# 彩票工作人员工作总结分析[精选5篇]

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2025-05-12

*第一篇：彩票工作人员工作总结分析篇一：中福在线青销售厅2024年彩票工作总结中福在线青铜峡销售厅2024年彩票工作总结青铜峡销售厅认真落实《彩票管理条例》和《彩票管理实施细则》，按照“安全运行、健康发展”的工作方针，保证了销售厅的正常运行...*

**第一篇：彩票工作人员工作总结分析**

篇一：中福在线青销售厅2024年彩票工作总结

中福在线青铜峡销售厅2024年彩票工作

总结

青铜峡销售厅认真落实《彩票管理条例》和《彩票管理实施细则》，按照“安全运行、健康发展”的工作方针，保证了销售厅的正常运行，截止2024年11月底青铜峡中福在线销售642.49万元，比上年同期增加16.87万元，离宁彩中心900万元的目标还差200万元，现将2024年彩票工作总结如下：

一、主要工作

（一）加强法律法规和业务知识的学习

青铜峡销售厅现有员工6人，实行两班组上班，每班组3人，月平均工资为1800元左右，低于其他销售厅工资水平。在《彩票管理条例实施细则》颁布后，组织员工认真学习领会，并编制了《中福在线销售厅工作人员岗位业务知识》进行岗前业务培训，每周星期天集中学习，记录了业务学习笔记，不断提高员工业务和服务水平。

（二）修改销售厅效益工资考核办法

将去年的销售厅效益工资考核办法进行修改，把销售量与员工工作对应起来，设立销售量和业务数据进行量性考核，每月考核，能有效地调动员工的积极性和主动性，改进和提高服务水平。

（三）对中福在线游戏进行宣传

2024年青铜峡销售厅共中出两个25万元大奖，在中奖当天鸣放鞭炮、挂横幅进行宣传，同时在5月份印制宣传单2024份、制作展版1块在古峡广场组织了宣传。

（四）加强销售厅的安全管理

为保证销售厅正常运行，销售厅备有安全预案，对其安全每月检查一次,重点查看监控、网络运行、蓄电箱、门窗等部位，发现问题及时解决与处理。

（五）制定中福在线销售厅经营管理办法初稿

为使销售厅经营规范、管理科学，起草了中福在线青铜峡销售厅经营管理办法，现已完成初稿，将继续修改，计划于2024年1月印发实施。

二、存在的不足

青铜峡销售厅月平均销量为58.4万，比2024年月平均只增长了0.46万元，比2024年月平均下降了5.1万元，销量落在全区的后面，主要原因是：

1、因租赁个人的房屋，没有装修，环境较差。

2、一些老彩民退出，而新彩民发展又较慢。

3、原有设施已老化，而新设施又增添不上。

三、下年工作

为做好2024年中福在线即开型福利彩票销售工作，进一步加强管理，增强服务，努力提高销量，2024年主要工作计划如下：

1、合理确定效益工资

为了做好销售厅的销售工作，激励员工的热情，2024年月销售额任务确定30万元，按超额的2%计算效益工资（如月销售60万元，计算效益工资6000元，平均每人1000元，最高工资为2330元，最低工资2100元）。

2、配备工作服

因销售厅要进行规范化建设，必须配备统一的工作服

（上衣，裤子，女士西装为好，样式、颜色与宁彩中心沟通后确定），每套价格暂确定为600元，个人承担200元，单位共承担2400元。

3、新购房屋的装修

4、在新址安装电子显示屏，随时进行宣传。

5、更换椅子，增加2台电脑及1台打印机，并开通网络，方便彩民查阅彩票投注技巧及彩票知识等。

6、搬迁后，在6月、10月组织两次而采取多种形式宣传中福在线游戏，在培育发展新彩民上下功夫，在销售厅科学管理上下功夫，在员工培训、优质服务、微笑服务上下功夫，保证在2024年销售量有较大的提高，争取超过平罗（857万元），赶上固原（1170万元）。篇二：2024年彩票年终总结表彰大会的发言

?在年度体育彩票工作总结表彰大会

上的发言? 尊敬的各位领导，各位彩票业同仁： 在咸阳市体育彩票管理站各位领导的正确指导下，在彩票销售业各位同仁的鼎力支持下，经过我区域各销售网点业主及销售员的不懈努力，我区域年中国体育彩票顶呱刮的销售金额突破了万元，比年同期提高了，顺利的完成了咸阳市体彩管理站下达的即开型体育彩票销售任务，同时也完成了???万元的目标任务。之所以能取得这样的好成绩，离不开各级领导和有关部门的亲切关怀和大力支持，也离不开全市广大业主和彩民朋友的积极支持和无私奉献，我在这里向长期关心和支持体育彩票的各位领导，各位朋友表示衷心的感谢和诚挚的敬意。?回顾这一年来的销售，我们主要做了以下工作???

一、深挖电彩店销售潜力? ??加强电彩店销售管理及宣传工作，经常拜访电彩店了解最新情况，及时送票,兑奖，保证销售的连续，稳定。?

二、拓展渠道、增设网点? ?在拓展渠道，发展专营网点、户外网点上，我们今年下足了功夫。在广场及人流量大的场所增设了多个户外销售网点，保证了体彩顶呱刮销量的稳步上升。?

