# 廊坊市限额以上流通企业经营现状、问题及建议

来源：网络 作者：醉人清风 更新时间：2025-04-22

*第一篇：廊坊市限额以上流通企业经营现状、问题及建议廊坊市限额以上流通企业经营现状、问题及建议 ——金融危机对流通企业影响情况问卷调查报告为深入了解廊坊市限额以上批发零售企业受国际金融危机影响的程度以及在保经济当期增长中所面临的问题，近期对...*

**第一篇：廊坊市限额以上流通企业经营现状、问题及建议**

廊坊市限额以上

流通企业经营现状、问题及建议 ——金融危机对流通企业影响情况问卷调查报告

为深入了解廊坊市限额以上批发零售企业受国际金融危机影响的程度以及在保经济当期增长中所面临的问题，近期对我市70家限上批发、零售企业（批发业24家、零售业46家）以问卷的形式进行了典型调查。问卷涉及企业经营状况、用工及报酬、经营策略等10个方面。调查结果显示：限上批发零售业受到一定冲击，面临问题不容忽视。

一、影响及现状

（一）普遍受影响，但程度不一。

今年上半年，全市各月社会消费品零售总额分别为38.6、34.1、26.1、26.3、28.6 和27.7亿元，除去五一因素，消费规模逐月缩小。调查显示，有90%的企业均反映受到国际金融危机不同程度的影响，这其中20%受影响程度又比较深。主要表现为上半年客流量减少，销售收入下降，利润率降低。反映没受影响的企业只占10%，分布于烟草制品批发、图书零售和汽车销售行业等国家垄断或专卖性质的行业。

（二）盈利面缩小，亏损面扩大。

在应对金融危机影响的保卫战中，我市批零贸易企业在优化进货渠道、减少进货中间环节，加强内控、降低费用、节能降耗，降低招待费用，打折促销，送货上门，加快资金周转等方面采取了积极的措施，遏制利润下滑，保当期增长，取得一定效果。但调查显示，企业财务状况较上年同期还是明显下滑，表现为盈利面缩小，亏损面扩大。其中59%的企业实现盈利（含持平），比2024全年盈利面下降17.8个百分点；41%的企业出现亏损，比08年亏损面扩大17.8个百分点。

（三）企业用工及薪酬基本稳定。

在被调查的企业中，反映人员及报酬稳定的占93%，不稳定的占7%；已采取减薪裁员措施的占15%，未减薪裁员的占85%。虽然有的企业不得已采取了减薪或裁员措施，但大多数企业仍采取了积极做法，加强员工管理和使用，如岗位培训、绩效挂钩、合理分工、一人多职等，保证企业正常运行、员工及工资稳定，为我市稳定就业做出了贡献。

（四）积极应对，搞好经营。

面对消费品市场形势日益严峻的考验，各商家积极应对，从货源组织到企业管理再到销路拓宽上，各有动作。调查显示：（1）批发企业中，有16%主要采取稳定进货渠道，降低进货价格措施；有8%扩大规模，增加销售网点；有4%送货下乡，扩大销售；其余批发企业加强了内控管理，主要集中在石油、烟草、煤炭批发等国家垄断或受订单影响较大的行业。（2）零售企业中，80%以上都进行了调整商品结构、打折促销、内部挖潜、节支降耗，提高服务质量，最大限度降低影响。

（五）对企业前景表示乐观。

近期，随着中央和地方拉动内需、促进消费的政策效应逐渐显现，商家对企业发展信心均有所提高。调查显示，对企业发展前景持乐观态度的占62%；对未来情况不明朗，持观望态度的占30% ；持悲观态度的只占8%。7月份数据显示，我市消费规模虽然仍在缩小，但增速已出现回升势头。

（六）希望政府给予政策支持，监管人性化。

调查显示，有46%的企业希望出台应对金融危机的减免税及信贷政策；有35%的企业希望出台更多惠民政策，扩大内需，引导扩大消费；有14%的企业希望政府相关部门在监督管理上更为人性化，同时将已出台的政策真正落到实处；有5%的企业希望政府在市场监管方面加大力度，主要是医药行业。

二、困难和问题

（一）限上批零贸易企业融资困难。

由于流通业资本投入不足，资金瓶颈限制企业发展，我市对流通业的资本投入多为自发、自然投入的社会零散资本，缺乏集中的优势资本的投入。调查显示，有四分之一的企业资金周转困难，需要银行信贷支持，并希望政府给以优惠的信贷政策，以应对金融危机。

（二）市场内需不足。

国际金融危机大背景导致的内需不足，由于居民预期收入减少，上半年在我市表现较为明显，社会零售额逐月下降。虽然零售额增速从5月份开始回升，形势有所好转，但仍需经济发展，收入提高来提振消费信心。

