# 养殖场项目概括范文(共26篇)

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2025-03-21

*养殖场项目概括范文 第一篇尊敬的各位领导：我是安顺市林森种植专业合作社法人方志军，身份证号：522527197408050515 ，现在普定县马官镇号云村流转壹佰多亩土地绿化种植红叶石楠，桂花，竹柳等，家乡是个绿色生态观光园区。非常适合林下...*

**养殖场项目概括范文 第一篇**

尊敬的各位领导：

我是安顺市林森种植专业合作社法人方志军，身份证号：522527197408050515 ，现在普定县马官镇号云村流转壹佰多亩土地绿化种植红叶石楠，桂花，竹柳等，家乡是个绿色生态观光园区。非常适合林下养殖的地方。在这里养殖的鸡鹅很活跃，更主要的是肉质很好，在这原生态的地方更能养出纯正的绿色肉品。通过全方位了解，在整个园区可以作为生态观光，所以市场都非常广阔。而起气候、地势、环境等都非常合适养殖。作为我合作社想作出一番事业，为地方经济添砖加瓦，而农民主要都以水稻为主要收入来源，没有时间来养殖，在园区养殖户都很少，所以我诚心想成立一家林下养殖社，在号云村空气质量好，土地宽广肥沃，养殖用的饲料都是绿色产品，并且成本较小而市场广大，但是我自身能力有限，所以我忠心希望到畜牧局及政府各级领导帮助我，进行指导和规划养殖的建设。发展模式：建造合适原生态鸡圈，选取优质种鸡，并辅以种植，提高经济效益。投资预算：初步预算总投资在80万左右。

在农民都不太重视畜牧业的现在想创业养殖首先是为了能更好的为我县畜牧业的发展做出贡献，其次是能为当地带来经济效益，带来当地经济发展，为农村的发展贡献力量。所以要想在农村畜牧业上有所创造，合作社创业路途艰辛，创业是我合作社共同的心愿，希望在技术上需要畜牧局各领导和政府各级的批准和帮助，万分感谢!

特此申请! 安顺市林森种植专业合作社

申请人： 方志军

年 月 日

**养殖场项目概括范文 第二篇**

一、项目建设依据

根据省、市发改委、市畜牧局《关于申报生猪良种繁育体系和生猪标准化规模养殖场（小区）建设项目的通知》精神和县区发改局、畜牧局要求编报实施方案，养殖场项目实施方案。

二、养猪场基本情况

包括场名、场址、占地面积、职工人数、总资产、总负债情况，20xx年6月底盈利情况、猪舍面积、存、出栏数量，其中能繁母猪数量，存在问题等。

三、项目建设内容及规模

(一)改扩建内容：如栏圈、沼气池、污水沉淀池、饲料加工间、防疫消毒室、输排水管道等，写明建筑面积、结构及造价等。（含规划设计平面图）

(二)仪器设备购置：如防疫、消毒、配种及病死畜处理设备，饲料加工及运送设备，水、电、暖改造及配套设施等。

(三)建筑设计、安装等

(四)其他

四、投资估算

(一)建筑安装费用（明细）

(二)仪器设备购置费用（明细）

(三)其它费用

(四)投资规模，其中：申请补助资金、自筹资金

五、项目建设期限

项目建设截止20xx年底

六、项目达到的规模及预期效益

七、项目建设单位电话、传真、邮箱等联系方式

八、附件

**养殖场项目概括范文 第三篇**

为贯彻落实党的十x届x中全会精神和\_系列重要讲话精神，认真落实\_和\_办公厅，有效搭建大学生创新创业平台，增强学生创新创业能力，发现、培育和选树创新创业人才，进一步推动“大众创业、万众创新”，并为20xx年全国大学生创业大赛及20xx年xx省大学生创业大赛选拔优秀作品，我校决定启动农业大学第x届“挑战杯”大学生创业大赛项目。

一、参赛资格

凡我校20xx年7月1日以前正式注册的全日制本科生、硕士研究生、博士研究生均可参赛。

二、比赛内容

大赛下设3项主体赛事：创业计划竞赛、创业实践挑战赛、公益创业赛。

（1）创业计划竞赛：

面向在校学生，侧重于对参赛项目的创业机会、发展战略、营销策略、财务管理、管理团队等方面进行评价，主要通过项目公开展示、创业计划书书面评审、评委现场问辩等环节进行评价。

大学生创业计划竞赛参赛作品分为已在工商、民政等政府部门注册登记为企业、个体工商户、民办非企业单位并运营时间在三个月以上的已创业与未创业两类申报；对于已注册运营项目的，在报名时需提交相关证明材料。

（2）创业实践挑战赛：

面向在校学生或毕业未满3年的高校毕业生（即我校20xx年后的毕业生），且已投入实际创业3个月以上的项目，拥有或授权拥有产品或服务，并已在工商、民政等政府部门注册登记为企业、个体工商户、民办非企业单位等组织形式，竞赛申报不区分具体类别、组别，以经营状况、发展前景、营销策略、财务管理等作为参赛项目的主要评价内容。

（3）公益创业赛：

其出发点为培养大学生的创业实操素养，要求学生以服务社会、开展公益事业为主要内容，借鉴商业运作的模式，来落实完成一项具备一定水准的、可持续发展的公益项目。

公益创业面向在校学生，不区分具体类别、组别，主要侧重于参赛项目的公益性（有效解决社会问题，项目收益主要用于进一步扩大项目的范围、规模或水平）、创业性（通过商业运作的方式，运用前期的少量资源撬动外界更大的资源来解决社会问题，并形成可自身维持的商业模式）、实践性（团队须实践其公益创业计划，形成可衡量的项目成果，部分或完全实现其计划的目标成果）等方面评价。

三、时间安排

院级初赛时间：20xx年3月18日-30日

校级征集作品时间：20xx年3月30日

校级复赛时间：20xx年4月11日

校级决赛时间：20xx年4月26日-28日

四、比赛环节

院级初赛；校级征集作品；校级复赛-书面评审；校级决赛-现场答辩

五、申报作品要求

参赛项目必须是一项具有良好市场前景的技术产品、发明或服务（包括概念产品或服务）。参赛作品以创业计划书形式报送，具体要求如下：

创业计划竞赛项目申报材料包括：《第x届“挑战杯”大学生创业计划竞赛项目申报表》（一式三份）（见附件1），公司/项目创业计划书（一式三份），及相关佐证材料。

创业实践挑战赛项目申报材料包括：《第x届“挑战杯”大学生创业实践挑战赛参赛项目申报表》（一式三份）（见附件2），公司/项目创业计划书（一式三份）、项目运营报告、项目注册运营证明材料及其他材料（含单位概况、法定代表人或经营者情况、营业执照复印件、税务登记证复印件、组织机构代码复印件、开户许可证、财务报表等）。

公益创业赛项目申报材料包括：《第x届“挑战杯”大学生公益创业赛参赛项目申报表》（一式三份）（见附件3），公司/项目创业计划书（一式三份），及相关佐证材料。

申报者提交项目申报表及计划书需以A4纸正反面打印，申报书和计划书分开装订，计划书结合佐证材料左侧装订成册，同时报送电子版。

各学院上交作品时附排序的《第x届“挑战杯”大学生创业大赛竞赛作品统计表》（见附件4），同时报送电子版。

六、团队成员要求

（1）成员学历结构组成。注意梯队的培养，鼓励高学历者参与，可以是高年级带低年级、博士生带硕士生带本科生。

（2）成员知识结构组成。团队组建要考虑以下几个方面，专业技术、市场营销、财务管理、设计包装、形象代言。

（3）团队成员人数原则上不超过8人。

七、现场答辩要求

（1）《第x届“挑战杯”大学生创业大赛答辩评审标准》见附件5。

（2）PPT演示文稿设计。基本内容为公司简介、产品与生产技术/服务内容、市场营销、财务分析、风险与对策。

（3）选手。人数为5人，着装统一，形象良好，语言流畅，有明确分工，男女比例适中。

其他未尽事宜请查阅（号）《关于印发的通知》。

请各学院根据各自学科特点和近年学生创新创业成果，广泛挖掘自身优势和特色，积极动员，并在学生和校友中广为宣传，积极营造创新创业氛围，组织指导本学院学生认真选题、对接指导教师、组建团队，完成本学院参赛作品的申报工作。

