# 精选外联部策划书范文简单版(7篇)

来源：网络 作者：梦里寻梅 更新时间：2024-12-29

*精选外联部策划书范文简单版一这学期，我们要一如既往的坚持做好自己的工作，现在制定如下计划：一是积极配合各部门，增加学生交流学习的积极性，开展信息技术部辩论赛。我们部门将尽最大努力吸引赞助，为活动准备更多资金，努力使活动更加成功和完善。二、积...*

**精选外联部策划书范文简单版一**

这学期，我们要一如既往的坚持做好自己的工作，现在制定如下计划：

一是积极配合各部门，增加学生交流学习的积极性，开展信息技术部辩论赛。我们部门将尽最大努力吸引赞助，为活动准备更多资金，努力使活动更加成功和完善。

二、积极配合生活部门，自觉遵守检查寝室工作的日常职责。上学期生活部给我们布置了检查睡眠和值班的任务。我们外事部一直坚持这项工作。这学期，我们会继续做好工作，用最大的努力服务师生。

第三，做好对外交流活动：这学期我们外务部打算和兄弟高校组织联谊活动，增进同校之间的感情，扩大我们大学的影响力。

第四、本学期主动接触一些满足学生消费的书籍、体育用品等商品，通过租用场地、悬挂横幅、打宣传等方式收取场地费和宣传费。为以后其他部门开展活动打好基础。

第五、认真对待每一个赞助商，让他们觉得赞助我们划算。比如活动结束后，去赞助商那里做个调查（我们的宣传在活动结束后没有效果），会让赞助商觉得我们很看重他们。不是那种活动结束就把他们踢到一边的人。这有利于未来的长期合作。

以上是外联部这学期的工作计划。我们将尽最大努力做好上述工作，积极为师生服务。

**精选外联部策划书范文简单版二**

重中之重，我们外联部会集全员之力努力、认真做好这一年的赞助工作。新干事初来乍到，我们打算采用两三人结队的方式，让初到的干事出去跑赞助。这样能够很好地解决新人的孤单和羞涩问题。同时，集众人之长、众人之思和合作方洽谈，提高洽谈的水平，提高成功率。除此之外，大家还能够在洽谈过程中相互学习，共同提高。

当然，初来乍到，各新人拉赞助的水平还都很一般，刚刚开始没有成功或赞助金额较少，这些都能理解。做好大家的安抚工作，鼓励大家坚持下去，坚持就是胜利!

在抹去最初的羞涩后，大家基本能够独当一面。这时到了各人充分发挥自我才能的时候，根据自我的特长来寻求擅长的赞助。

到下学期，开始私下着重培养三四个干事，让他们逐渐接手外联的一些事务，并鼓励其合理竞争，经过竞争机制，为外联带来更多的赞助。

此外部长也会用上之前积攒的人脉为外联继续谋求和之前赞助商的进一步的合作。

总体上，我们期望能够到达迎新晚会之前，筹集晚会所需的各类资金，让环境学院的迎新晚会能够不必为资金担忧。在各类运动类比赛未完全开展之际，寻求与之前饮用水商家的进一步合作，并多管齐下，从多方面入手，解决一年的饮用水问题。同时趁大家的热情都还在，在第一学期结束之前，为下学期的活动积攒预备资金，让下学期初的活动能够正常举办。

第二学期，如迎新晚会之类的活动需要很多资金，我们将苦在前头，鼓励干事努力去拉赞助，争取提前到达预期的目标。

我们不仅仅会做好赞助的工作，我们还将在每学期中旬办一次内部的培训拓展活动，让大家能够在外联学到东西，找到学生会的更多的归属感、价值感。

此外，我们会收集每个人的人脉信息，构成一个系统，为下一届外联提前做好准备，为下一届外联贡献最终的余热。就长期合作赞助商这样的良好资源好好保存，争取能够薪火相传，一届一届传承下去。

