# 关于上半年工作总结模板

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-02-07

*关于上半年工作总结模板（8篇）回顾这段时间，我们的工作能力、经验都有所成长，让我们好好总结下，关于上半年工作总结要怎么写？下面小编给大家带来关于上半年工作总结模板，希望大家能够喜欢。关于上半年工作总结模板（篇1）20\_\_年的上半年已经过去了...*

关于上半年工作总结模板（8篇）

回顾这段时间，我们的工作能力、经验都有所成长，让我们好好总结下，关于上半年工作总结要怎么写？下面小编给大家带来关于上半年工作总结模板，希望大家能够喜欢。

**关于上半年工作总结模板（篇1）**

20\_\_年的上半年已经过去了，从今年元月份以来，积极响应公司号召，积极配合专卖管理员、送货员、电访员，任劳任怨，扎实做好辖区的工作，基本完成各项考核指标,各项指标与去年同期相比都有所提升。现将20\_\_年工作汇报如下：

一、主要工作

1、紧抓卷烟结构调整，努力提高省外卷烟所占比重。在平时走访中，有侧重点地对省外烟进行了上柜，对新投放市场的“兰州（软珍品）、兰州（软飞天）等，着重进行卷烟包装、口味、价格等方面的宣传，不但让零售户进一步认识这些省外烟的特点，同时还让消费者更多的了解省外的品牌卷烟，以提升省外烟的销量比重。

2、加强零售终端建设。从接受新片区以来，积极向零售户宣传“零售终端”建设，一户一户的帮助客户拜访卷烟专柜，设计并帮助摆放客户的整条出样；换增加卷烟整条出样面积和数量、增加了卷烟广告，切实提高了卷烟的宣传效果。

3、客户投诉热线宣传到位。同时将我们自己的手机告知辖区内每一位零售户，以便和零售户沟通，及时发现问题，解决问题。

4、积极做好卷烟商定工作。坚持卷烟供应合理定量，在商定数量商定、服务上一视同仁，经常性地提醒零售户做好订货前的准备工作，以提高订单的准确率，并巩固卷烟明码标价。

5、与广大守法卷烟零售户经常联系、沟通，以取得他们的信任，

从而更深入的了解市场行情，为公司业务开拓经营提供决策。

二、存在的问题

1、业务知识薄弱。

日常疏于对业务知识的学习，学习意识淡薄，在六月份市局组织的客户经理技能大比武中成绩很靠后；日常工作中，疏于对业务知识的学习，认为自己所学的基本能满足工作现状，不主动去学习相关的业务知识和技能知识来提高自己，致使工作开展的不是十分理想，出了很多的纰漏；

2、疏于自身管理。

在日常的工作中趋于形式化，不思创新；工作态度不认真，疏于对自己的管理，没有高标准、高要求的的严格要求自己，工作不认真，不仔细，致使日常工作出现了很多的错误。

3、零售户卷烟订单出现差错较多。

现在片区主要是以网上订货为主，而大部分客户是农村客户，所以，从三月份开始，订单不成功的客户一直比较多，分析主要有以下几种状态：

(1)、不及时存款，分析主要原因是部分客户由于农忙，没有及时的存足货款，导致订单失败；

（2）、存款金额没有满足订单所需金额，分析主要原因是部分客户由于不是本人才操作，导致没有存足货款，导致订单失败；

（3）、电话订货的客户没有及时接听电话，由于部分客户电话号码变化频繁，没有跟我及时联系，导致部分资料没有及时的维护，导致订单失败；

作为客户经理的我没有及时、主动的收集客户的基础资料，及时在系统里面维护，导致客户订单失败负主要责任。

4、对零售户的经营指导不到位。

从元月份开始以来，对卷烟零售客户的卷烟经营指导存在不全面的现象。从元月份之六月底，共召开经营户座谈会4场次，培训面达到了98%，但针对客户新品培育方面做的比较差，上柜率比较低，偏远客户上柜品牌个数只有7、8个，上柜品牌个数没有达到公司的要求。

三、下半年的工作计划

1、加强自身业务知识的学习。利用一切空闲时间加强业务知识的学习，并做好学习笔记，变被动学习为主动学习，提高自己的业务知识和业务技能，提高自己的素质。同时，加强对自身的管理，高要求、高标准的严格要求自己，端正自己的工作态度，认真仔细的完成每天的各项事务。

