# 供应商给客户的涨价通知函范本（五篇范文）

来源：网络 作者：雾凇晨曦 更新时间：2025-07-15

*第一篇：供应商给客户的涨价通知函范本站稳脚跟，不要犹豫，与其道歉，不如强调价值。下面是由小文档下载网网小编为大家整理的“供应商给客户的涨价通知函范本”，仅供参考，欢迎大家阅读。供应商给客户的涨价通知函范本【一】尊敬的代理商：您好！非常感谢...*

**第一篇：供应商给客户的涨价通知函范本**

站稳脚跟，不要犹豫，与其道歉，不如强调价值。下面是由小文档下载网网小编为大家整理的“供应商给客户的涨价通知函范本”，仅供参考，欢迎大家阅读。

供应商给客户的涨价通知函范本【一】

尊敬的代理商：

您好！

非常感谢贵司长期以来的支持与厚爱，使双方建立了良好的合作平台！对我司的业务发展起到积极的作用。

根据市场行情，由于近期因各种成本和原材料不断上涨，我司接工厂通知，决定于\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_每款上涨\_\_\_\_元/台；电源每台上涨\_\_\_\_元/台；套装每套上涨\_\_\_\_元/套。

收到此信息后，请广大客户提前做好市场掌控和预测贵司所需备货数量于\_\_\_\_日前下单为截止时间，并协调好新的性价比切入和执行。涨价前期备货以我司\_\_\_\_日前收到贵司的订货数量明细及货款金额为准，不提供账期支持，敬请贵司财务提前安排货款

备注：原有的价格体系（及原有享受的相关政策）即日起取消！新的销售政策以我司最新的销售价格政策予以执行。

如有带来不便敬请谅解！

顺祝商祺！

供应商给客户的涨价通知函范本【二】

尊敬的客户：

您好！

首先感谢您一直以来对“\_\_\_\_”系列的支持与钟爱。我司本着质量第一，客户至上的精神，多年来为国内用户提供高质量的产品与服务，获得了广大消费者的认可。

过去几年，\_\_\_\_一直承受着因\_\_\_\_、\_\_\_\_等原材料的价格上涨而导致的\_\_\_\_生产成本的上升，以及其他因能源价格上涨而导致的运输、包装等的价格上升的困扰。现天意\_\_\_\_不得不对国内销售的部分“\_\_\_\_”价格做出调整以缓解不断上涨的成本压力，该价格调整方案将于20\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起实施，在20\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日前订货的客户按原报价发货，自\_\_\_\_月\_\_\_\_日后订货的客户一律按调整后的价格执行具体价格请参考\_\_\_\_\_\_\_\_经销商的价格通知表

关于此次“\_\_\_\_”的调价，如有任何疑问，请随时致电\_\_\_\_销售部。希望您能理解并继续支持“\_\_\_\_”。\_\_\_\_也将一如既往以高质量的产品与优质服务全力支持国内\_\_\_\_事业的发展。

供应商给客户的涨价通知函范本【三】

尊敬的客户：

您好！

十分感激贵司长期以来的支持与厚爱，使双方建立了良好的合作平台！

由于劳动力价格上升、原材料价格上涨，目前给贵司的产品已底于成本，让我们的合作难以为继。

本着长期诚信服务、共同发展、质量取胜、共享利润的经营理念，为了我司的可持续发展能更好的为贵司长期服务，我司对产品价格进行调整。按新报价单打\_\_\_\_折

鉴于双方此前的合作关系一向较好，现特致函贵司从20\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日起执行，为此对贵司造成的不便深表歉意，同时期望得到您们的谅解与支持。

特此函告顺祝商褀！

供应商给客户的涨价通知函范本【四】

尊敬的客户：

您好！

首先感谢您一向以来对\_\_\_\_的支持和信赖。\_\_\_\_本着质量第一，客户至上的发展原则，多年来致力于提高产品质量及调整产品结构，为\_\_\_\_树立良好的品牌形象和企业口碑奠定了良好的基础。今后公司也将一如既往的坚持打造高标准高品质的产品开发，建立合理的价格体系和管理体系，为广大\_\_\_\_经销商和消费者带给最优质的产品供应和体制服务，真正的实现齐心协力，互利共赢！

由于产区原料价格不断涨价，公司运营成本及库存成本不断增加，公司制定每年于\_\_\_\_月\_\_\_\_号将库存部分产品价格根据产区的实际状况不一样比例的上调，于每年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起开始实施执行。

在这之前的价格维持原价，如果大家有需求和喜欢的产品可在上调前按原价购买，上调后将不再进行让价，期望得到大家的支持和理解！

特此通知

供应商给客户的涨价通知函范本【五】

尊敬的客户：

您好！

首先感谢您一直以来对\_\_\_\_\_\_\_的支持和厚爱。我们很高兴的通知你，为回馈新老客户的长期合作与照顾，现我公司对国内销售的\_\_\_\_\_\_\_价格进行降价调整，该价格调整方案将于\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起实施，在\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前订货的客户按原报价发货，自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日后订货的客户一律按调整后的价格执行具体价格如下：

