# 竞聘商场演讲稿7篇

来源：网络 作者：雨声轻语 更新时间：2024-02-24

*要想发言流畅，就得学习认真考虑你的演讲稿，优秀的演讲稿往往能让我们的演讲有更大的影响力，小编今天就为您带来了竞聘商场演讲稿7篇，相信一定会对你有所帮助。竞聘商场演讲稿篇1尊敬的各位领导、各位同仁：大家好！首先感谢大家给我一个这样的机会站在这...*

要想发言流畅，就得学习认真考虑你的演讲稿，优秀的演讲稿往往能让我们的演讲有更大的影响力，小编今天就为您带来了竞聘商场演讲稿7篇，相信一定会对你有所帮助。

竞聘商场演讲稿篇1

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

首先感谢大家给我一个这样的机会站在这里表现自己、挑战自己。

在市场竞争日益激烈的新形势下，我们商场适时调整经营方针，在内部进行人员调整，这是商场管理层的英明决策和对新形势的正确把握。作为商场的一名员工，我深感振奋，也很受鼓舞，没有理由不积极响应，也没有理由不主动参与！我今天竞聘的是商场主管一职。下面，我将我竞聘的条件、优势和态度向大家作一汇报。

第一，长期的商业实践，给予了我竞聘的勇气。

我叫xx，生于xx年，现在在xxx工作。我于1980年参加工作，从事商业工作长达25年之久。在长期的商业经营过程中，我做过营业员、业务员，也做过柜组长和部门经理，逐步积累了丰富的实践经验。xxxx年，我去深圳在“xxx集团”xxx分公司先后担任童装、童车业务主管，负责与友谊城百货、茂业百货、岁宝百货、铜锣区广场等大型百货公司业务以及专柜形象维护、专柜小姐培训管理等工作，同时负责与沃尔玛、家乐福、华润万家等大型超市业务的联系、促销人员管理及代理商市场维护。这些经历使我的商业阅历更为丰富，并接触和掌握了许多超前的超市管理知识。

去年，为照顾家庭，我招聘到xx商场从事xx工作。一年多来，我虚心向老同志请教，在工作中学习、在学习中锻炼，300多个日日夜夜的耳濡目染，我对xx独特的经营理念有了直接的认识和更为深刻的了解。

第二，务实的工作思路，增强了我竞聘的底蕴。

二十多年的商业生涯，使我深深懂得，干商业工作不仅要有激情，要熟悉商业知识，更要会分析市场，掌握顾客心理，还要了解竞争对手的基本情况，做到知已知彼，才能在激烈的市场竞争中处于不败之地，抢占先机，赢得主动，这是做好商业工作的最基本的素质。如果我应聘成功，我将协助各位领导，依靠全体店员，把本人在20多年商业生涯中积累的经验灵活运用到xxx的经营实践中，围绕“增加销售”这一中心，做好五个方面的工作：

一是在特色管理上，要注重商品专营的特色、引导时尚的特色、购物环境的特色、商品陈列的特色等，通过众多的单体特色，打造出独具个性的营销特色。

二是在职工管理上，重点做到人性化，通过各种途径，不断向他们灌输先进的经营理念，提高业务素质、规范服务行为，通过他们的一言一行，向顾客展现出广隆的美好形象，进而集聚人气，形成别具一格的核心竞争力。

三是在顾客管理上，本人将进一步强化“顾客就是衣食父母”的理念，并将之贯穿于工作的全过程，真心实意为顾客提供热情、到位的服务。通过对商品分类与摆布等情况的了如指掌，主动为顾客做好店内引导、商品说明等工作，同时要努力营造良好的购物环境，全面提升服务层次和服务质量，以满足顾客不同层次的需要。

四是在商品管理上，要尽可能丰富商品品种，要把缺货作为营业的最大敌人，视商品质量为商场的生命，进一步完善《缺货登记制度》，在缺货醒目处设立“缺货告示”，告此商品的下次到货时间，以方便客户到时购买。

五是在商品损耗管理上，要进一步强化手段。往往一个商品的损耗，至少需要5—6个商品的销售毛利才可弥补，因此我将把商品损耗管理作为门店节流、创利的重要环节来抓，从根本上提高商场的管理水平。