2、加强对基础资料的维护。从本月开始，我要求自己坚持每天市场拜访回来就对发生变化客户的基础资料进行维护，维护完之后坚持最少复查一遍，杜绝基础资料维护错误的现象发生。

3、进一步做好电子结算工作，提醒卷烟零售户主动订货，及时的存足货款，对频繁出现问题的客户，加强沟通，使得电子结算率和订单成功率能够上一个新台阶。

4、做好零售户的卷烟标价签的更换工作。目前零售户的卷烟标

价签新品牌增加比较多，在下月的市场拜访中，需要及时更新。

5、加强对经营户的卷烟经营指导，对下半年公司新引进的卷烟品牌做重点介绍，详细介绍卷烟的特点，同时对卷烟的“卖点”向客户做介绍，同时，要求客户向消费者“复制”。

6、加强对客户的拜访，利用周末、节假日时间拜访客户，和客户面对面坐下来沟通，帮助客户做好卷烟的陈列和经营指导，推荐适合辖区的卷烟品牌上柜销售，增加卷烟品牌的上柜率。

以上就是我20\_\_年上半年的工作总结，我明白，自己说的再好也要付诸于行动才算，今后的工作我告诫自己必须干好。

**关于上半年工作总结模板（篇2）**

20\_\_年，\_\_县市场监管局围绕落实省市局工作部署，在推进质量强县、“三强一制造”、深化最多跑一次改革、提升质量水平等方面主动作为，取得了良好成效，现将我局半年工作总结汇报如下：

一、半年工作回顾

(一)提升质量供给水平，共享计量实惠。一是持续推进 “三强一制造”战略实施。以“浙江制造”标准制定为突破口，鼓励企业申报立项，截至目前，共有8家企业上传立项资料，3家企业立项成功，1家企业发布标准。积极实施名牌产品培育工程，在各基层所推荐培育企业的基础上，制定了20\_\_年省市名牌产品培育入库计划，共推荐有8家企业的9个产品进入市局培育名单。带队组织我县3家企业赴义乌参加20\_\_年中国品牌日“浙江制造”活动，提升我县企业知名度。二是配合做好村务监督标准化建设工作。整理汇总我县历年标准化工作情况，撰写可行性报告，积极配合组织部做好村务监督“后陈经验”项目申报工作，陪同省市领导、省标院相关专家对我县村镇及相关部门开展调研，申报国家级和省级重大项目。二是做好产商品质量监督抽查工作。委托金华市质量技术监督检测院对我县农资商品质量开展抽检工作，对4家农资经营单位抽取各种品牌复合肥料10批次。检测结果未出。委托兰溪市质量技术监督检测中心开展儿童服装抽检，共28批次，其中有3个批次不合格。委托宁波市桑通质量技术服务有限公司开展儿童玩具抽检，共15批次，其中1个批次不合格;完成县级抽查防盗安全门、电动工具、工业链条、烧结多空砖78家企业78批次，一批次不合格，合格率98.48%;开展电子计价秤质量提升工作，共抽检电子计价秤3家，3批次，对3家生产企业予以行政处罚。四是加强抽查监管工作。加强对强制性认证产品监督检查，现场巡查8家;开展有机产品认证专项检查1次;加强对检验检测机构的日常监管，组织2家机动车检测机构参加授权签字人能力比对暨技能大比武活动1次，组织4家检测机构参加省局开展的能力验证活动1次。

(二)强化特种设备检查，保障生产安全。截止目前，全县注册特种设备7012台套(包含停用)，比20\_\_年年底增加416台。一是以隐患排查助推企业落实主体责任。先后组织开展开展特种设备“百日攻坚”行动、气体充装单位隐患排查专项行动、电梯维保单位专项检查，督促企业开展自查的同时全面摸排安全隐患，共检查105家单位，消除一般隐患6处。二是开展淘汰高污染燃料锅炉“回头看”工作。对全县燃煤锅炉尤其是20\_\_年后新增的42台燃煤锅炉的淘汰情况开展“回头看”，检查以“不发通知、不定对象、不打招呼”为原则，直接赴被抽查单位现场进行核查。三是开展历年不合格特种设备专项整治行动。自4月份行动开展以来，不合格设备总量已由176台下降至83台。

