# 精选大学生的春游活动策划书怎么写

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-12-30

*精选大学生的春游活动策划书怎么写一您好！首先，谨对在百忙之中打扰您表示抱歉！对您百忙之中抽出宝贵的时间阅览我的自荐信，对此表示由衷地感激，希望它与您手中若干份求职材料不相雷同，同时也希望它能够有助您在高校毕业生的求职浪潮之中寻求到令您满意的...*

**精选大学生的春游活动策划书怎么写一**

您好！

首先，谨对在百忙之中打扰您表示抱歉！对您百忙之中抽出宝贵的时间阅览我的自荐信，对此表示由衷地感激，希望它与您手中若干份求职材料不相雷同，同时也希望它能够有助您在高校毕业生的求职浪潮之中寻求到令您满意的人才。

我是xxx大学（学院/学校）xx系的应届毕业生。本人在校期间遵纪守法，学习认真，尊敬师长，团结同学，并连续三年当选班上xx委员。

我希望能够有机会到贵公司工作，并且能够通过实际工作得到贵公司的认可，本人工作认真负责，想实实在在干一番事业。对薪金问题我并不是十分在意，我认为选择下作的最重要的原因在于能不能有良好的工作环境和氛围，有没有良好的背运机制，有没有为每个人提供发挥自己创造能力的条件。通过贵公司的简介和上网查询我认为贵公司具有这样的条件，所以我愿意前来一试。我恳请您及公司其他领导能给我一个机会，并愿意接受贵公司的考核。我有战胜困难的信心。

随信附上本人简历及本人有关证书复印件，敬请审阅希望能够得到您的同复！

此致

敬礼！

自荐人：

20xx年xx月xx日

**精选大学生的春游活动策划书怎么写二**

尊敬的领导：

您好!

首先衷心感谢您在百忙之中浏览我的自荐信，为一位满腔热情的大学生开启一扇希望之门。

我叫\_\_，是一名即将于20\_\_年07月毕业于东三省第一所视光学院，沈阳医学院视光学专业的学生。借此择业之际，我怀着一颗赤诚的心和对事业的执著追求，真诚地推荐自己。

我热爱视光学与应用专业，在校期间，系统学习了验光、配镜等视光专业的理论与实践知识，还学习了有关眼镜店管理和市场营销方面的知识，并且以社会对人才的需求为向导，努力使自己向复合型人才方向发展，在课余时间，学习计算机知识，熟悉windows 98操作系统，熟练使用网络，能够快速的在网上查找所需要的资料。在20\_\_年12月通过了英语三级考试，并取得了优异成绩。

就个人来讲，在校参加舞蹈大赛获得三等奖，参加主持人大赛并取得好成绩，而且成功主持了联谊晚会。在校期间一直担任学生干部，在班内一直任班长一职，具有一定的工作能力及组织协调能力，具有较强的责任心，能够吃苦耐劳、诚实、自信、敬业。我有很强的动手能力，并且脚踏实地的努力的办好每一件事。

积极参加操作性较强的实习和设计，在代表视光学院接受中央电视台采访时，我就特殊地强调了我们的实际动手能力，因为我深知，在现今社会中，空有理论是远远不够的，需要将所学理论应用到实际中去，例如到中街进行眼镜及隐形眼镜科普宣传，还有到敬老院进行义诊等多项活动。

过去并不代表未来，勤奋才是真实的内涵，对于实际工作我相信，我能够很快适应工作环境，熟悉业务，并且在实际工作中不断学习，不断完善自己，做好本职工作。

“惧怀逸兴思斗志，欲上青天揽日月。”

期待您的反馈!

