# 大学生网站策划书(推荐)(2篇)

来源：网络 作者：落花人独立 更新时间：2024-12-21

*大学生网站策划书(推荐)一在这段时间里，我不仅学到了很多在书本中学不到的营销知识，也让我个人更加的成熟和坚强；在实习工作中，当我遇到工作中的困难时，曾夜不能寐的思考解决方法，因为我始终相信方法总比困难多；在具体的市场上，曾受到无数次的拒绝和...*

**大学生网站策划书(推荐)一**

在这段时间里，我不仅学到了很多在书本中学不到的营销知识，也让我个人更加的成熟和坚强；在实习工作中，当我遇到工作中的困难时，曾夜不能寐的思考解决方法，因为我始终相信方法总比困难多；在具体的市场上，曾受到无数次的拒绝和嘲讽，有多少次在深夜里独自一个人哭泣，有多少次已经决定卷铺盖离开；可是第二天又早早的投入到了新的工作当中，因为我始终相信：生命在于坚持，我可以接受失败，但我却拒绝放弃！

就这样，一个月，两个月过去了，我坚持了下来；如今的我已经变的老练和成熟了，在工作中积极向上，善于发现问题，并及时的解决，曾多次受到主管经理和副总的表扬；在具体的市场上，能很好的处理同客户的关系，同时维护好同终端的客情关系，从而让我感受到了营销给我带来的乐趣！

首先，我介绍一下所在市场的基本情况，我所在的太康市场是豫东深度分销的楷模，实行的是大客户与小客户相结合的乡镇代理体制，除了县城的几位大客户外，在每一个乡镇设一个一级经销商，是完全的市场精耕。

其次，我很有幸能够参加20xx年啤酒大战，感受啤酒营销，在我们区域市场的主要竞争对手是流通领域的维雪啤酒，餐饮渠道的雪花啤酒，当然了还有其他品牌的啤酒，如青岛啤酒，燕京啤酒等等。

在抢占市场的时刻，在流通领域里铺货时，作为总公司的主打产品金星新一代的促销政策是10带2加1。8升的大豆油，展示两个月，27元/箱；维雪20带3，28元/箱；雪花10带2，28元/箱；竞争是相当的激烈。在县城的每一个终端店都是必争之地，各个厂家都在抢，真是一场没有硝烟的战争！

在餐饮领域的竞争，更是在比拼实力，都在买店，你出3000，我出5000，经过较量我们金星买断了大部分饭店，但也付出了沉重的代价，花费了将近200万买店费！

时止今天，我的实习期已经结束了，在这三个月当中，我付出了很多的辛劳，同时也收获了硕果；由于我在这段时间里表现出色，已成为集团公司的一名正式销售人员，享受国家统筹及优厚的薪酬待遇。

最后，感谢我的母校——河南商业高等专科学校，一直以来对我的培养，感谢市场营销系全体老师传授给我的营销知识，感谢三年以来教育过我的所有老师！学生在此向你们敬礼了，你们辛苦了！

感谢当初录用我的集团人力资源总部的段部长和唐部长，同时再次感谢营销部长唐文广先生对我营销知识的指导和教诲！

感谢销售总公司张占波副总对我的关心，感谢主管孙经理对我的培养，感谢太康销售分公司我的同事们一直以来对我的关照，再次向你们致谢！

为期一个星期的实习结束了，我在这一个星期的实习中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益匪浅。现在我就对这一个星期的实习做一个工作小结。首先介绍一下我的实习单位：xxx啤酒，1998年2月成立，注册资金1。8亿，年产量15万吨。xx啤酒（中国）有限公司在各生产工厂实施了一系列的产品、品牌标准。同时，制定了雪花啤酒系列产品相关的工艺配方、酿造标准、包装标准等工艺技术标准。

生产车间分为，糖化车间，发酵车间，检验中心，包一车间，包二车间，污水除理。检验中心人工作人员定期到包装车间检验啤酒的各项指标，以确保生产的啤酒合格，达到指标。xx啤酒的生产设备全国统一，工艺和质量控制标准全国统一，各地技术人员接受国外酿酒技术专业培训，从而保证了xx的品质如一。xx啤酒多次被国家质量监督检验检疫总局正式认定为“中国名牌”产品。

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，他使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，实习是我们把学到的理论知识应用在实践中的一次尝试。我想，作为一名即将毕业的大学生，建立自身的十年发展计划已迫在眉睫，不是吗？信奉在哈佛广为流传的一句话：

if you can dream it，you can make it！

最后衷心感谢xxx啤酒给我们提供实习机会！

**大学生网站策划书(推荐)二**

实习地点：某广告策划公司

实习目的和任务：通过暑假的广告策划实习，积累社会经验，提高工作能力，巩固专业知识，把专业知识合理的运用到实践操作中去，同时在实习中检验自己的专业理论知识和专业素养，从各方面让自己得到提高，为毕业后正式踏上社会奠定坚实的基础。

实习内容和过程：首先我很高兴能够到公司实习，实习期间我担任广告文案策划部门的一员。这行对汉语文学专业知识的要求比较高，也要有一定的文字功底和写作基础，更要有一定的文学素养和敏锐的文学眼光，在同事和指导老师的帮助下，我很快就熟悉了广告策划文案工作，并能按时按量的完成实习任务，做好自己的职责，在实习期间的表现也得到了大家的一致认可。

这次的实习算是我第一次踏入社会，还有着那股大学生特有的朝气，所以我很快就适应了实习期间的工作和生活，实习是个艰苦的过程，只有不懈努力和坚定的信心才能支持我们一直坚持下去，才能真正的让自己得到提高。

这次的广告策划实习主要是以小组的形式进行的，几个人分成一个团队，在实习工作时大家都表现的很积极主动，我们和很多客户进行了沟通交流，这让我理解到人际交往的重要性，这是在课堂上学不到的知识。刚开始我们准备不是很充分，和客户的沟通不是很流畅，看到了自身的不足之后，我们小组进行了深刻的反省，及时做出了解决方案，避免在接下来的工作中犯同样的错误，我们的这种严谨负责的工作态度，得到了领导和同事的一致认可。

在后面的实习中，我们还做了很多的广告策划，为实习公司吸引了人气，提升了公司在群众中的形象，这也算对我们实习期间表现的一种肯定。

实习心得体会：付出了就会有回报，这是我一直坚信的理念，这次暑假的广告策划实习让我学到了很多，学会了为人处事的道理，看到了团队工作的力量，丰富了我的社会阅历，虽然实习的时间短暂，但是对我的影响却是很深远，为我的将来奠定了坚实的基础。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！