# 推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写(8篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2025-05-16

*推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写一新的一年已经到来，我们小店的全体兄弟姐妹给所有长期以来支持我们的亲们拜年，祝大家在新的一年里万事如意，身体健康！非常感谢亲们在众多淘宝卖家中选择了我们，对此我们深感荣幸！随着同行卖家的不断增多...*

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写一**

新的一年已经到来，我们小店的全体兄弟姐妹给所有长期以来支持我们的亲们拜年，祝大家在新的一年里万事如意，身体健康！

非常感谢亲们在众多淘宝卖家中选择了我们，对此我们深感荣幸！随着同行卖家的不断增多，以及各种名目繁多的价格战促销活动，使得我们这些中小卖家的生存处境日益艰难。几年前刚做的时候会为了突如其来的一个订单欣喜若狂，有时会为了等那一下的清脆“叮咚”声，一直守着旺旺到凌晨。每一位进入我们店的亲我们都当做朋友一样。甚至和有些买家至今建立了深厚的友谊。在做淘宝的时候，有时会为了订单发愁，有时候也会遇到不讲理的客户，但是我们把这些都统统装在心里。也曾经遇到过种种的困难，但我们从未想过放弃，因为我相信在我们的身后有自己的亲人，有朋友，更有你们这些善意的亲们默默地支持。当自己看到亲们的一个个真诚的好评和理解时，我们就有了更强大的动力和前进的勇气。是你们的支持让我们走到了今天，是你们的关怀和理解让我们的生意越来越好。不管以后遇到任何困难，我们都会坚持，只为能不远千里万里把您拍下的那个宝贝及时的送到您的手中。

做淘宝真的不比别的行业，在淘宝行业有一个顺口溜是这么说的：一把鼻涕，一把眼泪。投身淘宝，英雄无畏。其实生活，极其乏味。皇冠钻石，貌似高贵。为了买家，吃苦受累。磨来修去，终日疲惫。为了好评，经常受罪。点头哈腰，就差下跪。日不能息，夜不能寐。旺旺一叫，立马到位。屁大点事，让人崩溃。一年到头，不离岗位。劳动法则，通通作废。身心交悴，无处流泪。逢年过节，家人难会。全年无休，就差报废。收入不高，难求富贵。抛家舍业，愧对长辈。身在其中，方知其味。不敢奢望，社会地位。全靠儍儍，自我陶醉。

但是不管怎么艰苦，只要有你们的相伴，我们愿意永远陶醉，愿意永远把最好的服务献给亲们。

店铺地址：

以下是我店晒出的部分客户评价回复，感谢大家对我们的信任和理解。

淘宝卖家写给买家的感谢信3

亲，您好！非常感谢在诺大的淘宝中能够与您相遇，让我们有机会和您交往合作。

繁华都市，梦想与现实交织在一起，在忙碌的生活中，您选择了我们，我们定竭尽全力，让您满意。

亲，淘宝的道路虽然充满了坎坷，但有了您的支持和认可，使我们更加坚定了自己的事业。在工作中，不可避免的出现的`疏忽，敬请谅解。但也有许多地方做的不够好或者不能使您满意，希望您能给我们提出宝贵的建议。

亲，如果您收到商品，无论任何原因，有不满意的地方，首先我们对您表示歉意。请及时联系我们，相信我们的售后会为您妥善处理，让您满意。如果对我们的商品和服务感到满意，请给我们5分好评，您的信任和满意是我们前进的动力。

亲，为了让更多的朋友享受到我们物美价廉的宝贝，希望借您美言，把宝贝介绍给您的同事好友，感谢您的支持与理解，期待与您美好邂逅。祝您生活愉悦！

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写二**

尊敬的淘宝买家：

您好！

感谢亲对xxxx的青睐与信任，选择本店的产品一定会让亲体会到我们的用心与坚持。在实体店领域，自xx年成立以来，xxxx已经经历了十多年的成长与发展，专心致志于家庭休闲产品的设计与开发，然而在网络购物时代我们xxxx还只是初出茅庐，不过请亲们相信xxxx在品牌产品的生产、品牌质量的保障上的实力与自信，虽然我们将通过更自由的方式连接彼此，但穗姿美尊崇“服务、尊敬、信任“的理念、追求”让顾客100%的满意“的服务宗旨是不会变的。

