# 网盘实训报告范文22篇

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2025-05-08

*网盘实训报告范文 第一篇实训地点：实训时间：XX年4月24日——XX年5月8日实训目的：一、将书本上的理论知识运用到实际中去，更好的发现自己的不足，导游专业大学毕业生实地导游实习报告。二、提高作为导游所必需的语言表达能力，在游客面前讲解时，...*

**网盘实训报告范文 第一篇**

实训地点：

实训时间：XX年4月24日——XX年5月8日

实训目的：

一、将书本上的理论知识运用到实际中去，更好的发现自己的不足，导游专业大学毕业生实地导游实习报告。

二、提高作为导游所必需的语言表达能力，在游客面前讲解时，不会因为外界的因素而影响到自己的讲解，努力将自己的知识传授给游客。

三、培养在外带团时导游的独立工作能力、组织协调能力，随机应变能力和人际交往能力。导游人员在带团时，她是一个独立的个体，任何事情都可能发生，因此需要提高综合能力。

实训准备：

一、将同学们分成若干组，每组选出一名组长，由组长统一负责和布置组员的任务，每到一处景点时，要有同学出来讲解。

二、准备蓝天学院、八一起义纪念馆、滕王阁三地的资料，搜集多方面的导游词，将这些书面导游词变成自己的知识。

三、提前进行对景点的了解和询问，设计出最合理的线路，以最少的路程看最多有特色的景点，实习报告《导游专业大学毕业生实地导游实习报告》。

实训内容：

一、蓝天学院的讲解，线路为：正大门——升旗台——景观大道（教学区）——临水广场、求真湖、蓝天阁——图书馆——学术报告厅——沙龙舞台——蓝海大剧场——体育馆——生活区——生态园——行政楼。

二、八一起义纪念馆的讲解，线路为先进陈列大楼，接着是江西大旅社，即八一起义总指挥部旧址。

三、滕王阁的讲解，即逐层讲解。

实训结果：

一、初步掌握导游讲解时所必须的语言技巧和处理突发事情的应变能力，游客在询问相关问题时能够很好的回答他们。

二、顺利完成三次户外导游培训，将平常老师上课时传授的理论知识同实际相结合。

**网盘实训报告范文 第二篇**

>实习的目的

1、 巩固课堂上所学的理论知识。

2、 培养感性认识，提高动手能力，为后续课堂的学习和毕业生产实习打下扎实的基础。

3、 了解基础工程施工的工艺流程，培养分析和解决问题的能力。

4、 学会野外手机资料、整理资料的能力。

>实习的内容及时间安排

1、 浅基础实习：参观1天

2、 桩基础实习：参观1天

3、 基坑工程实习：参观1天

4、 吊装工程实习：参观一天

>实习的组织方式

基础实习的组织方式是主要有集中实习、分散实习一级这两种方式的有机结合。

1、 集中实习方式

这种方式是与当地建筑施工企业签订长期生产实习基地协议，实习前联系安排妥当后，有学校选派优秀指导老师带队，组织教学班集体前往实习地点，同时聘请长期从事现场技术工作的工程师作为实习指导老师。

2、 分散实习方式

这种方式是自己提前利用业余时间，带着学校统一开出的实习联系函，自行联系离家货离学校较近的且符合实习教学内容的施工企业和工地，找到接受单位后，带回接受回执，按时到实习地点展开实习。

3、 小组集中、集体分散实习方式

这种方式是前两种方式的综合，将每两个教学班分散成若干实习小组，每个小组的人数根据现场能承受的岗位及食宿条件而定，每位指导老师负责2~3个点得实习指导工作。

>实习的要求

1、 善于观察，勤于动脑，勇于实践

2、 认真独立保质保量完成各项实习任务

包括：实习报告和专题调研报告（对在实习中遇到的新结构、新工艺、新技术和新材料等新内容进行专题调研）

3、 培养良好的就业态度和吃苦耐劳的工作作风

（1） 树立“三个观念”

1） 主动学习观念

2） 吃苦耐劳、勤奋学习的观念

3） 全面学习的观念

（2） 做到“五勤”

1） 手勤、嘴勤、腿勤、眼勤、脑勤。

（3） 实现四个转化

1） 由只重视书本知识的掌握向既注重理论更注重提高动手能力和解决实

际问题能力转换。

2） 由在学习生活中只顾个人利益向在工作中懂得与别人协调配合转化。

3） 由一来学校、家长向在社会上能独立自主、主动帮助别人转化。

4） 由在学校内只追求考试成绩向在工作中求实际效率转化。

>其它主意事项

（1） 安全

1） 进入实习现场，必须戴安全帽。

2） 严禁赤脚或穿高跟鞋、拖鞋进入施工现场。

3） 施工现场机械、用电设备，未经许可不得擅自操作。

4） 施工现场设有警戒标志地区，不得进入。

5） 不得站在正在工作的吊车的工作范围内。

6） 在工地上行走时应注意上下左右是否有不安全隐患，如地面的”朝天钉” 、

顶棚和侧面突出的支架、钢筋头等。

（2） 纪律

1） 严格遵守实习所在单位的一切规章制度和管理制度。

2） 服从工人师傅和指导教师的指导与指挥。

3） 服从劳动纪律，按时签到，又是离开工地要报告，不得无故迟到和早退。

4） 不得酗酒闹事，不得打架吵嘴。不得在工地打扑克、下棋等。

5） 着装应符合规定要求。

（3） 实习计划

进入实习工地，应注意根据工地的实际情况制定切实可行的实习计划。一般可利用刚开始的时间，了解、熟悉工地的总体情况后制定，并且按计划展开实习。

实习的第一天

一、 实习时间：

20xx年6月14日星期四

二、 实习地点：

登峰大道以东琴江路以北

三、 实习单位：

华润置地（赣州）有限公司

工程概况

工程名称：华润中心A区

建设地点：赣州市

建设单位：华润置地（赣州）有限公司

使用功能：居民楼

建筑规模：159603m 2

用地面积： 2

建筑密度：％

基坑开挖施工工艺 一、深基坑施工基坑排水、降水方法

在土方开挖过程中，当开挖底面标高低于地下水位的基坑(或沟槽)时，由于土的含水层被切断，地下水会不断渗入坑内。地下水的存在，非但土方开挖困难，费工费时，边坡易于塌方，

而且会导致地基被水浸泡，扰动地基土，造成工程竣工后建筑物的不均匀沉降，使建筑物开裂或破坏。因此，基坑槽开挖施工中，应根据工程地质和地下水文情况，采取有效地降低地下水位措施，使基坑开挖和施工达到无水状态，以保证工程质量和工程的顺利进行。

1、排水方法：

基坑、沟槽开挖时降低地下水位的方法很多，本工程主要采用设明沟、集水井排水法。

为确保土方开挖时基坑边坡稳定，使坑内无积水，采取如下措施。

（1）基坑外排水，采取在基坑周围设宽散水护坡，将地表水截入场内明沟内，经三次沉淀后，进入城市地下水道。

（2）基坑内排水，采取在基坑底砖胎模侧形成集水沟，在集水沟两端挖掘集水井，具体尺寸如下：集水沟呈倒梯形，上口宽500mm，下口宽300mm，低于坑底。集水井孔径，低于坑底标高1m，放置潜水泵于集水井内，集水后用潜水泵接软管扬程流至场内明沟内。

2、排水机具的选用

基坑排水广泛采用动力水泵，一般有机动、电动、真空及虹吸泵等。

选用水泵类型时，一般取水泵的排水量为基坑涌水量的—2倍。当基坑涌水量Q60 m3／h，多用离心式水泵。隔膜式水泵排水量小，但可排除泥浆水，选择时应按水泵的技术性能选用。根据实际水量的大小，决定采用降水机械的台数及型号。当基坑涌水量很小，亦可采用人力提水桶、手摇泵或水龙车等将水排出。