我对商业工作充满激情，精力充沛的我，渴望拥有一个能够实现自我价值的舞台。假如这次条件够不上，我将继续努力，在原有的工作岗位上更加努力地工作，更加刻苦学习，做一个合格的xxx人。假如大家相信我、信任我，能够给我一次机会，我将在新的岗位上勤勤恳恳工作，认认真真做事，清清白白做人，不辜负领导和同志们的希望和重托，将自己的每一份光和热都融化到xxx的事业中去，脚踏实地地干出一番事业。

最后，我希望，能用你们的信任和我的努力作支撑，共铸商场明天的辉煌！

谢谢大家！

竞聘商场演讲稿篇2

各位领导：

首先，感谢公司提供了这个展示自己、让大家认识我、了解我的机会。在市场竞争日益激烈的新形势下，我们\*\*商场适时调整经营方针，在内部进行人员调整，这是商场管理层的英明决策和对新形势的正确把握。作为\*\*商场的一名员工，我深感振奋，也很受鼓舞，没有理由不积极响应，也没有理由不主动参与！

我竞聘的岗位是电器商场店经理。随着我国深化改革、现代企业制度的逐步建立和家电市场竞争机制的逐步形成，国际、国内家电业的市场环境已经趋于合理且竞争日益加剧。必须建立以企业文化为基础，以优质服务为运营控制，在不断满足顾客需求的竞争环境中良性发展，才能真正把企业做大、做强、做精、做优、做久。因此，在当前竞争激烈的环境下，我们企业如何保障顾客利益最大化，以人本+文本+客本为策动力，是企业生存和发展的基础和关键。

同时，为保证企业财富最大化，我个人认为应按照季节变化，节假日，客流大小，竞争对手动态等因素有序、高效的组织卖场，最大限度地挖掘每平放方店面、每个销售人员的潜能提高单店的销售和毛利控制，不断优化、提高，并利用严格的规范流程与新的手段，降低运营成本，使企业在竞争中取得更大的优势。

我认为设立本岗位的目的就是要适应当前的竞争环境，提高我公司运营质量，为一线业务发展做好后台支撑。主要实现以下目标：

1、贯彻落实及组织制定各项规章制度、销售指标及任务、人员管理办法，库存计划，保障卖场的安全、高效、稳定运行。

2、加强检查、监督力度和人员能力开发，组织店内、店外促销活动，作好人员调配、商品排列、布局，协调、配合厂家的现场促销，有效降低企业运营成本。

3、及时、准确、有策略的开展时常调研，确保价位优势及合理利润并制定针对竞争随手灵活、阶段性的对策。

以上3个目标是相辅相成的，全店销售人员整体水平的提高，必将能够保障我店的安全、高效、稳定运行，也必将降低企业在运行维护方面的各项运营成本。

如果我应聘成功，我将协助各位领导，依靠全体店员，把本人在2xxxx年商业生涯中积累的经验灵活运用到\*\*的经营实践中，围绕增加销售这一中心，做好五个方面的工作：

一是在特色管理上，要注重商品专营的特色、引导时尚的特色、购物环境的特色、商品陈列的特色等，通过众多的单体特色，打造出独具个性的营销特色。

二是在职工管理上，重点做到人性化，通过各种途径，不断向他们灌输先进的经营理念，提高业务素质、规范服务行为，通过他们的一言一行，向顾客展现出广隆的美好形象，进而集聚人气，形成别具一格的核心竞争力。

三是在顾客管理上，本人将进一步强化顾客就是衣食父母的理念，并将之贯穿于工作的全过程，真心实意为顾客提供热情、到位的服务。通过对商品分类与摆布等情况的了如指掌，主动为顾客做好店内引导、商品说明等工作，同时要努力营造良好的.购物环境，全面提升服务层次和服务质量，以满足顾客不同层次的需要。

四是在商品管理上，要尽可能丰富商品品种，要把缺货作为营业的最大敌人，视商品质量为商场的生命，进一步完善《缺货登记制度》，在缺货醒目处设立缺货告示，告此商品的下次到货时间，以方便客户到时购买。

