# 晨会主持稿

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2025-03-07

*第一篇：晨会主持稿晨会主持稿：主持人：亲爱的美女老师们，今天你们快乐吗？ 老师：我很快乐！主持人：请大家调整站姿，开始今天的晨会，向右看齐，向前看。今天是2024年11月29日，我是今天的晨会主持人田洁，请允许我问声亲爱的家人们，大家早上...*

**第一篇：晨会主持稿**

晨会主持稿：

主持人：亲爱的美女老师们，今天你们快乐吗？ 老师：我很快乐！

主持人：请大家调整站姿，开始今天的晨会，向右看齐，向前看。今天是2024年11月29日，我是今天的晨会主持人田洁，请允许我问声亲爱的家人们，大家早上好！（鞠躬90度）

老师们：早上好！（鞠躬90度）

主持人：好，现在请大家面对面站好，互相问声早上好！（鞠躬90度）请互相整理仪容仪表，检查对面的同事有无着装整齐，是否穿园服，头发是否整齐，如果做的不够好，请给予鼓励，如果她做的很好，请拥抱对方并表扬一句：你真棒！

主持人：好，接下来，我们来玩一个快速而且简单的小游戏。游戏的名字就叫《凝聚力》！

游戏规则：以班级为单位，2—3人一组，每组先是2个人背 靠背坐好，双手向上直起交叉，数完1 2 3两人胳膊不可以放下，运用团队的合作力来共同站起来（另外一人可做指挥者，引导你的团队成员顺利来完成这个环节），第二次指挥者来参与到这两个人当中来，三人共同齐心协力来完成这个《凝聚力》起身的环节。好，现在给大家5个数的分配角色时间。

游戏分享：获胜的那个组来分享游戏感言，没有成功的那个组来总结游戏感言，主持人来总结游戏感言，这次游戏主要是考验大家的团队协调性，指挥者和队员之间的默契和配合度，在这个游戏当中，我们能够体会到，不是你用了你最大的力量就能完成这个环节，所以一个团队的成功，一件事情的成功只有把我们的角色分配明确，分工合作，最后才能取得成功，所以亲爱的老师们，在我们以后的工作中，让我们共同努力，齐心协力，分工合作，共同发挥出每个班级最大的力量来为你的未来添光添彩。

主持人：接下来，让我们的团队来为大家展示我们的团队宣言：

幼儿园是培养优秀人才的摇篮

我们是一支目标明确，高度负责，富有凝聚力，执行力强的团队 我们的目标是做幼儿教育事业的领导者

我们的愿景是打造恒通幼儿园为品牌幼儿园，每个人都是在为自己打拼天下，锐意进取，永不放弃！主持人：让我们共同加油加油加油！

结束语：在我们每一天新的开始时，面对镜子告诉自己今天的心情好极了，今天的沟通棒极了！今天的目标明确了！让我们为每一天的目标履行承诺，开始行动！谢谢大家，今天的晨会至此结束！谢谢

**第二篇：晨会主持稿**

晨会主持稿15篇

晨会主持稿（一）：

位伙伴，晨会即将开始，请收拾桌面，只留下笔和笔记本，请将手机与bp机关掉或调到振动档，这天有喜讯的伙伴，请上台将业绩状况写在自白板(黑板)上。

晨会开始

各位伙伴早上好(若台下伙伴回应不佳，可要求重来一次)，让我们以充满热情喜悦的心，迎接成功一天的来临，晨会开始，全体肃立，唱国(公司)歌(完毕)，颂读公司晨会颂词。

热身运动

接下来，让我们以热烈的掌声欢迎xxx，xxx伙伴为我们领跳青春活泼、魅力四射的“玛格连娜”，有请音乐(完毕)，掌声多谢俩位伙伴，请坐下。

主持词

首先在这个阳光明媚，生机昂然的早晨给亲爱的保险同仁们问声好，大家早上好，十分荣幸能给大家开这个晨会，首先做一下自我介绍，我叫xx，期望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴！接下来的时光我给大家讲一个激励人心的小故事，期望同仁们听了后能够有所启发。故事的名字叫做

