# 2025王莉班主任总结

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2025-01-18

*第一篇：2024王莉班主任总结努力着前行着张店区祥瑞园小学 王莉匆匆，一学期即将结束。面对刚刚过去的日子，在此与大家就三方面交流如下：一、养静心，时时抓。诸葛亮的《诫子书》中所写：“夫君子之行，静以修身，俭以养德，非淡泊无以明志，非宁静无...*

**第一篇：2025王莉班主任总结**

努力着

前行着

张店区祥瑞园小学 王莉

匆匆，一学期即将结束。面对刚刚过去的日子，在此与大家就三方面交流如下：

一、养静心，时时抓。

诸葛亮的《诫子书》中所写：“夫君子之行，静以修身，俭以养德，非淡泊无以明志，非宁静无以致远。夫学须静也，才须学也，非学无以广才，非志无以成学。”。

所谓“静以养心”，是一种精神境界，“静\"是一种修养，静不仅可以思考，也可以养性、养心。纵观历史，大部分有成就的人都擅于以静制动！定静是一种功夫。安静是一种美丽。一个人只有内心平静了，才会事半功倍。本学期，我加强了孩子静心的培养。我是这样做的：

1、大肆表扬读书，树立一批榜样。

晨读前或早操前或拍拍肩膀或竖竖大拇指，表扬静静读书的孩子；读完一本书加盖读书章；建立积累本，鼓励积累；交流读书成果，增强成就感。以此，树立榜样，让孩子不断真正走进书里。

2、课堂声有高低，课间行有文明。

课前，我会提前1、2分钟站上讲台，环视着四周、但不说话，以静制动，静观其变。课上，我有规定：单个读书或发言，必须把声亮出来，齐读或背诵读，生不再高，只要用心，边读边记就行。课间行有文明不喊叫，交流以不让第三个人听见为最好。但有的孩子还做得不够！

3、努力靠上孩子的站队。

上走出教室的课时，有时我会站在队伍的前面；有时我会悄悄跟在队伍的后面，从连廊上往下张望。孩子的站队还是有了不小的进步，但，有的孩子存在拖拉的现象。这将是我下一步要解决的一个问题。

4、单刀直入，发出具体指令。

我比较按部就班，先让孩子怎样，然后再上课。但，我也有尝试，不等、不强调什么，发出一个具体指令后，个别孩子也就不得不跟上了。效果还不错。

二、学经典，添智慧

走近《陶行知文集》，我知道了：成年人、青年、小孩，都该在一个道德标准下生活。进一步给自己以提醒，所以，要求孩子做到的，我必先做到。

走近《马卡连柯教育文集》，我知道了：马卡连柯是运用集体的方法来实现对学生道德意识培养的高手。这种办法比教师直接针对学生进行教育的办法更有效。所以，我鼓励小组孩子可以以四人小组的名义给个别孩子的家长写信、打电话。

走近《大教学论》，我知道了学问、德行与虔信的种子自然存在于我们的身上。每个孩子都有神奇之处。所以，拥有一双发现神奇的眼睛和一颗能够感受神奇的心灵是多么重要。

走近《教育漫话》，我知道了假如你想要儿童做某件事，或者想要他们换个做法，结果他们还是忘了没做，或者做得不好，你应当让他们反复去做，直到做好为止。所以，当他们没走好的时候，是可以重新来过的。

走近《爱弥儿》，我知道了，不要对孩子成天讲道说教。孩子记不住大道理，相反他们可能很容易地错误地理解他们。所以，有时候我会直接说，请同学们翻到多少页，一个具体的指令感觉比我先教育一番要简洁快当。前面我说的一点，就是从《爱弥儿》这本书里学的。

三、家校合，为个别。

我班个别孩子个性很强，是能兴风作浪的人。刘校长很熟悉，而且还给我出主意：任用他们，给他们个事做。我这样做过！

在新的教育形式下，孩子也摸透我们了，我们不敢对他们怎么样。但孩子的监护人家长可以的。本学期，我和晓强、黎明先是不断的电话与个别家长进行了交谈，然后我和李老师还特别拿出了一个晚上的时间，和个别家长进行了推心置腹的交谈，毕竟他们面对的是一个孩子。这个班的家长是很支持老师的。看得出，他们为了孩子也正在做不懈的努力。但事实是，人和人之间的确是有差别的。我们还需要继续联手努力。

以饱满的热情投入课堂，以负责的态度组织孩子参加每一次活动，以谨慎的态度处理着不断生出的孩子的事情，以阳光的心态从容的面对生活……这是你在做的，也是我在做的。为了心中的坚守，让我们继续一路努力，一路前行。

**第二篇：王莉个人简介**

王莉：97届声乐专业毕业生。作为安徽合肥籍歌手，王莉的事业蓬勃发展的同时，一直在为家乡争得荣誉，已成为安徽的一面旗帜。现任现任空政文工团青年歌唱家，国家一级演员。曾获得CCTV青年歌手大奖赛美声专业组一等奖，这是获此殊荣的中国音乐学院第一人、空军第一人、安徽第一人、合肥第一人。先后获全国“五个一工程”文化新人奖，国家广电总局金号奖，“全国听众最喜爱的歌手”最佳新人，文化部全国艺术歌曲大赛演唱一等奖。担任第十一届全国人大代表，成为文艺界最年轻的人大代表。荣立个人二等功1次，三等功3次。

