# 最新学生寒假调研报告(精选15篇)

来源：网络 作者：枫叶飘零 更新时间：2024-01-22

*随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。学生寒假调研报告篇一寒假社会...*

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**学生寒假调研报告篇一**

寒假社会实践主题：民生的首要问题——食品安全的隐患以下是实践报告的范文的全文：

寒假归来，针对要写的社会实践报告，我找到了一个关于民生的题目。民生的首要问题是什么呢?在我看来莫过于食品安全这一“经久不衰”的话题。所以，我在网上做了调查，针对食品安全这一重大隐患的具体了解情况如下：

在上网调查之前，脑际浮过这样一则新闻，是我前不久在家里电视上看到的，记得是湖南都市频道报道的，大致内容是这样：无论是在很多小型的超市还是像家乐福沃尔玛这样的大型超市购买的水产品海带，竟然有掉色的现象。后来通过食品安全的检查才证实人们买的“海带”是用工业塑料制成的。当时有关专家告诉我们太漂亮的食品一般不要买，是有经过塑身的，存在安全隐患。就想水果超市里面红彤彤的苹果一样，上面加了一层蜡，可如果不小心你就可能会吃到工业蜡。

专家的那些建议出发点当然是好的，为了让我们少吃有害食品。可听后细想，这是一件多么悲哀的事情，看到精致的食品的不能安心的购买，要随时想着吃后会留下后遗症的。此乃国民的大悲剧，民生的大问题。

食品安全问题出现的各类案例：

比如最受关注的地沟油的问题，奶粉三聚氰胺问题，食品中致癌物质含量问题等层出不穷。剧毒农药、兽药的大量使用;添加剂的误用、滥用;各种工业、环境污染物的存在;有害元素、微生物和各种病原体的污染，近年在市场上曾发现食物加吊白块、鸡鸭饲喂激素、面粉加增白剂、海鲜用甲醛浸泡等，还有在水果上喷施催熟剂、膨大剂，在蔬菜上喷施剧毒农药等案例。

食品安全问题似有愈演愈烈之势，概括起来，有如下三个特点：

一是问题食品的涉及面越来越广。问题食品已从过去的粮油肉禽蛋菜豆制品、水产品等传统主副食品，扩展到水果、酒类、南北干货类、奶制品、炒货食品等，呈立体式、全方位态势。二是问题食品的危害程度越来越深，已从食品外部的卫生危害走向了食品内部的安全危害。过去只注意食品细菌总数，现在是深入食品内部的农药、化肥、化学品残留。三是制毒制劣手段越来越多样、越来越“深入”、手法越来越隐蔽，从食品外部的走向内部的、从物理的走向化学的。从曝光的有毒有害食品看，犯罪分子制毒制假手法花样翻新、五花八门。正是不怕你做不到，就怕你想不到。期待吃下放心的食品，将是一个绵绵无期的等待。

对于我国食品安全问题产生的原因进行分析有以下七点：

一、监管疏漏，“苏丹红一号”事件呈现出国家、企业等对在食品生产中被广泛使用的食品添加剂的监管存在漏洞。二、执行不力，我国于xx年5月将孔雀石绿列入《食品动物禁用的兽药及其化合物清单》中，禁止用于所有食品动物。但在实际检测中，却发现在我国很多地方，孔雀石绿仍在被普遍使用。三、欠缺考证盲目定论，“转基因水稻事件”告诉我们，对于一个有争议的话题不能轻易下结论。在没有精确的考证之前，任何单角度的结论都要慎重。四、利益驱动逃避责任，以“雀巢金牌成长3+”奶粉碘含量超标事件为例。雀巢在这场博弈中的表现出的企业利益第一，逃避责任的做法并不是个例，其实很多其他行业的知名企业在利益与责任的博弈中也有极其相似的表现。五、政策法规不健全，国家在管理和规范方面还存在很多不足，导致问题不断。六、媒体误导草木皆兵，由媒体片面报道引发的轩然大波，不得不通过权威部门发布的权威数据来消除，包括国际间的贸易往来也因此受到了巨大的冲击。甲醛啤酒事件——“国产啤酒95%含有甲醛”的说法是否有夸大事实的嫌疑，或者说这样的“失实”报道能不能在媒体职业操守范围内经过严格的核实而避免。另外，同行业竞争对手的恶性竞争，也是导致此类“闹剧”时有发生的原因。七、标准滞后，国家监管部门应该根据国际标准及时修改旧标准，尤其是在食品健康安全方面更要与国际接轨。呼吁国家、企业、个人勿忘了自己的社会责任。有意疏忽或制造有害食品的行为是一种间接的杀人行为。希望食品安全将不再是问题。

经过一番简单的调查跟介绍，每每看到百度热点或是新闻报道都是异常的气愤，国人良心何在，国家监管又有何用，这是我愤怒的。人都是社会中的人，不能利字当头，我们每个人都对社会有一份责任，呼吁食品能够实现真正安全。

**学生寒假调研报告篇二**

家乡的变化。

湖北。

20xx年1月26号——20xx年1月30号。

社会实践为大学生接触社提供了一个良好的机会，对我们学生来说显得更加重要。社会实践是大学生全面素质提高的重要环节，是学生将所学知识应用于社会的重要过程。寒暑假是进行社会实践的绝佳时间。因此，我希望利用这次寒假20多天的时间实践，在锻炼自己能力的同时，更多的与社会接触。

中国共产党第十八届中央委员会第三次全体会议，于20xx年11月9日至12日在北京举行，中共十八届三中全会透露出全面深化改革的总体思路、目标、举措，是指导未来中国改革开放的行动纲领。通读公报内容，让人感受到改革的力量，更品味到民生的厚重，对我们的国计民生产生了重大影响。我们是祖国的未来，更要全面了解和认识近年来各行各业在党的正确领导下所取得的巨大发展成就，感受人民生活水平日益提高、城市面貌日新月异的新变化。

襄阳是湖北省的第二大城市和省域副中心城市，也是湖北除武汉之外的经济，教育，文化和体育的中心。位于湖北西北部，长江支流汉江的中游，是19xx年第二批公布的中国历史文化名城。素有铁打的襄阳、华夏第一城池、兵家必争之地的称号。襄阳自古分为汉水（沔水）南北两岸的襄阳及樊城二城，隔汉江相望，二城在历史上都曾经是军事与商业重镇。19xx年以后两城合二为一称襄樊市，分别设襄城区和樊城区。20xx年11月26日，经国务院批复同意，20xx年12月9日，襄樊市正式更名为襄阳市。襄阳区改名为襄州区。中共襄阳市委、襄阳市人民政府、襄阳军分区、襄阳市人大常委会、政协襄阳市委员会均驻襄城。襄阳是“中国历史文化名城”、“中国优秀旅游城市”、“中国魅力城市”、“国家园林城市”、“中国三国文化之乡”、“中国红嘴相思鸟之乡”、“中国书法名城”。

金庸、冯骥才等专家学者评价襄阳为“中华腹地的山水名城”，这才是一座真正的城！古老的城墙依然完好，凭山之峻，据江之险，借得一江春水，赢得十里风光，外览山水之秀，内得人文之胜，自古就是商贾汇聚之地。今天，这里已成为内陆重要的交通和物流枢纽，汲取山水之精华。襄阳物华天宝，人杰地灵，在1800年的历史文化中出现了一代名相诸葛亮（卧龙），三国名士庞统（凤雏），魏晋隐士司马徽（水镜先生），唐代大诗人孟浩然（孟襄阳），张继、杜审言，文学家皮日休，北宋著名书画家米芾（米襄阳），“允冠百王”的光武帝刘秀，东方圣人释道安等一大批历史文化名人。小说《三国演义》120回故事中有30多回提到襄阳。19xx年襄阳市被国务院公布为全国历史文化名城。域内现已查明各时期的文化遗址200多处，有些文物古迹堪称世界之最。19xx年至19xx年在下辖枣阳市雕龙碑发掘出一处新石器时代原始氏族公社聚落遗址，距今约6000年，内涵丰富，独具特色。春秋时期，襄阳为邓、卢、鄀、罗、鄢、谷、厉、随、唐等诸侯国之城，楚灭上述诸国设置县、邑，秦汉以后又是三国文化的中心区域和历朝历代的重镇。古襄阳历来是兵家必争之地。3000年的历史长河中，大小战役难以数计，著名的战例就有：白起水灌鄢城之战、关羽水淹七军之战、岳飞收复襄阳之战、宋元襄阳之战、李自成进占襄阳之战、以及解放战争中的襄樊战役等。襄阳自古就是兵家、商家必争之地，随着国家中部崛起战略的全面实施和东部沿海地区产业转移步伐加快，今天的襄阳，更是生机勃勃、商机无限，各种优势日益凸显，已成为中外客商投资的热土。襄阳是农业大市，农业基础较好，先后被确定为全国20个大型商品粮生产基地之一、十大夏粮主产区之一、三大芝麻产区之一、全国商品肉牛生产基地、秦巴山高香茶种植基地。初步形成了以粮食、油料、茶叶、棉花、水果、畜牧、蔬菜、林特为主的8大主导产业，板块农业面积900多万亩。20xx年，全市粮食种植面积694.6千公顷，比上年增加26.9千公顷，粮食总产量475.05万吨，比上年增产15.62万吨，同比增长3.4%，粮食产量实现八连增，农产品加工业产值突破千亿元。

工业：襄阳市是全国十大工业明星城市之一，是中央、省属三线军工企事业集中的城市，工业总产值仅次于武汉市，居湖北省第二位。纺织工业是全国39个重点城市之一，全市工业已发展形成以轻工、纺织、机械、汽车制造、电子、医药、建材、冶金、化工、食品为主要产业支柱的工业体系。20xx年，全市规模以上工业企业个数突破1500家，达到1555家，比上年的1306家，净增249家，其中，产销过亿元的企业315家，过10亿元的企业27家，两百亿元左右的企业2家。

金融业：金融业继续发展壮大，为襄阳市的经济社会发展提供了有力的资金支持。目前，襄阳市的现有的银行金融机构18家银行，从业人员一万多人；有申银万国、国泰君安等六家证券公司；美尔雅期货、中国国际期货两家期货公司；有35家保险公司，仅次于武汉，位列湖北省第二。保险从业人员两万余人，全市保费收入以每年平均20%的速度增长。

