# 旅游实践报告大学篇(精选15篇)

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2024-02-03

*在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。旅游实践报告大学篇篇一近年来，旅...*

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**旅游实践报告大学篇篇一**

近年来，旅游业受到大多数人们的青睐，随着旅游业市场的不断扩大，人们消费在旅游方面的费用也越来越多，为了带动经济的增长，更加了解这个行业，我们进行一系列的调查。

上开展的一次综合性教学实践活动。通过对自然旅游资源、人文旅游资源、综合旅游资源，、整合和延伸课堂课堂知识，培养和提高学生的实践认知能力和思维能力。本次时间地点是哈尔滨中央大街，比较具备独特的风格。

黑龙江省哈尔滨市中央大街。

20xx年1月5日--6日。

（一）景区概括。

1.中央大街历史。

1898年哈尔滨开始大规模地修筑铁路和建设城市，来自关内及邻省的劳工大量涌入哈尔滨，原沿江地段是古河道，尽是荒凉低洼的草甸子，运送铁路器材的马车在泥泞中开出一条土道，这便是中央大街的雏形。至1900年即形成“中国大街”，意为中国人住的大街。

由于埠头区的建立，这里俄人的铺子也多了起来，牌匾多用俄文，他们经营杂货等，所以虽称“中国大街”，但两侧多为欧式建筑，商业也多为外国人经营，犹如外国城市一般。

1924年5月，由俄国工程师科姆特拉肖克设计、监工，中央大街铺上了方石。铺路用的方块石为花岗岩雕铸，长18厘米宽10厘米，其形状大小如俄式的小面包，一块一块，精精巧巧，密密实实，光光亮亮。路铺得这样艺术，在中外建筑史上都是少见的。据说当时一块方石的价格就值一个银元，一个银元够穷人吃一个月的。几百米的中国大街可谓金子铺成的路。据有关专家测定，中央大街的方石块还能磨上一二百年。

方石使得中央大街顿时显得华贵起来，当时中国大街上的外国商店、药店、饭店、旅店、酒吧、舞厅不计其数，其中道里秋林分公司、马迭尔旅馆在整个远东地区也颇有名气。在这条哈尔滨最时髦的街上，俄国的毛皮、英国的呢绒、法国的香水、德国的药品、日本的棉布、美国的洋油、瑞士的钟表、爪哇的砂糖、印度的麻袋，以及各国干鲜果品均有出售，不亚于一个国际商品博览会。

1925年7月，中国大街正式改称“中央大街”。中央大街，仍保持原来光滑的方块花岗石铺砌的路面。街道两侧商业、饮食服务网点近200家，形成了门类齐全、服务较为完备的商服中心，各商家纷纷重新装饰门面，贴金镶银，张灯结彩，把中央大街打扮得更加富丽堂皇，成为哈尔滨最著名的最富特色的商业一条街。1997年，哈尔滨市政府把中央大街定为步行街。首届“中国历史文化名街”之一。

2.中央大街方石路面的介绍。

是那样密实而精巧，踩在上边那起起伏伏、光滑细腻的韵律质感，让人舒身惬意、步履翩然，路铺得这样艺术，在中外建筑史上都应该是少见的。这条路始建于1924年，是由俄国工程师科姆特拉肖克负责设计、监工。铺路用的方块石是由花岗岩石雕铸的，长18厘米宽10厘米，其形状大小如俄式的小面包，一块一块，精精巧巧，密密实实，光光亮亮。据说当时一块方石的价格就值一个银元，一个银元够穷人吃一个月的。几百米的中国大街可谓金子铺成的路。据有关专家测定，现在中央大街的方石块还能再磨上一二百年。

虽然如此，在不同的时期这路还是一直以来都得到了很好的保护。这不在游览的时候看到了工人正在修补方石头路面,原来修路不需要新石头,只是把路面上陷下去的石头起出来垫高,然后用石灰灌浆,保持原来的样子,这过程和照片上是一样的,原来有资料介绍说方石头很长插进地面,现在看到了长和高其实差不多的。大街北起松花江防洪纪念塔，南至经纬街，全长1450米，宽21.34米，其中人行方石路10.8米宽。被誉称“东北一街”的中央大街，以其独特的欧式建筑，鳞次栉比的精品商厦，花团锦簇的休闲小区以及异彩纷呈的文化生活，成为哈尔滨市一道亮丽的风景线。最奇特的是中央大街上铺的石头，他是长方形条形石，但以纵向冲上铺满，由1924年以俄罗斯工程师科姆特拉肖克社监工完成的。步行街自开通以来日接待游人20余万人次。步行街的夜晚流光溢彩，游人如织，更有一番特色，充分体现出旅游、购物、娱乐、休闲的功能。风格各异的西六道街、西七道街、中央商城、车辆厂住宅楼前等四处休闲区，构成了中央大街集休闲、娱乐、旅游、购物为一体的城市新风景。

3.汇集欧式风情建筑中央大街虽非哈尔滨市最长的一条街，但却是涵括了西方建筑史上最有影响的四大建筑流派，有常见的起源于十五、六世纪的文艺复兴式，十七世纪初的巴洛克式、折衷主义，以及十九世纪末二十世纪初的新艺术运动建筑。全街建有欧式及仿欧式建筑71栋，汇集了文艺复兴、巴洛克、折衷主义及现代多种风格等欧式风格市级保护建筑13栋。这些建筑体现了西方建筑艺术的精华，使中央大街成为一条建筑的艺术长廊。

欧洲风格满布中央大街的欧式建筑，五步一典，十步一观。在西方建筑史上几百年才形成的建筑风格样式，使得中央大街成为远东最著名的街道。欧洲最具魅力的近300年文化。

发展史，在中央大街上体现的淋漓尽致,其涵盖历史的精深久远和展示建筑艺术的博大精深，为世上少见。

4.中央大街典型建筑。

马迭尔宾馆。

建于1906年，属新艺术运动建筑。她造型简洁、舒展、自由流畅。不同的色彩、不同的穹顶造型，显现出亲切宜人的魅力，体现了西方建筑的精华。建筑长度占据了西七至西八道街之间的一个街区。

教育书店。

建于1919年，属新艺术运动建筑。建筑物主体三层，各层间以腰线分割，自上而下窗口逐渐缩小，显现出稳定感；画龙点睛式的一樘三心挟券圆形扁窗为新艺术运动建筑特色定了性。

哈尔滨市教委。

建于1925年，原为万国储蓄会，属古典主义建筑。该建筑造型简洁规整，仅在正门入口处设两根壁柱，摆脱了任何多余的繁琐装饰，总体效果庄重、大方、朴实。

华梅西餐厅。

位于中央大街112号，始建于1925年，原名为马尔斯西餐茶食店。其营业面积为1500平方米，有员工120人，年销售额1200万元。经营品种以俄式大菜为主。一楼为现代派欧洲园林式酒吧风格；二楼为前苏联莫斯科”克里姆林宫”。

**旅游实践报告大学篇篇二**

在这个火热的暑假，我深知必须离开家庭的舒适，带着我们正拥有的朝气，走入社会，了解社会，深入社会。一直以来暑假社会实践活动是大学生投身社会，体验生活，服务大众的真实契机。

如今，已经是第二次参加社会实践报告体验。我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校园，走向社会的良好形式;是培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性的有效途径。通过参加社会时间活动，有助于我们大学生更新思想观念，吸收新的思想和知识。眨眼间，一个月过去了，却让我学到非书本上的一些青春感悟，而这些能让我享用终生。它加深了我与各个阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，同时也开阔了自己的视野。社会才是学习和受教育的大课堂，人海茫茫间，所谓“三人行，必有我师焉”，希望在现今竞争越来越激烈的社会市场中能更坚实的打下基础，让我在实践中得到锻炼。

初次接触到关于旅游的报告，自己还是个被调访者。我在长隆感受着夏日里的热情，一位年龄与我不相上下的男生走过来，和我友好地打招呼后，并介绍了他自己的工作职务，原来他是专门调查关于假期旅游的报告。随后，我便接受了访问。其中他有问到：旅游的花费，车程，是否团带等共两张问卷。回到家后，我也希望从实践中得到锻炼。于是，我在自己小区里也进行了有关暑假旅游的调查报告。首先我必须了解旅游调访的一些相关程序。经过一个旅资专业的同学介绍，我开始学习。期间，我学会了：第一，要学会管理好自己的情绪，不要因为天气的不利而气愤，也不要原于游客的拒绝访问而气馁，更不能因为个人的情绪而改变对游客的态度。第二，选择合适的游客访问，从游客的言行举止和表情变化判断游客情绪状态，以免游客的不耐烦和拒绝。第三，学会人际交往，与游客交往时，应努力给游客以良好的印象，注意一视同仁，避免突出某些游客而造成其他游客的不满;与协作者交往时，要摆正自己的位置，尊重对方，平等协商。第四，要善于学习累积经验，每个游客的要求和需要是不一样的，应该如何和协作者友好地交流或是选择游客，要不断的积累经验，以求减少失误;也可向其他调访人员咨询更多的经验。

在以上学习的知识来看，我想我基本上可以去实践了。在小区内绕行几圈，没看到有多少人。一个多小时过去了，我一无所获，最后回家。我想可能是因为我选择的时间不对，下午两点左右正是太阳最热的时候，大家可能都在家休息或午睡。于是，我决定明天再行动。第二天，我选择在上午9点左右，早晨凉快，一般在这时候买菜的人居多，但是有不会马上回家。大部分都是带着小孩或者是老人在玩耍和聊天。刚开始，我还是有点胆怯，后来我决定从跟我住在一栋楼的阿姨开始，我们很友好的开始交流，之后，她还给予我鼓励，这也使我更有信心了。后来的访问调查，大家都比较配合。最后，我还在其它小区也进行过调查。经过此次调查，我发现去沿海城市居多，其中包括广州等地，旅游的价格一般要求在1000元以内，旅游时间多在3~5天，且大多都是选择团组织去旅游，因为这样会觉得安全一点，同时也热闹。

半个多月过去了，我觉得自己很充实，体会颇深。第一，我锻炼了自己的交际能力。第二，我深深地体会到一个良好的态度和心态是多么的重要。第三，自身的素质培养是很重要的。第四，学会建立好人际网络，这样有利于今后的工作需要。这次实践，正是因为和邻居们的友好往来才使我有一个好的开始。

总的来说，这次的实践，让我收益良多。不仅在工作中体验了自己的学习成果也在实践中累积了宝贵的经验，另一方面也让我看到了自己的不足，这样有利于我明确今后的学习的方向和动向。在实践期间，让我体会到了人与人之间的和平相处和互相信赖是多么的有意义。着实在使的过程中我才真正发现自己学识的浅薄和经验的缺乏，在实践这个重要的环节中，提高了我的调查研究和观察并分析、研究、解决问题的能力。此次，培养在校大学生在社会中的生存和能力，在实践过程中所学到的社会经验将使我终身受益。

**旅游实践报告大学篇篇三**

随着我们的生活水平不断提高，旅游消费变得越来越热，出外旅游已成为我们生活中必不可少的部分。在旅游群体当中，大学生是整个旅游市场的一个重要而又独立的组成部分。大学生作为社会的一个特殊群体，具有一定的经济独立能力和自我生活能力，有相对宽松的时间，具有更多的冒险精神和追梦遐想，这些促成了大学生旅游热。因此，大学生作为一支旅游生力军的地位确实不容忽视。当今全国高校数量已达xx多所，在校生人数超过xx万人，可见中国的大学生旅游是一个巨大的市场。

