# 精选公司更名申请书范本

来源：网络 作者：心如止水 更新时间：2024-12-09

*精选公司更名申请书范本一69. 效益靠质量，质量靠技术，技术靠人才，人才靠教育。70. 老兄!品管不是空想，乃是起而行的工作。71. 宁做事前检查，不可事后返工。72. 时代精神演绎民族灵魂，优质精神构筑时代精神。73. 春种一粒粟秋收万颗...*

**精选公司更名申请书范本一**

69. 效益靠质量，质量靠技术，技术靠人才，人才靠教育。

70. 老兄!品管不是空想，乃是起而行的工作。

71. 宁做事前检查，不可事后返工。

72. 时代精神演绎民族灵魂，优质精神构筑时代精神。

73. 春种一粒粟秋收万颗籽。

74. 自检互检，确保品质零缺点。

75. 树立核心价值观，而且要善于学习，更要善于创造。

76. 严格遵守公司的规章制度，做一个合格的员工。

77. 质量为先，信誉为重，管理为本，服务为诚。

78. 我们依靠企业生存企业依靠我们发展。

79. 效益来源于服务社会的回报。

80. 得意时应善待他人，失意时你会需要他们。

81. 正视危机增强信心艰苦奋斗再创辉煌。

82. 努力推行qcc，工作不会苦兮兮。

83. 百尽竿头，更进一步。

84. 质量是信誉的保证，信誉是质量的体现。

85. 求生存敬业爱岗与公司共命运，谋发展，开拓进取创企业新局面，

86. 产品若要无缺点，全面品管不可免。

87. 产业竞争靠产品，产品竞争靠品质。

88. 筑质量大堤，迎世纪挑战。

89. 因为有我，所以会更好。

90. 效率成就品牌，诚信铸就未来。

91. 只要精神不滑坡，办法总比困难多。

92. 聪明的人以血的教训珍爱生命

93. 愚蠢的人以生命换取血的教训

94. 一人把关一处安 众人把关稳如山

95. 增效千条计 安全数第一

96. 松为事故之源 严为安全之本

97. 为了亲人的微笑 请注意安全

98. 无视安全规章就是无视生命

99. 树立安全意识 创建精品工程

100.品质管制人人做，优良品质有把握。

101.每项操作求质量，产品质量有保障。

102.今日的质量，明日的市场。（）

103.自我检验不放松，质量标准记心中

**精选公司更名申请书范本二**

关于公司20xx年度分红的议案

各位股东:

经华普天健会计师事务所(北京)有限公司审计,江苏三六五网络股份有限 公司(母公司)(以下简称“公司”)20xx年度实现净利润52248164.41元,提取10%法定公积金5224816.44元,加上以前年度未分配利润475820xx.41元,减去已分配20xx年度利润16,000,000元,本次可供股东分配利润为78605370.38元。 董事会建议利润分配方案如下:

以公司总股本53,350,000股为基数,向全体股东按每10股派发现金红利5.00元(含税),合计共派发现金红利26675000元。

公司20xx年度不实施公积金转增股本。

以上议案,请各位股东审议。

江苏三六五网络股份有限公司董事会

年月日

**精选公司更名申请书范本三**

销售部自20\_\_年初以来，认真贯彻集团公司关于认真抓好\_\_机组市场销售的指示精神，在公司领导的正确指导和管理下，销售部下大力充实了销售一线业务人员队伍并组织进行了培训，注重抓好了各重点渔港的代理制销售网络的建设和目标客户群体的巩固，全国各大渔港的代理制销售网络现已陆续建立，业务员与代理商之间的沟通、协调能力也在逐步增强，我们在对\_\_机组进行市场开发的过程中，不断探索代理销售的新方法、新思路，从目前的销售情况看，我们的销售工作正承现出良好的发展势头。