>二、土方开挖程序

>（一）土方开挖的总体顺序和方法

本工程基坑的土方分层机械开挖，分层厚度20㎜左右，且基坑机械开挖和基坑护壁交叉同步进行，挖至基坑底部设计标高上300mm停止开挖，进入人工修边捡底。

>（二）机械开挖的方法

1、主要机具：

（1）挖土机械有：挖土机、推土机、自卸汽车等。

（2）一般机具有：铁锹（尖、平头两种）、手推车、小白线或20号铅丝和钢卷尺以及坡度尺等。

2、作业条件：

（1）土方开挖前，应根据施工方案的要求，将施工区域内的地下、地上障碍物清除和处理完毕。

（2）建筑物或构筑物的位置或场地的定位控制线（桩）、标准水平桩及开槽的灰线尺寸，必须经过检验合格；并办完预检手续。

（3）夜间施工时，应有足够的照明设施；在危险地段应设置明显标志，并要合理安排开挖顺序，防止错挖或超挖。

（4）开挖有地下水位的基坑槽、管沟时，应根据当地工程地质资料，采取措施降低地下水位。一般要降至开挖面以下，然后才能开挖。

（5）施工机械进入现场所经过的道路、桥梁和卸车设施等，应事先经过检查，必要时要进行加固或加宽等准备工作。

（6）选择土方机械，应根据施工区域的地形与作业条件、土的类别与厚度、总工程量和工期综合考虑，以能发挥施工机械的效率来确定，编好施工方案。

（7）施工区域运行路线的布置，应根据作业区域工程的大小、机械性能、运距和地形起伏等情况加以确定。

（8）在机械施工无法作业的部位和修整边坡坡度、清理槽底等，均应配备人工进行。

（9）熟悉图纸，做好技术交底。

3、工艺流程：

确定开挖的顺序和坡度 → 分段分层平均下挖 → 修边和清底 （1）开挖基坑（槽）或管沟时，应合理确定开挖顺序、路线及开挖深度。

（2）土方开挖宜从上到下分层分段依次进行。随时作成一定坡势，以利泄水。

（3）在开挖过程中，应随时检查槽壁和边坡的状态。深度大于时，根据土质变化情况，应做好基坑（槽）或管沟的支撑准备，以防坍陷。

（4）开挖基坑（槽）和管沟，不得挖至设计标高以下，如不能准确地挖至设计基底标高时，可在设计标高以上暂留一层土不挖，以便在抄平后，由人工挖出。暂留土层：一般铲运机、推土机挖土时，为20cm左右；挖土机用反铲、正铲和拉铲挖土时，为30cm左右为宜。

（5）在机械施工挖不到的土方，应配合人工随时进行挖掘，并用手推车把土运到机械挖到的地方，以便及时用机械挖走。

（6）修帮和清底。在距槽底设计标高50cm槽帮处，抄出水平线，钉上小木撅，然后用人工将暂留土层挖走。同时由两端轴线（中心线）引桩拉通线（用小线或铅丝），检查距槽边尺寸，确定槽宽标准，以此修整槽边。最后清除槽底土方。

（7）槽底修理铲平后，进行质量检查验收。

>（二）人工捡底的方法

**网盘实训报告范文 第三篇**

实习时间：20xx年1月20日至20xx年4月20日

实习地点：石家庄益寿泉有限公司

实习单位和部门：石家庄益寿泉有限公司

实习目的：理论联系实际，从实践中学会解决问题的方法也为了检验自己对所学知识的掌握程度以便更好的提高自己的工作能力，政法职业学院毕业生实习报告。

实习内容：公司法律顾问助理

20xx年1月20日至20xx年4月30日，我在石家庄益寿泉有限公司进行了为期3个月的实习，有幸得到了经验丰富、业务水平高的律师的指导，使我从中受益匪浅。

>一、实习前准备

（一）对自己的专业知识加以温习，这种看了《公司法》《劳动法》及法律文书的写作，以便更好的投入到工作中。

（二）对该公司的基本情况进行初步的了解，这样就可以有针对性的实习，同时也可以加深自己对所学专业知识的巩固。

（三）主动和公司的主管及经理进行深入细致的沟通，了解自己的工作内容为以后更好的与同事合作相处打下基础。

（四）调整好自己的心态把自己最优秀的一面展示给大家。

>二、实习内容

作为一名实习人员，我在该公司主要的工作内容如下：

（一）协助公司法律顾问处理一些资料，在其指导下懂得如何对公司的文件进行分类筛选并且整理总结重要的内容以便及时的查阅，实习报告《政法职业学院毕业生实习报告》。

**网盘实训报告范文 第四篇**

通过近三个月的工作，目前我已对公司组织结构、部门职责、生产工艺流程等有了较深的了解，熟悉掌握了账务处理流程、工作任务安排、协调接口部门等。在公司领导及各位同事的支持与帮助下，按照公司的要求，能够胜任自己的本职工作，现将试用期工作情况总结如下：

初入职：

熟悉了解公司基本情况、组织架构和相关业务的流程，具体包括：公司管理层及财务中心人员的分工、基本审批程序和核算流程、成本核算控制流程、生产货物流转及出口贸易方式。实力雄厚的集团公司和健全的财务管理体系，让我相信自己的选择并且珍惜这个发挥和提升个人能力的机遇。

车间实习：

使我对生产工艺流程有了进一步的了解：采购生皮—生皮分选投产—毛皮鞣制—毛皮染整—后整理—库存管理—皮形深加工。原料、半成品和产品不断的分选、反复的加工，让我深知成本核算的复杂性。通过生产工艺与日常工作联系一体为我的工作作好了铺垫。在实习过程中尽可能的认识车间同事，为以后协调部门工作打下基础。

部门工作：

迅速掌握软件的操作;根据自己的职责分工认真的完成每一项工作，根据原始单据审核记账凭证，核对应收应付明细账保证挂账无误及银行款项无误，各部门报销单据按照公司要求审核签字等，及时请教同事解决自己的疑惑同时也指导各岗业务操作过程出现的问题;督促各岗完成各月记账、结账和账务处理工作;正确计算各项税款及个人所得税，及时、足额缴纳税款。

来公司没多久就和财务中心同事一起参加了拓展旅游，紧张的工作之余给同事间的感情交流铸造了一个轻松的平台，使各个部门间的相互沟通更加顺畅。平时根据每个人的需求还定期组织大家培训学习业务知识;每周部门会议，总结自己上周工作情况计划下周需要完成的工作，会中就自己本职工作中出现的问题和同事一起探讨寻找出更好的解决方法。公司的这些举措让我充分认识公司的企业文化和团队建设。

目前工作过程中存在问题：忙于应付事务性工作多，忽略对工作的条理性规划，另外加上自身管理能力和对业务全面性的缺乏，导致工作有广度，没深度。在今后的工作须做好每周每月财务工作计划，将具体的工作及业务落到实处细处。

具体的工作计划和思路包括：

1、加强自身业务学习包括出口贸易方式的流程、会计核算、涉税处理、贸易结算及成本核算等，继续到车间实习尽快熟悉掌握公司的各项业务流程。

2、协助经理对各岗位的每一项具体的业务提出正确的财务意见，完善相应的业务流程和制度。

3、注重财务分析，每月分析各项财务指标并结合业务实质指出变化的原因及过程，督促各岗核对清理所负责的账务。

4、加强培训，基于对员工情况的了解和部门效率的改进，平时根据员工需求制定培训计划，使部门团队综合素质不断提高。

新的工作环境意味着新的起点、新的挑战，作为一名财务人员，我认识到自己是一名基层管理者，更是一名执行者，我会充分发挥自身的主观能动性及工作积极性，为公司的高效发展贡献自己的全部力量。

**网盘实训报告范文 第五篇**

>实训模式及目的：

通过校园和企业两个基点，以走出校园掌握家装公司制度下的设计师应用培养的实际方式，融汇贯通专业学生自身考察之中，弥补校园化专业学习无法过多实际操作提升专业素养和设计思路的空缺。

通过理论市场教学和现场实际操作、讲解两大模式，使专业学生进一步充分认知专业特性及附属产物。一个合格设计师的真正意义，是融合了校园、公司、市场需求的熟练把握，自我设计风格的定位，的四大转型。实训，紧扣“实际”、“深入”、“吸收”三大主旨，意在提高专业学生的设计水平和思维转变，为成为一名准设计师铺路架梁。

>实训概况：

我是11级建装二班的学生，xxx。有幸在大二学年中在授课老师和辅导员老师的带领下在“xx装饰有限公司”参加实训教学。当日上午的开班仪式上，老师和公司实训负责人对本次实训教学寄予了厚望，表达了实训的要求及目的。由于课程安排紧密，下午我们以分组的方式在设计师的带领下参加了解公司下属的“家装蒙太奇公园”。我所在的带队是许康静设计师。在设计师的讲解中，我知道了“家装蒙太奇公园”是集各式装饰风格样板间、多户型、多功能区使用布置以及家装材料工艺为一体的版式空间。首先，我们以一个普通小区户型为例做了细致的分析讲解，其功能分区主要有：客厅、厨房、餐厅、书房、卧室、卫生间等，围绕以上几个功能分区学习了顶部装饰、墙体改造、地板板材和室内设计装饰风格的定位等知识点。

>一、顶部装饰

在顶部装饰中，有直接涂白处理和吊顶两大类。直接涂白处理一般会在顶部四周做石膏装饰，花纹或者线条，避免过分单调。吊顶装饰中大多又分为：“回”字吊顶和弧度图案吊顶两类。根据其样式设计选择和顶部空间大小的不同造价也不尽相同。在吊顶安装灯具方面，灯具又分为筒灯和射灯两个类型。其对高度和吊顶厚度上要求不同。在是否合适使用吊顶手法时，要根据房屋上下高度和空间装饰的整体布置要求，再通过了解客户需求倾向才能进行施工吊顶。