(三)强化软件硬件支持，提升检测能力。一是继续推进\_\_县检测研究院暨\_\_县食品药品检验检测中心迁建工作。我局积极联系发改局等相关部门，做好中心迁建的各项工作，目前已完成设计图审、预算编制、审核、招投标工作，。同时通过定期培训，不断提升中心工作人员技术水平，为更好地适应机构迁建做好准备。二是持续开展检测能力提升工作。计划新建计量标准2项，目前已完成设备购置及材料申报。积极参加省市各级组织的技术比对工作，目前已参加了食品中沙门氏菌、食品中蛋白质、电子天平计量比对3项比对。

二、当前存在的问题和困难：

一是班子力量要加强。因机构改革人事冻结，班子成员严重不足，原来外调、退居二线的都没有补全，有的班子成员身兼数职、疲于应付。

二是队伍需稳定。外调抽调人员过多，近3年来共外调22人，长期借用7人，造成严重缺员力量不足，影响工作开展。三局合并之前由于垂直体制中层干部缺乏上升通道，造成现有中层干部积压，人员结构老化，中层队伍青黄不接。

三是临聘人员编制急需增加。核编56人，实际使用72人，造成经费保障、临时聘用人员工资经费不足。

四是车辆要保障。目前，由于车改，七个基层所只有五个执法车和一个特殊车。目前浦江14辆、永康17辆、兰溪有12辆，与周边县市相比，远远不足，急需增加执法通勤车辆。

三、下步重点工作思路

(一)紧扣“三强一制造”工作主线，强力推进“三强一制造”品牌建设。1、做好标准制定、名牌产品认定各项工作。20\_\_年争创省、市名牌产品6只以上，主导或参与各级标准制定5项以上，完成各级质量奖申报推荐和评审工作。2、科所联动助力“浙江制造”企业培育，继续对辖区内企业开展调查摸底，筛选出一批具有内生动力和潜力的重点培育企业名单，为20\_\_年工作夯实基础。3、推动“浙江制造”标准发布，帮扶立项成功的企业早日完成标准报批工作，争取年底发布标准5项。

(二)深入实施“管理创优工程”。将以县政府质量奖评审为引领，以示范创建为抓手，深化“千争创万导入”活动和质量管理提升工程，推动企业争创市、县政府质量奖;采取“引进来走出去”的方式，积极引导企业导入先进的质量管理方法，做好县、市政府质量奖评选和推荐工作。努力引导企业导入卓越绩效等先进的质量管理方法，夯实企业质量管理基础，继续鼓励我县企业在争创市省奖中取得新突破。

(三)全力推进“质量强县”工作。积极联系县相关乡镇和部门，争取每季度召开一次联席会议，通报各项指标完成情况，及时与市局做好对接工作，确保完成考核任务。同时配合产商品科做好本年度电子计价秤的“质量提升”工作。

(四)推进检测中心迁建和省级中心创建。加快食品药品检验检测中心建设，成立我县第一个省级产品检测中心，力争20\_\_年底前通过省级验收。

**关于上半年工作总结模板（篇3）**

今年以来，\_\_\_\_镇始终坚持以经济建设为中心，突出工业、小城镇建设和社会主义新农村建设。经过全镇上下共同努力，上半年各项工作取得良好成效。

一、回顾总结工作情况

全镇各项主要指标完成情况。截至6月底，全镇生产总值完成2.6亿元，同比增长31%；财政一般预算收入完成247万元，同比增长13%；固定资产投资完成8700万元，同比增长25%；社会消费品零售总额同比增长8%；农民人均现金收入完成2426元，同比增长7%。

工业经济继续保持良好发展势头。工业总产值完成6.8亿元，同比增长22%；工业增加值完成2.1亿元，同比增长21%。限额以上工业实现利润3893万元，同比增长20%；实现利税4421万元，同比增长22%；主营业务收入完成5亿元，同比增长42%；产销率达到99%；同比增长1个百分点。

项目建设进展基本顺利。上半年，全镇完成工业固定资产投资8700万元，同比增长25%。今年确定的5个重点工业项目中，纸坊村投资200万元的石化纳米材料项目已经投产；总投资20\_\_万元的2800KW鑫圆通梯级发电项目进展也比较快，西油村、三井两个站点设备正在安装，千家岗村站点基建也已动工。华帅化工有限公司的丁草胺项目、东铸底盘零件有限公司二期扩建项目、圆通铸业有限公司的日本东久全自动铸造生产线项目、光裕化工实业有限公司的高纯石墨项目等4个项目下半年都有望开工。