以上为外联一年的工作计划，我们将尽最大可能按照计划将外联带上一个新的台阶，为学生会奉献更多的力量。

**精选外联部策划书范文简单版三**

1西南科技大学模拟拉赞助活动主办单位：西南科技大学制造学院外联部xx年10月11日星期四2六月的硝烟早已散去，转眼大学生活已经过了一个多月。为了丰富大一新生的课余生活并让他们更深刻的了解与认识大学生活。同时也为了让大一新生锻炼自己，展示自己，制造学院外联部本着提高广大同学交际等方面的能力，举办一个特色活动——模拟拉赞助。

为了让同学们尽早感受到社会气息，走出学校这个象牙塔，提早认识学校与社会的差别，并且加深大一新生对学校与外联部的认识，同时加强同学们之间的交流，也给同学们展示自我的舞台，我们将现实生活中的拉赞助搬到我们的舞台上，为大家进入社会奠定一定的基矗

3初试：107广常复试：教室。

模拟拉赞助初试，复试。

制造学院外联部（徐啸，曾荣超，杨婉琳，许素瑕以及外联部所有干事）

（一）前期准备宣传方案：

1）在学校贴吧上进行宣传(本部门自己负责)2）张贴主题海报（海报由宣传部协助完成）海报贴在学校的各宣传栏上（老区的

一、

二、三食堂，新区的

五、六食堂以及各教学、寝室楼下的张贴栏）3）放展板分别展出于老区107广场和新区七彩柱广场等内容：(时间、地点以及开幕式宣传标语)4）横幅4挂在活动现场——老区107广场（其中横幅可由本部门干事在活动之前出去拉一次赞助）5）班级宣传联系各班班长，让各班班长在班上进行一个简短的宣传。

（二）活动准备在活动前打印相应的表格及资料，租借摄影设备，并安排摄影人员，布置场地。邀请上届外联部同事，部长以及老师参与我们的活动。

（三）活动具体过程

1、初试由同学自己选择当商家或是当拉赞助的人，分别选出10名优秀商家和优秀拉赞助的人。

2、复试第一轮：让10名商家抽签（如火锅店，服装店等）给5分钟准备时间，再让10名拉赞助的人抽签（和上面的签一样）然后抽到相同签的商家和拉赞助的人为一组开始谈判（每组10分钟），选出2名商家和2名拉赞助的优秀选手。

第二轮：让剩余8名商家和8名拉赞助的人自己进行拉票（一分钟时间）让大众评委选出较好的1名商家和1名拉赞助的人进入pk席。（本轮淘汰14人）第三轮：让先选出的2名商家和2名拉赞助选手抽签（和之前10个不同的商家）并进行谈判，选出1名优秀商家和1名拉赞助的`5人。

第四轮：让剩下的1名商家和1名拉赞助的人和第二轮选出的人继续抽签（和之前12个不同的商家）并进行谈判，选出1名较优秀的商家和1名拉赞助的人，剩下的则获得季军。并获得季军奖励。（本轮淘汰2人）第五轮：让第三轮选出的人和第四轮选出的人继续抽签（和之前14个不同的商家）并进行谈判，选出冠军，亚军。并获得冠军，亚军奖励。

（四）活动后续工作动

1、活动现场整理活动结束之后，部门所有成员留下，收拾整理现场，使现场恢复最初干净、整洁状态。

2、后期宣传宣传部常规宣传，新闻稿报道，扩大活动影响。

3、活动总结在活动结束后由部门各个干事写一份活动心得体会。并将活动过程中留下的照片制成ppt保留。

八、安全预案为了进一步落实西南科技大学有关校园安全教育工作精神，有6效预防，及时控制和妥善处理我校各类公共突发事件，增强全体师生安全意识，确保各学生组织、团体活动的正常开展，现结合即将开展的外来内部模拟拉赞助活动制定如下安全预案制度：

1、成立安全工作机构：当任安全工作组组长，成员若干（主要是制造学院外联部的全体成员），有工作小组总负责现场安全问题；

2、在活动进行期间，我们将安排工作人员在广场，如果异常出现情况，在最快的时间里做出相应的反应，防止踩踏的事件的发生；

3、当场内同学发生激烈争执时，安全工作小组的同学要立即上前协调解决，若解决不了，应立即与学校保卫科取得联系，将同学带离现场，以免干扰场内秩序，引发混乱，同时，向相关老师领导反映；

