# 上半年个人工作总结范文

来源：网络 作者：雨后彩虹 更新时间：2024-02-07

*上半年个人工作总结范文（11篇精选）上半年个人工作总结范文如何写?总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，下面是小编为大家搜集整理的关于上半年个人工作总结范文，供大家参考，快来一起看看吧!上半年个...*

上半年个人工作总结范文（11篇精选）

上半年个人工作总结范文如何写?总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，下面是小编为大家搜集整理的关于上半年个人工作总结范文，供大家参考，快来一起看看吧!

**上半年个人工作总结范文篇1**

在过去的半年中，\_\_外科及骨科全体同志在院领导的正确领导下，在相关科室的通力配合下，齐心协力、团结一致，积极投身于经营投标工作，取得了一定的成绩。现将20\_\_上半年来外科及骨科工作总结如下：

一、政治思想方面

全体同志能积极参加处里组织的各项政治学习，不断提高理论水平。认真学习党的\_\_\_\_报告，认真贯彻执行党的路线、方针、政策，为加快社会主义建设事业认真做好本职工作。自觉加强理论学习，认真学习、深刻领会\_\_\_\_重要思想，学习掌握\_\_\_\_，使学习和落实\_\_\_\_的过程，成为自觉指导我们的各项工作的过程，成为自觉改造世界观、人生观、价值观的过程。

二、工作方面

勤勤恳恳，扎实做好科室工作。在日常工作中不断改进工作方法，提高工作效率。积极参加各项业务培训，提高了科室整体的业务素质，提高了工作质量，保证了科室各项工作的正常开展。

三、取得的成绩

半年来，全体同志团结协作，共同努力，积极搜集工程信息，认真对待每一次投标工作，并不断提高防范风险、规避风险的能力。

1、病患数量：\_\_

2、完成经济收入情况：\_\_

3、上半年住院病人数手术例数：\_\_

4、手术数量：\_\_

5、病种数x，重大手术例数x，危重病人抢救数x，成功率x。

四、存在问题

1.上下班交接内容不完善，得过请过，工作日志统计没有按日按月按年规范性存档，杂乱无章。偷收漏收现象依然存在。

2.遵守劳动纪律自觉性不强，上班拖拉，迟到现象存在，纪律松散，岗位责任心不牢固，离岗串岗等现象仍存在。

3.廉洁行医、诚信服务、“精心服务、爱心关怀”还没有成为每一位员工都认同的价值观，科室的行政治理、经营治理水平仍有待提高，专科影响力也有待提高，医院医疗技术形象仍然未被广泛认同等等。

针对目前问题，下半年工作，要加大力度对劳动纪律监管，在工作环境改善后，重整旗鼓，整装面貌。回顾半年来的工作，成绩是主流，我们会继续发扬好的做法，学习不足之处，我们有信心我们做的\'会更好。

五、努力方向

1、进一步强化管理、加强医护人员医疗培训，提高医护人员的专业技能。

2、坚持以专业的医疗救治能力和热情的服务态度来回报患者的信任及配合。

20\_\_年上半年结束，我们虽然取得了一定的成绩，但是工作的积极主动性还不够强，在下半年的工作中，我们将不断进取，以真诚的、饱满的工作热情对待每一位病患，争取科室及医院更好的发展。

**上半年个人工作总结范文篇2**

20\_\_年的上半年已经结束了，回顾这上半年以来的工作，取得了一些小小成绩，也找到了自身的缺点和不足，对下半年的食材采购工作充满了期望，半年的食材采购工作结束了，下半年的采购工作依然要继续做好，过去的上半年，我也总结下我的工作，对接下来的工作也有一定的指导作用。

一、上半年的工作成绩

我是公司后勤部门的一员，负责公司食堂的采购工作，上半年，在食材的选择方面，冬去春来，春去夏留，虽然而今食材都是很丰富了，大棚菜，反季蔬菜都很多，但作为食堂的`采购人员，还是希望能多采购一些应季的食材，让同事们吃到最新鲜的食材，每次采购，我都会优先选择应季的，和新鲜的，虽然价格方面会稍微高一点，但我们公司人员多，一次采购就是一大批，所以和供应商谈起来也是底气十足。在预算内，拿到更多的应季菜。在食材的品种类别选择方面，我都是尽量不重样，荤素搭配尽量适宜，尽量保证每餐的菜不重样，如午餐荤的是猪肉，素的是白菜；那晚餐则是鸡肉，素的是萝卜。当然不是只有两样，只是说在搭配上，让员工能吃到更多的选择，也保证不因为太多一样的菜而厌烦。在预算方面，我守住领导给到的预算底线，尽量用最低的价格拿到最优质的食材。上半年的采购工作，我认真完成了领导给到的任务，保证了同事们吃的开心，新鲜。

二、上半年没做好的

采购工作是一项累人的活，而且还不容易讨好，像刚过完春节，市场上的食材选择并不会太多，虽然我尽量做到食材每餐不重样，品种繁多，但还是会有一些菜是没法避免的，像白菜萝卜在采购的时候就比较多，而厨师在做的时候，也会图省事，没有做好很好的搭配，导致同事们有段时间吃的都是这些。在预算方面，我控制的还比较好，但有时在应季菜的选择上面，像\_\_，的确市面上的价格今年比较高，我尽量压价采购，但x月份的预算还是超出了一些。这样的后果就是下个月我又要把预算掐紧一点，来弥补上月超出的预算。这样在食材的选择方面，又有了一些限制，所以那个月的食材种类有些较少。

