# 关于竞聘上岗演讲技巧-竞聘上岗演讲技巧-竞聘演讲技巧怎么写(4篇)

来源：网络 作者：红尘浅笑 更新时间：2025-01-04

*关于竞聘上岗演讲技巧-竞聘上岗演讲技巧-竞聘演讲技巧怎么写一大家好!在公司中实行岗位竞聘制度，是我们国家改革的一项极为重要的决策，我相信在今后的工作中，我们还是会继续不断的努力下去。岗位竞聘刺激了很多的公司员工积极努力的工作，凭借自己努力的...*

**关于竞聘上岗演讲技巧-竞聘上岗演讲技巧-竞聘演讲技巧怎么写一**

大家好!

在公司中实行岗位竞聘制度，是我们国家改革的一项极为重要的决策，我相信在今后的工作中，我们还是会继续不断的努力下去。岗位竞聘刺激了很多的公司员工积极努力的工作，凭借自己努力的工作，就可以得到更多的机会，可以有更大的发挥空间，也就有可能在岗位竞聘中取得胜利!

今天我怀着特别激动的心情，有幸参与公司的店面经理竞聘。首先感谢公司领导给我创造了这次公平竞争、展示才华的机会!同时，感谢在座的领导和评委对我的关心和支持!经过x年的学习与锻炼，较快地熟悉了业务，掌握了专业技能，并能学以致用。公司不断的发展壮大，也为我个人提供了广阔的发展空间。

此次竞聘，是为更好的以客户为中心配置人力资源，组织和指导服务厅员工开展现场客户服务和区域大客户服务。通过服务创新、服务培训、优化服务流程等手段，强化管理，完善制度，从严要求，严格考评，进一步提高服务厅的服务质量。与此同时，努力为实现自己的人生价值，为公司的发展与壮大奉献自己的聪明才智和青春年华，一颗爱岗敬业的心与“移动”一起跳动。今天公司又为我的成长和进步，搭建了竞争的平台。参与公司店面经理的竞聘。我认为我有我的优势：

一、年富力强，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，有进取精神，与社会各阶层融洽、和谐的沟通，是全身心地投入到自己所热爱岗位与工作的关键所在。

二、有较为扎实的专业知识，对服务管理工作有自己的经验，能不耻下问虚心求教。有丰富的专业理论知识，并做到理论与实践相结合。

三、有较为丰富的实践经验和人际交往。我从进入公司到现在一直从事营业、营销组长工作，有较强的管理才能和业务素质，对服务厅管理和市场开发工作有自己成功的经验。

假如我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面做好我热爱的本职工作。提高工作效绩，树立企业形象。

1.团结协作追求卓越

充分发挥广大员工的聪明才智，相信每一位员工都是最优秀的!因为，“持续向客户提供满意的服务是我们永无止境的追求”。以省、市、县公司相关业务部门的满意作为行为准则，做到以诚待人，以人为本。公司就是一棵大树，我们都是树上的一片片绿叶，只有我们精诚团结，通力合作，才能奏出最华美的乐章。一个成功的企业不可缺少的是团队合作、众志成城!作为一名移动通信的店面经理，我希望不仅要奉献自己的全部智慧和热情，更希望和广大的全体员工打成一片，团结起来，将我们的企业做大做强。时间飞逝，时不待我!我们和全国一样，移动通讯已经进入一个崭新的历史阶段，面对残酷激烈的市场竞争，移动通信产业要想在众强中立于不败之地，就要敢于创新、大胆改革。

2.刻苦钻研业务技术

在信息产业日新月异的今天，要站稳脚跟，做出成绩，就必须掌握主动，有一套过硬的服务管理本领。我将一如既往地学习专业技术知识，向书本学，向实践学。不断积累经验并不断创新，让自己始终保持一流的服务管理水平。在学习业务的同时不断加强自身修养，提高综合素质，使自己能全面发展。以服务管理求生存，以质量求发展，以能力求创造，赢得客户，赢得市场。

