# 2024年社会实践自我评价(大全8篇)

来源：网络 作者：眉眼如画 更新时间：2024-02-05

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。社会实践自我评价篇...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**社会实践自我评价篇一**

身为学生的我在修好学业的同时也注重于对社会的实践。本着学以致用，实践结合理论发挥。20xx-20xx年我以熟练的计算机技术应聘为学校网站的管理员，做出了大量出色的工作，得到同学及老师的一致好评。

本人具有热爱祖国等的优良传统，积极向上的生活态度和广泛的兴趣爱好，对工作责任心强、勤恳踏实，有较强的组织、宣传能力，有一定的艺术细胞和创意，注重团队合作精神和集体观念。

这3个月的实习就要结束了，感觉非常有必要总结一下实习的感受。在领导的悉心培训下，认真学习，学到了很多书本上没有的知识，也领悟到了社会的现实，很多事情并没有想象中的容易，都是要去经历了才会知道。工作必须要积极主动，服从领导的指挥。

在这实习期间，我曾有迷茫，也有烦恼，也曾悲伤。有时会很不理智的想要放弃这个实习的机会，但认真思考的时候会觉得，这是上天给我的一个考验。在挫折面前我们应该鼓励自己不要轻易放弃。在挫折中我们也正在逐渐的变得成熟，稳重，这是我们都必须要经历的一个阶段，坦然面对之后也就不会觉得这是很困难的一件事。

本人是xx第三中等职业学校04届计算机及应用专业的学生。在大三的第二学期正式外出。两年的校园生涯和社会实践生活我不断的挑战自我、充实自己，为实现人生的价值打下坚实的基础。一直都认为人应该是活到老学到老的我对知识、对本专业一丝不苟。通过四个月的实习，我得到了一次较全面的、系统的锻炼，也学到了许多书本上所学不到的知识和技能。

实习完毕了，这个实习是我生命中最难忘的日子，一开始的时候很怕，现在想来，从艰难的生活中，得到一个启示：不论遇到什么困难，不要对自己失去信心。

在本次实践中，本人在xx超市担任促销员。实践中，我不但锻炼了自身吃苦耐劳的品质，更重要的是从这个简单的工作中学习了如何与人沟通的技能，在超市领导和同事的耐心帮助下，也让我看到社会服务工作者们用热情和艰辛的劳动为我们创造美好的购物环境，从他们身上，我意识到培养责任感是非常重要的。经过本次实践，我总结了自身的不足和缺点，将在未来的学习中更好地改进缺点，发扬优点。努力学习，早日成为社会有用人才。

一个月的暑期就这样匆匆结束了，还有我这一次的社会实践。整日待在学校中的我，尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是我最宝贵的收获。

这一次的社会实践使我明白：大学生只有通过自身的不断努力，拿出百尺竿头的干劲，胸怀会当凌绝顶的状态，不断提高自身的综合素质，在与社会的接触过程中，减少磨合期的碰撞，加快融入社会的步伐，才能在人才高地上站稳脚跟，才能扬起理想的风帆，驶向成功的彼岸。

**社会实践自我评价篇二**

社会实践是一笔财富。一分付出，一分收获，有付出，就一定会有收获。在社会实践中可以学到在书本中学不到的知识，它让你开阔视野，了解社会，深入生活，无限回味。更何况参加社会实践活动的过程、阅历本身就是一笔宝贵的财富。

社会实践是一种动力。看到在土地上耕种的农民，在工地上挥汗的工人，在边防上守卫的战士，我明白了书桌的分量，一种强烈的责任感油然而生，是人民哺育了我，是国家培养了我，给了我知识和一切。作为一名大学生，在祖国需要的时候，我会无条件地把所学的.知识和一切奉献给祖国和人民。

