# 推荐房产中介宣传语(精)(5篇)

来源：网络 作者：月落乌啼 更新时间：2025-01-01

*推荐房产中介宣传语(精)一现住址 :受托人： 证件类型 编号：现住址 :我欲出租本人名下位于 室的房产，办理有关事宜诸多不便，特委托 全权代理本人办理该房产的如下事宜：1、代理本人签署出租上述房产的各类交易合同;2、代理本人收取上述房产交易...*

**推荐房产中介宣传语(精)一**

现住址 :

受托人： 证件类型 编号：

现住址 :

我欲出租本人名下位于 室的房产，办理有关事宜诸多不便，特委托 全权代理本人办理该房产的如下事宜：

1、代理本人签署出租上述房产的各类交易合同;

2、代理本人收取上述房产交易的租房押金、租金;

3、代理本人办理房屋交接手续等租房相关事宜;

受托人在上述委托范围内所进行的代理活动，办理有关事项，签署有关文件本人均承认，本人愿意按照其与相关交易方之约定履行义务，委托期限至上述事宜办结为止。

委 托 人：

受 托 人：

年 月 日

**推荐房产中介宣传语(精)二**

20xx年对我们来讲是极其不平凡的一年，在这一年中，公司经历了发展、到不断壮大的过程，我们大家共同努力、精诚团结、互助共赢，为大量的客户找到了他们满意的住所，在服务社会的同时，也成就了自己。回首这一年，如梦如幻，无限感慨。

20xx年年初，经过公司与xx物业的洽谈，对我公司进驻xxx小区合作达成了共识，于20xx年3月15日签订了相关合作合同。首先要非常感谢公司为我提供这个广阔的平台，以及对我的信任，非常感谢公司领导、同事给予的关心帮助，在此我向公司全体同事表示最衷心的感谢。

下面是我对今年所做的工作做一下总结，以及对20xx年新的一年的工作设想。

主要是做好与员工的协调沟通。同时建立良好的人际关系。认真履行公司制定的各项规章制度，统一思想，结合自身工作情况不断发现问题解决问题。接待客户热情积极主动，树立好良好的公司形象。

进驻xxx已有9个月，取得的业绩不是很可观，自开设办事处至今成交租赁房源xx套，佣金收入约为xxxxx元；出售、贷款及其他业务为xxx。主要原因是xx门禁及绿化没有搞好，所以至今未得房产证，致使一些业务无法开展。同时，因为合作的物业公司管理方面出现一些问题，导致我们部分的客户纷纷退租。虽然重复的房源再次出租也可以让我们获利，但是小区的对外口碑已经造成了不好的影响。

无论在哪个方面取得了成绩，但对照公司的总体要求和管理模式还是相差甚远。主要体现在缺乏工作的主动性，工作计划不够强，部门与部门之间的沟通协调还不够，管理的执行力欠缺，监督工作力度不够，等等，这些都有待于在新的一年里勇于克服和坚决改进的。

1、用人唯才

随着企业的经营的日益复杂，公司也再不断的衍生其他经营方向，唯有人才才能维持企业的长期可持续发展。并且企业需要培养出一批属于自己的骨干成员，而不是依靠更多的亲情来维系，这样离现在化管理就太远了。

2、能力重于学历

成功人士往往是那些学历并不高的人，看重学历只是他的常识和内涵，并不是代表能力的充分条件。选择一些对待工作态度积极，主观能动性强的人安排在适当的位置上是用人的最高标。

新的一年随着市场形式的发展和激烈的竞争下，我们以积极主动的态度为公司带来更好的效益，明确我们的工作目标，加强业务能力，提高业务水平，激发和调动每位员工的工作热情。努力做好对客户的沟通和协调，将各项工作做好，做实，做出成效，进一步提高我们家伟房产的知名度和信誉度，将我们的工作发扬光大。

“人生在世，事业为重，一生尚存，绝不松劲，东风得势，时代更新，趁此时机，奋勇前进”这段话是老总给我们的精神动力。我们大家都明白，失败的原因千万种，但是成功只有一条捷径，那就是努力、勤奋、专业。我暗下决心，要做就争取做到最好。经过了9个月的努力，虽然离我的目标还很远，但是这些只是下一步工作的起点，在崭新的一年中，我们会更加努力的去工作，力争把我们的工作做到最好，实现更高的收入，并且在20xx年里实现三跨。

