# 最新日语外贸工作内容(十篇)

来源：网络 作者：情深意重 更新时间：2025-03-20

*日语外贸工作内容一1、amazon产品描述编辑，包括产品上架，优化listing，定期更新公司产品；2、负责amazon市场信息的调研，对收集资料进行整理分析，提供市场数据报告；3、回复客户邮件，处理中差评，保持账号良好及维护账号安全；4、...*

**日语外贸工作内容一**

1、amazon产品描述编辑，包括产品上架，优化listing，定期更新公司产品；

2、负责amazon市场信息的调研，对收集资料进行整理分析，提供市场数据报告；

3、回复客户邮件，处理中差评，保持账号良好及维护账号安全；

4、完成公司分配的`销售任务，上级安排的其他工作。

1、大专及以上学历，日语读写流利，能熟练翻译及回复客户邮件；

2、熟悉计算机使用，熟练掌握office办公软件的操作；

3、有良好的表达和沟通能力，具备良好的客户服务意识和沟通技巧和团队合作精神，

4、执行力强，做事认真、负责、有耐心，能承受一定的工作压力。“

**日语外贸工作内容二**

1、在上级的领导和指导下定期完成主要销售目标和计划，并能独立处理和解决所负责的任务

2、了解市场动态和发展趋势，并根据市场变化规律，及时调整工作计划，执行营销工作流程和细则，做好销售合同谈判、签订，以及销售回款、市场开拓、渠道管理等日常工作。

3、分析客户需求，维护与指定公司关键顾客的关系，为客户提供专业的咨询，收集潜在客户资料，寻求机会发展新的业务

4、做好销售服务工作，妥善处理好客户提出的`有关问题，保证公司高品质服务的良好声誉

5、按要求完成上级领导临时交办的任务。

1、学历：本科以上学历专业：营销管理、工商管理等相关专业。

2、具备日语听说读写能力，能够与外商熟练的交流沟通。

2、有新能源电动汽车连接装置销售经验优先。

**日语外贸工作内容三**

1、现有客户的维护（如：价格合同签订、往来函电、项目的跟进、跟踪）；

2、现有客户的新产品业务拓展

3、日本新客户的开拓支持（（市场调研、客户群的锁定、访问、提供新业务拓展的\'策略）

4、接待日本客户来访

1、具备日语商务交流水平（必要条件），相当于日语一级，同时具备良好的英语能力者更佳

2、热情、严谨、沟通及表达能力强，善于团队协作，对企业忠诚度高；能承受压力

**日语外贸工作内容四**

1、负责客户的`索样及报价。

2、跟踪外贸订单生产进度，安排出货及售后跟踪。

3、可以很好的开展和维护与客户的关系。

1、精通日语或英语，与国外客户电话邮件沟通无障碍。

2、做事认真负责仔细。

3、具有一定抗压能力。

1、每年一定比例调薪，五险一金

2、交通补贴、餐费补贴、话费补贴、节假日福利、生日福利

**日语外贸工作内容五**

1、接收客户订单，根据客户所下订单，制作工程信息表传递给技术相关部门；

2、根据技术部门提供的数据和方案，制作报价单、生产任务单传递给相关部门；

3、订单信息录入内部表单，统计订单和出货情况，并实时更新；

4、负责客户样品处理，对样品制作和发货流程的跟进；

5、与工厂跟单员对接，跟踪客户订单生产情况；按照纳期与货代协商订舱、报关等相关事宜；

6、协助对应业务员处理与订单和出货相关的事务；

7、协助相关业务员跟踪客户回款情况，提供应收帐款及其相关信息；完成领导交办的其他事项；

1、岗位资格要求：

教育背景：大专及以上学历；日语，英语或西班牙语等外语相关专业；

工作经验：懂外贸流程；能熟练使用excel及相关办公软件；

2、岗位素质要求：

思维敏捷，沟通协调能力强，诚实守信以及良好的团队合作精神；

做事认真，细心；

具有很强的执行力和良好的`客户服务意识；

具有很强的责任感和公司信息保密意识。

**日语外贸工作内容六**

1、协助业务跟单与客户之间的日常工作沟通和信息传递；

2、制单，跟踪样品进度，查核样品质量；

3、跟踪生产进度，处理工作中的各种问题，协调工厂与客户之间各种事项；

4、跟踪生产货期及品质监控检验，确保按期按质交货；

5、完成上级交付的`其他工作任务。

1日语专业或国际贸易等相关、服装、或毛衣跟单经验可优先考虑。

2、日语水平两级或以上，可应付读、写、听、说日常需要；

3、有一年以上的服装跟单助理经验，能够配合跟单经理安排好日常工作，优秀者可放宽条件；

4、工作认真仔细、有条理，有较强的责任心；

5、熟练操作电脑，熟悉office办公软件；

6、有较强的质量意识和服务意识，善于沟通，能通过语言及图片相结合的方式处理与客人之间的问题；

7、具有良好的团队组织协调能力及较强责任心。

**日语外贸工作内容七**

1、通过网络、会展等资源收集优质客户信息进行开发，引入新客户

2、和客户进行商务谈判，对产品进行报价，并组织内部和客户进行互访，

3、跟进内部对客户定单的.生产和交期执行情况，并推动执行，以达到客户的交货计划。

4、根据客户定单，对材料进行跟进和准备。

1、大专以上学历，英语、商务英语、国际贸易相关专业；

2、有两年以上从事外贸业务相关工作经验；

3、日语沟通能力好，书面表达能力强；

4、为人较务实，沟通表达能力强，条理性和性格较好；

**日语外贸工作内容八**

1. 根据公司下达的年度销售计划,保证各项计划任务的顺利完成

2. 维护老客户客情关系,新产品推荐,项目进度管理,接单出货,以及对应客诉和异常处理

3. 协助完成上级主管下达的\'工作任务和指标,并按计划完成,日常工作处理;

4. 收集市场信息,挖掘并开发新客户,推荐新产品,转化客户和项目;

1. 大专及以上学历,市场营销或材料工科类专业优先;

2. 有工厂背景销售工作经验尤佳;

3. 良好的客户项目管理能力,抗压力良好;

4. 良好的沟通表达及协助能力;

5. 日语流利想从事外贸的优秀应届生皆可。

**日语外贸工作内容九**

1.日语专业，口译、笔译流利熟练；

2.有制造业日语相关工作2以上工作经验。

1.大客户维护和跟进，包括：新产品推荐、价格调整策略、竞争对手分析；

2.协助主管开发新客户，包括：前期信息收集、竞争分析、开发计划制定、商务谈判等；

3.新市场、新客户的\'开拓；

4.市场信息收集与分析。

**日语外贸工作内容篇十**

1、211、985院校毕业或在读；

2、优秀的英语或日语口语及书面表达能力，熟练使用电脑办公软件；

3、在上海工作，但必须在永康总部实习6―12个月；

4、海外或多国语言优先；

5、良好的职业形象和职业素质。

1、自我司收到应聘资料一周内，我们将对符合基本条件的应聘者电话通知安排约见，未约勿访，谢谢您的.支持；

2、暂不合适者的简历，我们将其收入公司的。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！