# 建设银行任职模板范文(通用32篇)

来源：网络 作者：春暖花香 更新时间：2024-04-22

*建设银行任职模板范文 第一篇对我行而言更是实现快速发展的重要一年，这一年里，在上级领导的带领和指导下，我坚持着同样的执着与拼搏，同样的目标与责任，在这个变化万千市场经济的环境里，紧紧围绕整体战略和目标任务，把握市场机遇，在发展上加快脚步，在...*

**建设银行任职模板范文 第一篇**

对我行而言更是实现快速发展的重要一年，这一年里，在上级领导的带领和指导下，我坚持着同样的执着与拼搏，同样的目标与责任，在这个变化万千市场经济的环境里，紧紧围绕整体战略和目标任务，把握市场机遇，在发展上加快脚步，在管理上持续完善，在机制上不断突破，围绕“提升我行竞争力”为中心，加速规模发展，加快转型步伐，加大管控力度，强化队伍建设，在上级领导的正确指导下，全体同仁的的支持下，有效提升了各项工作的成绩，较好地完成了本职工作，现将一年工作情况述职如下：

一、思想道德方面——强化学习，提高认识，政治素质和品德修养进一步提高

理论学习是一个人的立身之本，成事之基。多年来，我始终将学习放在首位，今年，我重点学习了------会议精神，------文件等。在学习的过程中，坚持做到学习有计划、有材料、有笔记、有体会，坚持带着问题学，结合应对危机保增长、解决影响制约我行发展的突出问题，进行了深入学习和研讨，自觉将科学发展观转化为世界观、方法论和工作指南，内化为共识，外化为行动，提高了分析问题、指导实践的本领。

二、工作能力方面——刻苦钻研，求真务实，业务工作能力进一步增强

三、勤工纪律方面——爱岗敬业，勤奋工作，带头遵守各项工作纪律制度

支行行长的责任重，工作量大，我始终坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，具有很强的事业心、责任心，奋发进取，一心扑在工作上;每件小事都会当成大事来做;当天事当天完成，不拖拉;不计名利和得失，时刻提醒自己的职责。一年来，我能自觉遵守有关法律法规，遵守领导干部廉洁自律的规定，时刻要求自己做到按守则自律、用制度自律，上级规定不做的我绝对不做，时刻对照检查自己的言行，做到自重、自省、自警、自励。在工作上能够严格要求自己，正确处理好银行利益与个人利益的关系。在考虑问题、处理事情当中，凡是要求职工做到的，自己首先做到，始终表里如一。在生活上严格要求自己保持勤俭节约的生活作风，反对铺张浪费。

实际和专业特点，积极培育具有专业特色、符合现代银行要求的客户服务文化，切实做好本职工作。

五、廉洁自律方面——严于律己，无私奉献，严格遵守廉洁自律各项规定

不断增强廉洁自律意识，以身作则，严格遵守廉洁自律各项规定。一方面，带头遵守廉洁自律各项规定。处处事事严格要求自己，不搞以权谋私，生活勤俭节约，不参加任何不健康和庸俗的娱乐活动，较好地维护了廉洁形象。另一方面，加强了对我支行全体人员遵纪守法、廉洁自律情况的督促检查，我支行全体人员没有违法违纪现象发生，真正做到了工作上不浮、管理上不松、服务上不差，在我支行中树立了良好形象。

一年来，尽管自己能较好地完成了工作，取得了一定的成效。但也存在一定问题和不足之处。今后，我决心在上级的正确领导下，按照我支行发展步伐，不断改进工作作风，积极履行职责，廉洁从政，克己奉公，不断加强自身修养、努力提高个人素质的同时，严格要求下属工作人员围绕中心、服务大局，开拓创新、真抓实干，努力提升各自的工作水平，按时并保质保量完成各项工作指标，为我支行的发展做出贡献。

以上是我的述职汇报，请各位领导评议，欢迎对本人工作多提宝贵意见，并借此机会，向一贯关心、支持和帮助我工作的各位领导和同事表示诚挚的谢意。

**建设银行任职模板范文 第二篇**

各位领导、同事们：

你们大家好。首先感谢行领导和各位同仁的信任和支持！

我叫XX，今天，我参与竟聘的岗位是建设银行营业部会计主管，意向是检查辅导工作。参加工作XX年来，我第一次因为竞争工作岗位而站在演讲台上，身上感到从没有过的压力，但面对这么多评委和这么多真诚的目光，我也体味到了建行领导班子以人为本、与时俱进、锐意进取的创业精神，也感到了舜XX建行明天无限的生机与活力。

我XXX年毕业于XXXX，后来参加XXXX本科自学并顺利毕业，XXX年考取经济师资格。参加工作以来，先后从事过储蓄、事后监督、银行卡、出纳和会计等工作，并多次被评为工作先进个人，在屡次民主测评中成绩一直名列前茅。我结合工作实际撰写的业务论文《XXX》也在《XXXX》刊发。这点成绩的取得，固然与我对工作丝毫不敢懈怠、任劳任怨分不开的，但更多的是建行这片沃土培养和锻炼了我。

目前，建行面临着谋求更大发展的良好的机遇。市场经济的大潮已把我们推向了潮头，物竟天择，流水不腐，建行这艘航船已处在了一个更高的起点上，准备扬帆起航。所以，我参加这次竟聘对我来说同样是一个难得的机遇，不论成功与否都将对我的人生产生深刻的影响。

营业部会计主管是一个业务性强、责任心强、原则性强的“三强”岗位，这必然要求从事该岗位的人员具有良好的业务素质和优秀的人格修养。我参加工作以来一直处于业务一线，无论是从事事后监督、银行卡、储蓄、出纳还是会计等业务，岗位的变换使我积累了较为丰富的工作经验，也符合我行业务向综合化发展的需要。特别是从事的事后监督工作，使我对该项工作有了更深的认识和熟练的技能。目前，我从事会计综合岗位，负责辖区内资金调拨、资金清算、往来帐务，使我对辖区内的业务较为清楚；负责我行借贷的发放、归还、收息、贴现、银承、委收、托收、查询等系列工作，虽然这些业务烦琐，加之人手紧张，即使再苦再累。我对这些工作也要如履薄冰，丝毫不能有一点马虎和私心杂念，丝毫不能出现一点纰漏，更不能给我行带来任何损失。

建行兴盛，我们有责。今天，我勇敢的站到了演讲台上，恳请领导和同事们给我投下信任的一票。给我一点阳光，我将折射更多光芒。如果我有幸被行领导和同事们认可而被聘任，我将做以下几点打算：

一、积极为XX建行的发展做贡献。踏踏实实做人，兢兢业业工作，以优质高效的工作业绩来回报我行。

二、认真履行会计主管岗位职责。坚持检查与辅导相结合的原则，保证工作质量以及工作效率。

三、善于学习，勤于思考。除学习政治理论外，还要学习科技知识、经济知识、现代管理知识和企业文化知识等等。

四、服从领导，服从安排，团结同事。五、继续发扬严谨、仔细、肯于吃苦奉献的品格，维护单位的利益。

市场竞争，时不我待，百舸争流。让我们携起手来，共同为XX建行的发展腾飞贡献自己的青春和才智，祝愿在座的每一位必将有一个更加美好灿烂的明天。

我的演讲到此结束。谢谢大家﹗

**建设银行任职模板范文 第三篇**

岗位职责:

1.指导客户开通使用建设银行电子产品;

3.推介建设银行金融产品如:信用卡、微信公众号、善融商城、龙支付钱包等;

4.跟踪客户对于建设银行电子产品使用情况;

5.记录客户服务信息;

6.大堂经理安排的其他工作。

任职要求:

1.大专以上学历;

2.普通话标准,形象气质佳;

3.能熟练操作手机安卓系统及手机苹果系统;

4.工作经验不限,年龄20-35.

薪酬福利:

1.转正后购买保险;

2.过节福利;

3.工作环境舒适

4.完善的培训体系,良好的晋升空间。

5.提供工作餐及住宿。

6.月均收入:2500-10000。

**建设银行任职模板范文 第四篇**

20xx年，按照建设银行支行行级负责人工作分工，本人元月份主要分管公司部、房地产金融业务部、风险管理部、老干部办公室，2～8月份分管计财部、风险管理部、信贷审批部、老干部办公室，10～12月份分管风险管理部、信贷审批部、老干部办公室，9月份在常州培训中心学习。现将我一年来的履职情况述职如下：

>一、主要业务指标完成情况

对公存款时点新增2、8亿元，日均新增3、8亿元;

公司类贷款新增8、7亿元;

中间业务收入实现5640万元，完成省分行计划的106%;

累计发放公司类房地产贷款4、76亿元，累计回收4、75亿元;累计发放个人住房贷款53165万元。

>二、履岗情况

1、加强自身修养，提高管理水平。

积极参加党委中心组理论学习，坚持集中学习与自学相结合，积极参加省分行和建设银行支行组织的各类集中培训，学习内容主要有领导科学、管理科学、创新思维、经营战略和策略、风险投资等。在常州培训中心学习期间，系统学习管理理论和案例，开阔了视野，丰富了知识，经营管理水平得到了明显提升。

坚持做到廉洁自律，以身作则，勤奋工作，坚守职责，对所分管的工作，做到让党委放心，让同志们满意。作为支行领导班子中的一员，既要以身作则，管好做好所分管的工作，又要搞好团结，当好参谋和助手。我与所有的班子成员都能搞好团结，主动、虚心听取大家的意见，自觉维护班子的团结和协作，对党委的决议坚决服从，从不搞特殊化。对自己分管的工作，能积极主动地思考问题、解决问题，勇于承担责任，圆满完成了各项工作。

2、贴近市场，贴近客户，树立科学的发展观。

根据工作分工，我一月份分管公司业务部、房地产金融业务部等部门的工作。一月份推出了“开门红”竞赛活动，为全年业务的健康稳定发展奠定了基础。

**建设银行任职模板范文 第五篇**

尊敬的建设银行领导：

您好!