高新技术产业：襄阳市是全国“三线”军工企业的重要聚集地，也是全国三个“军转民”试点城市之一。全市拥有高新技术企业208家，其中产值过亿元的18家。国家级襄阳高新技术产业开发区是全国56个高新技术产业开发区之一，承担省以上各类科技计划130多项，其中国家火炬计划76项，已经培植了一批高新技术支柱产业和名牌产品，初步形成了光电子、新材料、电子信息与技术、航空航天、汽车及零部件配套等五大支柱产业群格局。下一步，将重点发展信息与电子、生物医药、装备制造、精细化工产业。

1、20xx年1月26号——20xx年1月28号，通过走访老群众，查看老照片等活动了解他们过去的生活，从衣食住行等各方面展开调查，亲自感受家乡的新变化。

2、20xx年1月28号——20xx年1月30号，查阅资料，整理调查数据。

衣：记得高中时和妈妈一起去买衣服时，看到商场里那色彩缤纷的衣服，妈妈总是会叹口气说：“我们小时候都是粗布衣服，到了冬天，那衣服非常笨拙，而且硬邦邦的。”妈妈说：“以前过年才做一套衣服，有时甚至还穿去年的旧衣服。记得有一年，你外婆带我去做衣服，外婆特别嘱咐裁缝把衣服做大点儿，这样明年还好穿。”50年代的苏式服装，60年代的中山装，70年代的绿色海洋。从“票证经济”下的朴实、实用、色彩单调，到“补丁”服装，新三年，旧三年，缝缝补补又三年，再到追求个性，时尚才是王道。着装上的花费往往反映出一个家庭的消费水平。改革开放以来，我们的消费水平勾勒出一条上升的曲线，人们的生活水平越来越好。

食：改革前，大家吃大锅饭，大家干多干少一个样，温饱是人们追求的目标，改革后，经济也发达了，人们餐桌多了不少鱼肉，生活不是只追求温饱了，而是追求质量，档次也高了改革开放前后，吃的变化很大。过去，食物匮乏、单调，人民的营养严重不足。有些农村甚至还没有解决最基本的温饱问题。改革开放后，十几亿人的吃饭问题基本上得到了解决。人民不但能吃饱还要吃好，讲究营养均衡，粗细搭配。绿色食品等科学卫生的概念也日益深入人心，以前因粮食不够用来充饥的野菜、粗粮，如今却成为餐桌上的健康食品。

住：家，对于我们每个人来说，是一个温暖的字眼，它是我们生活的避风港。从每一个家庭住房的变化，可以反应出这个家庭和家庭成员的生活经历及整个社会大环境的发展和变化。“小康不小康，关键看住房”，拥有一个温馨舒适的家是百姓最大的追求，居住条件的好坏成为衡量家庭生活质量的一个重要指标。经过30年的.努力，我市城市居民家庭的住房条件得到了翻天覆地的变化，20xx年人均住房建筑面积29.43m2。目前93%的城市居民家庭住房成套化，96%的居民家庭拥有自己的房产，住宅内卫生设备齐全的家庭比重达91%，两气使用率达到82%。

行：随着收入水平的提高、生活节奏的加快和信息化水平的提高，人们对出行和通讯的便利要求越来越高。近30年来，我市城市居民用于交通和通讯方面的消费支出由19xx年的人均2.8元上升到20xx年的人均1008.61元，增长了359倍。进入二十一世纪以后，家用小汽车快速进入居民家庭，成为新的代步工具，家用汽车消费增长拉动居民交通方面的消费迅猛增长。调查资料显示，我市城市居民20xx年人均交通消费支出为602.47元，比19xx年增长859.67倍。截止20xx年末，我市每百户居民家庭拥有私家小汽车5辆。

娱乐：社会经济的发展给百姓带来了更多闲暇时间，我国先后实行了双休日和“黄金周”制度，为居民外出游玩提供了时间上的保障。同时，各级政府为了发展假日经济，大力发展旅游基础设施，完善旅游市场建设，旅游业蓬勃兴旺，为居民的旅游消费提供了广阔的空间，居民的休闲娱乐活动更加丰富多彩。近几年，居民利用“黄金周”7天长假或者寒暑假出境游、国内游、休闲度假、购物等已经成为居民家庭消费的一道靓丽的“风景线”。城市居民用于旅游的花费成倍增长，假日经济对消费市场的繁荣和拉动日趋明显。20xx年我市城市居民人均用于旅游的花费达119.12元。可以预计，随着我市城市居民收入水平的提高和休闲时间增加，利用节假日外出，领略祖国的大好风光或异国风情正成为居民享受生活的重要体现，居民在旅游方面的消费将继续升温，旅游消费方兴未艾。

教育：重视教育是中国人的传统，再苦不能苦孩子已经成为居民家庭的共识。随着收入增长和教育体制改革的深入，城市居民家庭对孩子的教育投入也越来越大，教育已经成为居民家庭的一项刚性支出。很多家庭望子成龙、望女成凤，从幼儿园起就择园，到小学、初中、高中阶段的择校热，从孩子学龄前的琴棋诗画培训费用，到孩子入学后的奥数外语家教费用。同时随着社会的进步，竞争压力的增大，很多成年人为了适应知识经济发展的需要，利用业务时间投入到再教育和学习新知识、新技术、新技能的行列，都极大刺激了居民家庭教育消费支出，注重教育投入，加强自身素质，提高文化品位已被众多家庭所认同。20xx年我市城市居民人均教育消费支出为382.27元，比19xx年的人均4元增长了94.57倍。

实践总结：作为衣食无忧的90后一代，通过这次寒假社会实践，让我的那段艰难的岁月有了深刻的感知。天天吃发了霉的馒头还要饿肚子，天天穿缝缝补补不知多少次的衣服还不合身，天天走在泥泞的坑洼不平的小路上却没有鞋穿，天天住在阴暗的草屋里还没有空地，天天在教室外面偷听仅仅因为交不起学费，甚至连生了病都不敢去医院，我不敢想象那样的生活是何等的艰苦。那种生活我们没有亲身体验过，但从讲述者那忧郁的眼神中我能感受到那种艰苦。而今的我们，真的需要用心去感受那段岁月，并以此作为以后面对挫折克服困难的勇气。那段岁月对我们来说其实是一种资本，我们应该把它化为成长成才的动力。

这次的社会实践活动是我第一次真正地进入社会，靠自己的力量做一点事；第一次尝试在去有意识的完成一个课题；第一次去做一些调查，第一次去做自己不熟悉、不了解的事情；第一次体会大家一起用心，劲往一处使，努力完成调查，分析问题所在，并提出解决方案。参加这次社会实践，这次实践活动让我体会了很多，深深感受到家乡经济发展的巨大变化以及人们生活的日益优越，更感受到了国家政策的优惠对家乡发展提供良好基础。对于自身，不仅丰富了阅历，增加了经验，还有利于我们树立自己正确的人生观和价值观，坚信家乡的未来会更加美好。

**学生寒假调研报告篇三**

1.调查对象：大学生。

2.调查方式：实地走访为主，参考资料为辅。

二.调查内容及结论。

寒假，对于很多学生来说是一个放松身心，提高自身修养的大好时机。能够把握这一个月多的时间真正去学点什么，做点什么应该是我们当代大学生所考虑的。作为新世纪的大学生，就应当肩负起历史赋予我们的重任，做一个合格的大学生。

通过调查了解到当代大学生寒假生活分为四类：一、参加社会实践兼职打工。二、埋头苦学，参加各类培训班。三、出行旅游度假观光。四、在家“无聊”一族。

社会实践兼职打工。

调查结果显示，现代大学生打工的主要目的是：有35%的大学生是为了增加收入;有36%的大学生是想自食其力;有29%的大学生认为要锻炼自己的能力，对报酬无所谓。随着社会的变革和思想观念的转变，大学生打工的形式开始变得异常丰富起来。有22%的大学生选择网络公司;4%的大学生选择暑期教师;19%的大学生选择市场调研员;13%的大学生选择营销策划员;16%的大学生选择做志愿者;9%的大学生选择做促销;5%的大学生选择到快餐厅做钟点工;12%的大学生选择其它。社会实践是大学生接触社会，了解社会的一条重要途径。到企事业单位实习的大学生也为数不少，这样既可锻炼自己，提高专业水平，又可开阔视野，接触社会，为日后工作积累社会经验。寒假兼职打工赚钱是许多学生的选择。“流自己的汗，吃自己的饭;自己多吃点苦，父母少花点钱。”这是时下不少大学生“打工族”秉承的至理名言。传统的`家教、推销翻译到现在的网吧管理员、市场调研员、快餐店钟点工，甚至是一些大胆另类的选择，如(在网上建立自己的商店或)替网络公司试玩游戏等都成为现在大学生打工时所选择的职业。尽管大学生“打工族”具备“初生牛犊不怕虎”的勇气和自信，但他们也同样有着缺乏经验和辨别能力有限的“先天不足”。正因为如此，大学生因打工而上当受骗的事件才层出不穷，有的甚至被骗入传销组织而走上违法犯罪的道路。

埋头苦读继续深造。

寒假，成为一些大学生备战的“黄金时期”。参加各类培训班早已经成为一道亮丽的风景线，各类形形色色的招生广告在校园内随处可见，寒假报名参加英语、电脑培训班的大学生，大都是为了在原有基础上“更上一层楼”。将来社会需要的是复合型人才，掌握多种专业知识，取得多个文凭、证书更有利于找到理想的工作。还有不少大学生趁寒假报名参加汽车培训，为了将来更方便找工作，即使找工作时用不上，也对自己有好处。此外，不少大学生到图书馆、书店“充电”，摄取精神食粮，完善自己的知识结构和技能等。这些大学生如果能够劳逸结合，在用功学习的同时放松自己的心情，“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”已经与时代不相吻合，寒假是一个充电的好机会，也是一个了解社会的良机。

外出旅游饱览风光。

大学生到大自然中去接受美的熏陶，包揽祖国山河风光，使生活张弛相济、劳逸结合，使人脑得到精神保健、生命获得和谐运动，现在已经成为一种时尚潮流。部分大学生利用寒假欣赏名山大川，不仅丰富了阅历，增长了经验，从外出经历中体会人生，感触社会，同时也能体验到出门在外的不易出行旅游，度假观光，与同伴相互照顾，增进了解，培养提高了与人交流的能力。