三、宣传到位、妇孺皆知? ???在体彩顶呱刮宣传工作上，我们按照不同时期的销售重点，悬挂相对应的醒目横幅，使彩民和路人能一目了然的看到宣传内容；我们还积极参加省中心举办的各种活动，根据省中心的要求，我们充分利用废旧彩票制作各种工艺品，将其悬挂在店内或门头进行生动化展示，帮助大家进一步的认识体彩顶呱呱，并使其有兴趣参与进来；此外，我们充分利用各类形象墙，制作中奖喜报，展示中奖彩票，进一步提升大家对顶呱刮品牌的认知度，刺激消费者购彩，营造踊跃的购彩的氛围??。并在今年举办的彩票折纸比赛中获得了一个一等奖和一个三等奖的喜人成绩，为咸阳市体彩争光。?

四、定期培训、服务到位? 定期做好销售员的培训和服务工作。对新网点的销售员，我们组织他们认真学习《彩票管理条例》中的各项规定，让他们熟悉即开型彩票的发行与销售管理暂行办法，了解各种彩票产品的具体玩法规则，并对销售员进行宣传、售票、兑奖等多方面的技能培训，让销售员把彩民当做自己的亲人、朋友来对待，做到有问必答，着力壮大每个网点的彩民队伍。在服务方面，我们为区域内的所有网点创造各种便利条件，保证送票电话畅通，做到了送票、兑奖随叫随到。我们还积极帮助各网点克服经营中的各种困难，热心解决销售工作中的实际问题。在市体彩管理站和我们的共同努力下?我们通过给户外销售网点配备御寒衣物，消暑用品及户外照明设施等措施来鼓励销售员。无论是酷暑还是严寒，无论是白天还是黑夜，他们始终坚持在彩票销售工作的第一线。在资金方面，我们不断加大投入，由于资金的充足，保证了票种齐全，满足了彩民的多种需求，大大提高了各网点业主及销售员的积极性，为顶呱刮销售量的稳步增长起到了积极作用。?年我区域准备做好以下几个方面的工作：???、继续加大电彩店的各项管理及宣传工作，使电彩店的销量最大化。?、继续开展渠道拓展工作，在各大超市商业区及人口密集的居住区多下功夫，提高户外销售网点的数量和质量，保证设一个网点就存活一个网点?。并在实施中及时发现新问题，并解决问题，打造出一个强有力的销售团队和一个完善的销售网络。? ?、加大宣传力度，争取在户外吸引路人的关注，在门前抓住路人的好奇心，在店内刺激消费者的购买欲望。? ?、做好销售代表与各网点的协调工作，经常拜访网点，互相沟通，互相信任、最终达成联盟。? ?、对各网点继续加强管理，保证安全销售并做好服务工作。?? 在新的一年里，我区域依旧会紧跟市体彩管理站的步伐，以体彩大局为重，立足实际，多动脑筋，准确把握营销策略，携手彩票业广大同仁，带领团队更上一层楼，为中国体育彩票事业作出贡献。? ???最后，衷心祝愿大家在新的一年里，身体健康！万事如意！财运亨通！? ?谢谢大家！? ??? ?区域：???总结人：? 篇三：体彩工作总结

体彩工作总结

2024年，我区体育彩票工作在市体育局及市体彩中心指导下，以提升销量为核心，建立健全管理体制和运行机制，认真谋划彩票销售工作及履行行政职能，努力做好宣传、协调组织监督工作。顺利完成了我局年初制定的500万销售目标任务，今年我区体彩销售有望突破1000万元大关。今年我局认真落实市体育局及市体彩中心指示精神，履行行政职能，推进销量提升，强化管理对接，注重打好基础，下面就从以下几个方面做一个简要汇报:

一、认真履行行政职能，不断推进销售提升。

为了更好地支持体彩销售工作，今年以来，一是做好协调工作，为即开票出摊销售提供协助，并在平时的工作接触中，积极与工商、税务等部门沟通，取得他们的支持，营造体育彩票销售氛围。二是做好宣传工作。今年我局专门向区财政报批了彩票宣传经费，用于彩票宣传工作，同时，在区政府网站、政务公开网等主要媒体进行体彩宣传。三是参与营销谋划，狠抓促销活动，先后组织谋划了排列

三、大乐透、即开票三种玩法，十几次派送促销活动。大力支持分中心，用好现有经费，努力扩大销量。四是有重点地培育体彩市场，调动各网点销售工作积极性。今年，我们有侧重地鼓励经营

业主，积极开拓市场，以增设竞彩店，突出抓即开为突破口。使我区销量得到提升，完成了年度目标任务，取得了较好成绩。

二、体育市场开发前景广阔

1、抓好电脑体育彩票工作。体育彩票是体育产业的经济支柱。今年，我局把电脑体彩工作当作中心工作来抓，我区今年电脑体育彩票销售工作取得长足的进步，电脑网点22个，今年新增2个网点，超额完成市体彩中心的布点任务。截止到2024年10月底，我区体育彩票销售额已达904万，超过去年全年475万的销售额。

2、加强体育场馆的管理和运作。我局充分利用庐山区体育中心的设施开展各种体育经营活动。今年与九江市风云羽毛球俱乐部合作，由俱乐部出资承包体育中心，为我区训练羽毛球队员。吸引了很多爱好者前来活动。时常出现爆满的场面。体育中心有偿利用率高于去年，不仅活跃了群众文化生活，而且创造了较好的经济效益。

