# 精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)(7篇)

来源：网络 作者：梦里寻梅 更新时间：2025-02-25

*精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)一乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为了全面贯彻教育部关于以社会需求为培养目标，以就业为导向的办学方针，建立“需求、培养、实训、就业”的教学模式，使毕业生能够学以致用，经甲、乙双方协商签订本协议。一、甲方应履...*

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)一**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为了全面贯彻教育部关于以社会需求为培养目标，以就业为导向的办学方针，建立“需求、培养、实训、就业”的教学模式，使毕业生能够学以致用，经甲、乙双方协商签订本协议。

一、甲方应履行的职责

1.根据乙方提供的入学材料，到省教育厅办理正式录取手续，负责学生毕业证及就业报到证的办理工作;

2.按国家教育部规定的教学计划和教学大纲及用人单位的实际需求进行教学，保质保量地完成各学科的教学任务;

3.学生毕业后负责推荐就业，并为每位学生至少提供一个就业岗位;

4.负责毕业生岗前培训工作;

5.负责推荐就业的专业包括我院\_\_\_\_\_\_年招生的各个高职专业。

二、乙方应履行的职责

1.学生必须修满规定的学时;

2.在校期间必须严格遵守学院的规章制度，刻苦学习，成绩必须达到合格以上;

3.学生必须向学院提供真实、有效的入学录取材料;

4.学生在校期间必须配合学院进行上岗培训及推荐就业。

三、如果乙方出现下列情况之一，甲方不负责安置工作

1.在校期间不认真学习，所学课程成绩有不合格的，不能按时取得毕业证者;

2.不按时交纳学费或经学院允许缓交，但在毕业前仍未交齐全部学费者;

3.在校期间受到严重警告及以上处分者;

4.毕业后自行就业者;

5.无正当理由，出于个人好恶，不服从推荐就业者。

四、其它规定

1.如发生协议条款之外的事情，由双方协商解决;

2.十八周岁以下的学生必须由监护人签字;

3.本协议一式两份，学院和学生各一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_监护人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)二**

20xx年xx月1日——20xx年12月31日

xxxx有限公司

xxxx有限公司成立于20xx年6月，拥有知名度较高的独立原创男装品牌的同时，也为大中型企业进行网站筹措、设计，网络推行营销于一体的国内首家云服务综合

毕业实习是我们大学期间的最后一门课程，不知不觉我们的大学时光就要结束了，在这个时候，我们非常希望通过实践来检验自己掌握的知识的正确性。并通过社会实践，熟练技能，了解艺术设计机构，其部门、日常业务活动、整体状态。从中认识到艺术设计活动与人力、资金、社会的关系。因此，我来到xxxx有限公司，在这里开始了我的毕业实习。

在结束本学期的课程后我就开始寻找一家设计公司去实习，因为仅仅通过在学校所学理论知识是远远不够的，这就需要我们去实践，走进公司，将所学理论与实践相结合，经过长时间的寻找终于20xx年12月01日，我应聘到xxxx有限公司进行了为期12个月的实习活动，进行学习，任职平面设计。

第一天上班，因为不熟悉上班路线的交通情况，为了不迟到我早早的起床。到了公司时间安排刚刚好。进入公司的时候，不知道该做些什么，什么也插不上手，只是这里看看，那里逛逛，与经理进行了简单的面谈之后，并没有给我留下过多的任务，先让我熟悉一下环境，了解了一下公司的状况，包括其规模、部门、人员分工等。闲着的时候就试着用photoshop软件模仿教程做一些简单的图片，说实话我以前在学校的时候也这样做过，不过效果没有这么好，因为以前一遇到难的或不懂的就停下来不做了，而现在有老师在旁边，有不懂的就问，这使我受益匪浅。紧接着当然就是跟同事做了一个简单的自我介绍，他们的激情与热情，让我在这里感受到家一般的温馨和快乐，我相信我的选择，这里将会是我人生的另一个起点，我会好好向他们学习、请教的。