招商引资取得明显成效。全镇上半年引进域外资金5252万元，占全年任务的74.3%，成效比较明显。

小城镇建设颇具特色。镇政府连接\_\_\_\_公路宽15米的南延大道6月中旬铺油通车。投资60万元占地4000余平方米的绿地广场基本竣工，假山、花坛花卉、树木、地砖、照明灯等美化亮化设施建设到位，健身设备器材也按装完毕。每天晚上，广场上灯火通明，乘凉散步的人们络绎不绝，人声鼎沸，绿地广场的服务功能逐步显现。投资300多万元的\_\_\_\_综合服务大楼项目，主体已完工，预计今年8月份可投入使用。汽车站建设也已动工。镇区旧房改造和圆通公司至\_\_\_\_公路15米宽南北大道的建设已经动工。

沼气建设成绩斐然。建成了小店、南屯、王街、南山四个沼气示范村，小店村今年有望成为安阳市沼气建设示范村。上半年，全镇新建沼气池达到635个，占全年总任务数的80%，建成400立方大中型沼气池1个，正在施工中的大型沼气池还有4个，目前在建小型沼气池还有200个。下一步，还要继续扩大这项惠民工程的受益面，同时要积极筹建中介服务组织，为用气户提供持久的优质服务。

林水业发展速度加快。林业：完成\_\_\_\_公路两旁绿色通道建设；完成小店、桃科、兴泉、张家庄等村荒山拍卖工作；完成各村雨季造林的规划与落实。水利：完成全镇各村硬化渠道3500米；完成了11眼机井配套工程；完成了小店红英水库扫尾工程，并已成功蓄水。

畜牧养殖再上新水平。6月份，南屯村养殖小区通过安阳市验收，成功申报为安阳市标准化养殖密集区，成为我市获此殊荣为数不多的养殖小区之一。流山沟村张文德大型养殖场已经引入母猪150余头，投资已超过200万元。截至6月底，全镇养殖户达到347个。同时，按照防疫工作\"村不漏户、户不漏禽、禽不漏针\"的要求，扎扎实实抓好畜禽防疫工作，杜绝了禽流感等重大疫情在我镇的发生，受到林州市、安阳市各级领导一致好评。

在重点做好上述工作的同时，土地、公路、民政、审计、文卫、宣传等各项工作也取得了明显成效。

二、工作中存在的问题

工业方面。一是发展工业意识不够强。部分同志看摊守本思想严重，不思进取，对本村的经济发展不闻不问，漠不关心。有的企业安于现状，固步自封，裹足不前，对当前加快发展工业的极端重要性、紧迫性认识不足。二是发展速度不够快。我镇财政一般预算收入增长13%，较全市乡镇级财政一般预算收入低了近10个百分点。三是在谈在建工业项目规模不大，发展后劲不足。全镇在谈在建工业项目投资超过1000万元项目的屈指可数，后劲严重不足。四是工业结构不合理。该镇的圆通、华帅、东铸等3个大企业中，主要以传统原材料加工业为主，产业链条短，科技含量低，附加值低。

其他方面。服务群众意识还不够强。一些干部办事效率低，没有切实深入到群众中去，为民解忧。立说立行，雷厉风行，一抓到底做得不够到位。工作中缺乏闯劲儿，缺少创新，行动不够迅速。工作中一抓到底的意志不够坚决。工作热情还不够高。只是满足于乏乏的抓，力度不够强，热情不够高。

三、下半年工作计划

思路：下半年，我镇将重点突出工业，围绕工业项目招商引资，强力实施“工业强镇，开放带动”战略，进一步优化经济发展环境，实现\_\_\_\_工业二次振兴，为新农村建设夯实基础，推动全镇经济和社会和谐发展。

目标：全年地区生产总值增长25%，力争达到5.9亿元；工业增加值增长20%；财政一般预算收入增长16%，全力突破451万元；农民人均纯入达到4575元，增长10%；固定资产投资增幅达到25%，力争完成2.3亿元；社会零售消费品总额增幅达到8%；招商引资争取达到1个亿，力争超额完成市委市政府下达我镇的招商任务。

