# 大连金融业（合集）

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2025-04-15

*第一篇：大连金融业大连金融各项指标跃居东北首位（2024-04-22 08:06:58）稿件来源：辽沈晚报被称为金融危机的“新冰川”使全球受冻，受灾，许多发达国家难以对付，许多世界级行业纷纷倒闭。然而，大连市的金融业认真贯彻落实中央“保增...*

**第一篇：大连金融业**

大连金融各项指标跃居东北首位

（2024-04-22 08:06:58）

稿件来源：辽沈晚报

被称为金融危机的“新冰川”使全球受冻，受灾，许多发达国家难以对付，许多世界级行业纷纷倒闭。然而，大连市的金融业认真贯彻落实中央“保增长、扩内需、调结构”的决策部署，山水未来先垒坝，动手早、工作到位、措施有力，破冰川化危机，保增长促发展再造辉煌。截止2024年底，大连市金融各项指标均创历史新高。其中银行业总资产达到7226.6亿元，增长24.8%；本外币存、贷款余额分别为5535亿元和4062亿元，分别增长24%和21.6%，创2024年以来的新高。保费收入突破100亿元，达到107.5亿元，增长31%，成为继深圳后第二个保费突破百亿的计划单列市；理赔给付41.4亿元，增长24.5%；保险深度2.78%，保险密度1755元，保险业各项指标为近5年来最高水平。期货业迅猛发展，实现成交量6.38亿元，交易额27.48万亿元，分别增长71.9%和1.3倍，分别占全国的46.8%和38.2%，成交量连续九年保持全国第一。全市银行业实现净利润83.3亿元，增长52.2%，上缴税金39亿元，增长53%。金融各项指标首次全面超过沈阳，一跃东北第一，确立了东北地区金融中心城市的地位。

位于东北亚经济圈中心的大连，是京津的门户，东与韩国、日本隔海相望，南与山东半岛呼应，背靠东北地区，辐射华北腹地。大连市拥有天然良港，是中国北方重要的对外贸易港和东北地区最大的货物转运枢纽，是连接东北腹地与国际市场的主要通道和服务中心。独特的区位优势不仅成为建设东北亚重要航运中心的必要条件，也成为吸引外资金融机构、国际资本和跨国公司战略投资的有利因素。国际航运中心是城市综合功能的集中体现，世界城市经济发展的经验表明，国际航运中心必然是国际金融中心。在实施振兴东北老工业基地战略中，中央对大连市建设东北亚重要的国际航运中心的定位，以及大连市航运中心建设的实施，是大连区域性金融中心建设不可或缺的条件。国务院批准设立大窑湾保税港区，使大连市成为全国仅有的三个保税港区之一，在全面提高大连市国际竞争力，充分发挥物流、资金流和信息流集散、辐射作用的同时，也使大连市建设区域性国际金融中心有了更坚实的基础。日前，记者在采访大连市委常委、副市长戴玉林时了解到：大连金融业处于东北领先地位，具备发展区域性金融中心的基础。大连目前拥有分行（分公司）以上级金融机构家91家，金融资产超过7557.51亿元，金融从业人员6.09万人。各项金融指标如金融总资产、贷

款规模、不良贷款率、保费收入、保险理赔、证券交易、外汇结算等均居东北各城市之首。大连设有东北地区唯一的外汇交易中心，也是东北地区主要的外汇结算中心。“十五”期间，大连市外汇交易额、汇售额占辽宁省的近2/3。中国银行等24家中资金融机构省级或区域性机构设在大连，其业务或管辖范围覆盖全省乃至东北地区。大连银行业与150多个国家和地区近4000家银行建立业务代理关系。同时，大连市拥有东北地区唯一的法人寿险公司、唯一的法人财险公司、辽宁唯一的法人证券公司和信托公司总部，大连银行成功更名并开设北京、天津、沈阳分行，成为全国性银行总部。大连实际上已成为东北地区机构种类最全、密度最大、开放度最高的金融中心城市。