上半年的采购工作已经结束，回顾过去，有好有坏，下半年来说，食材的选择更多，价格也有所降低，在今后的工作中，我会在预算控制的范围内，尽力不再出现上半年没做好的方面，在同事们的吃饭问题上，做好采购工作，让厨师同事有更多的发挥空间，让同事们吃好，这样才能为公司更好的工作。在采购过程中，我也要做到廉洁采购，不能做贪污，失职的事情，食材的选择方面不能贪图便宜，选到不新鲜的食材。下半年还有很多需要做好的，上半年结束了，但下半年的工作才刚刚开始，我要继续努力做好。

**上半年个人工作总结范文篇3**

20\_\_年，我科在上级人事部门的指导和局党组领导下，按照目标责任书的要求开展工作。为继续解放思想，创新工作思路，结合当前工作完成情况、存在问题和下步工作打算，对上半年工作进行总结。

一、工作完成情况

（一）业务目标

1、常规工作

（1）审核办理工作人员调动转移工资手续79人。

（2）按照财政统发工资审核的有关要求，全面完成全市20\_\_年第一、二季度108家单位财政统发工资审核工作。

（3）按照20\_\_年机关事业单位工资统计年报和劳动工资统计年报要求，完成全市各单位年报基础数据收集汇总，按时向上级部门报送。

（4）深入市一医、中医院，对春节期间生病住院的7名机关事业单位工作人员进行慰问。

2、新增工作

（1）按照市委、市政府的安排部署，组织全市各机关事业单位工资经办人员召开全市规范公务员津贴补贴调查清理工作会议，安排部署我市机关事业单位现行津贴补贴调查统计。

（2）按照规范公务员津贴补贴调查清理阶段的工作要求，完成全市104家机关事业单位津贴补贴调查统计报表审核和数据汇总。

（3）按照规范公务员津贴补贴财力测算阶段的工作要求，全面完成全市机关公务员规范津贴补贴和实施义务教育教师绩效工资所需资金测算工作。

（4）根据资金测算数据，结合我市实际，制定我市《规范公务员津贴补贴实施方案》和《义务教育学校教师绩效工资实施方案》。

（5）积极配合市委组织部对全市副科级干部档案进行补齐完善，补办各年度工资审批表80余份。

（二）共性目标

1、认真贯彻执行党的各项路线、方针、政策，坚决执行市委、市政府及局党组的各项决定、决议，狠抓落实，确保政令畅通。严格遵守和执行各项规章制度，坚持做好重大事项及时请示报告。

2、按照市创建办和局党组的安排，积极参与生态文明城市建设。协助做好社会主义新农村建设工作。

3、积极参与投资环境建设，为投资者提供业务咨询。全年无一例投资者投诉事件发生。

4、按照市创建办的统一部署，积极参与创建国家卫生城市、创建省级文明城市、创建中国优秀旅游城市和省级园林城市工作。认真履行社会治安综合治理和禁毒工作责任，加强对科室人员及其家属的法制教育，确保科室人员及其子女不吸毒、不贩毒、不传播黄色制品。

5、认真贯彻《贵州省\_\_\_\_条例》、《\_\_市流动人口管理规定》，认真履行\_\_\_\_协作责任。全年，科室人员及其家属无一人违反\_\_\_\_政策。

6、深入开展“三优两满意”及文明窗口评选活动。认真贯彻落实“安全生产包保责任书”、“消防安全包保责任书”要求的各项安全生产责任，做好防火防盗工作。

7、认真做好社会治安综合治理和维护社会稳定工作。主动参与\_\_\_\_案件接访处理，维护我市社会稳定。全年未出现因\_\_\_\_案件处置不力导致社会不稳定事件。

8、严格遵守保密制度，一年来，全科室未发生一起泄密事件。

9、认真做好\_\_\_\_接待工作，接待来访群众严格实行首问负责制和一次性告知制。全年接待来访群众780余人次。对上级转办和局领导安排的\_\_\_\_事件全部处理办结。

10、严格遵守局财务制度，认真贯彻执行收支两条线管理规定。

11、积极组织科室人员按时参加上级和本部门组织的各种业务培训、政治理论学习和会议，按照要求撰写学习心得体会。

12、加强目标管理，对科室目标按月分解，落实到人。并对工作完成情况进行经常性督促检查。认真做好工作进度报送，通过网络按时上传信息、周报、月报、季报、半全年工作总结和下年度工作计划。

13、按要求完成上级业务部门和局领导办的其他临时性工作。

二、采取的做法和措施

1、深刻领会工资政策文件精神，严格按照有关规定对人员工资、津贴补贴进行审批，规范管理。

2、坚持按计划安排开展各项工作，确保工作在时限内完成。

三、存在的困难和问题

1、机关事业单位工资制度改革后，人员工资的日常管理、业务审核等均采用《贵州省人事工资管理系统》进行，需要增加1名熟悉工资管理系统的人员，对系统进行日常维护，以确保系统的正常运行。

2、工资制度改革后，与新工资制度相配套的政策至今仍未出台，导致后续管理工作较为被动。如：机关事业单位工作人员受处分后工资如何处理、军队转业干部工资如何确定等配套政策尚未出台。

四、下步工作打算

1、按照\_\_市对规范公务员津贴补贴工作的`有关要求，结合我市实际，对我市规范公务员津贴补贴实施方案和义务教育学校绩效工资实施方案进行修改完善后，上报\_\_市人事局。