2024年工作计划

体育产业和场馆建设工作

1、继续抓好我区电脑体育彩票的发行工作，保持彩票

市场的平衡与繁荣，适度增加乡镇彩票销售网点，力争2024年体育彩票销售形势好于2024年。

2、加强体育场馆的管理和运作，增加积累，开源节流。

3、以体育竞赛为杠杆，大力培育体育市场，引导体育消费，努力形成在市场中求效益，在效益中促发展的良性互动格局。

篇四：上半年福彩工作个人工作总结

2024年上半年个人工作总结

上半年，在上级领导和全体同事的指导和帮助下，通过自身的学习和工作，较好的履行了岗位职责，取得了一定的成绩，现将半年来工作情况总结如下：

一、“刮刮乐”彩票的发行工作

“刮刮乐”彩票是我市福彩的两大主力票种之一，做为分管副主任，如何做好“刮刮乐”彩票的销售也是我工作的重中之重。所采取的主要措施：一是制定了销量返点奖励方案，并在去年的基础上提高了奖励标准，加大了奖励力度，刺激业主更积极主动的去销售“刮刮乐”彩票。二是通过多种渠道加强宣传，扩大影响。一方面利用报纸媒体的彩福专栏及时发布“刮刮乐”新票上市和中奖售息，一方面继续开展“刮刮乐”小卖场活动，例如利用福彩冠名车博会的机会，连续开展了三天“刮刮乐”小卖场活动，取得了良好的效果。同时，通过组织培训站点业主和彩民，扩大“刮刮乐”彩票的影响力。三是加强了“刮刮乐”彩票的配送与服务。今年，我市“刮刮乐”票销售的主力票种发生了变化，五元票种的需求明显增加，我积极与省中心联系，加大了对我市五元票种的配送力度，同时要求市、县二级“刮刮乐”配送人员根据市场况调剂配送票种，引导站点丰富销售票种。四是对我市的所有扫描枪使用情况做了一次摸底，维修更换了损坏的扫描枪，保障了“刮刮乐”彩票的正常入库销售。

二、福彩宣传工作

三、财务协管工作

上半年，为协助中心主任抓好财务工作，我严格执行相关制度，较好的完成了工作任务。首先，完善了市中心的财务制度，财务报销必须经过中心主任、分管领导、联审会签三级审查。将财务工作纳入绩效考核，要求各种财务报表及时准确上报，做到收入支出帐目明了清晰。其次，市中心组织的各项会议、活动，都按要求制定财务预算，严格控制不必要的支出和接待费用。再次，自己做为副主任，时刻注意以身作则，廉洁自律，维护了市中心的良好形象。篇五：体彩全年总结

xxx xxx体育彩票管理站xxxx年度报告书 xxx年,市体彩管理站在省中心的领导下,在市体育局的指导下，牢牢坚持“保持乐透型、促进即开型、发展竞猜型”的经营方向，按照“稳定、调整、创新、提高”的工作方针，抓住持续和提升两大发展主题，认真学习、贯彻全省体彩年度工作会议精神和省体彩中心的思想作风建设会议，积极落实“四轮驱动”战略和党风廉政建设，贯彻彩票管理条例，保障安全生产。xxx年度，共销售电彩143413632元，与xxx年同比1407626元，其中电脑彩票销售130366014元，即开型彩票销售21520500元，竞彩销售18827118元。

一、xxx年主要工作

（一）持续推进大乐透营销工作深入开展，提高网点基础销售水平。为了持续推进大乐透销量稳步上升，进一步提高网点的基础销售水平，积极参与市场竞争，我们从大乐透营销工作入手，分别开 展了“投注大乐透，奖上加奖回馈彩民”的营销活动，活动取得了预期的效果。

（二）深入开展网点推介，确保11选5成功上市。

（三）精心筹备、认真实施新竞彩上市工作“竞彩”是体育彩票独有度报告书

的战略产品，xxx取得了快速的发展，将会成为体彩的战略产品和独特增长点，在“竞彩”项目组的领导下，市体彩管理站积极征召、选拔新竞彩业主，帮助业主按时、达标完成“竞彩”网点建设。

（四）坚持规模和质量并重的原则，积极加强渠道建设，促进网点健康发展，网点建设尤其是网点的质量建设是体彩发展，参与市场竞争的基础，xxx年，坚持规模和质量并重的原则，在积极扩大网点规模，占据空白市场的同时，强化网店的建设水平，把网点的质量建设和网点的营销培训、帮扶结合起来，促进网店的硬件设施、软件服务上台阶、上水平。

二、面临的形势和xxx年主要工作 目前市体彩市场形势异常严峻，网络规模、市场份额与竞争对手依然存在着差距，福彩的中福在线和即开型彩票销售增长很快，市场竞争剧烈程度和压力加大。针对这种严峻的形势，xxx年我们计划做好以下几项工作。

（一）网络和规模并重，加强网点建设。xxx年，根据省中心的统一部署，市体彩管理站将继续加强网络建设，通过公开征召，选拔一批有能力的业主充实到体彩队伍中来，扩大网点规模，占据有利市场，推进网点基础建设，争取在年初完成全部网点ipsec线路的改造，提高网点的营销能力和服务水平，为参与市场竞争构建好网络基础。

（二）努力开拓竞彩市场，打造新的增长点。xxx年，我们将把竞彩市场的开发和发展作为分中心的一项重要工作，积极拓展竞彩市场，在市区、县等地积极增设竞彩网点，加强宣传力度，扩大竞彩彩民基