大连外资金融具有明显优势，金融业发展突出国际化特征。大连是入世后全国首批金融开放的四个城市之一，目前已有外资金融机构34个。外资银行业务经营已延伸整个东北、胶东及内蒙古等地区。大连市离岸金融市场初具规模，有7家银行开办离岸业务。东北地区2家外资保险公司总部均设在大连，业务已逐步向全国拓展。国际货币基金组织（IMF）全球第4个、国内唯一的培训基地设在大连市，花旗银行、渣打银行、大连银行先后开业。由此可见大连市是东北地区外资金融机构最为密集的城市。

大连是全国的期货交易中心，拥有独特的市场资源。大连商品交易所是全国仅有的三家商品期货交易所之一，也是东北地区唯一的全国性金融市场，期货业是大连市最具比较优势的金融行业。大连商品交易所已形成了较为完整的大豆系列品种体系，期货交易量已连续9年位居全国首位，是全国最大、世界第二大农产品期货市场。今年，大连商品交易所成功上市聚乙烯新品种，实现了由农产品期货交易向综合性商品期货交易所的转型。期货交易带来巨大资金流、物流和信息流，对推进大连市区域性国际金融中心建设具有重要作用。

大连市化金融危机“新冰川”，加大“火力点”，也就是火攻。首先他们按照市政府要求，2024年政府提出要新增贷款1000亿元，全市银行机构（不含外资银行）落实信贷计划新增贷款1068亿元，增幅27.2%。至2024年末全市贷款余额可达到5100亿元以上。为确保信贷资金早安排、早投放，确保一季度开门红的工作要求，市金融办协调各银行将新增贷款计划落实到月份。从今年一季度信贷实际投放情况看，1月份实际新增贷款余额118.7亿元，可比口径增长23.7%，比计划少增6亿元；三月份预计新增222.72亿元增长27.43%比计划多增59.7亿元，预计一季度新增463.7亿元，比计划多增66.7亿元，完成全年信贷计划的43.42%，贷款余额123.3亿元，可比口径增长22.4%，比计划多增13亿元。

大连又一个火力点就是他们加大了力度推动企业上市工作的进程，取得了可喜的成绩。在过去的一年，大连尽管遭遇了国际金融危机的冲击影响、国内经济不确定因素增加和资本市场大幅调整的严峻挑战，大连市上市工作由于动手早、工作到位、措施有力，实现了逆市而上，共有5家企业境内外上市，2家上市公司实现再融资，1家发行公司债券，资本市场直接融资82.98亿元。新增拟上市企业15家，培育拟上市后备企业511家，在全省位列第一，在省政府对市政府的绩效考核中，赢得了62分的最高加分。今年大连市工作又取得了开门红，威兰德航运在线、大连百孚特线缆2家企业在美国OTCBB市场上市交易，并正在积极运作升板。这些成果的取得来之不易，是近几年来市金融办以及各区市县、各有关部门坚持不懈、持之以恒、扎实有效开展工作的结果。

采访即将结束时，戴玉林表示：受国际金融危机和世界经济衰退的影响，今年大连市经济发展面临严峻的形势和艰巨的任务，面对新形势和新任务，大连金融工作首先确定了坚定不移地贯彻党的十七届三中全会精神，扩大内需，促进经济增长，加大金融支持的一系列政策措施和市委、市政府的工作部署，全面落实科学发展观，围绕保增长、扩内需、调结构、促发展总体要求，加大金融对经济增长的支持力度，围绕建设区域性国际金融中心，促进金融业持续健康快速发展，重点落实六个方面的任务。

