_上半年工作总结范文精选篇9**

光阴如梭，20\_\_年已过了半年，在这将近半年里我学到了很多，非常感谢公司提供给我一个成长的平台，让我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质和才能。回首过去的半年当中，公司陪伴我走过很重要的一个阶段，使我懂得了很多。在此我向公司尊敬的领导以及亲爱的同事们表示衷心的感谢，有你们的协助才能使我在工作中得心应手，也因有你们的帮助，才能令我在公司的发展上一个台阶。下面我将这半来的具体工作情况汇总如下：

一、认认真真，做好本职工作

一是遵从\_\_岗位职责，坚持做好出货工作，保证发货的准确无误，尽量完善工作以保证零投诉;二是做好入库接受，保证库存数据的准确，确保库存数据达到实实在在的百分百;三是完成二位领班临时安排的工作与积极参与整理工作，深化工作安全意识，提出各项合理化意见。及时与业务和生产部沟通联系，保证物流系统正常有序的进行。

二、严于律已，自觉遵守各项制度

严格遵守\_\_的各项制度。谨记领导的指示和批评并付诸于实际，不迟到，不早退，不旷工。做事要谨慎认真，向领导汇报的仔细检查，日常工作要记录并及时上报;待人处事要有礼貌，对待同事要坦诚宽容;严肃办公室纪律，工作不懈怠，不玩游戏、不闲聊、不做与工作内容无关的事情。

三、存在的不足

一些事还无法循规蹈矩的做好，需要增强自己的毅力不够。

二是工作中不够大胆，要在不断的学习过程中改变工作方法，不断创新完善。

四、下半年的工作打算

1、一路既往抓发货。要理清发货流程，更细化的，更明朗的。要不断总结提高，完善

2、要不断提高修养，树立良好的公司形象，要提高自己的服务意识和办事效率，明确自己的工作重点与工作目标。

3、对\_\_存在的问题不断提出积极及合理化意见。

例如\_\_问题和\_\_问题都是下半年应该好好深思探讨并付诸实际行动的。

上半年的工作还算美满，我对下半年的工作充满信心与期待\_\_在未来的半年能有一个更崭新的面貌!

**20\_上半年工作总结范文精选篇10**

随着六月份的结束，马上就要进入“暑运奋战一百天”了，在茫茫碌碌中我们结束了上半年的工作，回顾这半年来自己的工作，静静的思考一下，该总结的东西太多了。

在公司领导及各位同事的支持与帮助下，我尽力严格要求自己，按照公司的要求，做好自己的本职工作。通过这半年来的学习与工作，我得到了非常宝贵的经验，工作模式上有了新的突破，学会了怎样设身处地的为旅客服务，怎样去微笑着对待每一位乘客，在我看来无论是什么样的乘客，我所做的工作就是为他解决他在车站的所有疑惑，让他.更快更好地坐上车去他想去的地方。所以在这半年里我始终坚持我所肩负的职责，始终不忘领导对我的教导和期望。现将半年来的工作情况总结如下：

年初，领导又给我安排了带新学员，我的能力是有限的，在我有限的能力下，坚持负责的做好每一件事，争取用最快的时间帮助新上岗的同事了解我们的业务范围，业务技能，让他们能更好地去帮助乘客解决困难，本来就不算硬朗的肩上，又多了一份责任，我已尽我的全力，尽我的所能，把好的工作方法，好的作为，好的工作作风，交给了新学员，很快，她们的工作都得到了领导的认可。我也有所小小的成就感。

俗话说：“三人行，必有我师焉。”在工作中，在徒儿们的身上我也学到了很多东西，徐晓露永无止境的学习热潮，王\_\_的稳中求进，庞\_\_的不骄不躁，房\_\_的开朗大度等等等等，在我眼里他们个个聪明伶俐、他们有激情、有动力、有热情。我以他们为榜样为自豪。

在即将到来的下半年，我决心认真提高业务、工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：

第一，加强学习，拓宽知识面。努力学习业务知识。加强对班次对地理图册深刻的了解，

第二，本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报;真正做好领导值得信任的一员;

第三，重视工作作风，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门氛围。遵守公司内部规章制度，维护公司利益，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。

感谢总站，感谢领导，感谢姐妹们和我的徒儿们。使我对自身有了更加清晰的认识，同时，对我身上所肩负的责任有了更深的领悟。下半年我将进一步发扬优点，改进不足，拓宽思路，求真务实，全力做好本职工作。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！