础，提高竞彩销量。

（三）增加网点服务水平，提高即开销量。xxx年，在完成全部ipsec线路的改造后，争取全部网点增设有线ivt，提高网点即开营销的硬件服务能力，准确掌握网点的即开型彩票销量，促进即开营销活动的开展，同时继续抓好即开型彩票的网点展示，推动展示艺术化，提高网点即开型彩票的吸引力。xxx年市体彩管理站将在省中心的领导下，在市体育局的指导下，积极贯彻、落实省中心各项决策、决定，扎实工作，开拓进取，推进各项工作任务目标顺利完成，为我市体育事业发展贡献力量。

**第二篇：2024年彩票销售分析**

2024年彩票销售分析

乐透数字型彩票是全球彩票的主流，中国彩票市场也不例外，中国彩票市场竞争中“得乐数者得天下”，十几年的市场实践明证！

即开型彩票继续衰落，双双降为福彩、体彩的“老三”，中国特色的即开型彩票模式走到了尽头，要管理创新、技术创新、游戏创新，美国60%的刮开型彩票份额可以借鉴。

彩票市场“在资源配置中起决定性作用”，高层的命题作文，需要层层落到实处，市场需要实干家不缺“传令兵”！

1987年诞生的福利彩票，比1994年上市的体育彩票，具有市场先发优势。十几年的实践证明，福彩渠道与游戏体系充分市场化，更是福彩领先的核心竞争力。

体彩乐透数字型彩票主战场的差距，应该有科学全面的研究。

以“彩票”的理念搞博彩业的“体育竞猜”这是对体彩十多年的掣肘。尊重市场规律、相信市场的力量吧！

2024年，西安宝马彩票案，孙晋芳离任。2024年，福彩逆转。

宏观经济、销售渠道、游戏产品，是拉动中国彩票市场前行的“三驾马车”，但是，近两年中国经济总体的回落，不足以解释省市间天壤之别的增速。

福彩省市增速，高的到62%，低的为-4%，销售渠道发生了什么？游戏发生了什么？需要精准的数字说话！

【2024年福彩排行变化】

江西+5，陕西+3，吉林+3，河北+2，安徽+2，福建+2，山东+1，黑龙+1，甘肃+1，天津+1，广东0，浙江0，辽宁0，湖北0，内蒙0，贵州0，海南0，宁夏0，青海0，西藏0，江苏-1，四川-1，湖南-1，云南-1，新疆-1，河南-2，北京-2，广西-2，重庆-2，山西-2，上海-6，所谓彩票游戏的“杀伤力”仿佛把市场当成了自家地头的小煤窑，挖了一吨少一吨。二十年前当政府秘书的时候陪一品游桂林，一品比喻很生动，国人一生游桂林一两次而已，桂林游客会枯竭吗？瞎扯淡！可惜，二十年后的六七品还在扯淡！2024年程阳提出了《彩票市场综合评价体系的基本构架》，喜见今年彩票机构初探绩效KPI体系，唯销量论英雄终于终结，科学的管理终于被中国彩票业所认识。但是，此乃起点、任重道远！

指标制定三原则：科学性、可比性、可控性。科学的人体指标为身高、体重，别为哗众取宠搞个鼻梁高度；GDP承载了跨区域人力因素，且人所共知；数据引用速度与误差平衡可控。

宏观经济、销售渠道、游戏产品，是拉动中国彩票市场前行的“三驾马车”，但是，近两年中国经济总体的回落，不足以解释省市间天壤之别的增速。

体彩省市增速，高的到91%，低的为-5%，体彩在互联网彩票主导的电子渠道方面先行一步，是重要的原因。

【2024年体彩排行变化】

河北+7，上海+5，甘肃+4，江西+3，安徽+3，河南+2，北京+1，山西+1，宁夏+1，青海+1，江苏0，山东0，广东0，浙江0，福建0，吉林0，陕西0，广西0，西藏0，湖南-1，湖北-1，内蒙-1，重庆-1，贵州-1，新疆-2，海南-2，云南-3，黑龙-3，天津-3，辽宁-5，四川-5，中国彩票业喊了十年的“高位运行”今年终于歇息了。全球彩票销售占GDP的份额，随着人均GDP的上升而提高，这是常识。如果失去智慧，市场将会怎样？

每一幅图表，都是一部诗篇。每一组数据，都有一些故事。心清静，每一段文本都可以是音符，和着夜风在心中弹唱。

世界上，并非只有中国有两个彩票机构；即便能独家垄断，也还要面临其它娱乐市场的竞争，可口可乐的主要对手不是百事可乐，是其它非碳酸饮料；况且竞争局面木已成舟。

少些“同质竞争”的抱怨，多些友好竞赛的心胸，这时才会认识市场之美，物竞天择才有了生灵的进化成长。

2024年程阳呼吁彩票机构建立社会责任体系，三年后的今天看到了机构的行动。社会责任不是纸上谈兵，彩票的“安全生产”最重要的还是社会责任，例如挪用巨款购彩的负面事件，有据可查，理应纳入。

十多年来，中国彩票增速是同期GDP的2.5倍，彩票销售与用电量一样，是国民经济的晴雨表。宏观经济是拉动中国彩票马车的头驹。

只要彩票销量总体在增长，年底比年初高，是理所当然的事情。既然不是什么“秘诀”，也就无所谓谁多么“神勇”。一年四季，都是时机、都要重视。中国彩票的“年末情结”可以休矣！