一、组织金融机构加大对经济增长点的信贷支持，全年新增信贷资金1000亿元。

二、完善农村金融服务体系，加大金融支农力度。

三、组织实施中小企业融资促进活动，切实改善中小企业融资服务。

四、大力推进企业上市，积极发展多层次资本市场。

五、推动金融改革、开放、创新，加快东北亚国际金融中心建设。

六、继续加强金融生态环境建设，切实防范金融风险。

2024年是危机与机遇并存的一年，任务艰巨，充满挑战。大连金融行业按着中央、省市的精神，坚定信心、积极努力、高效工作，依托东北地区金融中心城市的地位，充分发挥金

融对经济发展的支撑作用，促进大连经济再创新高。

**第二篇：金融业（范文模版）**

金融业

一、什么是金融业？

金融业包括证券、银行、保险、信托、投资！现在中国的金融方兴未艾，各大公司正在大力的扩展业务，极具发展前途。但是低端人才已经过剩，高端人才严重不足！

比如：为缓解金融高端人才不足问题，2024年国家投资 4亿元在上海交大新办了上交大高级金融学院专门培养国际化的高级金融人才；复旦大学和陆家嘴金融城合作开办了基金经理硕士班以缓解人才瓶颈！但数据又显示：国内普通高校就业率中经管类排在倒数！

二、证券行业的就业情况和待遇如何?

证券行业分主要分两大类岗位：一是研发类岗位，主要包括行业研究员、投资研究员、固定收益研究员、数量研究员。起薪在 20万～100万。二是非研发类岗位，主要包括客户代表、营业部交易员等等，月薪在 1000元左右，奖金看业绩。

1)国际投资银行或是咨询公司（中金公司、高盛集团、摩根士丹利等）：年薪去年开始全部翻倍，达到了起薪 40万，奖金 20万到 50万，福利 10万！研究生本科生没区别，一般每年在国内招 50名应届生。

2)国内一线证券公司或是基金公司（南方基金、国信证券、国泰君安）：起薪也从去年开始调高，起薪一般达到了 15万，奖金 10～40个月的工资，福利 5万。招的人比较多

3)国内二线证券公司或是基金公司（东方证券，浙商证券、渤海证券）：工资一般，但毕业生进去之后能独当一面，今后发展空间很大，起薪在 8万～15万！

4)证券公司的客户代表或是交易员，工资水平在月薪 1000元，奖金看业绩！一般招聘对象是专科生或是普通本科生！

三、下面问一个在座学生比较关心的问题：怎样才能进入券商做研究员呢？

由于券商的主要工作岗位‐‐‐研究员主要是通过大量的数理模型做市场研究，所以想进入国内一线或是国际投行的话，一般要满足下面几种要求：

1)专业背景要求：理工科的本科加上经管类的硕士是各大券商最喜欢的，本科是是数学、统计、计算机、物理专业的机会更大，当然对于某些特定领域的行业研究员来说，专业是不受限制的！比如医药行业的研究员基本上被北京医科大学的研究生所垄断，电气行业的研究员基本被清华电气的研究生所垄断！还有现在的同学大都喜欢追捧金融学，其实这是一个误区，会计学才是证券行业最核心的，会计学的深厚背景是在证券行业成功的关键因素之一！在美国所谓的“金融”其实就是“公司融资”，说白了也就是会计。而中国所谓的金融无外乎就是宏观经济学里的“货币银行学”，这些东西在实际工作中基本上没用！

2)相关证书要求：做行业研究员的话，财务会计一定要精通，所以 CPA（注册会计师）被看作是投行入场券，基本上毕业前能过 4门以就很有竞争力，而且工作期间公司会开设培训班鼓励员工参加考试。但如果是去基金公司做固定收益或是投资研究员的话，CFA（注册金融分析师）是必须的，一般公司都会报销报名费。而且现在的保荐人考试也就是更高难度的CPA+法律考试，CPA的良好基础是今后想进军保荐人的必备！