一、销售部成员组成信任

目前，销售部共有业务人员\_人，他们进公司的时间最短的也有\_个月，经过公司多次系统地培训后，他们已基本熟悉了\_\_机组的技术性能、构造以及代理制销售业务运作的相关流程。对这\_名业务人员，我们按业务对象和重点进行了任务区分，在业务人员比较少的情况下，使每名业务员既当终端客户的业务员又当代理商主管，既突出了业务工作的重点，又防止了市场出现空白和漏洞。与此同时，销售部长在统抓全面销售的情况下，不定时的对各个分点进行实地检查督导，与代理商当面沟通，探讨分季节段的\_\_机组销售工作，使销售部的工作稳步发展。

二、建立了一套系统的业务管理制度和办法

我们在总结去年工作的基础上，再加上近半年来的摸索，我们已经初步地建立了一套适合于代理商销售队伍及业务开展的管理办法，各项办法正在试运行之中。

首先，制定了“管人”的《销售部业务人员考核办法》，对业务人员的考勤办法及每天的工作重点和建立的客户对象作出了明确的规范；对每一项具体的工作内容也作出了具体的要求。

其次，出台了“管事”的《销售部业务管理办法》，该办法在对销售部进行定位的基础上，进一步地对接到发货通知后的发货准备、发货流程、机组安装及机组安装后的运行情况等业务开展的基本思路作出了细化，做到了“事事有要求，事事有标准。”

再次，制定并规范了代理销售合同。在原有代理销售合同的基础上，我们又请集团法律顾问对代理销售合同进行了再规范，在与代理商签定合同时基本没出现因合同制定而发生的迟签和不签现象。

最后，形成了“总结问题，提高自己”的业务办公会制度。业务人员每次出差回来后首先到销售部集中报到，由销售部长主持如开业务办公会，及时找出工作中存在的问题，并调整营销策略，尊重业务人员的意见，以市场需求为导向，大大地提高了工作效率。

三、统一思想，端正态度

从销售部成立之初，我们便站在以寻找战略伙伴的角度，和公司一道谋求\_\_机组快速推进市场的方法。坚持短期效益和长远计划相结合的方向，一方面尽快寻找具有良好影响力和推广力的代理商，一方面大量的作基础性工作，深入渔港，了解掌握各地渔业的基本情况和渔民的观念、效益和保鲜需求，扩大渔民对产品的认知度，为以后全面推进市场作好铺垫。并试图以现有的价格体系磨合市场，保证公司的利益，由始至今我们一直坚持，对产品充满信心，并不计成本地努力。

四、建设并巩固了一张代理制销售的终端营销网络

工作中我们以指导代理商销售帮助代理商尽快建立起自己的销售网络为主。在建立代理制销售网络之初，我们加大了对代理商的考查力度，接待各地前来公司考察的代理商有30余人次，最终我们从实力较强的8人中选定为代理商重点考察培养对象，现已签定代理合同的有5家。在工作中我们给代理商定任务、定期限、压担子，在业务员对其实时的督导，内勤人员不定时的电话督促下，代理商的责任心增强了，业务人员的协调能力提高了，营销艺术也得到了很好的锻炼。从近期代理商反馈的市场信息来看，各地的代理商在销售部的统一指导下，逐步建立起了各自的销售网络，对我公司的\_\_机组销售前景更树立了信心。

五、工作中不断总结并大力推广产品销售中好的作法和经验

由于受到\_\_影响，以及渔业资源的减少、捕渔成本高、风险大，多数渔船主选择近海作业，有少数渔船主甚至停船作业，只有少数渔船主将作业区域外移，这样直接给我们公司的产品销售造成一定的影响，同时，由于少数渔船主的作业区域外移，给我们的产品推广提供了平台，另一方面，停港靠岸的渔船因出海次数少，致使用冰量少，降低了渔船主的投资欲 望，但从总体来看，随着产品推广的进一步深入，渔船尾气\_\_机组的市场前景非常广阔。