“无聊”一族昏昏度日。

有些大学生虽然在放假前已经制定了周密的寒假计划，但是回到家后睡觉、看电视、上网、看小说却成了部分大学生在假期的主要活动，没有寒假盼寒假，寒假到了又觉得无聊，短暂的一个月就像流水一样一去不复返。

通过对寒假生活的社会调查，我们不由得感到欣喜，我们可以从中领略到当代大学生积极向上的风貌，同时也感悟到大学生们独特的思想意识和价值取向。寒假成为很多大学生学习的新阵地，是大学生展现青春风采，施展一技之长，增长知识，吸取经验的大好机会。总之，大部分大学生能够根据自己的实际情况，度过一个健康有意义的寒假。

**学生寒假调研报告篇四**

武钢是1958年建厂投产并逐步发展起来的武汉市属特\*型钢铁企业。经过40多年的不断发展，集团现拥有总资产245亿元，净资产121亿元，已形成了450万吨铁、500万吨钢、500万吨钢材的综合生产能力。主要生产薄板、中厚板、圆钢、螺纹钢、角钢、槽钢、线材等系列产品以及冶金焦碳、尿素、复合肥、煤化工等副产品，产品行销全国并出口20多个国家和地区。它是我市的支柱产业部门，也是国家重点扶植的钢铁部门，每年为国家创收利税10多个亿，为我国的现代化建设起了举足轻重的作用，是我们邯郸的一个耀眼的明珠，是我们邯郸人的骄傲。几年前，在全国曾经卷起了一股武钢热，全国上下都在号召学习武钢的先进管理经验。我怀着找到武钢繁荣的秘密的想法，来到了武钢的钢铁围墙之中。

看到武钢秩序井然，繁荣炼钢的情景我就为我们祖国的未来充满了希望。我所学的专业是自动化，这里就是我将来奉献青春的.火热田野，我现在提前置身于这钢筋水泥的围墙之中，心情是无比的激动。我能有机会熟悉这里的环境，了解生产的工艺流程，实在是难得的很。我能亲眼看到自动化为我们省下的力气，自动化为我们创造的价值。在1xx年以前，人们恐怕还是自己在家股风炼铁炼钢的吧?——一个老汉左手拿着一把\*铁钳，上面刚从炉里取出的铁块，右手拿着锤子用力向铁块砸去……外国的船坚利炮轰开了中国的\*门，中国只用木船架着几架向敌人还击，一艘艘沉入了海底，是何等的惨烈?我们的耻辱不是我们没有粮食养不活华夏的儿女们，而是我们的工业落后使得我们一直处在被动挨打的状态。解放后，我国的工业的飞跃发展起来，我国的国际地位由此一步步提升上去了。现在我感到我的所学是多么的重要，大学的课程一定要学好，打好坚实的基础，才能符合21世纪工业自动化\*生产下的工作的要求。我的实践活动另我对本专业有了更高的热情，使我的将来有了比较明确的方向。在有限的实习期间，我了解了整个企业的\*体情况，正式接触了新时期的各种各样的工人，不同却高效的办事方法，也受到企业氛围的熏陶。我感到受益非浅。

首先，我熟悉了武钢的工艺流程。工人们把石灰石和铁矿石运到烧结厂进行初步的加工，连同在炼焦厂加工的煤一起送进巨\*的高炉里进行煅烧，形成了铁水灌进鱼雷铁水罐车送往转炉，在氧气顶吹之下，进行更高温度的煅烧，使得铁中的含碳量进一步降低，并调节铁水里的其他金属元素的含量达到钢的要求。钢水出炉之后，有两条途径可走。

**学生寒假调研报告篇五**

春节年关将至，热闹的气氛感染着每个人，欢乐的时光陪伴着每一刻。小年夜的喜庆，除夕晚的欢乐，春节的气息扑面袭来。在这些传统节日中人们分享着彼此的幸福和喜悦，收获着美好生活的点点滴滴。

传统节日是我国文化的一种表现形式。每个民族都有本民族的传统节日以及传统习俗，他们之间既有共同点也有自己独特的地方。正是因为差异的存在才彰显了民族的特色，也代表了民族的传统信仰。此外，不同地域有着不同的节日习俗，这些习俗都是地域文化的具体体现。

经过寒假的仔细调查以及走访，我逐渐地把我所在地的节日习俗整理在一起。在整个过程里我既体会到传统节日习俗的重要性，也发现了其中的一些特殊含义。以下就是我整理出来的过年时的节日习俗。

1、小年夜。

小年夜是个喜庆的日子，也是欢乐过大年的冲锋号。一家人团圆在一起乐呵呵地围桌吃饭、聊天，分享这一年的收获和喜悦。在我们这里小年夜是农历的十二月二十三号。在这一天我们一般都会到祠堂(我们当地的话叫做“厅屋”)祭祖，这个仪式是要整个族人都参加。

2、扫屋。

过年的时候，什么都需要有个新面貌，所以连屋子也不例外。“扫屋”也称“扫尘”，从字面意思也可以知道是打扫卫生。一般情况下“扫屋”是定在二十四号。由于现在的人都不太讲究以前的规矩，只要在大年夜前做完就可以了。“扫屋”在当地寓意为扫去晦气，迎接新一年的好运。这是一项巨大的工程，需要大量的人力和物力，基本上全家人都要参与进来。

3、做年糕。

民以食为天，吃才是最实在的事情。所以过年的时候肯定少不了吃的东西――年糕。我们当地的年糕都是手工制造的，自给自足的。现在还保持着相当传统的制作工艺，都是比较古老的制作方法。我们使用的工具也是近“石器时代”的工具――石磨。首先制作年糕的第一步就是将普通的大米用石磨磨成粉状，这个过程完全是靠力气来完成的。有了“米粉”这个原材料就可以开始制作年糕了。经过一系列复杂的工序最后得出图片中的成品。它的寓意为步步高升。这种年糕的味道甜甜的，嚼起来很有韧劲，是不错的过年佳品。

4、贴春联。

这是过年重要的习俗，在很多地区都很流行这样的传统。除旧换新是很有必要的，因为每家都希望新年有新气象，一切都是崭新的开始，春联也不例外。春联的贴法在我们当地还是保留着古老的传统。比如哪个贴左边，哪个贴右边都是有讲究的，还有就是很多春联都是那些老一辈的人自主创作的，完全手工制作。这样的春联既有特色，又能准确的表达主人家的新一年的期望与祝福。

5、大年三十。

这是最隆重的一天，也是最喜庆的一天。所有人都会在这一天变得生龙活虎，精神抖擞。当地人很早就吃过晚饭，然后家里的人都出转悠，拜早年。小孩通常都是最开心的人，因为他们可以在这一天玩个不停――放鞭炮、玩游戏、买东西。我们当地还有一个\*\*\*俗，就是在除夕夜的整十二点要祭祖。大家都会把自己准备好的年货供奉给祖先，祈求保佑平安幸福。这个仪式完成后就是热闹的时候了，各家各户会尽情地燃放鞭炮，烟花。热闹的气氛会随着漂亮的烟花和响亮的鞭炮声直到天亮。

开年第一天是欢乐的一天，家家户户洋溢着幸福，分享着快乐。大年初一，所有小孩都要起床很早，然后见到大人就要问候。这种不变的习俗一直被默默的传承下来。这一天的早餐一般都是吃米粉，一家人一起开心的吃着米粉，沉浸在欢乐的气氛中。因为米粉形状都很长，所以它寓意着健康长寿。因此吃米粉的时候，老人吃的米粉越长越好，这是对他们的祝福。

7、回娘家。

范文2：

一、实践目的：通过对15级学生寒假生活的调查，深入了解学生假期生活的内容。对饮食，娱乐，交友，社会实践，网络，出行交通等各方面的关系，总结出一般规律。并根据其中的不足和可以改进的地方，对学生以后假期生活提出积极有意义的指导，促进学生以后的发展，为借鉴合理安排假期生活时间，营造健康快乐的假期生活氛围做铺垫。

二、实践内容：1事先做好表格，详细分类，备调查实用。假期中走访，己同学。

2电话聊天的形式询问同学假期生活安排，假期生活情况。从饮食，娱乐，交友，社会实践，网络，出行交通等各方面做好详细地记录。

3假期调查的时候和开学返校时候去和15级各班级班长协商分发调查问卷，让同学认真填写。

4对同学的假期生活感受，进行详细地记录，分类汇总，对比分析。对各种假期生活的效果进行仔细的比对。

三、实践结果：1调查中发现的主要问题是：部分15级学生假期生活单一。大部分学生假期打工，虽然可以体验社会，可以增加收入，但是在这个过程中很多忽略了对所学课程的学习，忽略了对家务的承担，缺少了和家人的沟通交流时间。部分学生沉迷网络，网络游戏，网络聊天。沉迷电视剧。将大部分时间浪费掉了。还有一部分同学，把主要经历投入到，会亲朋好友，会见同学中。

2建议对策：放假伊始，对假期生活做细致合理科学的规划。合理安排时间，合理分配学习，打工，娱乐，访友等时间。并能够根据实际情况进行灵活的调整。每天抽出专门时间学习，保持学习不落下。多承担一些家务，减轻父母负担，同时也加强了和父母的沟通和交流。

四、实践总结或体会：1本次社会实践调查，不仅增强了和同学的交流和联系，而且搜集了大量15级同学假期生活情况，通过调查问卷和图表统计等多种形式，丰富而又直观得把15级学生假期生活呈现出来。

2对自己以后的假期生活也提供了一定的指导意义，在以后假期中可以参考其他同学的假期生活内容，生活安排，过一个又一个充实，丰富多彩而又轻松愉快的假期。

3主要不足之处是调查的15级学生人数有限，而且调查费用较大，耗时时间长。而且后期统计工作量大，繁琐。

4在以后的社会实践调查中，借鉴其他同学经验，改进调查方式。学习材料汇总，分析的能力。增强自己的表达交流能力，以收到更好的效果。

5.2024寒假社会实践调查报告(关于大学生兼职现象)。

**学生寒假调研报告篇六**

调查时间；1月23日下午3时。

调查地点：温溪菜场和周边商店，街道。

调查内容：部分食品价格。

调查方式：询问，采访，亲身体验。

前言：

当前，正是春节前期间，各部门也在欢渡春节。有人说：“这一年的辛劳赚来的钱，正是为了欢渡春节。”所以也就是说这是一年中花钱最多的一次节庆。于是趁势我也走访了温溪菜场和周边商店，当了回顾客，去亲身体验春节消费的感受。