3)英语要求：对于做并购上市的投行交易员来说，听说读写都要优秀；对于研究员来说：英语的阅读和写作一定要非常优秀，因为研究员每天面对的都是国外的研究报告、各种数据、各种国外的开发软件，而且还要写出自己的报告。从某种程度上说，券商的行业研究员或是基金公司的投资研究员就像是在写论文。不仅是国际券商，就是国内券商也是很重视英语能力的。

4)计算机应用能力要求：至少要精通一门编程语言：C++、JAVA，研究员的工作要不停地对模型进行改良，或是直接捣鼓出一个模型来。特别是EXCEL的高级应用，如VBA的EXCEL编程，这些技能在日常工作中是最常用的！当然还要精通数据库：微软的 SQL Server或是甲骨文的数据库，因为研究员的主要数据来源是大量数据库，精通数据库语言是必须的。最后，还要精通一款统计软件，比如 MATLAB金融数据包、或是 SPSS等大型计量经济学分析软件！

四、投资银行或是咨询公司的研究员还有 IT公司的研究员有什么联系和区别？

确实是这样的。中金公司等券商的主要岗位叫研究员，IBM公司的咨询部每年也招收 IT研究员（analyst），普华永道会计师事务所也有咨询部同样也招聘研究员，麦肯锡咨询公司基本只招研究员！研究员在西方国家是很平常的岗位，但在中国刚刚引入。其实每年很多 IBM公司的优秀研究员跳槽到高盛做 IT业的行业研究员，各行业的研究员都是相通的。

五、做一个合格的研究员需要哪些个体素质呢？

1)强健的身体：总体来说，卖方研究员要比买方研究员累很多！因为报告是拿来卖钱的，同样做承销这块的也是非常的累，外资券商比如高盛的工作强度是一周 100个小时以上，也就是每天工作 15个小时，而且没有双休日。如果碰见大项目，比如去年的农行上市，员工基本连续 3个多月每天只睡 4个小时！国内的大券商基本一周工作 80个小时，比各大 IT公司的平均值 50个小时多了很多。如果身体不是太好的同学还是不要考虑这个行业了。要知道高薪不是随便拿的。

2)抗压能力：证券业基本采取末位淘汰制度，也就是每年都有四分之一的员工将会退场，所以压力还是很大的。当然每年都有很多人受不了压力而自动辞职！

3)对金钱的态度：证券行业的高工资是其超高的工作强度造成的，也就是说要驱动一个人每周工作 100个小时的话，必须得用工资，如果你对金钱比较淡然，那么你的工作热情就会受到影响。一般面试的时候会测试员工的相关性格，比如问你什么时候买车，什么时候买房，说白了就是试探你的对金钱的渴望程度！

六、银行业的就业情况如何，各有什么要求？

银行是分编制的：总行和分行！一般银行分行主要的招聘对象是财金类的专科学生还有一般本科毕业生！总行要求稍高一点。银行的工资在全行业属于中下水平：本科生 1500，研究生 2500；如果是总行的话工资将会翻倍！现在银行的总体福利情况受到国家的调控，每年都在递减，基本上已经是普通国企的水平，在金融业中已经没有了竞争力！

**第三篇：金融业工作总结**

金融业工作总结

金融业工作总结

时光飞逝，不知不觉间，我们在忙忙碌碌中走完了xx，迎来了xx。在此，我把自己在xx年的工作做一个小结，努力改进不足的地方，发扬优点，争取使自己在来年的工作中做得更好。