此致

敬礼

自荐人：\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日

**精选大学生的春游活动策划书怎么写三**

又到每年的就业时期，各大高校就业处纷纷向我公司来电、寄函，要求我公司能参与该院校毕业生的就业见面会，招不招无所谓，希望能给毕业生一些建议和就业指导，院校方实在盛情，推辞不恭，我只好应诺，结合多年的工作经验，我扼要的写了几点建议，希望这些真实的事例能给大家一些感悟。

初入职场者不守时

守时，看起来是一件非常小的事情，很多毕业生或初次求职者最容易忽略的一节，特别是第一印象时，不少求职者在公司要求约定面试的时间里姗姗来迟，或总是在过了几分钟之后匆忙跑来。通常会有这样一个现象，本来是公司约你在9：00见，但往往是到了10：00才正式与经理见面。为此，应聘者是大为抱怨，哼，约我都不守时，为什么只要求我准时呢?

忠告：守时是入职者的第一准则，对于具有纪律性的公司来说，入职者首先就要遵守规则，如果，你连做事的基本规则都漫不经心，那么以后的事情该怎么做呢?这不是态度问题，而是一个素质问题。在一些内敛性的公司里，能遵守时间的人是录用的第一选择。

初入职场者自满才华，不虚心

总是说，大学生是“天之骄子”，国之栋梁，读了多年书的人总是很自愎，不少专科生总是以熟练动手能力自居，本科生总是以知识丰富自诩。两者各有千秋，培训时，对经验员工的言传身教，不屑一顾。在具体工作中，往往又凭个人感觉行事，结果是在做错的情况下，还自以为为公司创造了业绩。

忠告：往瓶子里灌水的时候，总是听到“咚咚(懂懂)”的声音，从瓶子里倒水的时候，总是吸到“不咚不咚(不懂不懂)”的声音。现在的大学生就是像这个瓶子，工作就是我们身边的生活，不能把它想像得太理想化，应当静下心来，先熟悉。后了解，再实践，多总结，做好工作并不是要创新，执行到位也可以成功。

初入职场者得理不让人

与同事相处和与同学是两种不相同的方式，同学之间是没有直接的利益冲突，可以是亦师亦友，但与同事们在一起就不一样，大家的工作都应该为公司负责，在利益上有职务区分，有岗位区分，更有经济区分。不少新入职者工作积极，在观点上往往不能与同事们和睦相处，有时，因为某件业绩获得老总的额外奖励，就洋洋得意，处事不加收敛，自然会受到同事的排挤了。

忠告：刚刚参加工作，应当抱着多学习的态度，不能因为有一次偶然或必然的成功就沾沾自喜，光有理论不行，光有实践也不行，初入职者应当多发挥自身的优势，在工作中多观察，多总结，积累是需要时间的，建议新手要像海绵一样，多吸收少排斥，加强理解，等真正消化后，再慢慢形成自己的见解和经验。

初入职场者 不能忍耐一时之气

其实，销售做的就是人的工作，有时候，可能你一夜的物料准备，并不能得到客户的认同，加上自己公司的实力不济和竞争对手的暗中挑拨，客户会故意刁难或者是盛气凌人，一而再，再而三，新入职者往往就不能忍受，“不为五斗米折腰”，放弃与客户的进一步接触。

忠告：俗话说，商场如战场!在工作中不如意的事时有发生，关健是你该如何去应对，具体问题具体分析，遇到困难时不妨多向老员工请教，要知道自己的优势在哪里?在后续的反复沟通中注意方法，想好应对措施，需要的情况下，寻求公司高层的支持。经验告诉我们，往往在这种情况下，团队的作用比个人的作用要大得多。

初入职场者 居功自傲，越级上报

新鲜的血液总是能给公司带来活力，新入职者的工作态度是值得赞叹的，不管是个人努力还是团队合作，有了业绩，自然是满面红光。新入职者在业绩面前证明了自己的实力。这时候，一些好的想法和建议难免会陈书直言，限于现实环境，在主管那里问题可能得不到解决，就事论事，事情就会直接反映到老总那里，自然，主管的脸色是很难看啰。