**关于竞聘上岗演讲技巧-竞聘上岗演讲技巧-竞聘演讲技巧怎么写二**

尊敬的各位领导大家好：

我竞聘的职位是干训部。

首先，我感谢院党委进行这次人事制度改革给 们创造了竞聘的机会，也感谢各位领导对我申请竞聘的机会，也感谢各位领导对我申请竞聘给予的鼓励和支持。

一、主要工作经历

我于（……受教育经历）。

××年毕业后，分配到××工作，主要负责（……此处写工作的经历）， 以上是我的主要工作经历。

二、主要工作业绩

我于（……取得的工作成绩）。

三、上岗后的工作设想：

1、按照国家、省有关部门对干训工作的要求，支持干训工作服务于素质教育、服务于基础教育的改革与发展的原则，做好十五期间干训工作。

2、强化服务意识，提高服务质量。

干训部是校长之家。干训工作的核心是服务，要努力为校长学习工作、生活我创造一些方便条件，通过自身和部门同志的努力树立良好的“窗口”形象，同时要细化岗位职责，规范工作程序，健全规章制度，努力实现管理的科学化，提高服务质量。

3、做好组织协调

组织协调是干训工作的重要特点，要强化协调 配合，另外要搞好省、市、县三级干训部门之间的联系以及与学员所在学校的句通与联系把省、市教委及省市学院的省县决议、决定落到实处，做到上情下达，同时要及时检查、指导各县（区）的小学校长培训工作，及时把学员的意见手建议反馈给主管领导，做到下情上知。

4、改革培训模式

培训模式直接影响到培训的质量，鉴于校长培训班培训的目标和课程设置要求难度大，又考虑到校长工作的实际，我认为十五期间应积极尝试下列培训模式：

（1）问题引探教学法：

校长培训班的理论课程的证明授时间是十分有限的，要达到好的理论教学效果，最好采取问题引探教学，即先由教师或学员提出若干 当前教育管理改革的热点问题，专家进行探讨和争论，然后由教师从理论层面上进行概括性分析，变一言堂和满堂灌为群言堂和启发式。

（2）课题研究指导培训法

即以课题研究为主的导师指导下的研修培训方法，由专、兼职学科专家组成导师组，围绕当前教育改革发展中的若干问题确定课题研究选师和相应的理论课程，在精讲理论的同进，指导学员课题研究，使赏在课题研究中消化所学习的东西，这种方式既为利于校长对新的理论知识的领会和应用，又有利于他们在培训期间出成果。

除些之外，自主读书研修法，案例分析教学法，管理行为训练法，蒋弱校调查诊逝法等也都是行之有效的方法。

对客观上述目标我充满信心，第一、有学院党委的正确领导和各部门及全院教师 的支持，这是我做好工作的根本保障，第二、干训部是一个具有优良传统和优良作风的部门是一个团结，省朝气、省战斗力的律评，这是我做好工作的坚定基础。

各位领导，在世纪之初，干争转强之际，我赶上了学院成立以来第一次如此伟大而又深刻的改革，不管竞聘是成功还是失败，我都是幸运的。

**关于竞聘上岗演讲技巧-竞聘上岗演讲技巧-竞聘演讲技巧怎么写三**

尊敬的公司领导、各位评委：大家好

首先非常感谢各位领导、同志们的信任和支持，给我这次宝贵的机会参与竞职演讲。首先，简单介绍一下自己的经历。本人，1972年12月20日出生于甘肃靖远，中共党员，工程师，国民教育系列大专学历，毕业于上海电力学院动力工程系，后续本科学历毕业于浙江大学电气工程及自动化专业。1994年7月毕业分配至甘肃靖远电厂化学分场、甘肃靖远第一发电公司发电部工作，先后担任值班员、班组技术员。20xx年3月调至甘肃电投张掖发电公司担任发电部化学专工，20xx年6月至今借调甘肃电投常乐电厂筹建处、甘肃电投鼎新风电公司担任综合组组长助理。由于本人过硬的综合素质、良好的工作作风、显著的工作业绩和较高的个人威信，20xx年度被授予甘肃电投张掖发电公司“岗位能手”称号；20xx年被评为甘肃电投张掖发电公司优秀共产党员、先进工作者，20xx被授予集团公司优秀共产党员、20xx年度甘肃电投张掖发电公司优秀员工。