2、按照财政统发工资审核的要求，做好今年第三季度余下的108家单位财政统发工资的审核。

3、组织市劳动能力鉴定委员会成员单位，召开20\_\_年第1次劳动能力鉴定会议，对申请鉴定人员的劳动（工作）能力进行鉴定。

4、按照省、\_\_市两级劳动部门对20\_\_年企业工效挂钩决算的要求，按规定及时完成我市参与工效挂钩决算企业的预决算工作。

5、做好机关事业单位职务（岗位）变动调整工资审批工作。

6、做好机关事业单位工作人员工龄、工伤认定。

7、按权限做好机关事业单位工作人员退休审批及手续办理。

8、做好高龄补助、遗属生活困难补助、知识分子补贴的审批。

9、积极配合市委组织部对全市副科级干部档案中缺失的工资档案予以补齐完善。

10、完成上级部门及局领导交办的其他临时工作。

**上半年个人工作总结范文篇4**

上半年，在各位领导和同事的帮助下，完成了各项财务工作、任务，现对主要工作作如下总结：

1、及时准确地编报财务报表、统计数据，并对财务收支状况进行认真分析和思考。定期以报表或口头方式向场所管理层汇报财务收支及管理情况，为决策提供依据。

2、严格按照财务管理制度审核给各类单据、报告等一切开支凭证，及时结算记账，做到各项开支都符合规定，一切账目都清楚准确。对经费的使用情况和存在问题，经常向有关领导请示汇报，注重资金使用效益，保障公司及股东的利益。认真执行收支两条线制度，防止坐收坐支现象的发生。

3、加强货币资产的管理，严格遵守公司关于货币资金管理和控制的规定，掌握资金收付的动态和库存余额，认真核对现金及银行存款账户余额，保证账实相符和资金安全。

4、转变工作作风，树立服务意识，加强与场所各部口的沟通，提高与总部个部门的协作，对出现的问题及时给予解决与协调。

5、目前财务部人员偏紧，我在指导培养新人的同事还负责了一部份具体工作，如汇总及检查每月每周要上交的表格.....（你自己想一下）。这期间得到了同事与领导的认同，对我开展工作也带来很大帮助。

平时工作内容：一、严格遵照公司的费用报销制度审核单据，二、汇总及检查每月需要上交的表格，三、现在还主要负责带新人，指导新人的日常工作，不足之处：一、工作中有时候还是比较的急躁，需要更好的去调节自己的心态，有计划的工作，提高工作的效率。二、在工作中有时候还是没有及时的进行沟通，接下来需要加强自身与各部门之间的沟通。三、业务知识还需要加强，要不断的加深对场所的了解，针对自身的不足之处去不断的完善改进。

以上是我在财务部上半年的主要工作内容，在今后的工作中，我将不断地总结与反省，不断地鞭策自己，充实自己；提高自身素质与业务水平，向其他同事学习，取长补短，相互交流，加强沟通，与公司共同成长。

以上就是我上半年的工作总结。

**上半年个人工作总结范文篇5**

认真贯彻市关于扶贫帮困工作会议精神，落实市《关于进一步加强全市扶贫帮困工作的实施意见》，按照“保障民生，促进发展，维护稳定”的总体要求，突出“政策保障一户不漏，专项救助一个不少，社会帮扶一刻不松”三条主线，狠抓“帮扶体系完善，帮扶资源整合，帮扶资金到位，帮扶标准提升”四大关键，逐步构建了全方位、广覆盖、制度化、常态化的扶贫帮困工作机制，使农村低保户、五保户、特困户、城镇低保户、特困职工等所有困难对象都得到有效的帮扶救助，使他们的困难状况得到一定改观。省市下达的三年脱贫攻坚任务圆满完成。

1、政策保障，应保尽保，稳定人心。

我们在全面调查、摸清困难群众底数的基础上，分门别类，建立档案，对新致贫的困难群众符合标准的纳入低保、五保或专项救助，做到应保尽保，一户不漏。全区低保对象671户833人，其中20\_\_年新增126户131人。同时，按照低保标准自然增长机制，低保标准从110元/人提高到130-150元/人，新增的低保对象开始向低保边缘户延伸，逐步扩大了低保受益范围。重度残疾人救助全区321户338人，其中今年新增28人，救助标准人均增至210元/月，全区无固定收入的重残人员全部列入了救助范围。全区五保老人75人，其中集中供养56人，占五保老人总数74.7%;优抚对象按照抚恤补助自然增长机制，完善了保障制度，普遍提高了优抚群体的生活水平。

2、专项救助，济贫救急，凝聚人心。

我们以城乡低保户、五保户、重点优抚对象、低保边缘户以及重残人员、患重大疾病无自救能力的困难户为主要对象，实施临时生活救助，帮助他们渡过难关。今年临时社会救助106人次，救助资金3.64万元。大病医疗专项救助10户，救助额6万多元。同时对新区特困家庭危重病情况进行了调查，对83为贫困患者根据不同情况，采取了救助、帮扶、介绍家人就业、做工等方法，帮助他们克服困难。