俗话说万事开头难，所以既然决定在这里了就脦从基层开始做起，于是乎我就开始学习了解印刷中纸张的种类、每种纸的不同用途以及常用纸张的规格。印刷是设计中重要的一个环节，是让设计师的想法和创意转化成现实的一步，因此需要做一些重要的学习与了解。我了解到，在印刷中，我们需要注意牢记客户所需的纸张的大小规格和图片分辨率等，因为这是一切创意的基础。设计既要有创意又要严谨，既要从小中见大又要从大中体现出细致和创意，这是公司经理给我上的第一堂课。并告诉我刚刚踏入社会从事设计行业需要学习与了解的还有很多，不要浮躁静下心来慢慢学，时间久了，看得多了、做得多了、听得多了，自然也就慢慢上手了，经验就是这样累计起来的。然后我回到我的位置上对同事做了一个简单的自我介绍，公司同事都特别热情，我暗暗下决心一定要多向他们多虚心学习。

我和同事们一起参与平面设计工作，开始的时候总觉得自己学历很底，没有受过正规系统的学习，审美也很有问题，又没有工作经验，而他们的教育水平明显高于我，他们的能力也理所应当在我之上。因此，在了解完基本工作流程后我开始接手负责一些比较琐碎的设计任务。还没有真正地参与到比较完整的活动策划之中。经过几天的磨合，自己有的缺点和不足，开始慢慢呈现，在校的时候由于实际锻炼的机会比较少，在软件操作上还是不够纯熟。而且对于客户的要求并不能立即做出反应而他们如鱼得水，做的东西很适用。他们较之于我掌握了更多更实用，更现实化，应用化的东西。而我只是在书本上纸上谈兵。自然还待讨教和学习，再之我的专业又不对口，什么都脦从新学起，学习起来还是挺累的。

不过这个问题其实也很普遍，像我们这样刚毕业而学历又不高的，很难找到专业对口的工作，所以平时还是多学点对自己以后找工作还是有点帮助的。但同时这也是幸运的，来到这里正好锻炼一下自己，现在出错还不打紧，以后就没这机会学习了，所以我要好好把握，努力学习并学以致用。通过前几天的工作实践，基本的了解了公司的设计流程。首先是客户提出要求，然后设计主任根据客户的需求程度，结合每位设计师的设计特点，合理的分配任务，尽量发挥出每位设计师的优点，让设计做到尽量让客户满意。而有的客户会盯着设计师把设计任务做完，往往这种方式基本上是按照客户的意愿做出来，很容易造成设计缺乏创意与创新，因为大部分的客户还是不了解设计的，他们更多地追求设计时效性，明艳、鲜亮的色调是客户的首选，因为他们认为这样会更加吸引消费者的眼球。而这种基调如果把握不好，就会造成设计的庸俗化。经过了几天琐碎的设计任务的锻炼，使我学到许多在书本中无法涉及的内容。学到了在学校所不能学到的东西，学会了怎样与客户交流，怎样揣摩客户的心理，锻炼了自己的交流能力，认识到了设计的一般流程，在这短暂的实习中学到了很多东西对将来进入社会做了初步的了解锻炼，可谓收获丰厚。因为工作就是与客户直接接触，我们工作的目的就是要让客户满意，当然在不能缺乏创意的同时，还要兼顾它在市场上的时效性。并不是说，有创意的设计就一定适应市场的竞争，这就涉及到设计的营销与管理的重要性。如何让设计达到预期的市场效应，首先就要对所涉及到的市场进行剖析性分析，找到最恰当的目标消费群，进行市场定位，然后确定项目的核心，一切设计行为都围绕着核心概念展开，这样才能使策划项目不偏离市场。

经过几天的基础训练，老师终于让我参与他们正在进行的设计项目，让我跟着学习也锻炼一下自己。公司给了我一个设计的任务。一开始我们设计出的作品并不能符合主观的要求，未能达到很好的效果。经理看过我的方案后，要我进一步去了解这间机构的性质和作用，要做出更加符合机构精神的设计，我逐渐从中懂得了一些做设计技巧和该注意的问题，要联系实际，要做出有档次的感觉。同时也意识到了由于在学校实际锻炼的机会比较少，在软件操作上不够纯熟。想法也不够偏商业化，而且对于客户的要求理解不够透彻，需要学习的地方还有很多。纸上谈兵终究是偏离现实的，要想真正理解设计，就脦脚踏实地的学习，虚心求教，很多看似理解了，实行起来未必跟想象的一样。在那之后，我还陆续参与了几个设计。与同事之前的合作让我学到了很多他们的处事方法和设计技巧。每完成一个设计都有说不出来的成就感，也同时感觉我学到很多东西，大大的增强了我学习设计的积极性。