五是在商品损耗管理上，要进一步强化手段。往往一个商品的损耗，至少需要xxxx商品的销售毛利才可弥补，因此我将把商品损耗管理作为门店节流、创利的重要环节来抓，从根本上提高商场的管理水平。各位领导，各位同事，以上是我对自己基本情况和工作思路的汇报，不足之处，请批评指正。

谢谢大家！

竞聘商场演讲稿篇3

尊敬的各位领导：

你们好，我叫\*\*\*，\*\*市人，\*\*学历，\*\*年毕业于\*\*大学\*\*专业，现在\*\*部门工作。很高兴领导给我这次演讲的机会，我竞聘的岗位是经理。首先，我想结合自已在一年多的工作感受，谈谈对经理岗位的认识：

我今年初来到这个大家庭，历经岗前培训、实习、开业筹备等阶段的锻炼，并通过个人的认真学习，我初步了解了的公司管理理念，学会了商品知识，提高了个人对工作岗位的认识，充实了头脑，为以后的工作打下了坚实的基础。成功开业后，我与同事们一起发扬吃苦耐劳、真诚奉献的精神，圆满完成了领导交待的各项工作任务，并通过学习和经验的积累，熟练掌握了业务技能，更加深刻的理解了企业文化，并深深喜欢上了这项工作。

我认为，作为一名经理，首先应具备良好的思想品质和真诚奉献的精神，还应掌握扎实的业务知识和过硬的技术本领。注重细节和工作过程，积极为科室创造一种合谐、富有朝气和活力的工作氛围。作为一名经理应起到良好的模范带头作用，带领同事一起完成各项工作任务，一起钻研业务知识，帮助员工积极上进，提高工作效率。作为一名经理，应关心员工，时刻了解员工的思想动态，对员工的呼吁要及时传达，为他们解决实际的困难，要“想员工之所想，急员工之所急”；同时还要加强员工的思想政治工作，端正工作态度、讲求奉献精神，要使人人都能深刻认识到“只有企业发展了，才能有个人的发展”！作为一名后勤部门的经理，应提升为一线员工服务的标准，提升工作和服务质量，时刻围着一线转，始终以一线为工作中心，为他们提供优质服务和“成品”。

如果我是一名经理，我将从以下几个方面做好工作：

1、加强员工思想政治工作。众所周知，负责整个超市的订单、价签打印，商品促销变价，电子秤信息发送，商品进、销、存等各项数据的查询，可以说就是超市的“大脑”，岗位非常重要，思想政治工作应首当其冲，时刻不能放松。要通过培训、考试、日常管理等形式，提高员工的政治水平，要具备起码的“爱岗敬业”和“真诚奉献”的精神，要使人人都能从思想上胜任这项工作。

2、加强员工的业务工作。要成为一名合格的录入员，仅具备良好的政治素质是不够的，还应有过硬的技术本领。作为一名经理，首先自己应熟练掌握录入岗位的业务技能，在员工碰到技术困难时能当好他们的“工程师”，遇到问题沉着冷静、迅速解决。平时要加强业务培训，通过举办技能比赛等活动提高学习兴趣，掀起学习热潮，通过奖、惩等方式，促进员工的学习积极性；只有个人水平提高了，才有能力干好工作；只有工作干好了，才能有个人的前途和发展。

3、转变观念，提高服务质量。作为一名经理要带领科室员工时刻以一线员工为中心，视他们为自已的兄弟姐妹，并制定服务规范，严格按照规范服务，接受一线员工的监督，逐步形成一种主动热情、文明礼貌、准确快捷的工作作风。

4、做好日常管理工作。作为一名经理，既要严格自律，带头完成业务工作，同时还应做好日常管理工作，如日常考勤、监督公司制度的遵守情况、安全消防工作的执行情况等。另外，录入中心每一项制度的完善，都要由各商品部落实并配合完成，作为一名经理，要做好上传下达的工作，明确大与小，大事及时做，小事时时做，并做好部门与部门的协调。

5、关心员工生活、发挥民主作用。作为一名经理应深入员工当中，善于做好员工的思想政治工作，上下沟通、渠道通达，能够及时掌握员工的思想动态，为他们及时解决工作和生活中的困难，使广大员工无后顾之忧，全身心投入到工作之中。

