# 贸易部2024年度个人工作总结

来源：网络 作者：雨后彩虹 更新时间：2025-05-05

*第一篇：贸易部2024年度个人工作总结贸易部2024年度个人工作总结回顾过去的2024年度，对于采购工作是个困难的一年，公司的请购批量普遍不大，而且货期比较急，对于采购的成本，供方质量控制，货期控制带来了很大的挑战。最终在公司各级领导的正...*

**第一篇：贸易部2024年度个人工作总结**

贸易部2024年度个人工作总结

回顾过去的2024年度，对于采购工作是个困难的一年，公司的请购批量普遍不大，而且货期比较急，对于采购的成本，供方质量控制，货期控制带来了很大的挑战。最终在公司各级领导的正确领导下，克服困难，不断完善，达成目标。在过去的一年中，采购物资基本上满足了公司项目的正常运行。在2024年我将继续努力，做好本职工作，不断完善自我，确保物料的供应和质量的控制，为公司的发展尽一份绵力。以下是2024年度工作小结：

供应商管理：

供应商管理主要集中在新供应商开发（原料），原供应商（材料及设备）的管理以及供应商的考核评估工作。

公司现有供应商与我直接业务的有30多家，其中连续合作供应商有10多家，在2024年度，新增加的供应商主要为原料供应商，由于我公司现处于筹建中，所以目前只是对各供应商做好登记（公司名称、联系人、电话、地址及供应商品名称及产品质量等）工作。由于我公司刚涉及水泥行业，很多供应商对我们公司不了解等情况。原料采购（煤灰、煤渣，石膏等）是公司最为薄弱的环节，建议对此供应商由公司高层参与供方商务洽谈，与供方达成一致意见。

执行采购管理：

请购计划申请分析：

根据工程部及技术部的请购计划申请执行采购工作，在2024年度，执行采购的请购计划申请74批次，其中正常回货的请购计划申请为74批次，及时回货率为100%。

购进物资核价方面，2024年度公司所有请购计划申请都是按照集团要求通过集团电子采购平台询价采购，且有采购单价分析表为依据，以网上当日发布价格为参考。并有总部各级领导审核，确保所有购进物资适时，适量。没有出现购进物资高价及过剩现象。

集团观念理解：

作为一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚；不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供最佳价值的供应商处采购；既符合集团投资观念“既好、又快、还省。”还满足集团推行的精益化管理（核心思想：减低成本，消除一切形式浪费）。坚持以集团价值观“诚信”作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象；不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则。

2024年做的较好的方面：

1、核价及时准确，做到满足需求不浪费；

2、采购物料及时到货，没有出现过本职工作失误造成的延误工程进度的事故；

3、没有出现采购对账上面的错误，各类账务清楚明了；

4、没有出现供应商付款上的错误。

工作建议：

1、对于主要供应商的管理，由领导直接参与；

2、各个部门加强沟通合作，共同完成工作。

2024年工作计划：

1、按照各级领导要求，完善采购流程及管理制度；

2、按照请购需求，及时完成采购工作，确保满足生产和请购需求；

3、完善供应商管理工作，重点培养公司的主要供应商，争取和一些重要供应商达成长期合作协议（合作方式的商务洽谈等，需要公司领导组织执行）；

4、加强学习,不断提高质量素质,努力为公司做出更大贡献。

无论在什么岗位我始终以饱满的热情对待自己的工作,勤勤恳恳、尽职尽责、踏踏实实的完成自己的本职工作。作为采购工作繁重,突发工作比较多,这些都要求我要对工作的现状和意识情况,有较为熟悉的了解与掌握,同时还应具有较强的理论知识；

5、工作中,严以律己,宽以待人,向身边每一个人学习，在平时工作中始终严格要求自己,遵守公司的各项规章制度,力求时刻严格要求自己,有条不紊地做好各项工作,积极参加各项学习；

6、完成各领导安排的其他工作，不断地积累丰富采购经验，跟上公司、集团发展的脚步！

**第二篇：贸易部2024个人工作总结**

更多精彩范文点击主页搜索

贸易部2024个人工作总结

贸易部2024个人工作总结

回顾过去的2024，对于采购工作是个困难的一年，公司的请购批量普遍不大，而且货期比较急，对于采购的成本，供方质量控制，货期控制带来了很大的挑战。最终在公司各级领导的正确领导下，克服困难，不断完善，达成目标。在过去的一年中，采购物资基本上满足了公司项目的正常运行。在2024年我将继续努力，做好本职工作，不断完善自我，确保物料的供应和质量的控制，为公司的发展尽一份绵力。以下是2024工作小结：