下面我将以3点说明来完成我的竞聘演讲：

一，我的岗位我负责，我在岗位你放心，

自从4月初有幸加入到房产公司，融为这个集体的一份子，本着对这份工作的热爱，抱以积极、认真、学习的态度，用心做好每一件事情。，在报到上岗的第一天就能快速的进入工作，与兴隆台区动迁办工作人员积极沟通，一起到动迁范围内的业户家里走访，进行摸底调查，以确保后期动迁工作的准确无误。经过一周的摸底调查已经全面掌握了所有动迁户的全部信息情况。在公司领导的大力支持下，现已将兴油二期工程范围内乙炔气厂2栋家属楼72家住户全部动迁完毕。陈屯村32个有照房，现已签订4家，20余家无产籍房屋正在审批中。虽然说动迁工作相对有很大难度，工作中碰到钉子户也是难免的，但是，因为具有较强的沟通能力加上领导的大力支持所以才能准确快速的完成领导交给的动迁工作任务。

二、遵从三员、四不、原则：

三员、1、当好领导的咨询员、作为房地产行业的一员，应该有义务同时也有责任为领导做好市场调查，积极掌握同行业的相关信息，收集当地其他同行的经营情况（包括经营方式和经营优势），调查当地开发商的开发能力和信誉度，同时完善自家的经营队伍。

2、做好同事的服务员、因为我们是一个集体，所以首先要有团队精神，为同事服务也就是为团队服务，也就是为集体服务，只要有团结和谐的团队，那么我们的企业精神才会向上，我们的企业发展才会向前。

3、当好集体的管理员、俗话说有了大家才会有小家，我们公司之所以能够有今天的发展壮大，都离不开平时的勤俭持家，所以我们不浪费今天的一分一毫，才会有我们明天的一砖一瓦，

四不、1、服务公司服务集体不缺位，

2、主动热情积极工作不越位，

3、服从领导服从组织不偏位，

4、同事沟通氛围融洽不空位。

我们要以积极饱满的热情态度对待集体，对待工作，对待同事，对待组织。

三、自身素质及综合能力：

1。多提高自己各方面综合能力。

2。平时多学习房地产专业知识和市场政策知识，提升专业形象

3。多进行市场调查，同行调查，做到知己知彼

4、积极主动地完成公司的各项工作任务

5、加强团队协作力、共同进步

做到温和而不懦弱、激进而不张扬、稳重而不死板、正直而不固执。

这次竞聘不管结果如何，我会一如既往的以饱满热情的态度干好我的本职工作，但是我想最重要的是作为xx人，我将永远以为荣，作为竞聘者，我相信明天会更好，谢谢各位领导与评委，我的演讲完了。

**关于竞聘上岗演讲技巧-竞聘上岗演讲技巧-竞聘演讲技巧怎么写四**

尊敬的领导：

大家好!感谢公司和\_\_\_部给了我竞聘的机会!其实，我想到竞聘还会有面对面和交流的机会，昨天下班前才消息的，，上还，希望大家可以理解。

下面，我对我在软件中心的经历做简单的介绍，\_\_年底公司的，到现在在近8年的了。在客户服务部、商务部担任操作员和经理助理的工作。期间在\_\_年商务部精减人员的我也在信息管理事业部和财务兼营职做过文员和合同管理员的工作。

看到\_\_\_招聘经理助理(客户关系)职位，我就想来试一试，主要目的是：展示，给的的机会，也想找出工作中的，需要学习的地方。

接下来，我谈谈我对职位的认识能胜任岗位的理由：经理助理在中启到了承上启下的作用，即协助经理把交办的任务到每一位员工，再将员工的问题汇总并反馈给经理，而如何才难把看似简单的工作做呢?我：

这需要有换位思考的能力;

这要求了我对待工作主观能动性;举工作周报的例子。

组织协助能力及沟通、领会力的问题，与常说的工作问题;

谈谈的优势：在公司长，流程及体系;沟通能力较强，基于的工作经历，在客服时对分行，在商务时对口总行;待人真诚，善良;善于学习，学习知识，业余学历的进修，即将拿到本学位证书.

我我可以胜任职位，但现阶段我正休产假的休假中，公司的产假规定：我到月底就可班了。孩子也，现在由我的父母在帮助我，，我可以把所经历投入到新的工作中，请放心。我真的了机会我会好好珍惜。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！