我是一个已经在两所知名高校学习金融知识达七年之久并相对积累一些实践经验而即将走向社会的学生，首先向全行领导及员工致以最崇高的敬意!

我是刘XX，女，安徽芜湖人。从熟知建设银行企业文化的那一刻起，注定与建设银行结下了不解之缘。

我是一名世界经济(国际金融方向)专业即将要毕业的研究生，从选择本科金融专业学习开始，矢志不渝为我热爱的金融事业奋斗终身。

还记得20\_年高考后，我以比安徽省本科一本线563分高28分的成绩毅然填报了教育部直属全国重点综合性大学-西南大学(211)，作为第一志愿院校和第一专业录取。四年本科，我一如既往，如同高考冲刺阶段，如饥似渴汲取着专业知识。先后通过英语四、六级考试和剑桥商务英语考试，取得了证券从业资格证。同时，利用所有的课余时间，辅修了该校法学第二本科专业，如期取得了金融学和法学双本科毕业和双学士学位。

欲穷千里目，更上一层楼。我深知金融学博大精深，仅靠本科知识在未来的行业竞争中无法立足，就在本科毕业前，我又坚定不移地加入了浩浩荡荡的考研大军。也许是一份耕耘一份收获，也许是皇天不负有心人，我从151万考研的莘莘学子里挤上独木桥，带着对伟大祖国首都的无限向往和激情，我有幸走进了中国政法大学研究生院商学院的课堂，师从我敬爱的老师、著名经济学家、博士生导师-\_教授。三年来，在教授的带领下，我完成了一系列的课题研究，参加了各种相应的实践活动。更重要的是，20\_年我顺利通过了金融分析师(CFA)一级考试。

时光荏苒，日月如梭。正当我在知识的海洋里纵横驰骋，意犹未尽时，转眼毕业已经临近。面对现实，找到一个心仪的工作成为摆在我面前的第一要务。

缤纷世界，纷繁复杂。对于一个涉世未深，略显稚嫩的有志青年，也可以说是“众里寻她千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处”，当我看到建行的\'《招聘简章》时，我从心底迸发了两个坚毅的大字：确定!

我懂得，建行的企业使命是：提供更优金融方案 持续创造共同价值。这是建设银行作为企业公民的崇高使命，也是建行人的终极责任。我将运用所学专业知识，竭尽全力，不辱使命。

我憧憬，建行把“建设价值卓越的一流国际金融集团”作为企业的美好愿景。她具有与世界先进银行同台竞技的气慨，她具有国际先进的管理水准，她具有无比卓越的经营业绩，我将以能成为建行的一分子而倍感自豪。

我理解，建行的核心价值观是：责任立业，创新超越。责任意识，大局观念，在我的脑海里早已根深蒂固;创新是我的源动力，超越是我的终极目标。

我秉承，建行的经营理念：诚信永恒 稳健致远。诚信不仅是一种品行，更是一种责任;不仅是一种道义，更是一种准则;不仅是一种声誉，更是一种资本。稳健不仅是企业的基础，更是企业的根本;不仅是企业的生命，更是企业的命脉;不仅是企业的目标，更是企业的原则。

千淘万洗虽辛苦，吹尽黄沙始到金。面对人生的重大选择，我将不无遗憾地接受挑战。

建设银行，我实现理想的殿堂!我来啦!

此致，

敬礼!

**建设银行任职模板范文 第六篇**

述职人，×××，男，汉族，1956年l月生，×省×市人，1986年5月加入中国\_，1974年l月参加工作，大学文化程度，高级经济师。1998年10月13日起任××市分行党委书记、行长。

任职以来，我十分注重提高自已的理论素质、政策水平和思想修养。为努力营造良好的社会信用环境，我结合实际，亲笔撰写的《论市场经济条件下的银企关系》一文先后发表于《×× 日报》、《经济日报》等报刊，对重建新型银企关系起到了积极的推动作用。我始终坚决贯彻\_和上级行的决策、部署和安排，把中央精神和上级行决策体现在扎扎实实打开工作局面、解决实际问题上。任××市分行副行长后，我摆正位置，积极工作，全力协助主要领导开拓性地开展工作，在分管的城市业务、信贷、存款等领域做了一些努力，得到了上级行的充分肯定和同志们的一致好评。

1998年10月份，我担任××市分行党委书记、行长后，在保持工作连续性的前提下，响亮提出并认真组织实施了“123”发展战略(确立一个应有地位，坚持团结战斗，求真务实两大作风，做到班子建设、队伍建设和科学管理三个到位)。

在业务经营上，我深入全面贯彻落实了省分行党委“在发展中解决问题”的思想，在全行积极倡导、精心培育了“以市场为导向，以客户为中心，以效益为目标”的经营理念。

为彻底扭转基本客户总量少、规模小、层次低、结构单一的被动局面，我亲自主持研究出台并认真组织实施了《客户营销方案》，组织全员开展全方位的客户营销活动，公关回一批“双优”客户，提升了存款市场份额，培植了稳定的收息基地。

在搞活内部机制上，我加大改革力度，在建立能上能下的干部聘任机制，能进能出的员工聘用机制，能多能少的收入分配机制方面，进行了有益探索，出台了《工效挂钩实施办法》和《绩效挂钩指导意见》，有效调动了全员的工作积极性。为建立符合现代商业银行要求的业务运作机制，我在营销实践、学习提高的基础上，亲自主持制定了《关于推行客户经理制的决定》及4个配套文件，规范推行、探索发展了客户经理制，在经营理念变革、内部机构设置、人力资源配置、业务流程规范、管理职能界定等方面做了许多超前性的探索改革，收到了初步成效。在20xx年全省农行工作会议上，我代表××市分行就推行客户经理制问题作了经验介绍。

在基础管理上，我实施了一系列提高管理水平的有效措施，制定了《关于加强基础管理的实施办法》，在财务管理上实行了“八个从严”，在信贷管理上坚持了“五落实八加强”，在全省首家实施了信贷综合授信和责任追究制度。我特别注重基础管理和从严治行工作，组织召开了全行首次安全经营工作会议，全面部署了强化管理，从严治行，安全经营的具体措施，实施了“一次到位、全部达标、分期付款、不留空档”的安全设施维护方案，开展了安全管理“每月六查” 活动，有效防堵了案件的发生。

在工作中，我始终坚持“两手抓，两手都要硬”的方针，加强了对党建工作的组织与领导，建立健全了系统党的组织体系，建立完善了8种党建制度，加强了市县行领导班子和基层所班子建设，制定了县级行部领导班子和领导干部“双优”评比办法，开展了“双优”竞赛活动。加强了队伍建设，对员工实行了星级管理，培养并总结了以×××同志为代表的一批饶才富式的营业所主任，充分发挥了典型的引导示范作用，营造了良好的行风行貌。加强了党风廉政建设和精神文明建设，加强和改进了职工思想政治工作，市分行再次获得了省级文明单位称号。

两年来，在我们市分行党委班子的团结带领下，全行员工开拓创新，顽强拼搏，实施了一系列改进工作、推动发展的有效措施，取得了较为显著的工作业绩，全行经营管理工作正朝着稳健、高效、持续、快速的方向发展。

为确保20xx年存款工作首季开门红，我牢固树立“存款立行”思想，在全行自上而下实行存款工作“一把手”工程，深入广泛开展“夺高产、争速度、上规模、当明星”竞赛活动，“五个一”客户营钔活动，“形象宣传零缺位”活动，“优质服务零缺陷”活动，积极改革用人和分配机制，克服困难和磨擦，大刀阔斧推行客户经理制，积极创新存款产品，有效提高了农行市场竞争力。

截至20xx年3月末，全行常规业务各项存款余额达147769万元，较年初净增10793万元，加上销售20xx万元国债的冲减因素，净增额与去年同期基本持平，增长幅度为，高出全市金融机构平均增长幅度4个百分点;完成省分行下达季度计划的107 .93%。各项存款市场占有率为，较年初提高个百分点;增量市场占有率达到，同比提高个百分点。储蓄存款余额达113563万元，较年初净增7783万元，增量市场占有率为，同比提高个百分点，列全市同业第一对公存款余额达34321万元，较年初净增2737万元，市场占有率为，较年初提高个百分点，增量市场占有率为48 .5%，同比提高19 .07个百分点。

我以身作则，牢记全心全意为人民服务的根本宗旨，坚持正确的世界观、人生观、价值观，坚决抵制拜金主义、享乐主义和个人主义的侵蚀，比较好地坚持了艰苦奋斗、勤俭办行的优良作风，任职期间我没有发生任何违规、违纪行为。

我虽然做了不少工作，取得了一些成绩，但距上级行党委和同志们的要求尚有不少差距，需在今后的工作中进一步提高。

**建设银行任职模板范文 第七篇**

区分行考核组、同志们：

20xx年，在区建设银行分行党委和支行党总支的正确领导下，在我所分管的部门员工的共同努力下，我认真履行工作职责，爱岗敬业，不断进取，各项工作取得了一定成绩。现将我一年来的工作学习情况简要汇报如下，请予以评议。

>一、个人的学习情况

首先，注重了政治理论学习，努力提高政治思想素质。

平时我能够认真参加党总支中心组理论学习;在保持\_员先进性教育活动中严格遵守学习纪律，保证了学习效果;特别是从20xx年下半年，按照区分行的安排，我参加了×××党校第十二期领导干部进修班学习，在两个半月的时间里系统地学习了马列主义、\_思想、\_理论和“三个代表”重要思想，同时广泛了解了当代国际国内多个方面的发展现状。可以说，这是我参加工作以来，受政治理论教育时间最长，内容最多，收获最大的一次学习经历。这期进修班共有100名学员，分别来自17个省分行，学员均为一级分行处级领导干部和二级分行行级领导干部。在学习期间，我从端正自己的学习态度做起，以饱满的精神状态投入到了学习中，在进修班结束时，被评选为20位优秀学员之一，获得了×××长签发的优秀学员证书，圆满地完成了全部学习任务。