供应商管理：

供应商管理主要集中在新供应商开发（原料），原供应商（材料及设备）的管理以及供应商的考核评估工作。

公司现有供应商与我直接业务的有30多家，其中连续合作供应商有10多家，在2024，新增加的供应商主要为原料供应商，由于我公司现处于筹建中，所以目前只是对各供应商做好登记（公司名1

更多精彩范文点击主页搜索

称、联系人、电话、地址及供应商品名称及产品质量等）工作。由于我公司刚涉及水泥行业，很多供应商对我们公司不了解等情况。原料采购（煤灰、煤渣，石膏等）是公司最为薄弱的环节，建议对此供应商由公司高层参与供方商务洽谈，与供方达成一致意见。

执行采购管理：

请购计划申请分析：

根据工程部及技术部的请购计划申请执行采购工作，在2024，执行采购的请购计划申请74批次，其中正常回货的请购计划申请为74批次，及时回货率为100%。

购进物资核价方面，2024公司所有请购计划申请都是按照集团要求通过集团电子采购平台询价采购，且有采购单价分析表为依据，以网上当日发布价格为参考。并有总部各级领导审核，确保所有购进物资适时，适量。没有出现购进物资高价及过剩现象。

集团观念理解：

作为一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚；不带个人偏见，在考虑全部因素的基2

更多精彩范文点击主页搜索

础上，从提供最佳价值的供应商处采购；既符合集团投资观念“既好、又快、还省。”还满足集团推行的精益化管理（核心思想：减低成本，消除一切形式浪费）。坚持以集团价值观“诚信”作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象；不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则。

2024年做的较好的方面：

1、核价及时准确，做到满足需求不浪费；

2、采购物料及时到货，没有出现过本职工作失误造成的延误工程进度的事故；

3、没有出现采购对账上面的错误，各类账务清楚明了；

4、没有出现供应商付款上的错误。

工作建议：

1、对于主要供应商的管理，由领导直接参与；

更多精彩范文点击主页搜索

2、各个部门加强沟通合作，共同完成工作。

2024年工作计划：

1、按照各级领导要求，完善采购流程及管理制度；

2、按照请购需求，及时完成采购工作，确保满足生产和请购需求；

3、完善供应商管理工作，重点培养公司的主要供应商，争取和一些重要供应商达成长期合作协议（合作方式的商务洽谈等，需要公司领导组织执行）；

4、加强学习,不断提高质量素质,努力为公司做出更大贡献。

无论在什么岗位我始终以饱满的热情对待自己的工作,勤勤恳恳、尽职尽责、踏踏实实的完成自己的本职工作。作为采购工作繁重,突发工作比较多,这些都要求我要对工作的现状和意识情况,有较为熟悉的了解与掌握,同时还应具有较强的理论知识；

5、工作中,严以律己,宽以待人,向身边每一个人学习，在平时工作中始终严格要求自己,遵守公司的各项规章制度,力求时刻严格要求自己,有条不紊地做好各项工作,积极参加各项学习；

更多精彩范文点击主页搜索

6、完成各领导安排的其他工作，不断地积累丰富采购经验，跟上公司、集团发展的脚步！

**第三篇：贸易部个人工作总结（模版）**

xx月xx日贸易部正式成立，我很荣幸也成为其中一员，这是我来公司推广组之后的另一个部门工作，首先感谢领导对我的信任和栽培，再者也希望我能再接再厉，对本部门负责任，尽心尽力做好本职工作，接下来我将对30天来的部门工作进行大体的总结：

一．求学心切，放慢节奏

一心想多学多练，反而适得其反，不仅工作进度没加快，反而画蛇添足，制造很多不必要的麻烦。所以凡事考虑周全，放慢节奏，一步一脚印。虚心进取，稳步前行。

二．理顺思路，加强思考

很多需要自己去理解深究的问题，应不懂就问，问了就记，做到能把每个问

题汇总成集，争取下次不犯错。

三．忽视细节，必酿大错

签订合同、下订单、发送传真、安排配送，配备化验单、计算运费、销售统

计，余款结算等一些细节工作，看似简单，却不得马虎，从推广组热情澎湃的状态下转化为平稳细心的工作，虽然有些不适应，但我坚信困难能够克服，并及时解决工作问题。

四．增加自信，展望未来

自信会打败挫折，并且越挫越勇，自信还来源于领导者的带领和栽培，在工

作中能积极配合主管的工作，在学习下，增加对部门工作的默契度和搞好团队合作精神，在目前看来，一个好的领导者一定能把贸易部做大做强，我们贸易部一直在完善和进步，并且和各个部门联系密切，把正常的贸易运作做好，并展望未来，争取走在福建油脂行业乃至全国油脂行业前列。