通过以上总结，我认为我有信心、有能力做好经理这个岗位的工作。每个人都有自己的优点和缺点，我会努力完善自我，取长补短，在工作之余加强各方面的学习，是需要多方面人才的场所，也是展示我工作能力的舞台，请领导信任我并支持我时代在发展，也在不断扩张，的发展离不开全体员工真诚的奉献，只有企业发展了才有我们每位员工美好的前途，今天企业给我们创造了广阔的发展空间，提供了大好的机会，我一定会好好把握，脚踏实地、开拓创新，为\*\*\*\*的恢宏大业奉献青春和力量！

我的演讲完了，谢谢各位领导。

竞聘商场演讲稿篇4

首先，自我介绍一下：

本人xx-x，xx年7月加入xx-x这个大家庭，从事营销专员工作，经过近一年的工作，在xx年6月，经本人对自己的慎重考虑，决定参加商场的xx-x竞聘，并暗下决心将来一定要成为出色的管理者。

第二、我对管理的认识：

我认为管理就是如何合理充分的利用手中的资源尽可能的创造效益。简单的说：管理就是如何利用相关的人心甘情愿的为你做相关的事。我认为楼层管理的核心是处理好各种人际关系。

第三、本人的优劣势

我的优势：我对工作认真负责、为人诚信可靠、踏实能干、善于与人相处、善于学习新的知识、勇于接受新的挑战，具有较强的团队精神和组织能力。

我的劣势：本人没有xx-x的经验，具体的专业知识欠缺，但是近一年的营销工作使我更加的能了解消费者需要什么样的服务，我相信自己能充分发挥自己的优势有能力胜任这一工作。

第四、如果我竞聘成功，我的简单的工作思路：

1、从基层做起，务实工作，要做就做最好。

2、寻找切入点，在工作中不断地学习，去弥补自己欠缺的东西。

3、借鉴其他管理人员成功经验，引入新的观念。

4、服务管理上，勇于创新。加强创新意识，把创新落实到实处。在工作中要敢于提出自己的想法和对某些问题的见解，敢于尝试从外面看到、学到的管理经验和具体做法。

如今商场面临着严峻的考验，我们必须沉着应对，将商场的资源充分的利用起来，将我们的优势突现出来，我相信蚌埠红星美凯龙在以祝总为领导核心的商场领导的英明带领下，我们蚌埠红星美凯龙一定会做的更好，一定会绽放更炫的光彩。

各位领导、各位同事，我已经做好充分的准备，迎接全新的挑战。通过自己的努力和商场一起成长，实现二者利益的完美统一。

借用一句时尚用语：“给我一个机会，还你一个惊喜”。

我的演讲到此结束。

再次谢谢大家!

竞聘商场演讲稿篇5

各位领导、各位老师、各位评委：

我叫---，今年---岁，大专文化程度，中级职称，现任---科副护士长。今天有机会站在这里演讲答辩，接受领导和老师们的审阅和评判，非常激动和兴奋。作为一名竞争者，我首先感谢院领导为我们提供了这次公平竞争的机遇，给了我们一个展示自己的舞台。同时也感谢各位同事多年来的支持和鼓励，正是在大家的帮助下，使我在各方面有所进步，个人素质不断提高，能够胜任当前的各项工作。

这次竞争上岗，我竞小儿科护士长。之所以竞争这一职位，主要有以下原因：

一、理论功底比较扎实，专业水平较高。我---年毕业于---卫校，在校三年的时间，我系统地学习了护理专业知识。---年山东省高等教育自学考试开设了高等护理专业，我积极报名参加，克服了工作、生活和学习的矛盾，于---年获得了大专学历。通过勤奋的学习，扩大了知识面，对护理专业的新知识、新理念有了比较深的理解。同时认真对待院里组织的每一次业务考试、考核，多年来我的成绩均名列前茅。在工作中既注重了把所学知识应用于临床实践，又注重了总结工作中的经验，不断升华自己的理论水平，自工作以来共撰写论文---篇，其中在省级刊物上发表---篇。比较深厚的专业知识使我的工作得心应手。