社会实践是体味人生的“百味筒。”让我深刻体味了一下生活的酸甜苦辣咸，为以后出了社会后将所面对的现实作好了心理准备，是自己到时候不在迷茫、不在彷徨。

社会实践是验证实力的“试金石”。走出校门融入社会的大舞台，我们才真正体验到自身知识的欠缺，能力的有限。任何理论知识只有与实践密切结合，才能真正发挥它的价值。行不行，实践中看!在实践中我们才能真正的知道自己有几斤几两，不要以为自己是大学生就很了不起，我们需要学习的东西还多着呢。我们需要虚心的向前辈向同行请教，不断的充实自己壮大自己。

**社会实践自我评价篇三**

20\_\_年\_月\_\_号晚，我回到旷别已久的家，家是我永远的港湾，无论怎样，它都能够让我停靠。

休息了几天，见了一些朋友和以前的同学，大家还是那么好玩，聚在一齐天南地北地胡侃，仿佛我们又回到了中学时代，那时有数不尽的毫无理由的欢乐。

最终和朋友同学们告别，一个人在家静静地思考，我只带了一本书回去，所以平常还是比较多时间的，于是想起了寒假实践。

以前的假期实践我做过家教、家私店送货员、大型商场服务员，感觉这些都有好有坏，主要看自我的兴趣，可是我的这些实践经历对我的成长有很重要的意义。

做家教让我明白教师的不容易，做送货员使我明白家私的很多知识，包括性价比、来源、组装等，而在商场时我懂得作为一个员工就必须按单位的制度办事，很多事情并不是按自我习惯来做的，而是自我去适应制度。

可是，我总在思考，我能不能不做这些受别人管理的实践，我想自我的实践自我做主。想了几天都没想出一个好的办法，而这时我以前的做过商场又打电话问我今年寒假还去不去实践，但我已经去那里做过一个暑假和一个寒假了，觉得再去做自我得到的东西肯定没有以前那么多了，我心里想换个环境实践或许会有意想不到的收获，于是委婉拒绝了商场的好意。

刚好这天晚上，我二哥三哥说年底想摆摊卖桔子，我立刻举手赞成，因为我能够和他们一齐做，这样我的寒假实践就有着落了。于是我和二哥、三哥一拍即合，立刻计划起来。

首先，我们三兄弟进行了总体计划：

1.货源调查。包括进货价、距离、质量等;。

2.市场需求分析。包括需求量、供应量、需求供应关系、消费者偏好等;。

3.可行性分析。包括竞争对手分析、摆滩地点选择、时间等。

于是我们三兄弟分工合作，我负责的是市场需求分析。我上网调查了\_\_的人口总数和家庭总数，得到\_\_此刻人口总数约为160多万，占汕尾总人数的70%，而我所在的\_\_镇人口约20多万，共3万多户。按照我们\_\_的习俗(祭神、回礼、访客都要用到)，每户大概10千克桔子，这样东海市场就需要大约30万千克的桔子。而每年的市场批发会有大约10万千克的桔子，摆摊批发也是差不多10万千克。

这就说明市场的需求还是没有得到满足，就像去年的桔子卖到最终都是涨价的，涨到最终3.50元斤。当前的桔子价格为2.00元斤，能够说还有涨价的余地。而据我的了解调查得到，我们那里人比较喜欢不大不小、色泽红润的桔子，因为这样看起来好看，访客、回礼都不错，至于好不好吃、甜不甜倒很少去注意了。

经过我们几天的调查求证，我们基本上了解了整个\_\_桔子市场的状况。在二哥的调查中，我们得到：去\_\_镇进货比较实惠，距离也不远，质量算中上，进货价为1.35元斤，货车运费600元。而三哥则查到估计今年会有竞争对手(摆滩批发)10家，地点我们会选在人流中心的\_\_桥边。

而在时间的选取上我们有不一样意见：二哥是想早点开始卖，十二月廿一进货，廿二开始卖;我和三哥都想到适宜的时间才卖，这样省时又能集中精力对待，到廿五开始卖。经过讨论最终我们决定人民路滩点4000千克，廿二开始卖，而龙仙桥滩点2500千克廿四开始卖。