摆弄几个名字术语，是十分拉风的事儿，中国彩票的“差异化管理”就属这类。只是，从福彩体彩年销售曲线中，真的看不出太多的“差异化”。

如果基本的数据分析都乱七八糟，如果连通用的分析工具不会使用、入门的数据呈现原理都一窍不通、基本的视图美学都为所未闻、常规的并发共生因果的逻辑都会毫无概念，就别拿“大数据”“数据挖掘”“决策支撑”这类的辞藻吓人了！

**第三篇：XX彩票工作总结**

XX彩票工作总结

想知道彩票工作总结怎么写的吗?想知道的话就让我们一起来看一下XX彩票工作总结范文吧。

篇一

彩票年终个人工作总结我每天都把爱心家园打扫得干干净净，把库房、卖场的物品码放得井然有序，给前来购物的困难群体营造出一个干净整洁的购物环境。周周写出库单，每月底把本月的销售物品数量上报区民政局。

日常工作中，认真开展调查工作，听取持卡的意见和建议，根据他们的需要，我们想方设法进特价的商品让他们尽量少花钱多买东西，满足他们的需求。使他们充分感受到党和政府对困难群体关爱和温暖。XX年全乡共有救助户181户，入卡资金为xx-xxx元，救助标准分别为xx至xx元不等，截止11月底超市救助近xx-x人次，爱心救助金额近x万元。爱心家园不但有爱心超市为持卡人提供免费购物，同时还有图书阅览、网络查询、义务理发、按摩等项目，在很大程度上满足了使广大持卡人物质和精神方面的需要。截止11月底图书阅览138人次、网络查询 116 人次、健康咨询113人次、理发169人次。盲人按摩126人次。各项服务累计救助181户，救助金额万元。

从5月起，爱心家园开始销售中国福利彩票，所卖彩票善款资助给xx地区贫困家庭以及自购商品。截至11月底已到近万元。为了更好的为持卡困难家庭服务，在9月初区捐赠中心配送商品金额为：。为了在元旦和春节到来之前能让他们买到所需商品，在12月初从京xx超市购买了xx件商品，金额为：元。

二：阶段性工作 中华勵志網

爱心家园除以上日常工作外，还开展形式多样的各项活动。中国的传统节日——中秋佳节，爱心家园给所有持卡家庭发放中秋月饼，8月31日一大早，地区办事处副乡长王建国亲自为持卡人发放了稻香村品牌月饼，并致以节日的问候。此次发放的月饼共三袋，总重量约2斤。地区为176户爱心救助持卡家庭和4个“五保人员”发放“爱心月饼”。希望让地区所有持卡家庭都能在团圆佳节吃上月饼，一起开心过节。截止8月31日日当天，地区民政科共发放近200公斤。价值总额约万元的的稻香村月饼。地区共有176名持卡人，领取中秋月饼。感受到了政府对受助人的关爱与温暖。

每年的10月份是爱心捐赠月，在活动中xx地区冬衣送暖，爱心捐助xx人伸出援手，10月初，地区各村、社区接到上级指示组织辖区内群众捐赠衣物为乌兰察布人民度寒冬。截止10月15日地区爱心家园共记接受284包7126件棉衣、棉被等御寒物品，同时我们也没有闲下来，认真细致的登记各类捐助衣物、打包分类。按要求开具接受捐赠证明、并颁发证书。在爱心捐赠活动中，地区党员、居民、农民、辖区单位、积极响应，纷纷拿出家中的过冬服装支援灾区。10月29日周六一大早，东科长带领我们以及部队把爱心家园共记接受284包7126件棉衣、棉被等捐赠物资送到大红门火车站之后送到赴内蒙灾区。给这个深秋送来一丝丝暖意。为贫困地区群众奉献爱心。

三：思想进步，完善自我

今后，我将更加努力工作，不断总结经验，提高自身素质和工作能力，真心实意为困难家庭群体服务，把党和政府对他们的关爱通过 “爱心家园”这个平台进行传递。篇二

市体育彩票管理中心主任20xx年个人工作总结过去的一年，在市体育局党组正确领导下，认真贯彻落实党的十八大精神，坚持以科学发展观为统领，团结和依靠体彩系统全体干部职工，认真履行工作职责，按照党风廉政建设责任制的要求，严格规范自己的言行，在思想、工作、学习上积极进取，很好地完成了全年工作任务。现将本人“德、学、职、法、廉”五个方面情况汇报如下：

一、加强修身养性，努力提高自身道德修养在工作中首先是加强党性修养。做到自省、自警、自励。不断改造自己的主观世界，自觉维护班子整体形象，做到一身正气、两袖清风，堂堂正正做人、踏踏实实干事，自己在思想上、行动上能够同上级党组织保持高度一致。其次是坚持求真务实。团结带领全体职工完成了年初各项工作任务，工作中能够做到身先士卒、任劳任怨、兢兢业业、不怕吃苦。坚持民主集中制，充分征求班子成员及其他干部的意见，注重发挥每位同志的特点和长处，转变工作作风，不断提高履职能力和服务群众的意识。三是严格要求自己。带头践行社会主义核心价值观，自觉遵守社会公德、职业道德、家庭美德、个人品德，提高自身道德修养。

二、注重学习和实践，着力提高自身能力水平坚持理论学习不放松。一年来，本人能够积极参加各种形式的政治理论学习活动，不断强化学习的深度、广度和强度，坚持每天读党报、党刊，自觉撰写读书笔记和心得体会，不断丰富、提高自己的政治理论水平。注重自身和职工业务能力培训学习。20xx年11月在南京大学商学院高级工商管理EMBA班通过考试顺利结业。全年选派10多名优秀职工参加省里各种业务培训教育，单位建立定期学……