围绕上述思路和目标，下半年重点做好以下几方面工作：

（一）工业

项目建设。下半年重点抓好六个项目。一是力争谋划一个在全市有影响的大个项目；二是积极推进华帅化工有限公司的丁草胺项目早投入；三是确保东铸底盘零件有限公司二期扩建项目9月底顺利投产；四是促进圆通铸业有限公司的日本东久全自动铸造生产线项目早见效益；五是抓好光裕化工实业有限公司的高纯石墨项目的技改扩建工程；六是抓好鑫圆通梯级发电项目的扫尾工程。

保障措施。一是实行镇三大班子领导分包重点项目责任制，对所包项目全程跟踪，提供服务。二是进一步优化发展环境。三是一月一个小汇报，一季度一次大总结。四是奖惩并举，政策激励。严格按照既定的考核奖惩办法抓落实。

招商引资。严格按照招商引资的奖励办法，明确招商、安商、建设、服务等方面的奖励事项，打破制约招商引资的瓶颈，实现招商引资工作新飞跃。对于在招商引资上做出贡献的人员，将按照规定，在经济、组织、政治等方面给予奖励。

（二）小城镇建设

重点工程。一是确保投资500万元的综合服务大楼和投资60万元占地4000余平方米的绿地广场顺利投入使用；二是完成投资200万元的电管所搬迁工程；三是投资100万元的客运汽车站年内要完工；四是确保小店村十字路口美化亮化工程按计划推进，督促协调康街口拆旧建新工程早日动工；五是投资30万元完成镇区排污设施改造工程；六是开通圆通铸业公司至\_\_\_\_公路间宽15米的南北大道；七是对镇区72间商品房进行改造。

主要措施。一是加强领导，强化管理。成立了由一名副职任组长的领导小组，专抓此项工作；组建了由10名专业人员组成的环卫队，按时进行清扫。二是以人为本，科学规划。以服务群众为目的，以农民得到更多实惠为立足点和出发点，在镇区形成了“一个中心”即以绿地广场为中心，“两纵三横”五条街道，并地工业区、服务区、居住区进行科学合理的划分。三是特色引路，逐步实施。明确“围绕大局，服务工业，突出重点，亮出特色”的建设要求，实施逐步改变镇容镇貌的建设思路。

（三）新农村建设

交流成功经验。一是在新农村建设中要充分发挥农民群众的主体力量；二是对农村现状进行科学规划；三是把加快发展作为建设社会主义新农村的第一要务；四是把选准发展路子作为建设新农村的有效途径；五是把改善条件作为建设新农村的基础工程；六是把建强支部作为建设新农村的保证。

推广好的做法。一是抓好项目建设，发展新产业；二是抓好新村规划，建设新村镇；三是抓好培训教育，培育新农民；四是抓好精神文明建设，塑造新风貌；五是抓好基层组织建设，创建好班子。

**关于上半年工作总结模板（篇4）**

在护士工作中，每一位护士都肩负着重大任务和责任!天使不好当，这或许是所有护士工作者的心声!护士工作又苦又累，只有投入其中才能对护士工作有深深体会!

岁末将至，总结一年来，在科主任领导和全体医护人员的努力下，自己取得了一些进步，也存在许多不足，总结过去，放眼未来，争取来年更大的发展。

一，医德医风方面：

严格按照医师的道德规范要求自己，遵守医疗流程，维护患者尊严和隐私，不收受患者的红包。工作精益求精。全年根据科室的工作规律，以医院和顾客利益为重，经常加班工作。全年无一例医疗事故和差错。

1， 退还顾客感谢老玉手镯一个。(证明人：党办;护士长)

2， 医院组织到梁平县医院支农一次，获得好评。完成当地激光一例，手术顾客二例。

二，为医院获得荣誉：

1， 参加20\_\_年度重庆医科大学校际运动会，代表重医附属口腔医院获得教职员工组1500米跑第五名;跳远第三名的成绩。

2， 参加20\_\_年度重庆市招行杯羽毛球比赛，代表重医附属口腔医院获得16名。

三，招商引资项目：

20\_\_年在医院的大力支持下，成功引进世界领先，国内首创的聚焦超声减脂系统，目前已完成设备调试，操作培训和临床应用。

四，医疗及业务培训：

在科主任的领导下，按时完成医疗任务。作为医务部门的负责人，坚持主持全年周二的医疗部门业务培训，坚持全年早查房，并对查房中每日专业常见术式，对医师和护士进行业务培训和讨论。

