# 银行会议工作纪要范文推荐9篇

来源：网络 作者：蓝色心情 更新时间：2025-04-22

*银行会议工作纪要范文 第一篇20\_年创意文案大赛工作总结大会会议纪要（20\_年12月23日12：30-13：40）20\_年12月23日中午12点30分，事务所召开了20\_年创意文案大赛工作总结大会，共有31人参与会议。会议上主要是对创意文案...*

**银行会议工作纪要范文 第一篇**

20\_年创意文案大赛工作总结大会会议纪要

（20\_年12月23日12：30-13：40）

20\_年12月23日中午12点30分，事务所召开了20\_年创意文案大赛工作总结大会，共有31人参与会议。会议上主要是对创意文案大赛的工作情况做出总结。会议主要事项纪要如下：

一、就创意文案大赛工作情况，正副负责人作出总结

（1）对工作人员的工作表现赞赏

（2）指出工作人员的工作不足之处

二、各部门部长与成员代表作出讲话

（1)各部门部长轮流讲话，发表对自己部门工作的看法并对部门工作作出赞许与批评

（2）各部门成员代表讲对自我工作的体会与感想，并作出之后的工作计划，工作心态

三、陈若蕾与穆静的讲话

（1）陈若蕾老师讲话，发表对事务所历年的赞赏，以及对文案大赛准备工作的认同

（2）穆静老师讲话，表达对事务所多年的期望和赞许，以及对事务所成员能力的肯定，并提议作出事务所所训，以及建议部门间作出适当的人手调整

四、组织会议参与成员拍大合照

五、会议结束

通过这次创意文案大赛工作总结会议，新成员们纷纷对自我工作能力作出认知与反省，并一致保证下次的筹备工作会总结这次经验，并加以努力，越办越好，争取为事务所争添光彩。

**银行会议工作纪要范文 第二篇**

通过,根据《证券发行与承销管理办法》规定:“上市公司发行证券,存在利润分配方案、公积金转增股本方案尚未提交股东大会表决或者虽经股东大会表决通过但未实施的,应当在方案实施后发行”,为不影响定向增发的进度,促进本行的长远发展,本行 201x 年度暂不进行现金股利分配。

提问:请问贵行资产质量重点行业、区域风险,今年的资产质量展望,会不会在不良率等方面出现拐点,以及今年拨备和核销的计划。

回答:我行不良贷款区域分布跟中国银行业整体情况基本相似,比如在批发零售业,随着经济高速增长后回落,银行过度授信产生了一些不良变化。从结构来看,由于去年加大清收、重组力度,处臵了235 亿,加上核销基本上一天处理 1 亿问题贷款。201x 年信贷政策一是从结构调整上下功夫,对压缩退出的企业、行业做了限额规定,这样对以后的信贷质量、结构调整会起到很好作用;二是加大核销力度,20xx 年核销了 115 亿,201x 年将进一步加强处臵力度。不良率 201x年是 年将继续保持在可控水平。中信银行去年不良资产,包括不良资产处臵还是比较扎实的。去年拨备后利润增 ,说明我们保持着较强的盈利能力。

201x 年有没有新的举措?

提问:贵行 201x 年零售银行发展战略方面有什么新的举措?

**银行会议工作纪要范文 第三篇**

会议时间：x年8月29日9:00

会议地点：

会议主持：

参会人员：

会议记录

会议内容：

一、传达X公司、X银行联合印发文件：《关于进一步加强全省邮政金融资金安全工作的通知》(邮联[]15号)

二、宣读《关于转发‘关于进一步加强全省邮政金融资金安全工作的通知’的通知》

五、市局代理业务局对个人违积分情况提出处理意见

六、宣读《X市邮政局、分行x年深化开展?内控和案防制度执行年?活动实施方案》

七、市局、市行领导重要讲话

会议决议：

一、市局、市行应迅速按照省公司、省行的文件要求，立即开展齐市邮政金融资金安全排查活动，严格落实?三个规定?，充分履行监督管理责任，保证邮政资金安全工作顺利、安全运行。

二、加强对邮政金融内控管理系统建设及运行，重点加强四项制度、50个严禁等制度的落实，同时邮、银各金融监管部门要通力协作，加强日常检查与隐患排查，对违规违纪行为坚决给予严惩，绝不手软。

三、加强员工的安全意识教育工作，特别是针对X企业的金融从业人员违反积分规定较多的问题要从根本上给予处理解决，建立健全隐患问题整改机制，及时通报审计检查信息，及时反馈，全面推进积分考核制度。