4、若出现下雨情况，要根据雨势迅速对场地进行调整。

5、如果还有一些我们没有预料到的情况发生，我们将第一时间与学校保卫科取得联系，然后联系到相关同学的班主任、辅导员。总之，我们会做好此次活动的安全保障工作，进而保证活动的顺利开

九、经费预算物资价格矿泉水50元奖品500元场地费100元7宣传单50元宣传海报100元横幅200元合计1000元十、活动说明胆大——超越与陌生人打交道的心理障碍问题。

心细——处处留心皆学问。

脸皮厚——脸皮，像手茧，越磨越厚。譬如，笔者之所以能敢自不量力，班门弄斧，皆归功于长期磨练的成果——脸皮够拉赞助的时候，除了介绍的话，其他的少说，让你的赞助商多说话，并认真仔细回答他的问题。并记录他的观点和看法。

拉赞助的时候注意提及具体、细节的东西。这样的话公司会觉得我们是准备充分和认真对待的。

说话态度不好，对方一听就不太喜欢你。应注意语气和态度；外出拉赞助，除了拉赞助外，你的一行一动都代表着协会的形象，所以注意言行，装束。

拉赞助最大的财富不是拉不拉得到赞助，是你可以接触一个公司，甚至一个公司的高层。了解他们的运作和思维。然后把它变成你的经验和财富.工作做好了，对自己的能力也是一种提高，毕竟在外8联部拉赞助是一项比较困难的工作，如果做好了，有可能你能拉到一家公司的赞助，做不好或者运气不好，那你只有工作成绩为零的尴尬了。

冠军奖品：待定。

亚军奖品：待定。

季军奖品：待定。

**精选外联部策划书范文简单版四**

项目 数量 单价 总金额 说明

大海报 20份 5元 100元 手制的，公司有提供亦可

小传单 20\_份 0.06元 120元 折叠式的传单，力求精美，上面可作公司和本次活动的宣传。

展板 2块 免费 公协自身拥有

小册子 待定 公司提供

横幅 3条 64元 192元 一条在公寓一条在学校

广播台 100元 2天，每天两次

场地费 2个 400元 活动现场，

数码摄影 100元 含电池

用具 50元 包括透明胶，塑料线，剪刀、彩带等

奖品 100份 2-5元/份 350元 揭开灯谜者

工作人员饮水吃饭 50个 5元 250元 具体当天定

蜡烛 150支 0.2元 30元 持续时间要长些的

饮料 100支 1元 100元 商家提供也可

花灯 150个 2元 300元 制作材料

合计 2100 元

补充赞助方案：

(1) 独家赞助

独家赞助拥有活动的冠名权，拥有活动的一切商家补偿计划。

(2) 多家联合赞助(考虑3-5家，每个赞助商1000元左右)赞助最多的可以得到冠名权，其他的赞助商作为鸣谢单位出现在活动。享有部分商家补偿计划的条款，具体由赞助的资金的多少决定。

(3) 商家可以自我选择宣传方式，不同的宣传方式赞助不同的资金和实物。商家也可以提供自己的方案给我们。如果是双赢的效果。我们将乐于接受。除了赞助资金，公司还可以考虑以实物赞助，如赞助活动的礼物。提供贵公司的纪念品给活动获奖的人员，本次活动“形式之新颖、阵容之强盛、对象之广泛、节目之精彩、规模之庞大”实为柳州之最，必为商家带来预想不到的宣传效果和商机

做好院内协助的工作为本部的常规工作。

1、协助学院的各个部门搞好各种工作，保障院内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排。比如说文艺部即将举办的\"院十佳歌手大赛\"，我们外联部会积极与文艺部配合，做好资金等的筹备工作，一同将比赛做的完美。