进距离体验。

下午，我随着人流进入了喧闹的温溪菜场，发现各种商品市场价格多少都有增加……于是，我向摊主询问了小白菜的价格，发现原来的小白菜是1.5元，现在涨到2.5元，比原来增张百分之六十六点七。猪肉摊上挂出8.5元/斤的牌子，原来猪肉只要5.5元一斤，涨幅达55%，原来可以买1.5斤的钱现在只能买一斤。不仅肉和蔬菜有涨，粮油也油涨。比如色拉油从原来每斤3元涨到4元，涨了33%。粉干每斤也涨了5角钱，消费者表示还可以接受。

详细列表如下：（单位：元）。

小白菜鸡毛菜花菜猪肉色拉油馄饨粉干。

原价1．5225．532．51。

现价2．532．58．5441．5。

涨幅66．7%50%25%54．5%33．3%60%50%。

高一2班陈莉。

我发现，现在的快餐店不仅仅是小朋友喜欢光顾，连大人也喜欢光顾。但快餐店又很多，到底哪家快餐店最好呢？这可是小朋友最关心的`问题了。于是，我对三家比较有名的快餐店进行一次调查。

调查对象：玛利琅快餐店肯德基人民店麦当劳快餐店。

调查时间：201月16日。

调查结果：

第1站：玛利琅快餐店时间：中午。

店里情况：比较清闲调查桌数：五桌。

卫生环境服务态度食物味道点餐速度。

五桌满意四桌满意。

一桌一般一桌满意。

三桌不满意。

一桌一般一桌满意。

二桌不满意。

二桌一般一分钟不到买到快餐。

第2站：肯德基人民店时间：中午。

店里情况：非常忙调查桌数：五桌。

卫生环境服务态度食物味道点餐速度。

五桌满意二桌满意。

二桌太差。

一桌一般一桌满意。

四桌不满意。

四桌满意。

一桌一般二分钟不到买到快餐。

第3站：麦当劳快餐店时间：中午。

店里情况：生意一般调查桌数：五桌。

卫生环境服务态度食物味道点餐速度。

五桌满意三桌满意。

一桌一般二桌满意。

二桌一般。

一桌太差三桌满意。

二桌一般一分钟买到快餐。

从以上的统计表上，不难看出三家快餐店的卫生情况令人十分满意，点餐速度也比较快。肯德基生意比较好，原因是味道比较符合口味，但态度由于太忙的原因不十分理想，二环境也由于人多太吵不理想。

玛利琅由于生意不好，所以很情景，环境就觉的好了，但态度和味道都不能让人接受。

麦当劳的生意一般，味道不错，环境也还可以。

建议：通过这次调查我给大家提几点建议：

1，选择环境好就去玛利琅。

2，选择口味好就去肯德基。

3，选择防方面面都不错就去麦当劳。

**学生寒假调研报告篇七**

一、调查人员：

二、调查的时间和对象:。

三.调查的发现：

在调查的过程中，我收获了许多，同时也发现了一些存在的问题：

(二)、由于人们环保意识薄弱，经常是垃圾到处乱扔。所以草坪上垃圾箱周围各种生活垃圾随处可见。在草坪上，你可以看见被丢弃的快餐盒、塑料袋、酒瓶、泡沫甚至是一些家禽家畜的尸体也能看见，原先美丽整洁的草坪变得惨不忍睹，垃圾的臭味越来越大。人们在清洁了自身的.同时，却把所有的污垢留给了草坪，这是多么不道德啊!我们仿佛听见了它在悲哀地哭泣。

四、调查后的建议：

通过调查，我发现了许多的问题，我想提出以下的几个建议：

有关部门可以通过分发传单到各户、墙报宣传、环保知识讲座等方法来增强大家的环保意识，教育大家不要再往草坪中乱扔垃圾，倾倒废水、废渣等，垃圾一定要扔在指定地点，尽量不用、少用塑料袋，要积极使用可再生利用的用品，减少白色污染。并自觉维护小区的卫生。多学习和宣传有关环保的法律，积极向环保部门举报破坏环境的行为。只有这样，我们才能重新回到原来的美丽。我们真的希望能在再次看见清洁的草坪，看见蝴蝶、蜻蜓在飞舞，看见我们的笑脸。

相信通过我们大家的共同努力，我们的家园会变得越来越美好。让我们以\*\*市争创国家环保模范城市这一活动为新的起点，为保护环境、保护地球家园而行动起来吧!

通过这次自我组织活动，我深入了解了环保知识，增长了社会见识，锻炼了社会实践的能力。

我相信，只要大家以身作则，都来争做环保小公民，就一定能使我们小区草坪重新找回清洁，找回美丽。

**学生寒假调研报告篇八**

学院：金融学院。

专业：金融学双语实验班。

班级：一班。

年级：20xx级。

学号：

（一）本篇调查报告因个人水平、时间、精力有限，仅如实反映金融专业就业现实状况，并不做，也没有足够信息来做相关研究分析。报告中的设计到的任何观点均引自其它研究报告，非本人观点，仅作参考。

（二）调查范围为金融证券业及金融银行业；调查样本为申银万国证券公司成都分公司及中国工商银行四川省分行；调查方式为个别样本观察；调查对象为公司基层，中层各职位；调查内容为金融专业毕业生在证券，银行宏观就业现实状况及趋势和具体样本岗位工作状况。

（三）调查时间精力限制，调查资料除来自实地考察记录整理以外，在一定程度上的参考了网路上一些大型、权威的相关内容调查研究报告。

（四）作者现今水平有限，信息搜集有限，内容在一定程度上反映情况，读者在浏览本报告时请有选择的进行参考。

金融是现代社会和经济全球化背景下产生的标志性产业，也是一个典型的高收入弹性产业，会随着社会经济的发展而占据越来越重要的地位。随着经济全球化的深入发展，金融日益广泛渗透到经济社会生活的各个方面，与人民群众切身利益紧紧相连。因此一种观点认为，如今金融人才短缺，就业前景广阔。

然而在大学扩招的浪潮中，金融学个专业的扩招是极其明显的。另外，20xx年广东省高考有70%的学生首选金融和商业相关专业，而在商业极其发达的美国，这个比例也只有30%。经统计资料表明，许多本科毕业生毕业之后进入银行都是从站柜台开始，最终能够熬出头的也是其中的小部分。面对金融行业越来越高的入行门槛，另一种观点认为，金融从业压力大，就业前景看坏。

那么，到底哪种观点更符合现今金融就业状况呢？从招聘公司来说，对当今毕业生有着什么样的招聘要求呢？从招聘者来说，在金融行业工作又应该具备何种学历和哪些能力呢？工作在金融岗位的职员又有着什么样的生活形态和收入福利呢？本报告将从但不限于这些问题的角度，通过对证券公司的整体调查，公司经理的述说以及对相关职位职员的采访来反映就业现实状况，事实甚于雄辩，在对事实有过一定的了解后来回答以上两个问题也许会有新的感悟。

（一）证券公司调查。

调查时间：20xx—2—2。

调查单位（地点）：申银万国证券股份有限公司成都分公司。

调查对象：该公司总经理王，职员肖、徐等。

1、证券业金融专业宏观就业状况（总经理介绍）。

以下所提及职位均指除基层职位如文员、柜员等外的与金融专业有直接联系的职位。基层职位的学历要求一般是本科生，职业能力要求是交际能力强，亲和力强，细心，耐心。但一般无论是证券或者银行的职位如今都会将职员安排到基层进行一段时间的锻炼。

证券公司业务分为证券经济业务、投资银行业务、资产管理业务、自营业务等。其中证券经纪业务及咨询顾问业务由分公司执行，其它业务均由总公司开展。在总公司（更高级的业务）中对学历和能力总体会比分公司高，一般为优秀的本科生和研究生。

证券经纪业务中，为金融学专业毕业生提供的有证券经纪人、证券（期货）分析师、理财师等，学历要求一般为本科生。经纪人要求人际交往能力强，亲和力强，细心，耐心；分析师则要求对证券行业敏感、熟悉。经纪人薪水根据业务水平而定，多则月薪一万左右，底则月薪2024—3000。

投资银行和资产管理业务等其他业务有诸如保荐人、负债管理师、行业分析师、风险控制人员等等职位。学历要求一般都为研究生以上，且具备一定的科研分析能力，对法律、财务、金融、会计、计算机、管理的复合型人才有迫切需求，这也是证券行业对人才的要求趋势。在这些业务中，一般职员起薪会在年薪十万以上。

2、案例采访。

1）证券经纪人。

工作内容：为证券公司介绍证券交易客户，从客户交易资金中提取交易费用作为工资来源。

工作坏境及地点：由于与不同客户打交道，经纪人的工作环境经常变化，到处奔波，地点不定。

工作所需能力：本科学历以上；良好的人际交往能力；良好的身体素质；有着亲和力、细心、耐心的心理特质。

工作薪资范围：根据业务水平而定，在2024—10000左右。

工作形态：为了拉客户而到处奔波；也可以悠闲的享受客户的交易费用。

职业发展展望：没其它的，拉得好坐着来钱，拉的不好，累死了也没多少。

2）经理文员。

工作内容：证券交易资料录入、整理。

工作坏境及地点：经纪经理后台办公室。

工作所需能力：本科学历；基本的金融常识；耐心、细心的特质。

工作薪资范围：2024—3000左右。

工作形态：面对电脑录入资料。

3、小结。

目前金融专业的毕业生太多太滥，证券业基层岗位的需求是供不应求，竞争很激烈；然而对于中高层职位的专业化人才的需求仍然很大；对于复合型的人才更是供不应求。因此证券人才的趋势是复合型人才，同学在学习自身专业，锻炼自己实践、研究能力的同时，应该注意其它专业知识的培养，拥有双学位的金融、法律、计算机等人才在招聘市场始终供不应求。

（二）商业银行调查。

调查时间：20xx年2月20日。

调查单位（地点）：中国工商xx分行。

调查对象：中国工商银行xx省分行稽核合规部处长xx。

银行业金融专业就业现实状况（王处长介绍）。

**学生寒假调研报告篇九**

本人社会实践的公司是漳州市兴华金属制品外贸有限公司，那是一家专业生产钢管家具,超市货架、网片等，并生产各类家具配件，拥有专业的模具车间、生产车间，拥有大小型冲床两百余台，公司拥有专业生产流水线、自动静电喷涂流水线以及模具设计、制造等优质服务。此公司的产品畅销欧美东南亚等国家和地区。