**推荐房产中介宣传语(精)三**

甲 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

甲方(以下简称卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (独家代理)

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地产中介有限公司

甲乙双方在自愿、平等、诚实、信用的基础上，经友好协商达成如下协议：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、委托事项

甲方委托乙方出售所有的位于的房屋一套，房屋建筑面积 \_\_\_\_\_\_平方米，权属 ，证号 ，权属人

二、委托价格

上述房屋的委托出售价格为人民币(大写) \_\_\_\_\_\_元

房屋权属转移费用承担：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_□卖方仅承担，其余税费均由买方承担□买方承担全部税费。房屋权属若为合同发票，委托价格为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_□办理产权前的价格□办理产权后的价格。

三、委托方式甲方同意，由乙方独家代理上述房屋，甲方在委托期限内不再自行出售或委托他人出售该房屋。

四、委托期限

独家代理的期限为 \_\_\_\_\_\_年 \_\_\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_\_日至 \_\_\_\_\_\_年 \_\_\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_\_日。经甲乙双方协商委托期限可以延长，延长时间以补充协议为准。

五、委托报酬

1、如乙方在委托期限内将甲方的房屋销售成功(甲方与乙方介绍的买方签署《房地产买卖契约》或其他买卖合同)甲方同意将该房屋实际成交价的作为委托报酬支付给乙方。

2、如乙方在委托期限内无法提供订约机会，乙方不收取任何报酬。

六、权利与义务

甲方的权利与义务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1、签订委托时，甲方需向乙方出示该房屋的合法有效产权凭证及甲方的身份证证明;甲方委托出售房屋的真实情况如实向乙方告知说明，家庭成员同意出售，关于影响房屋转让的重要事项都以书面的形式通知乙方。

2、本协议签订后，甲方不得与乙方在委托期限内介绍并带看过的客户私下成交。

乙方的权利与义务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1、乙方经办人通过 房产的连锁店推荐甲方的房产，并由为甲方提供服务的任何经纪人定期向甲方通报房屋销售有关情况。

2、根据甲方的要求，乙方约定有购买意向的买方来看房，同时乙方可将买方的书面报价(如购买意向书及意向金)提交甲方协商并确认，以帮助甲方与买方进行谈判磋商。

3、为甲方的房产制定营销计划，推广该房屋的广告费、宣传费、印刷费全部由乙方支付。

七、违约责任如甲方在委托履行过程中违反上述约定，甲方赔偿乙方本协议约定房屋售价的2%作为居间服务过程中相关费用的赔偿及相关服务的赔偿。

八、其它

1、甲方现授权为其代理人，代理甲方处理该房屋转让的相关事宜，该代理人与乙方及该房屋的买方(含意向买方)所签订的任何协议、文件或做出的任何承诺、确认等均视为甲方的行为，甲方予以认可。

2、除本协议另有约定外，任何一方欲解除本协议，应书面通知对方并需取得对方同意，否则违约方应赔偿守约方所受到的损失。

3、在事先取得乙方同意的情况下，甲方可变更该房屋的价格或者便更委托期限，甲方以书面形式通知乙方并达成补充协议，补充协议与本协议具有同等效力。

4、如在履行本协议过程中发生争议，应及时协商解决，协商不成，任何一方可以申请提交□房屋所在地人民法院诉讼□大连仲裁委员会仲裁。本协议一式两份，甲乙双方各执一份，本协议自签订之日起生效。

九、补充协议

乙方承诺在三个月内将协议房屋售出，如若没有售出按协议价格收购。实行日期由今日起。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 经办人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年 \_\_\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_\_日

甲方通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**推荐房产中介宣传语(精)四**

房产中介公司简介范文

导语：房产中介公司简介本文是小编精心编辑的，希望能帮助到你！

房产中介公司简介范文

平原千家万户房产中介交易咨询中心是济南千家万户营销策划有限公司在平原的第一直营连锁店，是平原首家专业从事房产信息咨询服务机构。目前平原唯一注册房产经纪人执业机构，拥有注册房产经纪人(注册房地产经纪人执业证书)两名，所有经纪人员学历均为大专以上学历。按照房管局要求合法备案，业务涵盖二手房销售、房产过户贷款、租赁、房地产置业咨询、房地产全程策划、楼盘代理销售等。平原千家万户房产将依托专业优势和全方位的置业服务，倾力打造平原平原房地产服务第一品牌。