**养殖场项目概括范文 第四篇**

一、介绍

二、店面选址

为了减少资金投入，直接用靠近公园，霍家村口对面的2个相连车库位，剩下租金。

三、店面装潢

店面装潢关系到一家店的经营风格，及外观的第一印象。在装潢前请装潢公司先画图，包括平面图、立面图、侧面图、所要用的材质、颜色、尺寸大小等，都要事先注明清楚。为便于沟通清楚自己所想要装潢的模样，最好先带装潢厂商到同类型的店去实地观摩，说清楚自己想要装潢的感觉，这样装潢出来的店面，才会比较贴近自己的想法。

1、要紧扣韩国风格，在店面的装潢上一定要下工夫，给人强烈的视觉冲击力和感染力，有耳目一新的感觉。

2、灯光等硬件配备也非常重要的，如果店铺不够亮膛，给人感觉就是象快倒闭的！晚上门头的灯一定要亮，一下子能吸引路过的顾客的眼球！灯光冷暖结合，空调在夏天必需要俱备，不然店里很难留住顾客有耐心挑选衣服的！预计花费5000元。

四、选货及进货的渠道

2、进货渠道：韩国进货直接邮递回中国，必须谈好物流公司，建立良好的合作关系，争取最低成本。

五、人力规划

**养殖场项目概括范文 第五篇**

申请事项：申请人因建养兔场需要，特此依法向\_\_县人民政府申请养殖用地15亩。 事实与理由：

申请人是已毕业的大学生，大学期间通过自学与实践掌握了一定的养殖知识与技能，形成了自己的养殖理论体系，并决定开办自己的养殖场，同时带动本村村民一起走发家致富的道路。特向\_\_县人民政府申请土地建立一座存栏量为一万只的皮兔养殖场，建设完毕后可以向本村村民提供工作岗位，提高部分村民的经济收入。在政府的支持与引导下，通过自己坚持不懈的努力与奋斗，逐步扩大养殖规模，建立养殖小区，采取基地加农户、包回收的模式进行运作,从而实现养殖、销售一条龙服务，带动本村乃至本乡养殖业的发展，实现共同富裕。现根据《畜牧业法》、《中

华人民共和国土地承包法》、《\_土地管理法》及《\_土地使用法》的有关规定提出如下申请：申请土地面积15亩，地址为\_\_市\_\_县\_\_镇\_\_村西。 以上申请，敬请批复! 此致

\_\_县人民政府 申请人：\_\_ 法定代表人：\_\_ 20\_\_年\_\_月\_\_日

**养殖场项目概括范文 第六篇**

一、创业策划书(形式与例子)

是创业者计划创立的业务的书面摘要.

它用以描述与拟创办企业相关的内外部环境条件和要素特点,为业务的发展提供指示图和衡量业务进展情况的标准.

通常创业策划是市场营销,财务,生产,人力资源等职能计划的综合. 写好创业策划书要思考的问题:

(一)关注产品

(二)敢于竞争

(三)了解市场

(四)表明行动的方针

(五)展示你的管理队伍

(六)出色的计划摘要

二、创业策划书的内容

一般来说,在创业策划书中应该包括创业的种类,资金规划及基金来源,资金总额的分配比例,阶段目标,财务预估,行销策略,可能风险评估,创业的动机,股东名册,预定员工人数,具体内容一般包括以下十一个方面:

(一)封面

封面的设计要有审美观和艺术性,一个好的封面会使阅读者产生最初的好感,形成良好的第一印象.

(二)计划摘要

它是浓缩了的创业策划书的精华.

计划摘要涵盖了计划的要点,以求一目了然,以便读者能在最短的时间内评审计划并作出判断.

计划摘要一般包括以下内容: 公司介绍;管理者及其组织; 主要产品和业务范围; 市场概貌; 营销策略; 销售计划;生产管理计划; 财务计划;资金需求状况等.

摘要要尽量简明,生动.特别要说明自身企业的不同之处以及企业获取成功的市场因素.

(三)企业介绍

这部分的目的不是描述整个计划,也不是提供另外一个概要,而是对你的公司作出介绍,因而重点是你的公司理念和如何制定公司的战略目标.

(四)行业分析

在行业分析中,应该正确评价所选行业的基本特点,竞争状况以及未来的发展趋势等内容.

关于行业分析的典型问题:

(1)该行业发展程度如何 现在的发展动态如何

(2)创新和技术进步在该行业扮演着一个怎样的角色

新市场营销法则 助推企业成长 电子商务营销 食品餐饮营销 建筑房产营销 消费品营销

(3)该行业的总销售额有多少 总收入为多少 发展趋势怎样

(4)价格趋向如何

(5)经济发展对该行业的影响程度如何 政府是如何影响该行业的

(6)是什么因素决定着它的发展

(7)竞争的本质是什么 你将采取什么样的战略

(8)进入该行业的障碍是什么 你将如何克服 该行业典型的回报率有多少

(五)产品(服务)介绍

产品介绍应包括以下内容:产品的概念,性能及特性;主要产品介绍;产品的市场竞争力;产品的研究和开发过程;发展新产品的计划和成本分析;产品的市场前景预测;产品的品牌和专利等.

在产品(服务)介绍部分,企业家要对产品(服务)做出详细的说明,说明要准确,也要通俗易懂,使不是专业人员的投资者也能明白.一般地,产品介绍都要附上产品原型,照片或其他介绍.

(六)人员及组织结构

在企业的生产活动中,存在着人力资源管理,技术管理,财务管理,作业管理,产品管理等等.而人力资源管理是其中很重要的一个环节.

因为社会发展到今天,人已经成为最宝贵的资源,这是由人的主动性和创造性决定的.企业要管理好这种资源,更是要遵循科学的原则和方法.

在创业策划书中,必须要对主要管理人员加以阐明,介绍他们所具有的能力,他们在本企业中的职务和责任,他们过去的详细经历及背景.此外,在这部分创业策划书中,还应对公司结构做一简要介绍,包括:公司的组织机构图;各部门的功能与责任;各部门的负责人及主要成员;公司的报酬体系;公司的股东名单,包括认股权,比例和特权;公司的董事会成员;各位董事的背景资料.

经验和过去的成功比学位更有说服力.如果你准备把一个特别重要的位置留给一个没有经验的人,你一定要给出充分的理由.

(七)市场预测 应包括以下内容: 1,需求进行预测;

2,市场预测市场现状综述; 3,竞争厂商概览;

4,目标顾客和目标市场; 5,本企业产品的市场地位等.

(八)营销策略

对市场错误的认识是企业经营失败的最主要原因之一. 在创业策划书中,营销策略应包括以下内容: (1)市场机构和营销渠道的选择; (2)营销队伍和管理;

(3)促销计划和广告策略; (4)价格决策.

(九)制造计划

创业策划书中的生产制造计划应包括以下内容: 1,产品制造和技术设备现状;

2,新产品投产计划;

3,技术提升和设备更新的要求; 4,质量控制和质量改进计划.

(十)财务规划

财务规划一般要包括以下内容:

其中重点是现金流量表,资产负债表以及损益表的制备.

流动资金是企业的生命线,因此企业在初创或扩张时,对流动资金需要预先有周详的计划和进行过程中的严格控制;

损益表反映的是企业的盈利状况,它是企业在一段时间运作后的经营结果; 资产负债表则反映在某一时刻的企业状况,投资者可以用资产负债表中的数据得到的比率指标来衡量企业的经营状况以及可能的投资回报率. (十一)风险与风险管理

(1)你的公司在市场,竞争和技术方面都有哪些基本的风险 (2)你准备怎样应付这些风险

(3)就你看来,你的公司还有一些什么样的附加机会 (4)在你的资本基础上如何进行扩展

(5)在最好和最坏情形下,你的五年计划表现如何

如果你的估计不那么准确,应该估计出你的误差范围到底有多大.如果可能的话,对你的关键性参数做最好和最坏的设定. 三、创业策划书的编写步骤

准备创业方案是一个展望项目的未来前景,细致探索其中的合理思路,确认实施项目所需的各种必要资源,再寻求所需支持的过程.

