# 烟草局主要事迹范文共10篇

来源：网络 作者：紫竹清香 更新时间：2025-05-23

*\_主要事迹范文 第一篇烟草专卖人员先进事迹第一篇：烟草专卖人员先进事迹烟草专卖人员先进事迹韩军同志在烟草专卖战线上一干就是\*\*年头，在本职工作岗位上，他能够充分履行《烟草专卖法》赋予卷烟打假的神圣职责，使辖区制售假分子闻风丧胆\_，从内心激发...*

**\_主要事迹范文 第一篇**

烟草专卖人员先进事迹第一篇：烟草专卖人员先进事迹烟草专卖人员先进事迹韩军同志在烟草专卖战线上一干就是\*\*年头，在本职工作岗位上，他能够充分履行《烟草专卖法》赋予卷烟打假的神圣职责，使辖区制售假分子闻风丧胆\_，从内心激发专卖工作激情，在艰苦复杂的市场管理中坚持不懈地与制售假不法分子斗智斗勇，恪尽职守，大公无私；大义凛

\_然，执法如山。秉承市局（公司）倡导的诚信热情、机智聪慧的工作作风，韩军在市场管理这个充满着挑战的岗位上，他勤奋进取，全身心地奉献着自己的心血和才华，赢得了上级领导的高度誉和同志们的一致好评。20\_年3月，在\*\*市局专卖队伍第四次整风活动中，韩军同志被树立为先进模范代表，全局掀起了

\_人人比先进，人人赶先进，人人争先进\_的热潮。同年10月，他被任命为\*\*县局城关一中队队长，第二年，中队即获得了市局先进集体称号。同年

12月，韩军光荣的加入了中国\_。20\_年7月，在市局公司上半年工作总结大会上，他被授予\_实践企业价值观先进标兵

\_的光荣称号。20\_年4月，被评为\_全省十大金叶卫士\_。20\_年1月份，在市局20\_年工作会议上，他被授予\_20\_年度优秀员工\_的光荣称号。同年，他被评为20\_年度\_全省打假先进个人\_光荣称号。并于20\_年度再次被评为优秀员工。在市局党组的正确领导下，查案件，他兢兢业业，建立不平凡的业绩。从韩军担任稽查大队长以来，他所带领的大队保质保量的完成上级下达的各类指标任务。-1

2名；经过多方调查取证和

上下线摸排，案件侦破工作进展顺利，共查处涉案犯罪嫌疑人名，涉案总金额高达

2390余万元。\_

20余

2484条，案值24万余元。而这些光鲜荣耀的背后却饱含着韩军的艰辛与汗水，他放弃了陪伴爱人与孩子的时间，不畏酷暑与严寒，同涉烟违法人员斗智斗勇进行着大无畏的较量，正是他这种不言苦、不言累、乐于奉献的精神以及对烟草稽查工作的深深热爱，才使得实践\_两个至上\_精神能够顺利实现在成绩和荣誉面前，他没有松懈，更没有陶醉。他清楚地看到当前卷烟市场仍然很不平静，在巨额暴利的驱使下，一股暗流还在涌动，清理与反清理的斗争还会持续，甚至更激烈。他时刻提醒自己，作为一名专卖人员，一名站在最前沿的基层管理者，正是由于其使命的神圣，所要承担的责任将会更重，努力和心血也应付出得更多。韩军正以他对专卖事业不变的情怀和追求，执着而坚定地努力着。

第二篇：市烟草专卖\_ｘｘｘ同志的扶贫工作先进事迹展现金叶风采

情系挂钩扶贫——ｘｘ市烟草专卖\_ｄｄｄ同志的扶贫工作先进事迹ｘｘ市烟草专卖局办公室主任ｄｄｄ同志是一名军队转业干部，由于出生在农村，对农村有着深厚的感情，深知农民的疾苦，多年来始终坚持为农村服务。ｘｘ市开展挂钩扶贫工作以-3

路、推进策略、工作重点和工作机制，贯彻“统筹协调、发挥优势、形成合力”的工作方针，并较好地坚持了定期走访调研、定期分析情况、定期讲评工作、定期通报情况的“四定”制度。成立了领导小组，明确了各自分工，发挥了部门和行业优势，形成了工作合力，落实了责任，层层抓好落实，一级抓一级，措施有力，狠抓落实，使扶贫工作越来越深入，措施越来越有力。做到了思路一起谋、工作一起做、成果一起出。2年多来，在他的带动下，ｘｘ市烟草专卖局有多人次深入大伦镇兴驰村调查研究、落实帮扶项目，开展送温暖活动，解决实际问题。通过他的表率作用，ｘｘ市烟草专卖局对大伦镇及兴驰挂钩扶贫倾注了大量人力、物力、财力，并积极申报项目，多次亲自去泰州市烟草专卖局（分公司）争取建设计划，落实帮扶资金，为加快挂钩扶贫工作步伐，付出了艰辛的劳动。