这个公司设备先进.技术力量雄厚.现有冲床，折弯机，剪板机,线切割，磨床，火花机等160余台.一模具生产研发车间，一条喷塑流水线.拥有完善的生产、加工及检测设备!生产的产品全部执行国家标准.批量生产.规格齐全. 兴华金属(制品)有限公司自建厂以来.产品销往全国各地.深受用户好评.特别质量始终处于同类厂家领先地位.公司将以实惠的价格、热诚的服务.完善的检测手段，优良的售后服务著称。

本人在此公司的业务部，身为外贸业务员的我必须做到的几件事如下：

1.每天至少两次收发反馈信箱，早上上班和晚上下班之前，每天必须保证收到的反馈及时回复完。(有时晚上加班不可避免，但是可以与客户同步，加快沟通的频率，占的先机)。

2，做好客户信息管理：建立一个excel表格，将所有收到的客户信息及时填写到表格中，并且做好客户分类工作，将询盘内容，质量比较高的客户做为a类客户重点跟踪(但是也不能够忽略小客户，任何客户都是从小做到大的，就象卖东西，要把客户从头回客户做到回头客户---忠实客户----传代客户)。

3，主动到相关商务网站里寻找买家(要整理分类，针对不同地区的客户进行不同的发盘，做到简洁，有针对性)。

4，每隔几天到相关商务网站(例如阿里巴巴网站，跨国采购网，国际进出口贸易网)，发布一条具有商业价值的信息。(虽然可能效果不是很好，但是也花不了多少时间，如果更新的快的话，产品信息就会出现目录的首页，说不定就会有所收获。)

5，每个季度定期更换网页内容。将新产品信息发布上网，或者将产品的图片替换一下。这些都会让买家及时了解公司的最新信息，吸引新客户。

6，定期给老客户或者潜在的客户发送公司的最新产品信息(据统计开发一个新客户所花费的费用相当于维持十个老客户所花费的费用，在开发新客户的时候一定不能忽视老客户的维持，可以在节日的时候给客人发送卡片祝福，客人都会觉得很亲切，合作的愉快)

7，身为业务人员要每周汇报反馈询盘及跟进情况。(把这些表统一整理，留做备份，至少这些都是以后的潜在客户)

**学生寒假调研报告篇十**

了解小学生什么时候说话不文明及他们说不文明语言的起因。

xxx年7月至9月。

xx小学六年级学生50名。

1)观察法：仔细观察不文明语言何时出现及内容。

2)谈话法：通过谈话了解有些学生为什么说话不文明，并分析原因。

1)小学生为什么说话不文明：

(1)由于与别人的矛盾而产生愤怒情绪，说话会口不择言，一般都是发生在男生身上。

(2)由于他人的行为、举止或是衣着相貌而取笑别人，说一些不雅的绰号。

(3)很多小学生说不文明语言都是出于一种反抗的情绪，对某件事情不满的时候，甚至难过的时候。

(4)还有大部分人表示，不文明语言是从长辈、周围人的嘴里听来的，有的是看电视、电影学来的，不自觉就讲出来了，时间长了就养成了不好的习惯。

2)小学生讲不文明语言后心理表现或想法：

(1)心里有一种莫名其妙的舒服感。

(2)有时边说边大笑，作为一种发泄的方式。

(3)听到周围的人讲过文明语言，所以不认为有什么不对的地方。

3)小学生什么时候会说话不文明：

(1)玩的时候：做游戏时有些人会赖皮，然后互相用语言攻击。

(2)公共场合：一个同学在很多人面前让另一个人出洋相，被讥笑的那方就开始了语言攻击。

(3)暗地里：和某人关系不好，不敢当面说，就在背地里说有损于他的话。

1)小学生的模仿能力很强，有些不文明语言是从家里、社会上听来的，还有的是从同学那里学来的。在不文明的环境里，小学生的语言、举止都会受到影响。

2)高年级小学生的心理特点之一，就表现为用一些不太雅的语言表达心中的不满情绪，作为发泄的方式。有时并无恶意，但造成的影响很不好。

3)高年级学生还有一个特点就是爱讥笑同学，这也是讲不文明语言的原因之一。

4)现在的独生子女的脾气、度量不算大、吃了亏，嘴上一点也不饶人，这也是原因之一。

中国历来有“礼仪之邦”的美称。作为现代中国人，应该发扬光大文明古国的传统美德。作为小学生，我们要担负起建设文明、繁荣祖国的重任，必须在各方面全面发展。我觉得要提高自己的自身修养，首先就要做个文明的小学生。我建议我们的长辈们，所有的爸爸妈妈叔叔阿姨们，请你们以身作则，给我们树立起榜样来，让我们一起营造文明的氛围。

**学生寒假调研报告篇十一**

(一)、xx镇介绍：

xx镇位于x、x两县交界处，距县城x公里。南连xx乡相邻，是附近相邻六个乡镇的物质集散地。全镇幅员面积x平方公里，耕地面积1x0亩，其中田3x0亩，地8x0亩。林地面积1x6亩，水域3x6亩。辖亮xx个行政村，1x个村民小组，总人口1x81人，4xx户。主要民族汉族。属海拔相对较高的浅丘粮经作物种植区。

同时，xx县也属于国家级贫困县之一，在过去xx镇是一个非常偏僻的小镇，老百姓的生活穷困潦倒;但是现在已经发生了翻天覆地的变化，人们的生活突飞猛进。我们所在的村庄通过旁边高速公路的修建也得到了很快的发展，现在也不是过去那般有人连饭都吃不饱的村庄了。

(二)敬爱的老兵：

快过年了，借这个机会到村里老人那里去拜访拜访。功夫不负有心人，在我们村里还是有好几个爷爷是在过去当过兵的，不过他们的年龄不一样，最老的已经八十多岁了，也就不好去打扰;在问候过几个年龄不大的爷爷后，锁定了德高爷爷。

(二)、调查结果。

我拜访了二个老兵，作为老兵他们当然很自豪，从他们说话的眼神中可以看出来。从他们的眼神中还让我看到过去的艰苦生活。有个爷爷是去了抗美援朝(第三批)的，他跟我讲过去的生活的时候眼睛里都泛着泪花，他虽然不是一名大将，但是也是一位的英雄，他跟我讲他们那个时候很穷，志愿去当兵保卫国家，只有国家富强了，自己以后才能富裕，在当兵的时候天天吃着糙玉米面馍馍，去打饭迟了的就只有饿肚子，经历过好几次大的战役，印象最深的还是抗美援朝的时候，那是几天几夜都不合眼，一直把美国打到朝鲜以南，我们中国才撤军，现在这个爷爷过的生活还是比较不错的，不是因为过去当过兵现在有好的福利，是因为他的儿子的工作比较好，我问了一下他现在有没有什么补贴，不是他难为情，我也觉得他的补贴太少了，一年也就几百块钱，也就一个月的生活费，因为时间短暂，他没有跟我讲太多。

德高爷爷是一个在外国驻军，没有打过什么仗，但是他也算是在维护中国的和平，在他十二三岁的时候父亲就去世了，因为母亲比较娇弱，家里还有两个弟弟也就是他一手带着，为此他的压力比较大，等到弟弟稍微大一点这个爷爷就去当兵了，先是在辽宁省训练后被调到湖北，因为文化程度不高，就不能升职，后来被调到老挝当过驻军，回到家里后开始也没有什么补贴，作为一个老兵，生活肯定要的，工作了好几年，因为年龄的原因，自己慢慢的找到政府的人员才找到了退休工资，现在他加上低保一个月还是有六百块钱，也算是够自己的生活。

(三)、调查分析。

过去的生活艰苦是人人都不否定的，现在的我们生活虽然过得还算不错，但是是过去军人通过热血换来的，在过去中国饱受外来国家的侵略，整的国家不想国家，但是一批又一批有志分子带领着中国走向一个强胜的国家，他们带领着与外来侵略者相抗衡，二万五千里长征这种艰难的时期，哪一个人不说一个服啊，我们的先辈用自己智慧和身躯为我们打造了今天这个幸福的局面。

要让国人尤其是年轻人了解抗战历史真相。我们不能忘记坚苦卓绝的抗战，不能忘记中国军民用血肉与敌相搏的抗战，不能忘记那些为国捐躯的英烈们。

现在的人很难想象当年中日之间军力和国力的巨大差距。当时的中国只是一个历经持续10余年军阀混战的仅仅形式上统一的贫弱的农业国，而日本却是一个新兴的工业强国。军事上日本是当时全球最强的陆军和海军国之一，拥有先进、完善的军事组织体系并建立了全民战争体制。

(四)、结语。

今天的幸福生活来之不易，因为它是用我们前辈的鲜血和生命铸成;今天的国富民强来之不易，因为我们曾经饱受外国侵略列强的欺侮。所以，请珍惜我们现在的生活。

老兵不死，却终究会渐渐凋零，而今已有成千上万的老兵，带着他们的历史、他们的细节和故事，悄无声息地从我们身边匆匆离去，如今健在的每一位，都是一段抢救的活的历史。对此，必须有使命感、紧迫感——挽救这段历史中的一个个细节，趁现在还来得及。

老兵们不仅是历史、细节和故事，更是一个个活生生的人。在漫长的岁月里，他们经历了种种坎坷、磨难，这对他们每一个人而言，都是百味错杂，甘苦自知。今天哪怕最“年轻”的抗战老兵，都已是七八十岁的老人，记住他们，不仅要承认他们的抗战历史功绩，更应给予其应有的待遇和照顾。

我们才更应抓紧不多的时间，趁故事尚新，遗老尚在，把更多的史实、细节留住、澄清。

牢记历史，勿忘国耻，才能从激发出内心的爱国之情和报国之志，才能高扬爱国主义的时代主旋律，不断激发奋发图强的精神动力。今年是抗日战争x0周年，就是要铭记这一具有特殊意义的重要日子，重温历史，牢记历史，勿忘国耻，化耻辱为悲愤，化悲愤为自尊、自信、自理、自立、自强、自励，进而确立远大的理想和抱负，为祖国富强、民族复兴而奋斗!