《飞翔的蜘蛛》

信念是一种无坚不催的力量，当你坚信自我能成功时，你必能成功。一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。难道蜘蛛会飞？要不，从这个檐头到那个檐头，中间有一丈余宽，第一根线是怎样拉过去的？之后，我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，留意翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再将丝收紧，以后也是如此。温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够将网凌结在半空中。它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样将网结在空中。奇迹是执着者造成的。

简单时刻

(道具、音乐此刻又到了大家期盼的时刻，每次xxx伙伴上台时，总是带给我们喜悦与欢乐，此刻，我们以热烈的掌声欢迎xxx伙伴为我们带动简单时刻。

欢呼结束

多谢经理的指示，此刻晨会已进入尾声，让我们以充满信心的欢呼口号，结束这天的晨会，请全体起立(欢呼资料及动作提醒，或打投影片)，开始。

晨会主持稿（二）：

很高兴这天为大家主持，首先问声好，各位优秀的伙伴大家早上好；

伴随着新一轮的太阳冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天，在早会开始之前，是我们的活动量管理，请各处的处长用1分钟的时光收取组员的工作日志。思想决定行为，行为决定习惯，习惯决定命运，养成填写工作日志的习惯，是对顾客资料的管理，业绩提升的一个方法。

友情提醒：早会开始之前请将手机调至振动或关掉状态，多谢您的配合。

齐唱司歌：将幸福送给每一个人，将吉祥送给每一个人，让我们的脚步响彻大地，将爱心送给每一个人，用我们的真诚回报顾客的信任，相信辛勤的付出回报给我们的将是欢乐，是喜悦，下方请全体伙伴起立用高慷的声音来唱响我们的同一首歌，将爱心送给每一个人。

韵律晨操；大家都明白‘一年之计在于春，一日之计在于晨’为了使大家这天有个好情绪、旺盛的精力，让我们活动活动筋骨，来跳一曲晨操。接下来用热烈掌声有请苏利经理、施淑琴经理带来这天的晨操，成吉思汗

敬业时光；心态决定成功，良好的士气，饱满的精神，是营销立于不败之地的坚实保证。接下来，让我们比一比，看一看，哪个处士气最高昂、斗志最旺盛。请张正凤处做好准备，敬业时光，张正凤处，掌声鼓励，给正常出勤的自我一个热列的掌声

读书时光；成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要

游戏；俗话说，笑一笑，十年少，欢乐的情绪让我们每一天都拥有年轻的心态，焕发青春的朝气。

专题时光：有一种前行的力量根置于团队中，那种力量来自团队中的每一位伙伴，因为有了伙伴我们才不会感到孤单，展业的路上我们风风雨雨一齐走过，春华秋实我们一同收获，燕来燕去我们一同求索，在途经的困难中我们努力拼搏，彼此鼓励，接下来，借助大家雷鸣般掌声请出张正凤经理，给我们带来这天的专题。

业务联系：世事艰辛，路途坎坷，我们也许有时会对命运失望，但决对不能绝望，因为路在我们脚下，只要我们勇敢而坚强的迈出第一步，我们的梦想终就会实现，因为阳光总在风雨后，迎接我们的不仅仅仅是阳光更有那五彩斑澜的彩虹，成功的大门已为我们畅开，下方掌声有请我们带头人崔学森经理，为我们来指明前行的方向。