忠告：越级上报是各级管理者最不能容忍的，一个团队里，大家是一个整体，主管作为团队的负责人，所承担的负责和压力是很大的，而且，公司的整体方案或计划，执行力很关健，不能因为自己不理解这个方案，就拒绝执行，大家都要对此方案负责，新入职者首先就是要学会执行，在执行中理解，在理解中执行。

初入职场者 个性太强，不顾全大局

在工作中，总是有一些不如意，特别是在一个大的项目中，磕磕碰碰在所难免，每个人都有个性，自己受了委屈，还要忍着，在工作中或许还要受到同事的冷言冷语，主管不理解，同事不配合，自己这般卖命图的是什么?恰若此时，有好的职位，一纸辞呈，马上走人。

忠告：初入职者，总是对未来充满希望，可现实往往是很残酷的，是抱怨还是努力?人生的机遇有很多，在没有明确方向时不要这山看着那山高。怀才不遇之心总是有的，但真的是这样吗?眼睛看着别人的人，自己总是脏的。自己一个人的力量可能微不足道，但作为团队的一分子，更多的应该是责任感，敬业也是一种责任，在问题面前，新入职者应主动与主管沟通，互相交换对事情的看法，有时候，你会发现，事情远不像自己想的那样复杂。

**精选大学生的春游活动策划书怎么写四**

由于部门领导的高度重视，实习单位的积极支持，实习老师和学生的共同努力，毕业生实习顺利进行，取得了良好的效果，但也反映了一些问题。

本次毕业实习充分落实了实习计划，规范了实习管理，提高了实习教学质量，并提出了一些建设性意见。

实习时间从××××××××××开始，共七周。

实习的地方，实习的地方。自治区内有5个实践点，自治区外有5个实践点。详见附件一《毕业生实习统计表》。

实习内容

实习内容可以归纳为两类。一个是本专业范围内的工作，也有一些个人

实习人数

实习学生。三个毕业班的学生都参加了实习。

实习导师。一共人。由于实习地点多、分散，本学期所有系领导、教研室主任、教师及相关管理人员都参加了实习指导工作。

练习形式

根据学院教务处的要求，采取集中实习和分散实习的方式。零散实习学生自行联系实习单位，均出具三方签字的书面材料(个人申请、家长同意、实习单位实习验收证明。集中实习学生的实习单位由系联系。所有实习单位都有专业老师指导。实习分为毕业实习和毕业设计两种类型，包括毕业实习学生(一个实习点和毕业设计师(一个实习点。根据学生个人意愿和特点，选择毕业设计学生，其他学生参与毕业设计。

实习结果统计

在每个实习点收到一份实习鉴定(实习单位盖章有效。考核对每个实习学生做了一个评价，100名学生的实习考核分数全部合格。

收到一份学生实习报告。其中，每名研究生实习一份；毕业设计由各个组成部分组成。实习报告全部合格。

共收到每位实习老师的实习总结报告。报告包括三个部分。

首先是对学生在实践中的表现、能力、纪律和基础知识的评价。

第二，根据实习单位的意见，在他们的指导下，给每个学生全面的实习结果。

再次，对毕业实习中反映的教学问题提出了一些改进意见或建议。所有学生综合实习成绩均合格。

达到了毕业实习的预期目的。在学校和社会的实践环节中，学生对自己和自己的工作有了更具体的认识和客观的评价。这个实习采取分散的形式。原则上以就业实习为主，也结合毕业论文选题。本次实习涉及单位范围广，企业整体水平比较高。实习收获主要体现在两个方面。

工作能力。实习期间，绝大多数学生积极肯干，虚心好学，主动参与企业市场调研、产品销售、外贸谈判、行政管理、财务管理、生产运营管理、人力资源管理等。同时，他们认真完成实习日记，写出了效果良好的实习报告。实习单位的反馈显示，我们的学生适应性强，有一定的组织和沟通能力，普遍受到实习单位的好评。大多数学生都能胜任单位分配的工作。在毕业设计单位和一些企业，实习学生提出了许多合理的建议，做了大量的实际工作，为企业的效益和发展做出了贡献。