3、社会帮扶，“雪中送炭”，温暖人心。

“万人帮万户”、“千企联百村”活动开展以来，进一步扩大了参与面和受益面，在继续实施机关干部结对帮扶困难群众的基础上，我们动员村企干部、社会能人等各方力量参与到帮扶工作中来，对每一个困难群众落实至少一名帮扶人员，使所有困难群众都有人帮、有人助。20\_\_年，全区需要结对帮扶的对象395人，是供销社、城管局、国土局等市直单位帮扶223人，新区机关工作人员和村干部、社会能人等“认亲”结对帮扶172人。为使结对帮扶工作扎实有效，深入开展，新区管委会专门成立了扶贫帮困领导小组、区扶贫办公室，落实了帮扶结对，建立了“结对帮扶情况”台帐，对全区扶贫帮困工作进行决策部署，指导协调和督察考核。病通过召开会议、专栏宣传等形式，营造人人参与扶贫济困、个个争当爱心使者，定期深入走访的浓厚氛围，开展“送温暖、献爱心’活动。据不完全统计，20\_\_年全年参与扶贫帮困400多人，定期走访、节日慰问累计600多人次，捐助资金(含实物)累计5万余元，帮扶对象人均受助140多元。在扶贫帮困中，除资金(实物)捐助外，还因人而异，分类施保，提供支付信息，指导劳动技能，发展高效农业，介绍就业岗位等，为困难群众减免农业水利工程水费、一事一议等筹资筹劳款;为贫困农户代缴农业保险、医疗保险个人缴费部分;为贫困农户子女资助学习费用等。

今年的扶贫帮困工作取得的成绩是显而易见的。但是，我们面对的任务、压力仍很艰巨。群众因病因残或因灾因祸致贫在所难免，加快城乡困难群众脱贫致富步伐，使经济社会发展的成果普惠于民，尤其是使困难群众增强自身造血功能，让他们自立自强，生产自救，提升全面小康的受益面和满意率，需要我们给予更多的关爱和帮助。扶贫帮困工作更要在构建全方位、广覆盖、制度化、常态化的工作体系，拓宽社会援助渠道，广泛筹措扶贫帮困资金，发展慈善事业，动员更多的力量参与扶贫帮困，我们还必须作更大的努力!

**上半年个人工作总结范文篇6**

首先感谢贵大华圣提供一种舒适的工作环境，感谢各位领导给予我一个展现自我的机会，这半年以来在同事帮助、领导的指导下，自己的不断努力下，自我感觉自己成长了许多，积累了不少的经验，为自己迎接新的挑战又增添了不少的自信心，为自己将来的发展创造了有利的条件，同时也发现自己的不足和弱点。下面对我半年工作进行一下大致的总结。

参与了对标工作。极力配合项目经理完成对标的相关工作，在此项工作我参与文档分析，指标分解和相关文档的撰写，在此项工作我还参与了遵义市的调研工作，在此项调研工作中我认识到了作为程序员应该怎么进行调研和调研前的一些工作准备，通过相关文档认真学习，掌握了一定的初步编写文档能力，在此项工作中我最大的收获就是掌握一定的和客户交流，作为一个小组成员怎么配合经理完成应该完成的工作。但感觉自己不足之处就是长期面向技术专研与学习以至于不擅长交流和文档编写工作，感觉在调研工作很大程度思想完全不能脱离技术走向业务梳理工作。另外在项目经理的指引下对Jquery和CSS进行了深入的学习，终于弥补了我在开发中常遇的两大弱点。这也为我的开发中增添了不少色彩。

参与基础数据对象管理系统建设。此项目我们小组采用流水式生产模式，我的项目经理根据组员的情况以及优势将项目分为3部分（系统分析及数据库建立，数据访问以及业务逻辑的处理、用

户界面及硬件交付），由不同的项目成员完成，我在当中主要负责就是为系统的界面层提供数据访问接口和我业务逻辑处理，极力配合界面开发调用人员完成开发工作以及提供所需数据访问接口和业务处理工作，在此项工作我最大的收获就怎么样去配合完成一个项目，掌握了项目怎么在一个小组当中进行合理的职责划分，怎么根据小组实力进行项目阶段行划分，在此过程中我的技术也得到了很大的提升。尤其是对数据访问这块，我有利的掌握数据库访问过程中的链接池使用。

参与燃气公司系统平台的建立工作。在这个项目我主要的任务就是做一些开发前的技术储备，提前摸索开发过程预知的一些相关技术和一些系统架构思想，我侧重学习的方向就是寻求一种新的架构思想代替现在相对较落后技术架构，目前学习目标就是使用分布式应用开发进行系统搭建，想通过这种架构思想构建一个全新的系统架构模式以供以后所有系统的参照与效仿，也就是面向服务编程思想（SOP），就此架构思想我学习了微软的WCF架构。这也是微软提出相对较新的系统架构模式，当然在此过程中我了解到国外一个相对较新的架构理念，那就是面向资源（REST）系统架构设计模式，据微软官方介绍它是SOP的下一代，将来所有的系统如果不是面向服务以及面向资源的系统架构思想将是一个淘汰的、落后的产品。我除了学习这项架构思想外，我还对Silverlight进行了学习，这主要是它目前和flash,HTML5在某种程度有相当竞争的地位，并且它现在被IT开发人员（尤其是.net开发人员）视为极品，它在将来的.net开发产品中有着相当大的竞争力度，同时这也是我们小组开发技术上的一个考虑。希望能够在这次开发中使用这些全新的技术，为公司创造一个全新的技术产品。

**上半年个人工作总结范文篇7**

1. 20\_\_上半年年即将结束，在这半年里，我经过自身努力，克服各种困难，特别是在领导的大力支持下，这一年是有意义的、有价值的、有收获的。我顺利的完成了\_\_工作，经历了\_\_工作。通过这些项目的管理，熟悉了公司的运作程序流程，掌握了公司系统的操作过程，这为今后的工作打下了一定的经验基础。

2.时光飞逝，转眼间20\_\_年已过去一半，在这半年时间里，我作为公司的\_\_，围绕公司的经营发展目标，立足本职、突出重点、狠抓落实、认认真真完成各项工作，取得了一定的成绩。现将近半年工作情况总结如下：