需要注意的是,并非任何创业方案都要完全包括上述大纲中的全部内容.创业内容不同,相互之间差异也就很大.

第一阶段:经验学习

第二阶段:创业构思

第三阶段:市场调研

第四阶段:方案起草 创业方案全文

写好全文,加上封面,将整个创业要点抽出来写成提要,然后要按下面的顺序将全套创业方案排列起来:

(1)市场机遇与谋略; (2)经营管理; (3)经营团队; (4)财务预算;

(5)其他与听众有直接关系的;信息和材料,如企业创始人,潜在投资人,甚至家庭成员和配偶.

第五阶段:最后修饰阶段

首先,根据你的报告,把最主要的东西做成一个1—2页的摘要,放在前面.其次,检查一下,千万不要有错别字之类的错误,否则别人对你是否做事严谨会怀疑的.最后,设计一个漂亮的封面,编写目录与页码,然后打印,装订成册. 第六阶段:检查

可以从以下几个方面加以检查:

(1)你的创业策划书是否显示出你具有管理公司的经验.

(2)你的创业策划书是否显示了你有能力偿还借款.

(3)你的创业策划书是否显示出你已进行过完整的市场分析.

(4)你的创业策划书是否容易被投资者所领会.创业策划书应该备有索引和目录,以便投资者可以较容易地查阅各个章节.还应保证目录中的信息流是有逻辑的和现实的.

(5)你的创业策划书中是否有计划摘要并放在了最前面,计划摘要相当于公司创业策划书的封面,投资者首先会看它.为了保持投资者的兴趣,计划摘要应写得引人人胜. (6)你的创业策划书是否在文法上全部正确.

(7)你的创业策划书能否打消投资者对产品(服务)的疑虑. 如果需要,你可以准备一件产品模型.

**养殖场项目概括范文 第七篇**

创业计划竞赛要求参赛者组成优势互补的竞赛小组，提出一个具有市场前景的产品/服务，围绕这一产品/服务，完成一份完整、具体、深入的创业计划，以描述公司的创业机会，阐述创立公司、把握这一机会的进程，说明所需要的资源，揭示风险和预期回报，并提出行动建议。创业计划聚焦于特定的策略、目标、计划和行动，对于一个非技术背景的有兴趣的人士应清晰易读。创业计划可能的读者包括：希望吸纳进入团队的对象，可能的投资人、合作伙伴、供应商、顾客、政策机构。

>创业计划的组成部分

创业计划一般包括：执行总结，产业背景和公司概述，市场调查和分析，公司战略，总体进度安排，关键的风险、问题和假定，管理团队，企业经济状况，财务预测，假定公司能够提供的利益等十个方面。

>1 、执行总结是创业计划一到两页的概括。

包括以下方面：

本创业计划的创意背景和项目的简述

创业的机会概述

目标市场的描述和预测

竞争优势和劣势分析

经济状况和盈利能力预测

团队概述

预计能提供的利益

>2 、产业背景和公司概述

详细的市场分析和描述

竞争对手分析

市场需求

公司概述应包括详细的产品/服务描述以及它如何满足目标市场顾客的需求，进入策略和市场开发策略

>3 、市场调查和分析

目标市场顾客的描述与分析

市场容量和趋势的分析、预测

竞争分析和各自的竞争优势

估计的市场份额和销售额

市场发展的走势

>4 、公司战略阐释公司如何进行竞争

在发展的各阶段如何制定公司的发展战略

通过公司战略来实现预期的计划和目标

制定公司的营销策略

>5 、总体进度安排

公司的进度安排，包括以下领域的重要事件：

收支平衡点和正现金流

市场份额

产品开发介绍

主要合作伙伴

融资方案

>6 、关键的风险、问题和假定

关键的风险分析(财务、技术、市场、管理、竞争、资金撤出、政策等风险)

说明将如何应付或规避风险和问题(应急计划)

>7 、管理团队

介绍公司的管理团队，其中要注意介绍各成员与管理公司有关的教育和工作背景 ( 注意管理分工和互补 ) ;介绍领导层成员，创业顾问以及主要的投资人和持股情况。

>8 、公司资金管理

股本结构与规模

资金运营计划

投资收益与风险分析

>9 、财务预测

财务假设的立足点

会计报表(包括收入报告，平衡报表，前两年为季度报表，前五年为年度报表)

财务分析(现金流、本量利、比率分析等)

>1、假定公司能够提供的利益

这是创业计划的“卖点”，包括：

总体的资金需求

在这一轮融资中需要的是哪一级

如何使用这些资金

投资人可以得到的回报，还可以讨论可能的投资人退出策略

**养殖场项目概括范文 第八篇**

横山县畜牧局：

我叫谢永平，男，生于19xx年12月13日，系横山县石湾镇姜清滩村姜前组村村民。

我村位于石湾镇政府西北十公里处，大理河两岸，307国道穿梭而过，近年来随着国民经济的高速发展，国家对西部大开发步伐的加快，人民的生活水平逐步提高，为了使人民生活奔向小康，带动全民富起来。只有这样才能紧跟形势，贯彻“十七”大精神，围绕国家对西部大开发的战略决策，奋发图强，创业致富，政府制定了舍饲的畜牧政策，成为畜牧业发展的方向。为此，根据我村的实际情况，为畜牧业的发展奠定了基础。

我响应党的号召，发展养殖业是我的梦想，为了实现这一梦想，我从20xx年2月开始建设羊厂，20xx年7月底建成。该厂占地面积约7000多平方米，羊舍12个，占地面积约4000多平方米。存草房一个，粗，细饲料房各一个，内设人工受精站一所，青除仓一个，现有农用三轮车一辆，杂草机，粉碎机各一台，割草机两部。现已种草约35亩，玉米24亩，现以投产养羊354只，能繁殖母羊298只。建羊厂共投资48000元，买羊226000元，其它设施投资54000元，该养羊厂共投资328000元。在这期中，由于我生活贫困，经济困难，上属投资额还是靠借贷，确系承受能力有限，故请贵局给予经济支助立项解决为盼。

特此申请！

申请人：

20xx年9月11日

**养殖场项目概括范文 第九篇**

xx县畜牧局：

我叫xxx，男，生于1970年12月13日，系我村位于石湾镇政府西北十公里处，大理河两岸，横山县石湾镇姜清滩村姜前组村村民。

307国道穿梭而过，近年来随着国民经济的高速发展，国家对西部大开发步伐的加快，人民的生活水平逐步提高，为了使人民生活奔向小康，带动全民富起来。只有这样才能紧跟形势，贯彻“十七”大精神，围绕国家对西部大开发的战略决策，奋发图强，创业致富，政府制定了舍饲的畜牧政策，成为畜牧业发展的方向。为此，根据我村的实际情况，为畜牧业的发展奠定了基础。我响应党的号召，发展养殖业是我的梦想，为了实现这一梦想，我从20xx年2月开始建设羊厂，20xx年7月底建成。该厂占地面积约7000多 平方米，羊舍12个 ，占地面积约4000多平方米。存草房一个，粗，细饲料房各一个，内设人工受精站一所，青除仓一个，现有农用三轮车一辆，杂草机，粉碎机各一台，割草机两部。现已种草约35亩，玉米24亩，现以投产养羊354只，能繁殖母羊298只。建羊厂共投资48000元，买羊226000元，其它设施投资54000元，该养羊厂共投资328000元。在这期中，由于我生活贫困，经济困难，上属投资额还是靠借贷，确系承受能力有限，故请贵局给予经济支助立项解决为盼。