网络购物的特点造成了在与亲的交流过程中不可避免的会存在一些误会与分歧，如果亲对购物过程中的任何一个环节有任何的异议，请亲及时与我们联系，亲对xxxx的信任就是对我们最大的支持，我们不能辜负这份信任，我们必将尽心为您为亲分忧解难，让亲100%满意。

最后衷心的祝愿亲天天开心、事事顺意！

xx美，让生活更美！

xxx

xxxx年xx月xx日

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写三**

亲爱的买家：

首先，非常诚恳的说声对不起，不解释，也不辩解，因为这次，确实是我错了，我非常珍惜您，我只想把事情的经过原原本本的告诉您。

5月30日，运营主管李xx提交了淘宝官方免费试用活动申请，提交申请的链接为未来生活原生态绿壳鸡蛋10个500g，免费试用的份数为30份，6月3日，申请通过，活动时间为6月5日-6月11日。

这是我们第一次申请官方的试用活动，通过后电商部的小伙伴们都非常兴奋，因为这是我们开了整整4个小时的车在xx最边缘的小县城，找到的原生态纯粮饲养乌鸡产出的绿壳鸡蛋，营养丰富但产量非常低，每天的产量不到80个，每一个我们都视若珍宝。

这次活动，我们需要300个鸡蛋，采购部周老师第一时间通知了农场主王远珍阿姨，因为白鹿镇运送到xx市区需要半天时间，每天只能运送100个鸡蛋，11号活动结束后，第一批鸡蛋到了，12号试用申请名单出来后，物流部开始按照名单进行发货，一切都井然有序的进行着，我们开始喜滋滋的等着亲爱的你们收到鸡蛋后，给我们反馈试用报告。 没想到，17号，我们等到的是发货数量不符的差评，犹如晴天霹雳，李xx主管立即询问物流部，原来，绿壳鸡蛋新品上架的时候，店铺内部一直在做7元邮费免费试吃5个鸡蛋的活动，而这次官方活动我们是10个，由于交接失误，物流误以为是店铺内部活动，然后，就没有然后了。

听到消息后，大家顿时就惊呆了，怎么办?怎么解决?李主管当机立断，既然已经发生了，那就承担吧，错了就是错了，必须全部补发，全部道歉，用最诚恳的态度让大家知道，我们绝不逃避。

亲爱的，最后再说一声对不起，我只想让你开心、健康，你可以打我、骂我，但是千万别不理我，不管发生什么事情，我都会陪在你身边的!

xxx

20xx年x月x日

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写四**

甲方：

乙方：

双方互联网商铺转让事宜，甲方向乙方转让其在xx省淘宝网、网络有限公司，xx省支付宝网络有限公司的网络交易账号，经甲乙双方友好协商，订立如下协议，希共同遵守，坚决执行，

甲方向乙方转让甲方的xx省淘宝网有限公司淘宝旺旺帐号（\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_）及xx省支付宝有限公司账号（\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_）的所有权和使用权。

该店铺原所有权证号码为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，原所有权为甲方。现于 年\_\_\_月\_\_\_日以人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整等价转让予乙方所有，乙方支付约定的转让费给甲方之后，由乙方全权负责此帐号的经营费用、民事及刑事责任，甲方对此帐号不再负经营费用、民事及刑事责任，不再拥有所有权和使用权。同时甲方保证乙方同等享有甲方在原店铺操作中所享有的权利与义务，所有权发生变动后，甲方不得干涉乙方任何合法经营行为。

于签订本契约之时起 日内，甲方应向乙方交付淘宝商店账号及密码，支付宝账号及密码，淘宝、支付宝密码保护（如没有，可协助乙方更改），支付宝数字证书，等所有相关信息与资料；乙方于签订本契约之日起 日内，交付甲方人民币（大写）壹万叁千元整{小写： 元}；除双方协商所述相关费用，甲方不得向乙方索取任何其他费用。乙方逾期交付转让金，除甲方交付日期相应顺延外，乙方每日应甲方交付转让费的—5‰—的违约金，逾期 天的，甲方有权解除合同。