王莉对声乐有着自己的理解和感悟，歌唱事业中的创造性与灵感给世界带来诸多惊喜。作为第五代《江姐》的扮演者，王莉敢为天下先，用美声唱法将江姐的豪迈大气表现的淋漓尽致；在中国首部入驻国家大剧院的原创音乐剧《二泉吟》（前身为《茉莉花》）中，王莉成功饰演女主角阿莉，更是突破性的将流行唱法与美声唱法进行嫁接，获得业内外人士的一致好评。其代表作品还有：意大利歌剧《贾尼-斯基基》（饰演：萝莉塔）、法国歌剧《霍夫曼的故事》（饰演：奥林匹亚-木偶）、中国歌剧《原野》（饰演：金子）；音乐作品《神话》、《我和春天有个约会》、《快乐海洋》、《蓝色爱情海》等；电影电视主题曲：《建国大业》、《生死托付》、《马石山十勇士》、《戈壁母亲》、《新结婚时代》、《这里的黎明静悄悄》、《一帘幽梦》等。

**第三篇：王莉讲稿**

学校文化—工作理念讲稿

大家好，我是内训师王莉，很高兴站在这里和大家一起分享

学校文化，我们一起来回忆一下上午几位内训师的内容是，学校核心价值观……

那我们的工作理念是什么呢？（出示爱心 耐心 诚信 尽心

齐心 创新）虽然只是简单的12个字，但这12个字里面包含了我们老师对每个孩子的付出，对工作的付出。我们的工作是面对着每一个孩子，在日常生活中我们首先要做到的就是对孩子要有爱心，那爱心对我们周围的孩子有什么重要意义呢？（提问）大家都说的非常好，（出示爱心的全释）我们一起看看我们悦贝尔的老师在做工作中是怎样做的。（出示老师工作中的照片）其中分享一位老师的例子，总结爱心：正像我们老师誓言中所说的，我们要尽我们的所能帮助孩子健康成长，因为，这是我一生无悔的选择，我们在日常生活中用心去爱每一个孩子，让他们在爱的环境中健康成长，因为爱让我们和孩子之间再也没有距离，因为爱，时刻提醒我们去爱我们身边的每一个孩子。

大家有没有发现，在平时的日常生活中，你的身边会有很

多孩子在不断的向你是发问一些问题，他们就像十万个为什么那本书一样，同时他们也很活泼好动，这个时候我们是不是要有足够的耐心去引导他们呢？在我们的生活中，我时常会看到老师在给孩子耐心的引导工作，耐心的给孩子讲解故事，看到哭泣的孩子，耐心的去倾听他们的心声，（出示耐心的全释）分享图片，分享实例，总结：孩子到了不同的年龄，所追求的物质不同，我们在平时的日常生活中多去关注我们身边的每一个孩子，用爱心耐心去对待每一个孩子。

刚才我们看到了我们老师对孩子的爱心 耐心，对孩子的关

爱，那么接下来我们看一看老师在工作中的点点滴滴。对于工作我们要诚心诚意、尽职尽责，只有这样我们才能把工作做到更好更完善。（出示全释，分享实例，总结实例，提问问题）

我们老师在工作中做的那么好那么的诚心诚意尽职尽责，这是因为我们是一个团体，有着团体的凝聚力和团结力，这是因为我们老师有一颗齐心，那齐心是什么呢？（出示全释，分享图片，分享实例，总结）

分享了这么多，大家看到了爱心 耐心 诚信 尽心齐心，有

些东西我们在工作中时时刻刻都在做，但自己可能觉察不到，那就是创新（出示全释，分享图片，分享实例，总结）

大家一起来回顾我们的工作理念是爱心 耐心 诚信 尽心

齐心 创新，相信大家在今后的工作中一定能把我们的工作理念做的更好，我们在工作中有了工作理念，那大家想不想知道我们的学习理念呢？接下来我们一起倾听卢老师和大家一起分享学习理念

王莉

**第四篇：王莉工作总结**

工作总结

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年，我在新生活超市万和店已经工作一年有余，作为银泰百货随州购物中心的一员，我深切感到我公司蓬勃发展的态势，并为这种态势的发展而感到高兴！

这一年来我认真学习销售知识，加强自我修养的提高，真诚为顾客服务，开展服务为顾客的营销活动，想顾客之所想，努力为顾客营造良好的购物环境，做到进货、贮备、销售各环节的落实。在销售过程中贯穿微笑服务，多和顾客交流，懂得了如何与顾客沟通，推销商品要与顾客的需要适应，使顾客接受你的意见和建议。

去年九月在公司领导的关心下我由一名普通员工成长为一名柜长，我越来越感觉到业务知识的缺乏：一是专业知识的贫乏，二是仍然存在其他一些困难，如社会经验缺乏等。我在业余自学了相关的营销知识以及服务行业知识，并且向有经验的员工学习实践知识。慢慢地，我掌握了作为超市柜长所有需要具备的营销知识，这些知识为超市工作的顺利开展打下了坚实的基础。