特此申请！

申请人：xxx

20xx年x月x日

项目申请书03-01

**养殖场项目概括范文 第十篇**

尊敬的各位领导：

我叫\_\_，\_\_年出生，身份证号：\_\_\_\_\_\_家在，\_\_\_村中主要收入为苹果、烤烟，而土生土长的我很了解我的家乡是个绿色生态非常适合养殖的地方。我们这里养殖的猪牛羊鸡等家禽基本上很少生病，更主要的是肉质很好，在这原生态的地方更能养出纯正的绿色肉品。通过全方位的了解，在整个凉山州，我们县的牛羊肉是最出名的，不管在\_\_市或\_\_县大小酒店餐馆牛羊肉都是很受广大消费者欢迎，所以市都非常广阔。而我们村气候、地势、环境等都非常合适养殖。作为年青人的我想作出一番事业，为地方经济添砖加瓦，而农民主要都以苹果烤烟为主要收入来源，没有时间来养殖，在我们县养殖户都很少，所以我诚心想成立一家养殖场专养殖羊，在我们村空气质量好，土地宽广肥沃，养殖用的饲料都是绿色产品，并且成本较小而市场广大，但是我自身能力有限，我家只有一块果园建饲养圈，所以我忠心希望到畜牧局及政府各级领导帮助我，进行指导和规划羊场的建设。

发展模式：建造合适羊生长繁衍的原生态羊圈，选取优质种羊，并辅以种植，提高经济效益。投资预算：初步预算总投资在50万左右。在农民都不太重视畜牧业的现在想创业养羊首先是为了能更好的为我县畜牧业的发展做出贡献，其次是能为地方经济添砖加瓦，为农村的发展贡献力量。所以要想在农村畜牧业上有所创造，农民创业路途艰辛，能自主创业是我们共同的心愿，但是由于资金缺乏导致项目的失败确实令人心痛，希望在技术和资金方面都需要畜牧局各领导和政府各级的批准和帮助，万分感谢!

特此申请!

申请人：\_\_

\_\_年\_\_月\_\_日

**养殖场项目概括范文 第十一篇**

越来越多的人喜欢上了溜冰，使得溜冰场的市场前景非常广阔。想创业的朋友，不妨从此处着手。

创业，除了有好的点子，重要的就是有一份完整的创业计划书。创业计划书是创业的灵魂。创业计划书的好坏，直接关系着创业的成败。一份好的计划书甚至能为你募集到资金。

这里给大家推荐的是一篇溜冰场的创业计划书，希望能对大家有所帮助。

今天的娱乐市场在也不是以前的“跑马圈地”的时代了，娱乐项目多元化已经势不可挡。现今市场的生存之道，只有不断的改进服务质量，进行大胆的创新，才可以在这个残酷的市场竞争中继续生存下去，并有所发展。因此我们的想法就是创建一个溜冰场。

第一部分：市场分析

溜冰是一项强身健体，放松身心的休闲活动，是能大大丰富我们课余生活的娱乐项目。从目前大学的实际情况看，我们发现学生的课余活动是相对单调乏味的，除了那些普通的篮球场，足球场和简陋的露天乒乓球场外，工程校园内确实还应该提供一些为广大师生服务的课余休闲娱乐场所。我们以顾客需求为导向，计划在还大校内开办一家旱冰场，根据在一定范围内的市场调查结果的分析，这个计划是可行的。

因此我们做了一次关于开办旱冰场的市场调查(附调查问卷及统计表)结果显示，有的同学非常喜欢或喜欢这项运动，但是，在学校附近只有一家旱冰场，而且由于人员繁杂等原因有的同学很少去或几乎没去过。此外，调查结果还显示有的同学赞成在校内开办一家旱冰场。工程的师生数量在8000人左右，南院的学生搬过来，加上城西安置小区和安全分校市场空间情况更为可观，年轻人喜欢挑战自我溜冰活动盛行，现在的大学生时间很多，有些人会觉得很无聊，溜冰可以让他们打发无聊的时间，重新树立自信心，现在的电脑用户比较多，天天呆在寝室里不怎么注重户外运动，我们可以借此来给他们找回自信心，由此看来，我们的客源市场是非常大的，而且本着高质量，人性化服务的原则，可进一步开发更广大的潜在市场，前景比较乐观。

第二部分：创业思路

1)优势：销售、经济、技术、管理、政策等方面的优势力。如：有很好的发展空间，学校也支持大学生自主创业，管理也比较轻松。

3)机率：市场机率与把握情况。在星沙地区没有几个，机电有一个，生意还可以，就是地板老化很严重，设施不太好。

4)威胁：市场竞争上的威胁力与风险因素。的威胁是溜冰场越来越高挡化，大城市以具备以溜冰为主的娱乐城，而且，有些已经采用真冰溜冰场，花费和护理场地较高。

综上所述：如何扬长避短，发挥自己的优势力，规避劣势与风险。作为大学周边的溜冰场不需要很大的场地，地板只需采用木质或水磨的就可以啦。对于溜冰可以与大学生溜冰协会合作，增加知名度。招聘人员可与大学生勤工俭学合作。

第三部分：对于溜冰场的具体规划：

1)选址问题。我们从工程的实际情况出发，可选择在一食堂四楼原有场地上，远离学生宿舍区和教学区，不会影响到同学正常的学习和生活。此外，大家来这里也相对比较方便，可进入性强。

2)市场定位。由于大家主要是因为外面的旱冰场人员太杂而不去或很少去，但外来人员的流入是不可避免的，而旱冰场仍以工程的校内学生，教职工及其子女，和周边一些的学生以及城西安置小区的儿童为主流市场。

3)整体布局，溜冰场面积大约700平方米。地板用棕色的木质地板条铺设，墙壁饰以简单的溜冰动作画面。吊顶，以滑冰区的天花板中心为圆心，4米为半径画圆，将此区域用玻璃吊顶呈圆拱状，在下方配一盏旋转彩色射灯，四周再安装一些七彩射灯，造成一种梦幻的灯光效应，注意，灯光不应太亮或太暗，而且跟随音乐的劲暴与柔和可变换。冰场的护栏用不锈钢做，在场地内有供滑冰者休息的简易看台，此外在左方的滑冰区还有一段波浪型滑坡设计，供滑冰高手使用或表演，我们会在入口处用明显的标志牌指明。

**养殖场项目概括范文 第十二篇**

尊敬的领导：

我叫\_\_，是\_\_省20\_\_年选聘到村任职的高校毕业生。20\_\_年8月正式到村任职，在农村基层工作的这多半年来，深深体会到农村工作的不\_\_\_\_。自20\_\_年初回乡创业发展生猪养殖到通过省委组织部的选聘到村任职，已成功带动我村一户年出栏200头的生猪养殖场和一个猪鬃加工厂发展我真正的实现了自己的“双带梦想”。扎根于基层，这其中遇到的艰难困苦使我深有感触，我所任职的村是我土生土长的地方，这里的贫穷落后曾让我感到不安，我所在的\_\_县就是我省脱贫奔小康建设试点县。标准化150模式生猪养殖场规划极为科学，对疫病防范极高，因此效益也很好。由于生猪养殖行业要求成本高，抗风险能力要求高，我自己经济承受能力有限，希望上级组织部门能给予我帮助，让我在“双带梦想”上扬帆启航。

标准化150模式生猪养殖场建设已于去年8底月完成。目前，饲养生猪共计40头，能繁母猪4头。按照概算，生猪养殖场要达到规模化需饲养生猪150头，能繁品种母猪10头，共需启动资金10万元。万望惠于拨给为盼!

特此申请!