在公司短短几天的工作里。我基本了解公司的设计流程。首先是设计师接到经理分配的任务，客户沟通交流，理解客户的需求。然后设计师进行设计工作，定下初稿或样板，在客户审阅后提出修改意见，最好多做几个方案让客户选择。最后经过经理审阅后，最后提案定稿、送印。

我在实习的过程中学到了许多课本上无法学到的经验，因为在学校中我们的创意和设计都只局限于作业之中，但如果在公司里，我们的创意还必须得到客户和经理的认同，这是严格许多的。我们必须尽量发挥自己的创意，同时也要兼顾客户的要求和市场的效益。要多与客户沟通，多向主管询问意见，多向身边同事请教。从多方面学习知识不断丰富自己，让自己不断进步。并运用校内所学的知识，同时也要兼顾客户的要求和市场的效益。多与客户沟通，多向主管询问意见，多向身边同事请教。学习作为一个平面设计师的职业规范和素养；视觉设计能力、美工基础，色彩搭配能力等。从多方面学习知识不断丰富自己，让自己不断进步。

在平面设计实习期间，让我真正的了解到一名合格的平面设计师不是那么容易做的，从事平面设计这一行业需要掌握很多知识。在短暂的实习过程中，我深深感觉到自己所学知识的有限和在实践过程中的专业素质的欠缺。从刚开始的无从下手，茫然不知所措到参与设计，才发现与现实间的差距。知耻而后勇，这让我决心在接下来的学习中努力提高个人专业知识，联系专业实际，只为将来在平面设计行业中走得更稳更远。从学习中也让我更深刻的了解设计行业的个性和潜力。而作为将来的设计者其中一员，不仅要将设计的理论掌握好，更要充分的去认识市场、了解市场。作为一个设计师，要不断地开拓思路去填补设计者与管理者之间的鸿沟，让设计与市场更加融合，使设计更加市场化、市场更加设计化。很感谢学校和xxxx有限责任公司给了我这次学习机会，让我学到了许多，现在要做的是把剩下的课程学好，为以后的设计道路做好充分的准备。

在实习过程中，我深深地感受到作为设计师通常缺乏足够的市场和管理上的经验，做出的设计作品经常会与市场经济脱节；而作为管理者通常缺乏设计基础和审美能力，往往为了追求市场效益，过多地拘束设计师的思维与创新，忽略了设计要素的重要性，造成了设计的庸俗化。通过这次踏出校园，进入社会的实习，可以把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，以便能够达到拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加理论知识在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力。

这次的实习对我来说受益匪浅，让我学会从客观的角度来审视自己的作品，在审美方面更加成熟。而在公司，与同事相处，让我学会如何别人打交道。与领导交流，让我学会设计师应有的职业道德。从实习中也让我更深刻的了解设计行业的个性和潜力。而作为将来的设计者其中一员，不仅要将设计的理论掌握好，更要充分的去认识市场、了解市场。作为一个设计师，要不断地开拓思路去填补设计者与管理者之间的鸿沟，让设计与市场更加融合，使设计更加市场化、市场更加设计化。这些经验都让我得到了成长，让我在以后的工作中更加成熟、更加顺利。

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)三**

尊敬的领导：

您好!

感谢您在百忙之中顾暇我的自荐信，也希望在这有限的交流机会中，我的自荐能给您提供一个有价值的信息!本人现就读于\_\_大学在动物科学学院动物科学专业，即将于\_\_年6月毕业的我，渴望在竞争激烈的社会中找到自己合适的位置。获悉贵单位正在招录优秀的高校毕业人才，特奉上个人简历敬请斟酌。

大学五年的学习生活，培养了我严谨的思维和良好的自学能力，教我学会了如何运用所学去解决实际问题。课堂上的学习，使我掌握了本专业所必须具备的基本知识。通过实验，进一步将理论与实践相结合，加强了动手能力。大学期间参加的各种社会实践，使我明白了一个人不畏艰辛去奋斗的重要性，任何时候，都要学会与他人密切合作，共同解决问题。身处于瞬息万变的信息时代，欲把工作当成自己的事业的我，既感到如履薄冰的战战兢兢，又深深地感受着面对挑战时的兴奋和想要成功的渴望。