付款方式：支付宝交易（乙方确认甲方给予的账号密码及其相关资料正确无误的情况下，给甲方确认付款）

1. 乙方接手经营前因甲方经营所产生的债权债务由甲方负责，与乙方无关；该店铺的认证工作原由甲方办理，乙方接手后继续以甲方名义正常营业，参加淘宝网举行的等相关活动等，但接手后的一切合法经营行为及产生的债权、债务由乙方负责，与甲方无关。

2. 乙方承诺在取得店铺所有权之后，保证经营合法性，否则所产生的对第三方权益有损害的行为及其产生的债权债务、民事及刑事责任均由乙方自己负责，与甲方无关。

3. 甲方签订此协议之后，即同意日后不得以传真、电话、电子邮件等任何方式向xx淘宝网有限公司和xx省支付宝有限公司索回此帐号密码等相关电子记录。甲方如有违约，故意将此帐号收回，乙方将踩取法律手段：或者庭外解决，由甲方赔偿乙方人民币（大写）拾万 元整，作为庭外调解之费用。

4. 如因不可抗力因素（如账号被盗等）导致乙方经营受损的与甲方无关，但甲方有义务协助乙方配合淘宝网找回密码，但遇淘宝网变动、更新升级等是由而引起的有关赔偿归乙方所有。

5. 乙方接手后，商号名称或延用原名称，或变更名称，悉依乙方自便，甲方不得置同。乙方接手后的一切合法经营成果归乙方所有，与甲方无关，且甲方无权干涉。

任何一方违反本契所列各条情形之一，即视违约论，对方有权解除契约。如系乙方违约，甲方有权通过淘宝网有限公司和支付宝有限公司追回账号同时一方交与甲方的交易金不返还；若系甲方违约，则应按所收的款项加 倍返还以为违约金，并按对乙方实际造成的损失全权赔偿。若有其它损害，仍得请求赔偿。

、乙方接手经营，如果甲方有确切的证据证实乙方有出售违禁商品、或进行违法交易等，所有的责任乙方自行承担，甲方有权要求乙方立即整改，乙方拒不整改，甲方有权请求淘宝封店处理。交易金不于退还。

、本协议 式 份，甲、乙双方各保留一份。本协议如需修改，需双方协商补充修改在本协议背面另立条目。

甲方必须向乙方提供以下帐号相关资料，并向乙方提供帐号注册身份证的复印件一张：

、在本合同履行过程中，甲、乙双方发生违约，经协商无效时，当事人双方可以依合同的约定双方选择 ，依法向所在地仲裁机构申请仲仲裁、或者向有管辖权所在地人民法院进行起诉。

甲方签字盖章： 乙方签字盖章：

时间： 时间：

签订地点： 签订地点：

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写五**

亲爱的顾客朋友：

您好！

非常感谢因为淘宝的这次邂逅，使我们团队和您有了这次交往的机会！ 面对您的订单，我们团队的心情是兴奋而紧张的：因为您的订单，我们看到了团队的努力产生了结果而兴奋；面对每一个订单，我们又会因为担心因为自己的疏忽大意或者产品品质没有达到您的预期而影响了您网购的愉快心情而紧张。 作为一个小小的淘宝店铺，一个刚刚组建起来的淘宝创业团队，我们希望能够通过自己的努力，作出一点点的成绩。我们也将努力处理好每一个订单，服务好每一位顾客。但作为一个刚刚起步的团队，我们深切的知道，我们还有很多方面需要改善，需要提升。

当您收到您的包裹，请认真检查，如果您对各方面满意，亲，别忘了给我们留一个5分的评价，如果您有空闲也愿意热心给予我们一些鼓励，亲，请您在5分评价的同时，给我们留一个翔实的评价，无论对产品，或者服务一您的建议会成为我们以后工作的方向，您的鼓励也会成为我们客服团队更加热忱服务下一位顾客的动力源泉，您的真挚的语言我们也会铭记于心！