在手术方面，全年开展了：

1，颜面部综合整形术，

,2，乳房综合整形和假体隆胸术;

3， 全身脂肪抽吸塑身术,

4， 自体脂肪移植颜面及乳房整形术,

5， 面部和小腿肉毒素除皱及瘦小术;

6， 各种注射填充物颜面部整复术;

7， 聚焦超声减肥技术的临床操作和培训;

8， 药物美白皮肤方面的应用;

9， 点阵像素激光结合自体成纤维细胞移植治疗面部座疮的临床应用;

10， 协助颌面外科王涛教授在本中心手术及新技术的开展(1，颌面正畸手术，2，肋软骨髂骨瓣在颌面手术中的应用)。

五，参加学术会议：

1,20\_\_年度中国医师协会西南整形美容工作委员会学术会(成都)委员

2，20\_\_年度中国中西医学会乳房专家委员会学术会(成都) 委员

3,20\_\_年度中国医师学会整形与美容分会年会(北海)

4,20\_\_年度中华医学会全国乳房手术规范培训及学术研讨会(广州)

5,20\_\_年度中国医师学会整形与美容重庆分会年会(重庆长寿)

六，学术会议论文：

1，应用A型肉毒素和双美胶原蛋白面部年轻化的临床分析(附42例)。

2，切皮重睑成形术治疗肿泡眼236例经验。

参加20\_\_年度中国医师学会整形与美容分会年会(北海)会议论文。

**关于上半年工作总结模板（篇5）**

上半年已悄然过去，回首这半年的紧张忙碌工作，伴随着大成集团各新建项目的破土，\_特公司的顺利创产，我本人也通过实际工作中的锻炼，和在各位领导的帮助下，取得了一定程度业务水平的提高，但同时更暴露出很多新的不足。

一、应对市场变化、保证供应稳定。

20\_\_年受国际原油价格上涨、煤炭资源紧缺、电力供应不足等多方因素影响，化工市场发生了较大变化，随着奥运临近，国家环保部门加强了各地监管力度，部分不达标企业因多种原因处于停产或限产阶段，造成多种基础化工供应紧缺、价格出现较大涨幅，面对供应市场环境突变。

采购中心在焦经理的带领下，积极应对提前准备、提前预防，落实奥运期间各类生产物资保障预案，采购中心生产四组截至7月份已将硝酸、珍珠岩助滤剂、水处理剂、纯碱、片碱等受影响物资落实到位，保证生产原料供应。

上半年共签订采购合同20份、确认书310份、开发新供应商13家、淘汰供应商3家，共计采购金额19881272元，收到采购任务单207份、采购项目577项，除部分采购项目取消或自采外，100%完成上半年采购任务。

二、持续加强和业务知识的学习。

采购中心组织部门全员不断加强对企业文化、集团的各项文件的学习，会后每名采购员都要结合实际工作认真总结，谈谈思想体会相互提高，紧随集团的领导方针，“主动接球、热情为各业主公司服务”。

积极参加集团组织的各项学习，通过对企业文化和《公司兴亡我的责任》一书的学习，让我的思想观念的到了很大的提高，使得工作角度有了新的认识，增加了企业与员工之间的纽带，加强责任意识提高执行力，是一名优秀的员工必备的条件。

通过集团人才中心组织的业务学习，直接在业务能力提高方面给予我很大帮助，也是我获得了业务能力提高的又一个途径。

通过采购物资轮换，让我有机会接触更多的采购品种，在市场考察时与不同的供应厂家的洽谈中学到了很多，丰富了采购专业知识，提高了综合业务水平，也让我有机会重新认识了自己的不足，有效的业务沟通、良好的语言表达能力、果断的审事夺度、自信心的欠缺等等很多的不足还有待我继续提高。

的收获是让我懂得了如何才能提高，性格并不是工作能力的决定性因素，工作、沟通能力、的改变，才是提高业务能力的根本出发点，“知识是学来的，能力是练出来的，品德是修出来的”。

我相信只要立足全心全意为大成集团服务，摆正是在为自己能力提高而工作的态度，奉行大成集团“争先实干奉献为民”企业精神，一定可以克服困难，从普通到优秀，最终成为一名卓越的采购员，为大成集团的发展添一份力。