记住抗战，记住老兵，并非仅仅一个概念、一句空话，而应是一项刻不容缓的使命。

**学生寒假调研报告篇十二**

3合肥学院化工系09级无机非二班，姓名：郭欢乐学号：0903032042。

正文：今年寒假，是我大学生涯的第二个寒假，放假了不能闲着啊，于是我带上我的两个同学主动向舅舅要求到他店里帮忙卖对联。主要是想通过社会实践，体验一下做销售员的感觉以及提高自己的口才能力。更重要的是在卖对联时能够见到许多不同性格的人。虽然在卖对联时与他们只有短暂的接触，但对于我们这种一直生长在象牙塔里的人来说，见识不同的人人也许对于自己将来出去社会工作也有一定的帮助。起码在待人接物方面也会有所提高。

首先让我来介绍一下这次实践活动的工作环境。舅舅原来是开书店的，几年前镇上所有的中小学课本都是由舅舅作为中间代理商所供给的。但后来镇里的教育办收回了舅舅的供书权，为了谋生，舅舅就开起了百货商店。但人们还是习惯把它叫做书店，尽管店里的书已经寥寥无几了。既然是什么都卖的百货商店，到过年时，舅舅也会批发一批对联、门神、利是封等摆着卖。在接近过年的前一个月时间左右，我们就要开始工作了。我们主要是用竹竿和防水布在书店门口搭成一个很大的帐篷，然后把已编好号的对联挂在上面让人挑选，而下面就整整洁齐地摆好对应号码的对联以及各种门神、利是封、门帘等过年所要用到的东西。工作环境是相当简陋的。但当所有的对联都挂上去时就显得很有节日气氛。而我也迫切期待有更多的人来买我们的对联。当然，现在镇里卖对联的人一年比一年多，放眼看去，整条街都是红色的对联高高挂。但可能由于我舅舅已经卖了多年的对联，因此许多老顾客还是会到书店里买对联。

虽然我是大学生，但我想假如没有亲身去卖对联，我们也未必懂得如何简单区别上下联。况且，现在的人似乎不像过去那样每个门口都贴上对联，而是选择一对最好的贴在大门口就了事。因此要挑一副好的对联也是颇费工夫的。在那里工作几天，我都见有些顾客会自带笔和纸在那里比划着，年长者还喜欢讨论对联的工整性。当他们挑选好后，就会叫我们这些临时销售员去取相应号码的对联。由于人多嘈杂，通常一天吆喝下来，嗓子都会变得嘶哑的。不过，当我看到顾客都满足地拿着一卷卷的对联离开店铺时，我的内心还是欢喜的。

工作的第一天，早上八点上班，一直工作到下午五点。期间除了上厕所之外基。

本上是没法离开工作岗位的。就连吃饭也要端着饭碗边吃边卖。听起来很不可思议吧？虽然是亲戚家的活，但是工作态度是很重要的。假如我们不严格按照工作时间以及规则，那么我们就是一个不合格的销售员。那么我们这次的实践活动也会因此而变得不切实际了。

曾记得在某本书上看到这样一句话：一个人，假如能把手头上的平凡小事都有效完成了，那么他就是一个成功的人。是的，并非只有办大事的人才能体现自己的价值，才能说自己是成功的。实际上，只有认真工作的人都可以享受成功所带来的满足感。而我也是尝试在这件看似简单的工作中寻找着自我。

我记得有一对外省夫妇带着他们的小孩来挑选对联。可能是因为第一次来这里购买对联，又或者是因为是外省人的身份，他们一直都在那里默默地站着。当时人很多，很嘈杂。男人用生硬的普通话有点不好意思地叫我拿对联给他。但由于当时太嘈杂，我没听清楚他想要那副对联。他重复了几次，脸都因为激动而涨得通红。站我身边的小雪也是临时销售员，她捅捅我的手臂小声说：“你就不要理他们了，反正他们顶多只买一副对联而已，你还不如接待那些‘大一点’的客户更划算啦。你舅舅也说了，一次销售对联满50元以上的就可以提成，你们还不积极点？”听了她的话，我愣了一下，什么叫做“大一点”的客户？难道就因为他们是外来工，就因为他们只买一副对联，就应该区别对待吗？我想到自己来这里实习的目的，我是为了提高自己对待工作的热忱与提供最好的服务给顾客，而并非单纯只是为了钱。

我拨开拥挤的人群，走到那对夫妇面前，用普通话叫他们写下所选的对联号码。那对憨厚的夫妇一脸惊奇地看着我，似乎他们得到了优先购买权一样展开笑颜。然后很快地，我就包装好他们的对联并送他们到门口，并祝他们新年快乐。看到他们的微笑，我心里觉得很暖和。我并非在显示自己的伟大，我只是把他们当作服务的对象。而服务的质量是不应该因为他们是外来工的身份而有所降低的。

买对联时最怕的就是碰到那些非凡挑剔的人。我就碰到一个这样的人。他先教我拿了。

7、8、9、15号的对联似乎更好，再次要求我重换。我什么也没说，耐着性子又换好给他，然后也微笑祝他新年快乐。我承认在面对这样的人时，心情是很轻易浮躁的。因为在连续站了几个小时后，腿都是麻麻的，却还要耐着性子往返走动，把他之前挑选的对联放回原位，稍不小心就会把对联弄折了或弄花了。可是我还是强忍着心中的不满，因为我知道假如现在连这样的小事情都无法学会忍耐，那么将来出去工作后，所面对的人际关系更加复杂。假如我都不能很好地控制自己的情绪，肯定不利于我的工作开展的。忍耐并不是代表一种屈服，而是一种自身的修养。一个人的素质的高低并非单纯靠学历来衡量的，而是体现在其对人对事的包容与大度。

很多年以前，教育部就倡导要摒弃以前传统的教育方式，大力倡导素质教育。在注重素质教育的今天，大学生假期社会实践作为促进大学生素质教育，引导大学生健康成才的重要举措，作为培养和提高大学生实践、创新和创业能力的重要途径，一直以来深受各大高校的高度重视。社会实践活动被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的优秀人才的重要途径。适当地参加、组织社会实践能帮助当代大学生更好地接触社会、了解社会；同时，实践也是大学生学习课外知识、锻炼才干的有效途径。学校正是本着努力培养优秀人才的理念，积极倡导我们在假期多参加社会实践活动。

大学本身就是一个小社会，在我们踏进大学的时候，我们的一只脚已经踏入社会。而从某种角度来看，社会是一所更能锻炼人、更考验个人能力的综合性大学。只有得到正确的引导，我们才能脱去象牙塔中的稚嫩，慢慢深入社会、了解社会并服务于社会。而我们也只有投身到社会实践中，我们才能发现自己身上潜藏的潜能和存在的不足，并利用余下的在校时间来弥补自身的不足和开发自身的潜能，为今后走出校门、步入社会做好准备；才能使我们能学有所用，在实践中成长、在服务中成长，通过为社会服务来体现自身价值。正所谓“劳动体现价值”，说的就是这个道理。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，二十几天的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道。

“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验和锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。机会永远都是留给那些有预备的人的。而我在这次小小的实践活动中虽然没有得到很高的报酬，但正如我舅舅所说的一样，我们在这次实践活动中已初步具备了一个销售员所应有的素质。我想，这样的赞美对于我来说就是最好的报酬了。虽然从事销售工作并非是我将来的出路，但我在这里所学到的将使我一生受益。认真工作，把工作当作自己生活的一部分，这样我的生活才会更加出色。

**学生寒假调研报告篇十三**

劳全面发展的新世纪优秀人才的重要途径。寒假社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它有助于当代大学生接触社会，下面本站小编给大家带来20xx年大学生寒假。

20xx字范文，供大家参考!

为期30天的社会实践圆满的结束了，期间所发生的一切值得令人好好回味一番。为此我用这篇社会实践论文记录与总结这段时间的工作情况，而这并不纯粹是为了完成任务，更重要的是，这是为了自己而写的一次找寻内心声音的伟大体验。

我很庆幸能在放寒假的当天跟学长、学姐们一起去苏州的一个手机厂工作。在手机厂刚开始做清屏工作，后来转成看外观。刚进无尘室的第一感觉觉得一个小小的手机屏一定不会难倒我。可是并没想象的简单。进到无尘室有一个小师傅带我，她说清屏需要很大的耐心，我说我有。她笑了。她对我说的最多的一句话就是：“只要下定决心的去清这块屏，不去想那么多，一点一点的来，总会很容易清干净。”是啊，或许这就是小事并不是那么简单的事。从清屏上我感觉到了一个人的耐心需要多大才可以清出来那么干净的一块小小的手机屏。

如果问一个大学生走出校门开始到社会中工作首先要做的第一件事是什么?我的回答就是工作中要先去掉“学生味”。工作本身需要的就是一种严谨的态度，“我是大学生”并不能作为工作中出现错误的借口，别认为犯错是理所当然的，因为此时你是在做一件用时间计算金钱的事情，校园中的“随意性”决不能带有。从我入职开始的不久，就转入外观。我又有了一个师傅，这是一直到工作结束的师傅。她在外工作了好久。她常给我说：“做什么工作都要有责任。”在跟她相处的期间我还领悟到了“尽力并不等于全力，尽了全力还是会有一点点瑕疵。自己的本职不做好直接就影响到了不仅仅是个人的利益。”

工作虽然简单甚至单调，但是考虑下去任何细节都很重要，每一个岗位都有它存在的道理。第一天看外观只看师傅看过的屏，她打的不良我从中找，感觉那天过的很快，也许是在无尘室清过屏的缘故吧。感觉还不错，很快便学会了。刚开始师傅让我自己看，我看过后她在看一遍，偶尔会因为我的大意有的地方的小脏污会丢掉，还会看不完全。

常说：失败乃成功之母。而我却觉得，检讨才是成功之母。曾有一次看到一个屏，那样的故障我没见过，然后就流下去了。到复判时却被打回来了，当时被师傅小小的批了一下，师傅说：“你不知道看屏要看整个外观么?”我不语。我只在心里记着师傅的话。日后的每个屏我都会很认真的去看，而我的速度却很慢。我师父说只要你掌握好了再提速也不迟。我很认真的跟师傅学。我的速度也很快得以提升。在随后的工作中，我的能力不断提高，我师父每天都很开心，我的速度提高了，也便可以帮她减轻些辛苦。每天在工作中随着开心下班。

态度决定一切，在学校部门工作，会很随意，一旦走出校园，如果还不能马上以“熟工”的身份要求自己，那么你将很快被人比下去，因为一个公司需要的是有生产力的员工。每天提醒自己无论是现在工作还是回到学校抑或是将来踏进社会，严谨的工作态度是必不可少的。