作为一家淘宝小店，也许偶尔会因为我们的疏忽而使您收到了有瑕疵的产品，或者产品品质没有达到您的期望，或者因快递员的粗心、不友好而影响了您收件时的心情，在此，请允许我们对可能出现的问题向您致以真诚的歉意！同时，我们团队也郑重承诺：对于我们的产品，无论您有任何的不满意，我们都无条件接受退换货！

单个的订单是微小的，但繁杂琐碎的日常生活中保持一份快乐心情却是重要的，面对这次网购，我们团队真诚希望我们的经营承诺（承诺：对于我们的产品，无论您有任何的不满意，我们都无条件接受退换货！）能够不给您的心情添堵，更希望我们的工作表现能够给您带来一份好心情！

所以，亲爱的亲，如果您有任何的不满意，请在留下中评之前，请和我们联系，请相信，我们一定不推托，不懈怠，努力达成每一位顾客的满意！开的店铺是小的，希望实现的梦想却是大的，于是我和我的团队每一步都走得执着而努力；卖的产品是有限的，期望达成客户满意却是无极限的，所以，我们整个团队在每一个细节都做得虔诚而慎重！

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写六**

我有幸到淘宝网合作企业xx通信(集团)有限公司实习，在8个月的学习、实习中，学习了包括淘宝规则、交易流程、规则、电话服务、邮件服务等在内的淘宝业务知识。在这8个月里，我学到很多、收获很多、感慨很多。这里，把我对xx公司文化的理解、在xx学习和工作的感受、以及实习的收获做一个简单总结。

跟以往一样，对大多数的学生来说，20xx年暑假仍然是一个酷热难熬的长假。但对我来说，这是一个不一般的暑假。这个暑假，我们开始了大学生涯中重要的一课——校外实习。

20xx年7月15日，我们结束期末考试才刚两天，在大多数同学们还来不及高呼暑假快乐时，我们又踏上一个新的征程。根据学院教学改革的安排，我们剩余的学习时间将在实习单位度过，并以顶岗实习的形式完成剩余的教学任务。就这样，我们，45位同学带着满怀希望、激动、好奇的心情来到xx集团，开始了我们的实习生涯。

在整个实习阶段，我们学习了包括淘宝规则、交易流程、规则、电话服务、邮件服务等在内的淘宝业务知识。20xx年8月28日，我们结束了40天的培训和考核，走上了工作岗位，以淘宝语音客服的身份开始了我们的实习工作。在xx学到的淘宝业务知识以及6个半月的实习工作中所获得的收获，让我对服务、淘宝网、乃至中国电子商务都有一个全新的认识，更让我迅速成长起来。在实习的8个月里，我们有酸有甜，有苦有乐，每一位同学都为着目标而奋斗;我们每一位同学都有了很大进步，相比在校时我们，我们已经经历一个很明显的成长过程：8个月，240个日夜，每一天、每一时、每一分、每一秒，都是我们成长的见证。

20xx年x月x日，我们来到xx公司的第一天，这一天，我们成为了xx集团淘宝项目部的20xx年度第九届语音学员;这一天，我参加了一个特别的开学典礼;这一天，我真正的感受到淘宝网的繁忙;这一天，我也感受到一股工作压力即将向我涌来……

早在7月7日，学院就已经安排我们到xx集团参观。在那一天里，我们简单的了解到xx集团主营业务及合作伙伴，包括淘宝网、广西广电网络、李宁集团等知名企业，并简单的了解xx集团的淘宝项目部及其业务，为即将开始的实习做个简单的准备。

初到xx，感触很深，也突然发现自己欠缺很多。那一天，我告诉自己，要把握好这个机会，好好的充实自己。

来到xx公司后，为尽快适应这里的环境，必须要尽快了解、熟悉xx，这就需要熟悉xx的管理制度、文化、理念等。在初来的几天里，我们了解到，公司总裁是出身，所以公司在管理的制度上是较为严格。可能对很多人来说，严格的管理制度让他们难以适应，但我觉得，高效的工作效率与严格的管理制度是分不开的。同时，对从事客户服务工作的人来说，严格的管理制度也是必不可少的。