（一）在重点渔港的现场演示工作取得良好效果

三月份，在渔船\_\_前期，我们为使渔民能对\_\_机组由一个全面的了解，在公司王总的带队下，我们组织技术骨干，业务人员到福建、两广、海南、浙江等南方几个大的渔市进行现场交流和机组的\_\_效果演示，取得了较好的效果，基本达到了使渔民对我公司产品有全新的认识的目的，排除了之前在渔民心中对这种新产品技术上的疑惑，船老大们对我们的\_\_方式和经济效益分析基本赞同，由于没有亲身使用过该产品，没有对产品提出过多的问题，许多想购买的船长邀请我们对他们的渔船进行了测量。同时，我们也同福建船检部门和个别渔业公司建立了合作意向，同福建代理商签定了两台机组的购买合同，使代理商代理我公司产品的信心更加巩固。

（二）电视广告的大力宣传确保了产品占领市场的时机

我们在派业务人员深入各渔港对终端客户进行产品推销的过程中，对代理商进行电视广告支持。确保了产品迅速占领市场的有利时机，真正地在代理商与渔民之间形成了广告、公司、业务有机结合，满足了代理商的广告支持的要求。

（三）积极走上层路线，进一步巩固产品的市场地位

在针对销售速度缓慢的情况下，我们认真分析导致这种局面的原因，及时召开业务人员市场形势分析会，最终我们决定走上层路线，于是积极同省科技局、船检部门、渔业公司建立起合作关系，通过我们的协调和深入的做工作，取得了在\_\_水产公司安装4台机组的成绩，这样一方面可以彻底的检验机组性能，另一方面奠定了山东市场的地位，最主要的是打消了部分渔民的顾虑，为使机组在今年\_月份的休渔期进行整体销售打下了基础。

六、销售工作中存在的问题及20\_\_年下半年工作计划

（一）产品在推广过程中出现销售缓慢现象的问题

1、代理商的推广速度缓慢受价位影响大。从近期与代理商的电话沟通以及业务员与代理商的合作上来看，代理商本身对产品不是很熟悉，他们之所以代理产品主要是看到该产品市场前景广阔，符合当今的国家政策。有些代理商为了尽快打开市场，主要在价格上与我们反复商量，他们认为价格太高减慢了市场开发的进度。

2、现阶段的市场推广仅仅停留在概念性推广阶段，渔船主也仅仅是概念性的接受我们的产品，但对产品带来的经济价值缺乏直观、全面的认识，致使市场推广具有一定难度。

3、渔民持观望态度的多。由于我们的产品在渔船上安装的少，渔民当前还没有看到\_\_机带来的经济效益，渔民多停留在观望状态。

4、公司具有针对性促销活动少，致使产品信息、性能、用途不能更加深入地传达给终端客户。由于渔民多年形成的带冰作业方式，阻碍了渔民接受新事物的程度。如果身边的人使用了该产品并达到了使用效果，产品的价格是可以接受的，关键是现在还没有身边的用户现身说法。

5、市场推广过程中渔船主普遍反映价位偏高。目前，市场上出现的同类型的压缩机\_\_机组无论是在价位上还是功能上比我们的产品有优势。据渔民普遍反映，今年的渔业资源较往年比是船多鱼少，况且随着原油价格的上涨，大多渔民选择的是近海作业，打经济鱼类少，认为\_\_机组作用不大，且设备的一次性投资大，由于没有亲身使用过该产品，所以一次性拿十几万购买还是有点担心。

（二）几点建议

1、进一步优化产品的结构和质量。为使概念性销售转变为样板式销售，建议公司在几个大的渔港建立样板船，组织渔船主现场观摩，用身边渔船使用\_\_机组后所带来的经济价值及其影响力，给渔民一个直观的、理性的认识，对产品性能及用途有更加深入的了解，从而刺激渔船主的购买欲，打开产品销售缓慢的僵局。