（三）企业人员素质及劳动者报酬偏低。

企业资料显示：（1）我市限上批零业从业人员中，高中及以下学历的占63%，大专及以上学历只占37%，高学历人才占比相对较低。（2）限上批零业从业人员年人均劳动者报酬为1.99万元，比全市地方企业年人均劳动者报酬低26.3%，其中批发业年人均报酬为3.27万元，零售业为1.35万元，零售业职工收入明显偏低。

（四）市场主体有待升级。

通过调查分析，一是现代流通体系建设滞后，商业集聚能力、辐射能力不强，农村市场表现尤为突出。我市在各县市区中辐射能力较大的零售企业仅有明珠大厦一家，遍及6个县市区。二是农村批发、零售业态有待创新。在我市农村市场，目前的经营业态单

一、规范程序差。有待发展新型的零售业态，如连锁超市、连锁专业商店等连锁业态。

三、建议和措施

（一）企业面对危机要有清醒的认识，坚定信心。

金融危机来临，明珠大厦早在奥运之前便谋定而动，用一个月时间进行了内装修，做足基本功，一个月后“明堂”效应显现。今年上半年，及时调整经营策略，商品形成以高中档满足消费，中低档补充消费的结构模式。2024年1-7月份明珠集团实现销售额8.3亿元，同比增长10.4%，其中，高档商品销售额占50%。保持了明珠的市场旗舰地位。明珠大厦给我们的启示是，面对金融危机一是要积极调整发展思路，以积极的心态应对环境变化；二是要调整商品结构，瞄准市场需求；三是要苦练内功，加强内部管理。

（二）加大扶持有发展潜力企业的力度。

加大对商贸流通企业投入，培植一批新的限额以上批零企业，扶持发展潜力大的商贸企业做大做强。对那些发展情况良好、暂时资金短缺的流通企业，财政、金融、税务等有关部门可以加大相关扶持政策力度，积极帮助企业突破发展瓶颈。

（三）拓宽企业融资渠道。

一是政府通过协调银行，创新金融产品，增加信贷投入，扩大放贷规模，增加对商贸企业的支持力度。大城县驻县金融机构主动向县域企业派驻金融顾问，积极帮助企业解决融资难题，初见成效，这种为企业排忧解难的做法值得推广和学习。二是进一步利用好中小企业融资信用担保协会这一平台，主动帮助企业解决暂时困难。

（四）扩大内需，促进农村消费。

积极发展农村市场，有力地扩大我市消费规模。在提高农民收入同时，对市场主体进行升级。可考虑发展适应农村特点的连锁形式。对现有的农村批发、零售业态进行全面整合、提升，引进新型连锁商业业态，引导广大农民适应新的消费方式，促进消费。

（五）优化企业发展环境。

一是切实提高政府各部门服务企业相关政策的落实，主动服务于企业。对出台的相关优惠政策，要及时宣传，使企业及时受惠。二是政府监管人性化。如有关部门在企业困难时期为企业联系货源，降低成本；在企业遇到侵权纠纷时给以政策指导等。

**第二篇：关于商贸流通企业经营现状的调查报告**

商贸流通企业是县域经济的重要组成部分，是一个地区市场繁荣、经济发达的重要标志。近年来，随着企业改革的逐步深入和市场经济体制的不断完善，我县的商贸流通企业迎来了新的转型期，既有加快发展的机遇，又面临着各种挑战。为进一步掌握全县商贸流通企业的发展情况，理清发展思路，近期，带领商务局的同志深入到全县商贸流通企业，对其经营现状进行了详细调查。

一、商贸流通企业在负重中运行，加快发展的形势不容乐观

全县目前共有商贸流通企业＊户，其中流通企业 ＊户，生产加工型企业2户。共有在册职工＊人（在岗＊人，下岗＊人），离退休职工＊人，遗属＊人，60年代下放人员＊人。这些企业基本都是在困境中求生存，概括起来有三个特点。[feisuxs文章-http://www.feisuxs feisuxs 帮您找文章]