3.时光飞逝，伴随着比较紧凑又略显紧张的工作节奏，20\_\_年上半年工作结束了，虽然我来公司时间还不太长，但是时间的脚步依然没有放慢它前行的脚步，经过这半年时间的工作，有很多所感所悟，现总结如下：

4. 20\_\_年初，工作岗位做了新的调整。这半年，在各级领导和同事的指导和帮助下，都较好地完成了本职岗位的各项工作任务。半年来，通过在社区和那些朴实农民的零距离接触，我从思想上得到了提高，工作能力也在不断进步，现将20\_\_年上半年的工作小结如下。

5.光阴如梭，半年的工作转瞬又将成为历史，20\_\_年上半年过去，下半年来临。新的半年意味着新的起点新的机遇新的挑战、“决心再接再厉，更上一层楼”，一定努力打开一个工作新局面。在20\_\_年下半年，更好地完成工作，扬长避短，现总结如下：

**上半年个人工作总结范文篇8**

时间时间像飞鸟，滴答滴答向前跑，转眼间上学期已经过去了，回顾半年来的工作，感到有颇多的收获，颇多的感动、在这里我对半年来的工作做一下总结、

一、班级工作方面、

1、在教学上，我和张\_老师密切配合，按时保质保量地完成了学前幼儿文化课方面系统综合的学习，得到了家长普遍的认可，为幼儿能够顺利学习小学阶段的课程打下了坚实的基础、在数学教学上，我有意识地把理论运用到实际教学中，把“引导幼儿主动学习”运用在教学过程中，不仅使幼儿掌握了系统的知识，而且也使其掌握了一定的学习和思考的方法、细心的家长曾反馈说：看了你们留的作业，我都知道该怎么教孩子了、

2、在保育工作上，我们力主以幼小衔接为切入点，有意识的培养幼儿独立自主的习惯和能力，比如自己管理书包文具，独立做作业，自己学会处理和小朋友之间的矛盾等，并积极引导家长掌握这一年龄段幼儿的特点，做好幼儿心理断奶的准备，把手放开，为幼儿能够尽快适应小学生活做好了铺垫、

3、班级其他工作方面，我们积极响应幼儿园工作常规化这一工作思路，努力使环境布置，大型活动，教学教研不与日常活动相冲突，充分利用课后间隙时间完成，做到早下手，早准备，不突击，不赶场、体现在六一活动准备上，我们班基本上没有影响正常上课、毕业典礼也是利用一些细小时间练成、

这里我非常感谢张\_老师默默无闻的配合，在我忙于其他工作时，她能变被动为主动，承担起班里一切细小琐碎的事情，而且能逐渐变消极心态为积极心态，逐渐用积极的眼光看待工作中的问题，努力使自己进步，尤其是在这次毕业典礼的准备工作上，她一直在跃跃欲试的参与节目的排练、为此，我感到骄傲和感激，我又带出了一位新老师、

二、小组工作方面、

我很骄傲的说，我们大班组的老师每个人都有一颗积极向上的心、对于园里的工作安排普遍完成的到位，而且在每个人的个人成长方面都有很大的突破、比如在这次教师培训中，大部分老师都能被提名安排上课，玉欣，文娜，刘宁都比去年有了很大的进步；在这次毕业典礼的组织上，我只是把握一个大框，具体实施上，钰辉和文娜发挥了很大的作用、我能够带动这些优秀的组员，用积极的态度对待工作，有效地发挥群体力量，并带动老师个人的成长，我感到很幸福也很给力、谢谢大班组老师在每一项工作中的鼎力配合、

三、个人成长方面、

侯老师说过一句玩话：“孙老师13年的数学代表树人08年的水平，15年的数学代表树人15年的水平”，我算了一下跨度是7年、这一句玩话说明了，我在幼儿数学教学上有了一个很大的飞跃、从\_年元月至今，我一直在学习一些前沿的幼儿数学教育理论，并试图把理论与教学实践结合起来、我已收集了幼儿数学心理方面的，目标设定方面的，教学实施方面的许多资料，并在逐渐把它们变为自己的东西、而且，我还顺利的当了一回“老师的老师”、我希望能进一步把这些东西与老师们分享，能用我作为一个老老师的经验，给树人作出一份贡献、同时，在这里我要深深的感谢许多老师们对我的支持与帮助，在我需要收集各年龄段的教学用书及学具作为参考时，很多老师翻箱倒柜也要帮我找出来；讲课以前，曹宁老师，旭娟老师，都从内容上给我提出了很中肯的建议、

在教研上，感谢园里给我提供了一次次的机会，使我在多听，多看中，接触到我园众多优秀老师的课，把自己的理论学习与这些课结合起来，提高了自己对课程把握的能力、在一期习惯教研与故事教研活动中，在裴老师悉心的指导下，我感到自己的评课，总结能力有了很大的提升、而且这半年，我也初步接触了宝盒课程，用了最短的时间对其理论上有了一定的把握、这次培训后，我又对宝盒课程有了更新的更深刻的认识，希望在下一步的实践中对本课程做出更好的把握，并且能为宝盒课程的推广出一份力量、

累着，快乐着，并幸福着、我原以为，四十岁的人了，跳不动扭不动了，在幼儿园肯定不受欢迎、但我善于反思，积极的心态，不懈的努力让我获得了很多、记得侯老师有一次说过，经验就是你们的财富，你们是经过沉淀的、我愿意用我的沉淀和积累、和树人共同成长、