时间最之后到十二月廿一，这天我二哥三哥一大早就出发去西南镇桔子种植场进货，而我则留在家这边接应。然而，老天却下起了小雨，我想二哥他们此行应当很辛苦了，但此刻做哪行不辛苦呢。

晚上8点，我最终接到二哥的电话，于是立刻开始开车到\_\_，看见差不多变成泥人的二哥和三哥，果然他们此行艰难。等我们几个人把桔子卸到指定滩点时已经快9点半了。

第二天正式卖桔子，2.00元斤，可是比较少人问津，可能是因为离春节还远吧，担心到时桔子都烂掉了。可是我们前两天都是靠着有熟人拉关系先做政府单位生意，这种比较容易做，一不讲价，二不挑拣，只要装好送上门就行。

就这样一向到廿五，我们也只卖出1000多千克，桔子的色泽已经没有刚回来那时好看了。这时其他摆滩的也已经开始批发了，仅在人民路就有6、7家了，竞争相当激烈。

而我们另一个滩点也进货回来开始卖了，我一般都在龙仙桥这个滩点，这边仅有三两家，我们的桔子质量要好上不少，所以这边情景良好。桔子刚一回来就有很多人来买，第一天就买了500千克，这使我信心大增。

然而，最艰难的是这几天一向低温降雨，很冻，冻得大家都不想出门了，更别说去消费了。这样我们的生意受到很大的影响，恶劣的天气大大地降低了消费者的消费进取性。大多人抱着“本来要买20千克的，这么冷了，那就随便买个10千克吧”的心理。所以今年的桔子市场的需求量由于天气的原因降低了不少。

虽然天气恶劣，但很多劳动人民还是依旧劳作，我真正体会到社会上很多底层的老百姓的生活是多少的艰难。那么冷的天气，每一天要起早摸黑的赚养家糊口，为的只是能让日子好过点。而我在学校的课室上课都嫌冷，这使我感觉到自我并没有想象中的那么坚忍，我要锻炼的地方还很多很多。

接下来几天都是差不多的天气，应对消费者不进取的消费心态，很多批发的卖家已经开始降价。第一天我们人民路滩点并没有一齐降价，因为二哥觉得大家最终还是要买的，不怕卖不出去。之后事实证明，这个决定是错误的，这导致我们这个滩点到最终并没有什么赚头。

一向到廿八才开始降到1.50元斤，而这时龙仙桥滩点由于竞争少，质量高已经卖得差不多了。我们研究到市场上还有很多的桔子，估计还有10万千克，于是来个大甩卖，1.40元斤成本价出售，这样到廿九还剩下1000多千克，接下来的就基本上1元一斤贱卖了，只期望这个滩点能赚回成本。到年三十那是5毛钱斤，想要就拿去吧，总算到中午卖剩200斤自我搬回家吃算了。

就这样，我的实践活动结束了。我们三兄弟核算了一下，除去成本18200元、运输费1200元、滩点租费800元和各种税收(包括市政局税、工商税、卫生管理税、个体税等)600元，最终我们只赚了20\_\_多元，而人民路的滩点差不多没赚头。

这是一次失败而双成功的尝试，因为这次很多摆滩批发的都亏了，我们能不亏本主要是靠质量还有两边作战，同时准备也比较充足，但第一次做这个我们也存在不少问题：

一是时间上把握不对，如果廿五才开始卖的话人民路滩点的桔子不会到最终变得很难看。二是天气问题没有研究进去，这是一个很重要的问题。三是市场了解还不够深入，今年受去年的影响以为桔子会好卖，所以很多人都来卖这个，结果导致供大于求。

可是，总体来说，这次尝试还是很有价值的，毕竟让我们体会到做生意的感觉(不容易)，因为要研究很多问题，全面的计划和充分的准备才能让自我把握市场动向，不会陷入被动的格局。同时我也明白社会就是这样现实，商场上就是你争我夺的，任何企图逃避的人都会遭受失败，这次实践让我有了进取应对竞争的心理准备。