四、全面开展落实x年深化开展?内控和案防制度执行年?活动，以此为契机，一是加强软件管理;二是加强硬件建设。软件重点抓好企业内控，严格落实内控制度，该考核的严格考核，该下岗培训的下岗培训，不能疏小失大;安防硬件设施建设工作要按照省公司、省行的有关要求，争取在年底前对安防硬件隐患设施进行有效整改全面提升邮政金融资金安全的管理。

**银行会议工作纪要范文 第四篇**

会议讨论中认为，“发展是硬道理、案防是真功夫、赚钱是大本事”三句话环环相扣，缺一不可。发展是核心，案防是基础，赚钱是目的。回忆我行扎根、立足江西、走向全国的成长历程，见证分行筹建到目前经营良好态势，针对当前经济形势发展变化，展望未来发展趋势，认为不断地发展是我行不断成长、逐步壮大的法宝，今后要科学合理地发展、又稳又快地发展、抓机遇拼全力地发展，全面兼重点地发展。当前发展的重点是业务的转型，改变过度依赖于贷款增长的粗放式发展模式，改变过度依赖于存贷差的盈利模式，改变过度依赖于大企业、大项目(包括对政府背景下的项目贷款)的发展模式，改变过度依赖于业务雷同情况下的同业恶性竞争。重点关注中小企业授信业务(如授信5万元以下的业务)，数量增加，贷前调查、贷中追查和贷后检查作深、作细，实现由粗放型向精细型经营模式的转变，合理把控风险。重点关注专业批发市场和老百姓衣、食、住、行相关的行业，慎重对待加工外贸相关企业，形成某一行业的庞大中小企业客户群，培育我行自己的基础客户、优秀客户、结算客户。

会议讨论中还认为，加强案防能力是不断发展、壮大的基础。全分行上下要形成共识：案防是对银行从业人员自身的一种保护，也是对银行发展的一种保护。做好案防工作才能谈及发展。风险是底线也是高压线。目前国内城商行风险案件频出，警示我们一定要加强案防能力。案防能力地加强需要真功夫、下苦功夫。案防工作关键在于防人。加强内部员工业务技能、职业操守、风险识别能力的培养，定期进行行内审计工作，监督全过程的所有风险点，注重业务流程中细节，进行严格的自查自纠工作，切实地防范流动性、信用、利率、操作、信息科技和声誉六种风险，降低案件发生机率，保持案防工作高压态势。分行决定定期进行内部审计，提高风险例会召开频率，每个部门为单位做贷后检查，风控官、审批官向经办授信业务的客户经理发问，针对不清楚的问题，做贷后报告解释。各部门进行自查自纠活动，排查风险点。日常工作中，部门负责人要以身作则，在案防工作中起到模范带头作用。创业艰难，守业更难，我们要狠练案防功夫，守住九银大家园。

会议最后认为，“天下熙熙，皆为利来;天下攘攘，皆为利往。”盈利是一家企业正常运转、留住员工的根本，连续亏损无法提及发展。发展势头好、案防能力强的企业，盈利是必然。我行倡导“待遇留人，情感留人。”不断地提高员工福利，在物质层面、精神层面提高员工的幸福指数。连续盈利，为员工谋得福利，是一家银行的本事，一个团队获得较高绩效，是一个团队的本事，一个员工的工资高，是个人能力强。会上，高管还特别指出，“君子爱财取之有道”。赚钱一定要合规合法，不要触碰风险底线，这才是大本事。各部门负责人均表示我行盈利，部门才能盈利，部门利益与我行利益息息相关，大家要努力奋斗，针对业务转型思路，积极调整部门内部工作，创业绩，控风险，争利润，促发展，争做大本事之人。

**银行会议工作纪要范文 第五篇**

支行x年x月x日

时间：x年x月x日x时x分

地点：营业室

主持:

参加人员:

记录：

会议议题：

一、学习上级行反xxx工作简报

二、安排xx年度反xxx工作

三、对近期反xxx工作提出要求

会议内容：

一、学习上级行反xxx工作简报通过学习，要求认真分析总结各行好经验、好做法，做到学以致用，确保我行反xxx工作再上新台阶。

二、安排xx年度反xxx工作

1、建立反xxx奖惩激励机制。年初我行将按照反xxx方面有关法律、法规，结合工作实际，建立《支行反xxx工作考核奖励办法》将反xxx处罚同管理层、直接责任人收入挂钩，调动反xxx工作的积极性，充分发挥员工的潜能。