目前公司下设一手房、二手房事业部。一手房事业部在济南、淄博、潍坊、德州等地开展业务。二手房事业部下设平原、禹城、齐河、济南分店。二手房事业部千家万户平原分店做为目前平原唯一注册房产经纪人执业机构，拥有注册房产经纪人(注册房地产经纪人执业证书)两名，所有经纪人员学历均为大专以上学历。按照房管局要求合法备案，业务涵盖二手房销售、房产过户贷款、租赁、房地产置业咨询、房地产全程策划、楼盘代理销售等。

房产中介公司简介范文

苏州先锋不动产有限公司 是一家成立于20\_年的新型房产中介公司，公司致力于改变整个行业的形象，力图将每一位员工培养成高效、高能的专业房产经纪人，进而提供优质服务。 我们的业务范围包括：二手住宅、商铺及写字楼的买卖和租赁;一手楼盘的营销代理;房地产政策咨询;房产按揭、抵押贷款及产权过户等业务。

企业文化

[房产中介公司简介范文]

**推荐房产中介宣传语(精)五**

出租方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_承租方：\_\_\_\_\_

身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电电话号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

联系地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_联系地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据有关法律规定，为明确出租方和承租方的权利和义务关系，经甲乙双方协商一致，签订本合同。

第一条：甲方同意将位于：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_号房出租给乙方使用。

第二条：该房屋每月租金为人民币：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整

第三条：经双方友好协商，本出租房屋租赁期限为\_\_\_\_\_\_年，甲方从\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月日起将房屋交付给乙方使用，至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月日租期已满收回该房。

第四条：租赁合约签订之日乙方须向甲方交纳人民币，作为甲方房屋、水电费、管理费等及室内财物的押金。甲、乙双方在房屋交接前须清点室内物品、检查室内设备是否完好，并列好清单。

第五条：乙方在租赁该房屋期间所产生的水、电费，有线电视费，电话费、网络宽带使用费及物业管理费等应由乙方全部负责支付，乙方若因拖欠上述应交费用而产生的滞纳金则由乙方负责缴纳。

第六条：该房屋只租赁给乙方使用，乙方不能擅自转租给第三者使用，否则，甲方有权终止合同，不予退回保证金，并收回该房屋。

第七条：房屋租金计算起始日期应从甲方向乙方交付房屋钥匙之日起开始计算，乙方准时每\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日前向甲方缴交房屋租金。超过7天，双方需经过协商，否则视乙方违约，乙方预交给甲方的押金不予退回，并结清租赁期间该房所产生的一切费用，由甲方收回该房屋。

第八条：乙方需在室内进行装修时须与甲方协商，并有书面协议确定。但不得随意更改房屋的墙体及楼面结构。否则，所引起的后果由乙方负责。

第九条：乙方在租赁期内，不准在房内进行非法活动及有损坏公众利益及人身安全的行为，否则导致一切不良后果由乙方自付，甲方不承担任何法律责任和经济责任。

第十条：甲方有义务将合同生效日之前该房屋的水、电费，有线电视费，物业管理费及电话费等相关费用全部结清。甲方对上述出租房屋必须拥有所有权和支配权，任何第三者对此提出异议与乙方无关，如发生房产纠纷等问题由甲方全权负责处理。

第十一条：乙方对甲方任宅内的设备、财物必须爱护，小心使用并保持室内清洁，不得有损坏，否则甲方有权在乙方预交的押金中扣除损失金额，如押金不抵赔偿，应参照损坏物品以市价同等补偿给甲方，但天气灾害、自然灾害等非人为的因素所导致的房屋受损除外。

第十二条：租赁期间甲乙双方均不得借故解除合同，如甲方要收回房屋必须提前30日书面通知乙方，否则双倍退还乙方租房押金。如乙方需退房，必须提前30日书面通知甲方，否则所交押金不得退回，并负责缴完已使用的水电费及有关该租房的一切费用。

第十三条：租赁期满后如不续约，乙方应无条件将该租房交还给甲方，经双方清点确认无误，甲方须向乙方如数退回全部押金;如需续租，则另外签定续约。

第十四条：本合同如有未尽事宜，经双方协商再另行补充，与本合同具有同等法律效力。

第十五条：本合约一式三份，双方签字扣即可生效。

第十六条：1，屋内家私物品详见家私清单件。

出租方签名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_承租方签名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！