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。这需要外联所带的礼仪队的共同努力。其中的具体工作包括：联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与其他高校的友好关系，通过与其他学院，其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间，高校间同学的联系交流的目的，从而展现我们学院的风采，扩大我们学院的影响力。1、展现风采——抓住一切的机会展现自己。主要是通过加强活动的交流为主。，在我们自己举办活动的时候，邀请其他学院，其他学校的社团干部参与观看，在对方举办活动的时候，我们派人参观学习。主要是通过举办一些在校内，在大学城内较有影响的活动来达到目的。目前的设想有，通过我们学院自己成功举办大型的活动，加大宣传，扩大影响力；或者通过我们学院牵头的形式，与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动，以达到目的。

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系。对即将举办的\"院十佳歌手比赛\"做好资金的筹备和奖品的筹备工作，这时我们外联部的计划如下：

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，，打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作，建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

1制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。相信在我们外联部的积极努力下，我们外联部的工作一定会更好，我们学校的未来一定会更加的美好。

**精选外联部策划书范文简单版七**

新的一个学期开始了。在经过紧张的筹备工作和招新工作后，学生会成功换届，学生会各部门的负责人皆已确定。我们作为新一届外联部的负责人，为了外联部的正常运转，使外联工作有组织、有计划、有效率的进行，特制订以下工作计划：

在第八周进行部门招新，初步计划在填报外联志愿的同学中招收六到八人，暂定时间为10月22日晚上8：40在校学生会xx办公室进行。由部长黄定武和副部长李硕主持进行。在第九周或者第十周随校学生会再次进行部门招新，再次招新时将为部门补充六到八名优秀的热爱外联工作的同学，具体时间按照校学生会的统一计划确定。

在x月xx日前整理出上一届外联部的资料，包括上一届外联部的财务帐务情况，上一届外联部所取得的成果，以及上一届外联部留下来的各大高校联系方式和商家资料。

在x月x日前制定较为完善的部门制度，规范外联部成员的行为。

在校学生会新一届领导人的联系方式出来后，立即联系校内的其他学生组织，并且交换新一届领导班子的联系方式。同时进行初步的沟通和交流，为以后的校内合作打好基础。

从x月xx日开始联系xx其他高校，交换新一届校学生会主要领导人的联系方式，初步完成校际交流，建立初步的合作关系，采用电话沟通、邮寄、电子邮件、登门拜访等方式取得联系，重点交流和沟通院校为临近的xx大等学校以及以往合作比较多的xx大学等院校。校际交流的工作要求贯穿于整个外联工作全过程中。

继上一届外联部成功组织举办了xx讲座并在校内老师同学中取得极大的良好的反响后，xx届外联部将延续上一届外联部的成功经验，积极与xx的老师取得联系，力求再次在学校举办关于英语四六级考试或者大学生职业规划的讲座，为同学谋取实实在在的福利，同时扩大外联部在学校和校学生会的影响力。在xx月xx日开始与xx的老师取得联系，尽可能的争取在我校举行讲座，讲座时间预定为十一月中下旬。

从上一届外联部留下的商家资料中检索出可以继续合作的商家信息，积极与他们取得联系，寻求进一步的合作;同时积极探索新的资源，扩大外联赞助的来源，为诸如元旦晚会等大型校学生会活动提供资金和礼品等方面的支持。这部分工作从xx月xx日外联工作开展时就要求开始着手，并且贯穿于整个外联工作全过程中。

举行部门例会，计划在第八周、第十周、第十二周、第十四周、第十六周举行五次部门例会，时间暂定为周末晚8：30至10：00。在例会中总结上一阶段的工作，安排分派下一阶段的工作，同时促进部门内部成员的交流和沟通，例会期间安排合适的活动促进团队的合作建设。举行一到两次的团队建设，增强部门内部的交流沟通，活跃部门内部的气氛。同时也调动大家外联工作的积极性。

配合校会其他部门个工作，诸如送海报、送请柬、挂横幅、晚会现场支持等。外联部将围绕以上主要工作内容开展工作，力求完成工作计划，以团结，高效，发展为工作理念，带领大家登上一个外联的新平台!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！