练习模式。实习单位指定导师、老师和学徒，指导学生的日常实践。实习单位的学生以双重身份完成了学习和工作的双重任务。他们像单位的员工一样上班，完成单位的工作；作为学生，他们虚心学习，努力学习实用知识。学生认真的工作态度、较强的工作能力和好学精神受到实习单位及其导师的好评。

实习收获。主要有四个方面。一是通过直接参与企业的运营过程，学到了实践性知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，理论和实践知识都有所提高，顺利完成了本科教学的实践任务。第二，他们提高了实际工作能力，为就业和今后的工作积累了一些宝贵的实践经验。三是部分学生在实习单位得到认可，促进就业。第四，积累毕业论文的素材和素材。

组织管理。实习领导小组成员亲自到实习单位检查指导实习工作，协调解决实习中遇到的问题，总结交流工作经验。

辅导员在整个实习过程中尽职尽责，对保证实习质量起着重要作用。实习开始时，教师深入学生和实习单位，明确实习大纲和实习计划，明确实习的目的和要求。在实习过程中，结合实习单位的具体情况，帮助学生学会具体分析和解决问题，学会深化专业知识，用专业知识指导实习，指导学生做好具体工作；引导学生“找点事做”，在业务不多的实习场所挖掘实践经验；查看学生实习日记，掌握实习情况，及时有效地指导工作；督促学生认真完成实习报告。

实习结束后，教师做好学生实习结果的检查和评估，参加实习交流会议，完成实习总结报告。讲师平均每周与每个学生交流一次。指导方式包括电话、电子邮件、订购、面试等。基本达到了及时发现和解决问题，提高实习质量的目的。

实习单位的指导员兢兢业业，负责任。不仅指导具体工作，还无私地介绍我的工作和社会经验。

校企关系。实习前后，部门领导带领实习老师专门走访和感谢实习单位。实习结束，系里统一格式给实习单位发感谢信。实习学生积极配合企业工作，精神面貌和实际工作表现对企业工作起到了很好的促进作用。校企关系进一步巩固和发展。

总结交流。返校后，举行了各种形式的交流会，内容丰富，气氛热烈。同学们积极讲述经历、经历、感受，话题丰富，论据详实。实习指导老师亲自参加了交流会，既肯定了学生的成绩，也指出了实习中的不足，对学生的观点或经历进行了点评。对就业和以后的工作有很大的指导意义。

添加练习链接。学生们有一个共同的经历，就是用书的时候讨厌的少。从销售终端的商品管理和价格确定，到渠道控制、广告、新产品开发和市场研究，都需要广泛的理论知识支撑。有的单位专业性较强的工作，学生下班回来找书找老师咨询，其他实习地方的学生也主动参与提建议。极大地激发了大家的学习热情，很多同学后悔自己不够努力。一个常见的问题是，学生希望参加一个实用的营销规划活动，以系统地了解企业的运作过程，增强他们的实践能力。

在我们的教学计划中，虽然二年级有社会调查实习，但是专业性不强，投入不足。如果初三有短期的专业社会实践，会促进学生的学习，进一步增加他们的实践知识。如果实际营销策划内容增加，教师的工作量也会增加。然而，增加社会实践环节确实是实现营销专业人才培养目标的重要途径，尤其是对学生就业而言。我们初步计划增加营销策划的实际工作项目，将参与的学生人数从增加到。建议学校将专业社会实践纳入教学计划。

认清教师指导社会实践的工作量。目前，教师的社会调查实习和毕业实习没有纳入教学工作量，无法调动教师的积极性，出现了上述三次和五次强调但总是难以取得效果的实际情况。包括毕业论文。指导社会实践和毕业论文需要教师投入一定的时间和精力才能取得成效。