来到xx公司几天后，公司给我们配发了学员证。在学员证背面的上方有这样15个字：软件即服务 平台即服务 一切皆服务;学员证背面的中间，印有xx公司的服务理念“融入客户 团队工作 理性探索 坦诚主动 专注”这16个字;学员证背面的下方，还有：真诚向善 服务永远 这8个字，简单的39个字，概括出xx集团的文化、服务理念等内容。

1、软件即服务平台即服务 一切皆服务，从事客户服务工作的，不管是利用软件技术，还是以现有的及所能利用的平台，所做的一切，都以为客户服务为目标。

2、融入客户 团队工作 理性探索 坦诚 主动 专注。融入客户，即融入到客户中去，把客户当做我们的朋友、亲人一样去对待，站在客户的角度去看待客户的问题，真正的了解客户的实际情况和需要，做到真正为客户服务。团队工作，现实中，不同的客户遇到的问题需要的解决方法是不一样，同时，部分客户的问题个人是无法为客户解决的，这就需要我们能有一个能满足不同客户需要，且能随时以集体力量解决客户问题的团队。在这个团队里，每个人都承担着不同的工作，每个人的工作都会影响到整体的工作。所以，为了能高效解决客户的问题，我们必须要学会团队工作，还要善于团队工作，要发挥出1+12的团队效应，做到为客户服务周到、让客户满意、放心。理性探索，客户的需要像事物一样，不断变化，为了满足客户的需求，我们要时刻紧跟客户的需求，不断调整服务模式，用理性的方式去探索新的服务模式，以弥补自身的不足并不断发挥自身的优势，为的都是更好的服务客户。坦诚，因为我们需要融入到客户中去，那就需要能与客户坦诚的交流，这样才能更了解客户的问题;也因为我们需要发挥团队的效应，所以我们要坦诚的与同事交流、合作，这样才能真正的发挥团队的效应;还因为我们自身存在不足，所以我们要坦诚的接受他人给我们的批评和建议，努力弥补自身的不足。主动，就是我们要主动地为客户解决问题，不管是遇到的还是潜在的;同时在工作中或在团队中要主动的完成自己的工作任务，主动地承担起自己的责任、义务;在为客户服务的同时，要主动地发现自己的不足，主动的去弥补不足，并针对客户的问题适时主动的去探索更好的解决方案。专注，就是要专注于客户的问题，针对客户的问题给出有效地解决方案;在团队工作中要专注于整体的利益，这样才能更好的完成自己的工作;在服务模式上，我们始终要专注于客户的需求，尽全力实现让客户满意、放心。真诚向善服务永远，即我们要时刻以真诚的心去对待客户，真诚的为客户解决问题，时刻以善意的一面面对客户。在为客户的服务上，我们永不止步，直到永远。看似很简单的39个字，实则寓意深刻。个人感觉，我自己对公司文化的理解，在上岗后对我有很大帮助。

在公司淘宝项目部的运营大厅里，还有这么一句话：“创造102年的感动 今天的最好表现是明天的最低要求”，这是淘宝网的一个口号。我想，淘宝网能有今天的成就，跟它的这句口号有着很大关系的。而对成长中的我们来说，无疑如同至理名言一样。今天的最好表现是明天的最低要求，这句话简单明了的告诉我们，今天所取得最好的成绩，对明天而言，仍然只是新的一天的起点，我们要想做得更好，唯有继续努力，努力，永不止步。

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写七**

引给淘宝卖家的感谢信要怎么写呢?下面小编为大家带来给淘宝买家的感谢信范文，欢迎大家阅读和参考

亲：

您好!

首先在此感谢您对本店的关注与支持!我们是一群年轻上进的80创业团队，包括售前客服，发货人员，售后客服，大家都很努力，仔细的处理每一份订单，我们衷心的希望通过此笔购物交易，能成为您的好朋友!

我们为您准备了一份创意小礼物，(圆珠笔哦)希望您会喜欢，即便您对我们的商品不满意，导致需要退换货的话小礼物您也可以留下哦!但愿这份礼物能让您在茶余饭后能博您一笑哦!