五．自我检讨，完善自我

一直都为公司的发展骄傲，也希望能和发展中的公司一起成长进步，发现不

足，自我检讨，并取长补短，完善自我，成为公司乃至社会有用的人才。

结束语：借助公司一句警言：同心同创同享。真的要做到最好，一定要融入公司的企业文化和发展进度，一直都把公司看得很亲，因为我要做的就是把公司当做自己家和自己的产品，并为他们负责。希望在贸易部能发挥出自己的才能，并挖掘潜能，争取为贸易部带来更大的效益。

**第四篇：贸易部个人工作总结**

xx月xx日贸易部正式成立，我很荣幸也成为其中一员，这是我来公司推广组之后的另一个部门工作，首先感谢领导对我的信任和栽培，再者也希望我能再接再厉，对本部门负责任，尽心尽力做好本职工作，接下来我将对30天来的部门工作进行大体的总结：

一．求学心切，放慢节奏

一心想多学多练，反而适得其反，不仅工作进度没加快，反而画蛇添足，制造很多不必要的麻烦。所以凡事考虑周全，放慢节奏，一步一脚印。虚心进取，稳步前行。

二．理顺思路，加强思考

很多需要自己去理解深究的问题，应不懂就问，问了就记，做到能把每个问

题汇总成集，争取下次不犯错。

三．忽视细节，必酿大错

签订合同、下订单、发送传真、安排配送，配备化验单、计算运费、销售统

计，余款结算等一些细节工作，看似简单，却不得马虎，从推广组热情澎湃的状态下转化为平稳细心的工作，虽然有些不适应，但我坚信困难能够克服，并及时解决工作问题。

四．增加自信，展望未来

自信会打败挫折，并且越挫越勇，自信还来源于领导者的带领和栽培，在工

作中能积极配合主管的工作，在学习下，增加对部门工作的默契度和搞好团队合作精神，在目前看来，一个好的领导者一定能把贸易部做大做强，我们贸易部一直在完善和进步，并且和各个部门联系密切，把正常的贸易运作做好，并展望未来，争取走在福建油脂行业乃至全国油脂行业前列。

五．自我检讨，完善自我

一直都为公司的发展骄傲，也希望能和发展中的公司一起成长进步，发现不

足，自我检讨，并取长补短，完善自我，成为公司乃至社会有用的人才。

结束语：借助公司一句警言：同心同创同享。真的要做到最好，一定要融入公司的企业文化和发展进度，一直都把公司看得很亲，因为我要做的就是把公司当做自己家和自己的产品，并为他们负责。希望在贸易部能发挥出自己的才能，并挖掘潜能，争取为贸易部带来更大的效益。

**第五篇：贸易部个人工作总结**

xx月xx日贸易部正式成立，我很荣幸也成为其中一员，这是我来公司推广组之后的另一个部门工作，首先感谢领导对我的信任和栽培，再者也希望我能再接再厉，对本部门负责任，尽心尽力做好本职工作，接下来我将对30天来的部门工作进行大体的总结：

一．求学心切，放慢节奏

一心想多学多练，反而适得其反，不仅工作进度没加快，反而画蛇添足，制造很多不必要的麻烦。所以凡事考虑周全，放慢节奏，一步一脚印。虚心进取，稳步前行。

二．理顺思路，加强思考

很多需要自己去理解深究的问题，应不懂就问，问了就记，做到能把每个问

题汇总成集，争取下次不犯错。

三．忽视细节，必酿大错

签订合同、下订单、发送传真、安排配送，配备化验单、计算运费、销售统

计，余款结算等一些细节工作，看似简单，却不得马虎，从推广组热情澎湃的状态下转化为平稳细心的工作，虽然有些不适应，但我坚信困难能够克服，并及时解决工作问题。

四．增加自信，展望未来

自信会打败挫折，并且越挫越勇，自信还来源于领导者的带领和栽培，在工

作中能积极配合主管的工作，在学习下，增加对部门工作的默契度和搞好团队合作精神，在目前看来，一个好的领导者一定能把贸易部做大做强，我们贸易部一直在完善和进步，并且和各个部门联系密切，把正常的贸易运作做好，并展望未来，争取走在福建油脂行业乃至全国油脂行业前列。

五．自我检讨，完善自我

一直都为公司的发展骄傲，也希望能和发展中的公司一起成长进步，发现不

足，自我检讨，并取长补短，完善自我，成为公司乃至社会有用的人才。

结束语：借助公司一句警言：同心同创同享。真的要做到最好，一定要融入公司的企业文化和发展进度，一直都把公司看得很亲，因为我要做的就是把公司当做自己家和自己的产品，并为他们负责。希望在贸易部能发挥出自己的才能，并挖掘潜能，争取为贸易部带来更大的效益。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！