足够的营销知识以及优质的服务为我增加了自信，在工作中，我更加认真敬业，真诚为顾客服务，团结我柜组的员工，努力学习商品销售技巧。我深知优秀的超市销售人员对产品的专业知识比一般的业务人员强得多，需要对顾客的问题对答如流，言简意赅，准确地提供客户想知道的信息，在最短的时间内给出满意的答复。因此我认真了解产品的特点，在销售工作中忙而不乱，能迅速、精确地找出不同顾客的购买需求，从而赢得顾客的信赖。我把明确的目标、健康的身心、极强的开发顾客的能力、自信、专业知识、找出顾客的需求、好的解说技巧、善于处理反对意见、跟踪顾客和收款作为常规业务去学习。同时，我用热情的服务给顾客留下了最好的印象，在最短的时间之内帮助顾客解除疑虑，说服顾客购买产品。

我的日常工作主要有以下几个方面：

1、要货收货。要货是保证便利店商品丰富、吸引顾客眼球的第一步；每周要货时我都将要货公式与顾客实际需求相结合，以理论联系实际的方式进行系统要货。收货是保证商品数质量最关键的一步，它涉及到商品的摆放、存储、销售等一系列问题，因此，每次收货时我都认真核对实物、到货单以及系统单据的一

致性，保证进入便利店商品的准确性。

2、销售商品。销售商品除了需要热情的服务、主动的推荐等一些营销手段之外，我还需注意了一些容易疏漏的工作程序，如做到每销售一件商品必须及时扫入系统，禁止线外销售；扫码时必须认真仔细，以防串码现象发生等。

3、整理商品。每日均按照“垂直陈列”、“先进先出”的原则，对货架上的商品进行整理，做到了整齐、有序、容易清点；在整理商品的同时，对临期商品进行登记，对过期商品进行封存，并及时向上级领导汇报，保证了商品销售的方便性及安全性。

４、清洁卫生。清洁卫生是每日必做项目之一，包括店内卫生、货架卫生、商品卫生等。清洁的环境不仅仅是个死要求，它还可以营造良好的消费氛围，可以提升顾客的购买欲望，所以，我坚持每日打扫便利店卫生。

５、核对销售数据与交款金额。每日定点、足额将款项上交银行，同时，核对当天系统内的销售金额与上交金额，保证了系统内的销售金额与上交金额的一致性，防止了财务漏洞的出现。

６、报送手续。以准确、清楚为原则填写报表，每日报送手续，为财务对账奠定基础。

７、月底盘点。每个月底系统结帐后，对便利店实物库存进行盘点，与系统核对无误后，将盘点数据录入系统内，进行系统盘点。每月均能在规定时间内完成盘点工作。

一年来，我本着以新生活超市为家的信念，牢固树立奉献在新生活，满意在新生活的职业理念，爱岗敬业，团结协作，以饱满的热情迎接顾客，以周到的服务对待顾客，以真诚的微笑送别顾客。对不同年龄层次的顾客，充分考虑他们在商品、档次、价位上的需要，热心为他们推荐所需商品，创造了易捷便利店营销的佳绩。

2025年我将把“顾客的高度满意”作为我的目标，以饱满的热情，真诚的微笑投入到新的工作中去。努力开创销售新业绩，为顾客服务，为顾客省钱，为公司盈利，让满意在新生活的理念进一步得到拓展，让新生活这个品牌更加牢固！

**第五篇：王超莉自荐信**

自荐信

尊敬的领导：

您好，首先衷心感谢您在百忙之中阅读我的求职信，令毛遂自荐，诚待您的指导。我是河南职业技术学院电气自动化专业的学生王超莉。今年即将走出校园迈向社会，开始新的人生路途之际。我诚挚地向您推荐自己，希望能够加入贵公司的行列，为贵公司事业更上一层楼奉上绵薄之力。

在大学期间，刻苦努力，美好的大学生活，培养了我科学严谨的思维方法，更造就了我积极乐观的生活态度和开拓进去的创新意识，吃苦耐劳的精神，脚踏实地的作风。几年的学习中，我广泛涉猎了《CAD制图》，《计算机应用基础》，《电工基础》，《工厂供电》，《电机拖动》，《PLC编程》，《单片机技术》，《电力电子》，《自动控制及原理》等各门专业课程。并把理论知识应用于实践操作中获得了国家技能鉴定的维修电工中级证与低压电工上岗操作证。

由于我是大学的应届毕业生，所以在时间和工作经验方面还有所欠缺，我会在这方面努力完善自我，希望贵公司能给我这个机会，我会把我的满腔热情投入工作中来回报公司对我的知遇之恩！

我非常希望能加入贵公司，发挥我的潜力，和公司共同进步！真诚的期待着和您见面，我将感到感到万分荣幸并用行动来证明自己。

谨祝！贵公司事业蒸蒸日上！

此致

敬礼

自荐人：王超莉2025.10.28

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！