晨会主持稿（三）：

一、早上问好：

齐声：同舟共济，e路支持你！

\*\*的全体同事大家早上好！

章：很高兴这天的早会有我们客服部为大家主持，我是章静静。

倪：我是倪宝艳。新的一周新的开始，也立刻迎来新的一月。我们先安排了一个简单的游戏，期望能为大家一周的生活带来欢乐和活力。

二、游戏环节：

章：游戏叫解手链，商务上来两组，综合上来一组，每组10个人。此刻大家先找好人员。

介绍游戏规则：

1、让每组圈着站成一个向心圈。

2、先举起你的右手，握住对面那个人的手；再举起你的左手，握住另外一个人的手；此刻你们应对一个错综复杂的问题，在不松开的状况下，想办法把这张乱网解开。

3、告诉大家必须能够解开，但答案会有两种。一种是一个大圈，另外一种是两个套着的环。

4、如果过程中实在解不开，可允许学员决定相邻两只手断开一次，但再次进行时务必立刻封闭。

下方是游戏资料

三、游戏感想：

倪：其实玩这个游戏的主要目的是让学员体会在解决团队问题方面都有什么步骤，聆听在沟通中的重要性，以及团队的合作精神。

章：下方我想找几个人来谈谈玩过这个游戏之后你有什么感想(没有参加的也能够谈观看的感想)。

1、你在开始的感觉怎样，是否思路很混乱？

2、当解开了一点以后，你的想法是否发生了变化？

3、最终问题得到了解决，你是不是很开心？

4、在这个过程中，你学到了什么？

大家上来发表游戏感想

四、月底总结：

倪：再过两天就是新的一月，大家还记得苏总来时定的这个月的目标吗？是多少，是一百，还是一百五？

大家回答一百五

之后说：

那我们此刻完成了多少呢？剩下的几十万由谁来完成呢？各商务经理你们有自我要完成的目标吗？好，最终三天，看我们商务各部门经理怎样带着你的团队来突破

然后各经理走上台发言

章：还有这天和明后天，期望大家做最终的冲刺，争取赶超？部。大家齐心协力抢回我们的a级，争做全国第一，大家有没有信心？

下方请我们的苏总来为我们说几句话。

晨会主持稿（四）：

尊敬的XX经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞……)，室内激-情飞扬，正是展业的好时节。

十分荣幸这天的大早会由我来主持，我是来自XX营业部的XXX，我的增员人是十分优秀的XXX经理(主任、伙伴)，十分感激他能够将我引领到这样一个环境中来，在那里借助大家的掌声对他表示衷心的感激!

1。下方请跟我一齐关注天气状况：这天……，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞……)的好天气，十分适合我们展业，祝愿大家这天拜访多多，收获多多!

2。维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关掉或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。（给大家30秒钟时光调整手机）

3。接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一齐诵读公司司训……

4。让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》……。透过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和-谐大家庭里展翅飞翔!（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》……）

5。锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造完美的明天。让我们一齐跳起这天欢乐的晨操《XXX》，请会跳的伙伴踊跃登场，一齐带领大家舞动青春的旋律!（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的(激-情的、悠扬的、深情的、激昂的……)晨操给大家带来愉悦的情绪，感激领操的伙伴，让我们用掌声表示感激!

（敬业时光，考勤报备）有请十分敬业XXX教师为我们做考勤

6。“风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人XXX伙伴上场!（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻资料稍作总结。让我们再次感激XXX伙伴！

7。谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的XX经理给大家公布这天的业绩龙虎榜!(十分感激XXX经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到这天的拜访中，争取明天榜上有名！）

8。每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对顾客的高度负责，并且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请这天的展业明星，他就是——XX营业部优秀的伙伴——XXX!让我们掌声有请他闪亮登场!（十分感激XXX伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，可是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次将最热烈的掌声送给我们这天的展业明。）

晨会主持稿（五）：

开场白

大家早上好，十分荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入这天的日志填写时光。让我们将前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候持续安静

简单节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡欢乐营销，精彩生活，那么这天的简单时刻就要来临，让我们用全身心的欢乐来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和欢乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下方借助各位热情的掌声有请今日之星XXX，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感激XXX伙伴带给我们的分享。

专题时光

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时光留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们这天的专题教师：阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感激的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来这天的业务联系。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富活力的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休！

晨会主持稿（六）：

开场各位亲爱的伙伴大家此刻好，感激大家的回应，仲夏的7月，高温流火，可是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感激，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点提高都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感激刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感激！那么同时相信一首欢乐的晨操过后呢能激发我们欢乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们活力飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下方接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感激的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，仅有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请×××经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感激的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下方请全体起立欢呼这天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