2、进一步完善反xxx内控机制。xx年在现有的基础上继续完善各项内控制度，建立并完善现有反xxx工作管理规章制度，尤其是相关内容发生变化时，及时补充修订，并报上级行备案。

3、继续加强反xxx人员的培训工作。我行将反行钱业务培训作为学习的一项重要内容，并纳入到日常综合培训当中，继续针对不同岗位、不同业务、组织开展多层次、多渠道、多种形式地反xxx业务培训。如新员工入职培训，每年反xxx岗位人员培训、全体员工年度培训、登录反xxx交流园地，积极参加园地交流、讨论、学习等。

4、继续加强业务宣传工作积极开展好对外宣传工作，开展一次大型宣传活动及日常不定期宣传，利用反xxx宣传日和柜面窗口发放宣传单，向客户宣传讲解反xxx工作的意义，让客户了解不法分子利用xxx活动给国家和人民带来的危害，同时也让客户了解反xxx工作不会损害客户的合法权益，使反xxx宣传工作达到预期目的

5、继续开展反xxx客户风险分类和尽职调查一是对反xxx监控系统体现的客户等级进行分类和调整。二是根据客户尽职调查结果及时调整客户风险等级，报送重点可疑交易专报、反xxx调查，并按要求做好风险分类记录的保存工作。三是对三四五类客户开展基础尽职调查，建立一类和二类客户电子清单。

6、继续深入落实内控检查制度。将反xxx业务纳入业务检查范畴，反xxx人员对本行的各岗位反xxx履行职责情况及大额支付、大额提现、大额交易，登记报备等情况组织检查。对反xxx业务资料按照档案管理规定保管。

三、对近期反xxx工作提出要求

1、各小组要结合自身实际，落实反xxx工作职责，不断推动本专业反xxx工作开展。

2、突出做好客户维护工作。要从狠抓新增客户信息采集质量、举全行之力推动存量客户信息维护和进一步健全客户信息维护工作机制三方面入手，加快客户信息维护工作实施进度，争取短时间扭转落后局面，夯实反xxx工作基础。

xx年x月x日

**银行会议工作纪要范文 第六篇**

年终工作总结会议纪要20\_ 年终总结会

议纪要

同年，安通商标正式通过 xxx国家工商行政管理总局 批准。公司企划设计部通过企业整体VI设计，运用统一的色调，将安通公司致力打造 企业入驻工业园区首选服务机构 的服务宗旨更系统、直观的传达给大家，为争创 杭州驰名商标 而继续努力。

针对20\_年的全新局面，安通公司对各部门提出了更高的要求，创新及团队合作依然是公司全年的建设重点，同时为加强公司核心竞争力，公司内部要加强沟通与协调工作，保质保量完成全年工作计划，以更好的姿态服务广大客户。

1 年终工作总结会议纪要20\_【二】

时间：XXXX年XX月XX日上午10点

会议主题：XX项目XXXX年度工作总结及会议纪要

项目经理 XXX

XXX在大会中发表了重要讲话，深刻总结今年XX项目业绩销售额情况及目前XX项目所面临的问题，全面分析了客户退款和追款具体目的，阐述了对XX项目现场员工在销售过程中的策略和销售精神加以高度的认可，会议明确指出如何应对客户退款容易、追款难的重要任务。XXX在会议讲话当中全面总结半年来现场人员的工作态度和工作方法，提出了当前解决客户楼款策略，指出了明年销售工作的具体部署。

项目谈单经理 XXX

现场谈单经理XXX在会中说到：今年是大家不寻常的一年，面临当前房地产寒冬时节，来自房产证未出高度风险，公司、项目经理团结带领下现场销售人员创造了公司前所未有的销售纪录，深入落实随之而变的市场规律，牢牢把握市场机遇，加强和改善销售模式，发挥有利条件，有效巩固扩大了今年房地产低落形势起到明显作用。销售进度较快，销售策略不断得到完善，业务员综合水平得到提高，胜利完成了公司对XX项目预期目标任务。

项目谈单经理 XXX

现场谈单经理XXX在会中指出：XX项目是我们有史以来最难而最有价值的一个项目，也是最具有挑战性的项目。虽然目前项目遇到这样的困难但我个人认为我们办成了一系列大事，办好了一系列喜事，办妥了一系列难事。团队力量非常之强大，销售策略不断提升和改善，在观澜乃至整个宝安区的地位显著提高，团队的凝聚力、亲和力以及服从力取得了很大的进展，为公司造出了一支优秀的团队，也为下个项目打下了良好的基础。