**\_主要事迹范文 第二篇**

甘为和谐筑平安

烟草专卖局综治干事先进事迹材料

XX，是一个年轻的男\_预备党员，年仅30岁。自参加工作以来，他始终带着饱满的热情开展综治工作，为一方和谐贡献自己的一份力量。

落实责任

狠抓工作下真功

XX县烟草专卖局面积广阔，流动人口较多，这对社会治安综合治理工作相对提出了较高的要求。为及时将上级政法、综治部门下达的各项工作任务落实到位，不留死角。XX同志作为综治干事，在新年伊始就督促辖区内的有关各单位签订了《社会治安综合治理工作目标管理责任书》、《校园及周边安全责任书》《道路交通安全责任书》、《禁毒工作目标责任书》、《农村消防责任书》等各类目标责任书共182份，明确工作目标，落实责任。及时做好综治工作的联系工作，为全乡的综治工作自始至终处在工作第一线，做好牵线搭桥，做到情况明、底子情、数字准，作风正、效率高。

排查矛盾

架起干群连心桥

矛盾排查是综治工作中的重中之重。XX同志在工作中积极发挥自己的能力，力争对各类矛盾纠纷进行全面了解，和相关单位、村、组联系，做到早发现、早知道、早解决。对全乡政治、经济、文化和社会生活中出现的各种倾向性、苗头性的问题，定期、不定期开展不稳定因素调查分析，多次深入基层调查研究，为领导抓好全乡综治工作，提供了第一手资料，跟踪本地群众关心的热点、难点问题，认真

做好矛盾排查工作并及时将工作中出现的问题上报上级部门，遇到问题不推诿不扯皮，想方设法化解矛盾，争取群众的理解、支持和满意。

善待来访

热心化解民忧愁

**\_主要事迹范文 第三篇**

一、立足本职干好工作

回顾xx年的工作，自已能够勤奋学习，努力工作，认真完成各项工作任务，积极参加局机关组织的各项政治活动，努力学习，不断提高政治素质。自已做为一名汽车驾驶员，努力做到马达一响，集中思想，车轮一转，注意安全，车行万里路，开好每一步，十分把握七分开，留下三分防意外。平时总有一种责任感和安全感，在工作中始终保持一个清醒的头脑，虽然驾驶员的工作很单调，但是它确实能让人有一种自豪感，这种工作要求有很强的责任心，驾车中来不得半点马虎，集中精力，按章操作，十次事故九次快，思想麻痹事故来，因此自己能够时时把安全二字放心间，爱岗敬业，吃苦耐劳，行车时处处想到安全，工作中做好服务，重点突出为机关服务，以服务为本，决不让人等车，做到车在哪里人就要在哪里，行车中做到安全第一，中速行驶不开英雄车、不酒后驾车、疲劳驾车、赌气驾车，不抢超、抢会，集中思想行驶不闲谈，按章驾驶，做到礼让三先，牢记自已的责任，树立安全第一的思想，精心操作，谨慎驾驶，防止任何事故的发生，保证安全行车。行车中做到遇有情况不明，雨雪雾天气视线不清，以及通过交叉路口弯道，险道和繁华路段时，减速缓慢通行，避免事故发生和人身安全。

爱护车辆，勤俭节约。在xx年的车辆维修方面，自己做到了先请示后修理，先报告再执行，做到维修和配件讲质量、比价格，到单位指定的汽车维修厂去修理，力争做到能小修决不大修，能自己修理的决不到修理厂去修理，勤俭节约降低企业费用，保证完成出车任务，全年安全行驶4万多公里。平时能够保持车辆整洁，卫生、干净，让每一位乘车者都有一种舒适感和亲切感，能够熟练撑握自己所驾车辆的性能，按章办事，搞好服务，随叫随到，不分时间、地点和休息日，因为驾驶员的工作很特殊，所以干一行爱一行，对外树立我们三门峡烟草企业的形象，文明做人，老实办事，优质服务，不怕吃苦，兢兢业业干好工作。

二、加强团结服从管理

在做好本职工作的同时，我积极参加局机关组织的各种政治活动和公益性活动。自己做为一名驾驶员，工作比较有特殊性，经常出车在外，局机关组织的集体活动有时不能及时参加。所以，在今后的工作中，要积极参加机关组织的各项集体活动，工作中要加强团结，服从管理，乐于助人，平时要能够团结同志，互相帮助，善待他人，热心帮助他人解决困难，求真务实、埋头苦干、自觉做到个人利益服从集体利益、局部利益服从全局利益。要紧跟形势，按照市局xx年的工作方针及指导思想，并肩作战，齐心协力完成好今年市局提出的三个“力”字，即盈利能力、竞争实力和发展潜力，恪守经济效益、求真务实、长远发展“三个理念”，大力弘扬以人为本的原则，认清形势，开拓进取，加强学习，实事求是。要有一种良好的敬业精神，把企业的发展要视自己的生命一样在前进，要求真务实，埋头苦干，不折不扣的贯彻落实好各项规章制度，从我做起，不图名不图利，始终保持和企业的发展一致，企业没有发展我们的员工就没有前途。要不断加强学习，努力提高自己的文化素质，多看书多学习，通过学习不断提高思想觉悟，勤奋工作，热情服务，步调一致，力争圆满完成各项工作任务。