总结经验可以看到，无论是社会调查实践，毕业论文写作，还是策划活动，每一个成绩好的成果，都投入了导师大量的工作，甚至个人的研究成果。因此，在进一步规范社会实践和毕业论文的同时，应肯定教师的工作量，以激励教师的投入，避免流于形式，真正达到实际目的。识别教师工作量最有效、最透明的方法之一是将指导社会实践和毕业论文工作纳入教学工作量。

深化教学改革。以社会需求为导向调整课程设置。我从实践中了解到，目前社会需要大量的营销人才，但我们的学生很难找到合适的职位。客观上，企业一般招聘有几年工作经验的人。其实企业真正需要的是人才。这里体现的是，应届毕业生不是人才。

我们不能改变招聘条件，只能让自己成为人才。学生如何成为人才是我们面临的一个紧迫问题。首先要研究营销人才的内涵，然后调整培养目标、课程设置、教学目标、教学计划、学生知识和素质要求。要加强就业指导，重视就业率，就业率是高校生存的重要基础。

毕业实习规范化。重点规范实习材料，在实习方案中明确要求，在实习总结中落实到位。以严格的练习成绩为切入点，强化练习效果。以教学工作量为动力，鼓励教师付诸实践。

大学生实习报告二去年去的两个实习基地，现在都结束了，但是关于实习，其实还有很多话要说。毕竟在那里这么长时间，参加了很多活动。

这家公司主要生产葡萄酒，葡萄品种很多，如美乐、红白葡萄、黑珍珠等。生产葡萄酒时，对员工有严格的要求，所以它的技术要求也很高。从某种角度来说，社会的考验已经开始了。在工作中，对自己有了更清晰的认识，慢慢总结出几点；

第一，心态很重要

刚进公司实习的人，往往都是激情满满但缺乏胸襟。这个我当时也体验的很好。第一天，他们很痛苦。没人告诉你去哪里吃饭。我不知道乘公共汽车去哪里。其实熟悉工作环境，在工作中经常接触的人，一点一点都会好起来。但还有一点是工作中与他人的沟通。有时候刚从学校出来，心态很高，往往会有一些不正当的表现。这个时候需要的是心态低，更何况实习生。新员工刚走的时候，都是从基层做起，一点一点赢得信任和重用。

其次，积极做好自己的工作非常重要

刚走的时候，每个人都有自己的工作。这时候要求你做好自己的本职工作。小事情做不好，别人怎么会相信你？公司重视正面。有时候，即使有些事你做不到，别人也会花时间教你，但前提是你要表现出你的积极性和进步性，不要只满足于工作，或者只想混实习证。

第三，适应和学习的能力

刚去一个新环境，什么都没接触过，就需要很强的适应能力。有时候公司招聘你需要的是你做出的结果。一开始，你不会重视一个过程。老板不会花那么多时间观察你的细节。一个连成绩都不会呈现的人去观察细节有用吗？强大的适应能力尤其重要，适应新环境，融入其中，产生战斗力。学习能力对我也很重要。很多事情会告诉你，但更多的事情需要你自己去学习和理解。这时候你需要做的就是打开口袋，拼命的放进去，然后变成自己的东西。不懂就一定要问，不要假装懂或者无视。如果你这样做，后果会很严重。

第四，注重细节，养成良好习惯。

其实这个问题很多人都知道，只是在做的过程中很难。小地方会让公司的人对你有好感。当然，他们会更愿意和你分享一些东西，在工作中照顾你。问问自己，如果你是老板，你喜欢什么样的员工？当我在公司工作的时候，我会做一些小事。当我把公司最新的通讯录打出来贴给经理的时候，会受到经理的表扬。很多时候，小事都能体现出来。