在业务工作方面：今年由于新系统上线，业务的集中与综合，我遵照上级行的指示，岗位从滞后复核变成了综合柜员。无论从事什么岗位的工作，我始终保持着良好的工作态度，以一名银行人的标准严格要求自己，遵守各项规章制度，不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按总行和支行制定的各项规章制度来进行操作，把合规放在第一位。从事滞后复核的工作本身就是对一个人综合素质的考量与信赖，我也不辜负上级领导对自己的期望，不滥用自己的职权，兢兢业业，克己奉公，每天不厌其烦、仔仔细细地翻阅着每张张传票，看柜员办理的业务是不是合规，章子盖地是否盖到位，签名是不是写在了该写的地方，汇款、存款填票的要素是否齐全，坚决不让一个章子漏盖，不让一个签名漏签，不让传票的要素不全，不给不合规的业务授权。虽然不在前台，但是我却是前台的有力支撑，为前台提供着各种后勤保障服务，想前台之所想，急前台之所急，有力地扫除了前台柜员的后顾之忧，省却了结账之后翻阅传票的麻烦，减轻了柜员的工作量，让他们有时间和精力办理更多的业务，创造更大的经济效益。在此期间，我认认真真地履行着我的职责，完成了行里交给我的每一项任务。

在临近年末从事综合柜员的日子里，虽然接近十几年没有从事前台服务，但我还是顺顺利利地完成了我的工作任务。作为前台操作人员，我深知其岗位的重要性，毕竟我直接面对的就是客户，我的形象就代表着农行的形象，只有我热情周到的服务才能赢得更多的客户，取得更大的效益。因此，在实际工作当中，我声音洪亮地与客户交流，规范自己的服务，耐心诚恳的解答客户的询问，及时、准确、快捷地为客户办理各项业务，并且根据不同的客户群体积极营销行里的各种理财产品和金融服务，从短信通、支付通、手机银行、网上银行、电话银行、到安心得利，农银汇理基金、存金通等等。同时，我还秉持活到老学到老的信念，利用业余时间积极参加行里的各项业务培训和活动，学习新业务、新知识，不断跟新自己的知识结构，使自己始终站在农行金融服务的第一线。

在安全和风险防范方面：我们是经营货币的特殊行业。我们的工作是直接和现金打交道，因而不可避免的存在着各种风险，尤其是接送库的时候，所以为了银行资金的安全运营，我时刻提醒自己要加强自身安全防范的意识，认真学习和履行上级行的关于安全及风险防范的文件，警钟长鸣，为客户提供便捷金融服务的同时，也一定不忘坚持规范操作，以防不安全事故的发生。

生活当中，我一直坚持着良好的作息习惯，按时上下班，积极带头打扫营业室的卫生。当然，我还一直保持着良好的人际关系，团结同事，关心同事，与同事和睦相处。同时，在大家忙碌工作的同时，也不忘为大带去欢笑，调剂的营业室的气氛，使大家以愉快轻松的心情处理着各种复杂的业务。虽然在过去的一年中，我取得了一定的成绩，但是还存在很多不足之处，服务的质量、业务技能还有待加强、提高。我打算在新的一年里更加积极地学习各项新知识，严格要求自己，为行里达到今年的新目标做出更大的贡献。同志们，春天行动的号角已经吹响，还等什么呢？让我们放手大干一场吧!

金融业工作总结

一年来，本人在支行党组的领导下，按照党员领导干部的标准严格要求自己，坚定政治信念，加强政治理论、法律法规、金融知识学习，转变工作理念，改进工作作风，坚持廉洁自律，自觉遵纪守法，认真履行职责，以实际行动实践三个代表。

一、在德的方面：

继续深入学习、贯彻落实三个代表重要思想，保持共产党员的先进性，树立科学的发展观和正确的政绩纲，法纪、政纪、组织观念强，在大是大非问题上与党中央保持一致。认真贯彻执行民主集中制，顾全大局，服从分工，勇挑重担。尊重一把手，团结领导班子成员和广大干部职工，思想作风端正，工作作风踏实，敢于坚持原则，求精务实，开拓进取，切实履行岗位职责，坚持依法行政，认真负责分管和协管工作，大力支持一把手的工作，促进支行三个文明建设的顺利开展。