其次，加强业务知识学习，努力提高自身业务素质和工作能力。

对上级行下发的业务文件，我能够认真学习和掌握，在分管个贷中心工作后，亲自制定了个贷中心年度学习计划，与员工一道认真学习了总分行下发的个人贷款方面规章制度20多个。

>二、工作方面的情况

根据组织安排，20xx年我具体分管风险管理部、信贷审批、个贷中心、科技以及宣传方面的工作。在工作中，我始终注意找准自己的位置，演好自己的角色，全力配合×××行长和其他行领导开展工作，积极维护集体意志和决策，在思想上、行动上与支行党总支保持高度一致。对自己分管的工作，努力当好主角。一年来，在支行党总支的领导下，在各位同事的大力支持下，我分管的各项工作健康发展。

(一)以防范风险和提高资产质量为目标，我行风险管理和贷款审批工作顺利进行。

首先，风险管理部认真做好了信贷资产和非信贷资产的五级分类工作，防止了低估、高估风险的情况发生，五级分类的真实性大大提高，为防范信贷资产风险工作打好了坚实的基础。同时认真做好了信贷资产的风险预警监测工作以及各种报表的上报工作。

其次，紧紧围绕资产质量、赢利能力、审批能力这三个目标，贷款审批工作加强了对申报材料的合规性审查工作，正确处理好了信贷营销与信贷审批工作的关系，贷款审批质量进一步提高。我行信贷业务审批授权等级已连续两年被区分行认定为A级。

(二)狠抓了个人类贷款管理工作。

个人贷款中心深入开展了“查存量贷款，补管理漏洞”的工作，加大了对个人类到逾期贷款的清收力度。个贷中心成立后，严格按照操作规程，设岗定责，强化对个人住房贷款和个人消费贷款业务的学习，用规章制度来规范、约束各个岗位的操作行为，使我行个贷工作逐步步入正规。20xx年，共发放个人类贷款344笔，金额1786万元;共回收536户，金额3325万元;个人类贷款，按五级分类口径划分，不良额为4万元，不良率为0、18%;按逾期及非应计口径划分，不良额为30万元，不良率为1、42%，比个贷中心组建之前最高时下降了25%。20xx年下半年，总分行开展了住房金融业务“比服务、比效率、比质量”营销活动，我行在区分行“三比营销活动”中位列前三名。

(三)加强了宣传信息工作。

**建设银行任职模板范文 第八篇**

>一、大力开展资金组织工作，各项存款年度增长创历史新高

机构整合后，照接省行营业部的要求，我行将在普阳街分理处开户的x公司划给支行，仅这一户就带走对公款10，000万元，所以从整合后的情况看，尽管划给我行5个分理处，但由于大户被划出，导致存款总量有所下降。如何壮大存款总量并再攀新高，是摆在我面前的一个亟待解决的问题20xx年银行支行行长述职报告20xx年银行支行行长述职报告。为此，我和班子成员始终把组织资金放在突出的位置来抓。

一是抢先抓早。配合省行营业部开展的新世纪之春储蓄优质服务竞赛活动，召开中层干部会议，积极部署落实，使我行第一季度的存款工作落得实、抓得早，实现了首季存款开门红的奋斗目标。为全年的存款工作打下了良好的基础。

二是加大公关力度，积极培育黄金客户群体。我在这方面的主要做法是：巩固老客户，发展新客户。我本人作为行长，一马当先，在稳定和发展中，奔走于新老客户之间，在几家银行争抢xx市财政局社会保障处这个大客户的情况下，调动方方面面的关系，采取各种措施，把这个大客户稳定在了我行，存款余额始终达3亿元以上，使之成为保障我行存款稳定增长的支柱性客户。

为了改变客户结构单一，达到调整客户结构的目的，我带病坚持工作，和班子成员通过多次公关，历尽艰辛，把绿园区财政局和朝阳区财政局也动员到了我行，改变了客户结构单一的弊病，成为保障我行存款稳定增长的新客户。全行员工也围绕存款工作想办法、拉关系、动员了大量的存款。

经过全行上下的艰苦努力，我行20xx年度，各项存款的增长创历史新高，各项存款余额达172，595万元，较年初净增48，422万元，超额完成考核任务，其中，单位存款达74，158万元，较年初净增17，003万元，完成全年净增计划的162%;储蓄存款余额达97，742万元，较年初净增长20，939万元，完成考核计划的144%，旬均增长14，720万元，完成考核计划的198%;外币存款余额达695万元，完成计划的194%，可以说，20xx年的各项存款再次涮新历史、创出新高。在各项存款中，低成本资金的占比明显提高，体现了组织资金讲成本，发展客户求效益的指导思想。为我行创造了大量的效益。

>二、多策并举开展双清，不良贷款大幅下降

20xx年，经机构整合，平安分理处划归我行，仅这一个机构就划入我行不良贷款20，709万元，使我行的不良贷款骤然上升。所以，20xx年双清工作的压力是史无前例的。我和班子成员把双清工作拿到政治高度上去认识，并确立了一般贷户不放过，大额贷户重点清、研究手续找抓手、理清关系全面清的攻坚战略。

二是打响双清攻坚第三战役。在省行营业部组织的双清第三攻坚战期间，我们召开了第三战役动员会，会上，我代表党总支就双清工作中存在的问题，进行了剖析，并对如何打好攻坚战进行了全面部署。采取了旬监测、日分析、季考核的办法，收到了良好的效果。同时，我们实行领导问责制，11月份，下发了对五个双降较慢的分理处主任拟低聘领导职务的文件，规定如无正当理由，不良贷款下降迟缓的，正职降为副职、副职降为普通员工，以示领导班子的决心。

三是运用法律手段强制清收。主动与司法部门取得联系，求得理解和支持，构筑良好的维权环境。全行依法起诉案件11起，涉案金额5，445万元，维护了金融债权。

20xx年，全行的双清工作取得了明显成效，全年累计清收不良贷款8，553万元，完成计划的637%;盘活不良贷款3，251万元，完成计划的222%;保全信贷资产6，948万元，完成计划的276%。不良贷款余额按四级分类法划分，控制在31，449万元，按五级分类法控制在40，511万元，均达到了省行营业部下达的不良贷款控制计划。

>三、优化信贷投向投量、不断调整信贷结构

20xx年，我们始终将调整信贷结构作为贯穿信贷业务工作的主线，加大力度，进行信贷资源的合理配置，使信贷资产质量得到了优化。一是严格贷款条件，把好增量贷款投放关。在新增贷款的投向上，我们支持加大了对优良客户、有价证券质押、消费信贷的投入力度，使新增贷款投向信誉度好、知名度高的客户，并有重点地实行公关放贷。

去年，我们通过公关放贷，向百货大楼集团股份有限公司投放贷款7000万元，全年累计发放增量贷款7202万元，通过优化贷款投向，贷款出现向优良客户集中的趋势。二是实施信贷退出机制，对一些夕阳企业，我们实行主动退出，退出劣质客户26户，退出贷款3,568万元，取得明显成效。

>四、财务实现考核计划，完成利润计划

20xx年，我行的财务形势比较严峻，困难十分突出。主要是由于机构整合后，平安分理处划归我行，不良贷款大幅上升，而且绝大部分属非生息资产，而下达给我行的利润计划却是按贷款总量进行测算的。这就意味着要实现利润计划，需要给平安分理处祢补1，200万元的纯利润，才能实现利润计划，经过挖潜，我们只能用上存资金所创利息的700万元祢补平安分理处的一部分硬缺口，不足部分还要用收回原绿园支行的陈欠利息500万元去填补。

这样以来，就相当于在已经创造的利润中削去1，200万元。所以，完成利润计划，其难度可想而知。但是我们带领广大员工坚定信心，努力增收节支，在困境中仍然实现了利润计划。全年实现利润1，749万元，各项费用支出1，877万元，控制在省行营业部下达的计划之内，表内收息率达到100%。

一是千方百计扩大收入来源。首先是狠抓收息工作，通过落实清收责任制，领导包大户，开展百日攻坚战，抓资产保全等一系列手段，使收息工作取得了明显成效，创出了较高水平，同时通过拓宽收入渠道，实现中间业务收入52万元。

其次是通过大力组织资金，特别是组织低成本资金，壮大了资金实力，改善了资产负债结构。针对旺盛的资金增长势头，我行积极组织资金上存，仅上存资金就达6亿元，并通过利差核算，仅靠上存资金就创利息纯收入1，500万元，不仅为平衡上级行资金做出了突出贡献，而且还通过资金内循环，创出了一块大效益。

三是进一步改革费用管理办法，突出了效益的原则。20xx年，我行召开了第三届职工代表大会，表决通过了《医疗费用管理办法》、《电话费用管理办法》、《打字复印制度》，对经营性费用明确了管理办法。此外，我行还对车辆管理明确了费用支出标准，由于采取了一系列管理措施，强化了费用指标的严肃性、纪律性和约束力，在省行营业部核定费用指标下降的情况下，我行仍然坚持节支、效益的原则，全行上下牢固树立过紧日子的思想，保证了费用支出计划的执行。

四是灵活调度调剂资金、提高资金的营运效益。一年来，我们充分发挥综合计划的经营枢纽作用，以提高资金营运效率和效益为前提，在资金安排上，坚持效益取向的原则，合理安排资金投向，保证了重点客户、优良客户的资金需求。并充分利用利率的杠杆作用，积极筹措、灵活调度、合理调剂资金、及时清算联行会差、合理确定备付金额，确保了资金渠道的畅通及业务经营的需要。

>五、坚持以人为本，做好领导干部的聘任、聘用工作，短时间内搞好三定

人是生产力中最活跃的因素，只有做好人的工作才能搞好业务经营。我行成为管理行后，对全行的中层干部进行了一次全面的竞聘，竞聘人数达51人，为了搞好竞聘工作，我行组织全行员工召开竞聘大会，参加竞聘人员就自己所竞聘的岗位，对本岗位工作未来的设想，各抒己见。