大学生实习报告3这个暑假的社会实践是通过学校招聘暑假工人到苏州余灿光学有限公司工作。这是当今校园流行的一个新兴行业，以其丰厚的利润吸引了一些大学生。当然，我也是其中之一。现在的大学生有生存能力，但是现在的人生活成本那么高。很多同学都是农村的，都想给家里减轻负担。大家都想在大学里锻炼身体，尽快适应这个社会。所以，夏冬工开始流行。现在来看流程。

7月3日晚8点半，他们在学校门口集合，车没来，所以有人说肯定是假的。他的同学7月1号和另一批暑假打工的去了上海，找不到工作，花了几百块回家。他们让学生代理退款，代理没给，说钱已经付车费了。后来这群人看到没给钱就报警了。混乱过后，警察不知道带谁回去做调查。10点多的公交车到了，我们就上车了。车里到处都是垃圾，呕吐物很臭，但我只能忍着。车启动了，11点多，车终于到了市里，我就闭上眼睛休息了。但是当我睁开眼的时候，发现车已经回到了学校门口，原来有老师担保。当老师讲完后，公共汽车终于开动了。

7月4日早上8点，大巴终于到了目的地，有人来接我们的时候，接到通知，我们原来签约的公司已经满员，混乱又开始了。学生代理说没关系，以后联系其他厂，让我们等着。过了一会，阜阳师范学院的律师和商学院的书记来安抚我们，答应等我们找到工作他再回去。

11点多，某厂终于招人了，但他说只招30人，只需要女生。他很幸运的挑了我，但是那个男的看到我太高了，说我上班要穿无尘衣(注意:无尘衣是从头到脚只有两只眼睛露着的衣服，所以我不能穿。就这样，我被淘汰了。只能继续等。但其实那30个人也在犹豫，所以都在等。其实感觉我们古代是在买卖人。别人看中了我们，就把我们带走了，没选的继续等人选。唯一不同的是，我们的脑袋里没有草。

下午一点多，另一家工厂招人。介绍说公司底薪1140，住宿费自己出。宿舍是十个人的，没有空调，饭菜里只包括中午一顿饭。一开始他们保证底薪2100，住宿费免费，宿舍六人，还有空调，饭菜全包。这种待遇比当初说的好很多，所以我们当然不同意。然后他们就走了。

工厂刚开始的时候，看到自己挑的30个女生，就大喊大叫，想开枪。商学院的书记报警了，那人停了一会儿，但是警察一走，那个恶心的人就说:“我早上一直等到现在，你还打110。你一会儿不跟着我，让你打120。”然后那30个女生就跟着他走了。

老师后来说我们都要分开回家，但是我们都交了100多块钱，现在来回车费几百，太差了，不愿意。老师们印了一沓保证书，保证我们在苏州做的一切都与学校无关。我们大多数人都签了，但也有人觉得不对劲就回去了。

下午3点，又来了一家工厂。虽然治疗不保证那么好，但是我们花了一天时间才看到。如果一直这样下去，那就不是办法了，所以我们就同意了。那人让我们先交40元的商业保险。我们也交了。等他交了以后再说吧。一会儿会有车来接我们。今天太晚了。我们将在一家旅馆住一晚。我们明天一早入住，然后去报到。

5点多，车来接我们了。上车后我们说要交费，每人10块钱，我们又付了钱。当我们到达那个地方时，我们发现酒店处于废墟状态。我们住的房间是8个房间，只有一个电风扇。关键是房间里除了一张床什么都没有，只有一块板上没有垫被子。只有厚厚的一层灰充满了房间里的霉味，我们只好在这样的房间里呆了一晚。然后代理人又开始收钱，说这个房间一个人要交10块钱。虽然不想也没办法，但还是要付出。