1、亏损严重。近年来，商贸企业收入逐年减少，支出连年增加，企业亏损额越来越大，包袱越来越重。2024年商贸流通企业总收入＊万元，支出＊万元；2024年总收入＊万元，支出＊万元；2024年预计总收入＊万元，预计总支出＊万元。多数企业已入不敷出，债台高筑。造成这种现状的主要原因：一是市场份额逐年萎缩。国有商贸企业在历史上相当长的时期内，发挥着主渠道的作用，生产经营一度红红火火。但近年来随着个体私营经济的蓬勃兴起，各行各业的下岗职工再就业首选模式就是进入流通领域，大大小小的商业门点如雨后春笋般萌生，使五金电子、服装百货、糖酒批发等商贸企业受到严重冲击，经营收入渠道越来越窄，市场份额逐年下滑。二是营业面积的扩大与营业额的增长不协调。从1998年到1999年，商贸企业为重新占领市场，相继进行了改造，中心商场、四百商店、奋斗商场、服装鞋帽商场等几家单位改造后营业面积比原来扩大了五倍，虽然经商的业户稍有增长，但消费人口和社会购买力没有太大幅度的提高。三是经营方式制约企业发展步伐。城镇建设的大踏步前进，带动了商服用房的大规模发展，极大地促进了个体私营经济的发展，同时也对商贸企业资产的出租率和利用率构成了严重的威胁和冲击。一些个体商服用房租金低、位置好、经营便利，不受营业时间的限制，而国有商贸企业受营业时间等条件的制约，外加劳保多、费用大、负担重等等不利因素的影响，很难与个体业户形成竞争。奋斗商场2800平方米的营业面积现在只利用了800平方米，资产闲置超三分之二。过去经营较好的中心商场目前也出现了资产闲置现象。四是农村（民）购买力向城镇支出减少。我县属农业县份，农村人口占全县人口总数的三分之二以上。目前，我县农村集市贸易发展迅速，不但乡乡都有集市，而且个别大的村屯集市贸易还非常红火。农民不出村、不出乡就可买到称心如意的商品。从过去经营比较红火的中心商场近3年的销售情况看，2024年全年销售总额为5330万元，2024年销售总额为5000万元，今年截止到11月份只实现3600万元，预计全年很难达到4000万元，销售额逐年下降。分析其中的原因，农民向城镇支出购买力的日益减少是重要因素之一。据此不难看出，如果农民没有大的消费，根本不可能再多花十几、二十几元的交通费到县城来。同时农业生产资料价格的不断上扬与农副产品的价格不成正比，农民增产不增收，也是购买力不旺的重要因素。五是生产加工企业设备落后，经营观念陈旧。以生产调味品为主的绥棱县酱菜厂为例，自建厂以来始终没有跳出小作坊式的生产经营模式，没有进行必要的设备更新和技术引进，致使生产品种单一，技术力量薄弱，产品成本高，利润低，销售网络不畅，在激烈的市场竞争中缺乏灵活的销售手段，始终处于劣势地位。但企业一度还自认为仍是国营商业企业，以老大自居，藐视个体户，不按市场规律办事，不进行投入产出分析，仍生产“老三件”。而一些地下黑加工点恰巧钻了这个空子，乘机以极低的质量、价格、利润及新产品迅速占领了市场。六是企业债务重。从上世纪90年代后期开始，许多企业为完成高额的财税指标，被迫高息抬款缴税，累计抬款金额＊多万元，致使商贸企业一直在恶性的债务链中沉浮而不能自拔。近几年，县委、县政府虽做出了“休养生息、放水养鱼”的英明决策，但要彻底改变这种不利的局面，还需假以时日。

2、包袱沉重。截止2024年6月末，商务系统资产总额为＊万元，而负债总额却高达＊万元，资产负债率达 ＊%。在总负债中涉及国家及职工切身利益的占了绝大部分。一是银行债务大。19户企业中＊户企业在银行有贷款，贷款本息＊万元。四百商店、中心商场、西城商场、博达公司的贷款本息超过＊万元；一百商店、鞋帽商场、糖酒公司的贷款本息超过＊万元；二百商店的贷款本息超过＊万元，奋斗商场、燃料公司的贷款本息分别超过了＊万元和＊万元。贷款最多的五交化公司贷款本息累计已高达＊万元，贷款最少的百货大楼贷款本息也已近＊万元。这些贷款既有1997年以前的陈贷，也有1997年以后的新贷。陈贷属于计划经济时期遗留的陈年老帐，而新贷则是近年来一些企业改、扩建时从金融部门借贷的。按照国家有关规定，1997年以后的贷款属零风险贷款，在债务化解上难度很大。二是民间拆借多。19户企业中民间拆借本金106万元，利息80.3万元，本息合计186.3万元。其中二百商店、鞋帽商场、奋斗商场民间拆借本息均已超过20万元，中心商场的民间拆借本金已高达53万元。这些拆借款大部分为历史遗留问题，主要是前几年为完成高额税收指标而拆借的，也有极少数是为了稳定职工队伍给离退人员补发工资了。三是财产全部抵押。二百商店、奋斗商场、鞋帽商场、糖酒公司、五金商场等企业的资产全部在银行抵押。这些被抵押的固定资产总额计927万元，占商务企业固定资产总额的27%。企业转制因银行债务无法化解而很难推进。四是拖欠职工工资、离退休人员工资额

