# 最新大学生船厂实习总结大学生船厂实习总结大学生船厂实习怎么写(4篇)

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2024-06-09

*最新大学生船厂实习总结大学生船厂实习总结大学生船厂实习怎么写一毕业实习是市场营销专业学生完成课程后的综合实践活动。贯彻理论联系实际的教育原则，实现高校培养目标，是不可或缺的教学模块。其目的是让学生了解营销的实际运作模式，熟悉一般的商业手段和...*

**最新大学生船厂实习总结大学生船厂实习总结大学生船厂实习怎么写一**

毕业实习是市场营销专业学生完成课程后的综合实践活动。贯彻理论联系实际的教育原则，实现高校培养目标，是不可或缺的教学模块。其目的是让学生了解营销的实际运作模式，熟悉一般的商业手段和方法。了解当前市场情况，应用所学理论知识，提出改进建议；在真实的工作环境中，要认识自己，磨砺意志，锻炼心态，考虑就业方向的选择。实习生要端正态度，克服实践过程中的困难和挫折，真正做到理论联系实际。同时，实习是学生从学校到社会的一个很好的过渡。

根据学院教务处的要求，我们市场营销专业采取集中实习和分散实习两种形式。分散实习学生联系自己的实习单位，集中实习学生的实习单位由部门联系，集中实习单位由专业老师指导。我选择了自己练习，也就是联系工作单位。从事与其专业相关的工作，销售和市场营销。

刚接触这份工作的时候，我信心满满，但后来慢慢发现自己一次次被现实打败。带着市场营销专业大学生的光环，我一开始看不起身边一些学历不高的人。但是销售人员是靠业绩维持生计的，业绩暴涨，还在原地踏步，真的很丢人。大学生带来的不是荣誉而是耻辱，所以我绝对不会说我是上过大学的人。我也知道外界对大学生的一些看法，每天就是爱玩游戏，用父母的钱度过青春。所以现在流传着一句话:学历高，能力强的人集群工作，学历低的人去当老板。虽然有点夸张，但还是有一定道理的。学历高的人被囚禁是因为知识太多，有时候连基本常识都不懂。缺乏冒险精神和创新意识。

销售人员的职责就是把自己的产品卖给别人，收别人的钱自己用。每次都要主动联系客户，争取关系，然后销售我们的产品。也就是主动出击，广撒网，重点培养。实习期间，有几件事深深打动了我。

在实践中，也是一个学会做人的过程。如果你想知道如何做一个低调的人，你比自己强。虽然做人很重要，但是专业知识也是不可或缺的。每天都一样但是一样。有些人在成长，有些人在死亡。时间长了，没有目标，就会陷入无聊的漩涡。每次都鼓励自己:今天是我们人生中最年轻的一天，没有理由不去过美好的生活，过充实的生活。

关于实习的收获主要有以下几个方面。一是通过直接参与企业的运营过程，学到了实践性知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，既提高了理论知识，又提高了实践知识，成功完成了本科教学的实践任务。第二，他们提高了实际工作能力，为就业和今后的工作积累了一些宝贵的实践经验。第三，得到实习单位领导的认可，提升就业。第四，为毕业论文设计积累了大量的素材和素材。

同时也让我明白了很多人生道理，看到了很多社会现实。当今社会，能力不是最重要的。首先，要想在社会上立足，必须要有强大的人际圈，雄厚的资金，好的项目，最后是自己的能力。失意时不要气馁，得意时不要得意忘形。在营销工作中，失败者总会找借口，成功者总会想办法。做销售的时候，心态远比能力重要。积极、乐观、自信、包容、平凡的心态能帮助你成功。

实践给了我很深的体会，知道打好基础很重要，因为基础知识是工作的前提。实际工作和书本知识有一定的距离，需要在工作中不断学习。即使毕业后的工作与你所学的专业相对应，你还是会遇到很多专业知识中没有的新知识。所以要想胜任，就要边工作边学习，通过不断的学习获得更多的新知识。

要有努力的精神，人生之路有起有落，就像体育比赛一样，有快乐也有挫折，要经得起考验，需要不断的努力。学校应该加强教学改革。以社会需求为导向调整课程设置。我从实践中了解到，目前社会需要大量的营销人才，但我们的学生很难找到合适的职位。

客观上，企业一般招聘有几年工作经验的人。其实企业真正需要的是人才。这里体现的是，应届毕业生不是人才。我们不能改变招聘条件，只能让自己成为人才。学生如何成为人才是我们教育面临的一个紧迫问题。首先要研究营销人才的内涵，然后调整培养目标、课程设置、教学目标、教学计划、学生知识和素质要求。