**上半年个人工作总结范文篇9**

上半年，我们按照市稽查局、县局的工作部署和安排，深入学习实践\_\_\_\_，认真贯彻落实省市稽查工作会议精神，结合我局当前面临的收入任务形势，始终围绕整顿和规范税收秩序这根主线，以查处税收违法案件为重点，切实加强税收专项检查和发票专项整治工作，着力以查促收、以查促管、以查促查，实现了稽查工作质量和效率的全面提升，查处收入成果明显。

至6月底，我局安排下达稽查工作计划48户，其中专项检查5户，发票整治专案3户，日常选案稽查36户，举报案件2起，协查案件2起，已查结案件36起，在执行4户，在审理2户，在稽查6户，上线查补入库税款、罚款、滞纳金261。59万元。半年来，我们主要做了以下几个方面的工作：

一、强化职能，深入整顿和规范税收秩序

依托综合征管信息系统和各类管理监控系统，发挥稽查职能，坚持依法治税，认真组织开展日常稽查、专项检查、专案稽查和协查工作，整规工作成效显著。

（一）规范税收执法行为，推行税收自查补报引导纳税遵从。今年我们以税收执法管理信息系统作为规范执法行为的载体，全面落实税收执法责任制，严格按照法定权限和程序行使稽查执法权，加强对稽查执法过程的考核监控，严格过错责任追究。同时，为认

真贯彻落实总局稽查局关于企业自查补缴税款入库工作的通知精神，对纳入日常稽查计划的重点纳税企业推行了“查前预告、企业自查、案头分析、重点检查”新的稽查方式。取到了化解矛盾，消除阻力，提高效率，引导纳税遵从的效果。上半年，我局日常选案稽查36户，共查补入库190万元。其中，组织企业自查收入187。8万元，稽查局查补入库税款0。17万，罚款0。36万，加收滞纳金1。09万元。

（二）扎实开展税收专项检查，整顿行业税收秩序促进收入增长。09年根据省市局和县局的统一部署，我们突出重点抓重点行业，重点户和重点环节进行重点稽查，制定专项检查方案，开展了大型连锁超市；建筑安装业；办理出口货物退（免）税业务的重点企业；煤炭经销企业；医药医疗器材品牌代理企业及生产销售企业；酒类代理企业及生产销售企业；品牌经销及分销商七个行业的专项检查。目前我们已对七个税收专项检查行业中的出口退（免）税重点企业、煤炭经销企业；医药医疗器材生产销售企业、品牌经销及分销商四个行业5户纳税人实施了专项检查，检查5户，已结案4户，在审理1户，结合重点企业的自查补缴税款工作，查补入库税款、罚款、滞纳金796789元。

（三）密切相关部门合作，积极开

展打击制售假票和非法专项整治行动，减少和堵塞税源流失。按照省、市局《开展打击制售假票和非法专项整治工作实施方案》的文件精神，县局今年确定把发票专项整治工作作为基层抓收的重要渠道，一方面，加强与县公安局经侦大队的协调配合，健全税警协作机制，及时查处涉票违法案件，在打击“卖方市场”的同时，依法严厉打击“买方市场”，保持对各类发票违法活动的高压态势，我们稽查局结合行业税收专项检查对辖区内的医药、家具、建材、文具、手机、电脑、大中型商场、连锁店及农副产品收购等重点行业实施重点检查，依法从严查处使用虚假票的行为。

另一方面督导各分局发票检查小组对分局辖区从事各种经营活动的企业、单位和个体工商户进行全面清理检查，从检查进展情况看，我们稽查局结合专项检查和日常稽查检查了34户，其中发票有问题户数7户，涉及未按规定开具发票2户，涉案发票份数8份；未按规定取得发票4户，涉案发票份数35份，其中涉嫌假票25份（目前在调查处理之中），分局移送发票违法案件3户（涉案发票份数42份在查核实），发票违法违章已经了处罚5户，罚款12800元，已入库12800元；分局统计检查发票户数288户，其中发票有问题户数47户，罚款5760元。检查移交稽查局查处3户。

（四）积极拓展案源，查深查透协查和举报案件。09年，我们充分利用金税工程协查系统和稽查举报案件管理系统，加强对受托协查案源和举报线索的分析梳理，寻找办案突破口；落实催办督办、集体会审机制，积极组织精干力量查深查透协查和举报案件，每起案件做到“五及时”：及时做好登记、及时下达稽查任务、及时实施稽查、及时向上级局和举报人反馈眷查结果、及时将案卷整理成册专柜保管。上半年，我局共受托纸质协查案件2起，涉案发票5份，涉案金额19。83万元，税额2。9万元。经查涉案发票为真票、业务正常、票款结算正常、税款计缴正确。受理举报案件2起，认定偷税立案2起，查补入库税款99700元，罚款40530元。协查、举报案件按期回复率均达到100%。

二、科学管理，不断提高稽查工作质效

我们坚持以“科学化、精细化管理”为目标，规范操作，实现稽查质量和效率的平衡；加强沟通，理顺稽查四环节的工作衔接；夯实基础，推进案卷标准化建设，落实考核，保障稽查工作顺利开展。

探索科学选案有效途选案是稽查工作的首要和关键环节，我们逐步调整选案思路，将稽查质效控制的关口前移，认真分析筛选三大主体软件系统（征管、评估、协查）数据信息，按省市局稽查面达查帐征收企业纳税人总户数20%、选案准确率达到85%的总体要求，确定上报09年稽查计划60户，上半年实现稽查计划48户，在实际执行过程中，选案的针对性和准确率有了明显提高。