同时，国内的旅行社达1.6万个，竞争非常激烈。但是大学生旅游却很少选择旅行社这条途径，是大学生的原因还是旅行社的原因呢?另一方面，旅行社对于大学生市场的潜力不是很明了。鉴于这两点，对当今大学生旅游的调查就显得是有必要的。

所以，我通过自己搭建的个人网站一起旅游吧-大学生自助游做了相关调查。此次调查的目的在于了解当今大学生旅游的大体情况以及大学生对旅行社的态度，为了解大学生旅游市场状况提供最直接最有效的数据。同时通过对调查结果分析，为大学生的旅游市场开发提供可行的建议。

一、大学生旅游的意向。

在旅游意向上，有接近95%的大学生表示非常喜欢旅游，另外5%的大学生表示一般喜欢。但来自城市和农村的学生却有明显的差异，几乎100%来自城市的学生有旅游意向，而只有接近85%来自农村的学生非常旅游。引起这一差异的主要原因可能是由来自城市与农村的学生的经济条件的差异造成的。对旅游没感觉的大学生有66%主要是没有钱，其中来自农村的学生占74%。

去旅游的目的是欣赏景观、增长见识(62%)和休闲散心(21%)，另外找同学、熟人玩接近16%，而纯粹娱乐性质上的游玩、观光不大受大学生的欢迎。

同时，调查也显示80%以上的大学生认为影响出游最重要的是金钱，15%左右的大学生认为时间是影响他们出游的重要因素，而5%左右的大学生认为伙伴、宣传地、朋友意见影响他们。

在调查中还发现，由于不同学校的大学生专业的差异，有些同学是出于专业的目的而选择去哪里旅行，例如旅游管理专业，勘探专业的大学生，他们由于学习目的而选择旅游。

以上调查结果显示由于大学生受到来自学校、家庭、社会的压力，故对旅游的喜爱不同。但大部分人喜欢旅游是来欣赏景观、增长见识，同时金钱是影响着多数大学生出游的主要因素。

二、大学生旅游的地点与时间。

调查结果表明，大学生偏爱自然风景区，占了总人数的54%，表明大学生更愿意与大自然亲近。

其次，旅游目的地选择民族风俗区有30%左右;有相当一部分人选择繁华城市区和海滨城市区，分别约占总人数的9%和5%。反而红色旅游革命区和高校校园不大受大学生的欢迎。

在对于旅游时间段的安排上，最多人选择的时间段是不定期，想去就去，占了总人数的56%左右，说明了大学生都喜欢把外出旅游的时间由自己自由安排，不受约束。在具体时间段上，最多人选择的时间段是国庆、五一长假，约占了总人数的52%。选择寒暑假期以及平常的周末出游的人少，分别约占总人数的20%和24%。原因可能是一方面寒暑假的假期长，大多数学生都喜欢留在家看电视看书而不外出旅游;而普通周末由于时间较短，没有充分时间做好旅游前的准备工作和旅行后的休息调整，不利于出游;另一方面，由于大学生的课业比较重，一般会利用周末进行复习或预习新知识，还有相当部分大学生利用课余时间做兼职或参加各种活动;故国庆、五一长假是大学生旅游的高峰(56%)，大学生有更多的时间可以自由分配，而且还可以趁黄金周的时间休息调整。

三、大学生旅游的消费方式。

在选择旅游消费方式上，更多的大学生选择自助游，约占51%;其次是选择个人游的，占21%;而只有28%的大学生选择跟旅游团。调查结果表明，大学生有较强的独立自主意识。在选择自助游和个人游的学生中，高年级明显多于低年级，这可能是高年级有更多的社会知识和经验;来自城市的学生明显多于来自农村的学生，这可能与学生的个性有关。

四、大学生旅游的方式。

在调查中，大学生以往出游时，出游方式选择与同学结伴而游的(约52%)占大多数，与男(女)友一起的约占21%，数字表明大学生大多数喜欢跟同年龄段的人一起外出旅游，而与家人一起(约6%)和独自一人出游(约21%)也占一定比例。在旅伴的选择上，部分人选择跟男(女)友一起去旅游，这可能是大学生旅游的一大特点。大学生正处于感情萌发的时期，与情侣同游一方面可以体验生活，增加旅游乐趣，共同解决旅途中的困难，另一方面又可以促进双方的了解，培养共同兴趣、增加双方的感情。相反，选择与父母亲人同游的人很少，只占6%，这也表明大学生自主独立的意识在不断增强。

大学生选择旅游地点的因素，以及个人消费水平的差异，旅途距离长短，个人爱好等等原因，影响大学生选择了不同的出行方式。

五、大学生旅游的次数(每年)。

调查显示，大学生每年出游次数为1次为约32%，2次为约53%，3次为约10%，4次约3%和5次以上为约2%。

由调查结果可知，大多数大学生平均每年出游次数为一到两次，少数有条件的学生也有年出游次数为三到四次的，但每年出游次数为五次以上的很少。

六、大学生旅游的消费状况。

在以往外出旅游的花费上，游览、门票占其主要，占总数的约67%，其次是吃的，约占14%，交通约占19%。而对旅游地的风味小吃上，感觉一般约占33%，喜欢约占46%。而特别喜欢仅约占13%。由此可见，当地的风味小吃没有将其特色表现出来，就深入了解，许多大学生对在没有品尝时给予的期望值偏高，而真正品尝之后，其期望值大打折扣，毕竟青年人对新鲜事物在感官上都会给予很高的评价，而一旦去体验之后，没有其想象的好时，将会大所失望，这也许是其感觉对其旅游地的风味小吃上感觉一般的比例占较高的原因。在住宿上，一般学生(约53%)选择30元左右(人/每晚)，可见，大学生旅游消费的要求体现了节约原则，这可能表明现代的大学生保持着俭朴节约的优良传统，也有可能是大学生的旅游费用大部分还是处于家庭资助。因为有80%左右大学生的生活费是来自家庭资助的。

在旅游途中，约76%大学生愿意投入到购物中的比重是10―20%，表明购物在大学生旅游中也占主要活动。同时安全第一在大学生旅游中感觉是最重要的约占43%，其次是费用的约为23%，舒适度约为22%，旅游的经历约为12%。

总体来看，大学生的旅游消费水平中等偏下，旅游范围及方式也趋向保守。选择徒步及旅行自行车出游的人数也占了一部分的比例，显然大学生旅游有这一方面的需要，旅行社可以考虑开展徒步、自行车旅游的相关项目，满足市场需求。

七、大学生旅游的信息渠道。

调查表明，亲朋好友介绍的旅游景点可信度相当高(约占53%)，其次是网络搜索约占33%，报刊广告约占12%，旅行社咨询约占2%，可看出亲朋好友亲身游玩过的景点的好坏对周围的同学产生很大的影响。而由于种种因素的影响，报刊广告、旅行社对大学生并没有起到较大到关键。因此收集旅游信息对于部分大学生来说只是较容易，同时在收集旅游信息是，出游费用是最关注的，其次是景点的吸引力，住宿条件、安全问题、交通便利也受到一定程度的关注。目前各景点、旅行社及其它媒体提供的信息与实际享用服务自建的距离相差较大，由此可见提供的信息与实际景观大相径庭。

根据调查，一半大学生表明学校极少组织大学生出去旅游，并且部分大学生极少参加学生组织的旅游活动。可见学校对大学生的旅游没有足够的重视，大学生旅游具有很大的市场空间。

八、大学生对旅行社的满意程度。

从调查显示的结果看，大学生对随团旅游的评价的确不高，约75%左右的大学生对旅行社不满意。

文档为doc格式。

。

**旅游实践报告大学篇篇四**

现将此次实践活动的有关情况报告于下：

大一的寒假生活短暂但是过的非常有意义。我有机会去了东北，欣赏到我十几年没有见过的雪景，还有与南方完全不同的北方风情。2月7日，我坐上了南宁开往北京的特快列车。车从南宁启程，途经柳州、桂林、永州、衡阳、长沙、武昌、汉口、郑州、石家庄，到达北京。路上，我欣赏到了从南方到北方季节地变化，楼房、树木、山水的变化：从葱绿到干枯，从山峦绵延起伏到一马平川，从高楼林立到平房围绕，从小雨纷纷到白雪皑皑……那么多那么多的不同，却没有给人任何一丝的不和谐感，相反，则让人感受到一种特别的美，一种穿越季节变化，穿越时空的美感。从北京倒车到了辽宁兴城，我终于感受到北方零下的严寒，也触摸到了晶莹的冰雪，欣赏到了一望无际的冰海。只见过波涛汹涌的蔚蓝大海，却从未看过这般白而安静的海，没有海风，没有浪花。只有一汪静水，他不是死亡，他只是在冬眠。那么安静，就像害羞的闺中女子，又像一头沉睡的雄狮，即使进入了休眠，也在彰显着他的强大的气场和让人不可忽视的壮美。

兴城市地处辽宁省西南，辽东湾西岸，居辽宁西走廊中部。东南部濒临渤海，东北倚热河丘陵，毗邻葫芦岛市连山区、龙港区，西南隔六股河与绥中相望，西北同建昌接壤。兴城为多民族聚居地，依山傍水，东南沿海为平原，中部多为丘陵，西北部为山区。兴城具有得天独厚的区位优势和资源优势，兴城是辽宁省历史文化名城，兴城古城是这座历史文化名城的核心部分，是我国仅存的有完整城墙的四座古城之一。兴城旅游资源十分丰富，以境内的奇特自然风光及独特的人文景观著称于世。兴城旅游资源十分丰富，以奇特自然风光及独特的人文景观著称于世，以古城、温泉、首山、海滨和菊花岛五大景区为一体，构成兴城海滨风景名胜区。

来到兴城，我感受到了浓浓的过节气氛，街道两旁所有的树上都挂满了彩灯，街上人山人海，都在购买过节的用品。虽然兴城真的不大，也没有南宁发达，但是兴城的节日气氛，人们的热情，确是在南宁感受不到的。

而在兴城最让我那么难忘的，便是亲人之间的深厚的感情。每一个叔叔、姑姑都非常的热情。对我也非常的好，还有亲爱的奶奶，已近80高龄的她仍在厨房里忙绿着，为大家准备过节年饭。完全不同于南方的婉约、含蓄，北方的亲情是那么的表露在外，让人不禁沉浸其中。他们可以睡在一起，喝同一杯水，吃同一碗饭。他们可以串门于各亲戚家，就像回自己家一样轻松、方便、舒适、自然。他们都那么好客，不管自己是否有钱，都热情招待，似乎钱在他们看来不算什么。