可以说，这次竞聘是对我行人才储备的一次大检阅。通过员工投票打分，并经班子研究、权衡竞聘人的能力，最后确定50名同志走上领导岗位，通过公示，没有人提出异议，在我行形成了一支有工作热情、懂经营、善管理的中层干部队伍。经过人员调整，对提高全行的经营管理水平起到了积极的促进作用。

机关干部的素质、工作效率如何，对全行的业务经营起着至关重要的作用。基于这种想法，我责成人事、综合办公室开展了以提高机关干部素质、完善岗位职能、规范办公秩序，真正发挥机关中枢作用为内容的机关整顿活动，从而进一步提高了机关干部的素质，提高了工作效率，解决了机关干部在思想、作风、纪律等方面存在的问题，为实现经营目标提供了组织保证。

>六、加强班子建设，坚持从严治行，内部综合治理取得明显成效

20xx年，我们坚持从严治行求效、务本求实创新的原则、加强队伍建设、坚持两个文明一起抓。我行去年召开了第三届职工代表大会，选举产生了新一届工会委员会，完善了工会组织。并坚持在党员干部中深化三个代表的学习，开展三个把握住自己的学习活动，要求各级领导要结合三个把握住自己的学习活动，写出心得体会。

作为党总支书记，我率先垂范，写出学习心得，并在《城乡金融》上发表了关于贯彻三个把握住自己的论文一篇，带领全行员工增强廉洁自律意识，取得了一定成效。由于强化内控制度，有效防范和化解了经营风险;切实加强了三防一保，全年未发生一起案件;另外，积极开展对外宣传报道，提高了我行的知名度和信誉度，树立了我行良好的社会形象。

总之，过去的一年，我行的物质文明建设取得了一定成绩，精神文明建设也取得了丰硕的成果。成绩的取得令人欣慰，而成绩的背后，凝聚着全体员工的心血和汗水，是全行上下集体智慧的结晶。没有班子成员的大力支持，没有全体员工的不懈努力，就不会取得一定的成绩。在此，我向上级行领导、班子成员、全体员工表示真诚的感谢与崇高的敬意!

**建设银行任职模板范文 第九篇**

各位领导、同事们：

大家好!

我叫，男，现年xx岁，\_党员，本科学历，现任支行行长职务。

在过去的一年里，在总行领导的正确领导和我市政府的关心支持下，我认真贯彻落实县xx银行工作会议精神，紧紧围绕年初总行制定的目标任务，以科学发展观为指导，以业务经营为中心，以服务“三农”为宗旨，以清收不良贷款为重点，带领支行全体员工，紧紧围绕年初确定的目标计划，坚持以效益为中心，发展为第一要务，服务三农为己任，以规范管理为基础，以增效为目标，转变观念，扩大宣传，改进服务，较圆满地完成了组织交给的目标任务,现将我一年来的工作情况汇报如下：

截止20xx年12月底，我社各项存款余额为x万元，各项贷款余额为x万元。全年实现利息收入x万元，完成年度收息计划的%。

一、严于律己，积极改善工作作风。

(一)、遵从总行指导，积极组织员工学习业务知识和进行法律、法规的培训与考核等系列活动，促进业务大发展。

(二)、加强思想道德学习，引导和带领员工树立正确的人生观、价值观、世界观，团结干事，和谐共事，按章办事，讲操守，重品行，始终保持健康的生活情趣和高尚的精神追求，杜绝以贷谋私、以权谋私等现象的发生。

(三)、工作中严格要求自己，以身作则，做到言行自律，一切照章办事。

(四)、严以律己，宽以待人，与同事真诚相待，和睦相处，努力营造人人心情舒畅、生动活泼、积极性和创造性都能够得到发挥的工作氛围。

二、与时俱进、恪尽职守，较好的完成了总行领导交给的各项工作任务。

(一)、加大力度抓存款。

一是及早筹划、狠抓落实。全年各项经营目标任务下达后，我行及早筹划，明确目标，分解任务，制定措施，狠抓落实。二是强化宣传，扩大影响。三是改进服务，提升效率。面对我行存款全年增势缓慢的不利局势，我们不等不靠、自我加压，研究对策。五是抓卡发行，促卡质量。及时组织人员对“卡”、“金卡” 、“白金卡” 、“钻石卡”进行宣传和动员。

(二)、转变理念抓营销。

一是延伸服务内涵，强化基础工作。为真正解决资信等级评定不实，贷款投放不积极的问题，根据总行安排，我行及时组织信贷人员围绕信用工程创建，逐长上门填写入户调查表，发送便民联系卡和《致全市人民的公开信》，了解资金需求，摸请资产家底。并进行了授信，减少了审批环节，提高了工作效率，着重培养了一批信誉良好的优质客户。二是抓好贷款营销工作。在规避风险，健全手续的情况下，我行20xx年全体员工共营销贷款x万元。三是扩大小额贷款覆盖面。为积极支持小型经济体的经济发展，做大做优小额贷款品牌，扩大小额贷款的覆盖面，在对贷款人员资信等级复审的基础上，通过提高授信额度、简化贷款手续、减少审批环节、缩短客户等候时间等措施，加大小额贷款的投放力度。截止12月末，累计发放小额贷款笔 数 万元，当年新增x万元。五是实行信贷倾斜，扶持优势产业做大做强。我行在继续支持传统信贷发展的同时，根据辖区实际，在调查摸底的基础上，及时调整信贷结构，拓宽业务范围，加大对涉农企业和中小企业的信贷投入，在满足广大客户不同信贷业务需求的同时，逐步形成了固定的业务客户群体，有力的支持了农户发家致富和区域经济的发展。

(三)、清收不良贷款。一是制定方案，明确目标。年初，根据总行下达的清收任务，依据不良贷款的摸底情况，我行及时制定了20xx年清收工作方案，并成立了清收领导小组，及时将清收任务、清收对象落实到相关岗位和责任人。二是严密关注到逾期贷款，对当月到期贷款列出计划，明确目标，承包到人，及早收回。

(四)、强化安全抓防范。一是加强对员工的安全形势教育。组织员工认真学习案件通报，增强忧患意识和责任感、紧迫感，树立安全无小事的思想，克服麻痹大意和侥幸心理，切实提高防范意识。二是教育员工认真执行规章制度规范操作流程，按规定进行安全检查接待，严禁违规操作，从源头上杜绝操作风险。三是严格值班纪律，落实值班责任。在听取职工意见的基础上，重新对值班、留宿制度进行修改，进一步明确了值班和带班任务，落实了安全责任。四是制定和完善了防抢、防盗、防火、防暴预案，并组织员工进行演练，对存在的安全隐患和问题，及时进行了处理，有效预防和消除了隐患，从而实现我行全年安全经营无事故。

三、正视不足、认真反思、自我剖析，整改提升。

在总结成绩的同时，也发现了工作中仍存在不少的问题和不足，主要表现在：

一是储蓄存款增势不强，组织资金工作力度还需加大; 二是内控制度尚待进一步完善;

三是信贷管理还需加强和提高;

四是员工综合素质有待进一步提升。

五是中间业务收入偏低，有待加强。

四、今后工作的安排 一、狠抓增存工作不放松。存款是立行本，是兴社之源，只有占有了绝对多的存款，信合的发展才有后劲。20xx年我行将继续加大资金组织力度。多方寻找、开辟储源，继续提升服务质量，积极动员种殖大户、大中小企业把钱存入信用社，力争年末超额完成联社存款任务。

二、强化内控制度，确保稳健运行。加强检查，确保安全。定期或不定期的组织全行全员工进行法律法规学习，，进行典型案例分析;定期或不定的进行各项规章制度的检查，增加执行力，确保全行人、财、物的安全。

三、拓展信贷渠道，防范信贷风险。作强农户贷款，加大贷款投放力度，有力支持春耕生产，严格控制贷款风险，清收不良贷款。扎实做好贷前调查，严格把关贷时审查，全面落实贷后检查。进一步完善贷款评级授信工作。认真执行总行农户信用等级评定和授信管理办法，扎实、准确地建立农户经济信息档案。按照管理要求，落实责任，切实防范信贷风险。

四、强化业务培训，提高员工素质。继续组织全行员工利用业余时间自学和参加各种形式的学习，鼓励全行员工参加从业资格和职称考试，培养合规操作意识和流程操作良好习惯，促进员工业务技能明显提高，着力提高员工队伍整体素质，打造知识型、技能型队伍。

五、降低经营成本，增加中间业务收入。积极组织活期储蓄存款、企事业单位存款，增加低成本资金比重，减少利息支出，降低经营成本;积极开发代理业务，拓展增收渠道。按照联社要求，继续增加pos机的安装量，充分利用pos机与ATM机资源，CRS机增加结算手费收入。

一年来，自己虽然做了一些工作，取得了一定的成绩，但这些都与总行领导的关心帮助和同事们的大力支持是分不开的，在今后的工作中，我将一如既往地加强学习，提高自身修养，严于律己，宽以待人，克己奉公。认真贯彻落实党的会议精神，以科学发展观为指针，以业务经营为中心，添措施，鼓干劲、争取圆满完成各项目标任务，为联社的又好又快发展提供有力的保障，为我市的经济发展做出新的更大的贡献。

>银行行长述职报告范文二：

尊敬的各位领导：

xx年xx月以来，我担任支行书记副行长职务，负责支行全面工作。在两年任职期间，我能够认真贯彻金融行业的各项方针政策，主动学习金融领域的法律法规，提高依法办事，依法管理的能力。以严谨的工作作风、依法合规的经营理念、诚信为本的经营宗旨，规范从业行为和职业道德，坚持以客户为中心，以市场为导向，以效益为目标，以创新为动力，积极拓展市场，优化客户结构，增强资金实力，提高资产质量。