假期的实践不应当成为一种压力、一种负担，而是在自我的兴趣之下亲身去尝试、去体会实践、工作的酸甜苦辣，从而更加懂得生活，仅有这样才会得到提高与成长。

**社会实践自我评价篇四**

1、本人思想端正，能吃苦耐劳，有崇高的理想和伟大的目标，注重个人道德修养，养成良好的生活作风，乐于助人，关心国家大事。在校期间，本人一直勤奋学习，刻苦钻研，通过系统地学习掌握较为扎实的基础知识。由于有良好的学习作风和明确的学习目标，得到了老师及同学们的肯定，树立了良好的学习榜样。在校期间，本人一直勤奋学习，刻苦钻研，通过系统地学习掌握较为扎实的基础知识。由于有良好的学习作风和明确的学习目标。

2、我是一个活泼向上的女孩，有几个特别要好的朋友，喜欢打羽毛球、画画、听音乐等等。有时候有点儿固执，爱钻牛角尖，一钻进去十头牛都拉不回来，所以有时候会得罪一些朋友和老师，但事情过去以后就一定会后悔，自己都拿自己没办法，有时候也试着去改变自己，但总觉得不真实。我学习还可以，我的自制力比较差，管不住自己，所以学习成绩很难往上升。但是没多久就要中考了，我会在这段期间好好努力，不给自己留下遗憾，不管能不能考上，我都没有遗憾，毕竟自己曾经努力过!加油!!

3、我是一个文静内向，有如山涧的小溪不喧哗，但文静中却透出韧性，大有蔑视一切困难的勇气;温和平稳，更似林间的小树不招摇，但温和中也不乏刚毅，大有夺取最后胜利的信心。乡村的土壤培育你纯朴的个性，良好的家教促成你勤俭的习惯。思路敏捷，情格豪爽。纯朴中透出灵气，平淡中藏着机智。灵气机智令人羡，再加上勤学好问能刻苦，书不读好也很难。最大的缺点就是迷迷糊糊，我会尽力改正这个缺点的。

4、我尊敬老师。在生活上独立自主，合理安排时间。在学习上，明确学习目的、端正学习态度。在学习过程中，勤奋刻苦、自强进取，努力学好各门功课，掌握科学的学习方法，合理安排时间，有惜时的良好的学习习惯和成绩。我学习勤奋，积极向上，还经常参加班级学校组织的各种课内外活动。另外，学习之余，走出校门，珍惜每次锻炼的机会，让自己近距离地接触社会，感受人生，品味生活的酸甜苦辣。

5、我能严格遵守学校纪律，有较强的集体荣誉感，乐于助人，关心同学，与同学相处融洽;学习上刻苦努力，思维活跃。是一个正直诚恳，听话懂事，诚实质朴的学生。平时能够尊敬师长，团结同学，基本上能遵守校纪校规。本人自控力还可以，但是也要提高自身的分析识别能力。以后我会在各个方面能够独立自觉，自己管理自己。

**社会实践自我评价篇五**

这3个月的实习就要结束了，感觉非常有必要总结一下实习的感受。在领导的悉心培训下，认真学习，学到了很多书本上没有的知识，也领悟到了社会的现实，很多事情并没有想象中的容易，都是要去经历了才会知道。工作必须要积极主动，服从领导的指挥。

在这实习期间，我曾有迷茫，也有烦恼，也曾悲伤。有时会很不理智的想要放弃这个实习的机会，但认真思考的时候会觉得，这是上天给我的一个考验。在挫折面前我们应该鼓励自己不要轻易放弃。在挫折中我们也正在逐渐的变得成熟，稳重，这是我们都必须要经历的一个阶段，坦然面对之后也就不会觉得这是很困难的一件事。