后来我们要身份证复印件和照片的时候，就去准备了。我们两天一夜没吃饭，就买了一条面包充饥。回去的时候发现大家都聚集在门口，说要回去让他们退40块钱的商业险，不需要130块钱的车费。但是经纪人说他没有钱，我们回去等着吧，不要闹了。他会去宿舍一个一个处理。过了一会，他们来了，说男生已经同意不走了，问我们的意见。因为男女不在一起，不认识，没有联系方式，只能听他的。钱付的越来越多，离开越来越不值得。不得不留下。后来才知道原来经纪人跟我们说男生不走，男生跟我们说女生不走。

在这种环境下，睡觉不实用，手机靠窗户充电。半夜，居然有人伸手进去拿了。还好有些人没睡，把外面的人吓跑了，然后就不敢睡了。

第二天一早，聚在宿舍门口商量要不要留下来。因为昨晚又有很多人走了，那边工厂的人说我们缺我们，不知道怎么办。真的很痛苦...不过以后再说也可以。不确定因素太多。但是代理人说不能说我们是暑期工，因为他们不愿意，要统一说我们是大学毕业生，出来实习的要实习半年，然后伪造了阜阳职业技术学院的证书。还签了合同。然后我们等着车来接我们去体检。

体检本来说是50块，后来要交60块。没办法。这个阶段我必须交上来。因为体检，一直没吃饭，一直到下午才结束。之后坐大巴去工厂参加面试。到了车上，代理人说我去工厂要交50元住宿费和50元入场费。就这样，在一步一步的感应中，100元又套了进来。

我终于要在这里开始我的暑假练习了。

面试很简单，就是背26个英文字母，然后问一些简单的关于颜色的英文单词。顺利过关是去宿舍，代理人又开口了，宿舍的被褥是工厂提供的，费用130元。我没必要说什么，只好乖乖地搬东西。

第二天，我们将上课并接受培训。经过几轮考试，我终于成为苏州余灿光学有限公司的一员

工作了一个多月，8月10号离家，因为我们当时伪造了一个证明，还说要实习6个月。现在，当我们不得不离开的时候，领导根本不会给我们一张辞职信。公司的政策是从上月24号到本月23号一个月，下个月10号发工资。就这样，我在8月10日收到了7月6日到7月23日的工资，也就是说7月24日到8月10日这段时间不算什么。

现在一个多月的暑期工作生活结束了。想想感觉真的很深，无论是在生活中，还是在精神上，都得到了充分的磨练。虽然这个暑假很苦很累，但是它让我体会到了自己在做事的过程中，认识了一些人，对社会有了更深的把握，让我更加成熟和坦然。在这个过程中，我的学生精神一点点减少，跟不上时代变化的书本知识一点点打磨，一些难以改变的原创想法一点点剥离。在工厂嘈杂的声音中，仔细体会这些过程，是人生中很有意义的一件事，既是享受，也是折磨，更是一种体验。

回忆一下这几天在工厂的各种生活和工作！我在这里。我通常8点去上班，但我必须在7:40到达。从宿舍到工厂还有很长的路要走，每天吃完饭要六点起床。到了工厂后，我就开始工作了，中午12:30才能吃饭，除了从工厂走到食堂的时间和排队吃饭的时间，我只有40分钟的吃饭时间。13:10必须到岗，下午5:30吃饭，当然是40分钟的用餐时间。我们每天早上六点起床，七点半上班到晚上九点下班，基本上十二点回去睡觉。一整天，除了吃饭洗澡的时间，就是上班12个小时以上。这种生活怎么形容？简直就是把时间压缩成工作时间，白天除了工作时间还有吃饭时间！老板就是最大限度的从我们员工身上榨取劳动的剩余价值，这在现代社会真的是奴隶生活。

我们厂两班倒，一月换，所以我从8月1号开始上夜班，前几天真的不舒服，但是领导不关心你。如果你不能完成任务，你将不得不被批评，你的表现将被扣除。过了几天额头上的痘痘开始群集，真的很疼......