回想xx年的工作情况，找差距、比贡献，工作中还存在着这样或那样的缺点，如各种学习还不够好，服务质量还不是很高，思想认识还有待进一步提高。再有就是自己平时个性比较强，说话有时不太注意措辞，容易发脾气，可能会给同志们带来了一些情感方面的伤害，敬请大家谅解。总之，在这新的一年里，我要不断加强学习，提高自己身心修养，努力改造自己的世界观，克服困难，力争上游，改正缺点，搞好服务，加强团结，遵守纪律，按时上下班，不早退、不迟到，诚心实意接受批评。工作中要和科室全体同志搞好团结，协调工作，强化安全意识和服务意识，把安全责任落到实处，爱岗敬业，一丝不苟。新的一年工作要有新的起点，要高标准、严要求，看好自己的家门，做好自己的事，为烟草事业的蓬勃发展做出自己应尽的努力，为三门峡两烟振兴加油出力，搞好本职工作，要尽职尽责完成各项工作任务，争取做一名称职合格的好职工。

虽然我在工作中存在着这样那样的缺点，不过我一直在不断的努力的克服，我一直在不断的进步中。只要给我时间，我相信我会尽量的将我工作中存在的不合理的一面彻底克服的。展望xx年的工作，我将会继续在\_工作，我还会在我的驾驶员工作上继续努力。时刻做到心中安全第一，工作第一，将接下来的xx年的工作做好！

**\_主要事迹范文 第四篇**

烟草专卖客户经理先进事迹材料

每个人都怀揣着一个梦想，从踏进烟草行业的那一天起，做先进工作就成了是我梦寐以求的愿望。既然选择了烟草，就该风雨兼程，在过去的1年里，我严格以“235”工作法和马兰先进事迹为标准，勇敢地经受着工作中的困难和压力，细细地体味着其中的酸甜苦辣。经常暗自鼓劲说：我不可以控制他人，但一定要掌握自己的梦想，驾着我的梦想之舟仍在继续的努力着、拼搏着。尽心尽力完成领导下达的任务。成绩名列前茅，诚心服务客户，热情帮助客户，讲究团队协作，顾全大局，服从领导安排，注重加强学习，不断迎接新挑战。

一次，我走访市场。正巧碰到有位零售客户新开业，店里很忙乱。我便三步并作两步的走到跟前，一边帮客户擦拭烟柜、摆放卷烟、粘贴标签，一边向客户详细讲解各种卷烟的特点，以及如何向顾客介绍

卷烟等，一直忙到中午，才放心地离开。当客户得知我还没吃早饭时，打算请我吃完饭再走。我用因刚才忙于手绢擦了擦额头上的汗水，微笑着说：“不用客气，这是我们的工作，我先走了，有事请给我打电话。”作为工作人员，我非常乐意为零售客户提供增值服务，比如逢年过节时，我主动提醒商户提前备足货源、注意防盗。主动为农村残疾客户排忧解难。有一次，一位客户的店铺夜间被盗，次日清晨发现时，在报案之前店主第一个电话打给我，叫我马上帮其将银行存折挂失，我急客户所急，立即到银行为其进行口头挂失，减少了客户的损失……

作为一名烟草人，我深深地爱着我的职业，不管将来风云如何变幻，我将一如既往的为烟草事业做出应有的贡献。

**\_主要事迹范文 第五篇**

烟草专卖管理工作先进集体事迹材料

XX年以来，城区烟草专卖局专卖管理工作在市局的正确领导下，认真履行《烟草专卖法》赋予的神圣职责，紧紧围绕“烟叶控规模、卷烟上水平、专卖严监管、管理精细化、队伍提素质”的中心任务，严格规范内部监管，深入推进卷烟打假，不断深化市场监管，突出抓好队伍素质，专卖管理的各项工作走在了全市的前列，为XX烟草的跨越式发展提供了有力保障。