晨会主持稿（七）：

各位，各位优秀的事业同仁们：早上好！

十分荣幸，今日的早会再一次的由我为大家主持，在正式进入早会之前，还是有请各位调整好坐姿，将您的手机调入静音状态，十分期望能够得到并且也十分感激各位的配合。

首先，让我们以热烈的掌声欢迎新伙伴加盟中国人寿这个大家庭。

三月的战场早已是硝烟弥漫，冲锋的号角已经响彻大地。此时，仅有用鲜血、生命和灵魂谱写而成的国歌，才能抒发我们心中的壮志豪情。

在这硝烟战火中，是谁早已吹响那冲锋的号角，是谁已捷足先登。我们看一看又有哪些伙伴克服万难，挑战自我，为自我的家人、为团队带来骄人的业绩：

让我们用热烈的掌声对他们表示祝贺！并有请XX经理为以上伙伴颁发破零奖展业名片一盒。首先有请到前台领奖，有请！

成功的背后往往有艰辛的付出。成功的风貌是什么？成功是帮忙更多的人去成功，实现生命的价值。有请带出他的心路历程。有请！

榜样的力量将是无穷的，让我们向着榜样靠拢，一步步地迈向成功！再一次地把掌声送给我们优秀的榜样--。

欢乐是一种流动的空气，俗话说：笑一笑，十年少。

接下来是由李迪宏教师带来的专题《广阔天地，大有作为》，好，掌声有请李教师！

是啊，农村寿险市场的需求，就是寿险服务的竞争。了解农村市场的需求，向服务要市场是我们寿险经营永恒不变的主题。也将是我们致胜的法宝。在这广袤的土地上，我们终将大有作为！再一次地把感激的掌声送给李教师！

好，下头有请XX经理作政令宣达，掌声有请！

进取的思维产生进取的行为，进取的行为导致进取的结果。好再一次地把感激的掌声送给为我们日夜操劳的杜经理！

今日的早会即将结束。在早会的最终，有一段话带给大家：欢乐有人分享，就拥有加倍的欢乐，痛苦有人分担，就会减轻痛苦的一半。如果你想拥有欢乐，想获得爱，那么就不要去要求，也不要要求得到回报。我们必须记住这样一个秘诀：我们仅有内心充满爱，才能把爱施于别人，随处撒播你的爱心，就从你的家人开始，多一份关爱给他们。

晨会主持稿（八）：

各位XX同仁，大家早上好，今日是X月X日，星期X，我是XX部的XXX，今日的晨会由我为大家主持。

首先，请大家齐唱公司司歌，齐颂公司训导。

接下来，宣读一则公司内部新闻，XXX

晨会第三项，业绩通报，XXXX

晨会第四项，考勤情景通报，XXX

第N项，XXXX

(具体顺序和资料视各公司自身情景定)

公司领导和各部门经理还有何指示

好，今日的晨会到此结束，最终祝大家新的一天工作愉快。多谢

晨会主持稿（九）：

一、欢乐开场：道早问好+一则小笑话

各位优秀的伙伴们，大家早上好！我叫XXX，来自XXXX，很高兴能有这次机会为大家服务，期望在这天的晨会上，能够得到大家最大的支持与配合。（讲述小笑话）在开心之后，让我们一齐进入这天的早会。

二、纪律宣导：早会开始之前，还是不忘提醒各位调整好您的坐姿，将手机打至振动或关掉状态。

好的，再次道早问好：各位亲爱的伙伴们，早上好！（好）

三、俗话说：没有规矩，不成方圆。

一流的团队，自然要有一流的风范，让我们一齐来看看出勤状况。我们要求回应呼声振奋响亮，起立动作整齐划一，请各团队做好准备。一区掌声鼓励！让我们给正常出勤的自我以及满勤的团队一个热烈的掌声。

四、唱国歌（唱司歌）：（串词）太阳每一天都是新的，历史才会蓬勃向前。

我们每一天都是新的，才会迎接时代的挑战，站在寿险业的最前沿，这天，又是一个期望的开始，又是一个新的开端，就让我们迎着初升的太阳，抖擞精神，共唱国歌（司歌），请全体起立。

五、韵律晨操：冲冲冲，咬紧目标不放松，每当听到这首节奏宣明强劲、充满现代青春气息的《向前冲》，都不禁使我们想活动活动筋骨，接下来就有请我们这天的动感舞星来为大家带操，掌声请出……伙伴（3位）（配乐、掌声感激）。