3 项目谈单经理 XXX

现场谈单经理XXX在会中认为：在这个项目半年来虽然没有很多的回报，但取得了优异的成绩，吸取了无形宝贵的财富，但是我们要牢牢把握好来之不易的成绩，日益累积的经验，创造的精神财富影响深远。通过实践，我们进一步提高了销售能力，增强了对房地产的发展大局和解决客户复杂问题能力，加深了房地产市场经济规律的认识，主要是：注重把抓住市场机遇和创新理念、销售模式有机结合起来，努力实现一人顶俩的销售能力;注重处理好客户和同事之间的关系，努力提高销售员资源配置效率。

会议提出了明年销售工作的主要任务

一、解决项目部人员的欠缺，加强培训新员工的销售技巧，努力增强综合能力，施行现有人员的稳定性，积极稳妥处理好新老员工的关系，促进相互交流，相互学习，为项目销售中发挥重要作用。

二、保持现有成果，努力开括创新，切实员工增强房地产的协

4 调性、可持续性和内生动力。要继续实施现有销售模式，提高员工稳定收人，加大员工对二级市场的认识和市场调研，提前努力做好新项目的对接和突发事件。

三、随着市场的不稳定性，明年的市场不确定性，首先我们要准备好随之而来压力，对市场经济具有掌握度，加强关注国家对房地产政策调控力度是否稳健发展，积极关注市场的活跃性。

四、积极处理好客户按揭贷款事务，完善按揭过户流程，加大对现场员工培训主要了解过户中存在的复杂问题进行解答，努力做好跟进客户，增加客户资源，集聚老客户促进成交量。

会议强调，明年是我们大家与时俱进、开括创新的一年。全体员工要紧密团结在以XXX项目经理为周围，坚定信心、开拓进取、扎实工作，巩固和发展XX项目积累的成果，全面做好当前二级市场所突出的各项工作方法，不断把中国房地产销售行业推向高潮，较快的实现公司、项目部、新成就新辉煌!

**银行会议工作纪要范文 第七篇**

为切实做好支行的反xxx工作,不断提高员工的反xxx业务水平,建行沁水支行对省分行第二次反xxx专题会议内容进行了传达学习。通过学习支行要求:

一是要高度重视反xxx工作，汲取青岛分行教训，对照问题举一反三、自查自纠。

二是要提高认识，夯实反xxx基础工作，做实做细做好反xxx基础工作。

三是要端正态度，主动与监管部门交流沟通。

四是要加强学习培训，提升全员反xxx意识和能力，提高反xxx工作人员专业素质和履职能力，切实提高我行的反xxx工作水平。

发送:各二级分(支)行，省分行各部门、直属经营中心。

本行发送:行领导。

校对:法律合规部宁艳芳

建设银行山西省分行办公室

20xx年06月18日发

**银行会议工作纪要范文 第八篇**

十二月份工作总结会议纪要

四月份就快要过去了，对四月份进行一个总结大会是必要的。下文是四月份工作总结会议纪要，欢迎阅读!四月份工作总结会议纪要一

时间：20xx年3月4日14：30-17：00

地点：培训大楼第x会议室

出席人：刘xx(主任)、杨xx(教务长)、张xx(办公主任)、吴xx(办公室秘书)及各培训部主要负责人。

缺席人：王xx、张xx(外出开会)。

主持人：刘xx(主任)

记录：吴xx(办公室秘书)。

一、报告

(一)杨xx报告中心基本建设进展情况。(略)

(二)主持人传达区人民政府《关于压缩行政经费的通知》(以下简称《通知》)。(略)

二、讨论

我中心如何按照区人民政府《通知》的精神抓好行政经费的合理开支，切实做到既勤俭节约，又不影响正常的培训教学、科研等活动的开展。

三、决议

(一)利用两个半天时间(具体时间由各培训部自己安排，但必须安排在本周内)组织有关人员集中传达学习《通知》精神，提高认识，统一思想。

(二)各培训部负责人在认真学习的基础上，利用下周政治学习时间向群众传达、宣讲。

(三)各培训部责成有关人员根据《通知》的压缩指标，重新审查和修改本年度行政经费开支预算，并于两周内报主任办公室。

(四)各培训部必须严格控制派出参加外地会议及外出学习人员的人数，财务科更要严格把关。

(五)利用学习和贯彻《通知》精神的机会，对全中心员工普遍开展一次勤俭节约、艰苦朴素的传统教育。

散会。

主持人(签名)