申请人：\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**养殖场项目概括范文 第十三篇**

创业的种类：包括创办事业的名称、事业组织型态、创业的项目或主要产品名称等，这是创业最基本的内容。

阶段目标：阶段目标是指创业后的短期目标、中期目标与长期目标，主要是让创业者明了自己事业发展的可能性与各个阶段的目标。

财务预估：详述预估的收入与预估的支出，甚至应该列述事业成立后前三年或前五年内，每一年预估的营业收入与支出费用的明细表，这些预估数字的主要目的，是让创业者确实计算利润，并明了何时能达到收支平衡。

行销策略：行销策略包括，了解服务市场或产品市场在哪里?销售方式及竞争条件在哪里?主要目的是找出目标市场的定位。

可能风险评估：这一项目指的是在创业过程中，创业者可能遭受的挫折 ，例如：景气变动、竞争对手太强、客源流失┅等等，这些风险对创业者而言，甚至会导致创业失败，因此，可能风险评估是创业计划书中不可缺少的一项。

其他：包括创业的动机、股东名册、预定员工人数、企业组织、管理制度以及未来展望┅等等。

**养殖场项目概括范文 第十四篇**

申请人：胡丹丹

住所地：河南省平顶山汝州市小屯镇孙店村

法定代表人：胡丹丹

申请事项：申请人因建养鸡场需要，特此依法向宝丰县人民政府申请养殖用地30亩。

事实与理由：

申请人是已毕业的大学生，大学期间通过自学与实践掌握了一定的养殖知识与技能，形成了自己的养殖理论体系，并决定开办自己的养殖场，同时带动本村村民一起走发家致富的道路。特向宝丰县人民政府申请土地建立一座存栏量为一万只的肉鸡养殖场，建设完毕后可以向本村村民提供工作岗位，提高部分村民的经济收入。在政府的支持与引导下，通过自己坚持不懈的努力与奋斗，逐步扩大养殖规模，建立养殖小区，采取基地加农户、包回收的模式进行运作,从而实现养殖、销售一条龙服务，带动本村乃至本乡养殖业的发展，实现共同富裕。现根据《畜牧业法》、《\_土地承包法》、《\_土地管理法》及《\_土地使用法》的有关规定提出如下申请：申请土地面积30亩，地址为平顶山市宝丰县前营乡翟庄村西。

以上申请，敬请批复！

宝丰县人民政府

申请人：胡丹丹

法定代表人：胡丹丹

xx年4月18日

**养殖场项目概括范文 第十五篇**

>一、项目计划书摘要

你是不是不想每天都在食堂吃那些天天都一种口味的菜?

你是不是又不想到外面餐馆去吃那些美味却不太安全的饭菜?

你是不是想体验和同学一起下厨的神秘感觉?

大学生厨房就非常对你的口味，把你从烦闷徘徊中解脱。

同学们只要买来自己喜欢的菜肴，这里有完备的厨房设施和就餐设备，所有像家里一样的厨房设备和餐厅设备都一应俱全，营造了一个自由的空间，这是一个史无前例的、结构单一的，集中出租房灶台的店。它的结构鲜明，一个厨房四台灶，加一个餐厅，构成一个单元，一个店可由或多或少地几个单元组成，每个灶台在某个就餐时间可轮流由几组顾客使用。大学生厨房的成本比较少，每单元仅20xx-2500元/年大概可在一学期内收回成本，下半年的收益可用来扩展设备设施。

因为本计划项目专门针对大学生的饮食和娱乐问题所设计的，而且调查到很多同学，他们都很期待大学生厨房的开业，很愿意去尝试一下，并且说会每隔一段时间就会请朋友或和室友一起下厨。所以它的吸引力是无限大的。每年一届的新生又为大学生厨房增添新的顾客源，所以它将是经久不衰的。

它的规模可大可小，而且前景可观，成本低。可能随时被模仿，所以要严格管理各项工作，提升它的品味，不断地从原有基础上创新，从学生中不断反思和改革，来提高我们的竞争力。

它的管理模式很简单，分内外部管理。外部管理主要是宣传，和大中规模订租的合理安排;内部管理主要是为大学生自助厨房营造自由、洁净的气氛。 快来大学生自助厨房，和朋友一起享受下厨的快乐吧!

>二、 公司简介

1、性质：大学生自助厨房是一种面向全体大学生出租厨房的一种服务性项目。

2、设备设施：大学生自助厨房以单元制形式存在，一个单元有一个厨房和一个餐厅。一个厨房中有四个灶台，四套炊具和燃气灶，和一个砧板台，多套切菜工具，和一个橱柜，里面碗具、油盐等调料一应俱全，配备自来水龙头和多只

篮、桶等洗菜工具，和几个油烟机;餐厅里有大小桌子五、六张，电风扇，饮水机，电冰箱，消毒柜，电饭煲，时时提供热饭。

3、项目计划书服务内容：大学生们只要提着自己喜欢的菜来到大学生自助厨房来，根据时间或者规模交付一定的租金就可以到指定的灶台上去烹饪了，一个厨房四个灶台、可以同时烹饪。在一个中餐或晚餐时间内，一个灶台又可连续地让几组同学烹饪。这样一个单元的厨房：中餐时间(11:00-2:00)之间大概可以烹饪28(4个灶台\*7组/灶台)组同学。同学们可以在这里吃完再走，也可以带出去吃，一切自便。

我们大学生自助厨房还搭配有一个大冰箱，若是一个常客，且有吃不完的菜，或需要存储的剩菜我们将替他们存储，只需将它们密封好后放入一封闭的篮子，然后写上姓名或其他标记，放入冰箱即可，但因考虑到用电情况和冰箱空间问题，若存放的时间超过一天则支付2元/天的寄存金。

4、项目计划书目的：大学生自助厨房的产生是我组深刻了解到很多大学生们抱怨食堂的饭菜天天一个样，味道不可口，没有一点新意，还有部分学生又觉得在外餐馆的饭菜，卫生状况不好，嫌油不多，而且价格不低。在只有两种选择的情况下，除了抱怨，只有抱怨，所以我们想到了大学生自助厨房这个既对大学生的口味，又锻炼大学生自己动手能力的厨房。

5、大学生自助厨房室内的装饰：可由学生来创造设计，设计核心为自由舒适，绿色环保。主要体现简单美。大学生自己种的花草，手工剪贴画，废物利用等些有创意的设计都可用来装饰大学生自助厨房。

>三、组织人员 管理制度

1、我们将顾客分为大、中、小规模。

大规模(20-40人)：如某班同学聚会，各地老乡会聚会、或者是某同学的生日，这样需要出租一个单元的大学生厨房，这需要提前预订。根据要求或者约定一个厨师来帮忙，或请个人来打理杂事。

中规模(10-20人)：如某寝室联谊，或一个小型的庆祝会，也需提前预约，无厨师配备。

小规模(1-10人)：随时安排厨灶。

2、在大学生自助厨房里，仅需雇佣一个中年的女性员工来打扫收拾大学生自助厨房，并且在大学生烹饪期间时时检验液化气灶台的安全性。

3、其他管理人员：宣传负责人，厨具、餐具负责人，财务管理人，顾客预订负责人，值班收银人员等均可由学生来担当。

4、若有大型的聚会或聚餐，可向顾客预订负责人提前预订，他/她可以提前做安排，中型的(10-20人)也由预订负责人安排，小规模的顾客群，则按先来后到使用灶台。

5、财务管理人，负责清算每星期水电费，煤气灶和雇佣人员费用和“大学生自助厨房”的总收益，适当调整价格，大、中型规模顾客群有固定的订租价格，根据预订厨房的次数来决定下周小规模顾客群前来做菜的租金。

6、政府批文：大学生自助厨房要获得营业执照，问题主要是卫生和安全。因为我们雇佣了人员来打扫大学生自助厨房和时时刻刻检验并教导学生使用液化气等危险设备，且在大学生自助厨房内配有灭火器、消防设备。安全和卫生本来就是大学生自助厨房核心管理的问题，所以能够取得政府批文的，若大学生由学生自主创业可向学校申请资金和批文。

>四、市场

1、市场营销

①宣传

**养殖场项目概括范文 第十六篇**

第一节万头猪场养殖和加工项目建设项目组成

第二节生产技术方案

一、产品标准

二、生产方法

三、技术参数和工艺流程

四、主要工艺设备选择

五、主要原材料、燃料、动力消耗指标

六、主要生产车间布置方案

第三节总平面布置和运输

一、总平面布置原则

二、厂内外运输方案

三、仓储方案

四、占地面积及分析

第四节土建工程

一、主要建、构筑物的建筑特征与结构设计

二、特殊基础工程的设计

三、建筑材料

四、土建工程造价估算

第五节其他工程

一、给排水工程

二、动力及公用工程

三、地震设防

四、生活福利设施

**养殖场项目概括范文 第十七篇**

创业设计大赛已引起全国大学生、新闻媒介、企业界、风险资本的密切关注，成为创业的一个不可忽视的途径、产生积极而深远的影响。深入贯彻精神，“以创业带动就业”的有力举措，已在引导大学生了解创业知识、培养创业意识、树立创业精神、提高创业能力、积极参与创业实践，促进高校科研成果转化为现实生产力，掀起高校新一论创业高潮。请全院同学踊跃参与，具体实施方案：