2月10日，我踏上了去哈尔滨的旅程。哈尔滨是一座很大的老城，也是冬季看雪景的必去之处。在那里，我参观了太阳岛的雪博会，这是第二十二届国际雪雕艺术博览会。我欣赏到了瑞雪迎宾、泱泱华夏、黑土神韵、俄域风情、东瀛掠影、雪野欢歌、快乐归途等雪雕艺术，那里的雪白的非常的纯，白到透明，让人的心情也随着晴朗起来。参观完雪博会，最让人兴奋的也就是去参观冰雪大世界了。冰雪大世界是哈尔滨国际冰雪节的龙头品牌，于1999年底在美丽的松花江畔诞生，每年举行，汇天下冰雪艺术之精华、融世界冰雪游乐于一园，集思想性、艺术性、观赏性、参与性、娱乐性于一体，场面恢宏壮阔，造型大气磅礴，景致优美绝伦，被誉为恢宏壮阔的“冰雪史诗画卷”。下午四点多，哈尔滨的天就渐渐的黑了起来，而这也就拉开了冰雪公园的童话世界的帷幕。白天的冰雕就像砌起来的白色长城一样，每一块冰砖都是四四方方的，里面是一根根灯管，让人看不出什么特别吸引人的地方。这也是为什么冰展都要晚上欣赏的原因了吧。为了等待夜幕的降临，我们去游玩一系列游乐设施：免费滑雪、雪地摩托、冰滑梯……既刺激，又有趣。玩完游戏，被冻得僵硬的身体似乎升起一股暖流，而与此同时冰雕的灯也一盏接一盏的亮了起来。就这样，我进入了一个美丽的童话世界：北京古城、埃及金字塔、好莱坞明星雕像、竖立笔直的超大温度计……看得人目不暇接。一边品尝着北方特产糖葫芦，一边观赏景点。一座座冰雕在五彩缤纷的灯光映照下，披上了一层奇幻而炫丽的色彩，让人流连忘返。

时间飞逝，似乎才不过几秒中的时间，我们就结束了两天的哈尔滨游，返回了兴城。

年三十的兴城新年气息更显浓厚，四周红通通的一片，炮竹声到处响起。让人的心情也随之兴奋起来。家里面忙碌一片，全家老少齐聚一堂，包饺子，炸苹果、红枣，拌凉菜……满满的摆了一桌。小孩们在一块儿看电视，聊天，吃东西，大人们则把酒谈欢，一时间亲情所带来的温暖将所有人都包围了。

晚上看完春节晚会，我和叔叔就前往青岩寺拜山。也只有去了才知道，原来这边的人是那么信佛，而且拜山的时间也是越来越早。睡眼朦胧中，我们便到达了青岩寺。 外面仍然一片漆黑，只有寺庙周围亮着些许灯光，我心里疑惑着，大半夜的怎么会有人专程大老远的来拜山呢？可出人意料的是，青岩寺山脚下已站满了人。或许这就是这里人的习俗吧，在大年初一，新年的第一天来拜山，祈求美好的一年，也为自己许上新的心愿。锦州青岩寺位于北宁市医巫闾山南部风景最佳处。是北宁市寺院中香火最盛的寺院，也是辽西乃至东北的佛教胜地。青岩寺有上、下两院。进了由赵朴初亲笔题字“青岩寺”的山门，踏上石铺甬道，来到群峰环抱的山脚下，就是青岩寺下院。下院寺门上书“天开静域”，寺院建有大雄宝殿、天王殿、配殿、禅堂等。 而那里也有着关于歪脖老母的神奇的传说：据《东北古迹轶闻》载：当年，这尊石雕观世音佛像雕刻完毕，众僧人选择吉日，率山民抬着佛像进佛殿。可是，由于佛像高，洞口低，无法将佛像抬入洞中。正当众人急的没有办法时，有人戏言，“如果老母把头歪一下，就能进去了。”话音刚落，人们见石佛果真把头歪向一边，众僧人与山民便顺利的将石佛抬入洞中，稳稳的安放在莲花宝座上。众人吃惊，老母显圣了，跑拜之后，便匆忙退了出来。忙乱之中，忘了请老母正过来，所以至今石佛仍然歪着脖子。当然这种说法虽不足为凭，然而人们出于对佛教中观世音这位救苦救难、大慈大悲的化身的敬仰，多少年来香火不断，每年家历二月十九，六月十九，九月十九传统庙会期间，更是热闹非凡。过上院，继续向顶峰攀登，在文殊院，殿中供奉大智文殊菩萨。xx年以后又增修了五百罗汉坡、三百罗汉坡、观音手、二十四孝浮雕壁画、歪脖老母传说浮雕壁画、心经石刻、吉祥白象、弥勒大佛、达摩祖师、休闲罗汉、寿星等景观。

青岩寺景区内自然风光优美，罗汉山峰峦叠障，恋人松丽影婆娑，双人石倩影相依，龙饮涧雾索天泉，一线天劈石见日，丁字瀑飞云如烟。登上山的最顶峰障鹰台，举目环视，风景格外迷人 。青岩寺一共有一千八百多个台阶，当站在顶峰环顾四周，太阳缓缓从东边升起，前面连绵起伏的山峦上白雪点点，像披上一层纯白的袈裟，一种崇敬的感觉便油然而生。我是无神论者，但是这时不得不感叹造物者的伟大，建造出如此壮美的景色。其中最有趣的莫过于山上的小贩了：“拜老母，吃茶蛋，回家能中五百万。”话语幽默，让人不得不为之惊叹。

大年初三，我们启程去辽宁辽阳弓长岭滑雪场去滑雪。弓长岭温泉滑雪场位于辽宁省辽阳市弓长岭汤河风景区内，占地100公顷。东北距本溪市34公里，西南距鞍山市35公里，西北距辽阳市30公里，北距沈阳市70公里，自然条件独特，是辽宁省内最大的滑雪场，也是集旅游观光、健身娱乐、休闲度假、专业比赛于一体的大型休闲场所，并且还被省体育局指定为辽宁省青少年户外体育活动营地。或许这是对我来讲最幸运的一天，因为在路上，我终于如愿以偿的看到了下雪。在东北是见到了雪，但那不是活的飞扬的雪，这一直成为我心中的一大遗憾。没想到在回家前竟然梦想成真了！车窗上已渐渐蒙上了一层薄雾，有时能看见几点白皙顽皮的趴在窗前与我对望，并亲吻冰凉的窗户，留下点点嘴唇的印迹。原来雪并不是画上描绘的六角形，也不是别人说的那样带着咸先的味道。他是轻柔绵软的，白的毫无杂质，白的让人不舍得去触碰，那么轻盈，那么美丽，让人忍不住和他们一起迎风起舞。而我十九年来未见过雪的遗憾终于消失得一干二净了，剩下的只是一种满满的幸福感。

滑雪场上人很多，我们大家则迅速的换上了滑雪装备。看电视上的滑雪运动员风姿潇洒，不想到一轮到我们这些初学者就变得异常狼狈。只是从最缓的坡向下滑，就不停地摔。前面幻想的潇洒帅气顿时荡然无存，只剩下对滑板不受控制的懊恼和一股激起斗志的兴奋感。可惜因为时间问题仍然没有完全学会，但是确是我人生中一段最快乐的尝试。

十几天的旅游就这样结束了，我是那般的不舍。不仅是对于那里美丽的风景，还有北方特有的人与人之间温暖的感情。我更加了解了北方的饮食生活习惯，更近距离地领略了北方平原一马平川、广阔无垠的美丽。更深刻的感受到亲人之间的爱与真诚。也为我的人生经验中添加了更绚丽的一笔。

**旅游实践报告大学篇篇五**

一、实践背景：

柯岩风景区依托千年文化，彰显绍兴独具特色的石文化、水文化、桥文化、酒文化、戏曲文化、名士文化、民俗文化等人文资源，乃绍兴久负盛名的传统旅游胜地。自三国以来因历代的开山采石造就了众多石壁、石宕等自然景观；隋唐年间，祖孙三代石匠历经百年相继开凿而成的奇石”云骨”和精雕而成的弥勒石佛，更是众多景观中的精品。千百年来，随着自然景观的点缀和宗教文化的介入，加上文人墨客的点染，到清代，已形成著名的”柯岩八景”。其中有展现石景的弥勒佛像、云骨、七星岩、蚕花洞，又有展现鉴湖水景的五桥步月、南洋秋泛等景致，是一处自然风光与人文资源交融的旅游资源宝库。

利用八百里秀美湖光山色精心打造的鉴湖景区，展现了绍兴母亲湖”昔日”的风采，凸现了绍兴特有的水文化、桥文化、酒文化的丰富内涵。游客可坐画舫、乌篷船，泛舟鉴湖；可漫步白玉长堤，赏美景秀色；还可上”葫芦醉岛”，品酒听曲。

新世纪之初，柯岩风景区将鲁迅小说中虚构的平面故乡还原成建筑实体，构成鲁镇景区。”小镇”包容了绍兴的水、桥、酒、石、建筑、民俗、戏曲等诸多文化元素，再现绍兴水乡特有的民俗风情。

如今，柯岩风景区已形成柯岩、鉴湖、鲁镇等三大景区，成为绍兴规模最大、功能最全的大型旅游景区。

二、实践目标：

1、探究石佛的形成、云骨的来由，了解柯岩的历史沿革；

2、亲临镜水湾、坐乌篷、看社戏、品黄酒，感受越中文化；

3、游”越台名士乡”、登”日月同辉台”、入”名士纪念馆”，传承名士精神；

4、访鲁镇，会阿q、祥林嫂，品绍兴美味，走进鲁迅的小说；

5、泛舟鉴湖，饱览湖光山色、欣赏琴笛遗韵、领略古桥风韵；

6、游览柯岩风景区、鲁镇景区、鉴湖景区，领略越地文化，更知我绍兴、爱我绍兴，

三、实践分工：

组长唐雨钦负责全组工作的协调，并负责写研究报告，其它组员中xx和魏律帆进行采访，并写成体会文章。徐超和王琴去查资料，并写成文章。

四、实践方法：

文献查阅、现场采访、参观景区、网络查找等。

五、实践过程：

10月10左右写好开题报告，10月25报学校批准，11月10左右开始活动，组参观柯岩风景区，开始查找资料，写好体会文章。11月25左右开始与研究报告，并交傅老师、郦老师指导，11月29交学校参加评比。

六、实践收获及体会：

柯岩风景区，是一处石文化积淀深厚的胜地。是一座自然风光与园林艺术有机结合而千古不朽的景城。是一方历代名士、官宦乡绅、淑女佳人、寿翁稚童纷至沓来而留连忘返的休闲热土。

我们查资料知道：在汉之后的魏、蜀、吴三国时期，数以百计的采石工聚集在这里。柯山，成了采石山。三国归晋，南北朝代晋而起，隋炀帝开凿运河游哉悠哉，其间四百年，历近二十代石工，偌大一座柯山，竟被齐根挖去半座石山。

本次的景区社会实践令我们每个人都收获颇丰！

**旅游实践报告大学篇篇六**

调查方法：街头访问。

调查时间：11月。

样本量：334。

被访者：省内、省外及港澳台旅游者。

调查机构：xx市场调查公司。

报告来源：xx市场调查公司。

报告内容：

随着旅游业的蓬勃发展及其在旅游地经济中作用的日益增强，如何以具有吸引力的旅游产品来开拓客源市场、保证稳定的客源成为各旅游地关注的焦点。而由于旅游产品和其它服务产品一样，具有无形性和不可移动性的特点，它的生产和消费过程是同时发生的，因此，旅游业更多地是在营销“经历”。

大量的研究结果也表明，对服务产品而言，除消费者亲身经历外，他人的口头宣传比任何其它信息来源更加重要。若旅游地希望消费者为自己作良好的口头宣传，就必须为他们创造良好的旅游经历。如果具有无限资源，旅游地也应该象工业生产部门一样在质量上追求“零缺陷”，使旅游者在各方面都得到满足，但由于资源的限制，实际运行中应追求资源的优化配置按照问题的轻重缓急来分配资源和安排工作。对旅游者满意度的现实衡量、寻找旅游地绩效的薄弱环节以明确工作急需改进的领域就成为当前旅游地建设中的重要课题之一。

以xx市作为旅游地的研究例证，xx兰邦市场调查公司于年11月在xx主要景点和火车站、罗湖商业城等处对来xx的旅游者(包括省内、省外及港澳台旅游者，未包括外国旅游者)进行了调查。调查采用问卷式的面访方式，问卷共包括三部分。

第一部分甄别问题是将不在本次研究范围之内的当天往返游客、本地游客以及来深以长期工作为目的的对象排除在外。

第二部分是主体，将影响旅游者满意度的29项评价指标分别表述为相应的句子，以likert5级态度量表测量旅游者在深旅游的满意度和各项评价指标在其外出旅游时对他个人而言的重要程度。

第三部分则是背景资料部分。调查共发放问卷340份，有效回收问卷334份，有效回收率为98.2%。

由图可以看出：共有9项指标(占31%)落在了重要程度高而满意水平也较高的右上区域，属于xx目前的优势领域。这些因素包括社会治安、有许多自然景色和风景点、游玩地多、交通、通讯、主题公园、绿化、清洁卫生、气候。在这些方面xx市需要继续保持现有的绩效，并努力提升以成为与其它旅游城市相比的竞争优势。尤其是在两项重要程度较高的因素——“绿化好”和“是个清洁、卫生的城市”上旅游者对xx的满意度评价都颇高，可以形成为xx旅游形象宣传的突出优势.

