# 餐饮店策划方案模板范文

来源：网络 作者：雪域冰心 更新时间：2024-01-09

*餐饮业向消费者专门提供各种酒水、食品，消费场所和设施的食品生产经营行业。关于餐饮店策划方案模板该怎么写的呢?下面小编给大家带来餐饮店策划方案模板，希望大家喜欢!餐饮店策划方案模板1针对中秋节餐饮消费市场的这一需求，餐厅有必要策划一个中秋节促...*

餐饮业向消费者专门提供各种酒水、食品，消费场所和设施的食品生产经营行业。关于餐饮店策划方案模板该怎么写的呢?下面小编给大家带来餐饮店策划方案模板，希望大家喜欢!

**餐饮店策划方案模板1**

针对中秋节餐饮消费市场的这一需求，餐厅有必要策划一个中秋节促销活动方案，以吸引更多的中秋节聚餐消费人群前来餐厅就餐，拉动餐厅中秋节经营收入的同时，为中秋节节日欢庆营造良好的喜庆氛围。

一、活动时间

9月\_\_日——\_月\_\_日

二、活动地点

\_\_餐饮店

三、活动主题

月满中秋夜，天涯共此时

四、活动目的

1、宣传公司形象、品牌形象，影响主要目标消费群的消费心理，在目标消费群中塑造一个美好的形象。

2、通过活动的概念引导，在消费者中留下较好的印象，增强消费者和企业员工的信心，提高品牌知名度和美誉度，影响消费者品牌忠诚。

3、改变消费者认知，形成良性认识。

4、培养潜在消费者，加深目标消费群对饭店、酒店、餐饮的了解。

庆典意图让人们加深对饭店、酒店、餐饮的认识，接受并愿意到饭店、酒店、餐饮来消费，而中秋则是让大众亲身体验饭店、酒店、餐饮的特色与服务，同喜同乐，进而直接提高利润。

五、活动分析

1、餐饮的消费对象属中、高档阶级，他们一般都有良好的文化背景或经济背景，与饭店、酒店、餐饮浓厚的文化气氛相契合。

2、餐饮菜肴主要以中式菜为主，不存在口味差异的问题，但是美食当前，圣人也会流涎的。也是其他商家缺少的。

六、活动形式

1、自助餐、点餐、新菜、特价菜等。

2、打折消费。

3、赠送优惠券，凡消费满100元以上的消费者均能获得优惠券。

4、免费赠送饭菜，凡消费满200元以上的消费者均能获得一份免费的特色菜。

七、活动创意

1、现场猜谜活动：

在活动现场悬挂有谜语的五彩灯(红灯)笼。专设一个谜底台。

2、演艺活动策划：

(1)有奖征答问题：关于饭店、酒店、餐饮的发展史等问题。

(2)载歌载舞：觅歌舞团演出，另外，主持1—2名。

(3)穿插一些让观众参加的《中秋赞歌》：邀请台下一起参加，凡唱的歌都带有“月”字或是咏“秋”的。最少二句，无需整首演唱，歌曲不能重复，唱出最多首和唱功者，均有奖励(100元或50元消费券)。

(4)拉啤酒商做冠名赞助，从而减少费用的开支，进而促进利润的增加。

八、宣传内容

1、庆典的活动内容

2、美食节优惠信息

3、中秋晚会与其他信息

九、注意

宣传内容的新颖性和完整性。

十、费用预算

略

**餐饮店策划方案模板2**

1、项目概述

任何创业都是有风险的，相对于工作的按部就班领取报酬，创业带来的收益回报率较高较快，如果利用手头闲余的资金，发挥你创业的热情，让财富创造更多的财富，万事开头难，而万里长征如果没有勇气迈出第一步，那永远不知道天高有几许。同样，在创业过程中积累的经验也是一笔无形的财富。民与食为天，本次投资项目选择与民生息息相关的消费餐饮业为介入口，餐饮行业细分繁多，仅选择在两广久负盛名的柳州螺蛳粉为投资对象，我们的目标是：原创自主品牌的螺蛳粉，独此一味，打造柳州螺蛳粉精品。做为风险投资，本计划书从项目的产品服务、市场分析、营销模式、管理团队、财务预测、风险评估?等几大要素进行评价，做为整个项目投资的参考依据及行动纲领。