内部监管全面加强。XX年，城区局以贯彻落实《工作规范》为抓手，制定具体的内管工作规范落实细则，坚持日常监管、定期监管和同级监管相结合，加大“两烟”监管力度，突出抓好“两烟”经营人员、内管人员的规范教育和业务培训，组织开展教育培训4期，培训人员120余人次，切实提升规范经营意识和日常监管水平。不断创新监管方法，建立完善了以客户经理、市场监管员、内管员为基础的“三员互动”监管新模式，坚持“两烟”经营部门每月自查、内管部门每月检查，重点环节、关键部门专项督查的监管机制，实现内部监管工作日常化、规范化、痕迹化。共组织内管检查16次，下发检查通报16期，走访调查卷烟零售商户140余户次、种烟农户50余户次，及时反馈处理异常情况40余次，有效规范了“两烟”生产经营行为，内部监管工作在省市局考核中多次得到好评。

卷烟打假深入推进。城区局始终保持卷烟打假高压态势，继续坚持“打源头、破络、抓主犯”的工作重点，坚持“严防死守、露头就打”的基本思路，进一步加强与公、检、法等部门联合打假协作机制，建立健全监管络建设，充分利用12313举报电话的作用，切实增强案件经营能力，加大破追刑力度，全面掀起卷烟打假新高潮。XX年，共查处各类违法经营案件149起，查扣各类违法卷烟万支，捣毁私批窝点13个，收回行政罚款万元；成功破获“”络案件一起，涉案金额高达127万元，刑事拘留4人、逮捕3人，连续四年完成市局下达的卷烟打假破工作任务。“”络案件的成功侦破，凝聚了全体专卖人员的智慧和汗水，在案件的破获过程中，部分专卖人员多次受到犯罪分子的打击报复，在危险和压力面前没有畏惧和退缩，专卖人员以高度的责任心和强烈的使命感，充分发扬了迎难而上，勇于挑战、不畏牺牲的“亮剑”精神，在行业内引起了广泛的反响。

市场监管不断深化。完善深化“321”市场监管模式，积极推进零售商户分类管理，重新修订考核检查办法，严格对市场监管情况进行考核，全年共巡查零售商户近万户次，开展检查考核12次，抽查商户500余户次；进一步完善烟草、工商联合执法长效机制，每月与工商部门对辖区的无证商户联合整顿取缔一次，共联合工商检查无证商户260余户次，取缔无证商户60余户次，查扣卷烟万支；充分利用交通运输部门对货运及物流市场开展专项整治活动的有利时机，密切加强配合，联合与辖区36户货运及物流企业签订守法经营承诺书，切实增强物流运输企业的守法经营意识。积极加强舆论宣传，组织开展了“”消费者权益日、“”法制宣传日等活动，向社会、消费者、零售商户宣传烟草专卖法律法规知识、打假成果以及假烟的危害，营造了良好的烟草执法环境和氛围；每逢重大节日，集中开展治理“回收礼品卷烟”、加强高档烟市场监管等专项活动，稳定了节日市场，维护了良好的市场秩序，市场净化率始终保持在98%，为卷烟销售创造了良好的环境，为“卷烟上水平”提供有力的支撑。

队伍素质显着提升。城区局始终以努力“建设一支依法行政、文明执法的市场管理队伍、建设一支专业化的卷烟打假队伍、建设一支敢于和善于开展内部监管的队伍”为目标，以开展专卖职业技能鉴定和业

务培训为抓手，严格按照年初制定的培训计划和安排，有针对性地组织专卖人员参加业务技能、内部监管、真假烟鉴别以及案件办理等方面培训学习，不断提高专卖队伍的整体素质，全年累计培训达80个课时以上，培训面达100%，派出参加鉴定人员10人，8人通过技能中、高级技能鉴定，通过合格率达到80%；深入推进依法行政工作，坚持做到“维权规范、执法为民”，模范遵守“六条禁令”，加强证件管理，召开合理化布局听证会，重新修订城区卷烟零售点合理布局标准，规范办证流程，严格许可程序，扎实推进村村通络工程，全年共新办、延续零售许可证185份；开展了“换位感受活动”、“一对一”帮扶等活动，商户满意率始终保持在98%以上，一年来从没有发生行政败诉案件，执法卷宗在全市案卷评查中的得到了一致的肯定和好评。

XX年，城区局先后获得“全国优秀县级烟草专卖局”、湖滨区“依法行政先进单位”、市级“群众满意的基层站所”和全市烟草行业“道德建设先进集体”等多项荣誉称号。一份耕耘、一份收获，城区烟草专卖管理工作一年一个新台阶，重点工作实现了新突破，为积极推进XX烟草的跨越式发展做出新的更大贡献。