>二、墙体改造

墙体改造分为拆改非承重墙的墙体和增加新墙体两种。其中也包含了对水路和电路的设想预留改造。因为，墙体改造的后期即是水路、电路的修改重走，这也是迎合了现今多采用墙内布置水电两路的装修手法，使装饰效果更加美观。在现今一般装修手法下，许康静设计师对水电走线做了举例：

1、壁式液晶电视机插线孔添加宽带接口

2、橱柜下安装两个插座

**网盘实训报告范文 第六篇**

>一、实习目的：

把所学两年半的理论知识与实际操作结合起来，找出差距，看应如何处理所发现的问题。总结一下所学专业知识的不足之处，不扎实的地方，找出需要重新巩固的知识，学会和同事沟通，以及在社会工作中应该如何为人处事。

通过对《会计学原理》、《中级财务会计》、《高级财务会计》、《管理会计》、《成本会计》及《会计理论》的学习，可以说对会计已经是有了一定的了解了，但这些似乎只是纸上谈兵，倘若将这些理论性极强的东西用于实际中，那我想我肯定会是无从下手，一窍不通。于是在坚信“实践是检验真理的唯一标准”下，我认为只有把从书本上学到的理论知识应用于实际的会计实务操作中去，才能真正掌握这门科学知识。因此，我作为一名会计专业的学生，在寒假，参加了为十天的专业实习。

>二、实习单位情况

由于我们专业的特殊性，会计——一门实用性、操作性很强的学科，如果不进行实际动手操作演练，而只是凭着书本上的一些理论性的东西去从事会计这门行业的话，那么你对工作将会非常不适应，以至于在工作中出现意想不到的差错。很幸运，我来到了德惠市郭家镇的财政所,我想在这里施展一下我的专业手脚，开发一下我的专业头脑。

>三、实习主要过程

20xx年1月2日刚来到财政所真的是什么都不懂，一切对我来说都是陌生的，包括同事，办公室制度都跟在学校是有一定差别的。领导安排我做会计助理以及：辅助公司的会计人员编制会计报表、进行工资核算、银行及税务相关工作处理。会计助理就是负责帮忙会计编制报表、一些的有关会计日常业务处理处理，办公室用品的保管（包括进行登记）纳税申报、公积金、医保、社保，需要的费用支出。但是李会计对我非常和气。首先耐心地向我介绍了服务部的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑，他有问必答，尤其是会计的一些基本操作，他都给予了细心的指导，说句心里话，我真的非常感激他对我的教导。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。

我跟着李会计学习，他教我如何核对银行日记账，教我看税率，教我如何计算各种所得税，并教我怎样帮职工派发工资等。我真是受益匪浅，得到的知识良多，最起码比我预期中的多。这天，李会计跟我说社会进步很快，手工做帐耗时，将逐渐淡出会计领导团队，在不久的将来，电脑操作将会独领风骚，掌控大局。作为一个新世纪的会计专业人员，就要适应社会的变化。会计的信息性很强，当书本没变时可能时局与社会因为与时具进的发展又有新变化了。尤其是有关会计的财经法规，那是瞬息万变的，要时常关注有关的变动，洞悉事态的发展。听完他们的话，我有些担心，不知自己能否成为自己预期中的那种会计专业人员。然而我的担心似乎是多余的，李会计提出了要教我电脑操作做帐，也就是所谓的会计电算化。 因为我知道只有深入接触你才会更加了解会计工作的实质、经验、方法。为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。在这次的社会实践中，让我学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，打开了视野，增长了见识，也改掉了很多毛病。知道挣钱的不容易，工作的辛苦，与社会的复杂多变。而为了适应社会，我们要不断的学习，不断的提高自己，在实践中锻炼自己，使自己在激烈的竞争中立于不败之地！

>四：实习有感

实习真的是一种经历，只有亲身体验才知其中滋味。课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就可以以不变应万变。

（一）对实习岗位的认识

会计作为一门应用性的学科，是一项重要的经济管理工作，是加强经济管理，提高经济效益的重要手段，经济管理离不开会计，经济越发展会计工作就显得越重要。 如今有不少学生实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，但我觉得，要是没有书本知识作铺垫，又哪能应付这瞬息万变的社会呢？经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我大学中难以学习到的。就像如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。

（二）对专业知识的认识

还有也使我对会计工作有了进一步的认识，熟悉会计工作的流程，更重要的是深刻体会到手工做帐和电算化会计的不同。而且我还总结出一份细心+一份耐心+一份责任心=人生价值的诠释，在实训中很充实，真的希望学校能够多给我们这样实训的机会，尤其是会计，毕竟会计吃的是经验饭，只有多做帐，才能熟能生巧，才能游刃有余。在取得实效的同时，我也在实习过程中发现了自身的一些不足。总结了以下几点：专业方面，首先，我作为一名会计专业的学生，通过实习让我更明确的知道一个专业的会计人员应该具备扎实的专业知识和良好的专业思维能力，具备诚实守信等端正的职业操守和敬业态度，这是会计工作岗位对会计人员最基本的要求。其次，作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。再次，要有吃苦耐劳的精神和平和的心态。这一次的实习虽然时间短暂，虽然接触到的工作很浅，但是依然让我学到了许多知识和经验，这些都是书本上无法得来的。通过实习，我们能够更好的了解自己的不足，了解会计工作的本质，了解这个社会的方方面面，能够让我更早的为自己做好职业规划。

经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我大学中难以学习到的。会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我也曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。跑银行虽然辛苦，但一方面可以锻炼自己的意志， 另外还可以锻炼自己的业务和社交能力，做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，只有这样才能将事情作得又快又好!科技的发展也使我们看到了计算机应用范围的广阔，因此若想成为新时期的会计人员。除了要学习会计专业的基本理论外，也要跟上时代的步伐，掌握计算机的基本应用，并学习会计电算化，为日后的工作做好万全的准备。

实习，虽然就此告一段落了，但再过不久，我就要跟许多大学毕业生一样走向会计岗位了。想到自己大学的学习，想到实习期间的所学所感，我觉得我能学有所用，在作好本职工作的基础上，成为社会发展进步必不可少的优秀的会计专业人员!

**网盘实训报告范文 第七篇**

>一、 实习时间：

>二、 实习地点：

学院钳工实训室

>三、 实习任务：

用一根铁棒做一个长为15±，宽为15±的正方体。

>四、 实习目的：

1、 认识并掌握钳工基本操作步骤?

2、 认识并掌握钳工工具的使用和基本的养护知

>五、 实习过程：

钳工是以手工操作为主，使用各种工具来完成零件的加工、装配和修理等工作。与机械加工相比，劳动强度大、生产效率低?但是可以完成机械加工不便加工或难以完成的工作，同时设备简单，故在机械制造和修配工作中，仍是不可缺少的重要工种。钳工的常用设备有钳工工作台、台虎钳、砂轮等。钳工的工作范围有划线、錾削、锯削、锉削、刮削、研磨、钻孔、扩孔、铰孔、锪孔、攻螺纹、套螺纹、装配、和修理等等。 其中钳工的实习安全技术为?

1、钳台要放在便于工作和光线适宜的地方，钻床和砂轮一般应放在场地的边缘?以保证安全。

2、使用机床、工具。如钻床、砂轮、手电钻等。要经常检查，发现损坏不得使用?需要修好再用。

3、台虎钳夹持工具时，不得用锤子锤击台虎手柄或钢管施加夹紧力。

**网盘实训报告范文 第八篇**

>ー 实习目的

1.掌握windows的基本操作：

a.明确资源管理器的使用

b.文件与文件夹的操作

2.学会使用WORD输入文档:

a.插入特殊符号，掌握字符格式化和段落格式化的方法，

b.熟练的掌握文档的格式化.图文混排技能

c.掌握页面设置.页眉.页脚.边框和底纹的设置方法，

d.掌握如何插入艺术字图片及格式的设置

>二 实习内容

实验一 windows操作

(1).在E盘上建立文件夹，结构为E/班级/学号/姓名

(2).将本次实习的实验保存到姓名文件夹中

实验二 word图文混排

在Word应用程序中新建一个文档，文件名为W2

(1)输入文字，字体为宋体，五号字。

(2)将标题秋日恋曲字体设置为黑体二号，蓝色，并居中。其他正文为首字缩进2字符。

(3)将第一段设置为首字下沉，下沉行数2行，字体楷体。

(4)将第一段文字中的文字回温幸福时光’的字体设置为蓝色、加粗、带重点号。

(5)将第一段所在段落设置浅红色底纹。

(6)将第二段，设置为分2栏加分隔线。

(7)将第三段，行距设置为2倍行距。

(8)将第三段前面的前世相许这几个字设置为拼音标注，拼音为10磅大小，并加蓝色底纹

(9)在文中插入一个图片，将图片大小放缩为原图的60%，并将图片的版式设置为四周型，将图片放置在合适的位置上。

(10)在第三段中插入足球类剪贴画，作为冲蚀放在文字下方。

**网盘实训报告范文 第九篇**

我怀着一颗激动的心来到了X酒店，对于从未离过家得我不免是一种意外，毕竟这次实习是我第一次踏入社会，面对着这双子楼，心里不知道是喜是悲，大堂里的贵族华丽，在这以前我都不曾见到，这次是我第一次在酒店实习，不知道面对我的会是什么样的挑战?