篇三

在市局和省中心的领导下，中心XX年上半年较好地完成了各项任务。上半年完成销售2748万元，完成上半年任务的95%，完成进度位列全省第三，市场份额位列全省第二。经过努力，上半年建成15个标准店。现总结如下：

一、彩票销售工作

针对销售任务，采取了如下营销措施：

1、电彩方面。一是及时出台大乐透、排列3网点奖励措施;二是结合大乐透上市5周年，开展针对彩民“1注彩票3次兑奖”措施，同时开展网点销量增长奖励。五周年期间，完成大乐透销售万元，完成任务率全省第一;三是竞彩方面，主要是抓住普及日和欧洲锦标赛契机，较好地完成了目标任务。

2、即开方面。一是上半年一直实行网点即开奖励措施;二是针对新票“幸运星”上市，开展20元新票活动。20元票期间完成销售万元，完成率%，全省排名第五;三是利用元旦、春节、顺安庙会、“五?一”节开展即开卖场活动。

3、培训方面。上半年共开展网点培训30余次。

二、专营店建设工作

标准店建设是今年分中心的重点工作之一。分中心认真准备，成立了以分管彩票的市局调研员江钊为组长的领导小组。领导小组精心组织，先后进行了网点动员、招标建设、工程监控、项目验收等一系列工作。经过一段时间运作，上半年已经建成15个标准店。

三、分中心管理工作

分中心管理工作是实现票事业可持续性发展的重要工作，我中心一直高度重视。

1、完善绩效考核制度。分中心年初制定了一系列有关绩效考核的文件，上半年严格执行并初见成效。

2、坚持例会制度。

3、坚持内部学习制服。

4、开展“过堂会”与“过堂会回头看”

四、宣传工作

宣传工作是所有行业都非常重要的工作，彩票中心一直非常重视。

1、《彩票乐园》专版49期

2、稿件宣传：上半年在国家、省、市刊物刊登稿件43篇

3、彩票信息：上半年在国家总局、省局、政府信息网发布彩票信息17篇

4、广播电台宣传

5、网点宣传

6、网络宣传

五、顺利召开XX全市彩票工作会议

六、下半年工作计划

1、销售工作继续加强，确保完成任务。

2、继续加强标准店建设，力争完成标准店任务。

3、继续加强内部管理工作，下半年将成立分中心班子。

4、继续加大彩票宣传力度，提高彩票的品牌效应。

5、领导交办的其他工作。

分中心

XX年七月十二日

**第四篇：彩票缩水的数学原理分析**

彩票缩水的数学原理分析

“双色球”彩票投注区分为红球区和蓝球区，每注投注号码由6个红球号码和1个蓝球号码组成。红球号码从1—33中选择，蓝球号码从1—16中选择。猜中若干个球，就能获得相应奖项。

由于蓝球区域相当于16选1难度较小，且选对全部6个红球就已经是二等奖，大约能拿到几十万元的奖金，以下仅就红球进行缩水原理解析。

从33个自然数中任选6个自然数的组合数为 C(6，33)，即1107568。也就是说，猜对全部红球号码的概率为1/17721088。

现将自然数1—33平均划分为三个区间。1—11为第一区间；12—22 为第二区间；23—33 为第三区间。对红球区域33选6的1107568种组合的每种组合中的6个号码在上述 “ 三区间 ”的分布情况进行统计研究。

6+0+0、0+6+0、0+0+6 类型

组合数为 C(6，11)3=1386，出现概率为 1386/1107568=0.125 %

a

5+0+1、5+1+0、1+0+5、1+5+0、0+1+5、0+5+1 类型

组合数为 C(5，11)·C(1，11)=5082×3= 30492，出现概率为

30492/1107568= 2.753%

4+0+2、4+2+0、2+0+4、2+4+0、0+2+4、0+4+2 类型

组合数为 C(4，11)·C(2，11)×3=108900，出现概率为 108900 /1107568=

9.832%

c

4+1+1、1+4+1、1+1+4 类型

组合数为 C(4，11)·C(1，11)·C(1，11)×3=119790，出现概率为119790/ 1107568=10.816%

d

0+3+3、3+0+3、3+3+0 类型

组合数为 C(3，11)·C(3，11)×3=81675，出现概率为81675/

1107568=7.374%

e

3+2+1、3+1+2、2+1+3、2+3+1、1+2+3、1+3+2 类型

组合数为 C(3，11)·C(2，11)·C(1，11)×3= 598950，出现概率为598950/ 1107568= 54.078%

f

2+2+2 类型

组合数为 C(2，11)·C(2，11)·C(2，11)=166375，出现概率为 166375/ 1107568= 15.022%

g

从以上统计可以看出，“ d、f、g”的分布理论上出现的概率总和为79.916%。(与实际情况对比)由此可见，“ a、b、c、e” 的分布情况出现的概率很小，可以被“缩掉”。

●数学专家说法

“缩水是有数学依据的”