**\_主要事迹范文 第六篇**

有关烟草的先进事迹材料

七年的时间，反而让他对工作更加充满热情。

1米6几的个头，瘦瘦的身材，根根竖起的头发，炯炯有神的眼睛。这就是百色市烟草公司生产收购科技术管理员宋战锋给笔者的第一印象。因为大家感觉他小，就习惯称呼他为小宋，拼命三郎的称呼是源自烤烟专家冯老提起他曾竖起大拇指说过这样的话：这小子特别能吃苦，工作起来不要命。在写这篇文章之前，试图搜寻他的一些优秀事迹，可是四处打听，却一无所获。不禁纳闷了，既然是全区优秀员工，怎么没有一点经典事迹呢？仔细一想，原来是他太不优秀了，太过于平凡，和我们常看到一群熟悉的身影一样，他也是企业中平凡的一员，也是企业生产工作中最活跃的细胞之一，他没有轰轰烈烈的壮举，但能把瑰丽的青春绽放在自己的岗位上而已。

初出茅庐勇往直前

时光倒回到7年前那个酷热的夏季，他们一行三人，背着沉重的行囊从遥远的中原腹地河南郑州翻山越岭、一路颠簸来到千里之外的红色革命老区百色，下了火车，睁开朦胧的睡眼，被眼前的.荒凉景象迷住了，没有了神往已久的高楼大厦、商铺林立、车水马龙、人声鼎沸，与期望值明显不成比例，立刻就有人提出：回去吧。他沉思片刻说道开弓没有回头箭，即然来了就要试一试、冲一冲。不久就被分配到德保营销部敬德烟站打头阵，当了一名普通士兵烟技员。开始了为期半年的军训锻炼。可是，初来乍到，人生地不熟，障碍重重。第一关卡是语言，跟烟农朋友打交道官方语言就是壮语，讲壮话等同于踢正步，踢不好就不是名好兵。为了学壮话，他拼了，请教学习、不断地模仿，有时候半夜说梦话就是练壮语，不会壮话不退兵，终于在烟农朋友庆祝烟叶丰收的酒桌上听到他震天动地的猜码声；第二道关就是饮食关，没有了喜爱的面条和馒头，一日三餐都是洁白的大米饭。一天过去了，一周过去了，胃开始不听指挥了，饭量日渐减少，可是他深知入乡随俗，人是铁，饭是刚，一天不吃饿得慌的道理。强迫自己狼吞虎咽，慢慢点，胃开始屈服了，突然觉得大米饭越嚼越甜，越嚼越香。第三关就是吃苦关，当时烟站条件还比较艰苦，白天下乡指导，走村串户，晚上回来面朝星星和月亮，背对大地本想睡个大头觉，可是蚊虫不停地骚扰，如果赶上下雨天，还能免费洗个淋浴澡。此刻他牢记母亲的叮嘱逆境磨练人，吃得苦中苦，方为人上人。可是一起来的战友顶不住了，要撤退，问他：你走吗，他犹豫了一下，笑道：人生为棋，我愿为卒，宁可战死，绝不后退。

崭露头角不断成长

四个月后，他度过了参加工作来最难的头三关并当选为敬德烟站副站长，利用他在大学所学的专业知识，跟同事并肩战斗，为烟农排忧解难，不断激发烟农的种烟激情，提高烟农的种烟收入。当上站长不久，考验他的时刻就来了，一日一位烟农急匆匆地跑到烟站求救，原来是他种的烟不知道得了什么病，突然害羞了，幼嫩的叶片不长了，失绿、扭曲、萎蔫了，有的烟株顶芽开始坏死了。

还有一位新烟农，由于没有烤烟经验，种出的烟不敢烤，总担心烤不好就前功尽弃，技术员给他讲解了以后还是不放心，听说有个热心的年轻站长，就要宋站长亲自给他烤烟，他二话不说，一口就答应了，不顾蚊虫叮咬，在那位烟农家的烤烟棚里一睡就是半个月，手把手地教，等金灿灿的烟叶出炉了，新烟农学会了，他才带着一双又红又肿的熊猫眼继续转战于其它地方。

发挥特长冲锋陷阵

20XX年，由于有写作特长，被调到市公司生产收购科当了名技术管理员，一写就是5年。烟叶生产收购工作基本贯穿了烟叶工作的整个过程，烟叶工作各个阶段都需要下发文件来完善管理制度，每个阶段的汇报、总结和上级部门检查都涉及了大量的文字材料，由于此项工作量大、任务重，为了能够将工作及时、保质保量完成，他经常加班加点，常常工作到深夜，甚至牺牲大部分节假日、双休日，确保了烟叶生产收购工作顺利开展。为优化工作流程，市局（公司）组织编写ISO文件工作，及时完成烟叶生产收购ISO文件初稿工作，生产收购工作的编写由他和从县级抽调两个烟叶系统管理人员共同负责文件的初稿编写工作，并由他负责对初稿文件的校对工作。由于生产收购工作基本上涵盖了烟叶大部分的工作流程，流程多达几十个，时间紧、任务重，为了能够按时按质完成流程初步编制工作，他们经常工作到深夜，利用节假日、双休日来与时间竞赛，繁忙时他曾经连续三天三夜几乎没有合眼，经过大家共同努力，最终基本上按照规定的时间内将初稿完成，共完成大流程13个，小流程70个，多达289页的《烟叶生产收购管理业务工作手册》，对烟叶生产收购工作具有一定的指导意义；20XX年我市先是遭受了60年一遇的严重旱情，后又遭遇了4次严重的冰雹、大风灾害。他一方面顶风冒烈日，早出晚归，先后深入德保、靖西、隆林、西林等县20个种烟重点乡镇，下烟田检查指导苗床管理、大田移栽和前期管理、烟区抗旱等工作；另一方面，积极建言献策，宣传报道科学实用的抗旱措施、合理的风灾、雹灾补救建议和意见，力争将受灾损失降到最低。