3月4号，我怀着一颗激动的心来到了X酒店，对于从未离过家得我不免是一种意外，毕竟这次实习是我第一次踏入社会，面对着这双子楼，心里不知道是喜是悲，大堂里的贵族华丽，在这以前我都不曾见到，这次是我第一次在酒店实习，不知道面对我的会是什么样的挑战?下面详细谈谈这一年的收获：

>第一，初步的收获

记得我们在人事部经过一个星期的短期培训后，基本上掌握了酒店的基本概况和应知应会的内容，然后就把我们分配到各个岗位，我则被分到了中餐部门，待熟悉了本部门的概况后就跟着师傅开始学习了，曾经在学校学过的书本上的一些理论知识就要真正运用到实际中去了，不过我相信，只要认真去对待，就会有意想不到的收获!

我第一次做客情就是婚宴，当时真的很胆小，不敢去询问客人的要求，后来师傅和主管说了，一定要放开自己心中的怕，主动去做，最重要的一点就是勤!要勤快，脑子动得快一点也就可以了，到后来每次一有客人来吃饭，我都会主动迎上去，热情、周到地去服务，用最真诚的微笑去迎接客人，使我自己更加充满了信心!也许在酒店实习不免会遇到这样那样的麻烦，什么样的客人都会遇到，关键是要看自己怎么去对待了，我想只要用一颗真诚、上进的心，无论遇到什么样的坎坷，我都会踏过去的!

还记得酒店组织了一次我爱泓苑的主题演讲比赛，一直以来我都不敢去表达自己心中的感受，曾经简单的一次自我介绍都不敢表达，后来在大家的鼓励下报名参加了比赛，当时比赛时的我真的很紧张，但当我看到同学们为我呼喊加油时，我鼓足了勇气将演讲进行到最后!那时的我已经不在乎结果了，因为那一刻我感觉我战胜了我自己，终于跨出了第一步，那是一个属于我自己的舞台，不管以后遇到什么样的困难，我都不会害怕了，因为我相信我自己!

>第二，中餐厅的全面学习

在中餐厅的这一年，人的接触面也广了，从一生下来认识到自己的父母，上了学，认识老师、同学，而现在的我到了x酒店又认识了同事、领导以及所熟悉的客人等，随着更深地接触，觉得陌生人比认识的人还要多，所以说不和陌生人打交道是不可能的，人在这个世界上就生活在一个人际关系圈里。所以我也逐渐认识到了，要想在酒店干得好，有几点是必须要有的：一是素质要好，有一定的文化基础，也要有一定的工作经验，工作认真，一丝不苟。二是勤奋，有条理，头脑清醒。三是要有一定的管理能力。四是要能干，深受到领导以及客人的喜爱。如果真的能做到以上几点，我想你也许就是一位优秀的初级管理者了，还有人生存于社会上，也不能太过于表现自己。其实，只要用一颗炽热、真诚的心去对待你身边的每一个人或是每一件事，那就可以问心无愧了。

酒店里要学到的东西很多，比如说餐桌上的礼仪，和客人打交道，还有就是做为五星级的服务员该怎么面对客人的不同要求。在中餐厅，接触这方面的知识相对于其他部门而言还是比较多的。当我们去做一桌客情，看着客人入座，一些客套话，和一些敬酒方面的，都会学到一点点，还有一些比较重要的就是人与人之间的交往，就是所谓的为人处世，要懂得尊重人。刚来到酒店，接触到最多的就是班级里的同学，再后来就是部门经理、主管，有一本书叫做《不要只做我告诉你的事，请做需要做的事》，它在某种程度上给出了答案：能满足领导终极期望的人常常会有更好的职业发展前景。现在内向性格的人比较多，而工作中的关注点绝大多数只是在于尽善尽美地想法子完成领导交给他们做的任何事情，其实在酒店待了这么长时间，我觉得不仅要完成领导交给自己的事，还应该积极地站在领导的角度考虑问题，这样不仅解决了领导想到的问题，而且还主动帮领导想好答案或解决方案，所以说，要想真正的在社会上立足就要懂得学会积极主动。在实习的过程中，看着那些被动的人被领导看不起，就像酒店里或者一些大型企业里组织和带动的一些活动，除了积极地响应和号召之外，更重要的就是结合于实践，马上实施起来，而有些人吩咐干什么就干什么，一点主见意识都没有，这样的人就永远得不到领导的重视，而且也没有多大的出息。当出现一些问题时，你自己若要有很好的意见就可以主动提出来，不要放在心里而不说，那样就是不懂得好好把握机会，从而自己就会处于很渺小的地位。还有做事也要讲究个度，就像在酒店里，在每个领导或是同事面前话也不能太多，那样也会贬低自己的身价，凡事装个心眼，做人也许就是这样吧，也算是磨练自己。

**网盘实训报告范文 第十篇**

>一：实训简介

本次实训coco广告策划公司成员全部参与，共销售xx乳制品十箱，盈利总计22元，圆满完成实训任务。

>二：市场分析

首先在实训开始前，我们选择的销售品为xx优酸乳，24盒装，此产品由周杰伦代言，深受广大学生青年的欢迎，正好符合学院内的学生这一市场消费群体。由于单人销售会出现遭到消费者的质疑、误认为劣质品等问题，更考虑到其他各公司的竞争关系，我公司特准备集体进行销售，并且以低价吸引消费者，占据市场，以最快的速度完成任务。

>三：执行情况

销售品于周五统一发放（号），我公司共领取到10箱优酸乳，分别为5箱原味和五箱草莓味。考虑到公司各成员空闲时间不统一，特定于周六和周日两天为销售时间，首先我们确定了目标市场为学院的广大学生，一是因为群体大，二是距离近，最主要是销售品适合学生的需求。随后我公司销售地点定于学院的实训广场处，此处人来人往，人流量很大。最后为了吸引消费者的眼球，我们制作了一条横幅，内容为：“市场营销专业牛奶促销”。

周六上午8点我们集合完毕，由男同学搬牛奶，女同学负责扯条幅、收钱工作。首先我们把准备好的废报纸铺在地上，然后把牛奶分开放好（两种味道），我们并没有大声的叫卖，当我们把条幅弄好时，旁边路过的同学明显很吃惊，而且也明白了我们的目的。开始的时候很少有人来问，很多人抱着疑惑的态度，过了一段时间，当广场上的人越来越多时，慢慢的有人上前询问，我们耐心的解释，并积极推销自己的产品。对他们提出同类产品在丹尼斯、望泽的价格，与我们对比，以低价打动他们，并说明我们的产品为正牌产品，绝非劣质品。有人带头，一会儿产品前就围了很多人，本来我们以为拆开卖比整箱要好卖，后来在销售过程中发现很多人都是整箱买的。10箱牛奶有8箱是整箱卖出的，2箱散卖的。整箱价格为35元，望泽的价格为元，散卖每盒为元，望泽价格为每盒元。我们的低价策略也取得了很好的效果，在周六一天内把产品全部售出。

>四：感受与收获

首先我们共盈利了22元，整箱售出每箱盈利2元，共整箱售出8箱，盈利16元，散开每箱可盈利3元，散开售出2箱，盈利6元，共盈利22元。

在本次实训中，让我感觉到了目标市场的选择、销售地点的选择等因素的重要性，以及对销售结果的重大影响。在本次实训中也有很多出错的地方，例如：人员集合不准时，销售场面有混乱等问题。而且人员工作安排不是非常的合理，有些成员不知做什么，没有把工作具体的安排清楚。这些都是要在以后的实训中修改纠正的地方。

虽然本次只是一次实训，并非真正的销售，但也让我感到了销售过程的繁琐，有种层层相扣的感觉，无论是产品的选择，还是目标市场的决定，以及降低价格的决议，打乱一步就会产生不一样的结果。事实证明，我们公司的各项决定还是很正确的。在本次实训中也让我认识到了自己的很多不足，希望在以后的学习和实训中，积极参加，努力完善自己的能力。