最后真诚的希望您如果对我们满意，希望您能给我们小小的鼓励与支持，能够给予我们五星好评，厚着脸皮跟您要求，确实不好意思，但因为评价对我们小店来说是生存的基本条件，还望您海涵，再次感谢您哦!

亲，圣诞快乐!

祝您和您的家人：开心健康平安幸福每一天!

尊敬的xx买家先生(女士)：

您好!

我是一个新手卖家，首先，非常感谢您能在淘宝汪洋般的店铺里，发现我们，相信我们，并购买我们的产品。网络购物无法避免的问题很多，希望你们能够理解，店主只是普通人，已经尽力解决各种问题，但是可能还有很多的问题暂时无法解决。

我本人也非常喜欢逛论坛，经常看到买家发表购物心得的帖子，其实我也支持你们的观点。产品的质量和价格与卖家信用是不会成正比的，信用高并不代表产品的质量好，价格就合理。其实您也可以到普通店铺看看啊，淘宝为什么叫淘宝呢，就是希望您能淘到自己喜欢的宝贝，如果每个买家都只光顾卖家信用高的卖家，那我们这些新人怎么办，如果没有生意，那么新人就会别无选择的选择退出，那么淘宝这个网络虚拟市场也会被垄断，最终受伤的会是谁呢?我想不仅仅是新手卖家吧?

亲爱的买家，新手卖家的产品就一定差吗?如果您是一个新手卖家，你所出售的宝贝是选择质量有保障，价格合理的;还是选择价格便宜，质量一般的呢?当然，也不能肯定所有的新人都能做到这点，但人心都是肉长的，我们知道挣钱不容易，出钱更不容易，但是我们新手会利用淘宝平台用心的去做，因为我们有的是把淘宝店铺当做自己的孩子抚养的!有的是把淘宝作为自己的事业来做的!

我想问问亲爱的买家们，卖家信用真的这么重要吗?我在同淘友的交流中，经常会听到这样的感慨：这么多好东西卖不出去，仅仅是因为卖家信用不够高!朋友们，卖家信用不都是靠卖商品一点一点的积累起来的么?一开店就有信用度，而且是钻级的，这可信么?所以在这里奉劝大家，买东西别光看卖家信用，这样你会与很多宝贝失之交臂的!

我觉得新手卖家也是有优势让您去青睐的：首先，因为是刚开张，所以要做的就是留住顾客，往往我们的服务是最好的，自己知道小店的信用低，所以会用服务留住您，提升自己的卖家信用，像这样的信用，可是货真价实的!其次，像我们刚开张又不肯用不合法手段提高信用度的小店，自身就是不错的讲信用的卖家啊!

亲们，为了打理好自己的店铺，我们也花费了很多心思，比如店铺的装修、产品拍照、宝贝描述、而且自己还要联系物流等等，全职卖家为了淘宝店铺有时不得不熬夜打理;而且有的情况是我们的能力所无法改变的，比如色差，每一台显示器看出来的颜色都不见得和实物相同，所以很抱歉，色差以我的显示器为准来调整。关于快递，其实每到国定节假日，大家都会放假，当然快递也会放假，所以每次在节假日之前我都会提前通知买家，货物可能会晚几天到，这些我希望买家们都能够体谅!

此致

**推荐淘宝光棍节促销方案双十一店铺促销方案怎么写八**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

双方互联网商铺转让事宜，甲方向乙方转让其在\_\_\_\_\_\_省淘宝网、网络有限公司，\_\_\_\_\_\_省支付宝网络有限公司的网络交易账号，经甲乙双方友好协商，订立如下协议，希共同遵守，坚决执行，

第一条、转让内容

甲方向乙方转让甲方的\_\_\_\_\_\_省淘宝网有限公司淘宝旺旺帐号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_及\_\_\_\_\_\_省支付宝有限公司账号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的所有权和使用权。

第二条、转让价格及相关事项

该店铺原所有权证号码为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，原所有权为甲方。现于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日以人民币\_\_\_\_\_\_元整等价转让予乙方所有，乙方支付约定的转让费给甲方之后，由乙方全权负责此帐号的经营费用、民事及刑事责任，甲方对此帐号不再负经营费用、民事及刑事责任，不再拥有所有权和使用权。同时甲方保证乙方同等享有甲方在原店铺操作中所享有的权利与义务，所有权发生变动后，甲方不得干涉乙方任何合法经营行为。