2、项目产品和服务

本项目的产品及服务范围：螺蛳粉、特色食品、餐饮饮料、甜品的经营及销售。

螺蛳粉简介：螺蛳粉源于柳州，位居柳州风味小吃之首。它由柳州特有的软滑爽口的干米粉，配上酸笋、木耳、花生、油炸腐竹、鲜嫩青菜等配菜以及浓郁适度久熬而成酸辣鲜香的螺蛳汤调制而成，造就了其具有高蛋白、低脂肪、营养丰富味道鲜、香、酸、辣、爽，吃后常使人大汗淋漓却又因清而不淡奇特鲜美的螺蛳汤，常使人欲罢不能，回味无穷，非常适合广大时尚青年的独到口味。现今作为柳州第一原创小吃，螺蛳粉已成为柳州独霸一市的特色小吃，在空气弥漫螺蛳香的柳州甚有：“不食螺蛳粉，枉为柳州人!”之说，柳州人嗜吃螺蛳粉，而在外漂泊的柳州游子更是以回到家乡后能吃上一碗味道纯正的螺蛳粉的方式来告慰其多年的乡思!

特色食品：鸭脚、螺丝(炒、煲)、油裹卤蛋、叉烧、牛腩、猪蹄等。餐饮饮料：王老吉、红茶、矿泉水、啤酒等。

甜品：龟苓膏、绿豆沙等。

3、市场分析

桂林旅游游客比较多，尤其是两广、云、贵、川，都为喜酸辣省份。常平镇位于东莞市东部，毗邻香港，全镇面积108平方公里，下辖32个(居)委会，户籍人口6.9万，总人口50余万。90%均为外来人口。

常平交通便利，制造、商贸、物流业发达，属于服务业受欢迎的城市。“铁龙三路枢会常平”是对常平铁路交通优势的生动描述。常平镇产业基础扎实，近4700家工业企业形成了以生物制药、五金、模具、电子毛织、玩具、塑料制品为主的工业体系。常平镇历来是东莞东部的商贸物流中心。

常平是“中国最佳物流名镇”。

常平螺蛳粉店廖廖无几，市场尙未开发、饱和。特别是商业繁华地段、学校、及工业聚集区，饮食均以麦当劳、肯德基、真功夫等大众化为主，而一些特色饮食均是小打小闹，没有铺面，为露天营业。

4、竞争优势

本店采用店面直销为主、打包外送(1公里范围内)为补的营销方式。尽量延长营业时间。本店营业时间为：早6点-凌晨1点。

早上、中午以螺蛳粉为主，晚九点后以柳州特色食品鸭脚、鸭脖子、炒螺、煲螺为一个突破口，加大啤酒销量，让啤酒成为另一个利润的增长点。

5、营销模式

本店采用店面直销为主、打包外送(1公里范围内)为补的营销方式。尽量延长营业时间。本店营业时间为：早6点-凌晨1点。

早上、中午以螺蛳粉为主，晚九点后以柳州特色食品鸭脚、鸭脖子、炒螺、煲螺为一个突破口，加大啤酒销量，让啤酒成为另一个利润的增长点。

6、组织架构

以日销售规模为准：

300碗以下店员：3名

300-400碗店员：4名

400-500碗以下店员：5名

500碗以上店员：6名

股东(黄氏兄弟)

店长

(负责店面的管理、采购工作)

收银员1名(店长兼)

配粉员1名

(300碗-400碗2名)

(400碗以上3名)

送粉(清洁)员1名

(500碗以上2名)

外卖员1名

(时机成熟再配)

7、投资策略

本投资项目由自筹资金投入，无银行借款，无借款利息。

本投资项目采用一方出资、另一方出管理的入股方式。其中店面正式

营业前所有的投入由黄廷旺100%出资，而黄廷厚以营业后的管理入股，双方各占50%的股份，合作以每3年为界。

本投资项目从开始投入后对日收入、支出明细进行造册登记，由黄廷旺负责。

本投资项目营业后，若有盈利，净利润先归还投资本金，剩余净利润按股东占的股份比例进行分配。若是亏损，在清算后，全部归黄廷旺承担。

依法办理相关证照手续，并按国家法律法规签署章程、合作协议。项目投资进度要可控，从开始到投入经营时间控制在3个月内。

8、财务预算

(1)成本分析表

(2)盈亏分析表

(3)投资分析表

**餐饮店策划方案模板3**

一、活动背景

2月14日情人节就要到了，为消费者创造一个既浪漫又温馨的节目，是每一家酒店都在努力的工作，多年来，也一向是送玫瑰、送巧克力布置一下场地来向消费者传送这个节目的讯息。