请音效准备！

六、喜讯报道：在跳完一首欢快的《向前冲》后，让我们来一同关注昨日的举绩状况。

经过了一天的辛勤展业，我们有位伙伴成为了今日的耀眼星辰。接下来，请点到名的伙伴起立理解大家的掌声恭贺！伙伴XXXX件XXXXX元！再一次掌声恭贺以上开单举绩的伙伴！

七、心得分享：我们说，每一张保单都来之不易，每一次的成功都源于我们的付出，而最快接近成功的方法就是模仿成功，接下来让我们一同走进XXX伙伴的心路历程，借助各位热情的双手，掌声有请展业冠军伙伴！（1-3位，栏目结束后务必总结）

八、信息窗口：风声、雨声、读书声；国事、家事、天下事，听世界新闻，读天下文章，让我们一齐走进这天的天下事！掌声有请信息导读员伙伴！掌声有请！（总结大纲）

九、专题论谈（包装：题、重、人、名）：

这天的专题栏止又为您打开，这天为大家带出的专题是《A》；究竟什么是A？为什么要做A？然而又如何能做好A？作为一名业务代表，做好A对我们究竟意味着什么呢？我们这天十分荣幸地请到T伙伴（经理、教师。下同）为我们带出这天的专题；T伙伴XX年入司，曾在XX活动中获得XX，对于A，有着他十分独到的见解。接下来，就借助各位热情的双手，掌声有请T伙伴！

总结：一个人的态度会影响到日常的行为，而改变了行为时，就会改变了旧的思维模式，其实当你换个方式与角度看问题时，一切都将迎刃而解。T伙伴告诉我们：XXXXXXXXX！让我们再一次用热烈的掌声感激我们的T伙伴！

十、政令宣达：这天，我们公司的H主任（经理）也在百忙之中抽闲来到我们的职场，并且有重要的事项对我们宣达，掌声有请H主任（经理）。

十一、业务联系：又到了我们每日业务联系时光，掌声有请宋经理！

十二、工作指示：我们都明白，公司的领导总是日理万机，为了伙伴的利益，为了团队的发展，为了公司的辉煌而终日忙碌奔波。

这天，我们公司的M经理也不辞辛苦来到我们的早会现场，接下来，请各位伙伴用最最热烈的掌声，有请M经理为我们作工作指示！

十三、简单节拍：我们的团队奋发向上、我们的团队朝气逢勃，那是因为有你、有我、有他、有我们大家，因为们每一天都在享受欢乐。

在早会接近尾声时，让我们的一齐进入这天的简单节拍，掌声有请XXX伙伴！

十四、群体激励：这天的晨会到此立刻就要结束，（若有通知，放在此处）——这天的欢呼口号是“风雨同行，全员破零，加油加油！YE！”当我喊到全体优秀的伙伴时，请各位跟我一齐欢呼这天的口号！请全体起立，各位优秀的伙伴：“风雨同行，全员破零，加油！加油！YE！”（亲爱的伙伴，从那里开始，从那里出发，我们即将踏上各自征程，无论前方是浊浪排空，还是惊涛赅浪，我们都将义无反顾、风雨兼程。

让我们每一个人都点燃心灯，共同点亮我们灿烂的星空，让我们每一个人共同书写我们无悔的人生。把握生命里的每一分钟，全力以赴我们心中的梦，不经历风雨，怎样见彩虹，没有人能随随便便成功。伙伴们，让我们肩并肩，手牵手，齐声高唱《真心英雄》。）请各团队分头召开二次晨会。

晨会主持稿（十）：

一、敬业时间

各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险，不一样于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下头让我们用热烈的掌声欢迎XX经理为我们做今日的敬业时间！

二、晨操

每一天由梦想充当向导，该怎样做我们会明白！

每一天让我们迎着，向着完美的生活共同舞蹈！

请全体起立，掌声有请各组主管带领我们跳起今日的晨操：红日！

三、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获！下头让我们共同关注昨日有哪些伙伴收获了丰硕的果实！掌声有请XX伙伴带领我们进入今日的喜讯报道！