东南大学数学系副教授王峰表示，上述缩水过程采用了区间分析方法。它是通过将数据分区间计算概率，然后根据概率大小对区间进行取舍，以此提高成功几率。

利用这种方法购买彩票，可以通过忽略小概率组别，选取几率大的组或组合，提高彩票中奖几率。通过上述方式给彩票号码缩水，是有数学依据的。

福彩说法

缩水软件研发目的不纯 本身不科学

但湖南福彩中心的说法却大相径庭。该中心宣传策划部的龚部长表示，福彩中心从不允许使用彩票缩水软件来购买彩票，因为“使用缩水软件违规”。

在他看来，“彩票的中奖号码都是随机产生的，缩水软件没有科学依据”。因此，那些编制缩水软件进行销售的公司，目的就是骗彩民的钱。

龚部长说，用干预的方法提高彩票的中奖率，其研发目的不纯，本身不科学，福彩中心不提倡。

**第五篇：彩票分析式大揭秘3**

如何进行４／６分解？

４／６分解的方法有很多 一种是自己长期积累的经验 对号码的统计 对胆码的敏感 对号码出现概率的观察 这种方法 一是复杂 二是一人一个分法 对广大彩友没有太大的帮助 只能等高手分做出来４／６分解后 大家照方抓药 治不治病 只能听天由命了 要是哪天医生转行不干了 那就更可怕了 为什么可怕？ 其实也没什么 没有医生 自己又不会治病 大不了等死呗 另一种４／６分解的方法可是即实用又简单 不仅能治病 而且时间长了 自己也能成为医生 大家都知道 排三每期只能开出三个号码 即使是组三［豹子除外 因为毕竟概率太低］最少也有两个不同的号码 而０－－９十个号码的除五余数 只有五对

除五余０的 ［０５］

除五余１的 ［１６］

除五余２的 ［２７］

除五余３的 ［３８］

除五余４的 ［４９］

那种简单而实用的４／６分解方法 正是根据以上号码特性而作出来的 分解出来的号码准确率不低于任何一个高手 具体的方法如下

例；１８６期开奖号码４６９ 除五余数为４１４ 剩下的除五余数为０２３

这样就可以把以上除五余数所代表的号码进行自然的４／６分解 分解出来后就是 除五余数４１代表的四个号码１４６９ 和余数０２３代表的６个号码０２３５７８ 得出的４／６分解就是 １４６９／０２３５７８

１８７期开奖号码为７１３ 得出的４／６分解自然就是 ０４５９／１２３６７８ １８８期开奖号码为９９５ 得出的４／６分解是０４５９／１２３６７８

如果大家注意的话 会发现每次４／６分解后的少数 也就是前面的４个号码 都会在下期的开奖号码里出现［当然也有少数例外 什么东东都不是绝对的］而不管是前面的４还是后面的６ 在下期开奖号码里单独出现３个的机会也不多［组三的情况下是有的］ 如果你不想利用４／６分解方法作号 可以把４／６分解后前面的４个号码 当胆码利用 ［能够杀掉一个就是通常的三胆 杀掉两个就是少有的二胆 杀掉三个 你就是推荐独胆的超级高手 哈哈］ 如果用４／６分解的方法作号 就把分解后的号码 按以下排列

如１８６期的４／６分解为１４６９／０２３５７８ 排列为１４６９／１４６９／０２３５７８和０２３５７８／０２３５７８／１４６９两种再带入杀码进行缩水如果你对当期的形态有特别好的感觉 还可以再按你看的形态对上面的两种排列进行细致分解 假如你当期看好全单的话可以把上面的两种排列再分解成如下

把１４６９／０２３５７８／０２３５７８

分解成１９／３５７／３５７

把１４６９／１４６９／０２３５７８

分解成１９／１９／３５７

看好两小的话可以把１４６９／０２３５７８／０２３５７８

分解成１４／０２３／５７８和６９／０２３／０２３

看好两大的话可以把１４６９／０２３５７８／０２３５７８

分解成６９／０２３／５７８和１４／５７８／５７８

总之不管你看好的是那一种形态 都可以把４／６排列按你看好的形态进行分解 希望大家能在方法的基础上更进一步争取个个都成为高手［一句话 熟能生巧］ 答：1)使用走势图分析：

首先从这点讲可能有部分人认为彩票开奖完全是一种随机出现的，每个号码出现的概率

是一样的，但是笔者还是认为他还是有规律可循的。笔者所在的鑫博博彩用具供应公司曾做过大奖中奖选号方法调查，中奖资料来源于官方公布的统计数据，经过分析发现，在2024年前的中大奖者的号码90%以上为机选或生日等身边的数字组成的号码。而在2024年后的大奖统计发现使用走势图选号中大奖的高达65%以上，而在更详细的调查发现竟有10%以上的中大奖者原本使用走势图选号中奖的，因为不想过多的言语干脆对记者或彩票中心人员说是机选，而之所以2024年前后得差别这么大，本人认为主要因为这两年走势图的普及和彩民观看走势图的人数上升有关，综合以上数据分析可以看出走势图选号在选号当中占了主要的地位，曾有彩民这么说过没有看走势图选号他就不买彩票，可以看出走势图在他心目中的地位。

那么走势图在哪些方面对提高中奖机会有所帮助了？

找出历史开奖数据的共同点，比如以统计齐鲁风采30选7历史数据为例：基本上每次开奖号码都有1-2个的上期开奖号码，所在比例竟高达75%以上，还有连号2-4个，所占比例也高达73%以上。同尾号（同音球）2-4个，所占比例82%以上，还有其他如相邻号、和值范围、冷号、热号、区间等等，这就不一一赘述了。也就是说我们选号的时候可以适当考虑这些因素对开奖号码的影响，可能会起到意想不到的效果。而所有的这些如果没有走势图的话，是远远不可能做到的，那样造成的后果可能是你买的号码可能还是上两三期刚开的号码，我相信没有几个彩民在知道的情况下会再去购买前两三期刚开那些号码。