**网盘实训报告范文 第十一篇**

从校园的小社会迈向大社会的历练

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基矗通过这段时间的专业实践，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。这有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

2个多月在米思米(中国)精密机械贸易有限公司的社会实践已划上了圆满的句号，在培养了我能力的同时，也从中领悟到了很多能力以外的东西。

记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。

社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了专业方面的知识。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基矗

从起初对公司相关专业知识涉猎很少，变成一个既懂得各项知识，又懂得地道运用的青年。实习的收获是不能用语言一一所能描述的，总的来说有酸有甜、有苦有乐，苦的是让人记住那些我没有接触过的内容，还得理解如何去运用;快乐的是和同事的和睦相处、主管的风趣幽默，还有别人对自己付出的肯定与赞赏;最重要的是自己既充实又有滋有味的实习生活过程。其实专业实习的日子不是很长，当初的我不知道如何下手做好一个展会，甚至不知道展会是什么，不知道如何使用传真机，种种场景就像昨天才发生一样，是那么的叫人印象深刻。

在实践的这段时间内，让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。

一：挣钱的辛苦和竞争的激烈

整天在公司辛辛苦苦上班，天天面对的都是同一样事物，做久了真的觉得无聊，很辛苦。在那时，我才真真正正的明白，原来父母上班挣钱真的很不容易! 在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力!

二：主管的管理

在公司里边，有很多的主管，他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部。要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的下属，你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理。那么你对每个员工或每个同学，要用到不同的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异!

三：人际关系

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有太多工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。

同时，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起， 每一个人都有自己的

思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。别人给你的意见，你要听娶耐心、虚心地接受。

四：自强自立自信

以前在家里的时候，有自已的父母照顾，关心，呵护，日子肯定过得无忧无虑了。但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自已一个人去解决，在这一个多月里，让我学会了自强自立，凡事都要靠自已。现在，就算父母不在我的身边，我都能够自已独立了。

在工作方面要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

五：认识来源于实践

社会实践使我找到了理论与实践的最佳结合点。尤其是我们学生，平时在学校只重视理论学习，忽视实践环节，往往在实际工作岗位上发挥的不很理想。通过社会实践，可以紧密结合自身专业特色，让自己所学的专业理论知识在实际操作中得到巩固和提高。通过社会实践，可以检 验自己的知识和水平，加深和巩固原来在理论上的模糊认识，使理论上的欠缺的 在实践环节中得到补偿，从而加深了对基本原理和基本理论的理解和消化 “千里之行，始于足下” ，这次短暂而又充实的实践，将对我走向社会起到 了一个桥梁作用、过渡作用，将是我人生的一段重要的经历、一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。另一方面，实践可为以后找工作打基矗通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

现在才明白，在校做一名学生，是多么的好啊!早晚要工作，早晚要步入社会，早晚要面对这些避免不了的事。所以，现在我很珍惜学习的机会，多学一点总比没有学的好，花同样的时间，还不如多学，对以后择业会有很大的帮助。

两个多月的实习期很快就过去了，美好的东西总是稍纵即失。“千里之行，始于足下”，这短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识

是我一生中的一笔宝贵财富。事无大小，自己都倾力而为，在这过程中不仅培养了自己认真负责的工作态度，也培养了自己的耐心和韧劲。

我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。也许是实习日子短的关系，但时通过实习，学到了新的知识的同事也加强了了我对自己本身能力的锻炼，丰富了我的用运能力，使我对日常管理工作有了一定的感性和理性认识。认识到要做好日常管理工作，既要注重管理理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。

**网盘实训报告范文 第十二篇**

一、实习地点和时间

金堂发电厂20xx年1月7日~1月10日

二、实习目的和要求

了解电能生产的全过程及主要电气设备的构成、型号、参数、结构、布置方式，对电厂生产过程有一个完整的概念。

熟悉该电厂主接线连接方式、运行特点;初步了解电气二次接线、继电保护及自动装置，巩固和加强所学理论知识，为今后走上工作岗位打下良好基础。

通过对具体实习项目的分析，理论实践相结合，巩固和发展所学理论知识，掌握正确的思想方法和基本技能。

三、实习任务

(一)安全培训，全厂介绍、参观

1、大家都知道，电厂是一个关系民生的部门，具有一定的危险性，很多细节的不注意都会造成人身伤害，重则导致电厂停机，对国民经济造成重大影响。每一个进入电厂的人都必须进行安全培训。安全以预防为主，比如，进入电厂必须带安全帽，袖口扎紧，不准随意跨越管道等等，通过这次学习我真实的明白了细节决定成败这句话。

3、进行全厂参观。

(二)对于火电厂热力过程，输煤、锅炉、汽轮机、发电机等，电厂的工程师给我们进行了讲解，并带着我们进行了参观。

**网盘实训报告范文 第十三篇**

>(一) 实训目的

这两周进行软件实训，运用LabVIEW驱动硬件。使学生对LabVIEW软件能熟练使用。

>(二) 实训的意义

通过实习，可以使我们熟悉具体操作流程，增强感性认识，并可从中进一步了解、巩固与深化已经学过的理论和方法，提高发现问题、分析问题以及解决问题的能力。

>(三) 实训内容

LabVIEW(Laboratory Virtual Instrument Engineering Workbench)是一种用图令的先后顺序决定程序执行顺序，而LabVIEW则采用数据流编程方式，程序框图中节点之间的数据流向决定了VI及函数的执行顺序。VI指虚拟仪器，是LabVIEW的程序模块。

LabVIEW提供很多外观与传统仪器(如示波器、万用表)类似的控件，可用来方便地创建用户界面。用户界面在LabVIEW中被称为前面板。前面板创建完毕后，便可使用图形化的函数添加源代码来控制前面板上的对象。在程序框图上添加图形化代码，即G代码或程序框图代码。因此又被称作程序框图代码。

>(四) 实训步骤

在第一周，我根据书上和软件上的范例熟悉各个程序模块的作用。用它连接了各种仪器进行实验观察。并根据例子做了几个实验。

以下是我在第一周做的各种东西。

显示信号波形、 信号波形开始由于波形变化速度太快，增加一个延时信号控件声音波形

添加声音采集控件

添加示波器

添加停止控件

将需要循环的控件圈起来

**网盘实训报告范文 第十四篇**

>一、实验目的

1、熟悉仓储的流程及仓储管理工作；

2、掌握仓储管理系统操作软件的操作及其功能；

3、熟悉仓储管理系统操作软件的基础数据、货位管理、计划调度、入库作业、出库作业、库存监控、库存管理、仓库规划等几个模块。

>二．实验原理

仓储管理就是对仓库及仓库内的物资所进行的管理，是仓储机构为了充分利用所具有的仓储资源提供高效的.仓储服务所进行的计划、组织、控制和协调过程。具体来说，仓储管理包括仓储资源的获得、仓储商务管理、仓储流程管理、仓储作业管理、保管管理、安全管理多种管理工作及相关的操作。

仓储管理是一门经济管理科学，同时也涉及应用技术科学；故属于边缘性学科。仓储管理的内涵是随着其在社会经济领域中的作用不断扩大而变化。仓储管理，即库管。是指对仓库及其库存物品的管理，仓储系统是企业物流系统中不可缺少的子系统。物流系统的整体目标是以最低成本提供令客户满意的服务，而仓储系统在其中发挥着重要作用。仓储活动能够促进企业提高客户服务水平，增强企业的竞争能力。现代仓储管理已从静态管理向动态管理了生了根本性的变化，对仓储管理的基础工作也提出了更高的要求。

>三、实训过程及内容

（二）基础数据录入

在仓储实训的开始阶段，我们需要先对这整个系统内的基础信息进行简单录入，主要的基础信息大致有仓库物料信息、仓库信息、单位信息、客户信息以及仓库区域信息等进行设置。

（三）货位管理信息录入

对仓储系统内物料的货位的设置。首先查看行业介绍，充分了解行业信息，更加深入进入行业的货位管理部分。在仓储管理下的基础信息管理内，对库房进行添加，然后对区进行分配储位，分别对货架数、层数、截面数、通道号进行定义。同时新增仓储货品，主要是货物的名称、编号、规格、货物类型、所属区域等，对货物安排固定仓位。

（四）计划调度

进行计划调度。在入库计划中，新增入库计划单信息，包括入库计划时间、计划自作人员等；在出库计划中，新增出库计划单信息，包括出库计划时间、计划自作人员等；在盘点计划中，新增并审核盘点计划单 。

（五）入库作业

在入库计划中，新增入库计划单信息，出入库预处理的详细资料、入库货物的详细资料。入库作业包括入库接单、卸货、验货、安排仓位以及入库确认 。

（六）出库作业

在出库接单中，完成入库计划单信息，包括物料类型、物料单位、出库数量等，完成出库拣选、出库装卸、出库确认等作业。

（七）盘点作业

盘点管理主要是对与货物相关的一些信息，对所有仓库内库存等进行结清算。包括对货物的入库、出库、盘点的信息记录.