四、业务推动

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下头就让我们用收展部特有的方式欢迎XX教师为我们做今日的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感激XX教师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，完美的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。期望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天！

晨会主持稿（十一）：

1、请大家跟着节拍舞动自我的双手

2、早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关掉或调整到震动状态，早会期间请大家不要随意走动

3、让我们真诚的问候一声：各位优秀的理财经理，大家早上好！

4、请各主管清点人数，进入这天的敬业时光！敬业时光，金鹰组。请坐，掌声鼓励敬业时光，先锋组。……敬业时光，卓越组。……（点评出勤）

5、接下来有请大家全体起立，让我们一齐高声诵读部训……请坐

6、又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着活力和风采跳起来。有请漂……上台带动。……大家请坐。十分感激，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感激！

7、这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下方大家热情的掌声欢迎×××为大家做心得分享。掌声感激感激……

8、“风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，及时了解我们身边的信息，掌握新的资讯，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，接下来，让我们以热烈的掌声欢迎我们\*\*\*伙伴上场！（根据新闻资料稍作总结。）让我们再次感激\*\*\*伙伴！

9、我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，仅有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请×××经理带出这天的专题。

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。业绩分享伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下方借助各位热情的掌声有请今日之星XXX，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感激XXX伙伴带给我们的分享。

结束语：期盼你的创造与精彩

晨会主持稿（十二）：

一、早上问好：

齐声：同舟共济，e路支持你！

\*\*的全体同事大家早上好！

章：很高兴这天的早会有我们客服部为大家主持，我是章静静。

倪：我是倪宝艳。新的一周新的开始，也立刻迎来新的一月。我们先安排了一个简单的游戏，期望能为大家一周的生活带来欢乐和活力。

二、游戏环节：

章：游戏叫解手链，商务上来两组，综合上来一组，每组10个人。此刻大家先找好人员。

介绍游戏规则：

1、让每组圈着站成一个向心圈。

2、先举起你的右手，握住对面那个人的手；再举起你的左手，握住另外一个人的手；此刻你们应对一个错综复杂的问题，在不松开的状况下，想办法将这张乱网解开。

3、告诉大家必须能够解开，但答案会有两种。一种是一个大圈，另外一种是两个套着的环。

4、如果过程中实在解不开，可允许学员决定相邻两只手断开一次，但再次进行时务必立刻封闭。

下方是游戏资料

三、游戏感想：

倪：其实玩这个游戏的主要目的是让学员体会在解决团队问题方面都有什么步骤，聆听在沟通中的重要性，以及团队的合作精神。

章：下方我想找几个人来谈谈玩过这个游戏之后你有什么感想(没有参加的也能够谈观看的感想)。

1、你在开始的感觉怎样，是否思路很混乱？

2、当解开了一点以后，你的想法是否发生了变化？

3、最终问题得到了解决，你是不是很开心？

4、在这个过程中，你学到了什么？

大家上来发表游戏感想

四、月底总结：

倪：再过两天就是新的一月，大家还记得苏总来时定的这个月的目标吗？是多少，是一百，还是一百五？

大家回答一百五

之后说：

那我们此刻完成了多少呢？剩下的几十万由谁来完成呢？各商务经理你们有自我要完成的目标吗？好，最终三天，看我们商务各部门经理怎样带着你的团队来突破

然后各经理走上台发言

章：还有这天和明后天，期望大家做最终的冲刺，争取赶超？部。大家齐心协力抢回我们的a级，争做全国第一，大家有没有信心？

下方请我们的苏总来为我们说几句话。

晨会主持稿（十三）：

首先在这个阳光明媚，生机昂然的早晨给亲爱的同仁们问声好，大家早上好，十分荣幸能给大家开这个早会，首先做一下自我介绍，我叫xx.期望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!接下来的时间我给大家讲一个激励人心的小故事，期望同仁们听了后能够有所启发.故事的名字叫做飞翔的蜘蛛

信念是一种无坚不催的力量，当你坚信自我能成功时，你必能成功。

一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。难道蜘蛛会飞要不，从这个檐头到那个檐头，中间有一丈余宽，第一根线是怎样拉过去的之后，我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，细心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。

它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。奇迹是执着者造成的。多谢，我的早会到此结束!