**关于上半年工作总结模板（篇6）**

20\_\_年上半年护理部在院部的领导下，继续深化“以病人为中心”的服务理念，紧紧围绕“改革护理模式，履行护理职责，提供优质服务，提高护理水平”的工作宗旨，积极开展各项工作。现将半年来的工作总结如下。

一、全面推进优质护理服务活动

1、目前，我院开展优质护理病区数仍为5个，占全院病区总数的60%。

2、为促进优质护理服务的顺利开展，今年上半年护理部为各科室完善了中医健康教育资料、中医食疗处方、重新装裱了优质护理服务监督台等，方便病人随时查阅了解，从细微之处体现对患者的关爱。

3、为各科配备了中医护理技能项目所须的物品，包括艾灸盒、探棒、火罐、精油等，各科中医特色护理服务的开展已形成常规化，让患者感受到了中医护理服务的优势，提高了患者的满意度。

4、上半年共发放优质护理满意度调查表210份，患者对护理服务满意度>90%。

5、进一步深化责任制整体护理工作模式。指导科室根据护士层级、能力合理分组，将危重患者分配给年资高、能力强的护士负责，体现能级对应。

6、继续开展“星级护士”评选活动，每季度各评选出一名科室“星级护士”，护理部在科室推荐的“星级护士”候选人中经过综合考评，评选出一名全院季度“星级护士”。

7、合理调配人力资源。护理部根据各病区护理工作量合理调配护士人力，基本满足了临床护理工作需要。

二、护理质量管理方面

1、护理部、科室二级管理，定期、不定期对各科室护理质量进行检查、反馈、和整改。

2、每月常规召开全院护士长会议，及时传达上级文件等精神，进行质量反馈和工作布置。

3、每季度召开护理质量分析会一次，对全院护理质量存在问题进行汇总，分析原因，提出整改措施，不断完善和调整护理质量管理方法。

4、护理质量达标情况：基础护理合格率100%；危重病人护理合格率100%；护理文件书写合格率100%；急救物品完好率100%；病房管理合格率95%；护理文件合格率95%。

三、护理安全

1、每季度召开全院护理安全分析会，对发生问题及存在隐患及时讨论分析，制定整改措施。

2、坚持护士长夜查房，以保证夜间护理安全。

3、继续落实“非惩罚性护理不良事件上报制度”，上半年共主动上报护理不良事件3起。

四、强化业务培训

1、继续按《江苏省年轻护士素质提高行动》要求，对三年内护士做好规范化培训工作。

2、按照年初制定的三基、中医培训计划，上半年对全院护理人员分别进行了中医基础理论、三基理论及操作的培训及考核，对全院护理人员进行了急诊、急救知识培训及考核，并对急诊科护理人员进行了急救护理演练培训及考核。

3、上半年共选派10名护理人员及1名护士长外出学习。

4、科室每周三业务学习日常规利用下午时间，组织全科护理人员进行各种形式的护理业务学习。

5、选派\_\_、\_\_、\_\_、\_\_、\_\_五名护士参加县局纪念“5.12”护士节护理技能竞赛，其中\_\_\_获二等奖，\_\_、\_\_获三等奖。

6.6月份对全院护理人员进行了急诊急救知识培训及考核。

五、充分调动护士积极性

1、进一步完善绩效考核办法，将护理质量百分制考核成绩与绩效挂钩，指导科室将绩效考核与护士专业技能、工作表现等挂钩。

2、“5.12”护士节荣获奖励：\_\_\_荣获市“优秀护理管理者”，\_\_荣获市“优秀护士”；\_\_、\_\_荣获县“优秀护理管理者”，\_\_荣获县“优秀护士”；以榜样的力量感召全院的护理人员，推动全院优质护理服务工作更上新台阶。

**关于上半年工作总结模板（篇7）**

光阴如梭，\_\_\_\_年已过了半年，在这将近半年里我学到了很多，十分感激公司供给给我一个成长的平台，让我在工作中不断的学习，不断的提高，慢慢的提升自身的素质和才能。回首过去的半年当中，公司陪伴我走过很重要的一个阶段，使我懂得了很多。在此我向公司尊敬的领导以及亲爱的同事们表示衷心的感激，有你们的协助才能使我在工作中得心应手，也因有你们的帮忙，才能令我在公司的发展上一个台阶。下头我将这半来的具体工作情景汇总如下：

一、认认真真，做好本职工作。

一是遵从仓库，坚持做好出货工作，保证发货的准确无误，尽量完善工作以保证零投诉;