支行开业x个月以来，在x部门的指导监管下，在分行领导正确领导下，各项业务健康快速有效发展，管理水平不断提高，经营效益不断提升，同业竞争能力不断增强，较好的履行了岗位职责。截至x6月末，支行各项存款余额x万元，较年初净增x万元。其中，储蓄存款余额x万元，较年初净增x万元，完成分行序时指标的%;对公存款余额x万元，较年初净增x万元，完成分行序时指标的%;法人贷款推荐x万元，个人贷款推荐x万元。理财、保险销售累计x万元。现将任职两年来的工作情况述职如下：

一、业务学习方面

在加强理论学习中提高自身金融专业知识，不断提升政策理论水平

两年来始终把加强金融领域的法律、法规以及业务理论学习放在首位，不断提高自身业务素养以及理解、把握和执行政策的能力。首先加强国家的政策方针与政策法规学习，深入理解中央经济工作会议和国家宏观调控精神，努力把握宏观经济、金融政策，逐步把理论上的提高转化为驾驭全局的能力、综合协调的能力和执行的能力，以更好地履行岗位职责。其次不断加强现代商业银行理论学习，及时补充新的经济金融知识，拓宽理论和宏观视野，并将现代管理理念渗透到日常的领导工作中,力求从全行工作的大局出发审视问题、掌握规律、寻求解法，不断提高科学判断形势和科学决策的能力。再次根据支行实际工作需要，深入学习、研究他行的成功经验和做法，为我所用，避免在工作中走弯路。

通过两年来的不断学习，本人熟知了国家法律法规和银行监管部门的各项规定要求，严格执行银监部门对金融机构高管人员的各项工作要求，积极参加、组织银监部门开展的各种宣传活动;认真配合银监部门监督检查，并对提出的意见、建议及时研究改进措施，确保了各项监管措施贯彻落实。从业两年来，支行各项工作没有发生违反国家法律、银监部门及上级行规章制度的问题。没有发生损害本单位、员工和客户利益的问题。

二、业务开展方面

在努力工作中不断提高自身执行能力，抓好支行全面工作

**建设银行任职模板范文 第十篇**

尊敬的领导：

您好!

感谢您在百忙之中抽时间阅读这封求职信。我是XX学院14级会计学的一名学生。怀着对贵公司的尊重与向往，我真挚地写了这封求职自荐信，向呈上我的个人资料。

首先，我应聘的是贵行的综合柜员一职，因为之前在银行实习过一段时间，对银行营业部的工作有一定的了解，一个合格的银行工作人员不仅在办理业务时要认真仔细，更要善于与客户沟通，态度热情，技能与态度并重。通过对自己的性格分析，我觉得自己还是十分适合这一岗位的，以下是我的自我评价：

1、为人随和，待人真诚，学习生活中喜欢与人沟通，为人坦诚，有良好的人际关系也善于与人合作。

2、做事情态度认真，处事严谨，事业心上进心强，有较强的的抗压能力和适应能力，能够积极的投入到工作中去。

3、喜欢有计划的去学习工作，有条理的做事情，但又不会太死板，会根据实际情况的变化随时去调整计划。

其次，银行是金融行业，对员工的专业素质和能力有一定的要求，我是会计专业的学生，在学校认真学习，专业课成绩优秀，连续两次获得国家励志奖学金，并先后获得会计从业资格证，中级会计电算化证书和助理会计师资格证书，拥有扎实的专业理论知识。

最后，在努力学习的同时也注重自己的社会实践能力的提高，在学校期间，积极地参加各种社团活动和比赛，活跃在爱心社，中国结结缘社等社团中，并在景明杯征文大赛，有光杯大学生创新创业大赛中取得了不错的成绩，连续两年在家乡组织暑期辅导，与同学积极配合进行宣传组织，在家乡吸引了不少的学生，获得了学生和家长的好评，并于今年暑假进入银行实习，了解和熟悉银行的工作环境，多次受到顾客好评和同时夸奖。

我希望凭借自身所具有的能力和知识技能，以及自身的刻苦、进取精神，为贵公司的未来发展贡献力量。感谢您拨冗阅读我的求职材料，恳切期盼您的回音。 祝贵行事业蓬勃发展、兴旺!

敬礼!

**建设银行任职模板范文 第十一篇**

建设银行分理处主任竞聘演讲稿

尊敬的各位领导各位同事：

一、 爱岗敬业，与优质客户及代工单位已经建立了良好的合作关系。

二、 乐于奉献，勇于开拓，廉洁自律，具有良好的职业道德。

三、 的基层管理使自己积累了丰富的工作经验和处理各种问题的应变能力。

如果竟聘成功，我将围绕分行所定任务指标开展以下几方面工作：

一、 做好vip客户服务的发展和管理工作

二、 强化市场营销

前台人员固有的营销方式与建行不断推出的新产品跟不上，通常是单一营销某种产品或者只单纯办理业务。我所制定了定期学习制度，将各种新产品的功能、特点介绍给大家，通过学习培训，对产品的了解认可，使大家转变观念，紧紧围绕以实现价值最大化为核心，以创造经济增加值为目的，针对不同客户，实行差异化营销，在营销中注意组合搭配，对富裕客户重点营销，实行上门服务，亲情问候等，提升优质客户对我行的依赖度。

三、 大力发展中间业务

经初步测算，中间业务收入创造的费用前经济增加值高达6xxxx以上，远远超过资产和负债业务。首先我所以“速汇通”实时到帐，功能全面的特点，大力营销给个体工商户，同时组合营销借记卡和电子银行业务，既增加了速汇通手续费收入，又扩大了借记卡发卡量。其次以创造经济增加值为目的，调整存款结构，将客户两年以上定期存款逐渐引导为基金、保险业务，制定考核激励措施，调动所员营销的积极性，扩大中间业务收入，争取年底达到2xxxx元。

四、 加强内控、防范风险

**建设银行任职模板范文 第十二篇**

尊敬的领导、各位同志们：

大家好!

我叫，现年\*\*岁，\_党员，本科文化，会计师，现任中国农业银行\*\*市支行副行长。分管监察纪检、安全保卫、人事政工、综合办公室工作。现述职如下：

在此岗位工作三年来(原营业部任副主任)，在市行党委及支行党支部的正确领导下，我能坚持学习马列主义、\_思想、\_理论，坚持以提出的“三个代表”重要思想为指导，坚决贯彻执行党的路线、方针、政策和金融工作的一系列决定、指示，在政治上同\_保持高度一致。紧紧围绕全行工作重点，以饱满的热情、昂扬的工作斗志、高涨的工作干劲、务实的工作作风，根据支行党支部的分工和肩负的责任，正确行使职权，严格履行工作职责，努力协调好各方面关系，作到团结共事、维护大局、摆正位置、当好参谋、遵纪守法、廉洁奉公、勤奋兢业、实事求是的开展工作，较好的完成了各项任务，保证了分管工作的合规、合法、真实、安全。

一、安全保卫工作。紧紧围绕经营这个中心，牢固树立“安全第一”思想，坚持“从严管理，预防为主，确保重点、打击犯罪、保障安全”的原则和“防范、教育、强化、提高”的八字方针。认真落实安全防范工作责任制，重视对全员的思想教育工作，努力提高员工的安全防范意识和处置突发事件的能力。加强硬件设施建设，严格枪支弹药管理，在加强制度建设、完善物防、技防、人防手段，服务、保障业务经营等方面作了大量艰苦细致的工作，三年来实现了安全无事故，受到了上级行的充分肯定和表彰。

1、警钟长鸣，绷紧思想防范。思想是行动的先导，只有坚持警钟长鸣，增强安全防范意识，时刻绷紧思想防线这根弦，才能把安全保卫工作落到实处。因此，我作为主抓保卫工作的副行长，牢固树立“大保卫”思想，站在讲政治的高度抓好日常安全教育工作，以提高全体员工的防范意识为重点，辅助于强化训练，提高防范技能并采取了一系列有效的措施。对上级行下发的各种安全保卫工作文件，案例通报及时予以转发学习，使职工充分认识到当社会治安形势的严峻性，以吸取教训，引以为戒。结合20xx年“9·1”湖南常德运钞车被抢恶性案件和“12·19”郑州银行被抢案件。20xx年通报的银行内部9大案件，20xx年\_2649号文关于金融单位案件的情况通报，46种案情介绍，以及周边一些案件、事例教育警示大家。特别是“11·13”案件发生后，及时将案件情况向行长办公会汇报，专题召开保卫人员会议，科以上干部会议，全体职工会进行传达。当省行《典型刑事案例评析》一书下发后，我们及时组织员工学习，并成立宣讲组到营业室、分理处、超市及机关科室宣讲。并结合省行保卫处来检查工作所指出的问题，进行举一反三，剖析原因，对要害人员，要害岗位重新排查，人人写出了心得体会，进一步总结了经验教训，提高了认识，增强了员工做好安全保卫工作的紧迫感、主动性和提高依法办事后自觉性。

2、强化安全教育，形成讲安全的氛围。一是加强了临柜人员及保卫押运人员应知应会知识的学习，将农行员工安全保卫工作应知应会3大项26条挂在营业室的醒目位置，要求每位临柜及保卫押运人员，每天岗前温习一遍，空闲时间抄写一遍，并能熟记灵活应用。一年来，我组织有关科室，不定期为对临柜及保卫、押运人员进行口试、笔试和实践环节的考核，并亲自出题改卷。通过几次测试，参考人员90分以上占85%，对测试成绩优异者给予表彰，对达不到90分的给予通报批评。这些活动的开展，对提高员工安全防范意识、提高防范技能起到了明显的督导效果，并受到了市行主管领导和市行保卫处的肯定。二是以“安全教育宣传月”为载体，做好有针对性的宣传。在市行开展的“安全教育月”活动中，我部积极行动，采取办专栏，制作宣传横幅等多种形式，宣传安全保卫工作的重要性及安全常识，并配合社会上的“严打”斗争广泛宣传大造声势，利用星期天抬上板报、拿上宣传单，走上街头进行宣传，起到了很好的教育效果。使员工进一步增强了安全防范意识。