值得注意的是，“有许多自然景色和风景点”几乎接近横坐标，即目前旅游者的满意程度处于“一般稍偏上“的水平。如果在这一方面不采取措施进行改进，有可能未来几年随着周边旅游风景区的开发和旅游者崇尚自然回归趋势的加强，旅游者的评价就会降低，从目前的优势降低为劣势。日前xx旅游发展规划中已将东部黄金海岸和西部田园风光的建设作为开发重点，当前的任务则是切实将自然风光的开发落实到实处，以未雨绸缪，顺应时势之需。

有5项指标(占17%)落在了右下区域，因这部分指标的重要性较高，但旅游者的.满意水平较低，是急需大力改进的关键领域。它们主要集中于xx的各项价格方面(物价、景点的门票价格、餐饮住宿价格和易找到适合自己要求的餐饮住宿处)，其次是商场、餐饮的服务质量。从xx作为一个旅游地的角度来看，这些方面是xx的薄弱环节，目前需要着重分配资源和注意力以改变目前不利的局面。

左上区域包括6项指标(占21%)，被访者认为xx目前的绩效不错，但它们的重要性不高，如经济比较发达、城市的基础建设、商品丰富、人的效率等等，属于无关紧要领域，目前对旅游者的宣传和促销上可不必花费过多资源于这些方面。

有8项指标(占18%)属于不占优先地位的领域，即左下区域。被访者对这些因素的绩效评价不高，但因它们的重要性也相对较低，目前可以不必过分关注。如果当xx市的旅游业在现有的基础上向更高的目标发展时，就必须得关注这些方面现有绩效不佳的原因并寻求解决办法。

在这一区域中不可忽略的是，“宾馆的服务质量”几乎位于纵坐标上，说明它的重要性接近中等，但旅游者的评价不高，同样需要引起重视。

对旅游者的满意状态进行评价和分析对旅游地的管理和营销工作具有重要的指导意义，它同时向旅游地指明了工作急需改进的方向。对xx旅游业而言，目前需要引起重视的是价格的问题。相关的方差分析表明，国内旅游者对xx的各项价格评价较低，而港澳台旅游者则认为价格比较合理。

因此，在xx大力吸引国内游客来深旅游时，要注意对现有产品结构作进一步的优化调整和配置，以结构合理的多样性来满足不同特征旅游者的需要，如开发更多的中低档产品来满足国内家庭旅游、学生旅游等市场的需要;另一方面则应进一步提高产品和服务的质量以使旅游者感到物有所值。

来深旅游者认为绿化和清洁卫生这两项因素在外出旅游时重要程度较高，他们对xx有相当满意的评价，是xx市目前使游客满意的优势环节。要确定这些方面是否已形成为xx对旅游者独具吸引力的竞争优势，还应在今后的调查研究中与有关竞争地进行比较分析。

正如忠诚的顾客是企业实现利润的稳固基础一样，忠诚的旅游者也是旅游地具有稳定客源，增强竞争力的宝贵财富。而造就忠诚旅游者的关键则在于使他们满意，旅游者的满意度越高，忠诚度也越高。但对于旅游地来说，无论它是多么吸引人，旅游者再购买行为即再访机会都不会太多，故旅游地的忠诚顾客主要表现在他们的口碑效应，即将他们在旅游地的满意经历推荐给他人，以带来更多的旅游者。

从这一角度来说，xx的市场研究人员建议旅游地还需要对旅游者进行连续监测，一方面检测所采取的改进措施是否富有成效，另一方面则可充分把握市场变化趋势和有效分配自身有限的资源。受时间和资源的限制，兰邦主持的本项调查并未包括来深的外国旅游者，因此只是对xx国内旅游市场的试探性研究，对国际旅游者在深旅游经历的满意度状况分析是今后也应予调查的重要领域。

**旅游实践报告大学篇篇七**

随着国际经济的全球化，旅游业更加繁荣。现如今，旅游业的发展越来越成熟，旅游业所需要的人才也越来越要求的是那些不仅在理论基础上能有所建树的人，而且要求这些已有理论基础的人才有必要的实际经验，懂得理论与实际的结合的人才，其中就包括了解景区的情况。作为13级旅游管理专业的学生，我已经在学校学习了一年的旅游相关知识，可是实际的景区情况是什么样的呢，它有什么样具体的优势，又存在什么样的问题，可以怎么样来解决，它的发展又将何去何从，我都不是很清楚。临近放假之前，我急需要一个机会把我所学的知识带到实践中去检验。很快，城乡发展学院的学长xx正好申请了一个实践项目，打电话问我有没有兴趣加入，我很幸运地成为了其中的一员。

经过一个多月的准备，阅读相关书籍，制作问卷调查表，在8月17日，我从学校赶到房山见参与本次实践的xxx学长，这是来北京上学之后，我第一次走出校门最远的一次，经过预定路线，搭乘地铁，转公交，我终于到达指定地点张坊，到达张坊后，已经是中午12点多了，在张坊稍作停歇了一会儿，见到了xxx学长，由于时间仓促，他简单地把本次实践的细节给我介绍了一下，本次实践是以填写问卷调查的方式为主，主要调查旅游业的发展给当地居民带来的一些影响!商定目的地定在十渡景区，可由于在张坊等公交车的游客很多，而公交车又迟迟不到，我俩于是搭乘一辆黑的，最后把地点定在了六渡。

司机开着车，在通往十渡景区的公路上狂奔着，坐在后排的我，适度摇下车窗，欣赏着一路上的美景，很快，我们进入了大山，这仿佛让我回到了我的高原老家，这里的山看起来很奇特，与老家那边的山很相似，看着奇特的大山，我似乎对这里的地名产生好奇，为什么十渡的一至五渡没有叫“渡”,而从六渡开始才叫“渡”呢?于是问了下司机，他解释道：“因为佛教的信徒要做到五戒(亦称五关)即不杀生，不偷盗，不邪淫，不妄语，不饮酒。只有过了这五关才能得以度化。(五渡叫西关上)六波罗蜜又称”六度“,”六到彼岸“,是佛教提出的从生死彼岸到达涅槃彼岸的六种途径。这六种途径是：布施，持戒，忍辱，精进，禅定，智慧，把有缘，应该得度的众生，统统度化了，众生度尽，方证菩提，自利利他。”十渡“是功圆果满的象征。”我听得糊里糊涂。一路上，感觉这里山清水秀，空气比热闹繁华的北京城新鲜多了，这里气候宜人，水质良好，由于拒马河穿境而过，空气相对湿度大，大气质量优良，植被的覆盖率很高，空气质量比繁华的北京城好多了。如此优秀的地方，肯定是一个游人修身养性的好地方。逃离喧嚣的大城市，来这样的地方，是一种释放压力的好选择。就因如此，河边沙滩沙滩面积不小，有很多摆摊设点供游客娱乐消遣的帐篷，一眼望过去，生意还不错，每家摊位都坐得满满的，不尽如此，河里穿着比基尼拿着救生圈在河里戏耍的人也不少，一个多小时后，我们到达指定地点六渡，司机很客气的把我们送到村里面后，我们开正式开始了本次实践。

我和xxx先是走访了xx村，简单了解了一下这里的环境。xx村地处十渡景区的中间地带，是通往十渡的旅游窗口，是十渡风景区的第一中心，在六渡宽阔的水面上，有150米长的橡胶坝，景观优新，形成了碧波水上游乐园，吃住一体化，是游客的好去处。北与石人峰景区相邻，西与孤山寨景区相近，地理位置优越，马路两旁边树木成荫，更是游客青睐的地方，十渡“北方小桂林”之美称就来源于此。六渡柿树烧烤园为全镇一景，位于村东，依托大片柿树林、杨树林，以水为媒、以鱼为媒，建成了集养鱼、垂钓、餐饮、住宿、娱乐休闲于一体的六渡柿树烧烤园，鲟鱼肉味鲜美，营养价值极高，鱼籽更是珍贵佳肴，鲟鱼肉在国际市场上卖到40-60美元/公斤，鲟鱼籽卖到160-200美元/公斤，由于鱼籽黑褐色，素有“黑金子”之美称。在简单走访中，最为吸引我的是本地区兴建的一处袖珍园林，公路两旁栽植了四季常青树种，靠北有柿树采摘旅游观光园，靠东有烧烤一条街，靠南是碧波园，号称十渡“最大水上乐园”.简单了解了这一地区的环境后，我们是应该进入正题，发放问卷调查表了，可是才发现，整整在村里绕了一圈，怎么就没发现有人呢?都去哪里了呢?“应该都午休了吧”,xxx说。愣了半晌，发现前方有一开着小型货车的大叔把车停在了自家门前，准备下货，机会来了，和xxx快步跑上去，先是和大叔侃了几句，本来以为大叔忙着下货没时间理我们的，结果大叔听说我们是大学生，来这里是搞社会实践调查的，很热情的招呼我们坐下，对我们说：“大学生嘛，就要多下农村走走，了解民情，了解社会，锻炼自己，这样才能避免死读书，学傻了。”听了大叔的这番话，我似乎明白了什么，也更加重视了这此难得的社会实践活动。一番轻松愉快的谈论之后，我们把问卷发给了大叔，很高兴的为他解释了问卷中的一些问题，大叔也很仔细的阅读调查问卷，像一位退休的教书先生似得认真地勾答问卷，偶尔还和我们互侃几句，大叔年龄40多岁，高中文凭，自从十渡景区开发起来就没有离开家过，自己买了辆小货车，和老伴一起开了一个小商店，听大叔说，现在家里劳动力有两个，每天可以收入近利润达到200多元，两老有一孩子，毕业后现在一直在北京城打拼，基本上不需要他们的经济支持。谈到旅游开发对景区的影响时，大叔说，近几年十渡景区旅游业的发展，解决了这里大部分无业的劳动力，人们有收入了，基本上以前存在的一些偷、抢等违法行为渐渐没有了，有能力的人们还自己去景区开店，去河边摆摊，收入越来越可观。旅游业的发展不仅改变了十渡景区交通条件，而且正因为景区的通达度的提高，吸引了四面八方的游客来这里休闲娱乐，给这里的人们带来收入的同时，还可以促进各民族之间的交流。但是坏处也不少，很多游客进来后，不太注意保护景区设施，随地丢垃圾的现象很多，伴随游客的增多，做生意的人们恶意的竞争，产生了一些不愉快的资源争夺情况。半个小时后，大叔把填好的问卷给了我们，收好问卷后我俩为了表示感谢，帮大叔把货卸到家里，临走时，大叔说了一句：国家政策越来越好，我们也随之变得越来越幸福，作为大学生的你们，要好好的学习，机会是留给有准备的人的，希望你们珍惜大学时光，努力锻炼自己，将来贡献国家，真正为我们老百姓做点实事!也希望你们有机会再来我们这里。