要加强就业指导，重视就业率，就业率是高校生存的重要基础。不过就业率不能敷衍。只是推荐一份工作，比如进厂做流水线，只是让学校的就业率上去，但对学生来说就是浪费时间。

毕业实习的结束，意味着四年的大学生活也将结束。在此，非常感谢学校和实习单位给我实习的机会。通过实习，我可以清楚地看到自己需要什么，同时也可以学到很多工作和社会经验，对我踏上社会、谋生会是很好的参考和帮助。未来，我会带着这些宝贵的经验，在人生的旅途中勇往直前，迎接时代的挑战。

**最新大学生船厂实习总结大学生船厂实习总结大学生船厂实习怎么写二**

跟以往一样，对大多数的学生来说，20\_\_年暑假仍然是一个酷热难熬的长假。对我来说，这是一个不一般的暑假。这个暑假，我们开始了大学生涯中重要的一课校外实习，此外我还写下了自己的实习报告，希望它可以给大家作为参考。

20\_\_年\_月\_\_日，我们结束期末考试才刚两天，在大多数同学们还来不及高呼暑假快乐时，我们又踏上一个新的征程。根据学院教学改革的安排，我们剩余的学习时间将在实习单位度过，并以顶岗实习的形式完成剩余的教学任务。就这样，我们，45位同学带着满怀希望、激动、好奇的心情来到\_\_集团，开始了我们的实习生涯。

在整个实习阶段，我们学习了包括淘宝规则、交易流程、规则、电话服务、邮件服务等在内的淘宝业务知识。20\_\_年\_月\_\_日，我们结束了40天的培训和考核，走上了工作岗位，以淘宝语音客服的身份开始了我们的实习工作。在\_\_学到的淘宝业务知识以及6个半月的实习工作中所获得的收获，让我对服务、淘宝网、乃至中国电子商务都有一个全新的认识，更让我迅速成长起来。在实习的8个月里，我们有酸有甜，有苦有乐，每一位同学都为着目标而奋斗;我们每一位同学都有了很大进步，相比在校时我们，我们已经经历一个很明显的成长过程：8个月，240个日夜，每一天、每一时、每一分、每一秒，都是我们成长的见证。

20\_\_年x月x日，我们来到\_\_的第一天，这一天，我们成为了\_\_集团淘宝运营部的20xx年度第九届语音学员;这一天，我参加了一个特别的开学典礼;这一天，我真正的感受到淘宝网的繁忙;这一天，我也感受到一股工作压力即将向我涌来

早\_月\_日，学院就已经安排我们到\_\_集团参观。在那一天里，我们简单的了解到\_\_集团主营业务及合作伙伴，包括淘宝网、李宁集团等知名企业，并简单的了解\_\_集团的淘宝运营部及其业务，为即将开始的实习做个简单的准备。

初到\_\_，感触很深，也突然发现自己欠缺很多。那一天，我告诉自己，要把握好这个机会，好好的充实自己。

来到\_\_后，为尽快适应这里的环境，必须要尽快了解、熟悉\_\_，这就需要熟悉\_\_的管理制度、文化、理念等。在初来的几天里，我们了解到，公司总裁是军人出身，所以公司在管理的制度上是较为严格。可能对很多人来说，严格的管理制度让他们难以适应，但我觉得，高效的工作效率与严格的管理制度是分不开的。同时，对从事客户服务工作的人来说，严格的管理制度也是必不可少的。

来到\_\_几天后，公司给我们配发了学员证。在学员证背面的上方有这样15个字：软件即服务平台即服务一切皆服务;学员证背面的中间，印有\_\_公司的服务理念融入客户团队工作理性探索坦诚主动专注这16个字;学员证背面的下方，还有：真诚向善服务永远这8个字，简单的39个字，概括出\_\_集团的文化、服务理念等内容。

**最新大学生船厂实习总结大学生船厂实习总结大学生船厂实习怎么写三**

个人概况

姓名： 性别：

出生年月： 健康状况：

毕业院校： 专业：

电子邮件： 邮 编：

通信地址：

联系电话：

求职意向：

教育背景

\_\_\_\_\_\_\_\_年——\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_大学\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_专业(请依个人情况酌情增减)

主修课程：(注：如需要详细成绩单,请联系我)

论文情况：(注：请注明是否已发表)

外语水平

\* 基本技能：听、说、读、写能力

\* 标准测试：国家四、六级;toefl;gre……

计算机水平

编程、操作应用系统、网络、数据库……(请依个人情况酌情增减)