因此我在大学里平时注重自身素质的完善和提高，努力扩大自己的知识面和视野，加强自身修养，希望自己能够把握住每一个机会。而我所拥有的顽强的意志和塌实肯干的作风，也将是我奋斗的最有利的武器。本人初步的求职意向是贵单位的客户服务部或市场部。希望能有机会加入贵单位，尽自己所能，贡献自己的力量，与贵单位同呼吸共命运。我有足够的勇气和信心面对挑战，完成贵单位交给我的各项工作。

再次感谢您抽出宝贵的时间来阅读我的材料，真心的祝愿您和您的家人永远幸福安康!祝事业蒸蒸日上!

此致

敬礼!

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)四**

告别校园走向社会，第一步就是为自己的职业生涯作一个科学合理的规划。北京高校毕业生就业指导中心主任任占忠指出，职业生涯设计应结合主客观条件，遵循四个步骤：

一、确定志向。有了明确的职业发展方向是毕业生走向社会就业的第一要素。明确方向也是事业成功的基本前提。确定自己想要什么，然后沿着这个方向去努力。

二、准确自我评估和分析客观条件。毕业生职业规划中，进行准确的自我定位非常重要。这一工作其实并不是已经面对\"临门一脚\"的毕业生才应考虑的问题，所有在校大学生都应该注重这方面的观察和总结。对自己的评估应包括：兴趣、性格、技能、特长、思维方式等，要将自我认识和他人评价相结合。外部要分析社会环境。各种职业环境和组织环境，应注意环境条件的特点、发展变化情况、自己与环境的关系、环境对自己有利与不利的因素等等。只有调整好自身条件与客观条件的接洽度，才能在职业发展规划中避害趋利，使职业生涯规划更具实际意义。

三、职业目标制订要合理。从目前的就业环境来看，选择职业发展目标时，切忌贪高贪快。要保证目标适中，同时也不可过高或过低，并将长期目标和短期目标结合起来，通过不断实现短期目标最终实现长远目标。

四、制定行动计划、考核措施，并进行评估、回馈和调整。确定了职业发展目标后，要通过一系列发展规划来确保目标实现。职业生涯发展中，会经常发生变化，考虑到影响职业生涯规划的因素很多，对职业生涯设计的评估与修订也很必要。修订的内容可以包括职业的重新选择、职业生涯路线的重新选择、人生目标的修正、实施措施与计划的变更等。

2。如何落实规划

制订好一系列的职业发展规划后，如何将其最终落实是每个规划制订者所必须考虑并面对的一个问题。做一个好的计划若没有实施上的`细则，就无法保证计划顺利进行。

角色分析

当一个初步的职业规划方案已经成型时，如果制订者目前已在一个单位工作，那么，对他来说进一步的提升非常重要。首先要做的则是进行角色分析。反思一下这个职业环境对个人的要求和期望是什么，如何使自己在单位中脱颖而出。

大部分人在长期的工作中趋于麻木，对自己的角色并不清晰。但是，就像任何产品在市场中要有其特色的定位和卖点一样，在职者必须让自己有一些过人之处，让自己的价值和成绩得以体现并受到认可。

应对职场变数

根据可锐职业顾问客户服务中心客户情况调查，12月职场的活跃，肯定会带来大量的人才流动。职业人在这个变化的职场中，如何保证自己始终顺风而行是大家关注的焦点。当职业人处在变数，也就是\"逆风\"状态时该如何表现，将是职业人能否在明年及更长远的未来有足够发展原动力的关键。

面对变数，并会对其产生反应的职业人群往往是一些中层人士。他们会因为暂时的工作稳定性，对职场变化尤其是职场价值体系变化的敏感度不断降低。结果就是许多职业人在应对职场变化时，缺乏足够应变能力而造成职业发展困境的出现。

有些人遭遇薪资\"封顶\"，职业价值却处于下跌状态，发展下去危机四伏；另外更多的人对目前职业状况基本满意，但是不能确定下一阶段该如何进一步发展，找什么样的平台更加适合自己，于是在犹豫和害怕间陷入了职业停滞状态。据介绍，可锐职业顾问的咨询案例中有40%的职业人就是因为无法明确适合的职位目标，又在跳槽中遭遇过滑铁卢，最后不敢面对职场再竞争导致职业停滞的结果。

应对职场纷繁信息和变动选择的成功法则就是必须建立有效的信息整理、分析和筛选系统，再结合自身竞争力合理规划职业生涯。这样才能在职业发展过程中凭借良好的职场敏感度达到职业成功的彼岸。

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)五**

尊敬的领导：

您好!感谢您在百忙之中审阅我的自荐材料!您的信任就是我的动力!