记录人(签名)

【提示】

这是一份摘要式会议记录。格式符合会议记录的要求。正文分两部分。第一部分记述会议的组织情况，第二部分摘要记录了会议的过程情况。会议作出的决议记录具体、清楚。四月份工作总结会议纪要二

会议名称：小组会议

会议议程：讨论《政府工作报告》

时间：3月11日

地址：第二会议室

主持：刘××

出席：全组代表13人

列席：××日报社记者

许××代表说，××县教师去年几次闹事，主要矛盾是上边给政策，下边没有钱，老师的奖金不好兑现。应当说，东辽整个教育工作在全省不算落后，最大的问题是经费问题。农村中小学除人头费外，其余费用都是由农民负担。在5%的定项限额中，拿出12%给教育，比例不算小，有800多万元，可是去了人头费，剩不下几个钱。去年上边要求给教师增加补贴、资金，县里拿不出钱，经多方筹措只兑现了一部分，因而引起教师不满。教师们说，教育是治国之本，教师的地位提高了，为什么连奖金、补贴还解决不了?最后财政拿出一部分，乡镇拿出一部分，学校勤工俭学解决一部分。勤工俭学一块绝大多数没有解决。越是穷的地方，问题还越多。

赵××代表说，从××区的情况看，近几年教育事业发展比较快，二部制的问题解决了，倒 房的问题也基本上得到解决，但是教学质量普遍不高。区内7所中学，唯有三中好一点，小学上中学非常困难。在我们那里，学生进好学校要多交钱，转学也要多交钱。好的学校超额，差的学校没人愿意去。家长对学生读书也失去了信心。条件比较好的东山校，其实那里的老师也很可怜的。有时买粉笔没钱，平时上市里开会，车票还得自己报销。靠老师们轮流在收发室卖冰棍，洗理费也只能发2元钱。

吕××代表说，从1984年到1988年的5年间，全市教育经费支出12554万元，是建国以来投入最多的时期，与其他各项社会事业比较，也是追加投资最多的。尽管如此，教育事业的困难还是挺多。全市不包括两县，超编教师达690人。一边是教师超编，另一边是能干的、水平高的教师又特别少。这说明教育本身的大锅饭比较严重。教师不管水平高低，能力大小，够年头就评职称，就长工资。这样不利于鼓励教师钻研业务，提高素质和水平。解决这个问题，光靠财政不行，要在教育系统进行优化组合，富余人员去开辟新的创收门路。要在实行校长负责制下，实行教师聘用制。

王××代表说，目前，在教师和科研队伍中，滥竽充数的太多了。只有初中毕业学历的21岁小姑娘，也成了助理会计师，28岁的高中毕业生也得了个工程师的职称。王××代表气愤地说，和这些人平起平坐，我真想把自己的工程师证书扔了。

谷××代表说，目前教育方面存在的问题比较多，也比较突出，已经引起了上上下下的高度重视。从现在教育的状况看未来是可怕的，特别是学校的思想政治工作，德育问题亟待加强。

于××、曾××代表说，现在师生压力都比较大。一些年轻教师向钱看，不安心工作，学生两极分化。我们建议，要切实加强学校的思想政治工作，加强共青团和少先队建设。今后在招生时，对班级团、队干部的分数应适当放宽，以便调动、鼓励他们参与管理学校的积极性。希望省里在这方面作出决定。四月份工作总结会议纪要三

时间：20xx年4月6日上午

地点：管委会会议室

主持人：李四(管委会主任)

出席者：杨xx(管委会副主任 周xx(管委会副主任管城建)

李xx(市建委副主任)张xx(市工商局副局长)

陈xx(市建委城建科科长)建委、工商局有关科室人员

列席者：管委会全体干部

记录人：邹xx(管委会办公室秘书)

讨论议题：

1、如何整顿城市市场秩序

2、如何让制止违章建筑，维护市容市貌

杨主任报告城市现状：

我区过去在开发区党委领导下，各职能单位齐心协力，齐抓共管，在创建文明卫生城市方面取得了一定成绩，相应的城市只需有一定进步，市场街道也比较可观。可近几个月来，市场秩序倒退了，街道上小商贩逐渐多了起来，水果摊、菜担、小百货满街乱摆……一些建筑施工单位沿街违章搭棚、乱堆放材料，搬运泥土洒落大街……这些情况严重破坏了市容市貌，使大街变得又乱又脏，社会各界反应强烈。因此今天请大家来研究：如何整顿市场秩序?如何治理违章建筑、违章作业，维护市容?……