很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在学校读书;而已在社会的人都宁愿回学校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。值钱的大学生正要求了我们扎实掌握专业知识还有社会实践能力与经验。

这个寒假我利用这段宝贵的时间参加有意义的社会实践活动，接触了社会，了解了社会，并从社会实践中检验了自我。这次的社会实践让我收获不少。在实践中不可缺少的好多：

一、在社会上要善于与别人沟通。

经过一段时间的工作让我认识更多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期练习。与同事的沟通也同等重要。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。被人给你的意见，你要听取、耐心、虚心的接受。

二、在社会中要有自信。

自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力作出肯定。你没有社会经验没关系。重要的是你的能力不比别人差。社会工作经验也是积累出来的，没有第一次又何来的第二、第三次呢?有自信使你更有活力更有精神。

三、在社会中要克服自己胆怯的心态。

开始放假的时候，知道要打寒假工时，总有种说不出的心情，总感觉会有些害怕。跟同学通电话说自己的心情，感觉总有种说不出的感觉。第一次去离家那么远的地方，感觉自己什么都不懂，文化程度还不够，也没什么社会经验等种种原因使自己觉得很渺小，自己的怯懦就这样表露出来了。某人曾对我说，在社会中要学会厚脸皮，别人的教导虚心接受，不要不当回事。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

四、工作中不断地丰富知识。

知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就会枯竭。

有一句话我很喜欢：“成功的人不在于你认识了多少人，而在于多少人认识了你。”努力地去认识他人，也是让他们认识你，从他们身上发掘出你可以学习的地方，体会每一句睿智的语言。

坦白讲，这么短的时间内，小小的寒假工能学到什么呢?就锻炼了态度，心态更加坦荡，我想这已经足够了。生活就像一种修行，只有行万里路，亲身体验实践才能有所感受。

在回来的路上，跟学姐们聊了一路，她们的社会经验比我牢靠的多，从她们的语言中就会体会到那种成熟。遇事不要先为自己找借口，很多的话当着同年级的同学说还好，在她们面前说只会让她们笑话。学姐们给我讲了好多她们所经历的人情世故，她们总说你等遇到了就会明白了，现在听了也不会明白，只要记得，以后无论做什么不要为自己开脱，学会独立解决问题，虚心学习别人的突出。凡事做了就要做好，承担起该有的责任。

这个寒假，见识了很多事，认识了很多人，收获了很多，很多。不只是有劳有得的工资，还收获了比这更重要更加无价的财富。期间所赚取的经验将永远成为人生最宝贵的财富之一。

社会是一个很好的锻炼基地，能将学校学的知识联系于社会，我感觉学习与社会实践是密不可分的。

共

2

页，当前第。

1

页

1

2

。

**学生寒假调研报告篇十四**

身为大一新生，本次实习的目的着重在于体验社会，从而锻炼自己的社会适应力。而且，我从事的是服务行业，这对我是一个挑战，并且我也学到了与别人沟通交流的技巧，体验到了找工作的不易以及做工作的艰辛。丰富工作经验的同时自身价值也得到了一定程度的提高。广而言之，了解当前就业形势，熟悉就业环境，使将来的就业规划更明了。

我在x各大超市从事饼干促销的工作。

首先，通过招聘广告我联系到销售饼干的业务员，面试后，业务员接受了我的实践请求。

我的工作时间为早上8点到中午12点，然后再从下午3点到晚上7点。我有一个同事和我一样是在校大学生，由于我们以前都未做过这方面的工作，所以前几天业务员同我们一起上班，教授我们一些促销技巧以及注意事项。

起初，我还不好意思主动向顾客推销，一次一次的尝试，不顾及太多所谓的面子，像对待朋友一样真诚的对待每一位顾客，就会自然很多，当然业绩也一步步攀升，同事和我一样也很快适应了工作。之后的工作也都还是比较顺利的。遇到有特殊要求的顾客，我们也能及时采取其他措施维护到自己的柜台和老板。

其次，我发现与同事的相处以及与周边柜台销售员的相处也是我们工作的重要组成部分之一，人与人的相互适应、相互包容、相互理解促成我们良好的人际关系，使我们处在一个和谐的工作环境之中，工作质量自然就稳步上升。如此，不仅利于自己的工作利于他人的工作，更重要的是也有利于店主和顾客，营业额升高，顾客满意度上升。和谐的工作环境要靠我们自己去营造，现在到处充满着竞争，似乎身边少了许多人情味，功利之心人人皆有，但我觉得二者并不完全矛盾，我们应当权衡利弊适度改变一下心态，从而从容的面对当今的就业、从业形势。

通过这次实习，我接触到了一些不同形式的奖惩制度，例如：定量提成制，弹性提成制等等一些制度，这些制度都从不同的方面、不同程度激发我们的工作热情，不得不佩服商人们的智慧。还有，就是销售模式的不同也同样刺激了不同心理的消费者，例如：定量减价制、赠品制、代金券等等，也是很多销售方法，使我大开眼界。迎合顾客的心理是很关键的，也这恰恰能映射出一个优秀销售员的专业能力及专业素质。我们依然要不断摸索，即使是有丰富经验的“老”销售员，不断的学习才是不断进步的捷径。

这次实习是在销售这方面的服务业，使我走出了自我封闭的世界，敢于接触更多新事物和形形色色的社会人，一步一步成熟，一点一点不再畏惧，不仅是长大而是一种成熟。

这次实习，是我看到了社会的复杂，了解到为事的不易，更加坚定了我为自己的目标不断努力奋斗的决心与信心。我充分意识到只有不断充实自己，才能有强大的竞争力，是自己的能力立于他人之上，成为同行者中的佼佼者，亦是就业大潮中的宠儿。

几十天的实践很快结束了，虽然挣了不到一千块钱，却挣到了用一千块钱买不到的经验和生活。

**学生寒假调研报告篇十五**

大学生寒假社会实践调查报告3000字，大学生要写大学生寒假社会实践调查报告，要写得认真点哦，下面带来大学生寒假社会实践调查报告3000字范文，欢迎阅读参考。

作为一名大一新生，对缤纷多彩的大学生活充满了好奇。

在大学的第一个寒假里，我希望能与以往有所不同。

在这个时候团支布提供了参加实践活动的建议。

这是一种磨练，对于学生来讲，实践的机会真的是很难得。

在中国的教育里，我们学的都是理论知识，真正用到的却不多。

理论加实践才是最科学的学习方法。

感谢学校给我们学生提供一个社会实践的平台。

本次到酒店参加社会实践的总共有三位同学，所学专业为会计。

实践的时间是从01月20日到02月10号3为期一个月，实践的主题是进行相关的专业实践学习，主要内容有刷盘子、擦酒杯、上菜、收拾餐具等等。

现将本次实践活动的有关情况报告如下：

(一)基本情况以及工作体会：

我是通过熟人的介绍才找到的打工的机会。

第一天进去做事觉得感觉很奇怪，因为以前一直都是以消费者的身份进的酒店，这次的身份却是一个服务生。

呵呵，第一个感觉就是首先要把心态调整好。

酒店的老板娘我认识，平常都叫她阿姨。

人很和善，第一天来什么也不懂，她就叫了一个老生来教我们。

平常在酒店吃的时候不觉得，来工作的才知道酒店的工作还真不是盖的，每个细节都要弄好。

我们第一天是试工，大家都在努力的学习，虽然说有点累，但我们每个同学都很积极、很投入，都感到很乐意，因为这毕竟是我们本次社会实践的第一步嘛。

所以在那一天的时间里，虽然说有一点点累，但我们却都觉得挺充实的先说说我在那里的工作情况吧：我们每天8点半上班一直到晚上9点半。

我们没天的工作就是在客人来之前把房间弄干净，客人吃饭的时候，男生负责端菜而我们女生就负责上菜报菜名，帮客人倒酒、换餐盘之类的杂活。

在我看来最辛苦的，就是每次客人吃饭的时候你必须站在外面等候，一天下来腿跟腰都很痛，刚开始的时候真的有点受不了。

虽然说顾客就是上帝，但有的时候难免会遇到些难缠的客人。

要么是过于挑剔，要么就是素质不是很高。

记得有一次，老板娘说那天下午的一桌客人看起来都挺乡下的，叫我们看着别让他们把毛巾给带走了。

我刚开始一挺就觉得挺别扭的，乡下人又怎么了，怎么可以这样瞧不起人家呢?但是我到了那个房间，我刚给他们倒好茶，就那么一转身的功夫，桌上所有的毛巾都不见了，都到他们的口袋里去了。

做为酒店也不好说什么。

所以服务生的工作看似简单，但操作起来还是挺麻烦的。

因为这个原因，刚开始工作的时候感到有一点紧张，但越是紧张我就越必须鼓起勇气，因此慢慢的我就习惯了。

后来证明，我还是很幸运的，因为这给了我一个独立锻炼、独立挑战的机会。

(二)实践感悟以及心得体会

我以“善用专业知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富暑假生活”为宗旨，利用假期参加这次有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。

这次的社会实践收获不少。

现在举例如下：

一、在社会上要善于与别人沟通。

经过一段时间的实践工作让我认识很多的人。

如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。

以前实践的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。

人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。

别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

二、在社会实践中以及以后的工作中要有自信。

自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。

就像刚开始时我到饭店那样有一点胆怯，但后来是自信给了我勇气。

有自信使你更有活力更有精神。

三、在社会中要克服自己胆怯的心态。

自己觉得困难挺多的、缺乏社会经验等种种原因往往使自己觉得自己很渺小，自己懦弱就这样表露出来。

所以应该尝试着克服自己内心的恐惧。

如有人所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”