3、强化训练提高防范技能。20xx年上半年前我行代管市行资金大库，根据当时保卫科人员构成特点，除经常性的加强思想教育外，不定期展了一些技能训练，按照守库、押运、营业期间应急方案情况设定和处置原则，制定了自己的防爆预案。目的在于增强在岗人员处置各种突发事件的能力，培养临危不惧战胜罪犯的能力。组织了二次实弹射击，并带领保卫科有关人员分别组织营业室、分理处全体职工进行防暴、放火演练，使全体员工不论从思想上还是行动上都时时讲安全、处处保安全。同时还注意在平时工练结合，从实践中掌握各方面的知识，不断提高防范技能。为我部业务经营保驾护航提供强有力的保证。

二、政治思想学习情况：

本人注重提高政治思想素养，认真学习邓--理论和“三个代表”重要思想，努力提高理论水平和思想素质。学习党和国家的方针、政策、法规，关心国家大事，积极参加各种政治学习。在任职期间

，认真参加行里组织的各种政治学习，积极向党组织靠拢，并多次向党组织递交。在行里组织的每周二学习时间里，认真学习各类文件，掌握我行业务发展的新知识、新制度。在认真学习的同时，严格遵守行里的各项规章制度，能够按时出勤，遵纪守法，注重团结。

三、履行职务情况：

1、大力拓展存款业务，以此带动各项业务的快速发展。

**建设银行任职模板范文 第十三篇**

各位领导，各位同事：

大家好!

我于20\_\_年\_月担任\_\_支行行长。任职以来，在省行营业部\_委的正确领导下，我和班子成员认真贯彻执行\_的金融方针政策及金融法规，紧密结合实际工作，牢牢把握业务经营这一核心，以效益作为全行工作的出发点和落脚点，我和班子成员带领全行员工勤奋工作，顽强拼搏，大力开展增存活贷，积极抢占市场份额，在极其困难的条件下，实现了各项考核计划。至～年末，各项存款增长创出了历史最好水平，清收盘活工作完成了省行营业部下达的计划，较好的实现了利润指标，取得了物质文明建设与精神文明建设的双丰收。下面就一年以来的工作进行述职。

一、大力开展资金组织工作，各项存款年度增长创历史新高

机构整合后，照接省行营业部的要求，我行将在\_\_街分理处开户的\_\_\_公司划给\_\_支行，仅这一户就带走对公款\_\_万元，所以从整合后的情况看，尽管划给我行\_个分理处，但由于大户被划出，导致存款总量有所下降。如何壮大存款总量并再攀新高，是摆在我面前的一个亟待解决的问题。为此，我和班子成员始终把组织资金放在突出的位置来抓。

一是抢先抓早。配合省行营业部开展的新世纪之春储蓄优质服务竞赛活动，召开中层干部会议，积极部署落实，使我行第一季度的存款工作落得实、抓得早，实现了首季存款开门红的奋斗目标。为全年的存款工作打下了良好的基础。

二是加大公关力度，积极培育黄金客户群体

我在这方面的主要做法是：巩固老客户，发展新客户。我本人作为行长，一马当先，在稳定和发展中，奔走于新老客户之间，在几家银行争抢\_\_市财政局社会保障处这个大客户的情况下，调动方方面面的关系，采取各种措施，把这个大客户稳定在了我行，存款余额始终达\_亿元以上，使之成为保障我行存款稳定增长的支柱性客户。

为了改变客户结构单一，达到调整客户结构的目的，我带病坚持工作，和班子成员通过多次公关，历尽艰辛，把绿园区财政局和\_\_区财政局也动员到了我行，改变了客户结构单一的弊病，成为保障我行存款稳定增长的新客户。全行员工也围绕存款工作想办法、拉关系、动员了大量的存款。

经过全行上下的艰苦努力，我行\_\_年度，各项存款的增长创历史新高，各项存款余额达\_\_万元，较年初净增\_\_万元，超额完成考核任务，其中，单位存款达\_\_万元，较年初净增\_\_万元，完成全年净增计划的\_\_%;储蓄存款余额达\_\_万元，较年初净增长\_\_万元，完成考核计划的\_\_%，旬均增长\_\_万元，完成考核计划的\_\_%;外币存款余额达\_\_万元，完成计划的\_\_%，可以说，20\_\_年的各项存款再次涮新历史、创出新高。在各项存款中，低成本资金的占比明显提高，体现了“组织资金讲成本，发展客户求效益”的指导思想。为我行创造了大量的效益。

二、多策并举开展“双清”，不良贷款大幅下降

20\_\_年，经机构整合，平安分理处划归我行，仅这一个机构就划入我行不良贷款\_\_万元，使我行的不良贷款骤然上升。所以，20\_\_年“双清”工作的压力是史无前例的。我和班子成员把“双清”工作拿到政治高度上去认识，并确立了“一般贷户不放过，大额贷户重点清、研究手续找抓手、理清关系全面清”的攻坚战略。

一是领导带头包大户清收。

**建设银行任职模板范文 第十四篇**

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好!我叫xx，19xx年出生，xx学历，经济师职称。我现在担任建设银行xx分行公司业务部七级客户经理，今天竞聘的岗位是六级客户经理。

首先，我要由衷地感谢领导和同志们给我提供了这样一个展示自我、公平竞争的机会。记得大哲学家苏格拉底曾经说过：“世界上最快乐的事，莫过于为理想而奋斗。”今天，我正是为了追求与建设银行共发展，在勤奋工作中在实现人生价值的理想，才义无返顾地走上了这个挑战自我的讲台，此刻我最想对大家说的就是，请相信，我能行!

我为什么这样自信呢?因为我觉得凭借以下优势，自己完全可以胜任这一工作：

第一、我非常热爱金融事业

我19xx年走出校门后，就来到建行工作，至今已有xx个年头。xx年来，在各位领导的悉心培养下，在同事们的热情帮助下，我由一名不谙世事的大学生，逐渐成长、成熟起来。xx年来，我的青春在这里激扬，我的梦想在这里实现，我深深热爱着建行这片沃土，这份热爱激励着我在工作中牢记责任、执着事业、无私奉献，为建行的发展尽全力、做贡献!

第二、我具有丰富的工作经验

“经验是一笔最宝贵的财富”，是做好工作的基础和前提。入行xx年来，我先后从事过信贷及资金管理、信贷调查综合管理、综合及中间业务产品管理、客户关系管理(ocrm)系统开发、对公中间业务产品管理等多项工作，积累了丰富的工作经验，取得了良好的工作业绩。特别是去年3月接手对公中间业务管理以来，我加强了对对公中间业务各项指标计划的监测和控制，加强了业务的组织推动，带领大家全面完成了各项对公中间业务指标计划，受到了领导和同志们的好评。

第三、我具有较全面的专业理论知识

我19xx年毕业于xxxx学校，并于19xx年至XX年参加了xxxx大学xxx系本科的函授学习。系统的学历教育和xx年来的工作实践，使我对计划财务、资产、负债、中间业务、系统的开发和运用等方面均有了较为深入的了解，并具有一定的理论水平和实务水平，为我做好六级客户经理工作奠定了坚实的基矗

第四、我具有较强的工作能力

**建设银行任职模板范文 第十五篇**

建设银行营业部会计主管竞聘演讲稿

各位领导、同事们：

你们大家好。首先感谢行领导和各位同仁的信任和支持！

我叫XX，今天，我参与竟聘的岗位是建设银行营业部会计主管，意向是检查辅导工作。参加工作XX年来，我第一次因为竞争工作岗位而站在演讲台上，身上感到从没有过的压力，但面对这么多评委和这么多真诚的目光，我也体味到了建行领导班子以人为本、与时俱进、锐意进取的创业精神，也感到了舜\*\*建行明天无限的生机与活力。

我XXX年毕业于XXXX，后来参加XXXX本科自学并顺利毕业，XXX年考取经济师资格。参加工作以来，先后从事过储蓄、事后监督、银行卡、出纳和会计等工作，并多次被评为工作先进个人，在屡次民主测评中成绩一直名列前茅。我结合工作实际撰写的业务论文《XXX》也在《XXXX》刊发。这点成绩的取得，固然与我对工作丝毫不敢懈怠、任劳任怨分不开的，但更多的是建行这片沃土培养和锻炼了我。

目前，建行面临着谋求更大发展的良好的机遇。市场经济的大潮已把我们推向了潮头，物竟天择，流水不腐，建行这艘航船已处在了一个更高的起点上，准备扬帆起航。所以，我参加这次竟聘对我来说同样是一个难得的机遇，不论成功与否都将对我的人生产生深刻的影响。

营业部会计主管是一个业务性强、责任心强、原则性强的“三强”岗位，这必然要求从事该岗位的人员具有良好的业务素质和优秀的人格修养。我参加工作以来一直处于业务一线，无论是从事事后监督、银行卡、储蓄、出纳还是会计等业务，岗位的变换使我积累了较为丰富的工作经验，也符合我行业务向综合化发展的`需要。特别是从事的事后监督工作，使我对该项工作有了更深的认识和熟练的技能。目前，我从事会计综合岗位，负责辖区内资金调拨、资金清算、往来帐务，使我对辖区内的业务较为清楚；负责我行借贷的发放、归还、收息、贴现、银承、委收、托收、查询等系列工作，虽然这些业务烦琐，加之人手紧张，即使再苦再累。我对这些工作也要如履薄冰，丝毫不能有一点马虎和私心杂念，丝毫不能出现一点纰漏，更不能给我行带来任何损失。