二、在能的方面：

熟悉和掌握国家的金融方针政策、金融法律法规，能较好地结合实际情况加以贯彻执行；较好地协调各方面的关系，充分调动员工的工作积极性，共同完成复杂的工作任务；有较强的文字表达能力，写作水平较高，口头表达能力较强；文化知识水平较高，专业理论水平较强，具有本职工作所需的基本技能；能通过调研发现问题，总结经验，提出建议，具有独立处理和解决问题的能力；工作经验较丰富，知识面较宽。

一年来，本人先后主持召开辖区金融机构反洗钱工作会议、外汇管理工作座谈会、经济金融运行情况分析会，协调县政府召开国库工作座谈会。在上述会议上，分别组织学习有关金融方针政策，把一个规定两个办法、外汇管理政策、金融宏观调控措施、帐户管理、现金管理、国库管理规定等传导到辖区金融机构和各有关部门，并通报相关的工作情况，分析存在问题，提出改进意见，较好地发挥了基层人民银行的货币政策传导作用和窗口指导作用。

年初，本人组织支行中层干部学习四法，并进行考试。通过组织学习和考试，提高了中层干部金融法律法规水平和依法行政的能力。

根据分管工作和协管工作的职责、范围和上级行的要求，一年来，本人先后组织开展现金管理情况检查，《信贷登记咨询系统管理办法》执行情况检查，《假币收缴、鉴定管理办法》执行情况检查，并协调中心支局检查科对辖区外汇指定银行开展外汇业务检查和对辖区外贸公司开展出口收汇核销检查。通过检查，及时发现和纠正了有关问题，促进了辖区金融机构和外贸公司依法依规经营和管理，较好地协调了各有关方面的关系。

本人具有较强的指导、管理、协调能力。在指导工作中，总是先认真领会有关文件精神，深思熟虑，拟定一套工作方案；然后征求各方面的意见，集思广益，把文件精神与实际情况结合起来，把个人的智慧与集体的智慧结合起来。在工作过程中，坚持靠前指挥，找准工作重点、难点，抓住主要矛盾，有的放矢地解决问题，化解矛盾，牢牢把握工作的主动权。在管理工作中，坚持每月初主持召开一次分管、协管部门负责人会议，听取上月工作情况汇报，研究当月工作安排计划；坚持每月对营业室、外管股进行一次内控制度执行情况检查，加强管理，督促内控制度的落实。在协调工作中，坚持以人为本，充分发挥人的主观能动性和团队精神，共同完成复杂、繁重的工作任务。

本人注重理论联系实际，加强调查研究。一年来，下基层50多次，30多天。在调查研究的基础上，解决了许多日常工作中的问题，同时，撰写了多篇理论研究和调查研究文章。其中：《以科学发展观指导金融工作》一文，分析了惠东历史上曾经出现的违背科学发展观盲目搞开发区给经济、金融造成严重损失的问题，阐述了明确金融限制发展的领域和支持发展的重点，科学把握信贷投放力度，实现信贷投放平稳较快增长，人民银行要搞好金融服务的观点。《坚持用好的作用选人，选作风好的人》一文，分析了近几年来，党和国家惩治腐败的数据和腐败分子从量变到质变的过程，得出了选人用人的问题至关紧要的结论。

明确指出：首先，在选人时要有好的作风。一是要坚持任人唯贤；二是要坚持走群众路线；三是要坚持党委集体讨论。第二，要选作风好的人。一是要坚持以德量人；二是要坚持以能用人；三是要坚持以勤识人；四是要坚持以绩取人；五是要坚持以廉择人的观点。《关于当前外汇管理政策的若干思考》一文，从基层外汇管理工作的实际出发，对当前外汇管理政策涉及的五个方面的问题进行认真的思考，并提出了改进外汇管理的有关建议。《关于促进县域经济与金融协调发展的思考》一文，分析了惠东经济与金融发展不协调的表现及其原因，提出了促进县域经济与金融协调发展的六点建议。