一、大赛目的

为了让的同学了解创业、参与创业、实现创业，我们本着培养创新意识、增强创业能力、提升我院学生的创业竞争力，拟在学院内举办首届大学生创业设计大赛。

力求通过这一平台，使同学们学习到的相关知识和技能，提高创业技能，激发创业热情。同时也为丰富我校的校园文化建设，展现我校的和谐校园、魅力校园。

二、活动宗旨

培养创业意识、提高创业技能、激发创业热情、弘扬创业精神。

三、大赛组织

主办单位：共青团xx职业学院xx职业学院招生就业处

承办单位：xx职业学院大学生就业创业协会

赞助单位：

四、参赛对象：xx职业学院全体在校大学生

五、比赛时间：20xx年5月—20xx年6月

初赛时间20xx年5月中旬

复赛时间20xx年5月底

决赛时间20xx年6月中旬

六、参赛项目

具有较强实践性的创业创意、产品开发、服务开发、生产经营计划等（包括工业、商业、加工业、服务业、农业、手工业等领域）。

七、参赛要求

1、参赛公司和个人模拟资金200万（可作为公司的启动资金或公司的运转资金）

**养殖场项目概括范文 第十八篇**

养殖申请报告

尊敬的各位领导:

你们好:

我叫王永勇～男～汉族～身份证号码:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。家住贵州省桐梓县新站捷阵村营保组。根据国家鼓励农民自主创业的精神～在三农政策的带动下～本人决定根据当地地理的优势通过养殖扎根农村～做农村中的带头人～让农村中的留守人员动起来～实现个人价值～同时带动当地经济发展～希望的到政府各级部门的帮扶～下面介绍一下的养殖计划。

本企划针对于森林养殖场地建设、设备引进、种子引进、排污处理、员工聘任、成本进出、利润区域、员工薪资给予、养殖场规范、销售渠道、宣传途径等进行详细规划、计划、策划。立足于当地～带动留守人员共同致富～把养殖场发展成为农村品牌企业～养殖场建设初步设想为现代化～在结合生态自然上～确保绿色有机～无饲料养殖、不使用激素、山林圈养。以科学发展企业～以人文助推品牌～以企业成就文化～以企业增长经济。

企划共分为场地建设、设备引进使用与维护、种子引进与种子循环、产品种类及类型、生产管理制度和岗位组织建设、宣传途径和销售渠道等六类。 一、 场地建设类:

1、依托本村自有林地、山地～先对林地进行清理～划分不同分区～使其适合畜牧、家禽生活。划分不同分区～并对其有效掌控和管理,

2、根据场地情况～养殖总区域为300亩?～羊房500??标准化建设～分上下两层建设～下层养鸡～上层圈羊,

3、在自家荒弃耕地上建设养殖圈棚～提供牛羊归舍、鸡群产蛋区～牲畜放牧区进行围栏建设～防止牲畜破坏附近种植庄稼,

4、养殖使用区周界～进行现代化的智能视频监控～进行周界防范～对人为非法入侵提供及时有效的报警处理～尽量减少人为因素的财物损失,

5、修建大型水窖用于储蓄牲生产用水～以人饮为最高标准～水窖做好安全防范措施～防止人畜落水等安全因素发生,

6、场地建设必然考虑生态环保问题～生活用水排污～在开始建设场地时～根据现场情况～再弄一套详细规划方案。

7、场地建设因考虑生态问题～现场建设沼气等设施～解决生活生产能源问题～粪便粪渣～再选定一片蔬菜种植地～把粪便粪渣等利用起来～生产绿色蔬菜～既解决生活问题～多余部分还能销往就近集市。

二、设备引进使用与维护

1、管理人员区设置监控中心～使用现代化管理手段～二十四小时全程监测整个养殖区牲畜动态,

2、圈舍引进恒温设施～保护孕期动物和家禽类再生产措施～以及幼小期牲畜的健康成长,

3、监控等安全技术设备和恒温设备须得专人负责～掌握全套技术手段～保护好生产安全。

三、种子引进和种子循环

1、在饲养初期～这牵涉到选种问题～以及选种数量。根据初期设想～养羊600头、养鸡1000只?。这牵涉到自主资金～在不考虑政府扶持的情况下,

2、饲养期间～选定健康优良的品种～进行培育～繁殖下一代～为养殖场再循环

提供保障～坚持可持续发展战略。

四、产品种类及类型

1、先期产品先考虑出售成熟出圈羊～肉鸡加鸡蛋的集合,

2、随着养殖场创收开始～逐渐开发上游和下游链路～增加资金回笼渠道,

**养殖场项目概括范文 第十九篇**

一.创业背景

据了解，目前苏州并没有一个大型的溜冰场，而溜冰已渐渐成为大学生，中学生，小学生的业余爱好。而大学生业余时间长，消费比较大，像我们只能去盘溪新村溜冰，而那里的场地很小，给广大的大学生初学者带来许多不便，因为高手倒溜，群溜。让那些初学者并没有地方学习溜冰。所以少数大学生在学校自己学习。大多数大学生因为还不会加上溜冰鞋太贵而不买溜冰鞋。为弥补不足，决定在苏州开一个中型的溜冰场。

二.宗旨和目标

本溜冰场将以的努力满足顾客的要求，提供最周到的服务

三地址选择

溜冰场在国际教育园区附近，原因有二：1.在大学城附近，离大学生较近，满足大学生来多懒惰的心理也可成为大学的风景区之一;二.大学一般处于郊区，地价便宜，由于只有十万元的成本，所以只能挑郊区来减少成本喽。

四.场面布置

五.服务运营

主要以大学生为服务对象，配有单排和双排的溜冰鞋，满足广大顾客的要求。在高手场地我们要规定11：00~11：30,13：00~13：30,15：00~15：30，17：00~17：30为倒溜的时间为减少相撞而产生的摔伤。当然在入场处我们会贴有互相谦让，摔伤自负等公告。本溜冰场存有药水和创口贴为顾客服务。

六.竞争优势

现在溜冰已成为越来越多大学生喜爱的运动。而在苏州市场中的溜冰场太少太小。而且人员太为复杂，混乱。

本溜冰场的优势是：

(1).溜冰场较大，满足顾客的需求，相信会成为广大朋友的喜爱。

(2)服务周到场地明确不会让初学者失去场地。

(3)年轻人喜欢挑战，而溜冰越来越流行，而且成为众多情侣喜爱的项目。因此本溜冰场潜力巨大。

(4)主要服务对象为大学生，人员较为简单。

七.市场分析

现在苏州有许多体育馆，但许多人已对跑步等运动失去了兴致，又因为年轻人喜欢刺激，但这里并没有一家中大型的溜冰场，我创建的溜冰场将针对此空白，现在的生活中，大多数人不仅满足物质的需求，所以在生活中，往往出现对舒适度的高要求与市场的低质量的最严重的冲突的现象，尤其是现在的大中学生，大学生可以借此打法无聊的空余时间，放松心情，让一些同学找回自信，有助于人生的发展。所以我们的溜冰场有非常大的潜力。

针对现状我，我们将使这样收费的：

1.我们以10元为一次租溜冰鞋和提供场地的费用，让他们自由选择场地。

2.我们将采取会员卡政策50元/张，会员可按5元/次计算

3.一些顾客可以自带溜冰鞋，给他们提供一个溜冰的场地3元/次

八.宣传和竞争策略

首先对溜冰场作宣传，在学校中可以利用赞助的方法进行宣传，做好学生的宣传工作重要，本溜冰场可举办活动来提高本溜冰场的知名度。

其次，必须明确现在的社会中存在着激烈的竞争，尤其是在服务上的竞争，所以要看清楚潜在的竞争做好准备做到处处为顾客，温暖到处在德经营原则。始终处于竞争的上游，针对不同的时候，采取不同的经营理念，不完全放松警惕，积极防范潜在的竞争对手。

九.人员管理

本溜冰场将聘请四位员工，2男2女，一位女生负责收银，学历在大专以上。一位男生负责拿鞋，还有两人负责场地，为厂里的人们提供服务，学历不计。在早期采取中型的溜冰场的经营模式，以减少成本，积累经验，在以后发展中渐渐扩大经营规模，增加场地面积并适时改变经营策略，把创新融入整个管理组织过程中，调整组织结构，建立适应时代要求和环境变化的新型组织。