**社会实践自我评价篇六**

我从小养成了一个习惯。每当在电视里看到国旗升起的时候，就情不自禁地起立敬礼。曾经当过学校护旗手，也一直是我自豪和荣耀的经历。当国旗升起，国歌奏响后，我的内心就充满了自豪感，每天的新闻联播是我必看的内容。

学习之余，坐在车里，观看家乡的夜景，是让我最放松的一件事，这几年家乡的变化太大了，立交桥，景观大道，休闲广场，人们的生活环境越来越好了，我热爱祖国，热爱家乡，一定努力学习，争取为祖国和家乡的发展多做一份贡献。

我是一名中学生，平时的一言一行我都能按照《中学生日常行为规范》的要求去做，对学校的规章制度能够严格遵守，课余时间外出，能够遵守公共秩序及交通法规，对公共设施能够爱护，外出坐车我会主动给有需要的人让座或帮助他们。在劳动课上也从不偷懒。

在家里，经常帮助家长做家务，比如洗碗筷，擦地，修理一些简单毛病的电器，家里的电脑中病毒后从作系统等，父母工作忙，不在家时，可以做一些简单的饭菜，帮助表弟表妹学习，爸爸工作忙，家里的力气活，都是我帮妈妈干。

在学校和同学相处能够以诚相待，信守承诺，平时不管学习多忙，只要同学求我帮忙的事，我都会答应他们。比如他们组织的特色班会，需要我客串的，或需要我帮忙找的材料，我都会认真准备。

能够主动帮助老师组织各种活动，有一定的组织能力，各科老师都把我当成是他们的好帮手。

能够积极参加各项活动，参与并组织班级和学校的各种课内外活动，活动中与同学能够和睦相处，关心集体，有很强的集体荣誉感。乐于帮助别人，在各种劳动中积极肯干，不怕脏，不怕累。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印。

**社会实践自我评价篇七**

光阴似箭，为期一周的暑期三下乡活动已经结束。在这短短七天里，我们接触到了学校里不曾接触到的一些医学相关事物，这让我们更加清楚，医学并不仅仅局限于医院，而是存在于我们日常生活中，东街社区卫生服务中心，就是一个这样的地方。

大隐隐于市，在这个熙攘的城市，坐落于和平医院对面的这栋不怎样高的小楼就是我们的东街社区卫生服务中心。虽然与和平医院相比，它显得有些渺小，倘若进入其中，便会发现里面别有洞天。在那里，有着完善的医疗设施，还有着一些医院所不具备的其他功能，居民健康档案就是其中最吸引我的事物之一。在刚来的几天里，我们与这些档案相伴，这一项项的资料刷新着我们的认知。居民健康档案的建立有着尤为重要的作用，它不仅仅能够让全科医生对居民的健康更加了解，并且针对不一样人的健康状况，能让医生在工作中有条不紊，能够针对性的用药，省去了医疗过程中关于病史等问题的重复提问，提高工作效率。

不仅仅如此，居民健康档案的建立与定期更新，让我们在长期的健康管理和照顾病人中，能够及时发现病人的健康危险因素，有利于为社区居民供给预防保健服务。小病变大病都是对健康身体的不重视所引起的，倘若能够在最初的\'时候将其抑制。那么，对于患者本人而言，这不仅仅少受了许多病痛的折磨，并且还减少了诸多的医疗费用支出对于医院等医疗机构而言，这也减少了医院人满为患的情景发生。对于我们辛苦工作的医护人员来说，也减轻了一些负担。作为一名公卫事业的预备人员，我以自我能够在未来从事公卫事业而自豪。基层的公卫事业如同建筑的地基，医院的工作就如同修缮这栋高楼，地基打的稳，后期修缮的次数才能减少。

此次的三下乡活动对我个人而言有着十分重要的意义，它不仅仅解答了我的疑惑，明白了公卫的意义，知晓了我的未来将如何前行，还让我亲身经历了公卫事业人员的日常工作。让我在这短短的七天里，感受每一位公卫事业人员的力量，感受他们对人们健康的努力和付出。我愿化身公卫事业的一块砖石，不为能够璀璨夺目，只为能够让健康之塔的基石更加稳健。