和大叔了解了相关情况后，我们来到了热闹的河滩，这里人很多，河滩边的小摊点生意很火，整体望过去，环境还是不错，可是还是见了不少白色垃圾，像是新丢的(当然我不知道这些白色垃圾到天黑后会不会有人打扫)，来这里的游客们玩得很尽兴，虽然这是一个休闲的好地方，但这些地方的多条路好像有一段时间没人管理了，路边的标识和栏杆看起来安装的并不牢固，多处出现道路裂痕。

在河滩转了一圈之后，看看表，已经下午十五点整了，时间宝贵，我们立即再次返回六渡村里，寻找村民填问卷，我们来到了一个农家院，和这里的主人寒暄了几句，他们都很支持我们的做法，于是xxx把问卷发到了他们手中，他们边填边和我们聊天，据他们说：开发旅游对村民们的影响不大，主要是国家的政策和自己的努力才使十渡景区经济快速发展起来，家里的土地大都被征用，有的用来种树即退耕还林了，有的用来建房再分配，农民们都不用种地就可以维持生存。然而景区的开发在带来有利的影响外，不理的影响也随之滋生，民风不够纯朴，部分被商业化，安全保障度受到威胁，而且最不利的影响就是贫富差距逐年拉大，有景区的和没景区的地域之间收入差距较明显，相对来说九渡和十渡就比其他地区富裕，有景区的地区人们主要靠开农家院和小旅馆赚取收入，没有景区的地区人们主要靠自己外出打工和国家的好政策了。而年轻人大多不在本地工作，村里年轻人和儿童都很少，大部分是留守老人，在六渡村，有大部分年老体弱的老人，还有的还着孙子，生活够艰辛的。半个小时过后，调查表陆续被填完，我俩收好问卷后，在农家院里买了两瓶水，高兴的离开了。

为了调查人群的丰富性，xxx特意给我几份问卷，让我去找人填，我于是拿着问卷去寻找路人，真好对面有一推着自行车的大姐，我跑过去给她打了声招呼：大姐，你好，我们是大学生，下来做实践调查的，您有时间吗，帮我们填一张调查问卷吧。很遗憾的是那大姐摇了摇头，推着自行车离开了我的视野，我于是有了一种很失败的感受，这时xxx说：“发调查问卷要找准对象，不要找看起来就有点忙的那种人”.我似乎明白了，有增长了点见识。

几个回合转下来，时间过得很快，看看表，已经十六点整了，我俩赶紧收拾好东西，去公交站等车，可是等了半个小时还是没有公交车，这时排队的人越来越多，再等下去情况不妙，于是有两个游客叫上我俩一起拼了一辆黑的，上车之前我把喝完水的瓶子丢在了路边，可上黑的后，xxx却把它剪了上来……司机开着车在通往张坊的路上狂奔着，我于是在欣赏一路如此漂亮的风景的同时，也不由地对此次实践的收获感到骄傲。

到xx公交站后，发现聚集在那里等公交的人真的很多，xxx让我先回学校，他把剩下的问卷带回老家给熟人填写，于是送我上公交后才离开。车站工作人员还算仁慈，发了一班公交车，一站到六里桥，中途不停，我好不容易才挤上了公交车，很幸运的找了一个座位，就这样，这次实践调查活动结束。

经过一天的十渡景区社会实践调查，了解到的问题不少，先把旅游的发展伴随的不利影响总结如下：

一、十渡景区的开发给村民们带来了可观的收入，但是政府的开发力度不够均衡，富裕地区集中在九渡和十渡，接近张坊的地区还是很穷。

二、景区的公路通达性很好，公交车也不少，但是公交车到站的时间差较长，容易耽误有急事的游客的时间，同时大量黑的的存在而且车速又很快，收费高，造成了很大的安全隐患。

三、景区设施安全隐患较多，游客乱任垃圾的情况较多，伴随游客量的增长对这里的民风民俗也有一定的影响。

四、每个村都有一定数量的留守老人和留守儿童。

一天的十渡时间调查活动很快就结束了，在被选为调查地的六渡村，我们感受到了村民们的热情以及对我们大学生来到这里调查实践的支持，他们淳朴的真挚情谊令我难忘，我发自内心的为六渡村的村民们在吸纳国家好政策的同时经过自己的辛勤劳动而使自己过上幸福的生活感到高兴。真心希望政府能够为他们解决旅游发展带来的一些不利影响，在带来收入的同时尽力保护这快在北京最稀缺最宝贵的休闲圣地。

这次实践，是我到北京上学以来，真正的第一次去到农村，去到最基层，了解基层人民，体会到了农民们的质朴与热情，也让我享受了这里独特风景的美，再一次检验了我所学的旅游知识，当然在实践过程中，还是出现了很多不足，但是我相信有不足发现了就是好事，会在下一次更加完美。实践虽然结束了，但是我相信以后实践的机会还有很多，接下来就是我应该好好学习，利用课余时间多看看相关知识，提升自己的综合素质，期待在下一次的社会实践机会中做得更加完美!

我们这一代人从小到大，几乎各个方面都受到家庭的庇护。我们并不了解这个社会，也不知道在复杂的社会中如何生存，如何竞争。从小学到高中，我们一直在受着分数高便胜过一切的应试教育，仅仅知道一些理论上的知识，却很少真真正正在生活中运用这些知识。甚至有时候，在生活中碰到了问题，明明心里知道如何去做，但是由于没有实际操作过而到处出错，使自己变得高分低能。

我们不能甘心做高分低能的人，以前繁重的课后作业让我们在空闲时间只能待在家里学习。现在，大学的假期，不再有高中那样繁重的家庭作业，但是，这并不意味着没有事情可做。作为一名大学生，我们应该好好利用这个假期，多走向社会，了解社会，丰富自己的经验和阅历，在实践中成为一名真正适应社会的人才。

为此，我和几个朋友一起商量了一下，决定做一些成本小、对大家又有足够吸引力的小生意。经过反复的思考，最后我们决定卖遇到紫外线就会变色的手机链。可是，在哪里进货又成了一个问题。我们问了一些有这样类似经验的人，他们说可以去生产这些东西的城市进货，也可以在网上进货。经过讨论，还是决定在网上进。因为这些东西本来成本就比较小，收益也比较小，再算上车费就赚不了多少了。

于是，我们在网上找到这种手机链，经过比较，发现了一家比较便宜、信誉度又高的店面，价格是0.35元/个。我们在前期对市场的调查中了解到，手机链的平均售价是5.00元川、。我们觉得这价格有点高，只有一个假期要全部卖完有点难度。所以，我们决定，每个卖3 . 00元，如果买两个，可以算5.00 元，顾客觉得价格很低，就会有吸引力，薄利多销这个方法大家一致认为很实际。事实上，在以后的销售中，也收到了很好的效果。

在价格问题解决了以后，面对的下一个问题就是在哪里卖比较好。我们想了很多地方，比较可行的有学校周围、商场周围，还有夜市等。考虑到商品本身的特性(即遇到紫外线会变成紫色，所以最好在白天卖)以及对这件商品感兴趣的人群，最后，我们决定在学校周围试试看。

决定好了有关事宜之后，就开始在网上订货了。几天后，我们收到了货物，很兴奋地打开包装看了又看，把手放上去感觉凉凉的很舒服，终于有机会自己赚钱了。虽然成本很小，收益也不大，但是我们想，有了这次的经历才是最宝贵的。同时让我们有种成熟的感觉。爸爸妈妈也都很支持我们。这样，我们也可以了解到赚钱有多么不容易。

收到货物的第二天，我们就去了母校的门口。没想到第一天就吸引了好多人，也卖出去了很多。虽然天气很热，太阳很晒，但是，看着“红火”的生意，我们都觉得有超级成就感。当我们卖到第三天的时候，就已经回本了。虽然每天顶着那么毒的太阳，但我们都认为这很值得。毕竟商品有价而经验无价。

生活一旦变得充实，时间也会过得快了很多，转眼就快要开学了，手机链还没有卖完，但是我们的收获挺大的，虽然分给每个人的利益不是很多，但是那是自己赚来的钱，格外有分量。

这个假期我们过得非常有意义。平时逛街时看到大街小巷卖东西的，觉得那也没什么难的，没有想到，这看似简单的买卖，实际上是需要考虑那么多的。

通过这次实践活动，我学到了很多东西。我明白了赚钱的不容易，父母养我们这么大，一定非常非常辛苦。我们体会到了这些，对价值也有了新的看法，重新树立了价值观，以前乱花钱的坏习惯也会努力地去改掉。而且通过这次实践，我接触了很多不同的人，使我深刻地意识到，与人交往也是一门值得研究的艺术。要懂得交际，善于交谈，反应要快，见什么样的人要说什么样的话，做任何事情都要有自己的原则，并坚持这个原则。最主要的是我悟出了一个道理，就是任何时间、任何地点、任何场合都要有礼貌，无论对方是怎样的人，只要我们以礼相待，就不会有任何的错误。

这次社会实践让我们每个人都深有感触，其中有喜悦，有担心，有愤怒，也有欣慰，但这些情感、这些经历是我们这一辈子都受用无穷的。

时光飞逝，今年的暑假又即将结束了。下来跟大家分享下我今年暑期参加社会实践的真实感受吧!

炎炎夏日列日当头。正是因为有这样的环境，正激起了我要在暑假参加社会实践的决心。我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的又手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。“ 没有实践，就没有发言权”，只有亲身经历过才会有那种超乎平常的感觉。今年自己的暑假和去年有所不同。其实学校要求我们参加社会实践 ， 无非是想让我们提前接触社会 ， 了解社会 ， 这样才不会在真正走上社会的时候找不到生活的重心 ， 于是我才决定今年要真正的去接触社会 ， 品尝社会的酸甜苦辣。

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定会交得到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做是事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，二十四天的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都有工作经验。

所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了暑期打工。暑期虽然只有短短的1个月但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道 “两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验和锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

我的老板在走之前也给了我一些指点，他说：“一个人在他的学生时代最重要的是学习东本，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，选用暑期时间参于社会实践活动是一个很好的锻炼机会，赚钱不是主要的，作为学生，能赚多少钱，等你毕业了有的是赚钱的机会，然后他给我说了他读书时的事，他说他读书的时候，也是求知欲非常强烈，想方设法地想多学点东本，放假的时候，经常往全国各地跑，不为别的，就为了增长见识”。

在这种地方，看得到的机会，的挑战，有时会把自己与那些出入写字楼的同样年轻的人比较，心里真的感受到那很明显的差距，当然，这种差距并不是一时一日而起，所以，出到外面，一个正确的心理定位但显得格外重要，不然，常常因为比较把自己看得很不平衡，而迷失自己的方向，那些在我们前头的人们，可以当作是榜样，但不可过多的去计较，自己能做到何种程度，应该有一个很明了很中性的认识，不能过于攀比，更不可自以为是。

因而。结束工作的时侯，心里就有一种很渴望的感觉，明白了自己与社会所需的要求，因为现在毕业求职，特别是对于像自己一般的人，的时侯是社会，职业选择自己，面是不是的自己去选择职业，这应该就是所谓的先就业再择业吧，总结我的这次时期社会实践活动，虽然是我的一次社会实践，但我认为是一次成功的，有用的，受益非同的社会实践这将会对我的以后学习起很大的帮助的。

**旅游实践报告大学篇篇八**

转眼间，在大学已经两年了，大学是步入社会的第一步，在这两年里对社会有了一定的感受。但是自己在社会中却没有参加过任何实践。从小到大自己所花的钱都是父母给的，乘着这个暑假时间很长，在这个基础上，想参加一些社会实践活动锻炼自己，并获得一些收入.