第三条、交付及付款办法

于签订本契约之时起\_\_\_\_\_\_日内，甲方应向乙方交付淘宝商店账号及密码，支付宝账号及密码，淘宝、支付宝密码保护(如没有，可协助乙方更改)，支付宝数证书，等所有相关信息与资料;乙方于签订本契约之日起\_\_\_\_\_\_日内，交付甲方人民币(大写)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整{小写：\_\_\_\_\_\_元};除双方协商所述相关费用，甲方不得向乙方索取任何其他费用。乙方逾期交付转让金，除甲方交付日期相应顺延外，乙方每日应甲方交付转让费的\_\_\_\_\_\_‰的违约金，逾期\_\_\_\_\_\_天的，甲方有权解除合同。

付款方式：支付宝交易(乙方确认甲方给予的账号密码及其相关资料正确无误的情况下，给甲方确认付款)

第四条、双方权利义务

1、乙方接手经营前因甲方经营所产生的债权债务由甲方负责，与乙方无关;该店铺的认证工作原由甲方办理，乙方接手后继续以甲方名义正常营业，参加淘宝网举行的等相关活动等，但接手后的一切合法经营行为及产生的债权、债务由乙方负责，与甲方无关。

2、乙方承诺在取得店铺所有权之后，保证经营合法性，否则所产生的对第三方权益有损害的行为及其产生的债权债务、民事及刑事责任均由乙方自己负责，与甲方无关。

3、甲方签订此协议之后，即同意日后不得以传真、电话、电子邮件等任何方式向\_\_\_\_\_\_淘宝网有限公司和\_\_\_\_\_\_省支付宝有限公司索回此帐号密码等相关电子记录。甲方如有违约，故意将此帐号收回，乙方将踩取法律手段：或者庭外解决，由甲方赔偿乙方人民币(大写)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整，作为庭外调解之费用。

4、如因不可抗力因素(如账号被盗等)导致乙方经营受损的与甲方无关，但甲方有义务协助乙方配合淘宝网找回密码，但遇淘宝网变动、更新升级等是由而引起的有关赔偿归乙方所有。

5、乙方接手后，商号名称或延用原名称，或变更名称，悉依乙方自便，甲方不得置同。乙方接手后的一切合法经营成果归乙方所有，与甲方无关，且甲方无权干涉。

第五条、违约处罚

任何一方违反本契所列各条情形之一，即视违约论，对方有权解除契约。如系乙方违约，甲方有权通过淘宝网有限公司和支付宝有限公司追回账号同时一方交与甲方的交易金不返还;若系甲方违约，则应按所收的款项加倍返还违约金，并按对乙方实际造成的损失全权赔偿。若有其它损害，仍得请求赔偿。

第六条、乙方接手经营，如果甲方有确切的证据证实乙方有出售违禁商品、或进行违法交易等，所有的责任乙方自行承担，甲方有权要求乙方立即整改，乙方拒不整改，甲方有权请求淘宝封店处理。交易金不于退还。

第七条、本协议\_\_\_\_\_\_式\_\_\_\_\_\_份，甲、乙双方各保留一份。本协议如需修改，需双方协商补充修改在本协议背面另立条目。

第八条、甲方必须向乙方提供以下帐号相关资料，并向乙方提供帐号注册身份证的复印件一张：

淘宝旺旺帐号：

帐号密码;密码修改提示问题;密码修改提示问题答案;注册姓名;注册身份证号码;支付宝账号;支付宝密码;密码保护提示问题1;密码保护提示答案1;密码保护提示问题2;密码保护提示答案2;密码保护提示问题3;密码保护提示答案3。

第九条、在本合同履行过程中，甲、乙双方发生违约，经协商无效时，当事人双方可以依合同的约定双方选择依法向所在地仲裁机构申请仲裁、或者向有管辖权所在地人民法院进行起诉。

甲方签盖章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方签盖章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！