**网盘实训报告范文 第十五篇**

很高兴自己能有这次社会实习的机会，通过这样的实习，我真正学习到了社会经验，它为我积累了一笔宝贵的人生财富，它为我今后步入社会打下了牢实的根基。大学是一个教育我、培养我、磨练我的圣地，我为我能在此生活而倍感荣幸。社会是一个很好的锻炼基地，能将学校学的知识联系于社会。实习是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实习自我的最好途径。亲身实习，而不是闭门造车。实现了从理论到实习再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。

一实习目的：

对于任何一位大学生来说，毕业实习是一个很关键的学习内容，也是一个很好的锻炼机会。对于我们来说，平常学到的都是书面上的知识，而毕业实习正好就给了我们一个在投身社会工作之前把理论知识与实际设计联系起来的机会，毕业实习作为学校为我们安排的在校期间最后一次全面性、总结性的教学实践环节，它既让我们看到实际的中设计生产状况，也我们在就业之前“实战预演”，我们可以从中看到的不仅仅是一个车间的生产运作过程，还有大量实际设计方面的知识，以及我们还十分缺乏的实际经验都包含在每个生产设计过程中，通过实习能够使我们更好的完善自己。

对于毕业实习来说，其中一个主要目的就是通过实习所学的内容来完善我们的毕业设计，当然我们在实习过程中还会收集相关资料、了解相关产品设计制造的基本技术和发展现状，从而制定毕业设计设计思路与方法，了解相关的工艺以及工序，这也是我们在毕业设计中要符合实际的现成参考文件。认真完成好这次实习，为完成好毕业设计做好充分的准备，也为不久以后的工作打下坚实的基础。

毕业实习只有短短的几天，但无论是对我的毕业设计还是今后的工作，都带来了很大的帮助。

二工作时间

201\*年9月-------201\*年1月

三实习内容：

1公司简介

公司总部在沈阳，并在北京、哈尔滨、沈阳、呼和浩特、新疆、天津、成都等地设有子公司及办事机构。公司自成立以来，一直秉承“自我超越，持续共赢”的经营理念，凭借优异的技术力量和项目实施能力为用户提供最优质的产品和服务，在各行业用户中赢得了良好的声誉。

20xx年1月，公司加入中国航天科工集团，成为其旗下6家上市公司之一航天通信下属子公司。

公司成立以来一直专注于技术研究和开发，在沈阳、北京、成都、合肥分别设有研发中心，目前拥有自主知识产权60余项，建有省级企业技术中心、市级企业技术中心各1个，市级工程研究中心2个，省级工程技术中心2个。先后被评定为国家高新技术企业，国家火距计划重点高新技术企业，沈阳市守合同重信用单位，辽宁省守合同重信用单位等。

2产品介绍同步时钟也称智能电波钟，现在国家教育改革中针对标准化考场建设中的同步时钟即是电波同步时钟也叫“对钟”。要把分布在各地的时钟对准(同步起来)，最直观的方法就是搬钟，可用一个标准钟作搬钟，使各地的钟均与标准钟对准。或者使搬钟首先与系统的标准时钟对准，然后使系统中的其他时针与搬钟比对，实现系统其他时钟与系统统一标准时钟同步。

所谓系统中各时钟的同步，并不要求各时钟完全与统一标准时钟对齐。只要求知道各时钟与系统标准时钟在比对时刻的钟差以及比对后它相对标准钟的漂移修正参数即可，勿须拨钟。只有当该钟积累钟差较大时才作跳步或闰秒处理。因为要在比对时刻把两钟“钟面时间对齐，一则需要有精密的相位微步调节器会调节时钟用动源的相位，另外，各种驱动源的漂移规律也各不相同，即使在两种比对时刻时钟完全对齐，比对后也会产生误差，仍需要观测被比对时钟驱动(20xx年广告公司实习报告)源相对标准钟的漂移规律，故一般不这样做。

3企业内部

很荣幸成为沈阳易迅科技股份有限公司的一员，沈阳易迅科技有限股份公司是一个团结友好的整体，每一个员工都有自己的工作岗位，公司需要依其更快更好发展的需要并结合个人的情况来安排工作岗位。哪一个环节出了问题都是不允许的。因此，我认为每个岗位都很重要。

**网盘实训报告范文 第十六篇**

>一、前言

导游服务是旅游服务的一个组成部分，是在旅游活动的发展过程中产生，随旅游活动的发展而发展起来的。导游服务是一种高智能、高技能的服务工作。它贯穿于旅游活动的全过程。这一次的实训让我更深的了解导游这个行业，理解这个职业，我们本着以未来导游的身份参加导游实训，从中体会、领悟和学习！

>二、实训目的

1、将书本上的理论知识运用到实践中去。

2、导游所必需的语言表达能力，在游客面前讲解时，不会因外界的因素而到的讲解，努力将的知识传授给游客。

3、培养在外带团时导游的独立工作能力、组织能力，随机应变能力和人际交往能力。导游人员在带团时是独立的个体，任何事情都需要综合能力。

>三、实训要求

导游，被称为旅游业的灵魂、旅行社的窗口。导游是一项专业性很强的工作，具有很强的实践性和操作性。因此，旅游人才必须有很强的服务意识和敬业精神及良好的职业道德和服务技能，才能符合现代旅游企业发展的需求，同时把握好教学内容的实效性，让我们能针对不同团队、散客的实际情况和实际过程中的具体问题，提供相应的个性化服务。

>四、实训时间

>五、实训地点

内蒙古农业大学职业技术学院校园内各处景点

>六、实训内容

进行实景模拟导游实训，包括：

>1、前期准备

对背景知识的把握和准备，以及老师上课所授相关导游的讲解技巧和方法技巧，以更好的写好导游词。以及与队友路线的确定、景点的讨论、工作的配合以及团队的合作。

>2、模拟导游实训

说明模拟接待旅游团情况，做角色分配，自己在实训中主要承担工作，如何完成工作。

>七、实训心得

对于这次实训课，我总结了两个词：受益匪浅、意义深刻。

是的，这次实训对我来说真的很有意义，给给我留下了 美好的回忆，也让我学到了很多很多的知识，当然，这些知 识都是我之前都不曾拥有的，所以，我非常感谢学校能给我 们安排这样一个实训课，当然最应该感谢的是带我们的赵老 师，他总是用一些幽默风趣的口吻给我们讲解很多的东西，更重要的是他给我们添加了许多我们专业以外的知识，他喊 带我们去实地考察，真的很感谢赵老师。

记得在上室内课的时候，我们上的事英文导游词的讲解 和英文导游词的撰写，之前的我虽然是旅游专业的，但我所 接触过的关于导游和导游词的东西实在不多，老师给我们讲 解的是石林风景区的英文导游词，在老师都讲解下，是我认 识到导游词的些撰写方法和导游词讲解的一些技巧，特别 是老师熟练精彩的讲解，给我一种身临其境的感觉，再加上 老师给我们带来的演示文稿的讲解，更是让我这个没有去过 石林的人仿佛有种对石林很熟悉的感觉，讲解完导游词就到 撰写导游词的环节。

说实话，我没有见过多少导游词，更不用说是写，刚开始的时候都不知道要从哪下手，断断续续的写了几句就不知道要怎么写下去，真的是力不从心，但这样 的经历让我真正的体会到了自己的不足，在专业知识上的欠 缺和对风景区的不了解，这对我来说是一次非常成功的洗礼 和补充，让我受益匪浅。说完室内课我们来说说室外课，相对于室内课来说，室 外课又是另一番景象，因为我们的世外客失去世界恐龙谷上 的，因为是实训，我们当然要去实地考察和学习，我们就这 样带着老师教给我们的关于导游词和导游的知识去合实 际，当然也带着对恐龙谷的期望和向往，在恐龙谷，有两个 非常优秀的导游给我们做向导，她们都讲解的非常好，讲解 的非常吸引人，真正的让我了解到了恐龙的生活，让我感觉 到了恐龙的存在，当然真正让我体会到的是导游的可爱，也许是社会大环境的缘故，在我心里对导游的影像一直都不太 好，更不用说是喜欢，但现在的我在思想上有了天翻地覆的 改变，因为我真正的接触过了导游，真正的去了解了导游，我才发现导游是那么的不易那么的伟大，他们总是用自己的 言行给游客带来快乐，而没有任何的怨言，真的很让人敬佩。我们去恐龙谷是为了学习，当然也不免会有一些额外的 售后，我们在那也坐了一回的游客，去体验了一把别人的服 务，那里的服务很好很周到，我们每个人都玩得非常开心，从我自己的身上，从我自己这种忘我的心情，我深知，什么 才是游客真正喜欢的，怎么才能给游客流连忘返。时间真的很快，不知不觉我们的实训课就在愉快中敲响 了结束的钟声，在这次实训课中，我学到了许多的东西，也留下了许多许多美好的回忆。