建行兴盛，我们有责。

今天，我勇敢的站到了演讲台上，恳请领导和同事们给我投下信任的一票。给我一点阳光，我将折射更多光芒。如果我有幸被行领导和同事们认可而被聘任，我将做以下几点打算：一、积极为XX建行的发展做贡献。踏踏实实做人，兢兢业业工作，以优质高效的工作业绩来回报我行；二、认真履行会计主管岗位职责。坚持检查与辅导相结合的原则，保证工作质量以及工作效率；三、善于学习，勤于思考。除学习政治理论外，还要学习科技知识、经济知识、现代管理知识和企业文化知识等等；四、服从领导，服从安排，团结同事。五、继续发扬严谨、仔细、肯于吃苦奉献的品格，维护单位的利益。

市场竞争，时不我待，百舸争流。让我们携起手来，共同为XX建行的发展腾飞贡献自己的青春和才智，祝愿在座的每一位必将有一个更加美好灿烂的明天。

我的演讲到此结束。谢谢大家﹗

**建设银行任职模板范文 第十六篇**

区分行考核组、同志们：

20\_年，在区建设银行分行党委和支行党总支的正确领导下，在我所分管的部门员工的共同努力下，我认真履行工作职责，爱岗敬业，不断进取，各项工作取得了一定成绩。现将我一年来的工作学习情况简要汇报如下，请予以评议。

>一、个人的学习情况

首先，注重了政治理论学习，努力提高政治思想素质。

平时我能够认真参加党总支中心组理论学习;在保持\_员先进性教育活动中严格遵守学习纪律，保证了学习效果;特别是从20\_年下半年，按照区分行的安排，我参加了党校第十二期领导干部进修班学习，在两个半月的时间里系统地学习了马列主义、\_思想、\_理论和“三个代表”重要思想，同时广泛了解了当代国际国内多个方面的发展现状。可以说，这是我参加工作以来，受政治理论教育时间最长，内容最多，收获最大的一次学习经历。这期进修班共有1名学员，分别来自17个省分行，学员均为一级分行处级领导干部和二级分行行级领导干部。在学习期间，我从端正自己的学习态度做起，以饱满的精神状态投入到了学习中，在进修班结束时，被评选为2位优秀学员之一，获得了长签发的优秀学员证书，圆满地完成了全部学习任务。

其次，加强业务知识学习，努力提高自身业务素质和工作能力。

对上级行下发的业务文件，我能够认真学习和掌握，在分管个贷中心工作后，亲自制定了个贷中心年度学习计划，与员工一道认真学习了总分行下发的个人贷款方面规章制度2多个。

>二、工作方面的情况

根据组织安排，20\_年我具体分管风险管理部、信贷审批、个贷中心、科技以及宣传方面的工作。在工作中，我始终注意找准自己的位置，演好自己的角色，全力配合行长和其他行领导开展工作，积极维护集体意志和决策，在思想上、行动上与支行党总支保持高度一致。对自己分管的工作，努力当好主角。一年来，在支行党总支的领导下，在各位同事的大力支持下，我分管的各项工作健康发展。

(一)以防范风险和提高资产质量为目标，我行风险管理和贷款审批工作顺利进行。

首先，风险管理部认真做好了信贷资产和非信贷资产的五级分类工作，防止了低估、高估风险的情况发生，五级分类的真实性大大提高，为防范信贷资产风险工作打好了坚实的基础。同时认真做好了信贷资产的风险预警监测工作以及各种报表的上报工作。

其次，紧紧围绕资产质量、赢利能力、审批能力这三个目标，贷款审批工作加强了对申报材料的合规性审查工作，正确处理好了信贷营销与信贷审批工作的关系，贷款审批质量进一步提高。我行信贷业务审批授权等级已连续两年被区分行认定为A级。

(二)狠抓了个人类贷款管理工作。

个人贷款中心深入开展了“查存量贷款，补管理漏洞”的工作，加大了对个人类到逾期贷款的清收力度。个贷中心成立后，严格按照操作规程，设岗定责，强化对个人住房贷款和个人消费贷款业务的学习，用规章制度来规范、约束各个岗位的操作行为，使我行个贷工作逐步步入正规。20\_年，共发放个人类贷款344笔，金额1786万元;共回收536户，金额3325万元;个人类贷款，按五级分类口径划分，不良额为4万元，不良率为.18%;按逾期及非应计口径划分，不良额为3万元，不良率为，比个贷中心组建之前最高时下降了25%。20\_年下半年，总分行开展了住房金融业务“比服务、比效率、比质量”营销活动，我行在区分行“三比营销活动”中位列前三名。

(三)加强了宣传信息工作。

**建设银行任职模板范文 第十七篇**

20\_年，按照建设银行支行行级负责人工作分工，本人元月份主要分管公司部、房地产金融业务部、风险管理部、老干部办公室，2～8月份分管计财部、风险管理部、信贷审批部、老干部办公室，1～12月份分管风险管理部、信贷审批部、老干部办公室，9月份在常州培训中心学习。现将我一年来的履职情况述职如下：

一、主要业务指标完成情况

对公存款时点新增亿元，日均新增亿元;

公司类贷款新增亿元;

中间业务收入实现564万元，完成省分行计划的16%;

累计发放公司类房地产贷款亿元，累计回收亿元;累计发放个人住房贷款53165万元。

二、履岗情况

1.加强自身修养，提高管理水平。

积极参加党委中心组理论学习，坚持集中学习与自学相结合，积极参加省分行和建设银行支行组织的各类集中培训，学习内容主要有领导科学、管理科学、创新思维、经营战略和策略、风险投资等。在常州培训中心学习期间，系统学习管理理论和案例，开阔了视野，丰富了知识，经营管理水平得到了明显提升。

坚持做到廉洁自律，以身作则，勤奋工作，坚守职责，对所分管的工作，做到让党委放心，让同志们满意。作为支行领导班子中的一员，既要以身作则，管好做好所分管的工作，又要搞好团结，当好参谋和助手。我与所有的班子成员都能搞好团结，主动、虚心听取大家的意见，自觉维护班子的团结和协作，对党委的决议坚决服从，从不搞特殊化。对自己分管的工作，能积极主动地思考问题、解决问题，勇于承担责任，圆满完成了各项工作。

2.贴近市场，贴近客户，树立科学的发展观。

根据工作分工，我一月份分管公司业务部、房地产金融业务部等部门的工作。一月份推出了“开门红”竞赛活动，为全年业务的健康稳定发展奠定了基础。

**建设银行任职模板范文 第十八篇**

建设银行笔试

1. 封闭式基金的转让价格的规定

2. 以下哪个是直接金融工具：商业票据，银行本票，保险单，银行券？

3. 贷款的下限管理

4. 增长型周期描述的是处于低谷时的经济增长表现为那种模型？

5. 从价格结果看，国家的储备物资属于属于支出那类支出？

6. 有关开放式基金的申购、赎回？

7. 回归模型进行自相关检验，直接用DW检验，那么DW的值接近于几？检验是否有效？

8. 财务公司的主要业务？

9. 使用二阶段最小二乘法估计结构式参数必须满足什么？

10. 决定债券内在价值的主要变量？

11. 商业银行的.二级储备资产是什么？

12. 贷款与各项存款比例不得超过多少？

13. 资本性债券是银行的那种资本？

14. 绩效管理中的成果与程序管理。

1. 法定准备金率

2. 财政货币政策

3. 欧式期权

4. 巴塞尔协议三大支柱

5. 参数估计和残差

6. 企业文化

7. 金融市场的要素

8. 即期和远期

9. 商品的需求弹性

10. 财务报表

11. 盈余公积

12. 会计利润

13. 商业票据贴现

14. 公允价值和账面价值

15. 市场细分

16. 金字塔管理结构中，上级与中级领导比，管理难度与幅度问题

17. 非货币性商品交换中关于具有商业实质和没有商业实质的问题

18. 积极的财政政策与扩张的货币政策的使用范围

19. 国家偿债的率

20. 财物杠杆问题

21. 关于物权法中的留置权

22. 市场占有率：某公司的市场占有率是30%，其他最大三个竞争对手的市场占有率分别为20%、12%、8%，问该公司的相对市场占有率

23. 有限责任公司转让股份的条件

24. 信用卡信用额度的确认

25. 银行整存整取问题

26. 货币市场工具

27.企业战略：当企业处于成长期应该“扩大市场占有率”？

28. 那个属于会计政策变更：房地产由成本法改为公允价值？

29. 关于内部欺诈问题

30. 新巴塞尔协议中关于逾期贷款的风险权重？

31. 商业银行法中关于客户贷款的问题

32. 公司申请贷款不需审核的是什么

33. 关于欧式看涨期权说法正确的是：利率上涨及期权等对期权价格的影响

34. 回购债券价格的决定因素

35. 统计的拟合优度公式

36. 会计的暂时性差异

37. 国际结算中关于福费庭的问题

38. 发现同事们内部欺诈，你怎么做

39. 税法中关于定额税

40. 经济法中关于格式条款和非格式条款

41. 什么是违反了金融管理的行为？

42. 会计里暂时性差异

43. 会计政策变更及会计报表调整

44. 项目贷款

**建设银行任职模板范文 第十九篇**

各位领导、同事们：

大家好!