2、针对个别区域代理商销售缓慢的情况，建议公司重新寻找资金雄厚、与渔船主有一定人际关系，影响力大的代理商，使销售网络的建立更加快捷，在代理之间有一种无形的竞争压力，同时也为下一步的代理培养后备力量。

3、在休渔期前或休渔时公司多组织策划几次现场演示活动，尽可能的有设备上船作业，以此打消渔民对\_\_机组的性能问题的顾虑，进一步提高\_\_机组在渔民心目中的美誉度，刺激渔船主的购买欲，以此带动休渔期间渔民的大批量安装。

4、打破单一依靠代理销售的格局。休渔期前不要不精力全部放在代理商的销售上，因为时间不允许，我们可以找几个大的渔业公司，依靠政府部门的帮助，投放几台产品上船作业，以此带动强劲客户。

（三）下半年工作重点

1、在广泛听取业务员和代理商意见的基础上，加大对代理商的监管力度，有重点的培养一些诸如渔业公司、船厂、水产公司等国营企业单位的终端客户。

2、下大力抓好已发出去设备及已安装上船设备的技术跟进和每天的机组运行情况登记反馈。

3、有目标的培养一部分潜在想代理公司产品的人员。我们可以对以前打电话咨询代理事宜的人员进行再次跟进，必要时可以发展为公司潜在代理人员，以备后事之需。

**精选公司更名申请书范本四**

出租方：×××××货运公司

承租方：×××××建筑公司施工三队

合同编号\_\_\_\_

签订日期 年 月 日

一、出租方根据承租方需要，同意将四吨载重量解放牌汽车租给承租方使用，经双方协商订立如下条款。

二、承租方租用的汽车只限于工地运砂子、水泥、砖、木料和预制板用。承租方只有调度权，行车安全、技术操作由出租方司机负责。

三、承租方要负责对所租车辆进行维护保养，在退租时如给车辆设备造成损坏，承租方应负责修复原状或赔偿，修复期照收租费。因出租方所派司机驾驶不当造成损坏的由出租方自负，如果致使承租方不能按合同规定正常使用租赁车辆，承租方不但不给付出租方不能使用期间的租费，而且出租方每天还要偿付承租方元钱的违约金。

四、租用期定为一年，自19年月日起至19年月

日止，承租方如果继续使用或停用应在5日前向出租方提出协商，否则按合同规定照收租费或按合同期限将车调回。

五、租金每月为元，从合同生效日起计，每月结算一次，按月租用，不足一个月按一个月收费。

六、所用燃料由承租方负责。

七、违约责任。出租方不得擅自将车调回，否则将按租金的双倍索赔承租方。承租方必须按合同规定的时间和租金付款，否则，每逾期一天，加罚一天的租金。

八、其它未尽事项，由双方协商，另订附件。

九、本合同一式份，双方各执正本一份，副本送有关管理机关备案。

出租方：(盖章) 承租方：(盖章)

法定代表人签字： 法定代表人签字：

货车运输租赁合同范文二

出租方：

承租方： 2合同段项目经理部

根据《中华人民共和国合同法》之规定，甲乙双方本着平等、互利、共同发展的原则，就乙方租用甲方设备事宜，经双方友好协商，达成如下协议：

一、 甲方将砼搅拌运输车设备，数量( )台，租赁给乙方合同段工程使用。

二、 租赁时间自20\_\_年9月1日起至因天气原因无法施工之日止。到时候乙方将以书面形式通知甲方。租用时间不足15天，甲方将按半月收取租金，如超出15天甲方按一个月收取租金。