**网盘实训报告范文 第十七篇**

针对数控专业培养目标的能力结构要求，围绕如何达到所要求的职业能力。根据数控技术专业的特点和教学规律，构建了以“分层培养，层层把关。先易后难，层层递进，逐步提高”为突出特点的实践教学体系（如图所示）。在构建的过程中要注意以下两点：

1、理论与实践相结合。实践教学体系与理论教学体系的侧重点不同，实践教学体系是围绕专业人才培养目标。以岗位职业能力为中心来进行训练，使学生掌握一定的职业技能和技术应用能力，着重对经验技术和理论技术的掌握，并要求熟练操作。但不能人为地隔绝实践教学体系与理论教学体系的联系。只有建立在掌握有关概念、原理、工艺规程的基础上二，才能在实习中得心应手，才会在实践中有所什么是纳米材料创新，只有在实习中坚持理论指导实践，才能把学到的理论知识转化为技能技巧，转化为实践活动的直接经验。

>集中实践性教学的教学效果是本专业达到人才培养目标的关键。为此，各办学单位就实践性教学的安排应注意以下几点：

2、综合实训环节中机电一体化系统综合实训以机电一体化产品的运动控制、逻辑控制、检测技术为核心来制定实训方案，各办学单位可根据自己的硬件条件具体安排实训内容。

3、综合实训与机械行业职业（岗位）资格证书考核结合起来，各办学单位依据资格证书考核的基本要求并结合生产实际，从实际生产中的典型环节中选取素材，制定综合实训内容，学生通过综合实训，其考核成绩达到要求者方可取得职业资格证书。

4、实训环节的教学工作应尽可能选聘“双师型”教师担任。

**网盘实训报告范文 第十八篇**

1.概述

实习目的：

大学毕业之际，毕业实习是极为重要的实践性学习环节，通过阶段性时间的实习，为我们之后走向社会，接触本工作，拓宽知识面，增强感性认识，培养、锻炼我们综合运用所学的基础理论、基本技能和专业知识，去独立分析和解决实际问题的能力，能够将所学的专业理论知识运用与实践，在实践中结合理论加深对其认识和总结，再次学习，将专业知识与实际接轨，逐步认识体会，从而更好地将所学的运用到工作中去，接触社会，认识社会，体验生活，学会生活，学会生活，学会感悟，学会做事，学会与人相处，学会团结协作，为以后毕业走上工作岗位打下一定的基础。

实习单位基本情况

武汉福寿安康有限公司坐落于湖北省武汉市，公司是集产品设计、研发、生产、销售为一体的综合型企业。公司自成立以来，为适应国际潮流的发展，和社会发展形势需要公司全面推行ISO9001质量管理体系标准，通过了CCC强制产品认证等多种证书。在机遇和挑战并存的年代，维同人秉承“顾客至上，锐意进取；科学管理，追求卓越”的服务理念，坚持“客户第一、信誉至上”的原则为广大客户提供最优

质的服务。

实习岗位基本情况

在公司我所在的岗位是销售及售后服务，主要的工作情况是：对本公司的产品进行推广和销售，对于一些客户的需求以及提出的要求做好记录，及时的反馈给公司，对于一些原有的客户时刻的做好服务，以便于方便给予客户最体贴最及时的关心和服务。

2.实习内容

实习过程

了解过程

起初，刚进入公司的时候，公司里的一切对我来说都是陌生的。公司里的工作环境让一直在学校上学的我感觉很陌生，呈现在眼前的一幕幕让人的心中不免有些茫然，即将在这较陌生的环境中工作。第一天进入公司开始工作时，所在销售部门的老职工带着我给我讲了很多的工作方面的知识，让我感觉到很茫然，不过在之后的渐渐了解和熟悉业务中我逐渐掌握了这个方面的知识，慢慢的对工作开始上路，在日复一日工作的同时慢慢熟悉公司的工作环境。

作为初次到社会正规公司去工作的学生来说，对社会的了解以及对工作单位各方面情况的了解都是甚少陌生的。一开始我对公司里的各项规章制度，服务章程及工作中的相关注意事项等都不是很了解，

于是我便阅读实习单位下发给我们的员工手册，向部门里的同事请教了解工作的相关事项、相关技巧，通过他们的帮助，我对公司的情况有了一定的了解。公司的工作时间段为：早上8:00至晚上17：00，公司的所有员工都必须遵守该上、下班制度。早上要去公司登记报道，短暂的开个早会，晚上的时候要准时回公司登记，做一些一天的总结。

摸索过程

对公司里的环境有所了解熟悉后，开始有些紧张的心开始慢慢平静下来，工作期间每天按时到公司上班，上班工作之前先到指定地点等待领导集合员工开会强调工作中的有关事项，同时给我们分配工作任务，下达一天的目标任务。明确工作任务后，我们互相鼓励之后开始了一天的工作。当工作中出现情况时，要及时告知上层领导或者组长，让他们帮助解决出现的问题，以便于整个销售和行业的进程能够顺利的进行。

在工作期间有些客户要想满足他们的要求难度较大。刚开始还真棘手的，只能是用自己的能力和公司一些同事的帮助才能够多少的解决一些，在遇到一些棘手的问题就要和同事一起想出解决办法一起去努力解决。不断的遇到不断的解决，是的自己的能力不断的提升，感觉自己学习到了很多的东西，成长了很多。

独立操作

经过一段时间老员工的带领学习，我对公司产品的销售服务已有

了一个较详细的了解与熟悉。对社会上对于产品需求者得特性也比较熟悉了。上班期间，听从上层领导的安排，接受分配的工作任务，在自己的工作区认真地进行作业。当出现一些小的问题和困难时，先自己尝试着去解决，而当问题较大自己独自难以解决时，则向同事和先关领导反映情况，请求他们提出解决意见。在他们的帮助下，出现的问题很快就被解决了，我有时也学着运用他们的方法与技巧去处理些稍简单的问题，慢慢提高自己解决处理问题的能力。这样从而让我在工作时的自信心不断增强，对工作的积极性也有所提高。

工作调动

在公司要进行新的市场开发的时候，在市场部人手不够的时候，往往是服从调动，积极的参与市场调查当中，进行市场调研工作，在这个方面也是有很多的学习，不管怎么样，在哪个部门都有很多的新知识学习，不断的丰富自己，这样能够更多更好的了解公司的情况和工作上的一些业务，以便于日后对自己的工作开展做经验积累。

实习成果

素质提高

在实习过程中，我从工作、团队合作、专业素质等方面都有了极大的收获。从销售能力方面来说，这次实习给了一次我将所学知识进行运用来解决实际问题的机会，在实习过程中，许多原来并不熟练的知识逐渐被清晰的理解，许多原来没有重视的方面也得到了巩固，更

在发现及解决问题的过程中学习到了不少新东西，在课本中所提到的理论系统之外，我在以下几个方面我有了比较深的体会：

1、由于是部门同事合作，所以在实习程中团队精神就尤为重要，首先要拟订销售计划，明确工作职责，在工作过程中我们不但要做好自己的工作，还要考虑同事的工作，尽量要为别人带来便利。部门人员的合作很重要，实习部门中的同事的气氛很大程度上影响服务的质量。

2、团队合作的精神，在我们工作目标和任务上，其实都是一个团队，不分你我个体，只有团结互帮才能完成整个公司的售后服务宗旨。

例如，我们个人在对社会中对于客户的开发和售后服务中，每一个的客户的要求都要涉及到公司的每个部门负责，所以对于满足客户需求就是要我们每个部门每个人都要细心的去做好每件事情，从这个方面可以说明每一个产品到客户手中和对其服务，都凝聚着我们整个团队合作精神。

3、为人处事方面，其实我认为毕业实习另一个目的是在实践中初识社会，了解社会，即将走出校门的我们，往往对社会缺乏足够的认识，甚至感到迷茫，需要时间去积累。在实习中，我体会到为人处事的重要，学会了与人真诚沟通，平时与同事和领导交流互换工作上的意见，来彼此产生同事间的信任，对我来说是一笔财富，让我在进入社会后就学到了重要的一课，也经历了社会的残酷。