根据我们山庄自身的经营特色，根据常消费熟客的消费习惯。今年，我们制定出以下情人节推广计划，供总办审阅。

二、活动主题

东莞山庄\_\_\_\_情人节粉红之旅

玫瑰、粉红、物语

三、活动时光

2月14日

四、活动地点

主要地点：丽骏会大厅

次要地点：客房桑拿房

五、活动方法

1、透过浪漫的场景布置，为消费者创造一个温馨，旖旎的爱的殿堂。

2、设立“情人留言板”，供情侣在上方写上爱的挚言。

3、透过彩色荧光棒挂在身上的方式，区分单身和有情人之间的身份，单身客人可参加大厅举办的“情侣对对碰”活动(另附活动方案)。

4、客房、桑拿房设立“粉红情侣套房”，巧妙布置，并赠送玖瑰花、巧克力、香槟酒及双份早餐。

5、洒吧推出情侣鸡尾洒资料。

六、氛围营造：

夜总会：

1、大门口用松枝、鲜花、粉红色雪纱扎成心形拱门。

2、进大门横梁上注明活动主题。

3、二楼玻璃墙处设立4\_2米“情侣留言板”。

4、大厅内用粉红色雪纱，玫瑰花，粉红色汽球点缀。

客房、桑拿房：用粉红色雪纱，玫瑰花，粉红色汽球点缀。

七、广告方法：

1、宣传单：10000份，自行派发。

2、信息发布：3000元。

3、内部广告发布：(含喷画、电脑屏幕)。

4、广告文字：

A、拥有你，我此生有幸。

珍惜你，我毕生力行。(广告词)

B、春信绽放，玫瑰花开，感情来了，你的故事开始了;情人节到了，在东莞山庄准备一份珍爱的礼物，然后温柔地携上你的的她或他，就在这个浪漫的日子开始相约。(信息)

C、2月14日情人节，“粉红情侣套房”188元，恭祝您情人节快乐!

2月14日东莞山庄单身贵族“情侣对对碰，”PARTY恭候您的光临!

玫瑰花雨，美酒烛光，丽骏会情人节粉红之旅，等待您的参与!

八、促计划：

1、客房设八间“粉红情侣套房，”每间每晚228元，并赠送玫瑰8支，巧克力一盒，香槟酒一支。

2、桑拿房设八间“粉红情侣套房，”每间每晚218元，并赠送玫瑰花8支，巧克力一盒香槟酒一支。

3、夜总会大厅推出“情侣鸡尾酒”套餐。

4、夜总会大厅“单身贵族”“情侣对对碰”活动。

九、活动安排

1、营销部：2月10日前推出活动广告、2月13日前做好情人节氛围营造工作

2、娱乐部：2月10日前结合营销计划，制定好情人节活动细则：2月13日前做好情人节氛围营造工作

3、桑拿、客房部：2月13日做好粉红情侣套房的布置工作

4、工程部：结合活动计划，做好用光、用电工作的安排及特殊道具的制作。

十、费用预算：

1、仿真玫瑰花：6000朵\_0.3元=1800元

2、玫瑰花：500朵\_1.00元=500元

3、巧克力：100盒\_20元=20\_元

4、粉红色雪纱：100码\_5.0元=500元

5、宣传单：10000张\_0.25元=2500元

6、喷画：200平方\_10元=20\_元

7、其它：500元

合计：9800元

**餐饮店策划方案模板4**

五月春意盎然，五月母爱温馨无限。母亲节是五月消费的又一个小高峰，借助节日机会，加大营销力度，提高e餐销售量，把握客户心理，促进各店营业创收，经管理公司研究决定，母亲节策划方案具体内容如下：