二、工作经验比较丰富，适应性比较强。自参加工作以来，我先后在---科、---科、儿科等不同的岗位从事护理工作，工作中我做到了向有经验的老同志请教，学习他们的好经验、好做法，每当院领导派我到一个新的工作岗位，我都善于及时总结工作经验，找出各自的规律和特点，尽快适应这一岗位的要求。---年的工作实践使我积累了丰富的工作经验。非凡是在小儿科工作期间，每年都有流感大流行季节，针对病人多、任务重，输液穿刺比较困难的实际情况，能够做到有条不紊、忙而不乱，协助护士长合理安排护理人员，带领护理队伍加班加点、从容应对。通过不断提高整体素质和业务能力，顺利完成了繁重的工作任务。

三、职业道德观念比较强，群众威信较高。---多年来的理论学习和工作实践以及老师们的言传身教，使我牢固树立了“以病人为中心”、“想病人之所想，急病人之所急”的职业道德观念。正是因为如此，在工作中我做到了服务热情、周到细致，关心病人、体贴病人。为了更好地给病人服务，减轻病人的痛苦，我苦练基本功，对操作技术精益求精。多年的工作既磨炼了我遇事沉稳的性格，也培养了快速灵敏的思维能力和应变能力。自---年担任小儿科副护士长职务以来，进一步提高了自己的组织协调能力，能够协助护士优点理各种矛盾，做好各项治理工作，贯彻落实医院一系列有关卫生改革的文件精神，以改革求发展。工作中以身作则，服从领导、团结同志，勤勤恳恳、任劳任怨，每项工作都能够善始善终、高标准地完成，从整体上提高了服务质量。认真负责的工作态度赢得了病人的赞扬以及领导和同志们的好评，自己多次被评为先进工作者、优秀护士等称号。今年--月份被评为“病人最满足的护士”，为自己，同时也为医院赢得了荣誉。

以上是我竞争护士长的优势，同时也是我竞争护士长的资格条件。假如这次竞争上岗能够得到大家的支持和认可，我将用自己的实际行动往返报各位领导和各位同事，严格按照护士长岗位职责的要求，努力工作，扎实奋进、尽职尽责、恪尽职守，创造性地做好各项工作，力争做出新的更大的成绩。在工作中我将把握好两个方面：一是贯彻执行县医院关于医疗治理体制改革方面的决策，非凡是在护理工作方面，针对小儿科的实际，采取最适合、有效的措施，加大内部治理力度，调动同志们的工作积极性，发挥每一个护理人员的最大潜能，最大限度地节约材料消耗，创造更好地经济效益。二是带领小儿科全体护理人员不断提高技术操作水平，让病人得到最佳治疗。进一步改进服务质量，使每一名护理人员始终保持最佳服务状态，为树立和维护医院的良好形象做出自己的贡献。

一颗红心，两种预备，假如这次竞争上岗落选，这说明我与其他同志相比，仍有差距，我将正视差距，查找不足，改正缺点，进一步加强学习，一如既往地做好自己的工作。总之，无论竞争上岗的结果如何，我都果断服从院领导决定，端正态度，平静心态，继续以良好的精神状态，正确面对。

以上是我的竞争演讲，如有不当之处，请领导和同志们批评指正，谢谢大家。

竞聘商场演讲稿篇6

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！感谢商场为我提供了这次公平竞争商场的机会，也感谢各位评委为我的演讲进行评判。

我是休闲食品的xx，xxxx年，是不平凡的一年，回顾过去一年的历程，我们在充满奋斗与坎坷的路上，收获着拼搏的豪情和胜利的喜悦。经过两次整改的国货正一步步的走入成功和辉煌！下面我来谈一下自己在这一年当中的工作：

一、履行职责状况及工作中的亮点：

休闲冲调作为食品乃至超市的一个大柜组，无论从销售还是陈列面积上讲，对超市都起着举足轻重的作用。在这一年中，在各级领导的带领下，我们休闲冲调的销售比去年同期增张了％。