其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。

战胜自我，只有征服自己才能征服世界。

有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

四、在工作中要不断地丰富知识。

知识犹如人体血液。

人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。

此次社会实践，真正地填补了我在课堂上所没能学到的空白，真正增长了我的社会交际经验。

一个人可以没有渊博的知识，但绝对不能没有社会交际的经验和能力，这也是我此次实践体会最深的一份心得。

(三)本人存在的问题以及几点思考：

在实践过程中，我也发现了自身存在的一些问题：

第一，本人的人际交往的能力还欠佳，这还应在日后的日常生活、交际中有待加强和学习。

第二，缺乏社会经验，在为人处事方面尚还不太成熟，处理事物的态度和方法往往有时不得当。

虽然在实践中存在着一些问题，但是我觉得仍有一些值得骄傲的闪光点的。

本人参加社会实践有着不畏困难的精神，敢于实践，对工作充满热情，细心真诚。

通过参加社会实践，我认识到，在生活中吸取周围人的经验和阅历，掌握一些社会礼仪的技巧是极为必要的。

充分发扬本人自身的优点，取长补短，总结经验，吸取教训，使自己对将来充满信心，也为以后真正融入社会奠定坚实的基础。

(四)本次社会实践的问题和建议：

一、在同一个地方的时间有点太长，社会实践不完全等于上班工作，所以不应该总在一个地方，时间长了会让人有一种厌倦的感觉。

所以建议应该在适当的时候调换一下实践岗位。

二、因为我的专业是经济方面的，虽然不知道自己的建议到底对不对。

但还是觉得如果想要建立良好的社会经济秩序，一定是双方面的。

商家和消费者都应该提高自身的素质，努力达到“双赢”。

最后，很高兴能有这个实践的机会，虽然只是短短的一个月，但我觉得挺充实的，至少让我的寒假过得有意义。

在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，不要以单纯的想法去理解和认识社会。

而是要深入地探索，为自己的未来打好基础，在学校学会更多的书面专业知识，在实践中好好利用知识进行运作。

真希望以后能再有这样的机会，也希望我们学校以后能有更多的同学有机会去参加这样的社会实践吧。

在这次社会实践中，系领导和老师对我们的支持是不可忽视的。

正是系领导和老师的支持，才使我们多了一次与社会充分接触，增强了社交能力及实践能力的机会。

实践活动的成功，为我们下一次实践做了较好的铺垫，也为我系以后的学生参与社会实践活动打下了坚定的基础。

我们说过，我们也努力过，因此在那段烈日与汗水的日子里，我们感到无悔，更感到骄傲。

通过前面2月12日—2月17日6天的实践，使我具备了一些装机的基本技能，了解了计算机内部各部件及如何装机等方面的内容，技术员们决定利用2月18日和19日开展两次计算机技术义务咨询活动。

为了保证这两次活动的成功开展，我进行详细的安排策划，与实践单位、赞助商进行了统一的.协商，对场地进行了申请。

同时，我和他们夜以继日拟出了十多种不同的配机方案、知识问卷调查表、计算机使用过程中的常见故障及解决办法、计算机发展史等与计算机有关的内容。

经过大家共同不懈的努力，各项准备活动终于在7月17日临晨2点完成。

2月18日上午，阳光灿烂，春风和煦，蓝天白云下的上海更加漂亮。

但大家们却一点都没有留意周围的景色，我心中只有一个念头，就是把今天的义务活动搞成功，把自己所掌握的知识技术尽量多的传授给市民，为市民尽量多的排忧解难。

上午9：30我的义务咨询活动正式开始，广大市民向我提了很多问题，我不辞辛劳，耐心地一一解答，甚至派人到群众加中解决他们的问题。

很多市民对我的配机方案表现出了浓厚兴趣，他们不断地询问配置单上各部件性能、价格、兼容性等方面的问题。

对我给出的常用故障检测及其解决办法也作了较高的评价。

咨询活动圆满结束。

2月19日，该活动在火车站再次成功举办，并且收到了十分良好的效果。

调查总结

本次社会调查穿插在我的计算机义务咨询活动之中，调查对象主要为上海市民。

通过抽样调查使我的出以下结论：

1、目前，上海市30%的家庭拥有电脑，学生中有电脑的占38.2%，而且还有30.9%的学生打算买电脑。

而且由于我对计算机神秘感的消失，对计算机各组成部件的进一步熟悉，我越来越倾向于diy。

2、一般的用户对计算机的价格定位在5000元左右，但是在学生群体中有一个不好的现象，就是学生买电脑主要是用来打游戏、上网等，而真正用来学习的不到30%。

3、在电脑的适用性、功能、价格这几方面，有50.6%的人更关注价格，有29.8%的人更关注适用性，另外的19.6%的人更关注性能。

4、在调查中，很多消费者还表现出了对商家的极大不信任。

所以我呼吁商家能够全力关注自己所售产品的性能，为了消费者也是为了自己。

5、咨询活动中先后有十多名群众前来请我诊断他们的电脑故障，我发现他们中有80%以上的使用的是联想品牌机。

岁月的流逝印证着我的不屈与骄傲。

在本次社会实践活动期间我忍受了众多不理解的目光和长时间的工作，见识了js

(奸商)们的伪善面孔和狡诈手段，接受了来自各个方面的挑战。

这次实践让我真正深刻理解了“宝剑锋从磨砺出，腊梅香自苦寒来”的深意。

现在，我可以当之无愧的说：在本次实践活动中我的收获远大于挫折。

大学生社会实践报告

摘要：假期开始，我便背着小包直奔老家，整个假期都在家中，没有出去工作。

虽在家中我也没闲下脚步，走访外出务工的老同学吸取经验。

大二的我们，面临毕业就业，事先做足准备不会手足无措。

关键字：

整个寒假我都在家中度过，寒假时间不短，但我没有出去做兼职。

因为吸取了暑假工作的经验和教训，我决定先学习些东西。

有人工作，有人上学。

其实，没有钱、没有经验、没有阅历、没有社会关系，这些都不可怕。

没有钱，可以通过辛勤劳动去赚;没有经验，可以通过社会实践操作去总结;没有阅历，可以一步一步去积累;没有社会关系，可以一点一点去编织。

但是，没有梦想、没有思路才是最可怕的，才让人感到恐惧，很想逃避!。

出路在哪里?出路在思路!暑假的工作让我尝到了苦头，由于没有事先做好调查，做足准备，工作是吃了很多苦。

后来工资也拖了再拖，差点要不回来，追其根本是没有思考周全、做好调查，今年寒假不去工作在家走访了很多在外务工的老同学吸取经验，读懂了很多。

对于今年已经大二的我们，马上面临毕业，毕业就要就业，然而我们还想笼中鸟什么都不知。

为了以后毕业做准备，很多在外工作的人都回家过年，趁这个机会走访他们，从他们那里获得许多做人工作的经验和心得。

总结如下。

人必须有一个正确的方向。

无论你学历多高，无论你多么意气风发，无论你是多么足智多谋，无论你花费了多大的心血，如果没有一个明确的方向，就会过得很茫然，渐渐就丧失了斗志，忘却了最初的梦想，就会走上弯路甚至不归路，枉费了自己的聪明才智，误了自己的青春年华。

迷茫与困惑谁都会经历，恐惧与逃避谁都曾经有过，但不要把迷茫与困惑当作可以自我放弃、甘于平庸的借口，更不要成为自怨自艾、祭奠失意的苦酒。

生命需要自己去承担，命运更需要自己去把握。

生活中，面对困境，我们常常会有走投无路的感觉。

不要气馁，坚持下去，要相信年轻的人生没有绝路，困境在前方，希望在拐角。

只要我们有了正确的思路，就一定能少走弯路，找到出路!

成功的人不是赢在起点，而是赢在转折点。

即使我们现在上学，专科、本科、硕士、博士……或是更高学位，不少刚刚毕业的年轻人，总是奢望马上就能找到自己理想中的工作。

然而，很多好工作是无法等来的，你必须选择一份工作作为历练。

职业旅程中的第一份工作，无疑是踏入社会这所大学的起点。

也许你找了一份差强人意的工作，那么从这里出发，好好地沉淀自己，从这份工作中汲取到有价值的营养，厚积薄发。

千里之行，始于足下，只要出发，就有希望到达终点。

起点可以相同，但是选择了不同的拐点，终点就会大大不同!

其实，应该仔细掂量一下自己，你是否真是金子?是真金，手中要有绝活，才能上要有过人之处才行。

一句话：真金是要靠实力来证明的，只有先把自己的本领修炼好了，才有资格考虑伯乐的事情。

每个人在年轻的时候似乎都豪情万丈，什么都不怕，可是随着年龄的增长，每天想着房子、工作、养家糊口这些俗事儿，再也没有年轻时那种敢于\"上天探星、下海捞月\"的勇气了。

是我们改变了生活，还是生活改变了我们?我们的思想越来越复杂，因为有了越来越多的舍不得、越来越多的顾虑，我们总是在徘徊、总是在犹豫。

毕业开始一两年，生活的重担会压得我们喘不过气来，挫折和障碍堵住四面八方的通口，我们往往在压迫得自己发挥出潜能后，才能杀出重围，找到出路。

可是两三年后，身上的重担开始减轻，工作开始一帆风顺，我们就松懈了下来，渐渐忘记了潜在的危险。

直到有一天危机突然降临，我们在手足无措中被击败……毕业这几年，仍然处于危险期，一定要有居安思危的意识，好好打拼，这样才能有一个真正的安全人生!

生于忧患，死于安乐。

如果你想跨越自己目前的成就，就不能画地自限，而是要勇于接受挑战。

对畏畏缩缩的人来说，真正的危险正在于不敢冒险

把感恩刻在石头上，深深地感谢别人帮助过你，永远铭记，这是人生应有的一种境界;把仇恨写在沙滩上，淡淡忘掉别人伤害过你，学会宽容，让所有的怨恨随着潮水一去不复返，这也是一种人生境界。

学会倒出水，才能装下更多的水。

从毕业那天开始，学会把每天都当成一个新的起点，每一次工作都从零开始。

如果你懂得把\"归零\"当成一种生活的常态，当成一种优秀的延续，当成一种时刻要做的事情，那么，经过短短几年，你就可以完成自己职业生涯的正确规划与全面超越。

年轻人从校园或者从一个环境进入一个新环境，就要勇于将原来环境里熟悉、习惯、喜欢的东西放下，然后从零开始。

我们想在职场上获得成功，首先就要培养适应力。

从自然人转化为单位人是融入职场的基本条件。

一个人起点低并不可怕，怕的是境界低。

越计较自我，便越没有发展前景;相反，越是主动付出，那么他就越会快速发展。

很多今天取得一定成就的人，在职业生涯的初期都是从零开始，把自己沉淀再沉淀、倒空再倒空、归零再归零，正因为这样，他们的人生才一路高歌，一路飞扬。

我们年青一代，身在校园，也要坐安思危，为以后出去工作做足十成准备。

这是我在寒假吸取到的、也学到的，希望可以对以后有所帮助。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！