我是xx学院数学与应用数学专业20xx应届本科毕业生。我通过各种渠道了解到，贵校有雄厚的教育师资和广阔的发展前景，并且十分重视人才，所以我渴望成为贵校教师队伍的一员。诚盼领导予以重视，考察为谢。

作为新世纪的大学毕业生，我充分认识到，教师优秀的综合素质，丰富的实践经验以及良好的团队精神对一个学校生存和发展的重要性，因此我在四年的大学生活中，不断的提高自己，充实自己，完善自己。我始终以端正的学习态度学完了本专业的所有的课程，使自己在专业知识方面，思考问题方面，理论发掘方面都取得了长足的进步。四年的大学生活，铸就了我诚实，踏实，务实的`工作作风，增强了我的时间观念，组织观念和集体荣誉感。造就我较强的组织、管理、协调能力。

大学期间，我本着务实求学的精神，曾获得国家及院级奖学金，通过了省vb二级考试，并在积极准备国家计算机二级考试(c语言)，以及大学英语四级考试。

二十一世纪呼唤复合型教师，只有理论与实际相结合，才是创造成功的唯一源泉。大学四年是我逐渐溶入社会的四年。在搞好学习的同时，能彻底完成好各项任务，积极开展好各项活动，起到了很好的模范带头作用和上传下达的骨干作用。工作上胆大心细有魄力。暑期有社会实践经历。

经过四年的学习，我系统地掌握了有关计算机软硬件、计算机网络、计算机应用理论知识，有较强的动手操作能力。广泛阅读了经济、管理、法律、以及文学等方面的书籍，从而使自己的知识面得以大幅扩展。

学以致用，通过大学的学习我可以从事数学教育及相关专业工作，也能够胜任有关的管理工作。当然，大学教育的指导方针是素质教育，只要贵校需要，我坚决服从贵校的安排，因为我相信贵校的用人环境。

在这个充满竞争与挑战的社会，我深信凭着自己的实力与青春及不怕困难的精神一定会得到贵单位的承认与肯定，如果觉得我符合要求。

最后，祝贵公司生意兴隆、事业蒸蒸日上!期待您的回复!

此致

敬礼!

自荐人：xxx

20xx年xx月xx日

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)六**

实习的三个月不经意间就过去了，在这三个月里，我很快地适应了新的工作，融入到新的团队里，也得到了同事和领导的肯定，不过也存在一些不足的地方，我想这些都值得自己去总结，去思考，去提高。

记得刚来的时候对各方面都不是很熟悉，周围的同事和领导都给与了我很大的帮助，让我尽快地完成团队角色的定位。现在的工作岗位是销售统计分析和结算，主要负责编制每天的掌控表推移表，由于以前从事过相关岗位的工作，对erp系统的操作以及excel的数据处理还算比较熟练，所以上手起来比较快，仅1周的时间就可以独自担当起每日销售报表的编制工作。虽然每天的报表编制比较机械和重复，但是我认识到了在重复工作中可以挖掘许多不重复的工作，在编制过程中可以学习到新的专有名词，学习到怎样节约时间提高工作效率等等。在结算工作中，除了高要求地完成结算表的编制以外，还努力做好销售部和

财务部之间的沟通，配合财务部的复核工作。除了本职工作以外，还积极配合其他部门的工作，例如市场部的每月销售数据包都是我帮他们更新新的数据包，其实这些工作其他部门可以独自完成，但是他们对于订交提数据，车型以及18位码都不太熟悉，花的时间更多，如果我花一个小时能为他人节约2个小时，这件事是值得做的。