执行全国统一到岸价：\_\_\_\_\_\_\_元/吨（除\_\_\_\_、\_\_\_\_以外）。

\_\_\_\_、\_\_\_\_执行：\_\_\_\_\_\_\_/吨到岸价。

关于此次\_\_\_\_\_\_\_的调价，如有任何疑问，请随时致电\_\_\_\_\_\_\_有限公司（\_\_\_\_\_\_\_）。希望您能理解并继续支持\_\_\_\_\_\_\_糖业，\_\_\_\_\_\_\_糖业也将一如既往以高质量的产品和优质服务将甜蜜事业进行到底。

**第二篇：涨价通知函范本**

通知，是用来发布法规、规章，转发上级机关、同级机关和不相隶属机关的公文，批转下级机关的公文，一起来看看涨价通知函范本，仅供大家参考！谢谢！

涨价通知函范本

1尊敬的代理商、合作伙伴:

非常感谢贵司长期以来的支持与厚爱，使双方建立了良好的合作平台！对我司的业务发展起到积极的作用。

根据市场行情,由于近期因各种成本和原材料不断上涨，我司接工厂通知，决定于xxxx年x月x日xxx每款上涨3元/台；电源每台上涨3元/台；套装每套上涨5元/套。

收到此信息后，请广大客户提前做好市场掌控和预测贵司所需备货数量于10日前下单为截止时间，并协调好新的性价比切入和执行。

如有带来不便敬请谅解！！

\*\*公司

\*\*\*

涨价通知函范本

2由于今年内物价上涨迅速，我部生产成本增加。为了维持企业的正常运行，更好的为客户服务，现将XX价格由XX元调至XX元，XX日开始执行。谢谢合作！

XX公司（章）

大写日期

涨价通知函范本

3尊敬的客户:

您们好!

自从跨入20\*\*年，随着人力成本、运输、市场研发费等的全面快速增长，以及各创业方案的不断完善，服务指导环节的不断增加，各项业务的成本都有了很大幅度的提高，已经对我们的研发及正常业务运作造成严重影响，长时间难以负荷。

经过多方面的慎重考虑，我公司决定从20\*\*年X月X日开始，对部分XXX采取价格调整，具体如下: XXX:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ XXX:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ XXX:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 关于此次调价，如有任何疑问，请随时致电xxxxxxx。

希望大家能理解和支持。我们也将不断完善和提高，以更高品质的专业服务全力回报广大客户的厚爱和支持。再次感谢您的理解与支持，并祝您事业有成!特此公告!

美容美发XXX

20\*\*-x-x

**第三篇：涨价通知函**

调 价 通 知 函

尊敬的客户：

您好！非常感谢贵公司长期以来的支持与厚爱，使双方建立了良好的合作平台！

由于近期货物原材料价格上涨、运输价格上升，目前给贵公司的产品已底于成本，已然影响了我们的互相合作。

本着长期诚信服务、共同发展、质量取胜、共享利润的经营理念，为了我公司的可持续发展能更好的为贵公司长期服务，我公司对产品价格进行调整。现调整如下：84消毒液，洁厕灵等普品，每箱上调2元钱。其他产品价格调整另行通知。

鉴于双方此前的合作关系一直较好，现特致函贵公司从下批货物起执行，为此对贵公司造成的不便深表歉意，同时希望得到您们的谅解与支持。

特此函告 顺祝商褀！

德州光洁清洁用品厂

2025-11-01

**第四篇：涨价通知函**

调 价 通 知 函

非常感谢贵司长期以来的支持与厚爱，使双方建立了良好的合作平台！

由于劳动力价格上升、原材料价格上涨，目前给贵司的产品已底于成本，让我们的合作难以为继。

本着长期诚信服务、共同发展、质量取胜、共享利润的经营理念，为了我司的可持续发展能更好的为贵司长期服务，我司对产品价格进行调整。（按新报价单打八折）

鉴于双方此前的合作关系一直较好，现特致函贵司从2025年3月1日起执行，为此对贵司造成的不便深表歉意，同时希望得到您们的谅解与支持。

特此函告 顺祝商褀！

森源模具制品

2025-2-22

**第五篇：涨价通知函**

涨价通知函

尊敬的经销商客户：

您好！感谢您一直以来对XX公司的支持和厚爱！由于原材料大幅度上涨且限量供应，导致成本持续增加，为了维持公司的正常运营，经研究决定：从20XX年X月X日起，我公司XX系列产品价格上调X%，请在升价前做好合理的库存。如后期原材料降价，我们会相应调整恢复原价格。此次价格调整希望能够得到您的理解与支持，我们将一如既往地以优质的产品和良好的服务回报您。特此函告！顺祝商祺！

XXXX有限公司 2025年8月28日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！