三、 租金计算及付款方式：此设备按月计算租金，每台每月租金为( )万元整(不含税金)。

四、 从设备到达乙方工地之日起计收租赁租金，至次月当日为上月租金结算日，乙方通知设备退场并全额付清租金及相关费用。

五、 租金每月结算一次，以现金方式支付，乙方必须在每月结算日后三日之内支付当月80%的租金。余款在设备退场时一次性付清。

六、 甲方职责和权利

1、罐车必须有完备的手续，车况良好。

2、罐车必须遵守搅拌站的各项规章制度，服从领导安排。

3、罐车在砼运输前必须反转控水，如发现车内有水造成砼的损失，罐车车主必须按搅拌站砼的市场销售价赔偿。

4、如生产中车辆出现故障，车主及司机应尽快将车辆修好，保证现场的正常施工。维修时间每月累计不得超过两天，超过两天则扣除相应租金。

5、罐车司机不得私自加水或处理罐车中剩余的砼，如发现此类现象，搅拌站将根据损失情况扣除相应的租金。

6、罐车在没有生产任务时应及时对车辆进行维修保养。

7、罐车租用期间，由搅拌站对其进行日常的管理。

8、保证对砼罐进行清洗。

9、甲方操作人员必须服从乙方工程合理的调度，随叫随到，与乙方搞好团结，认真完成合同所约定的运输任务。若不服从乙方调度，乙方则有权要求更换该操作人员，如延期对甲方扣除相应的租金。

10、甲方车辆在施工期间，因操作不当及车辆本身情况发生的人身安全及车辆事故，由甲方负责。因乙方指挥错误和道路维修、警示不到位而出现的安全事故由乙方负责。

七、 乙方职责和权利

1、负责设备运行道路及场地的维护，确保设备运行区间的安全。

2、负责提供设备所需燃油，足够的清洗水源，并承担其费用。

3、负责甲方设备的保管，提供安全的停车场所。保障设备及操作人员的安全，负责操作人员的食宿。

八、 其它事项

退场时由乙方为甲方设备油箱加满燃油。在合同终止前，乙方必须提前15天告知甲方，以便双方作好设备退场和租金结算工作，若因为乙方原因使甲方设备在合同终止当日未能及时退场，则视为乙方续租，甲方将每台每天相应收租金直至设备离场之日为止。

本合同未尽事宜，双方协商解决。如有纠纷或协商未果，任何一方均可向甲方所在地人民法院诉讼。

本合同一式两份，甲乙双方各执一份。每份均具有同等法律效力，双方签字盖章之日起生效。

甲 方： 乙 方：

甲方代表： 乙方代表：

地 址： 地 址：

电 话： 电 话：

**精选公司更名申请书范本五**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

依据中华人民共和国有关，本着诚实信用、平等互利的原则，甲乙双方经友好协商，就乙方为甲方提供保安服务事项达成一致意见，签订本合同。

第一条保安服务内容

根据甲乙双方确认的《安全防范方案》，乙方向甲方提供保安服务，并按照乙方的管理模式对保安队员进行管理，依据双方确认的岗位职责要求，执行安全防范任务，承担相应的保安服务责任。

第二条甲方责任

1.为乙方保安人员提供必备的工作条件，包括值班室、办公桌椅、通讯联络工具，组织训练学习的场所等。

2.配备符合国家要求的消防设施，对乙方提出的安全防范隐患报告应及时答复和改进。

制订并执行内部安全防范规章制度，教育本公司员工配合和支持乙方保安人员履行保安职责。

3.甲方在法定工作时间外安排保安员超时工作的，应按国家有关规支付加班补助费。

4.按合同约定的时间和方式向乙方支付保安服务费。

第三条乙方责任

1.乙方指派\_\_\_\_\_\_\_\_\_名保安员负责甲方的安全护卫工作。

2.保安员应严格履行《安全防范方案》规定的岗位职责要求，并遵守甲方符合法律规定的各项规章制度。

3.发生在执勤区域内的刑事案件、治安案件和治安灾害事故，及时处理并报告甲方和当地公安机关，采取措施保护发案现场，协助公安机关侦查各类治安刑事案件，依法妥善处理责任范围内的其它突发事件。