**\_主要事迹范文 第七篇**

虽然看似隐身了，但是他的事迹却有无法掩藏的光芒。

人的一生应当这样度过：当一个人回首往事时，不因虚度年华而悔恨，也不因碌碌无为而羞愧。相信祖辈的人都是读着《钢铁是怎样炼成的》，怀揣着保尔？柯察金一样的梦想一路走来。北京卷烟厂制丝车间电修组就有这样一位老师傅，正在以他所理解的保尔精神默默奉献着，他就是朱龙宝师傅。

近日，电修组进行了PLC技能比武。作为老师傅原本只是设置题目，然而朱师傅却在选手比赛前悉心的指导年轻同志，告诫我们比赛中要注意的细节。另外，比赛所需要的电线均由朱师傅亲手制作、检查是否合格。每每在选手比赛结束后，朱师傅还及时为我们送上精彩点评。别看朱师傅已经58岁了，他依然精神矍铄思路清晰，点评起比赛环节时头头是道。而且不知什么时候朱师傅摇身一变成了一名记者，用摄像机和照相机记录了技能比武过程的每一个精彩瞬间。朱师傅就是用这种方式为我们的集体贡献着自己的力量。

我们看到的他尽管是略显佝偻的背影，无情的岁月在他皮肤上刻下的一条条皱纹，然而他却始终无怨无悔的忙碌在电修组需要他的地方，潜心做事。此时我依稀的.想起了曾经看过的一篇文章《隐身成为一种习惯》，也许朱师傅已经习惯低调做人。他完美的诠释了默默奉献这个词语，几十年如一日的辛劳工作无所求。此时我恍然大悟，原来笔者所谓的隐身被朱师傅如此的演绎。这就是电修组同志们眼中敬爱的朱师傅。

**\_主要事迹范文 第八篇**

即将过去，在这一年的时间中在公司和部门领导的带领下，在同事们的帮助和支持下，同时通过自己努力的工作，也有了一些收获，临近年终，有必要对自己的工作做一个总结，目的在于总结经验，提高自己，以至于进一步做好来年的各项工作。烟草营销是烟草行业工作在最前沿的营销人员，起着承上启下的重要作用，是企业和广大消费者之间的桥梁和纽带，是生产厂家品牌

的直接推介人和宣传员，是开拓市场的急先锋和先行者。因此，作为一名烟草营销人员在实际工作中必须对烟草行业和营销工作有一个全面的了解，为做好烟草营销工作和提高企业经济效益打下良好的基础。现将烟草的营销工作总结如下：

一、烟草行业的认识

中国烟草是一个实行专卖制度和“统一领导，垂直管理，专卖专营”体制的特殊行业，多年来为国家做出了突出的贡献，但目前的形势也不容乐观，一是国内买方市场全面形成，消费者对产品的选择居于主要地位，所要解决的矛盾主要是有效需求的问题；二是在入世以后，国内市场国际化日趋显现，中国的市场将逐步对外开放，烟草行业将最终要面临跨国企业的竞争；三是控烟运动在不断推进，烟草的发展将受到进一步的制约等问题。我们在看到行业蓬勃发展的同时，也要居安思危。

二、营销工作

从营销的角度来讲，烟草行业由传统商业向现代流通的转变主要体现在行业自身定位的转变，即由“坐商”向“行商”的转变。卷烟产品是一个特殊的产品，感觉和文化色彩高于理性的辨识，产品本身就是对消费者的服务，这就需要把服务意识贯穿于市场营销的全过程，把服务作为产品本身的重要内容，把服务营销和客户关系管理作为产品增值的重要手段。

（一）对烟草营销工作的感悟

二要善于剖析与总结。在实际工作中，烟草营销人员常年活跃在访销一线，面对千差万别，形形色色的广大业户和广大消费者，由于烟草行业的营销人员的素质高低不同，工作效果各有千秋，难免出现这样或那样的偏差，所以，一名优秀的烟草营销人员，必须善于剖析与总结，吸取成功的经验与教训，坚定信心，认清形势，科学判断，不断总结，不断提高，使自己成为烟草行业的市场营销行家里手。