晨会主持稿（十四）：

8：34亲爱的各位家人们，今日的早会将在一分钟后准时开始，请您找到适宜的位置就坐，提前做好准备。多谢!

8：35今日的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：10987654321掌声响起，有请主持人。(鼓掌上场)

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，YES)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自我。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。

十分高兴也十分荣幸担任今日早会的主持人，为大家服务。期望的主持能够给各位带去一天的欢乐心境!(鞠躬表示感激)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示必须能看到大家最一流的状态。

请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;

爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，活力延续。

请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐，来!各位家人们，给自我优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。

接下来有请做今日的新闻播报。掌声感激精彩的播报(结束时再次掌声感激)

七、每日英语：想走出国门，就必须要有一口流利的英语。

知识经济的到来供给了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间让我们掌声有请(结束时再次掌声感激)

八、文件宣读：重要的事必须是在重要的场合来安排，接下来有请做今日的文件宣读。

(结束时再次掌声感激)

九、家长勉励：制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。

接下来请出的是一位重量级人物，他就是让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今日的家长勉励(结束时再次掌声感激)

十、朗诵使命：最终请各位家人全体起立共同朗诵出我们的使命是…….十一、结束祝福：最终主持人代表部祝愿各位家人今日好事成双，工作顺意，时刻都有好心境!今日的早会就到那里掌声结束!

晨会主持稿（十五）：

一、敬业时光

各位优秀的主管，各位精英伙伴!大家早上好!寿险营销，不一样于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下方让我们用热烈的掌声欢迎XX经理为我们做这天的敬业时光!

二、晨操

每一天由梦想充当向导，该怎样做我们会明白!

每一天让我们迎着红日，向着完美的生活共同舞蹈!

请全体起立，掌声有请各组主管带领我们跳起这天的晨操：红日!

三、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获!下方让我们共同关注昨日有哪些伙伴收获了丰硕的果实!掌声有请XX伙伴带领我们进入这天的喜讯报道!

四、业务推动

增员靠风气;环境靠人气;业绩靠士气;成功靠志气!下方就让我们用收展部特有的方式欢迎XX教师为我们做这天的业务推动!龙的呼唤!

让我们用疯狂的掌声感激XX教师!寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，完美的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。期望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，!

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里接下来，有请我们的领航人XXX作政令宣达，掌声有请!

伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最终共同见证胜利时刻的到来!

六、结束

这天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会!

· ·

· ·

· ·

· ·

· ·

· ·

· ·

· ·

· ·

· ·

**第三篇：晨会主持稿**

A：距离我们的晨会还有五秒钟，请大家跟我一起倒计时，5,4,3,2,1，掌声，欢呼声，让我们有请今天的主持人闪亮登场！

A：清爽的早晨需要一个响亮的问候，请大家用最饱含激情的声音回答我，我亲爱的家人们，大家 合：早上好！

A：大家好，我是今天的主持人XXX B：大家好，我是今天的主持人XXX A：春风吹扶着大地，阳光温暖着我们，生活的美好不止于此，更多的是家人们的陪伴，陪伴是最长情的告白，陪伴是最感人的付出

B：拥抱是爱的直接表达，拥抱是感情的最好宣泄，如果非要给拥抱一个名字，我相信就是感恩，感恩付出，感恩陪伴！还等什么，快给身边的家人们一个叫做感恩的拥抱吧！A：感谢大家，感恩你我！给自己一个掌声，没有谁能比自己更优秀！