**上半年个人工作总结范文篇10**

一、上半年的工作总结：

1、整个市场的销售情况不理想没有达到预期的目标，跟自身业务能力有莫大的关系。下半年将加强自身各方面知识的学习，整理工作的套路，总结以前的各种经验并分析希望能够得出一套适合自己适合品牌的工作方法。

2、工作中很多细节没有把握好，导致很多工作都做了无用功。争取以后把每个细节落到实处，不好高骛远，不急不躁，一步一个脚印地把每一个小事做好。

3、在工作过程当中没有把工作当着是自己的一份事业来经营，导致在工作过程中有些思想方面的停滞以及行动方面的懒惰。下半年调整好心态，理好思路，按照公司的指导思路去调整。将以一个积极主动的心态去面对工作，去迎接接下来的挑战。

4、随着工作时间的推移我学到了很多的东西，也体会了很多东西。但是还远远的不够，各方面的能力还很欠缺，对市场的把握还不够，对人情的关系建立还不到位。多了解行业相关的一些信息，了解市场的动向，竞品的相关信息，以及人与人怎么处理关系的方法。

二、下半年的工作计划与安排：

1、第三季度：主要是做好市场网点的开发以及现有商场销售的推动，为让其能够持续的销售打好基础。

(1)、加强乡镇市场的开发力度，增加跑市场的时间，尽量少待在公司，提升市场开发的成功率。

(2)、蒲江、仁寿前期以我们带动销售为主，就以摆展做活动的形式。就是金堂前期一样，一有机会我们就过去摆展做活动，让其促销员认识我们，认同我们，喜欢我们。让其能够正常的销售。

(3)、金堂、资阳应做好相应的服务(售前、中、后)与联系，保持高密度的联系与沟通。并把感情进一步加深，时不时做些奖励政策或者一些客情关系。

(4)、在九月初就定好中秋与国庆(中秋为9月30号与国庆很近)的活动方案。所有现有商家做一次统一的活动，达到整个市场一盘棋，以点带面的效果，借机宣传我们的品牌以及产品。

2、第四季度：为销售旺季，在第三季度的销售情况下提升百分之50的销量。并做好市场的强势推广以及各项服务的跟进。

(1)、借助我们现有商场在当地的.影响力与号召力，加大对其周边地区以及乡镇市场的辐射。达到以点带面，面面相连的效果。

(2)、分析第三季度各个地区的销售情况，针对不同的情况作出相应的调整方案，为旺季的销售打好基础，达到压货最大化的目的。

(3)、与商场和工厂一起做好市场的推广和服务，加强商场终端形象的建设为旺季的销售打好基础。

(4)、各种相关流程的完善，建立公司与商场良好的进销通路。

3、紧跟公司的发展战略步伐，以公司目标为最终工作目标。并加强自身业务能力的提升，以期跟上公司的发展所需。

4、积极开动思想，创造性思维把工作的每一个细节每一环节都争取都做好。以期把工作做好做细做活。并和公司以及商场建立良好的沟通，充分体现自我价值。

20\_\_年销售上半年工作总结及下半年工作计划篇二：销售个人半年总结及下半年计划

在这近半年多的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，我是去年11月份到公司工作的，初来公司我是一个没有工程机械行业销售经验和行业知识的菜鸟，仅凭对销售工作的热情，一切从零开始，一边学习产品知识，一边摸索市场。通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对市场有了一个大概的认识和了解。现在我逐渐可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。所以经过半年多的努力，也取得了一个成功客户案例，一些优质客户也逐渐积累到了一定程度。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，针对市场的一些变化和同行业之间的竞争，现在可以拿出一个比较完整的方案应付一些突发事件。对于一个业务可以全程的操作下来。

存在的缺点：

对于市场了解的还不够深入，对产品的技术问题掌握的过度薄弱，不能十分清晰的向客户解释，对于一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决问题的方法。在与客户的沟通过程中，过分的依赖和相信客户，以至于引起一连串的不良反应。本职的工作做得不好，感觉自己还停留在一个初级销售员的位置上，业务能力尚且不足。

下半年工作计划及个人要求：

个人要求：

1.对于老客户、重点客户和潜在客户，定期保持联系和沟通，稳定与客户关系，以取得更好的销售成绩;

2.在拥有老客户的同时还要不断发掘更多高质量的新客户;

3.发掘南岸区域目前还没有接触过的新客户，使我们的产品销售得更为广泛;

4.加强多方面知识学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，以提高业务水平，把销售工作与交流技能结合;

5.熟悉公司产品，以便更好的向客人介绍;

6.试着改变自己不好的处事方法以及不爱与别人沟通等问题。

下半年销售目标：

下半年的销售目标最基本的是做到部门经理下达的三台任务量。根据经理下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周，每日;以每月，每周，每日的销售目标分解到各个潜在客户身上，完成各个时间段对自己下达的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

相关建议：

建议公司代理的所有产品能拟定产品详细资料，一方面可对竞争品牌产品的所有详细资料进行记载，以完善资料，另一方面可方便销售人员在向客人介绍产品时更清楚和肯定地向客人介绍自己产品的各种的优势等，使得客人更加相信我们的专业水平和实力。

以上是我对20\_\_年下半年销售工作计划的一些不成熟的建议和看法，如有不妥之处敬请谅解。

不经意间，\_\_年已悄然离去。时间的步伐带走了这一年的忙碌、烦恼、郁闷、挣扎、沉淀在心底的那份执着令我依然坚守岗位。

\_\_年项目业绩从元月至12月末的十二个月里，销售业绩并不理想，[某项目名称]共销售住房80套，车库及储藏间57间，累计合同金额15637000元，已结代理费金额计仅218899元整。