**第三篇：关于商贸流通企业经营现状的调查报告**

商贸流通企业是县域经济的重要组成部分，是一个地区市场繁荣、经济发达的重要标志。近年来，随着企业改革的逐步深入和市场经济体制的不断完善，我县的商贸流通企业迎来了新的转型期，既有加快发展的机遇，又面临着各种挑战。为进一步掌握全县商贸流通企业的发展情况，理清发展思路，近期，带领商务局的同志深入到全县商贸流通企业，对其经营现状进行了详细调

查。

一、商贸流通企业在负重中运行，加快发展的形势不容乐观全县目前共有商贸流通企业＊户，其中流通企业＊户，生产加工型企业2户。共有在册职工＊人（在岗＊人，下岗＊人），离退休职工＊人，遗属＊人，60年代下放人员＊人。这些企业基本都是在困境中求生存，概括起来有三个特点。

1、亏损严重。近年来，商贸企业收入逐年减少，支出连年增加，企业亏损额越来越大，包袱越来越重。2024年商贸流通企业总收入＊万元，支出＊万元；2024年总收入＊万元，支出＊万元；2024年预计总收入＊万元，预计总支出＊万元。多数企业已入不敷出，债台高筑。造成这种现状的主要原因：一是市场份额逐年萎缩。国有商贸企业在历史上相当长的时期内，发挥着主渠道的作用，生产经营一度红红火火。但近年来随着个体私营经济的蓬勃兴起，各行各业的下岗职工再就业首选模式就是进入流通领域，大大小小的商业门点如雨后春笋般萌生，使五金电子、服装百货、糖酒批发等商贸企业受到严重冲击，经营收入渠道越来越窄，市场份额逐年下滑。二是营业面积的扩大与营业额的增长不协调。从1998年到1999年，商贸企业为重新占领市场，相继进行了改造，中心商场、四百商店、奋斗商场、服装鞋帽商场等几家单位改造后营业面积比原来扩大了五倍，虽然经商的业户稍有增长，但消费人口和社会购买力没有太大幅度的提高。三是经营方式制约企业发展步伐。城镇建设的大踏步前进，带动了商服用房的大规模发展，极大地促进了个体私营经济的发展，同时也对商贸企业资产的出租率和利用率构成了严重的威胁和冲击。一些个体商服用房租金低、位置好、经营便利，不受营业时间的限制，而国有商贸企业受营业时间等条件的制约，外加劳保多、费用大、负担重等等不利因素的影响，很难与个体业户形成竞争。奋斗商场2800平方米的营业面积现在只利用了800平方米，资产闲置超三分之二。过去经营较好的中心商场目前也出现了资产闲置现象。四是农村（民）购买力向城镇支出减少。我县属农业县份，农村人口占全县人口总数的三分之二以上。目前，我县农村集市贸易发展迅速，不但乡乡都有集市，而且个别大的村屯集市贸易还非常红火。农民不出村、不出乡就可买到称心如意的商品。从过去经营比较红火的中心商场近3年的销售情况看，2024年全年销售总额为5330万元，2024年销售总额为5000万元，今年截止到11月份只实现3600万元，预计全年很难达到4000万元，销售额逐年下降。分析其中的原因，农民向城镇支出购买力的日益减少是重要因素之一。据此不难看出，如果农民没有大的消费，根本不可能再多花十几、二十几元的交通费到县城来。同时农业生产资料价格的不断上扬与农副产品的价格不成正比，农民增产不增收，也是购买力不旺的重要因素。五是生产加工企业设备落后，经营观念陈旧。以生产调味品为主的绥棱县酱菜厂为例，自建厂以来始终没有跳出小作坊式的生产经营模式，没有进行必要的设备更新和技术引进，致使生产品种单一，技术力量薄弱，产品成本高，利润低，销售网络不畅，在激烈的市场竞争中缺乏灵活的销售手段，始终处于劣势地位。但企业一度还自认为仍是国营商业企业，以老大自居，藐视个体户，不按市场规律办事，不进行投入产出分析，仍生产“老三件”。而一些地下黑加工点恰巧钻了这个空子，乘机以极低的质量、价格、利润及新产品迅速占领了市场。六是企业债务重。从上世纪90年代后期开始，许多企业为完成高额的财税指标，被迫高息抬款缴税，累计抬款金额＊多万元，致使商贸企业一直在恶性的债务链中沉浮而不能自拔。近几年，县委、县政府虽做出了“休养生息、放水养鱼”的英明决策，但要彻底改变这种不利的局面，还需假以时日。