我叫，男，现年xx岁，\_党员，本科学历，现任支行行长职务。

在过去的一年里，在总行领导的正确领导和我市政府的关心支持下，我认真贯彻落实县xx银行工作会议精神，紧紧围绕年初总行制定的目标任务，以科学发展观为指导，以业务经营为中心，以服务“三农”为宗旨，以清收不良贷款为重点，带领支行全体员工，紧紧围绕年初确定的目标计划，坚持以效益为中心，发展为第一要务，服务三农为己任，以规范管理为基础，以增效为目标，转变观念，扩大宣传，改进服务，较圆满地完成了组织交给的目标任务，现将我一年来的工作情况汇报如下：

截止20xx年12月底，我社各项存款余额为x万元，各项贷款余额为x万元。全年实现利息收入x万元，完成年度收息计划的%。

一、严于律己，积极改善工作作风。

(一)遵从总行指导，积极组织员工学习业务知识和进行法律、法规的培训与考核等系列活动，促进业务大发展。

(二)加强思想道德学习，引导和带领员工树立正确的人生观、价值观、世界观，团结干事，和谐共事，按章办事，讲操守，重品行，始终保持健康的生活情趣和高尚的精神追求，杜绝以贷谋私、以权谋私等现象的发生。

(三)工作中严格要求自己，以身作则，做到言行自律，一切照章办事。

(四)严以律己，宽以待人，与同事真诚相待，和睦相处，努力营造人人心情舒畅、生动活泼、积极性和创造性都能够得到发挥的工作氛围。

二、与时俱进、恪尽职守，较好的完成了总行领导交给的各项工作任务。

(一)加大力度抓存款。一是及早筹划、狠抓落实。全年各项经营目标任务下达后，我行及早筹划，明确目标，分解任务，制定措施，狠抓落实。二是强化宣传，扩大影响。三是改进服务，提升效率。面对我行存款全年增势缓慢的不利局势，我们不等不靠、自我加压，研究对策。五是抓卡发行，促卡质量。及时组织人员对“卡”、“金卡”、“白金卡”、“钻石卡”进行宣传和动员。

(二)转变理念抓营销。一是延伸服务内涵，强化基础工作。为真正解决资信等级评定不实，贷款投放不积极的问题，根据总行安排，我行及时组织信贷人员围绕信用工程创建，逐长上门填写入户调查表，发送便民联系卡和《致全市人民的公开信》，了解资金需求，摸请资产家底。并进行了授信，减少了审批环节，提高了工作效率，着重培养了一批信誉良好的优质客户。二是抓好贷款营销工作。在规避风险，健全手续的情况下，我行20xx年全体员工共营销贷款x万元。三是扩大小额贷款覆盖面。为积极支持小型经济体的经济发展，做大做优小额贷款品牌，扩大小额贷款的覆盖面，在对贷款人员资信等级复审的基础上，通过提高授信额度、简化贷款手续、减少审批环节、缩短客户等候时间等措施，加大小额贷款的投放力度。截止12月末，累计发放小额贷款笔数x万元，当年新增x万元。五是实行信贷倾斜，扶持优势产业做大做强。我行在继续支持传统信贷发展的同时，根据辖区实际，在调查摸底的基础上，及时调整信贷结构，拓宽业务范围，加大对涉农企业和中小企业的信贷投入，在满足广大客户不同信贷业务需求的同时，逐步形成了固定的业务客户群体，有力的支持了农户发家致富和区域经济的发展。

(三)清收不良贷款。一是制定方案，明确目标。年初，根据总行下达的清收任务，依据不良贷款的摸底情况，我行及时制定了20xx年清收工作方案，并成立了清收领导小组，及时将清收任务、清收对象落实到相关岗位和责任人。二是严密关注到逾期贷款，对当月到期贷款列出计划，明确目标，承包到人，及早收回。

(四)强化安全抓防范。一是加强对员工的安全形势教育。组织员工认真学习案件通报，增强忧患意识和责任感、紧迫感，树立安全无小事的思想，克服麻痹大意和侥幸心理，切实提高防范意识。二是教育员工认真执行规章制度规范操作流程，按规定进行安全检查接待，严禁违规操作，从源头上杜绝操作风险。三是严格值班纪律，落实值班责任。在听取职工意见的基础上，重新对值班、留宿制度进行修改，进一步明确了值班和带班任务，落实了安全责任。四是制定和完善了防抢、防盗、防火、防暴预案，并组织员工进行演练，对存在的安全隐患和问题，及时进行了处理，有效预防和消除了隐患，从而实现我行全年安全经营无事故。

三、正视不足、认真反思、自我剖析，整改提升。

在总结成绩的同时，也发现了工作中仍存在不少的问题和不足，主要表现在：

一是储蓄存款增势不强，组织资金工作力度还需加大;

二是内控制度尚待进一步完善;

三是信贷管理还需加强和提高;

四是员工综合素质有待进一步提升。

五是中间业务收入偏低，有待加强。

四、今后工作的安排

一、狠抓增存工作不放松。存款是立行本，是兴社之源，只有占有了绝对多的存款，信合的发展才有后劲。20xx年我行将继续加大资金组织力度。多方寻找、开辟储源，继续提升服务质量，积极动员种殖大户、大中小企业把钱存入信用社，力争年末超额完成联社存款任务。

二、强化内控制度，确保稳健运行。加强检查，确保安全。定期或不定期的组织全行全员工进行法律法规学习，，进行典型案例分析;定期或不定的进行各项规章制度的检查，增加执行力，确保全行人、财、物的安全。

三、拓展信贷渠道，防范信贷风险。作强农户贷款，加大贷款投放力度，有力支持春耕生产，严格控制贷款风险，清收不良贷款。扎实做好贷前调查，严格把关贷时审查，全面落实贷后检查。进一步完善贷款评级授信工作。认真执行总行农户信用等级评定和授信管理办法，扎实、准确地建立农户经济信息档案。按照管理要求，落实责任，切实防范信贷风险。

四、强化业务培训，提高员工素质。继续组织全行员工利用业余时间自学和参加各种形式的学习，鼓励全行员工参加从业资格和职称考试，培养合规操作意识和流程操作良好习惯，促进员工业务技能明显提高，着力提高员工队伍整体素质，打造知识型、技能型队伍。

五、降低经营成本，增加中间业务收入。积极组织活期储蓄存款、企事业单位存款，增加低成本资金比重，减少利息支出，降低经营成本;积极开发代理业务，拓展增收渠道。按照联社要求，继续增加pos机的安装量，充分利用pos机与atm机资源，crs机增加结算手费收入。

一年来，自己虽然做了一些工作，取得了一定的成绩，但这些都与总行领导的关心帮助和同事们的大力支持是分不开的，在今后的工作中，我将一如既往地加强学习，提高自身修养，严于律己，宽以待人，克己奉公。认真贯彻落实党的xx大会议精神，以科学发展观为指针，以业务经营为中心，添措施，鼓干劲、争取圆满完成各项目标任务，为联社的又好又快发展提供有力的保障，为我市的经济发展做出新的更大的贡献。

谢谢大家!

述职人：

20xx年XX月XX日

**建设银行任职模板范文 第二十篇**

>一、重学习，提高政治思想素质和业务水平

作为银行的管理人员，我深刻认识到学习的重要性;任职以来，我都坚持在工作中学习、把学习当作工作的原则，严格端正学习态度。

一是加强政治理论和业务知识的学习，提高理论素养;坚持以“三个代表”重要思想和xx大精神为指导，深入学习贯彻党的各种政策法规，边学习边做读书笔记，边写心得体会;XX年年共完成万多字读书笔记和万余字心得体会;xx大期间，积极主动地观看了全场报道，认真系统地进行了学习，并联系实际进行深入思考。

二是学习总行的各种会议精神和工作部署，并结合支行实际，认真贯彻落实;在抓好自身学习的同时，全力搞好职工的政治思想和业务学习，组织开展员工培训教育活动，为把支行建设成为学习型组织不懈努力。

三是围绕分管的工作学习，提高业务能力。我分管的工作涉及面广，综合性较强，每一项工作都有特定的要求和程序，只有不断学习，掌握方方面面的规定、制度、办法，才能有效指导工作。

因此，我认真学习相关业务知识，认真对待每一项工作，认真负责地去做好做到位，从而使其他行领导能够把主要精力投入到银行的主业务中去。

通过学习，一定程度地提高了我的政治思想理论，进一步树立了正确的人生观、世界观，提高了业务能力，为更好地完成本职工作打下了坚实的基础。

>二、带班子，恪尽职守起好表率

为全面加强员工“以客户中为心”的服务意识，有力地促进支行持续健康发展，XX年年，我努力进取，积极创新，进一步加强了班子建设力度。

一是坚定信念，维护大局。自担任支行副行长以来，我能从严要求自己，摆正自己同组织的关系，顾全大局，始终把工作摆在首位，坚定信仰，积极向上，始终保持着亢奋的精神状态，思想上求进步，工作上求成效;在处理工作关系上，十分注意摆正自己的角色位置，自觉维护集体领导、集体利益和集体荣誉，做到宽容待人、公正办事;敢于讲真话讲实话，敢于负责任。

二是加强党风廉政建设。在紧抓业务的基础上，我以身作则，并严格规律员工，坚持以高标准、严要求作为工作的出发点和落脚点，加大纪检监察工作力度;对重点部位、重点窗口加强检查，规范员工的工作行为;制定相关廉政制度，从苗头上杜绝吃、拿、卡、要、报等不良问题在我行发生，使我行的党风廉政建设工作上了一个新台阶。

三是激进意识，促进发展。一方面围绕支行业务经营等重大事项，提出对银行发展具有前瞻性、决策性的好建议。另一方面为激发职工工作的积极性、创造性，竭尽全力争取政策，提高职工福利待遇，维护职工利益，切实使员工感受到单位大家庭的温暖。

四是强化服务;规范了支行内部管理，制定和完善了支行的会计、信贷、财务、机房设备及安全保卫方面的规章制度和岗位职责等，时刻提醒服务宗旨，积极提倡“以客户为中心”的服务理念，严格要求员工做到“来有迎声、问有答声、走有送声”。

五是紧抓教育工作，紧紧围绕业务经营这个中心，从维护支行改革和发展大局出发，教育员工认清形势，时刻端正经营思想，正确处理好业务发展和风险防范的关系，坚持发展与管理并重，自觉做到爱岗敬业，恪尽职守。六是组织开展保持\_员先进性教育活动。按照总行的安排部署，认真抓好党支部建设工作，抓好先进性教育活动的组织实施，以使党员的先锋模范作用得到充分发挥。XX年年，支部共发展了x名\_员，开展了教育活动，有力地增强了党组织的凝聚

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！