B：团队是力量，团队是精神，团队是企业的脊梁！挺直脊梁，拿出力量！让我们展现出大无畏的精神！下面有请各部门团队展示！有请xx部，请xx部做好准备！

B：掌声送给xx部！谢谢大家的激情展示！XX会因为你们而骄傲！掌声，送给自己！

A：有人说歌声是最贴近灵魂的声音，舞蹈是最赞扬思想的动作，在歌声里舞动就是在用灵魂做思想的碰撞！碰撞出火花，给这热切的生活加一把火，为这燃烧的激情添一把柴！

B：没有什么比舞动肢体更有魅力，释放自己，展现魅力，展现激情，让我们有请各部门舞王舞后，前台领舞！

B：谢谢，热烈的掌声送给他们！

B：一个人的成功不是来源于巧合，更多的是准确的目标和全身心的努力！一个人的优秀不是来源于成功，更多的是稳定的心态和不放弃的坚持！有这样一个优秀的人，她更愿意带着心中的方向标，引领团队一起走向成功！她就是我们的领头人——xx经理！下面有请x经理上台为我们做本周工作安排！掌声欢迎！A：感谢xx经理，再次将掌声送给x经理，团队因您会更加美好！

A：谢谢大家，今天的晨会到此结束，希望我俩的主持能给大家带去一周的好心情，合：谢谢！

**第四篇：晨会主持稿**

晨会主持稿

各位亲爱的伙伴大家早上好，我是来自××部门的××，很高兴今天又由我为大家主持晨会。朝气蓬勃的6月，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。今天的会议流程主要分为二个部分。第一部分是互动环节；第二部分是各部门负责人进行上周工作总结和本周工作计划。

一、互动环节 互动游戏

二、各部门负责人进行上周的工作总结和本周的工作计划

他如同磁铁吸引全国各地的经销商，用热情吸引周围的人，微妙的改变着销售团队。下面有请经销组吴经理为我们做上周的工作总结和本周的工作计划，大家掌声有请。

她声音甜美，有问必答； 他不是一个诗人，却比诗人更直接，她的语言和辞藻并不如诗句一般华丽，但却要比诗句更动听，更容易的沁入用户焦急的心，安抚用户的情绪。有请客服部张经理给我们做上周的工作总结和本周的工作计划，大家掌声有请。

研发是一个产品的起始。我们尽最大努力做到问心无愧.下面有请研发部的徐经理为大家做上周的工作总结和本周的工作计划。

他不论严寒酷暑，不论刮风，还是下雨，不论天寒地冻，他都在自己的岗位上，默默地，为生产做一切准备。下面掌声有请生产部（\*\*\*）为我们做上周的工作总结和本周的工作计划，大家掌声有请。

枯燥的数字，在你那里注入了激情变得鲜活。乏味的计算，在你那里受到感染也不再枯寂。下面有请财务部邓主管为我们做财务部上周的工作总结和本周的工作计划，大家掌声有请。

行政是给养，又是血液。公司才能有条不紊的运转。下面有请人力行政部候主管为我们做上周的工作总结和本周的工作计划，掌声有请。

结束语：一起的日子我们有得也有失，有苦也有甜，但是不论欢笑或泪水，都将会是我们每个人在爱心社弥足珍贵的珍藏。相信爱心社的明天会更好!

今天晨会到此结束，大家继续加油！

**第五篇：晨会主持稿**

晨会主持稿

开场白

大家早上好，非常荣幸能给大家主持这个晨会, 非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。我们年轻的PMT人就是要在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长。现在就让我们以一曲晨操 《光芒》展现我们团队的文化士气，请全体起立，（有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。）

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，你们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向你们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们带着快乐的心情去工作。司歌

全体保持肃立，右手放在左胸，左手背到身后。用饱满的热情齐唱司歌。

司训

用饱满的热情齐声高颂公司颂词（司训）

敬业时间

寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们进入今天的敬业时间！各组做好准备。

早读

为明天做准备的最好方法就是集中你所有智慧以及所有的热情，把今天的工作做到极致，这就是你能应付未来的唯一方法。拥有热情的人,无论处于什么环境都可以有所作为。而智慧就需要通过我们不断的学习和积累。俗话说读书破万卷，下笔如有神，下边有我给大家带来早读时间（对早读总结）

资讯时间

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面是XXX给我们带来资讯时间。

轻松一刻

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松一刻，今天的轻松一刻将由我们团队中最年轻的最具活力的XX伴带出，借助各位热情的掌声有请XX伙伴。

结束

今天的联合大早会到此结束，感谢各位伙伴的支持与配合。下面请各分部带开二次早会。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！