4.落实防火、防盗、防破坏等安全防范措施，发现责任区域内的安全隐患，及时报告甲方并协助予以处理。

5.选派的保安员必须经过正规的保安培训，无违法犯罪前科，并向甲方提供保安人员的人事档案。

6.为保安人员配备制服及基本保安装备，并负责保安员的工资。

7.加强对保安员的在岗培训、监督和管理，确保安全服务的优质高效。

第四条保安服务费及支付方式

甲乙双方就保安服务费计算约定为两部分：

1.甲方直接为乙方保安员提供伙食、住宿、水电费用的方式作为支付保安服务费的一部分。

如果提供，则伙食、住宿、水电之总和不应低于\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

2.在第四条第一款的基础上，甲方还应支付人民币每人每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，合计为每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

3.甲方应在当月十五日前以□银行托收□转帐支票□现金方式向乙方支付当月的服务费。

第五条合同期限

本合同自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起生效，有效期限自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止。

第六条合同的变更及违约责任

1.在合同有效期内，经甲乙双方协商一致，可变更本合同。

2.在合同有效期内单方提出终止合同的，须向对方支付两个月的保安服务费作为违约。

3.甲方逾期支付保安服务费，须向乙方支付每日千分之三的逾期付款。

甲方逾期三十天未支付保安服务费的，乙方有权单方解除合同，并追究甲方的违约责任。

4.甲方指派保安员从事本合同约定的保安服务职责范围外的工作，由此造成的对保安员和其他第三方的经济赔偿责任，由甲方负责。

5.依据本合同，经公安机关确定是由于乙方保安人员进行保安服务工作时的过失或故意行为，造成甲方经济损失的，乙方负责承担赔偿责任。

但该经济损失不包含甲方现金、珠宝、有价证券、商业资料及其它难以确定价值的物品的损失。

**精选公司更名申请书范本六**

为丰富员工文化生活，充分展现员工才华和风采，提高员工对公司的归宿感及认同感，增强公司员工的工作积极性及凝聚力。以营造积极向上、团结奋进、健康文明的公司文化氛围为目的，进一步促进公司企业文化建设，深化企业文化内涵，现特制定20xx年度公司文体活动计划，具体内容如下：

1、文娱类：象棋/五子棋、歌咏、演讲比赛、灯谜、文艺晚会、拔河；

2、体育类：乒乓球、羽毛球、篮球比赛；

3、技能类： 酿造技术比武、包装技术比武、消防逃生演习；

4、知识类： 企业文化知识、产品知识竞赛。

各项活动开展以人力资源部、总经办、工会、团委牵头组织，相关部门共同参与。

（一）文娱类：

1、象棋/五子棋：时间拟定在5月，以部门（车间）为单位组队，各队选派象棋、五子棋若干名选手参赛，比赛以团体成绩为准。比赛地点设在员工食堂。

2、歌咏比赛：该项比赛设表演及才艺展示两个环节，以部门（车间）为单位进行报名。时间拟定在6月，比赛地点设在公司含弘楼9楼多功能报告厅。

3、拔河比赛：分设男女分组，由部门联合组队参赛，参赛队数

以届时报名为基准。比赛时间初步安排在6月份举行，地点设在四特厂区主干道或旗杆后空旷地。

4、演讲比赛：以与企业发展实际相关内容为题材拟稿演讲，时间拟定在8月，各部门（车间）选派1名选手参赛，比赛地点设在公司含弘楼9楼多功能报告厅。

5、中秋灯谜：面向公司全体员工开展，每名员工自主参与，以个人猜对谜语的难易程度设置奖项，时间初步安排在9月进行，场地设在员工食堂。

6、圣诞/元旦文娱晚会：以部门为单位选派参加，各部门准备文娱节目，晚会以文娱节目及趣味游戏相结合进行，主旨为丰富员工娱乐生活，共同迎接新年。时间初步安排在12月进行，场地设在公司含弘楼9楼多功能报告厅。