二是做好入库理解，保证库存数据的准确，确保库存数据到达实实在在的百分百;

三是完成二位领班临时安排的工作与积极参与整理工作，深化工作安全意识，提出各项合理化意见。及时与业务和生产部沟通联系，保证物流系统正常有序的进行。

二、严于律已，自觉遵守各项制度

严格遵守仓库的各项制度。谨记领导的指示和批评并付诸于实际，不迟到，不早退，不旷工。做事要谨慎认真，向领导汇报的仔细检查，日常工作要记录并及时上报;待人处事要有礼貌，对待同事要坦诚宽容;严肃办公室纪律，工作不懈怠，不玩游戏、不闲聊、不做与工作资料无关的事情。

三、存在的不足

一些事还无法循规蹈矩的做好，需要增强自我的毅力不够。

二是工作中不够大胆，要在不断的学习过程中改变工作，不断创新完善。

四、下半年的工作打算

1.一路既往抓发货。要理清发货流程，更细化的，更明朗的。要不断总结提高，完善

2，要不断提高修养，树立良好的企业形象，要提高自我的服务意识和办事效率，明确自我的工作重点与工作目标。

3，对仓库存在的问题不断提出积极及合理化意见。

例如仓库仓储饱和问题发货流程问题都是下半年应当好好深思探讨并付诸实际行动的。

上半年成品庫的工作还算美满，我对下半年的工作充满信心与期待仓库在未来的半年能有一个更崭新的面貌!

**关于上半年工作总结模板（篇8）**

自参加工作至今已半年有余，在这半年多的工作中我认真学习、研究技术，无论是能力上还是思想素质方面都在不断提高与完善，在公司与班组的关怀下我已从刚步入社会的学生转变为一名不断进取中的电厂运行工作人员。

今年以来，从我的工作职责方面，我很感激公司领导以及班组成员的扶持帮助，让我将在课本中学到的知识得以实践并学到了在学校里学不到的.东西。这些功绩的取得与领导以及班组成员的帮助是分不开的。现将半年以来的工作加以总结：

一、工作认真负责

敬业爱岗，以公司理念要求自己，诚信待人，踏实做事，服从领导安排，在班组遇到班组缺少人员时坚持在本职岗位上，努力工作，客服自身困难，认真仔细的巡检，不放过现场任何一个细小的设备缺陷，在发现问题的同时第一时间通报级组长，避免了设备重大事故的发生。始终以积极的心态对待工作，特别是在今年小修期间，连续\_多天\_小时工作，虽然辛苦但是让我学到了平常设备正常运行时所不能学到的东西。

二、技术上用心钻研，理论上认真学习，努力让自己熟记操作规程

实践上严格遵守运行规程，培养正确的操作能力，保证不发生误操作事故，把工作中遇到的问题和取得的经验、注意事项随时记录下来，虚心向师傅求教，虽然已独立上岗，但深知要想把运行知识学精学透还需要时间的磨练、知识的积累，循序渐进，让自己一天比一天强。

在工作之余不忘利用书籍互联网等资源补充自己，让自己视野更开阔，继续充电，补充自己的不足。同时公司在机组进入冬季运行之后严抓员工对机组冬季运行安全意识的不足，组织各班组进行学习，通过组织培训让我意识到了自已技术知识的不足，激励了我以后更加努力的学习。

三、加强协调能力和处理事故能力

若说“技术”比作“智商”的话，那么“能力”就可比作“情商”，运行亦是如此，智商高就不见得情商高，因为技术是死的，能力是活的。工作半年的经验告诉我只有做到活学活用，才能更好地千好工作。

四、积累工作经验，贯彻公司“节能降耗”

在水质合格的基础上，精益求精，安全运行是首要，还要兼顾经济运行。比如在辅机水质不和的情况下及时开打排污，使水质在最短时间内达到合格，并联系化学人员及时对水质进行检验，一旦合格迅速关闭辅机水池排污门，保证了机组的安全运行并减少了辅机水的浪费

五、在半年的工作中也意识到了自身的不足

比如现场设备操作及技术知识的欠缺，有时对安全工作的意识不足等。在以后的学习工作中我要提高自己的学习积极性与主动性，让自己尽快的成长成一名合格的巡检人员，并加强公司对安全规定的学习与认知，从而为机组的安全运行做出努力！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！