**养殖场项目概括范文 第二十篇**

随着就业竞争的日趋激烈，当代大学生面临着生存的挑战，国家也在努力思索着对策，俗话说“靠人不如靠己”，“自己动手丰衣足食”，创业对我们来说又是一大机遇，近几年国家更是在精神和物质上一起支持大学生自主创业。我是学的经济，梦想着拥有自己的企业，发挥自己的专业特长，开创一片属于自己的新天地。

一、项目

服装店，兼顾服装设计和服装营销。

选择服装业的理由：

首先，近二十年是服装业发展的机遇和挑战之年，从“世界工厂”“中国制造”，逐渐向“中国设计”转变,中国服装产业经历了不同寻常，但充满机遇的20年。只依靠低成本，大批量生产没品牌的服装已经无法使企业立足于当今的服装行业，我将自主设计自主销售相结合，打造自主品牌，符合当今中国服装业的转变趋势。

其次，相对于其他行业来说，服装业投入成本相对较少，对于像我这样刚毕业的大学生来说还可以承受，通过国家的优惠政策，可以申请创业贷款，并且可以享受一年的免税优惠，减轻创业的资金压力。

再次，“衣食住行”对人们来说相当重要，衣又排在首位更见其重要性。无论世界如何发展，衣服永远不会被抛弃，服装业也不会消失，因此只要有明锐的洞察力和与时俱进的精神，就能开发出广阔的市场。

最后，我本人对服装设计有独特的爱好，对服装有自己的看法，兴趣是最大的动力，因此我从内心里为从事服装事业而感到幸福。

二、关于服装店

服装店名称：亦阳天使（即品牌名）

宗旨：用心做服装，帮您释放自己的美丽。

面向对象：15-35岁的女消费者，这一部分女消费者是对外貌最关注的阶段，因此也是对服装消费最多的群体。

本店特色：店主自主设计的服装，主打女装。从长远看唯一的出路在于打造自己的品牌，这才是长胜之道。

五大风格：清新脱俗，简约大方，成熟知性，高贵典雅，时尚现代。

商品定位：第一阶段主要销售中低档价位商品，刚开业时品牌没有知名度，主要面对占中国最大多数人口的中低收入者，保证服装店可以运营起来；第二阶段，“亦阳天使”具有一定的影响力，具有一定的市场份额，开始转向高档服装销售，进军国际市场。

三、服装店的成立与运营计划

1、实体服装店成立前期计划

**养殖场项目概括范文 第二十一篇**

尊敬的\_\_镇土管所领导：

我叫\_\_，男，现年59岁，家住\_\_镇\_\_村夯达村民组。我申请在自家住房右半山建设一个占地80平方、生猪年出栏50头以上的现代化养猪场，恳请镇土管所领导研究批准。 新建的现代化养猪场，严格按照国家有关政策规定办事，实行人畜分离、集中饲养、封闭管理，按照乡镇土地利用总体规划，不在规定的禁养区内进行，粪污集中处理、实现饲养标准化。 新建现代化养猪场的目的是，响应党和国家关于提出推进社会主义新农村建设的号召，通过扩大养猪规模，增加个人收入。当前，国家出台了很多扶持行业发展的政策，对养猪业的发展非常有利。因此，及时进行养猪业的规模化发展，提高养猪生产效率，有利于生猪疾病的控制，稳定综合养殖效益，从而能够长期较稳定地为社会提供安全的猪肉产品。

新建现代化养猪场，有利于工业饲料的推广，有利于统一化管理，有利于提高产品质量安全水平，增强市场竞争力，实现规模效益，有利于加快产业化进程。

因此，我再次申请建设现代化养猪场，并请领导批准我的用地要求，将不胜感激。

特此申请

申请人：\_\_镇\_\_村夯达村组村民 \_\_

9月28日

**养殖场项目概括范文 第二十二篇**

尊敬的领导：

本人是五道营乡长胜堡村村民高艳芹，看到家乡贫穷落后的现状，让我感到深深的不安，想改变这种局面，投资建设一处山猪养殖小区，带领村民共同致富，希望上级部门给予政策和资金上的支持帮助。

一、基本情况

项目拟在五道营乡长胜堡村村东后沟建设，总占地面积16亩，圈舍建筑面积5600平米，准备建成一处年出栏优质生猪120\_头的养殖基地，存栏种公猪30头，后备公猪20头，存栏母猪500头，后备母猪100头。哺育仔猪20\_\_头，育肥猪存栏4500头，年出栏批次生猪。

二、项目的必要性和可行性

根据国家有关促进生猪生产发展，稳定市场供应的意见和国家有关养猪业的扶持政策，通过对本项目的\'认真分析论证，认为本项目符合国家和地方政府的产业政策和有关要求。本项目建成后，将有利于当地生猪养殖业的发展，带动农产品的转化，促进农业发展，增加农民收入，并能充分带动其他相关产业的发展。

几年来，我县生猪养殖的规模化程度在不断提高，但仍以散户和小规模养殖为主，养猪业整体粗放型经济增长方式的现状没有根本改变，标准化生产，产品质量，安全性难以管理和控制，生产水平难以提高。过度分散的生猪散养，使得控制生猪疫病的难度加大，扩大了疫病传染扩散的可能性及扩散的范围，进而影响到生猪的产量和价格。业内专家认为，发展规模化、集约化的生猪养殖，可以为猪肉的生产和供应提供更为稳定的产量，有利于猪肉价格的稳定。同时，可以更有效地控制生猪养殖的疫病，减少因疫病引发的生猪供应及猪肉价格的剧烈波动，更便于控制食品安全。

三、建设内容

项目占地16亩，建筑面积5600平米，其中育肥猪舍3600平米、保育舍400平米，种猪舍800平米，饲料加工厂200平米，原料储存间600平米，及其他辅助设施和生活区。

四、建设进度

本项目建设准备用一个半月时间完成主体工程。

五、效益分析

社会效益：项目建成后，可改进种质，改进母猪产育环境，使猪场生产环境，周边环境得到改善，并研究推广生猪无公害标准化饲养技术，从而提高和带动农户养猪技术水平和积极性，为我村农民增收，为农村经济的可持续发展做出示范带动作用。

经济效益：从20\_\_年起，本基地每年可为社会提供肉猪120\_头，可实现经济收益100余万元。

特此申请

申请人

**养殖场项目概括范文 第二十三篇**

>一般在两页纸内完成摘要内容

摘要主要包括以下内容：

公司基本情况(公司名称、成立时间、注册地区、注册资本、主要股东、股份比例，主营业务、过去三年的销售收入、毛利润、纯利润、公司地点、电话、传真、联系人)

主要管理者情况(姓名、性别、年龄、籍贯、学历/学位、毕业院校、政治面貌、行业从业年限、主要经历和经营业绩)

产品/服务描述(产品/服务介绍、产品技术水平，产品的新颖性、先进性和独特性，产品的竞争优势)

研究与开发(已有的技术成果及技术水平，研发队伍技术水平，竞争力及对外合作情况，已经投入的研发经费及今后投入计划，对研发人员的激励机制)

行业及市场(行业历史与前景，市场规模及增长趋势，行业竞争对手及本公司竞争优势，未来3年市场销售预测)

产品制造(生产方式、生产设备、质量保证、成本控制)

管理(机构设置、员工持股、劳动合同、知识产权管理、人事计划)

融资说明(资金需求量、用途、使用计划，拟出让股份，投资者权利，退出方式)

财务预测(未来3年或5年的销售收入、利润、资产回报率等)

风险控制(项目实施可能出现的风险及拟采取的控制措施)

商业计划书的格式及内容要求

>一 、公司基本情况

>公司成立时间

注册资本及变更情况(法人代码，有形资本，无形资本)

公司性质、经营范围(是否有特许经营权);股东及股份比例目前资产情况(总资产、总负债净资产，去年销售收入和纯利润);公司下属公司，合资公司及关联公司等情况;公司所属行业;公司的发展战略及公司发展的宗旨、近期和远期目标