（二）体育类：

1、乒乓球比赛：主要设男单、女单、混双三个项目，以部门（车间）为单位组队报名参赛，全部进行单项比赛，不进行团体赛。如果单项参赛人员少于8人（对）则取消该项目的比赛。比赛时间初步安排在7月，比赛地点设在员工食堂；

2、羽毛球比赛：主要设男子单打、女子单打、混合双打三个项目的比赛，由各部门组队报名参赛，全部进行单项比赛，不进行团体赛。如果单项参赛人员少于8人（对）则取消该项目的比赛。比赛时间初步安排在7月份，比赛地点设在公司篮球场或外借场地

3、篮球比赛：各部门根据自身实际情况以部门独立或部门联合组队参加，比赛采取循环积分及淘汰形式进行，时间初步安排在8月，比赛地点设在公司篮球场或外借场地；

（三）技能类：开展专业技能大赛，目的在于巩固员工的专业技能，加强专业技能的交流和学习，以此来激发员工专业技能锻炼。初定项目为酿造技术比武、包装技术比武及消防逃生演习，以上三项比武为公司传统项目，由生产一、二部等相关部门自主提报方案：包装技术比武初定在10月，场地为包装三车间；酿造技术比武时间定为11月，场地酿造一、二车间；消防逃生演习初定为11月，场地设在四特厂区主干道。

（四）知识类：企业文化知识、公司产品信息以及公司各项规章制度，是优秀的员工所应知晓的，进行“公司产品知识竞赛”、“企业文化知识竞赛”等内容的问答，可在轻松与激烈的氛围中，使员工更进一步的了解企业文化及专业知识，时间初定在9月，场地设在公司含弘楼9楼多功能报告厅。

**精选公司更名申请书范本七**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

户籍地：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方秉持诚信公平原则，互相协商就甲方委派乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_事宜达成以下协议：

1、甲方委派乙方自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止赴\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_进行\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_培训期间所发生的费用，依照人事管理制度和财务作业流程报支。

3、乙方目前任职于\_\_\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_\_部门，担任\_\_\_\_\_\_\_工作。乙方同意甲方的上述安排并同意自愿延长劳动合同期限\_\_\_\_\_\_\_年，即劳动合同至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日终止。在上述期限内，乙方应继续从事甲方安排的工作。非因不可抗因素导致乙方不能履行劳动合同时，乙方承诺不单方面提出解除劳动合同。

4、乙方要求提前解除劳动合同，经协商甲方同意时，劳动合同即解除，但乙方应赔偿甲方为乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_培训交流支付的费用。

赔偿金额依下列公式计算

赔偿金额=因培训所产生费用总额x未服满劳动合同期/应延长劳动合同期

5、甲方不同意乙方提前解除劳动合同，乙方执意解除或擅自离职或因违法、违纪被公司辞退的，除按上述公式计算赔偿金外，还应交纳违约金。违约金依下列公式计算：

赔偿金额=因培训所产生费用总额x未服满劳动合同期/应延长劳动合同期

(培训所产生的培训费用包括：培训之学费、杂费、办理相关证件费用、培训期间所发生的住宿、膳食、交通、出差补助、技术交流费用等在甲方实际报支或由甲方实际支付的费用)

6、乙方提前解除劳动合同的违约金/或赔偿金应于甲方办理终止劳动合同手续前交纳。

7、乙方向甲方提供担保人\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(身份证号码\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，户籍地?\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，任职?\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，担任\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_)，保人应向甲方出具担保书，保证乙方履行本协议书的义务。在乙方解除劳动合同时，担保人向甲方承担的保证责任，保证乙方按约定支付赔偿金/或违约金。

8、本协议自双方签定之日起生效，至乙方劳动合同期满后终止。

9、本协议书一式两份，具同等效力，甲乙双方各持一份。

甲方代表(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！