在10月底，接到了去销售部新员工分赴石家庄华信专营店的实习任务，同时要监控其委托贷款的情况。在12个人当中我被安排到第1个去，当时还有些不太愿意，因为那时候才来公司不到1个月，是12位员工中进公司最晚的，许多方面都不太了解，似乎有种“赶鸭子上轿”的感觉。但是我毕竟工作过1年，所以也比应届毕业有更好的适应能力，随即准备了许多资料路上看，晚上看，在最短的时间了解了专营店的知识。在实习过程中积极配合督导完成了监控委托贷款的任务。在实习后，将自己的实习体会写成了1篇30多页报告，同时也给后面实习的新同事开了个头，无论在工作上还是生活上。

12月的销售精英大赛总决赛，我有幸成为了top20的选手管理员，主要负责选手们的吃，住，行。在整个过程中和选手们结成了深厚的友谊，自己也收获了许多许多。第一，时间观念，只要自己想着去等别人，就不会存在别

人等你的情况了。第二，对困难要估计充分，因为很多突发事情是让人措手不及的。第三，忍，在沟通的过程中可能存在许多障碍，可能会碰到很多钉子，只有先忍下来，把事情做好了才是最关键的。

同时，也清楚地认识到自己的不足，特别是对销售结算这块还不能做到100%的胸有成竹，其实每项工作都需要一定的时间去熟悉，去沉淀，这3个月中，专营店实习就占了2周，后面的销售精英大赛和新员工培训，再除去假期，真正去操作本岗位的时间其实并不多，现在仅仅能够完成硬体折扣和简单的促销结算，我想这是我不足的地方，也是我以后要加强的地方。

转正不是意味着待遇上会好一些，更重要的是从此刻起自己已经是公司的一名正式员工，在工作上必须对自己要求更加严格，真诚沟通，做好份内事。

**精选毕业生面试自我介绍一分钟(推荐)七**

尊敬的领导：

你好！

我叫xx，来自美丽的海南，毕业于上海xx大学xx学院xx系。请允许我做一下自我介绍，我是一个天生感性，后天理性的女孩。在成长的道路上，将两者有机地结合，既充分享受做事过程中的快乐，又从不轻视每件事带给自己的收获，驾着理想的航船，把握着手中的罗盘，向既定的方向驶去。因此我愿意为我所热爱的事业投入最大的勇气、信心和热情，付出青春的汗水、勤奋和努力！我将用我一颗深深的责任心和无限的热情为贵公司尽自己的一份绵薄之力。

我相信天道酬勤，虽然作为参加过工作一年的年轻人，我正视到自己还有很多不足，应尽量放低自己的位置，更多地尊重周围的人，充分预料将会遇到的困难，用一颗敬畏、谨慎的心看待人和事。只有正确地看待自己，把自己的能量看淡些，用尊重的目光注视别人，用平和的心态去处理要做的事，最后便会发现美好的结果。相信您给予我的机会，将是我人生路上新的起点。泰山不择细土，故能成其高；大海不择小流，故能成其深。十几年寒窗，我以年轻人最诚挚的渴望，盼望着独具慧眼的您给予的佳音。

本人毕业于xx医学院临床医学专业，获得医学学士学位。

本人工作方面：做事勤奋诚恳，自信上进，喜欢交往，致学以用。在学习方面：专业基础扎实，虚心，好学钻研，努力提高自身素质，善于接受新鲜事物，善于学习新兴技术和新的方法。心理方面：自我调节能力较好，有耐受。个人亲和力较好，善于沟通和交流。

对于医学，我有着深厚的感情。学医五年，我被这一门学科深深地迷住了，细读医理，不禁酣畅雀跃，精研医案，往往拍案叫绝，掩卷沉思，常感豁然开朗之妙，临床印证，时有立竿见影之功。

在追求知识的同时，我努力完善自己的人格。在别人眼中，我工作勤恳，为人坦诚，思想活跃，吃苦耐劳，维护集体利益，有敬业精神，与人为善，尊重他人。我深深懂得有高尚的道德观和完美人格的重要性，我也深信自己能做得更好。

临床医学是一个高尚的专业，需要我们加倍努力去探索和发展，我深知：只有拥有一技之长，精通自己的专业技能，才能在社会立足。在大学里我全身心的投入对这个专业的学习中。真诚的希望贵单位能给我一个施展自己才华的舞台，我将继续努力，全身心的投入到工作中，让自己在实践中不断成长，为临床医学事业的发展添砖加瓦！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！