取得这样的成绩有赖于领导的正确决策和深谋远虑，同样也离不开同事们的辛勤付出。在这一年里，通过不断的学习和摸索，找准定位，认真坚实地完成本职工作。一是服从领导，虚心学习，领导交办的工作，办成办好；二是扎实肯干，以身作则，努力调动促销员们的工作积极性；三是学以致用，通过促销人员沟通，及时的了解到商品的销售情况，而且丰富了自己的商品知识。，团队意识和人员管理，而不是一味的孤军奋战。

⑶虚心的学习同事们一些好的工作作风和工作方法，并运用到实际的工作中。

⑷利用业余时间，多学习一些理论方面的知识，以更好的指导自己的实际工作。

⑸勤于思考，对于自己的不足，多找找原因和方法。

3.规范自己的日常行为，体现我们国货人与众不同的素质和风范

的日常言行，代表着整个商场的形象。一些不经意的言语或举动，会给顾客留下深刻的印象。为了使自己的行为更加规范化和职业化，我决定从下面几点做起：

⑴遵守公司的一切规章制度

⑵加强自己的时间观念，有事提前请假

⑶注意自己的仪容仪表，讲好个人卫生

⑷对待顾客服务周到，迎言送语要得体恰当

⑸积极参加公司举办的各种活动，发挥自己的特长。

以上是我一些设想，代表了我会在新的岗位上做出自己贡献的热忱愿望，我期望公司领导给我一个能施展才华的平台，我会带着一颗忠于公司、热爱本职工作强烈的事业心去发挥我的激情与能力。如果此次没有竞聘成功，我也会一如继往，骄不胜，败不馁，继续努力，完善自我。最后用一句话与大家共勉，结束我今天的报告。“不以一时之得意，自夸其能。不以一时之失意，自坠其志！”

不为别的，只为鲜花永远在前方，我们永远在路上！

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞聘商场演讲稿篇7

各位领导、同事：

大家好！今天我怀着无比激动的心情竞聘一职，首先感谢商场领导为我们创造了这次公平民主、公正竞争、展示自我的机会。竞聘上岗是商场用人机制改革的一次创新，是顺应商场发展的需要的，商场的发展需要人才，为了使商场能在竞争日益激烈的大市场环境中立于不败之地，我们不仅需要，服务、业务技能过硬的员工，还需要善经营的管理者。

首先，自我介绍一下：

本人xx，xx年xx月加入xx这个大家庭，从事营销专员工作，经过近一年的工作，在xx年xx月，经本人对自己的慎重考虑，决定参加商场的xx竞聘，并暗下决心将来一定要成为出色的管理者。

第二、我对管理的认识：

我认为管理就是如何合理充分的利用手中的资源尽可能的创造效益。简单的说：管理就是如何利用相关的人心甘情愿的为你做相关的事。我认为楼层管理的核心是处理好各种人际关系。

第三、本人的优劣势：

我的优势：我对工作认真负责、为人诚信可靠、踏实能干、善于与人相处、善于学习新的知识、勇于接受新的挑战，具有较强的团队精神和组织能力。

我的劣势：本人没有xx的经验，具体的专业知识欠缺，但是近一年的营销工作使我更加的能了解消费者需要什么样的服务，我相信自己能充分发挥自己的优势有能力胜任这一工作。

第四、如果我竞聘成功，我的简单的工作思路：

1、从基层做起，务实工作，要做就做最好。

2、寻找切入点，在工作中不断地学习，去弥补自己欠缺的东西。

3、借鉴其他管理人员成功经验，引入新的观念。

4、服务管理上，勇于创新。加强创新意识，把创新落实到实处。在工作中要敢于提出自己的想法和对某些问题的见解，敢于尝试从外面看到、学到的管理经验和具体做法。

如今商场面临着严峻的考验，我们必须沉着应对，将商场的资源充分的利用起来，将我们的优势突现出来，我相信蚌埠红星美凯龙在以祝总为领导核心的商场领导的英明带领下，我们蚌埠红星美凯龙一定会做的更好，一定会绽放更炫的光彩。

各位领导、各位同事，我已经做好充分的准备，迎接全新的挑战。通过自己的努力和商场一起成长，实现二者利益的完美统一。

借用一句时尚用语：“给我一个机会，还你一个惊喜”。我的演讲到此结束。再次谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！