2、包袱沉重。截止2024年6月末，商务系统资产总额为＊万元，而负债总额却高达＊万元，资产负债率达＊。在总负债中涉及国家及职工切身利益的占了绝大部分。一是银行债务大。19户企业中＊户企业在银行有贷款，贷款本息＊万元。四百商店、中心商场、西城商场、博达公司的贷款本息超过＊万元；一百商店、鞋帽商场、糖酒公司的贷款本息超过＊万元；二百商店的贷款本息超过＊万元，奋斗商场、燃料公司的贷款本息分别超过了＊万元和＊万元。贷款最多的五交化公司贷款本息累计已高达＊万元，贷款最少的百货大楼贷款本息也已近＊万元。这些贷款既有1997年以前的陈贷，也有1997年以后的新贷。陈贷属于计划经济时期遗留的陈年老帐，而新贷则是近年来一些企业改、扩建时从金融部门借贷的。按照国家有

**第四篇：关于商贸流通企业经营现状的调查**

商贸流通企业是县域经济的重要组成部分，是一个地区市场繁荣、经济发达的重要标志。近年来，随着企业改革的逐步深入和市场经济体制的不断完善，我县的商贸流通企业迎来了新的转型期，既有加快发展的机遇，又面临着各种挑战。为进一步掌握全县商贸流通企业的发展情况，理清发展思路，近期，带领商务局的同志深入到全县商贸流通企业，对其经营现状进

行了详细调查。好范文版权所有

一、商贸流通企业在负重中运行，加快发展的形势不容乐观

全县目前共有商贸流通企业＊户，其中流通企业＊户，生产加工型企业2户。共有在册职工＊人（在岗＊人，下岗＊人），离退休职工＊人，遗属＊人，60年代下放人员＊人。这些企业基本都是在困境中求生存，概括起来有三个特点。

1、亏损严重。近年来，商贸企业收入逐年减少，支出连年增加，企业亏损额越来越大，包袱越来越重。2024年商贸流通企业总收入＊万元，支出＊万元；2024年总收入＊万元，支出＊万元；2024年预计总收入＊万元，预计总支出＊万元。多数企业已入不敷出，债台高筑。造成这种现状的主要原因：一是市场份额逐年萎缩。国有商贸企业在历史上相当长的时期内，发挥着主渠道的作用，生产经营一度红红火火。但近年来随着个体私营经济的蓬勃兴起，各行各业的下岗职工再就业首选模式就是进入流通领域，大大小小的商业门点如雨后春笋般萌生，使五金电子、服装百货、糖酒批发等商贸企业受到严重冲击，经营收入渠道越来越窄，市场份额逐年下滑。二是营业面积的扩大与营业额的增长不协调。从1998年到1999年，商贸企业为重新占领市场，相继进行了改造，中心商场、四百商店、奋斗商场、服装鞋帽商场等几家单位改造后营业面积比原来扩大了五倍，虽然经商的业户稍有增长，但消费人口和社会购买力没有太大幅度的提高。三是经营方式制约企业发展步伐。城镇建设的大踏步前进，带动了商服用房的大规模发展，极大地促进了个体私营经济的发展，同时也对商贸企业资产的出租率和利用率构成了严重的威胁和冲击。一些个体商服用房租金低、位置好、经营便利，不受营业时间的限制，而国有商贸企业受营业时间等条件的制约，外加劳保多、费用大、负担重等等不利因素的影响，很难与个体业户形成竞争。奋斗商场2800平方米的营业面积现在只利用了800平方米，资产闲置超三分之二。过去经营较好的中心商场目前也出现了资产闲置现象。四是农村（民）购买力向城镇支出减少。我县属农业县份，农村人口占全县人口总数的三分之二以上。目前，我县农村集市贸易发展迅速，不但乡乡都有集市，而且个别大的村屯集市贸易还非常红火。农民不出村、不出乡就可买到称心如意的商品。从过去经营比较红火的中心商场近3年的销售情况看，2024年全年销售总额为5330万元，2024年销售总额为5000万元，今年截止到11月份只实现3600万元，预计全年很难达到4000万元，销售额逐年下降。分析其中的原因，农民向城镇支出购买力的日益减少是重要因素之一。据此不难看出，如果农民没有大的消费，根本不可能再多花十几、二十几元的交通费到县城来。同时农业生产资料价格的不断上扬与农副产品的价格不成正比，农民增产不增收，也是购买力不旺的重要因素。五是生产加工企业设备落后，经营观念陈旧。以生产调味品为主的绥棱县酱菜厂为例，自建厂以来始终没有跳出小作坊式的生产经营模式，没有进行必要的设备更新和技术引进，致使生产品种单一，技术力量薄弱，产品成本高，利润低，销售网络不畅，在激烈的市场竞争中缺乏灵活的销售手段，始终处于劣势地位。但企业一度还自认为仍是国营商业企业，以老大自居，藐视个体户，不按市场规律办事，不进行投入产出分析，仍生产“老三件”。而一些地下黑加工点恰巧钻了这个空子，乘机以极低的质量、价格、利润及新产品迅速占领了市场。六是企业债务重。从上世纪90年代后期开始，许多企业为完成高额的财税指标，被迫高息抬款缴税，累计抬款金额＊多万元，致使商贸企业一直在恶性的债务链中沉浮而不能自拔。近几年，县委、县政府虽做出了“休养生息、放水养鱼”的英明决策，但要彻底改变这种不利的局面，还需假以时日。