三要善于观察和汲取经验。一个人的知识和水平是有限，光靠自己是不够的，要想真正搞好烟草营销工作，烟草营销人员就应该用一定的时间专心研究各类营销高手的创新性工作方法，详细观察业界动态，竭力打造学习型烟草营销人员。古为今用，洋为中用这句话至今仍然具有极大的真理性，尤其是对烟草营销人员来讲，要善于吸取经验，提高自己的理性思维，不断把烟草营销工作推向新的台阶。

烟草营销人员是烟草行业光荣的一员，时代赋予了其神圣的责任，忠诚是每一个烟草人所不可或缺的必备素质，忠诚地为企业服务是其第一行为准则，所以，必须全力以赴地、最大限度地维护国家利益、广大业户和消费者利益，践行“两个利益至上”的原则，最大限度地发挥烟草营销人员的积极性。

（二）当前国内卷烟营销现状及趋势分析

中国烟草行业卷烟营销，已经经历了20多年的发展。经营模式从早期的大量坐销批发、少量门市批发到访销配送、访送分离，再到电话订货、电子结算等。经过历次变迁，中国卷烟营销模式已逐步向科学、有效、合理、可控的方向发展和完善，并正在由以“我”为中心向以客户为中心转变。

**\_主要事迹范文 第九篇**

20xx年营销中心培训工作，坚持职工教育培训为企业经营服务的思想，以市场为导向，以岗位培训为基础，以培养高素质人才为重点，统筹规划，分类实施，坚持重点培养与全面提高相结合，实施营销人员培养计划，为提高企业核心竞争力提供智力支持和人才保障。回顾营销中心培训工作做以下总结：

一、 培训工作情况

20xx年营销中心共举行内部培训5 6期，分别是：卷烟营销专业技能培训、行业法律法规、规章制度与职业道德培训，培训课时全年累计81课时；参训营销人员24人；培训面达100％。  培训课程主要集中为以下几类：

1、营销人员必修类：烟草法律法规、企业文化培训、职业道德规范、企业管理规章制度；

2、重点培训：卷烟营销服务；

3、新增客户经理岗前培训；

二、培训工作分析

（一）取得的成绩：

1、领导重视，加大培训工作力度。加强领导，从思想上提高营销人员对培训工作重要性的认识。使员工心态从“要我学”

转变到“我要学”，为培训做好充分准备，利用培训提供的时间和机会帮助营销人员解决实际工作中所面临的一些具体问题。这对于建立“学习型组织”，增强企业核心竞争力，具有重要的意义。

2、20xx年度的营销人员培训工作，从培训项目数，举办培训课程次数、接受培训的人次等方面，与历年来相比，取得了长足的进步。

3、提高营销人员培训的针对性和质量。重点加强了培训需求分析，营销中心建立营销人员知识层次、职称等档案。按岗位、文化程度等分类、分层次对营销人员进行持续培训，使培训更具针对性。在进行相关技能培训的同时，还把能改变营销人员心智模式的企业文化、职业素养和职业道德方面的培训放在相当重要的位置。通过员工培训需求的`合理分析，提高了培训质量，取得了较直接的培训效果。

（二）存在的问题和不足

1、教育培训与企业的长期发展目标联系不紧密，培训的定位不明确，不十分清楚是否通过培训就可以解决企业人力资源的瓶颈所在以及企业的困境，只是简单地组织培训，使得培训的内容、方式、课程与企业的长期发展目标联系不够紧密。

2、教育培训机制建立不够科学，培训体系尚不够健全。教育培训职责分工不明确，教育培训制度不健全，培训需求分析不全面，教育培训在很多方面表现为“头疼医头，脚痛医脚”的被

动局面。更多的是为培训而培训，培训方式和内容单一，难以满足培训目标需求的多样性，同时对培训后的效果不能进行全面、及时的分析和评价。

3、培训工作考核少，有培训学好学坏一个样的消极局面。

4、内部讲师授课技巧普遍不高，制作课件水平不足，有待提高。

三、改进措施

（一）建立和完善培训激励体系，提高员工参加培训的积极性和主动性。激励体系是保证培训效果的重要保障。有效的激励措施能够促进员工积极参加培训学习。

（二）健全培训体系。一方面要建立健全教育培训工作管理制度，加强培训工作的制度保障。无论是调查教育培训需求、制定教育培训计划和组织实施教育培训，还是教育培训评估、考核和跟踪反馈，都要做到有章可循。另一方面，要规范教育培训工作程序，健全教育培训评价机制。做到事前有需求、有分析，事中有计划、有组织，事后有评估、有奖惩，整体培训工作有总结、有改进。

（三）建立一支富有实践经验，熟悉现实情形的内部讲师团队。培训需求的多元性和企业内培训资源的有限性的矛盾，已经越来越突出。建立一支富有实践经验，熟悉现实情形的内部讲师团队就变的越来越重要了。培养起自己的内部讲师团队，首先大大节约培训经费，其次，为公司培养了一批卷烟营销专业人才，