>产品和服务

公司的主营产品;产品的独特性;产品是否经过政府或行业有关部门鉴定(提供资料);产品获得过何种奖励或荣誉;产品是否申请知识产权保护(专利、商标、版权);现有生产设备的生产情况;需要增加设备情况及实施计划;公司是否还在准备其他产品的开发;生产成本详细说明及控制

**养殖场项目概括范文 第二十四篇**

尊敬的印江自治县畜牧局：

我是一个返乡农民工，家住刀坝乡庙坪村龙门组，以前长期在外务工，仅仅靠打工微薄的收入养家糊口。根据政府的有关扶贫政策，本人想利用自家的林业承包荒山\_\_创办一个林养肉鸡场。以下为本项目的申请报告。

一、 \_\_林养肉鸡场的基本情况

\_\_属于刀坝乡庙坪村龙门组，地处两省市(贵州、重庆)三县(印江、沿河、秀山)四乡镇(刀坝、小井、甘龙、沙子坡)的交汇处，刀庙乡村公路也是规划中印江至沿河等级公路\_\_路断以上。这里环境优美，远离城市的喧嚣，没有工业污染，水源充沛，特别适合养殖加工生产绿色食品。尤其是这里的交通非常便利，四通八达，便于产品的运输销售。

二、 市场需求量大，养殖前景广阔

我县农民有养鸡的悠久历史，家家都有养鸡的习惯。据有关部门的统计数据显示，我县近几年来鸡肉需求量增大，而我县规模化的养鸡场年非常有限，大量肉鸡则是从县外运销来的，这就使得农民的经济利益受损。若这部份肉鸡由本县肉鸡场来供应，其需求量是相当大的。同时，还可充分利用便利的交通条件和自己在秀山做肉鸡生意的朋友，把我县的肉鸡运销外地。所以，在\_\_建立一个两万只林养肉鸡场是不愁销路的。

三、 社会效益

1、作为政府财源建设工程的养殖业投产盈利后，按年平均效益，年纯收入近10万元计算，可以使政府获得一笔稳定税收。同时还可以发挥辐射作用，带动一部分产业，比如种植和饲料加工等，让部分农民工直接就业，使相当部分当地村民脱贫，并逐步过上富裕的生活。并带动我乡人民一起走发展养殖业致富之路，为群众脱贫致富奔小康打下了基础。

2、可提高当地村民的实际生活水平，彻底解决我地村民吃肉难的问题;另一方面，肉、蛋、禽投放市场后，可以起到平抑市场物价，制止不法商贩牟取暴利，将促进我县各项事业的顺利发展。 通过以上分析，说明在我地兴办发展生态养殖业，是完全可行而又十分必要的，不但扶贫效果明显，而且还具有明显的经济效益和社会效益，这必将有力地推动我地扶贫开发的进程，希望政府提供政策、技术及资金等各方面的支持。特此申请，希望政府和有关部门批准为谢! 此致

申请人：\_\_

3月5日

**养殖场项目概括范文 第二十五篇**

>一、个人简介

我20xx年7月毕业于太原理工大学文法学院，20xx年8月成为安徽省首届选聘生中的一员，任濉溪县临涣镇海孜村主任助理一职。在校期间做过外联、宣传、班级管理等工作，对销售和管理有一定了解。

>二、 市场分析

在近年来我国畜禽养殖业中，由于有害饲料添加剂和药物滥用，动物机体微生态失调，畜产品中药物残留已到了不容置疑的地步。这不仅有害于广大消费者的身体健康，更阻碍了我国畜牧产品进入国际市场。减少直至彻底杜绝农作物、肉蛋奶中的病菌病毒和药物残留，已成为我国加入世贸组织后，发展绿色农业迫切需要解决的大问题。而蚯蚓养殖业为绿色农副产品带来了希望。蚯蚓养殖业近几年在国内外市场脱颖而出，在特种养殖中独树一帜，为发展绿色农业提供了丰富的饲料添加剂和天然肥料。蚯蚓投资小，易养殖，它不像其他特种动物产品那样昂贵，老百姓消费不起，到头来多数养殖户因找不到销路而赔本钱、搭工夫。蚯蚓的消费市场是国内外农业，消费对象是从事农业生产的农民自已，产品应该不愁销路。而且生产的畜禽产品完全是绿色食品，蚯蚓产品成为绿色动物生长剂和天然保健剂，在国际贸易中具有较大的优势。在种植业中，大量实践证实，施过蚯蚓粪的农田土质松软，比施用其它肥料根系发达。蚯蚓粪生产的粮、菜、棉、油、茶、苗木、花草专用生物肥和重茬肥，不仅肥效高，抑制有害菌、病毒的效力也很强。通过微生物间的拮抗作用，防治了土传病害的发生，而且由于微生物在土壤中的大量繁殖，可提高地温。此外利用其中所含的大量有机质的亲水性和吸附性，使土壤的保水保肥能力大幅度提高，对过剩的养分也能长期保存，保证作物持续稳定地吸收肥水而健壮成长。蚯蚓粪经过微生物发酵处理可以变成高档生物肥，能促使植物生长，并节省大量农药、化肥，生产的绿色植物都符合绿色食品标准。

>三、 蚯蚓的营养价值

蚯蚓干重约为鲜重的12～21%，水分占鲜重的79～88%。在蚯蚓干体的化学成分中，主要有蛋白质、脂肪、碳水化合物和灰分。其中蛋白质的含量约占风干重的～，蚓体中还含有丰富的畜禽所必需的氨基酸。经净化处理的蚯蚓的氮基酸含量都比较丰富，优于豆讲和玉米，接近于鱼粉和饲料料酵母相比，各有优缺点。蚯蚓的不足之处是，蚯蚓含硫氦基酸和赖氨基酸较少，用来词喂单胃动吻时，最好补充一些含上两种氨基酸饲料或添加剂。

此外，蚯蚓体内还含有丰富的维生素a和维生素b族复合体。每100克蚓体(干)中含维生素毫克，维生素毫克，铁的含量是豆饼的10倍多，是鱼粉的14倍，铜的含量是鱼粉的1倍，锰的含量是豆饼和鱼粉的4～6倍，锌的含量也高于豆讲、鱼粉的3倍以上。其它如钠、钾、镁等的含量都比豆饼高.钙、磷的含量低于鱼粉，但高于豆饼的2～3倍。

总之，蚯蚯蚓蚯不仅是营养价值高约蛋白质饲料，而且是畜、禽的矿物质补充饲料的来源。同时又由于蚯蚓具有清热、利尿、催乳作用，又是畜、禽很好的保健剂

实际证明，添加蚯蚓或蚯蚓粉喂猪，增重快，饲料报酬高;用来喂蛋鸡，可以提高产蛋率和蛋重，喂肉鸡不但增重快，而且可以降低生产成本。在养貂祠料和养鱼饵料中添加蚯蚓或蚯蚓粉，可提高饲料利用率和适口性。

>四、市场营销

>五、资金投入及盈利

年投入支出(每亩):

1.用饵料(牛粪,猪粪,鸡粪,养蘑菇下脚料均可) 200立方米 每立方米10元 计xx元

2. 蚓种40公斤 每公斤20元 计800元

3.占地费1亩 每亩400元 计400元

4. 水电工具计500元

合计:3700元

年收入:(1) 蚯蚓 公斤 每公斤2元 计4000元

(2)蚓粪 40吨 每吨150元 计6000元合计:10000元

纯利润:10000-3700=6300元

>六、风险与对策

养殖期间应注重自然环境对蚯蚓的影响，保持环境安宁、保暖及排水，以防蚯蚓逃窜。

**养殖场项目概括范文 第二十六篇**

第一节市场调查

一、拟建万头猪场养殖和加工项目建设项目产出物用途调查

二、产品现有生产能力调查

三、产品产量及销售量调查

四、替代产品调查

五、产品价格调查

六、国外市场调查

第二节万头猪场养殖和加工项目建设行业市场预测

一、国内市场需求预测

二、产品出口或进口替代分析

三、价格预测

第三节万头猪场养殖和加工项目建设行业市场推销战略

一、推销方式

二、推销措施

三、促销价格制度

四、产品销售费用预测

第四节万头猪场养殖和加工项目建设项目产品方案和建设规模

第五节万头猪场养殖和加工项目建设项目产品销售收入预测

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！