一、活动时间：5月12日-13日

二、活动地点：勇丽美食城、勇丽海鲜城、勇丽海鲜广场、勇丽法尔春天

三、活动主题：感恩母亲节，勇丽爱同行

四、活动内容：

1、5月12日-13日期间，订勇丽e餐均有好礼相送。凡订e餐消费满388元免费赠送康乃馨一束(6支/束)，凡订e餐消费满688元免费赠送勇丽e餐扑克牌4副，凡订e餐消费满888元免费赠送勇丽e餐及时送vip会员金卡一张，各店做好登记，财务备存;

2、母亲节当天每点一道勇丽招牌烧海参，可免费获赠康乃馨1支，各店做好登记，财务备存;

3、5月12日-13日期间各店厨政部推出几款母亲节爱心套餐，价格各店可根据自己的具体情况而定，菜式以健康，营养为主;

4、各店可根据实际情况订购康乃馨，大厅显着位置摆放康乃馨若干外卖，价格由订购价格加一倍(待定);

5、活动期间由企划部统一刻制横幅，各店悬挂，内容为：感恩母亲节，勇丽爱同行;

6、企划部统一利用短信平台给客户发送母亲节祝福短信：感恩母亲节，勇丽爱同行，多款爱心套餐温情推出，勇丽餐饮祝天下所有母亲节日快乐，青春永驻!

特别提示：

1、公司企划部负责各店节日横幅的制作及节日期间祝福短信的发送，节日横幅于5月11日前送至各店，短信于5月12日发送。

2、厨政部安排好各店活动期间的菜品的出品。

3、店内加大对员工活动内容的培训以及对客的沟通祝福。

4、店内现有的满100送20活动、积分卡活动与此活动同时进行。

**餐饮店策划方案模板5**

一年一度的父亲节即将来临。在这个属于父亲的节日，为了调动起消费者的积极性，吸引更多的顾客，提升营业额，经管理公司研究决定拟父亲节营销策划方案如下：

一、活动时间：

6月\_日—6月\_日。

二、活动目的：

1、通过活动刺激亲情消费，提升企业的良好品牌形象。

2、拉动消费量，竞争市场份额。

3、加大餐销售量，提高各店的营业创收。

三、活动主题：

心系父亲节，\_\_一家亲。

四、活动地点：

\_\_美食城、\_\_海鲜城、\_\_海鲜广场、\_\_餐厅。

五、活动内容：

1、活动期间，各店迎宾人员对来店消费的中老年男性送上节日祝福“您好，节日快乐”。

2、活动期间，各店增加播放《报答一生》《父亲》这两首曲目。

3、活动期间，订\_\_餐均有好礼相送。凡电话订餐消费满\_\_元免费赠送\_\_餐扑克牌\_副，凡电话订餐消费满\_\_元免费赠送\_\_餐及时送VIP会员金卡一张，各店做好登记，财务备存。

4、活动期间各店厨政部推出几款父亲节爱心套餐，价格各店可根据自己的具体情况而定，菜式以健康，营养为主，菜品名体现父爱(参考：感恩之爱、父爱如山、父爱似水、父子情深)。并且主推一道父亲节特色菜品。

5、活动期间到店内消费的客人，单桌消费满\_\_元可获赠免费全家福(\_寸塑封)一张，各店做好登记，财务备存。

6、企划部统一利用短信平台给客户发送父亲节祝福短信：“心系父亲节，\_\_一家亲，多款父亲节爱心套餐温情推出，\_\_餐饮祝天下所有父亲节日快乐!”

六、宣传事宜：

1、管理公司企划部负责刻制父亲节横幅，每店一条，内容“心系父亲节，\_\_一家亲”，并与6月\_日之前送至各店。

2、管理公司企划部于6月\_日统一为各店客户发送父亲节祝福短信，“心系父亲节，\_\_一家亲，多款父亲节爱心套餐温情推出，\_\_餐饮祝天下所有父亲节日快乐!”。

七、注意事项：

1、各店认真组织员工学习活动方案，根据方案对员工进行相关知识培训。

2、各店活动期间充分做好拍照、洗照工作，增加创收点。

3、积分卡活动、赠券活动与此活动同时进行。

style=\"color:#FF0000\">餐饮店策划方案模板

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！