获奖情况

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(请依个人情况酌情增减)

实践与实习

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月～\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_工作

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月～\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_\_\_\_\_工作

(请依个人情况酌情增减)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(请描述出自己的个性、工作态度、自我评价等)

**最新大学生船厂实习总结大学生船厂实习总结大学生船厂实习怎么写四**

还没过完春节，我就开始了这个寒假的实习生活。经人介绍，我来到了济南华圣医院，院长在询问了我一些简单情况后，把我安排在了医院的药房，主要负责给病人抓中药、煎药之类的工作。说来也巧，王院长也是毕业于山东中医药大学，学中医的，算是校友吧，希望这篇大学生医院实习报告可以给大家作为参考范文。

山东华圣中医肿瘤研究所是经省科委批准的肿瘤防治与研究机构，济南华圣医院是经国家卫生部门批准的正规医疗单位，隶属于山东华圣中医肿瘤研究所，是医保定点医院。技术力量雄厚、临床经验丰富，独家研发成功的“温调平衡疗法”在千万肿瘤患者中享有盛誉。

之前社会上一直对中医有很多方面的评价，而我一直是很看好中医的，尤其是在医院实习的这几天，就更坚定了我的看法。医院里的大部分住院病人均为癌症晚期，都是其他西医院放弃治疗的病人，或是承担不起西药昂贵费用的病人。住院期间的病人，主要是以中药为主进行治疗，西药针剂主要是用来止痛，中药方都是以“温调消癌汤”为基础，另外根据病人不同病情与体质稍加改动制定的。在抓药的时候，我仔细看过药方，都是以蜈蚣、全蝎、地龙、附子等很多有毒的中药为主配制成的，而且用量很大，都在10~30克之间，药方其中还不乏“十八反”中的药物配伍。

在医院实习期间，我学到了很多东西，主要是对中药有了更进一步的了解。首先是抓药，别小看了这个过程，如果拿秤的姿势不对，估计要精确的称量药物重量还是不容易的。比如要抓30克的药，应该先把秤砣调到30克的标线处，右手拿秤线，手指扶好秤杆，左手抓药，直到秤杆成水平位置，这样抓药又快又精确。

其实很多药还是很好认的，动物类的就不用说了，比如壁虎、僵蚕，只要认得活物，基本就差不多了，就是像鳖甲、龟板、穴牙山甲之类的需要仔细辨认才是，说实话，穴牙山甲也挺好辨认，最臭的那味药就是它。植物类的，像红花、夏枯草、豆蔻、枸杞、陈皮、大黄、瓜篓等等，这些药都是很有特点的，一般看一次就知道，其它的就很难说了，一些中药需要炒炭，黑黑的一堆，没有一定经验可分辨不出来，再就是那些磨成细粉的，天知道原来它是什么。

刚开始抓药，可以说是一味药也不认识，尤其是根茎类的药，经过炮制后都很相似，而且很多药的味道也不尽相同，比较郁闷的是，每个药橱有三味药，有些都不按标明的顺序放，很容易拿错，所以每次抓药都把每味药分开放，要是抓错了，也好纠正。药房的医生说，很多药房都不会完全按照标明的顺序放，因为大家都是认药不认名，如果我以后再去其他地方实习，一定多留意，尤其是常见的药，抓错了可是要被笑话的。我觉得被笑话倒无所谓，毕竟是新人不懂得、不知道的地方还有很多，就是万一查方的人一时大意没查出来，受苦的可是病人啊。

煎药也有学问，一般就是先用刚没过药的水泡40分钟左右，然后煮沸20分钟左右。有些药是需要先煎的，像是附子之类有毒的药，有些药是另煎的，还有些药是后下的，这些方法都在药方上有说明，如果开药方的人不标明，那拿药、煎药的人就不会注意，影响疗效还是小事，要是中毒了可就是大事了，所以以后要是开药方一定记得，千万不能马虎。

在医院，我还发现很多细节上的事，像是药方，不写“温调消癌汤”，而写“温调消ca汤”，可能是给病人些心理安慰之类的吧。还有就是丰母品止痛药的管理是非常严格的，必须注射人、监督人签名同时签名，药品针剂还放在保险柜里，专人负责拿取，拿的过程还有录像监控，从生产开始，每只针剂都是“下落有明”。在药房给病人化完价，都不会让病人直接去交款，而是先询问病人家庭情况，负担得起就交款，觉得不行就可以找医生修改一下，争取疗效的情况下尽量减轻病人家庭负担，这也是这个医院就诊病人络绎不绝的原因之一吧。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！