2、包袱沉重。截止2024年6月末，商务系统资产总额为＊万元，而负债总额却高达＊万元，资产负债率达＊。在总负债中涉及国家及职工切身利益的占了绝大部分。一是银行债务大。19户企业中＊户企业在银行有贷款，贷款本息＊万元。四百商店、中心商场、西城商场、博达公司的贷款本息超过＊万元；一百商店、鞋帽商场、糖酒公司的贷款本息超过＊万元；二百商店的贷款本息超过＊万元，奋斗商场、燃料公司的贷款本息分别超过了＊万元和＊万元。贷款最多的五交化公司贷款本息累计已高达＊万元，贷款最少的百货大楼贷款本息也已近＊万元。这些贷款既有1997年以前的陈贷，也有1997年以后的新贷。陈贷属于计划经济时期遗留的陈年老帐，而新贷则是

近年来一些企业改、扩建时从金融部门借贷的。按照国家有关规定，1997年以后的贷款属零风险贷款，在债务化解上难度很大。二是民间拆借多。19户企业中民间拆借本金106万元，利息80.3万元，本息合计186.3万元。其中二百商店、鞋帽商场、奋斗商场民间拆借本息均已超过20万元，中心商场的民间拆借本金已高达53万元。这些拆借款大部分为历史

遗留问题，主要是前几年为完成高额税收指标而拆借的，也有极少数是为了稳定职工队伍给离退人员补发工资了。三是财产全部抵押。二百商店、奋斗商场、鞋帽商场、糖酒公司、五金商场等企业的资产全部在银行抵押。这些被抵押的固定资产总额计927万元，占商务企业固定资产总额的27。企业转制因银行债务无法化解而很难推进。四是拖欠职工工资、离退休人员工资额度大。＊户企业几乎全部拖欠职工工资。截止2024年9月，共累计欠发在岗人员工资＊万元，欠发离退休人员工资＊万元，上述两项之和高达＊万元。四百商店、鞋帽商场等企业在岗职工的工资已经连续十几个月、二十几个月分文没开，百货大楼、西城商场等企业只能开基本工资的60。有些企业为了支付劳保工资和税金，只能从业户手中提前借取下年的承租费，每年体现在收入上的只不过是个数字而已。如鞋帽商店目前已收缴和支出了2024年的租金。五是欠付社保费。目前，＊户企业户户欠缴社会保险费，累计金额已高达＊万元。仅以糖酒公司为例，该企业目前已整体租赁经营，年收益10余万元，而其拖欠的社保费却已高达＊万元。其他企业拖欠社保费的金额大都在＊万元以上，以商贸企业的现状根本无力支付。

3、不稳定因素多。一是离退休人员逐年增加，企业管理费用不断增长。近几年，拖欠工资问题一直是离退休人员上访的主要原因。随着离退休人员的增加，矛盾也会越来越突出。虽然现在社会保障力度不断加大，但企业收益一旦持续下滑，势必影响离退休人员的切身利益。二是改革影响大。随着改革的不断深入，许多为商贸企业做了一辈子贡献的企业领导和管理人员面临着下岗的可能。在职期间，他们兢兢业业，默默奉献，为了社会稳定，他们不惜自己不开或少开工资。因此，拖欠企业管理人员工资现象十分普遍。一旦企业彻底转制，势必产生新的不稳定因素。三是拖欠下岗职工养老保险费的问题已出现了不稳定的苗头。各企业在岗人员受本单位离退人员的钳制，必须缴纳养老保险。而下岗职工则认为能给在岗人员缴纳养老保险就应该给下岗职工缴纳养老保险。因此，下岗职工考虑到退休以后的利益，已经认清了这个问题。今年5—6月间百货大楼的下岗职工先后多次到县政府上访，要求企业为职工补缴拖欠的社保费，好在百货大楼通过开发圆满地解决了这个问题，而其他商贸企业对此却无能为力。庞大的下岗职工队伍和巨大的拖欠额是商贸企业面临的重大难题。

二、加快商贸流通企业发展的任务异常艰巨，必须采取综合措施加以推进

从调查的情况看，制约商贸流通企业发展的因素较多，既有历史积累的矛盾，又有实施改革的阵痛，更有体制方面的束缚。要加快商贸流通企业的发展，必须从治本入手，创新思路，多措并举。