有人说大学是半个社会，在我两年的大学生活中，我深信这点，但它毕竟还不是社会。当代大学生缺少的就是那半个社会的阅历，对社会不能说不能了解，而是缺的适应这社会的能力。

所以有了大学生暑期社会实践，社会是一个大课堂，又是人生的大舞台。我们在其中扮演任何角色，好坏美丑的总导演便是你自己，我个人认为社会实践比不可少。它不能欺骗人，我们只有真的去进入才能有所得，有所获，达到目的!

这是迈入大学校门后的第二个暑假，为了使这个漫长的暑假过得充实，为了对这两年来所学的知识、所培养的能力作一个除期末考试以外的另一个侧面的检验，在这个暑期中我进行了一次教学实践活动。现将该次实践报告的具体情况作如下报告：

准备工作：我先撰写海报宣传单，做好宣传工作。在一所空房子中安好桌椅。一切准备就绪我开始贴海报发宣传单。当天就有八位学生的家长报了名。报名截止到7月10号总共报名人数达到10人。

实践对象：四子王旗一中学生(学习成绩较差)共十个人,高一四个,高二四个,高三两个.

实践过程：

第一阶段：我先把他们按年几级分好座位以便教学。第一天我先检查了他们做暑假做作业的情况，针对不同学生的作业情况我制定了不同的教学计划。在第一个星期中我把他们作过的作业统统都讲了一遍，不懂得问题为他们细心的讲解。剩余的作业作为课后的作业，开学之前能够保质保量的完成。

第二阶段：经过一个星期的稳定我们开始正式上课，由于人少，且集中。教起来就比较方便。主要教授数学、物理、化学。对于高一的学生来说新学期开始他们要更深刻的学习物理、化学等课程，打好基础很重要，因此我格外注意。我还采互动教学，让高年级的学生帮助低年级的学生。这样不仅增进了学生之间的交流，也有利于教学顺利的进行。这一阶段我们一共进行了四个星期的教学。其中我没有让他们只是在课堂上学习，而是每天留相应的家庭作业。

第三阶段：这是最后一个星期的教学，我没有进行新知识的教授而是进入巩固阶段的学习。让学生对前面所学做一个全面的总结。最后几天对他们进行了几次测验，取得了良好的效果。得到了家长们的一致好评。

实践结果：高二的学生基础掌握的比较好，在测验中他们四个人的平均成绩都在80分以上，高三学生数学也得到了明显的提高。其他学生都较之以前有很大进步，这让学生家长感到很欣慰。

实践体会：

第一，从事教学工作需要“专(钻)心”：我为这次实践的顺利进行，我投入了大量的精力准备。虽然说对于他们所学知识不在话下，但我还是找来了教材和教参等专心备课，力求做到在知识上准确无误;除了在“教什么”上下功夫，我在“怎样教”也丝毫不敢马虎，我上网查询了有关经验交流，在充分尊重学生身心发展规律的前提下开展教学活动。

第二，从事教学工作需要“耐心”：面对不同阶段的,从未接触过的学生，我们在教学中不能从自身主观出发“想当然之”。对学生在学习中所遇到的障碍要“耐心”的讲解，一遍不行就两遍，两遍不行三遍，同时也应该反省自己的教学方式是否对路，切忌“简单粗暴”。

第三，从事教学工作需要与人“交心”：在教学中不能够“闭门造车”、“一叶障目，不视泰山”，要多与外界交流，掌握更多的信息，丰富自己的教育背景。我注意了与家长的交流，一方面更深入了解学生的情况，有利于我“有的放矢”;另一方面我及时将教学进展及时反馈给家长，有利于家长的配合与支持。同时，我还向多位我以前的老师请教，他们的经验都给了我莫大的帮助。

我通过这次为时二十天的实践，从另一个侧面检验了自己的学习情况，培养了自己发现问题、分析问题、解决问题的能力;同时也发现一些了自己的不足，使我在以后的学习中不断的弥补和提高。可以说，这次实践让我是“受益匪浅”。

真是万事开头难啊，假期的家教，使我有了很大的收获，不少的感慨!

真正做好一件事可真是不易啊，在家教的过程中，虽然每次都觉得很累，但最后还是做的令自己比较满意，看着辛辛苦苦的来的那些辅导费，我真是深深的体会到，父母赚的每一分钱都来之不易。我们应该好好珍惜父母的血汗钱，珍惜现有的生活条件，体谅他们的辛苦劳动，在家的时候，多帮父母做些事，关心父母、孝敬父母。现在毕竟上学在外，能做的只有好好读书，这是对父母对孩子最大的期望，也是我们现阶段给予父母最大的回报。

在假期剩余的那些天，又参加了一些社会实践活动，使我一向沉默的性格也有了一定的改变，也使我渐渐走向成熟。二十天的辛苦也是有回报的，拿到我的工资时，真的很欣慰，但是并不是因为有钱可以领，也不是终于结束了打工的苦日子，而是自己的付出有了结果和回报，自己的实践也有了收获，回想一下自己真的觉得很值，自己在这个月里学的东西是用多少钱也买不到的。还有那些可爱的学生们，和他们度过的快乐的时光是我人生旅途当中又一个美好的回忆，祝愿他们在今后的日子里能够快乐成长，展翅翱翔!

总而言之，要想融入社会，把工作做好，就要做好一下几点：

1.要善于沟通。

2.对手头的工作要有耐心和热情。

3.最重要的是要勤奋。

只有做好这几个方面才能如鱼得水地应对每个要面对的挑战。当然有总结就说明同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候老板说了才知道做，老板不说就没有这个意识去做;社会经验比较缺乏，经常会做一些错事，得罪那梨园些生意人，有时也会得罪老板;刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的教训，我要力争在我以后暑期实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。短期的社会实践，一晃而过，在这其中，让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西都将会让我终生受用。回到家时爸爸妈妈也说我真的变了好多，变得懂事多了，孝顺多了，脾气也变好多了。学校让我们去社会实践真的很有作用，会让我们从中收益匪浅。社会实践让我知道了，挣钱真的很不容易，也明白工作的辛苦，以后也不会再浪费钱了。

面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印。

**旅游实践报告大学篇篇九**

我分管办公室、文物所，同时兼任局机关党支部书记，负责机关党建工作。一年来，我认真学习，坚决贯彻执行党和国家的路线、方针、政策，遵守党纪国法、廉洁奉公,艰苦奋斗，团结共事，顾全大局，求真务实，扎实创造性地开展工作，完成了上级和领导的各项工作任务。现将党建工作述职如下：

一、认真学习，不断提高自己的行政管理能力和理论素养。

作为领导者，必须要有过硬的本领。要勤于学习、善于学习、坚持学习、学习再学习、实践再实践。今年，我认真阅读了《\*\*\*文选》、《党章》、\*\*\*\*\*和有关理论文献，提高了理论修养。平时，通过书报刊、电视、网络学习经济理论、法律法规和领导管理艺术，全年共作学习笔记近5万字。通过学习，吸收了新的知识、自己的创新、管理、协作等能力得到了很大的提高。

二、廉洁自律、团结共事、清清白白做人。

从参加工作那天起，我就坚持不拿别人一丝毫，坚持只谋事不谋人。特别是走上领导岗位后，我时时刻刻提醒自己，吃人口软，拿人手短。手中的权力是组织、人民信任我才给我的，而不是给我谋私的!我坚持自己的原则，不乱吃喝、不收礼、不公车私用。局里需购买一些物品，我都要求二个经办人到场，督促他们从节约的角度出发，决不能循私。作为副局长，我恪尽职守，不越位，不错位，严守会议纪律，不能说的决不说。有些同志思想上有情绪，我主动找他们谈心、沟通，化解矛盾，引导他们抛开顾虑，努力干工作。

三、艰苦奋斗，扎实、创造性完成各项任务。

作为一名女同志，除了工作还有繁重的家庭琐事，要想干好工作，要付出男同志的3倍努力。针对分管工作的特点，我主动找三级单位干部职工了解情况，帮他们出点子，对工作难题尽力帮助。自己经常参与、掌握第一手资料，督促他们把工作做好、做细、做实。对自己所分管的工作，主动提出自己的意见、方案给领导，争取得到领导的重视，得到大家的支持，并扎实地去落实。具体工作情况如下：

1、办公室工作成绩斐然。

办公室是文化局的中心部门。工作繁琐又不起眼。但办公室工作的好坏将直接影响整个全局工作的开展。年初，根据实际情况制订健全了各项规章制度。并对办公室人员进行量化考核。不管什么时候，文化局干净整洁，电话畅通。在信访维稳工作中，办公室人员起到了骨干作用。对于来访者，办公室尽量做好思想工作，实在解决不了的，再向领导汇报，尽量减少领导的工作量，确保了本系统的稳定。不论是市场稽查还是下乡搞点，不论是信访、计划生育还是安全生产、财务、综治、招商引资、人事等各项工作，办公室工作人员加班加点，主动做好。今年共上报各种信息、经验材料共60余篇。经过大家的努力，办公室工作名列全市前茅。

2、文物工作有新突破。

文物所人员少，平时看起来事不多，但责任却重大，它是文化局的二顶“帽子”之一，我时时督促他们做好文物安全工作。实行通宵值班制度，做好地下文物保护工作。主动、及时对“\*\*\*”220kv变电站进行了文物勘探，有力地支持了变电站的建设。

做好文物保护单位“四有”工作。组织有关单位划定了省保单位——状元桥保护范围，受到省文物部门的表扬。

清理库藏文物。请省文物专家重新定级，我县又增加了十余件上等级的文物，丰富了库藏文物。

3、机关党建工作有声有色。

今年，除了坚持“三会一课”制度，做好党费收缴等日常性工作外。组织党员重温誓言，掀起了学习党章的热潮。重阳节组织老同志参观学习。通过各种各样的活动，既丰富了机关的文化生活，又增强了党组织的凝聚力和战斗力。今年1名老同志光荣地加入了组织;1名同志按期转正。自己也很荣幸地作为代表参加了全县第十次党代会。