2)购买小复式彩票i

这是一种有效提高中奖机会的一种方法，但是投入的资金相对较大点。但本人不提倡购买大复式，因为相对而言大复式里包含了很多中奖机会比较小的单式注数。所谓的小复式就是在原来的单式的基础上最多加上1-2个号的号码组，这种号码即使分解成单组的话也没有所谓的垃圾注，所以是个比较理想的购彩方式。

3)守株待兔法

这种方法主要用于购买彩票较少的彩民或用于3D等小盘玩法，道理很简单，只要他一次没中，我们继续购买的话就提高了一次的机会的中奖号码后，找出内在的联系。把近六期的中奖号码和即将开出的下期号码进行比较，观察前六期中奖号码，找出各位置上数字之间的规律：如重号、奇偶对比和冷热号码等等。并且总结出上、下期每个数字之间在数量上所表现的关系：增减关系或者等量关系。同时，密切关注高频数出现时所呈的周期性，而高频数选号的最佳时期就在每一个周期中间。实践证明，连续两期重复出现的号码多得数不胜数，有些号码可以频频出现；而有些号码却一直被“雪藏”起来，难得一见。

4)软件缩水法：

说到彩票软件，有部分人对彩票软件抱有很大的怀疑态度，我觉得这些人主要对软件的认识不到位的原因，他们认为软件老是把中奖号码过滤掉，那么我想问问你们平常都过滤剩下多少呢？是不是很多情况还不到原复式的十分之一甚至百分之一的注数，那这也是情理之中的事了，所谓鱼和熊掌不能兼得就是这个道理，你又想花最少的钱又想中大奖，谁都在想这么美的事。笔者认为凡事都有个尺度，用过功能稍微还可以，对彩票软件操作有所了解的人都知道。用条件过滤筛选剩下原复式50%以上注数的情况下，假如原复式含有最高奖的话，你问他们过滤后是否含有最高奖了，我相信大多数的人都会非常有信心的告诉你“应该漏不了”。为什么会这么有信心了，这就是软件所特有的一种功能，它可以在短时间内计算出各种组合的参数，然后可以在短时间内判断那些不符合你所要求的进行剔出，从而达到目的。不是笔者自吹自擂，本人经常购买3D和\*\*\*\*\*\*\*，在3D当中还颇有收获，每回只要原复式选中，过滤剩下40%—50%可以说是十拿九稳的事。过滤掉50%左右对经常购彩的人来说是笔不小的数目啊！打个比例：如果你购买包大星50倍你需要花费10000元，而如果我缩水剩下50%的话，那我节省资金就是5000元，要是没选中号码的话，我就是

等于间接中了5注的彩票了，而两者之间的中奖机会可以说是相差无几的。

十一运夺金的投注技巧！

第一：

很多彩民在投注“十一运夺金(11选5)”中的“任选五”时，经常遇到1注单式命中3～4个开奖号码的情况，从而与大奖失之交臂。

选择 5个号码组成1注单式购买“任选五”，命中3～4个奖号的几率的确较大，但想命中540元的“任选五”大奖有一定难度。既然如此，何不将这5个号码投注“任选三”呢？选择 5个号码投注“任选三”：采用5码复式投注“任选三”，20元1倍，如果5个号码只选中3个奖号，那至少能中1注“任选三”，相当于花20元中19元。5中4就能中4注“任选三”，相当于花20元中76元，纯利润56元。5个号码全中，利润更高。

第二：

任选一中1\"选号技巧

“任选一中1”选中第1个开奖号码即中奖，即“11选1”，中奖概率1/11，单注奖金13元，返奖率59.1。选号更简单，中奖更容易，奖金更丰厚。第一个开奖号码01—11各数字理论上每11期出现一次，可根据遗漏特点、奇偶特点、质合特点、012路特点、大中小特点进行综合分析。

第三：

任选三

谈起“十一运夺金”中“任选三”的中奖技巧，11选5每期开奖5个奖号，当期开奖号码与上期开奖号码出现3个重号的现象比较普遍，可根据该特点进行选号，也就是说，直接从上期的5个开奖号码中选择3个号码进行投注。“还有一种方式是先通过„任选二‟选出两个号码，然后使用胆拖的方式进行投注，这样不但命中率高，收益也能增加。”

第四：

选前二组选

选中前2个开奖号码即中奖，单注奖金65元。

“前二组选”选中最先开出的2个开奖号码即中奖，中奖概率1/55，单注奖金 65元。选号简单，即“11选2”，无须排序，无对子，相当于排列2组选。选号技巧：可根据前2个开奖号码的和值、跨度、奇偶、012路、大中小特点进行选号分析。

第五：选前二直选

选中前2个开奖号码且顺序一致即中奖，单注奖金130元。

前二直选”选中最先开出的2个开奖号码且顺序一致即中奖，中奖概率1/110，单注奖金130元，选号简单，无对子，相当于排列2直选。

选号技巧：可根据前2个开奖号码的和值、跨度、奇偶、012路、大中小特点进行选号分析，也可通过第一个、第二个开奖号码的遗漏特点进行定位复式选号

http:///view.php?aid=59

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！