1、要加快商贸流通企业的发展，必须从改革入手，建立适应市场经济的新体制。我县的商贸流通企业之所以举步维艰，核心问题还是体制不顺。因此，商贸流通企业要生存、要发展，就必须进行彻底的改革。一是抓住国有企业下岗职工及离岗人员向失业保险并轨的机遇，把职工身份置换工作抓实落靠。在百货大楼试点的基础上，总结经验，吸取教训，然后以点带面，全面铺开。力争明年把有条件实行并轨的企业全部或大部分完成职工身份置换。二是对卖没人买，股没人入，送没人要的企业重新聘任企业管理者。重新聘任的管理人员应适应市场经济的新要求，懂经营，会管理，并具有开拓创新精神。对聘任的管理者按目标责任制进行管理，也可将企业租赁给其经营。三是对经营地段较好，资产没有抵押的企业，在妥善处理好职工身份置换，并按国家有关政策处理好债权债务的情况下，坚决实现彻底转制。

2、要加快商贸流通企业发展，必须借助外力，全面加大招商引资力度。实践证明，招商引资是活商富企的有效途径。今后一个时期，必须把招商引资作为发展商贸流通企业的突破口，集中力量，强力推进。一是抓好县委、县政府下达的招商引资指标落实工作。在重点实施好百货大楼改、扩建工程和酱菜厂设备更新、厂房改造项目的基础上，对＊市客商拟投资的饰面板项目进一步考察论证。饮食服务公司二旅社开发、五交化公司库房改造项目也要抓紧运作。二是领导干部要以身作则。在招商引资上，企业的一好范文版权所有把手要从思想深处更新观念，切实负起责任。力争年内每个企业都要有项目，都要上项目，并且引资额不得低于20万元。三是实行加压紧逼策略。根据招商引资目标责任制指标，抓好分解落实。对完成指标的应予以一定的物质奖励，对完不成指标的，应予以一定的经济处罚。

3、要加快商贸流通企业发展，必须严格约束企业经营行为，全面加强企业管理。目前商贸流通企业重点应把好“三关”：一是把好收入关。各企业要广开门路，广辟财源，极力增收。要尽量盘活资产，在租满租严的基础上做到应收尽收。二是把好监督关。在合同签订、租金定价等方面，主管局应切实履行监督职责，主管领导应亲自把关定向。三是把好节支关。要压缩费用，减少支出，重点解决管理层冗员及个别财务科目超标问题。

4、要加快商贸流通企业发展，必须积极化解矛盾，为企业创造良好的发展环境。一要确保安全。商贸流通企业多是公共聚集场所，人员聚集区，一旦发生安全问题，后果不堪设想。因此，必须把商贸流通企业安全工作放在首位，进一步建立健全企业安全生产责任制，定期开展安全大检查，发现问题及时整改，确保万无一失。二要狠抓稳定。要认真分析排查不稳定因素，建立防控预案。同时，要千方百计为离退休人员、下岗职工、贫困职工办实事、排忧患、解难题，避免出现集体访和越级访。三要积极扶持。在商贸流通企业转制中，应协调金融部门、社保部门，争取更大、更多的优惠政策，帮助企业度过改制难关，保证企业转制的顺利进行。对商贸流通企业新上的项目，各相关部门应给予政策支持和资金扶持。

《关于商贸流通企业经营现状的调查》

**第五篇：我国农村流通体系建设\_现状\_问题与政策建议**

探讨与争鸣

我国农村流通体系建设：

现状、问题与政策建议

农村市场是我国最大、最具潜力的市场。搞活农

村流通，繁荣农村市场，对于促进农民增收、引导农

村消费，保持农业和农村经济稳定发展具有重要意

义，是推进社会主义新农村建设的重要内容。程国强 通业态开始从城市走向农村。一是农产品交易由过 去的传统集市贸易扩展到专业批发、“订单”购销、拍２００７ 年第 １０ 期