文档为doc格式。

。

**社会实践自我评价篇八**

即将要踏入社会，再人生为期不多的读书生涯中，我好好利用了这次两个月的暑期进行了一次彻底的社会实践，这次的感触让真切的体会生活的不易，让我受益匪浅，在象牙塔里悠闲生活的我，第一次尝到了工作的艰辛。

我知道了挣钱的辛苦——几乎每天都在店里工作，服务着形形色色的人，做着同样的工作；无论风吹雨打，都要照常出门上班；再苦再累也要坚持到下班；不论心情好不好，都要笑脸迎人……再者次实践中，我充分体会到了“谁知盘中餐粒粒皆辛苦”，原来父母的钱真的赚得不容易啊！这次的经历，让我更加坚定了努力读书的决心，再也不能浪费光阴了！

我明白了人际关系非常重要——大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也非常难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他（她）们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然咱们不能改变一些东西，那咱们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了非常多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了非常大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到咱们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

我看懂了管理者的管理——在店铺里，总需要有管理层，他们就如咱们学校里边的领导和班级里面的班干部。要想成为一名好的管理者，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的下属。要想让他们服从你的管理。那么你对每个员工要用到不同的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异！同时又要做到以身作则，树立榜样，公平待人，对事无情，对人有情。

我懂得了自强自立——俗话说：\"在家千日好，出门半\"招\"难！\"意思就是说：在家里的时候，有自己的父母照顾，关心，呵护！那肯定就是日子过得无忧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自己一个人去解决，在这二个多月里，让我学会了容忍、独自面对问题、自己想办法解决问题！凡事都要靠自己！现在，就算父母不在我的身边，我都能够自己独立！

我体会到了认识来源于实践——一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高！马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。实践，就是把咱们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。咱们不仅要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

总之这次实践让我学会了非常多东西，给予我了非常多启发。但实践也只是个过程，真正的目的是要咱们改变思想观念，学会学习，这样才能不断的进步，不被社会淘汰，才能为建设祖国、奉献社会、作出更大的贡献。

社会实践是一笔财富。一分付出，一分收获，有付出，就一定会有收获。在社会实践中可以学到在书本中学不到的知识，它让你开阔视野，了解社会，深入生活，无限回味。更何况参加社会实践活动的过程、阅历本身就是一笔宝贵的财富。

社会实践是一种动力。看到在土地上耕种的农民，在工地上挥汗的工人，在边防上守卫的战士，我明白了书桌的分量，一种强烈的责任感油然而生，是人民哺育了我，是国家培养了我，给了我知识和一切。作为一名大学生，在祖国需要的时候，我会无条件地把所学的知识和一切奉献给祖国和人民。

社会实践是体味人生的“百味筒。”让我深刻体味了一下生活的酸甜苦辣咸，为以后出了社会后将所面对的现实作好了心理准备，是自己到时候不在迷茫、不在彷徨。

社会实践是验证实力的“试金石”。走出校门融入社会的大舞台，咱们才真正体验到自身知识的欠缺，能力的有限。任何理论知识只有与实践密切结合，才能真正发挥它的价值。行不行，实践中看！在实践中咱们才能真正的知道自己有几斤几两，不要以为自己是大学生就非常了不起，咱们需要学习的东西还多着呢。咱们需要虚心的向前辈向同行请教，不断的充实自己壮大自己。

社会和学校完全是两个不同的世界，如果说社会是浩瀚的大海，那么学校就是平静的湖泊，咱们习惯了平静，安稳的学习生活，却忘却生命中的挑战与机遇，美好的未来是留给有准备的人，适者生存，不进则退，生命如逆水行舟，咱们要做生活的勇士，这次的社会实践活动让我收益颇丰，我相信，无论将来面临多大的困难我都能迎刃而解！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！