回首一年来的工作，有成绩，也有缺点。因此，要加强学习，更新工作思路，采取新办法，探索新途径，把工作做得更好。

述职人：\*\*\*\*。

20\*\*年\*月\*\*日。

3.发改委述职报告范文。

**旅游实践报告大学篇篇十**

三个月说起来那么长，可一眨眼的工夫，在《xxxx》为期三个月的实习今天就正式结束了，回想这三个月，在磨砺自己的同时，我对电视新闻有了更深的了解，尤其是民生新闻又有了新的认识，使自己的专业理论知识和实践充分地结合起来。我深切意识到，生活在象牙塔里的大学生不要以单纯的想法去理解和认识社会，只纸上谈兵是远远不及的，而是要步入社会，进行深入地探索。在学校学会更多得书面知识，在实践中好好利用知识进行运作。接触、了解社会，从实践中检验自我。

接电话、打字、复印文件、跟着记者出去采访、写稿子、编片子，这就是我暑假实习期间的工作，充分感受着工作氛围，这些都是在学校无法感受到的，而且很多时候需要你做工作以外的事，你还得做清洁工作，在学校也许有老师分配说今天或明天做些什么，但在这里不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，而且要尽自己的努力做到最好，别忘了一件工作的效率会得到别人的不同评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟是学习的场所，学生为取得高成绩而努力，而这里的工作场所，每个人都为获得更多的报酬而努力。无论在学习，还是在工作中，都存在着激烈的竞争。在竞争中，我们也应不断地学习别人先进的地方，也学习怎样做人，以提高自己的能力。记得老师总说大学是一个小社会，但我总觉得校园里学生之间的身份关系要简单的多，而一旦走进新闻单位，接触各种各样的同事、上司、居民等关系复杂，我们就得面对的以前从未面对的一切，这就要求我们不仅要把事做好，而且还要把人做好。

在实习中，我最大的收获还是在了解了电视新闻的工作流程后，自己第一次真正地参与到了新闻的采、编、写中。唯一遗憾的就是因为《xxxx》栏目的制度限制，我们实习生不能够出镜采访。但每次记者带着我们出去采访时，总是很照顾我们，给我们采访的机会，回来后，也让我们写稿子、上手编片子，给我们留下了充分锻炼的空间。

在电视新闻中，记者第一步是要找选题，一般有两种途径：热线本是其一，每天热心观众打来电话反映自己的问题，比如求突发现场、好人好事、助人热线，还有就是记者固定的新闻线人提供的选题。确定选题后，必须得和总部报题，选题通过后，方可联系采访对象和摄像师进行采访。联系好后，可进行第二步采访，第三步后期制作编片子。

现在算来，我已经跟着记者出去采访过二十多次了，每次采访中我都会把记者问的问题记下来，回来后自己都会主动写稿子，写完稿子再让记者看看，给我指出不足。以往自己就很少动笔写稿子，现在看到自己第一次写的稿子都想笑，感觉就是干巴巴的，特生硬，口导写的太过生硬，没有起到吸引观众关注的效果，解说词也写得像流水帐，在情感类的片子中，解说词干巴巴的，不够感人，同期写得太罗嗦，不够精炼等等。。从后来的稿子就可以看出自己的写作能力也得到了相应的提高。我从中发现电视新闻的语言是越简单越好，要通俗易懂。同时句子要美，要有一种亲和力，让观众有一种轻松对话的感觉。说起来容易可做起来就难了，就拿李海燕记者的《小偷钱弃包好心人苦寻失主》一则新闻来说，这个题目把事情的大意都概括清楚了，简洁、明了，使观众一看到题目就知道了结下去要讲的事情，而且还急切地想知道这个心人最后有没有找到丢包的人。相比之下我写的就有些差劲了《大妈拾包苦寻主失主得包连言谢》，事情的经过、结果都报包含在标题里，失去了引起观众看下去的好奇心，语言也过于太生硬，念起来拗口，有些像电脑五笔字跟口诀。当然自己也有好的题目被记者采纳的，比如说《车祸酿惨剧交警伸援手》、《街头污水横流行人苦不堪言》、《物品存放七个月房主苦寻旧房客》。

x月x号，xxxx走进社区大型活动在锦绣小区进行，居民们踊跃参与现场，现场的气氛相当活跃，。我的工作是负责给活动现场照相，观众、主持人、幕后的工作人员、出境记者、摄像师他们认真工作的样子都被我的照相机搜罗在内，当然还有现场演员们的精彩表演。在这次活动中，摄像师在摄像构图、色彩、角度也给予我一定的指导，使我的现场摄像能力有所提高。

针对这次的实习，我总结出几点心的体会，如下：

1沟通。记者这个职业在工作中更是要广泛地接触各种人，这就决定了必须具备很强的交流能力，在采访过程中，记者要把自己的采访目的和采访对象进行交流，相互了解，达成共识，做好新闻。了解社会需要与社会进行交流、沟通，这就要求我们充分调动耳、眼、口、手这些器官的功能了，当然口头表达最为重要，只有把你想法告诉对方，对方才会了解你，双方才能相互交流、沟通，在工作中达成共识。

3克服胆怯。这个也可列在自信栏中，成为反面教材，但为了针对我自己的问题，我决定把它单个列出来，我这个人就是缺少自信，胆小的很，每次接到记者让我做的工作，比如说打电话询问事情，预约采访时间等等，我都会问两三遍，生怕自己出了漏子，而且怀疑自己能做它做好吗，有时自己写的稿子得到了记者的表扬，我就会认为是记者不好意思指出毛病，自己的稿子写的太差劲了。这是我的障碍，我必须克服，重塑自信。

**旅游实践报告大学篇篇十一**

一、备选主题。

（1）某一旅游景点或景区旅游服务市场调查。例如：

滕王阁旅游服务市场调查；

三清山旅游服务市场调查；

龙虎山旅游服务市场调查；

井冈山旅游服务市场调查；

庐山旅游服务调查；

其它旅游景点旅游服务市场调查；

（2）某一旅游城市节假日旅游市场调查。例如：

南昌市五一黄金周旅游市场调查；

其它旅游城市黄金周旅游市场调查；

（3）某一人群旅游市场调查。例如：

大学生旅游市场调查；

老年人旅游市场调查；

青年人旅游市场调查；

儿童旅游市场调查；

其它人群旅游市场调查；

二、制定调查计划。

1.确定调查任务。

即对调查目标作出具体表述和明确规定。

2.确定调查范围、资料来源和调查方法。

3.确定调查手段。

即收集资料所必须的各种工具或条件。

4.确定抽样方案，决定：

（1）抽样单位。

（2）样本大小。

(3)抽样方法。

5.完成时间：学生在理论学习的同时，须在10月15号之前完成此项工作。

三、分析调查结果。

1.处理资料。

（1）整理。对所得资料进行筛选，剔除谬误、不实和含糊之处。

（2）分类。根据调查目标，对所得资料按一定标准归类、统一编号。

（3）列表。根据所得资料，编制成各种图表，以便进一步分析。

2.撰写调查报告・。

（1）报告的基本内容：

前言。概述调查宗旨、经过、调查目标、调查方法和技术，以及必要的谢辞等。

正文。包括调查目标、调查任务的详细说明、调查结果的阐述。

结尾。提出意见和建议。

（2）报告写作要求・。

（3）报告格式要求。

a．装订顺序。

封面。

目录。

报告内容。

指导教师评分表。

b．纸型：a4纸。

c．字体：宋体。

（4）报告目录打印格式。

“目录”小三、加粗、居中。段前、段后各6磅（或0.5行）。

目录打印三个层次，即：一、（一）、1．。

各层次标题小四号、加粗，前两个层次标明页码。

（5）正文打印格式。

a．字号：

标题的字号：

一、小三、加粗。段前、段后各6磅（或0.5行）。

（一）四号、加粗。段前6磅（或0.5行）。

1．小四号、加粗。无明显标题意义或不单独成行时，不加粗。

（1）小四号。

正文的字号：小四号。

b．字符间距：标准。

c．行距：固定值20磅。

d．每个标题、自然段前空4格（两个小四汉字）。

e．图表换页时保持完整；图表内的字体可适当小一些，以美观为度。

f．页边距：左2.5厘米，上、下、右各2厘米。

g．装订位置：左边装订。

h．正文编页码（页面底端、右侧）。

（6）字数：3000字以上。

附：市场调查报告范文。

海南三亚市xx年“十一”黄金周旅游市场调查报告。

旅游服务市场调查报告调查地点：三亚市。

调查方法：抽样调查法。

调查时间：xx年9月29日至10月5日。

**旅游实践报告大学篇篇十二**

以前也想过，学我们英语专业的，也许以后最起码存在那种机会去走向讲台，所以，这短短的两个月的经历，对我来说，无疑是一个很好的煅练，而且，专门机构统计的现在的毕业生出来后只有极少的一部分会做与自己专业相符的工作，因而。、在工作的过程中，我都在不断的提醒自己，不断的对自己要求，把手上的活，当做是自己的本职工作，而老板常常强调的就是每个员工都必需要有认真负责的态度去做事，我也觉得这是以后无论做任何一份工作都会收到的要求。

因为公司的员工都是即训上岗，所以，一直没有又休，而且在工作期间最大的体会就是，作为一个教师，或者说是一名授课者，最大的考验就是耐心，有的时侯，一个问题还得重复很多遍，这个时侯，就不能只站在自己的角度去想它，而应该站在对方的角度去看，去感受，慢慢的但有了分冷静的习惯，这也是在这很短的工作中得到的很大的体会。

在工作之余，我还经常出到外面去看看，也算是一种见识，东莞是一个新起的城市，但它却己走在了中国城市建设的最前端，在这种地方，看得到更多的机会，更多的挑战，有时会把自己与那些出入写字楼的同样年轻的人比较，心里真的感受到那很明显的差距，当然，这种差距并不是一时一日而起，所以，出到外面，一个正确的心理定位但显得格外重要，不然，常常因为比较把自己看得很不平衡，而迷失自己的方向，那些在我们前头的人们，可以当作是榜样，但不可过多的去计较，自己能做到何种程度，应该有一个很明了很中性的认识，不能过于攀比，更不可自以为是。

因而，结束工作的时侯，心里就有一种很渴望的感觉，明白了自己与社会所需的要求，因为现在毕业求职，特别是对于像自己一般的人，更多的时侯是社会，职业选择自己，面是不是更多的自己去选择职业，这应该就是所谓的先就业再择业吧。

也虽然那份工作并不与自己的专业有很大的接口，但我认为，无论任何一种偿试，都是对自己以后很宝贵的充实。

一、企业简介：青岛万福集团股份有限公司坐落于青岛莱西市，成立于1984年，属国家“大一型”乡企集团，山东省农业产业化龙头企业，公司现拥有总资产12.7亿元，主要从事畜产养殖、蔬菜、肉制品和调理食品等四大体系、近300个产品的加工和生产。目前，公司共带动了38000多农户从事蔬菜种植、畜牧养殖，每年为农民增加收入4亿多元。

二、企业网站简介：主页栏目很多。

2、googlepr值：无。

3、反向链接：baidu：google：19yahoo：338soso：1。

4、、alexa流量：3358098。

关键字在搜索引擎中的排名情况。

7、meta标签检测。

页面标题：青岛万福集团有限公司。

字符数量：17个字符.建议长度：小于等于80.

字符数量：0.建议长度：小于等于200个.