\_\_年工作小结元月份忙于年度总结、年度报表的核算工作;

2月份接到公司新年度工作安排，做工作计划并准备9号楼的交房工作;

3、4、5月份进行9号、12号楼的交房工作，并与策划部刘老师沟通项目尾房的销售方案，针对[某项目名称]的尾房及未售出的车库、储藏间我也提出过自己的一些想法，在取得开发商同意后，

6、7月份[某项目名称]分别举办了某某县小学生书画比赛和某某县中学生作文大赛，在县教育局的协助下，希望通过开展各项活动提高某某房产的美誉度，充实[某项目名称]的文化内涵，当然最终目的还是为销售起推波助澜的作用，遗憾的是在销售方面并没有实现预想中的效果，但值得欣慰的是活动本身还是受到了业主及社会各界的肯定。

8、9月份接到公司的调令，在整理[某项目名称]收盘资料的同时，将接手[另一项目名称]的销售工作。

当我听说这个消息时真是欣喜若狂，初进公司就是[另一项目名称]招聘销售人员，第一个接触的项目也是[另一项目名称]，而在公司的整体考虑后我却被分配到[某项目名称]。没能留在[另一项目名称]做销售一直是我心中的遗憾，现在我终于能在[另一某项目名称]的续篇\_\_\_\_项目工作，我觉得公司给我一个圆梦的机会，那段时间我是心是飞扬的，多么令人不愉快的人，在我眼中都会变得亲切起来;为了能在规定时间内将[某项目名称]的收盘账目整理出来，我放弃休假，甚至通宵工作，可收盘的计划在开发商的坚持下还是无疾而终。

10月份我游走在\_\_\_\_X项目和[某项目名称]之间：

[a项目名称]的尾房销售、[b项目名称]的客户积累、[c项目名称]的二期交付我竭尽全力做好两边的工作，虽然辛苦但我觉得一切都那么令人愉快。

我不知道该说意想不到，还是该说意料之中，项目另换他人的变化令我从峰顶跌到谷底，总之我花了许多时间来调整自己的状态，来接受这个事实。

11、12月份持续尾房销售工作，培训员工，与开发商协商收盘，解决客户投诉。

\_\_年工作中存在的问题：

1、[某项目名称]一期产权证办理时间过长，延迟发放，致使业主不满;

2、二期虽已提前交付，但部分业主因房屋质量问题一直拖延至今，与工程部的协调虽然很好，可就是接受反映不解决问题;

3、年底的代理费拖欠情况严重;

4、销售人员培训(专业知识、销售技巧和现场应变)不够到位;

5、销售人员调动、更换过于频繁，对公司和销售人员双方都不利;在与开发商的沟通中存在不足，出现问题没能及时找开发商协商解决，尤其是与李总沟通较少，以致造成一度关系紧张。希望明年我能有更好的发展，能为公司带来更大的贡献!

**上半年个人工作总结范文篇11**

上半年来，我在院领导及分管院长的领导下，在各科的密切配合支持下，在护士长的团结协作努力完成护理工作任务，现将工作总结如下。

一、政治思想方面

积极开展医疗质量管理效益年活动，坚持以病人为中心，以质量为核心的护理服务理念，适应卫生改革，社会发展的新形势，积极参加一切政治活动，以服务人民奉献社会为宗旨，以病人满意为标准，全心全意为人民服务。

二、增强法律意识

两次参加学习班，并积极参于医院组织的医疗事故条例培训授课工作，多次组织护士长及护理人员学习，让护理人员意识到，社会主义市场经济体制的建立，法律制度日益完善，人民群众法制观念不断增强，依法办事、依法维护自身的合法权益已成为人们的共识，现代护理质量观念是全方位、全过程的让病人满意，这是人们对医疗护理服务提出更高、更新的需求，因而丰富，增强安全保护意识，使护理人员懂法、用法，依法减少医疗事故的发生。

三、规范护理工作制度

深化卫生改革，执行新的医疗事故处理条例。我院推行综合目标管理责任制，开展医疗质量管理效益年活动等新的形势，对护理工作提出了更高的要求，因而护理部认真组织学习新条例，学习护士管理办法，严格执行非注册护士执业，结合我院实际，重新完善修定护理工作制度，使护理工作有章可循、有法可依，逐步使护理工作制度化、标准化、规范化、科学化管理。

四、做好护士

加强护士职业道德和文明礼貌服务，坚持文明用语，落实到每一个护理岗位，工作时间仪表端庄、着装整洁、态度和蔼、语言规范。加强教育，贯彻“以病人为中心，以质量为核心”的服务理念，提高了整体护士素质及应急能力。加强业务学习，护理部每月组织业务讲座，护士长积极认真授课，获得了满意的效果，科室坚持每月一次业务学习，每周一题晨会提问，坚持危重病人护理查房，加强护理人员三基训练，组织2次技术操作考试，均取得优异的成绩。

五、加强护理质量管理，提高护理优质高效服务

从护理人员的比例、工作性质、人员分布等各方面充分说明了护理工作是医院工作的重要组成部分，是保证医疗安全优质服务的另一个车轮，因而护理质量的优劣，与医疗纠纷的升、降息息相关，加强护理质量管理，提高护理质量特别重要。充分发挥了护士、病人、领导间的桥梁作用，为保证医院护理工作的高效优质服务，做出了很大的贡献。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！