再次，也可以在营销人员中树立起学习的榜样，培养员工的自主学习思想。在具体措施上，重点加强对营销人员各项培训的同时，也从制度上明确、选拔优秀营销员作为企业内部讲师。并建立起一套企业内部讲师的日常管理、激励、考核制度。

**\_主要事迹范文 第十篇**

今年，我局（营销部）在市局（公司）、县委、县政府的正确领导下，在各有关部门的大力支持配合下，始终遵循“以规范促发展，以服务增效益”的企业理念，以“四个一流”和“两个不坏”为目标，以规范经营为工作重心，狠抓结构调整，企业效益持续、稳定地提升，较好地完成了今年工作任务。

几项主要经济指标完成情况

1。今年共购进卷烟7416。5大箱，较上年同期7049大箱增加367。5箱，增长5。21%；

2。销售卷烟7266。9箱，较上年同期增加339箱，增长4。89%；实现销售收入6755。82万元，同比增加1172。82万元，增长21。01%。

3。今年实现毛利1298。42万元，较上年同期934。3万元增加364。12万元，增长3\_7%；综合毛利率为19。24%，与去年同期16。73%相比增长2。51个百分点；单箱毛利为1786。76元，与去年同期1348。6元相比，增加438。16元，增长32。49%。

回顾半年来的工作，我们主要是从以下几个方面努力的：

一、进一步维护组织结构调整成果，注重学习，加强培训，强化监督，全力创建学习型企业，保障持续、健康、稳定发展。

为全面落实国家局“深化改革、推动重组、走向联合、共同发展”的主要任务，今年我局在正式取消县级公司法人资格，成立营销部以来，局（营销部）党组高度重视，多次召开会议进行研究、及时调整思路、研究对策和办法，并以此为契机，加强对局（营销部）人力资源的整合，利用召开会议、专题讨论、个别谈心等形式，完善和加强对月工作任务完成的考核，进一步增强全体员工危机意识、责任意识和效率意识，以饱满的热情投入到工作中去，确保“人心不散、步子不减”。因此，半年来，单位干部职工情绪稳定，始终保持敬业爱岗、兢兢业业的精神风貌。

以人为本抓党员干部职工的思想教育。

一是分层次及时传达、学习上级纪检监察会议精神；二是狠抓党员干部的职业素质教育，包括发放一些相关的书籍、组织专题党课教育等；三是注重正反事例的宣讲，重点收集了行业内发生的部分案例在局务会、党务会和职工大会上讲解；四是经常性地开展党纪规章制度的学习。5月初组织全体员工学习了“身边先进党员”感人事迹，并开展认真讨论，增强了员工的成才意识，掀起一股学先争先赶先的竞争热潮，使员工深刻体会到先进模范人物既可敬可爱，又可学可比。全体干部职工政治素养的不断提高，为我局（营销部）顺利完成今年经济指标任务提供了有力的思想保障。

持续加强对员工业务技能的培训。

今年，我们开支几千元购买营销、管理类书籍发给全体员工，利用双休日对员工进行客户关系管理、卷烟营销、专卖管理等方面的培训，并结合工作中的实际案例进行讲解，使之融会贯通。并推行痕迹管理，要求职工每天填写工作日志，在工作中发现问题，用所学的知识去解决问题。认真组织职业技能鉴定的申报工作，鼓励和支持员工参加学习，提高素质。同时，通过政策、经济形势教育，市场环境分析，营销工作点评等多种形式的交流学习，使全员综合素质有了一定的提高。

不断完善单位内部管理制度，强化监督考核。

为了形成企业良好的工作氛围，员工良好的工作习惯，我局（营销部）在原有的规章制度上进行了进一步的修改完善，建立健全了责任到部门，内部考核细则细化到个人，考核结果与工资奖金直接挂钩的企业员工考核制度，编集成册，发放到人，并严格按细则要求加强对各项制度及任务完成情况的监督考核力度，。同时，成立了考评领导小组，小组条块结合，分工明确，每月根据考核细则对各部门进行常规性或突击性的检查，发现问题，严格扣分，决不留情。并将每月的考核情况在职工大会上进行通报讲评，使各项规章制度落实到实处，较好地起到了奖勤罚懒、奖优罚劣的作用，促进了员工责任意识和效率意识的提高，增强全体员工的工作自觉性。为企业的持续发展提供了秩序保障。

另外，单位还注重人力资源的梯级培养，给素质较高的年轻人压担子，勤督促，严要求，使其自我加压，自我约束。能尽快适应岗位需要，进入角色。今年机关党支部又将一名积极要求进步、工作能力强的入党的积极分子吸收到组织中来，为单位的可持续发展提供人力资本支持。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！