这里的生活按照3.1分的生活完全不同于学校的生活。上班没有闲暇时间——吃饭——睡觉——工厂——食堂——宿舍。说到底，只有一个词可以形容，那就是“累”，躺在床上就是黎明！

说到吃的，先说工厂里的食物。其实这里的食物真的不是一般的对我好。平时在学校很少吃米饭，但是这里的菜是三个素菜加一个荤菜，有时候还配一个苹果或者梨，真的让我胖起来。

再说说这里的员工。刚来工厂的时候，明显感觉和学校的不一样。学校里基本没有烦恼，校园的每一个地方都充满了欢笑和欢笑。工厂的员工呢？可能是面对社会的一系列压力吧，看起来充满了仇恨和杀气，很多素质特别低，但这仅限于宿舍的人，也不知道为什么，工作中遇到的人大多也玩的挺好的，但是这个宿舍真的不是人待的地方，感觉大家都把对方当小偷，彼此都不了解。来了一个多月，跟他们都聊了不到10句话。我不敢和他们说话。完全不同于学校和我们的“花香肆意”。

那么这里的领导呢？在日常工作中，上司压迫、指责下属是必然的。尤其是有些领导不分青红皂白，想骂也不忍心骂。我还和工头吵架了。其实大家都知道让南哥生气真的很难，但是他做到了。当然，后来他错了。但也给我上了宝贵的一课。

而且相比学校生活，工厂的时间观念特别强，一分钟就是一秒钟，因为到了时间，就和钱挂钩了。迟到早退会被扣工资，甚至一分钟扣几十块钱。不像学校里的拖延症，没有紧迫感。无非就是被老师批评。但是现在我更懂得珍惜时间的重要性。

一个世界两个国家，一个是天堂里安逸的生活，一个是你为了几块钱不得不做的痛苦生活。也让我看到了外面父母的生活。想想以前，我父母是学校里最对不起我的人。我理解工作的艰辛和劳累。我也可以对来之不易的钱有更深的了解。背后可能有汗水和辛酸。

不要简单地把暑期工作当成赚钱或积累社会经验的手段，更重要的是，抓住机会培养自己的创业和社会实践能力。这个暑假的实践让我学会了失望和接受，体会到了努力，锻炼了意志，积累了一些社会经验和工作经验。获得的经验和感受，从来不是书本上学到的。而且也是因为工作的原因，我想从书本上学到更多的东西，这进一步激发了我的学习热情。

**精选大学生的春游活动策划书怎么写五**

尊敬的领导：

您好!感谢您在百忙之中能抽空审阅我的求职信。

我是一名xx大学物流管理专业的应届毕业生，在校期间，我在扎实学习好专业知识的同时，努力拓宽知识面。通过物流管理专业的学习，系统掌握了现代物流的发展前景和我国物流现状，能熟练运用计算机办公软件。能熟练的操作计算机文字处理技术等相关办公软件，获得计算机三个模块的证书，以及省级计算机一级证书。

我喜欢会计，通过自学考取了会计从业资格证。当代社会正处于政治经济发展大变革的时期，青年知识分子只有不断锤炼自己，从政治上思想上不断适应社会历史发展的规律，才能实现个人与社会相统一的价值。通过互联网和报章杂志等渠道，我初步了解了贵公司具有数年发展的悠久历史，高度重视对人才的引进和培养，也获知企业有着非常宏伟的发展目标，我认为贵公司有一个非常好的人文氛围和发展空间，也需要一大批甘于平凡，立志奉献岗位的血性青年，所以，我诚恳地希望贵公司接纳我成为一员，共创美好明天。

在校期间，我通过参与各种社团活动，培养了组织、协调和社会交往能力。同时，利用寒暑假期间，去物流公司实习，较好地培养了社会实践和与顾客沟通交流的能力。

我真诚希望成为你们的一员，我相信贵公司是我不会后悔的选择。“给我一个机会，还您一个回报”。谨祝工作顺利!

此致

敬礼!

求职人：xxx

20xx年x月x日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！