一、我国农村市场流通现状

经过近３０ 年的改革开放和发展，我国农村基本

实现了从计划经济体制向社会主义市场经济体制的转轨，正在从自然经济向现代经济过渡，市场机制逐

步成为农村资源配置的决定性因素，形成多层次、多

类型、多渠道、多主体的农村流通体系新格局，农村

市场体系建设取得重要进展。

第一，农村市场规模不断扩大。改革开放以来，我国农村消费结构实现了跨越式发展，农村市场消

费水平不断提高。２００５ 年我国县及县以下社会消费

品 零 售 总 额 达 到 ２．２ 万 亿 元，比 改 革 开 放 初 期 的１９７８ 年增长 ２１ 倍，比 “九 五 ”末 的 ２０００ 年 增 长 １．５

倍（接近同期全国社会消费品零售总额增长 １．８ 倍的水平）。农村市场的扩大，对促进国民经济持续快速

增长发挥了积极作用，是今后扩大内需、促进新一轮

经济增长最具潜力的市场。

第二，交易方式和流通业态逐步提升。目前我国

农村既有传统的集贸市场，也有各种综合市场、专业

市场、批发市场和期货市场 ； 连锁经营、物流配送、电

子商务等现代流通方式，小型超市、便利店等新型流

卖和期货交易等现代方式，农产品综合市场、专业市

场、电子商务等发展迅速。如到 ２００５ 年底，我国有亿 元以上的农产品综合市场 ５３９ 个，成交额 ２４１２ 亿 元，比 ２０００ 年增长 ６．１％。二是农资连锁配送发展势 头较好，分销、直销、超市、总代理、总经销等多种经 营模式蓬勃发展。目前我国开展农资连锁经营的企 业近千家，连锁门店 ３ 万多个，为农民创造了方便、安全和实惠的农资购买环境。三是农村日用消费品

流通以小百货、食杂店、夫妻店等传统方式为主，连 锁经营、超市、便利店等新型业态开始走向农村市

场。商务部 ２００５ 年启动的“万村千乡市场工程”，逐 步以连锁经营、统一配送等经营方式改造农村“夫妻

店”、“代销店”，建设标准化“农家店”。２００６ 年全国有 ２２８７ 个企业在 １８１７ 个县进行试点，全国累计建设农 家店 １６ 万个，带动地方和企业投资约 １１７ 亿元，吸 纳富余劳动力 ６５ 万人，扩大农村消费近６００ 亿元，使 １．４ 亿农民受益。供销合作社系统运用现代流通方 式改造农村传统经营网络，自建、合建连锁、配送网 点近１０ 万个，５０％的消费品零售已纳入连锁经营和 配送体系。

第三，农村市场主体呈多元化格局。农民经纪

人、农产品运销大户和农村流通合作组织，是目前农 产品流通的核心主体。据统计，目前我国从事农产品 购销经营活动的农村合作经济组织已超过 ２ 万多

个，从事农产品流通、科技、信息等服务活动的农村 经纪人达 ６００ 万个。农资经营已形成由供销社农资 公司、农资生产企业、农业“三站”、个体工商户等多

— ７ —

探讨与争鸣

种市场主体、多种流通渠道共同参与的格局。超市等新型业态发展滞后。目前发达国家农产品超

市销售比例在 ７０％以上，其中美国、德国达到 ９５％，二、当前我国农村市场流通存在的突出问题

但从整体上看，目前我国农村流通体系不健全，流通方式落后，农村现代流通体系基础薄弱，在根本 上不适应扩大农村消费、发展现代农业和建设社会 主义新农村的需要。

第一，城乡市场规模差距呈持续扩大趋势。１９７８ 年我国城市社会消费品零售额 ５０５ 亿元，占社会消 费品零售总额的 ３２．４％，而县及县以下为 １０５３ 亿元，占 ７７．６％，是国民经济增长的主要支撑力量。随着我 国经济的快速发展，城市市场规模迅速扩展。到 １９９５ 年，城市社会消费品零售额首次超过县及县以下，城 乡市场规模相差 １．２ 倍。到 ２００５ 年，城乡市场规模差 距扩大到 ２ 倍。占全国 ２／３ 的农村人口，社会消费品 零售额占全国社会消费品零售总额仅 １／３。从长期趋 势看，随着我国工业化、城市化的发展，城乡市场规 模差距呈继续扩大趋势。农村市场规模过小、农村消 费不足，将越来越成为我国新一轮经济可持续增长 的深层次矛盾和根本性问题。

第二，农村市场流通的地区差距逐步拉大。总体 而言，我国市场流通体系发展不平衡、布局不合理，差距逐步拉大。一方面，表现为农村市场流通东大西 小、东强西弱的发展态势。具体表现在，以连锁经营、物流配送、电子商务为代表的新型业态和交易方式

在东部地区发展迅速，中西部地区比较缓慢 ； 中、西 部地区的农村流通体系发展程度明显低于东部地

区。如 ２００５ 年，亿元以上农产品综合市场成交额，东 部地区占全国的 ７８．９％，中部和西部地区分别只占 １２．４％和 ８．７％。另一方面，大中城市等农产品集中消 费地区，批发市场设施条件较好，农产品配送、零售 网络比较健全 ； 而农产品产地市场基础设施条件、经 济效益比较差，特别是中部粮棉油、蔬果主产区以及 西部特色农业地区的产地批发市场，交通、通讯和市 场交易条件差，发展明显滞后。

第三，流通方式和经营业态仍然较为落后。一是 传统流通方式居于主导地位，现代流通业态和经营 方式发展不足。目前我国农村市场实行连锁经营的交易额占农村总交易额的比重不足 １０％，夫妻店、食 杂店仍然是农村生活消费品流通的主要形式，农村

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！