讨论发言：

肖xx：个体商贩不按规定，到指定市场经营，管理不力，处理不坚决，我们有责任。这件事我们坚决抓落实：重新宣传市场有关规定，座商收店，小贩收市，农民卖蔬菜副食到专门的农贸市场……工商局全面出动抓，也希望街道居委会配合，具体行动我们再考虑。罗xx(工商局市管科科长)市场是到了非整治不可的地步了。我们的方针、办法都有了，过去实行过，都是行之有效的，现在的问题是要有人抓，敢于抓，落到实处……只要大家齐心协力，问题是能够解决的。

秦xx：(居委会主任)整顿市场纪律居委会也有责任。我们一定发动居民配合好，制止乱摆摊、乱叫卖的现象。

李xx：(建委副主任)去年上半年创建文明卫生城市时，市上出了个7号文件，其中施工单位不能乱摆xxx战场xxx。工场、工棚不得临街设置、更不准侵占人行道。沿街面施工要有安全防护措施……今年有些施工单位不顾市上文件，在人行道上搭工棚、堆器材。这些违章作业严重影响了街道整齐、美观，也影响了行人安全。基建取出的泥土，拖斗车装的过多，外运时沿街散落，到处有泥沙，破坏了街道整洁。希望管委会着急又管施工单位召开一次会议，重申市府7号文件，要求他们限期改正。否则按文件规定惩处。态度要明确、坚决。

陈xx：对犯规者一是教育，二是严肃处理，我们先宣传教育，如果施工单位仍我行我素不执行，那时按文件严肃处理。

周xx：城市管理我们都有文件，有办法，现在是贵在执行，职能部门是主力军，着重抓，其它部门配合抓。居委会把居民特别是xxx执勤老人xxx都发动起来，按7号文件办事，我们失去就会文明整洁美观。

与会人员经过充分讨论、协商，一致决定：

1、由工商局牵头，居委会及其他部门配合，第一周宣传，第二周行动，监督落实，做到坐商归店，摊贩归点，农贸归市，彻底改变市场紊乱状况。

2、由管委会牵头，城建委等单位配合，对全区建筑工地进行一次彻查，然后召开一次施工单位会议，对违章建筑、违章工场限期改正。一个月内改变面貌。过时不改者坚决照章处理。

主持人：(签名盖章)

记录人(签名盖章)

二Oxx年四月六日

【提示】

这是一份摘要式会议记录。格式符合会议记录的要求。正文分两部分。第一部分记述会议的组织情况，第二部分摘要记录了会议的过程情况。会议作出的决议记录具体、清楚。

**银行会议工作纪要范文 第九篇**

主持人:大家下午好!欢迎大家参加xx银行201x年第一季度业绩投资者和分析师电话会议,我是xx银行董事会秘书万,今天的会议由我来主持。

首先,我介绍一下出席今天会议的xx银行管理层:

首先有请财务总监白丹简单介绍一下201x年一季度xx银行的经营情况,随后请大家提问。各位股东、分析师:大家下午好!

201x年一季度,本公司紧密围绕着战略定位,积极应对利率市场化挑战,加快推进战略转型,不断优化调整经营结构,进一步强化风险管控力度,盈利能力持续提升。现将一季度的主要经营情况向各位作个简要介绍:

一、盈利能力稳步提升,股东回报保持基本稳定

一季度,本集团实现归属于母公司股东的净利润亿元,比上年同期增长亿元,增幅。其中,本行实现净利润亿元,比上年同期增长亿元,增幅。

一季度,本集团实现归属于母公司股东的年化平均总资产收益率,实现归属于母公司股东的年化加权平均净资产收益率,由于受净利润增速放缓影响,以上两项指标分别比上年同期下降个百分点和个百分点;

基本每股收益元/股,同比增长元/股;每股净资产元,比上年末增长元。

二、资产负债协调发展,战略转型不断深化

一季度末,本集团资产总额40,亿元,比上年末增加亿元;各项贷款18,亿元,比上年末增加亿元,增幅;各项存款余额24,亿元,比上年末增加亿元,增幅;其中储蓄存款余额5,亿元,比上年末增加亿元,增幅。

在规模稳步增长的同时,本公司战略业务不断深化。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！