4、吃苦耐劳的精神，在没有去实习之前就充分地想象销售吃的

**网盘实训报告范文 第十九篇**

为期一周的广告设计课实训结束了，我是受益匪浅，感触良多。在这一周的实训中，我不仅只是在知识技术水平上有了进一步的提升，更是让我向更深的层次迈进，对我以后步入社会工作有一定的推进作用。

>一、实训内容及要求

>（一）目的要求

1、广告折页的设计创意与制作过程。

2、广告折页创意的设计原则。

3、通过实际操作，了解系列广告折页版面的编排原则。

4、通过实际操作，使学生了解广告折页编排的类型以及它们的各自特点。

5、掌握广告折页版面编排的方法和技巧。

6、掌握印前技术对广告折页的技术要求。

7、规定实训题材

8、要求：a.折叠后，单面尺寸为：×21厘米

b.分辨率：120dpi

颜色模式

d.使用TIFF储存

>（二）知识要点

1、广告设计的设计创意与制作过程。

2、广告创意的设计原则。

3、广告折页编排的方法。

4、广告折页的内容规划。

5、广告折页的编排类型。

6、Photoshop等平面设计软件的运用，印前技术对广告折页的技术要求。

>（三）实训内容

1、确定主题

本项目内容是为更好的向大家宣传我系的特色及招生要求，设计一份折页形式的20xx年招生宣传单。

2、准备素材

首先，准备好我系的相关文字资料。然后，收集一些关于我系特色的图片。

3、构思

根据折页折叠的特点，进行合理排版，突出我系的特点，让受众能够更直观、方便的查阅相关信息。

>二、实训过程

首先，我们了解相关的知识，搜集素材，选取合适的文本，并绘画一些图形元件；其次，我们综合素材文本，将其设计组合成一个完整的动画；最后，我们对其进行一些调整和修改。

>（一）设计思路

作为系部招生折页宣传单，其主要是面向学生，同时也要适应广泛人群，已加强他们对系部的了解，更好的展示我系的风采。我本着这个宣传群体准备设计一个以蓝色调为主的系部招生折页宣传单，给人以清爽的视觉享受，主要介绍我院计算机系系部概况与招生信息。

>（二）设计结构图

以上这个结构非常明确，综合性的介绍了其相关内容。

>（三）设计过程

在设计过程中，我主要使用当今最流行的图像处理软件Photoshop进行了整体的布局、图片的处理及文字的处理等。因为这是学院系部招生的宣传，所以其布局应该美观大方，结构简单明了，层次清楚，色彩协调；其内容紧扣主题，介绍专业知识，搜集相关信息，给人一种和谐完整的美感以及想深入了解的欲望。

>三、设计结果

通过一周努力，我设计出了一个布局美观、色彩协调、主题突出的计算机系招生折页宣传单。

>四、实训总结

经过这次实训，我学到了很多东西，也有了很大的提高。更加熟悉了设计的一般流程，培养创意设计能力，能用适当的方法和手段表达设计意图；提高色彩运用能力，能熟练运用色彩搭配原则进行色彩搭配；掌握专业知识，熟练基本操作。当然，也需要老师多加指导。

俗语说：纸上得来终觉浅。没有把理论用于实践是学得不深刻的，以前总以为广告就是很简单的一件事嘛，但是当真正接触广告之后，我才发现，原来有这么多的学问在里面。通过这次实训，使我向更深的层次迈进，对我以后步入社会工作有一定的推进作用，但我也认识到，要想做好这方面的任务单靠这几天的实训是不行的，还需要我在平时的学习和任务中一点一点的积累，不断丰厚自己的经历才行，以后的路还很长，需要不断的努力和才能真正地走好。作为一个设计师，要不断地开辟思维去填补设计者与管理者之间的鸿沟，让设计与市场愈加交融，师设计愈加市场化、市场愈加设计化。

从不懂到懂，再到熟练，这就是此次实训所达到的成果。经过了一周的广告设计专业课堂的实训，从中学到了很多，巩固了知识，也感悟了很多。我不仅学到了更多的知识，掌握了一些操作技巧，也看到了自己的不足，知道还有哪些需要加强，需要更加努力。

**网盘实训报告范文 第二十篇**

>一、实训的概要

实训时间：20xx-3-19――20xx-3-30

实训地点：龙源世家、三维购物中心、焦作理工大、亿祥东郡等。

实训项目介绍：

对各个工作人员的工作范围、工作任务、工作要求以及工资多少等等。

>二、实训报告

这两周我们由老师的带领来到了龙源世家、三维购物中心、焦作理工大、亿祥东郡这些地方。对各个工作人员的工作范围、工作任务、工作要求以及工资多少进行调查。本着学习学习的目的，运用书本上所学的理论知识与实际相结合的原则，在管理处领导和同事的帮助下完成了实习。主要对客户管理、安防管理、工程设备维修保养管理以及绿化保洁管理进行实操，了解物业服务管理各个环节的实际工作。从而我也总结了以下几点。

>（一）客户工作是管理处与业主之间架起的一座桥梁

其次客户投述接待工作。有客户投述是对完善我们的各项管理的最大的帮助，所以我们要认真对待，仔细听，做好记录，不得马虎并要及时回复。当有客户投述时我们要诚恳的把他请到物业管理办公室，送上茶水，开始听客户讲述事情原委，做好记录，等客户说完后要复述客户说的大概过程。让客户感觉到我们的态度诚恳，这里能为他们解决问题。对客户提出的问题要以最快的时间解决并及时回复业主。

客户工作对内要协调物业企业内部门与部门的工作，对外要协调客户与客户、客户与物业、客户与政府能源部门和社区的关系。只有协调好这些关系才能更好的开展物业服务管理工作。所以说物业客户工作是管理处与业主之间架起的一座桥梁，是金贸管理中心的各部门和客户的联络纽带，在日常管理中起到非常重要的作用，他是物业管理公司与外界、客户和管理中心连接的窗口。

>（二）安防管理

根据这几天的了解，我发现在三维，为了三维大厦人生和财产的安全，安防管理的重点是防范各种安全事故的发生。现代安防主要采用人防和技防相结合的方式进行防范。人防首先要设置科学合理的岗位，主要是由人员配备完成，三维大厦设立有VIP岗、大厅岗、流动岗、停车场岗、消防岗。技防主要是采用现代科学技术进行防范的一种手段，用以配合人防，做到万无一失，如监控系统、移感、烟感、温感、红外线传感器、声光报警系统等。

>各岗位责任是：

1、VIP岗：

三维大厦在董事办公室设立专门一个岗位防止无关人员进出，绝对保证董事们办公区域的安全，称VIP服务。

2、大厅岗：

设立大厅岗位一个，这里是金贸大厦的门面，所以这个岗位的员工的站姿、手势、言行都必须规范。他是进入大厦每一个人的第一印象，已是掌握每一个进入大厦的人的第一情况的岗位。还要对一些怀疑的人的询问，但是必须要有非常技巧的方法。

3、流动岗：

流动岗位是配合固定岗位工作的，在没有特殊情况时，他按预先设定的线路巡视，如果有情况就到场处理，还担任固定岗换岗工作。

4、停车场岗：

这个岗位主要负责大厦内的交通和车辆管理，对进出车辆进行登记发牌和收牌，并对进来的车辆进行指挥，查看车辆情况。

5、消防岗：

消防岗的人员责任非常大，主要负责消防报警系统的值班和消防设备的巡视，发现问题及时处理，防止发生重大消防事故。还要配合其他岗位对监控进行监控。各个岗位每天进行早回落实具体的工作责任。每周一次列会，主要对本周工作的总结并进行分析工作中存在的不足。不断的加强员工的安全防范意识，每月一次安全知识培训，用一些案例进行模拟演验提高对安全事故的应急处理能力。

>（三）工程设备维修、保养管理

工程设备维修、保养是一个很重要工作。设备的维修保养要从接管验收开始。接管物业设备首先要弄清楚设备的质保范围、时间。对这些设备要监督维修保养的各项工作，看是否保养到位。同时制定物业设备操作流程、设备故障应急处理程序、和月度、季度和年度保养计划表。建立设备管理制度和机房管理制度。给设备建立台帐记录好设备参数，以后的每次修理情况都要记录在案，以便每个操作人员对设备有详细的了解。还要进行挂牌管理，对设备进行编号，这样便于记录的准确性。在运行前要制定出设备能耗预算，做到经济运行。设备管理人员要不断的进行培训逐步提高维修人员的技术水平。做到设备维修的速度快、标准高，使设备始终处于一流的运行状态。提高设备管理水平，做到经济的运行成本。

>（四）绿化保洁管理

三维大厦的绿化和保洁是找专业公司以单项委托承包的方式进行的。绿化有风铃花卉进行管理，金贸大厦外围花台由四季长青的植物根据设计好的样式种植，高低错落有致。根据植物的生长特性制定修剪和浇

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！