页面描述：无。

四、网站诊断分析。

栏目分析：版面以蓝绿色为主，作为一家生产和销售蔬菜、肉食品、水产品、水果、调理食品、花生制品、有机肥料等。多以食品为主。页面设计一目了然，有合理的搭配。

网络商务功能分析：1、网页设计分明、有条理，呈现给客户的信息也很多，有利于客户了解和查询。

2、页面有品质保障，让客户信赖，还有产品展示、总经理在线、联系我们，能有利于和客户沟通和交流。

五、建议：1、要及时对网页进行更新，给客户有新的视觉效果，吸引更多客户。

3、完善与客户及时沟通交流的平台，便于公司与客户的联系。

**旅游实践报告大学篇篇十三**

实践报告是进行实践后的报告；是汇报实践过程和结果的一种方式。下面是旅游社会实践报告，请参考！

不知不觉之中，暑假又到了，回头想想自己大一的生活，又想想自己将如何面对暑假，是回家还是在外面找工作，一时茫然，旅游专业大学生暑假社会实践报告。

毕竟身在学校，接触社会的机会很少，所以要让自己面对更多的各种各样的人，增加自己的阅历，因为在以后的学习工作中，需要有更多的体验，更多的经历。所以我向家人宣布趁着暑假有这样一个机会，好好的大干一场。

放假之后的一个星期我都在市中心找工作，可是要不是工资低的养不活自己，就是怕自己累到。到最后三天过去了，我还是一无所获，我终于知道原来自己一直是眼高，觉得只有那种体面的工作才适合自己，眼看我就要放弃了，可是又想到我和家人说过我一定会找到工作，仍而他们却笑我不出一个礼拜就会放弃。我就不放弃，我就要做给他们看，让他们知道，我能行！

我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的双手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

这次我不再把眼光放的那么高，我想到自己是学市场营销的，所以我就专门去找那种大型超市，看下是否需要导购，终于在一个商场里面找到了一份导购工作。第一天工作就是小组主管交我商场里面的规定。

1.严格遵守商场的规矩。俗话说：国有国法，家有家规。自然，作为一个单位也有相应的规定了。2.做事勤快，不能偷懒，不仅要做好本职工作,还要帮助其他人.

3.虚心向别人学习,努力完善自己.

4.对待客人要面带笑容,耐心服务.

5.要与同事和睦相处,争取在大家心中留存一个完美的形象!

就这样我开始了工作,也许是由于自己制定了完善的计划,所以工作还是很顺利的,虽然有些客人很叫真,很难缠,只要耐心解答就会解决问题；同事还是很友好的,也许是由于我的工作时间短,对他们没有竞争吧!

万事开头难，什么事都要有尝试，都要有开始，都要有经过，都要有失败，社会实践报告《旅游专业大学生暑假社会实践报告》。在经历了这次的工作之后，明白了“很多事情看起来简单，但实际上与我们的想象是有很大的差距的”。一个小小的商场的经营也不容忽视，不但要有细心，还要有策略，谋划。总之，任何事情都要考虑周全。

人的一生中，校园并不是永远的学校，真正的学校只有一个，那就是社会。一个月的实践一晃而过，却让我从中悟到了很多东西，而这些东西也将让我终身受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的\'情感，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到体现，为将来打下坚实基础。我会不断实践，在实践中锻炼，在实践中得真知。在今后的学习生活中会更加努力，端正思想，明确方向，在不断完善中求发展。也知道了：不要抱怨这个社会是如何如何的黑暗，哪里哪里的人是不对的。因为这个社会不会因为你的抱怨而改变的。不是让社会来适应自己，只有自己去适应这个社会才行！

社会实践活动的开展培养了我们的独立处世的能力。让我们在社会实践过程中，通过独立生活、独立思考、独立自主的去面对问题，分析问题、解决问题，对社会的认识更加清晰。不管在实践过程中遇到挫折还是成功，对我们都是一种收获，明确了优势同时也发现了不足之处，让我们面对社会更加自信。希望以后学校多开展一些这样的活动，从各方面锻炼我们！

**旅游实践报告大学篇篇十四**

旅游专业的同学出来实践，就是去旅游团或者酒店，你们实践完报告要怎么写呢?下面是本站为大家带来的旅游类综合实践报告范文，希望可以帮助大家。

一.实习基本情况。

1.实习时间20xx年6月22日到20xx年6月23日。

2.

实习目的。

：通过这次实习，使我更好的融入社会，锻炼了自己，做什么事情都要持之以恒。同时也提高自己独立分析问题，解决问题的能力，以及自己的组织能力，使自己的整体素质得到提升。

二、主要实习内容。

第一站—杭州苏堤。

苏堤春晓，它是北宋大诗人苏东坡任杭州知州时，疏浚西湖，利用挖出的葑泥构筑而成。后人为了纪念苏东坡治理西湖的功绩将她命名为苏堤。长堤卧波，连接了南山北山，给西湖增添了一道妩媚的风景线。苏堤长堤延伸，六桥起伏，为游人提供了可以悠闲漫步而又观瞻多变的游赏线。走在堤、桥上，湖山胜景如画图般展开，万种风情，任人领略。

第二站—杭州西湖。

美丽的杭州西湖位于浙江省杭州市西面，它以其秀丽湖光山色和众多名胜古迹闻名中外，在我国30多处以“西湖”命名的湖泊中，最为著名，被誉为人间天堂。我们坐着游轮行驶在西湖上，吹着风，欣赏着西湖美景，仿佛误入人间仙境一般，多么如诗如画的一番景象。

终点站—乌镇。

杭州乌镇是我国江南四大名镇之一，它具有六千年的历史文化遗产。乌镇也是一幅中国江南的封面图，传承着江南千年的历史文化。乌镇古色古香，水镇一体，呈现一派古朴、明洁的幽静，是江南典型的“小桥、流水、人家”石板小路，古旧木屋，还有清清湖水的气息，仿佛都在提示着一种情致，一种氛围。走在乌镇的小路上，感觉自己就像穿越了时空一般，来到了古代，让我们想起了那音韵锵锵的古戏台，还有幕布上的那一段“皮影”传说……导游小姐还带我们参观了茅盾故居，和我们讲解了茅盾的历史故事。

实习心得与收获：

这次的实习，不论我们当它是真正的实习还是只当它是一次旅游，其它都增长了许多见识，特别是学习到作为一个导游而必须具备的技能和态度。而在活动中我们也学到如何去观察，如何与别人流等。在实习中，我们是作为游客的身份去进行的，所以我们将来做导游是，能清楚游客的想法。

通过这类次实习，我对旅游景区有较深刻认识，对杭州，苏州地区的旅游有较全面了解，还使我对旅游的构成，旅游条件和旅游资源等内容有更深一层的认识，经过这次实习，使我注意到食、住、行、游、购、娱六方面的体现，通过旅游理论结合实际，对旅游有更深体会，不仅对旅游景物有深刻了解，而对精神意识也有所磨炼。譬如我们在游览杭州西湖的时候，不但看到了景区内的景物，对景物的形态美，包含历史底蕴，文化价值，艺术价值都能体会之外，最好的是也能体会到如诗如画的意境。

对实习点的建议与评价：

通过这次的实习，我了解到乌镇各景点景区的优势与劣势，其中有些古代建筑物的后期人工渲染太过份，例如乌镇有些建筑持现代的牌子，反而使景色显得庸俗。而在某些景点则反映出当地旅游局的细心，例如在茅盾故居导游员为游客讲解茅盾故居的来历，历史等。

一、实习目的：在旅游实践中去应用自己的所学知识，提高自己的专业技能，将我所学的专业知识得到真正的发挥，在平时中积累计调操作团队的细节和导游带团的细节，真正做好计调、导游的工作。

二、实习时间：3月2日至3月9日。

三、实习单位：江西海外旅游总公司本站。

四、实习主要内容：

轻松自在。我相信在这次实习期间所学习到的社会经验团队精神将会使我终身受益。第二周过去了这一周在实习中深刻了解到计调应注意的问题。计调是旅行社完成地接、落实发团计划的总调度、总指挥、总设计。“事无巨细大权在握”具有较强的专业性、自主性、灵活性。如果说“外联”是辛勤的采购员那么计调就是“烹饪大师”经我们的巧手要把“酸、甜、苦、麻、辣、咸”的不同滋味调制出来以满足不同团队的“口味”确实需要一定的技巧。计调人员提高工作效率、避免差错应注意以下几个方面的问题。

一、人性化：

计调人员在讲话和接电话时应客气、礼貌、谦虚、简洁、利索、大方、善解人意、体贴对方，养成使用“多关照”、“马上办”、“请放心”、“多合作”等“谦词”的习惯，给人亲密无间，春风拂面之感。每个电话，每个确认，每个报价，每个说明都要充满感情，以体现合作的诚意，表达作业的信心，显示准备的实力。书写信函、公文要规范化，字面要干净利落、清楚漂亮，简明扼要、准确鲜明，以赢得对方的好感，以换取对方的信任与合作，一个优秀的计调人员，一定是这个旅行社多彩“窗口”的展示，它像“花蕊”一样吸引四处的“蜜蜂”纷至沓来。

二、条理化：

计调人员一定要细致地阅读对方发来的接待计划，重点是人数、用房数，有否自然单间，小孩是否占床;抵达大交通的准确时间和抵达口岸，核查中发现问题及时通知对方，迅速进行更改。此外，还要看看人员中有否少数民族，或宗教信徒，饮食上有无特殊要求，以便提前通知餐厅;如果发现有在本地过生日的游客，记得要送他一个生日蛋糕以表庆贺。如人数有增减，要及时进行车辆调换。条理化是规范化的核心，是标准化的前奏曲，是程序化的基础。

三、周到化：

旅行社的计调，就是旅行社的生产调度，哪个团队该走了，哪个团队该订票了，那个团对该返程了等等，旅行社里的旅游团队活动都应该胸中有数。计调人员的任务，按照公司要求，负责团队、散客的食、宿、行、游、购、娱的活动安排，并全部都落实到实处。包括住宿几星酒店、用餐每天的标准、汽车、火车票和飞机票的落实、以及旅游的每一个景点的门票等都的落实，以保证旅游者能够顺利、安全地完成旅游活动。旅行社的计调人员，必须具有较高的业务素质;必须特别熟悉旅游业务操作程序;必须能拿到最佳的旅游费用和价格;必须体现旅行社的全面细致的旅游活动;必须做到各项费用支出合理，等等。

共

2

页，当前第。

1

页

1

2

。

**旅游实践报告大学篇篇十五**

很快的，署假又过来了，面对最后一年的校园生活，想着刚刚过去的最后一个署假，紧张沉默之后更多的是感慨，印在脑海里的每一个足迹都是那么的深，真的说不出是什么感觉，伴着时间，就像是在和自己的影子赛跑，不可能从真实的两面去看清它，只是经意不经意的感受着有种东西在过去，也许更适合的只有那句话：时不待我，怎可驻足。

两个月，短短的两个月，说不上是每一份经过都会成为内存，但紧张沉默之后更多的确实是感慨。

署假期间，我在广东东莞的一家电脑公司做教师，主要是教那些比较简单实用的办公软件，本来开初都没想到自己一个学英语专业的竟会去做电脑教师，于是真的觉得老师那句话的实在，在学校，学到的任何一种知识都是一种有用的贮备，虽然在平时看来学的很多东西总感觉与自己的想象很遥远，但说不不定就在某一刻显现出来。这也许就是有些师哥师姐说的在工作过程中总觉那些东西在学校见过，但却己经忘了，擦肩而过。，想起这，真的得感谢在校期间学的那些本专业的那些另外的知识。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！