三、在勤的方面：

本人事业心、责任心强，奋发进取，一心扑在工作上；工作认真，态度积极，雷厉风行，勇挑重担，敢于负责，不计较个人得失；工作勤勉，兢兢业业，任劳任怨；无故不迟到、不早退。一年来，本人基本无休工龄假，节假日较常值班和加班，坚持每个月底参加营业室的加班，协调有关工作，审核有关报表。由于本人工作较忙，因而多次放弃了应邀参加全国性学术交流和赴外考察活动的机会。

四、在绩的方面：

本人工作思路清晰，计划性、前瞻性、前导性强；开拓进取，经常提出合理化建议并获采纳，完成较重的本职工作任务和领导交办的其他工作；讲究工作方法，效率较高；能按时或提前完成领导交办的工作，工作成绩比较突出，效果良好。

在外汇管理方面，xx年上半年，本人在调查研究的基础上，分析了我县外贸公司增加较多，领用出口收汇核销单大幅度增长，出口额大，收汇额小，核销率较低，存在一定风险隐患的问题，在支局局务会上提出了加强核销单管理，从源头上防范出口收汇核销风险的意见，获得局务会的采纳。随即，本人制定了《关于对外贸进出口企业出口收汇核销单管理的有关规定》，采取区别对待、分类管理、有保有压的措施，加强核销单管理。并组织开展对部分外贸企业外汇需求情况的问卷调查，制定了《关于进一步支持xx外贸出口的指导意见》，对辖区外汇指定银行提出了六条窗口指导意见。此外，还组织对部分私营企业运作情况的调查，分析其运作存在的问题，提出了加强私营外贸企业出口收汇核销管理的措施。从而，促进了我县外贸企业领单、出口、收汇、核销的良性循环。

在支行制定中层干部选拔任用方案的过程中，本人提出要坚持公开、平等、竞争、择优的原则，坚持用好的作风选人，选作风好的人，主张选拔任用中层干部的方式要由相马改为赛马，让人才的本领得以施展，在年龄的条件上不宜定得过低。本人的主张最终被支行党组采纳。

五、在廉的方面：

1.严格执行和维护党的四大纪律八项要求，自觉遵守《廉洁从政准则》，自觉做到遵守党的纪律不动摇，执行党的纪律不走样。增强接受监督的意识，主动接受党组织、党员和群众的监督。一年来，本人严格遵守党的政治纪律、组织纪律、经济工作纪律和群众工作纪律。自觉做到同党中央保持高度一致，不阳奉阴违、自行其是；遵守民主集中制，不独断专行、软弱放任；依法行使权力，不滥用职权、玩忽职守；廉洁奉公，不接受任何影响公正执行公务的利益；管好配偶、子女和身边工作人员，不允许他们利用本人的影响谋取私利；公道正派用人，不任人唯亲、营私舞弊；艰苦奋斗，不奢侈浪费、贪图享受；务实为民，不弄虚作假、与民争利。

2.在干部选拔任用工作中，认真贯彻落实《党政领导干部选拔任用工作条例》和《行员管理暂行办法》的有关规定，坚持公开、平等、竞争、择优的原则，推动支行用人机制的改革，并逐步走向法治化的轨道。

3.严格执行各项规章制度，坚决纠正行业不正之风。本人以身作则，严格要求，坚持以制度用人，以制度管人，并引导、教育员工自觉执行支行各项规章制度，树立爱行如家、爱岗敬业的良好风尚。

4.密切联系群众，努力实现、维护、发展人民群众的根本利益。本人牢固树立正确的权力观、地位观、利益观，树立为人民服务的思想，把群众满意不满意、拥护不拥护、赞成不赞成作为工作的出发点和落脚点，努力为群众办实事、办好事。

5.按规定执行个人重大事项报告制度、个人收入申报制度。

总的来说，一年来，本人分管、协管的股室较多，工作范围广、任务重、责任大，由于本人正确理解上级的工作部署，坚定执行党和国家的金融方针政策，严格执行支行的规章制度，较好地履行了作为行政职务和作为专业技术职务的职责，发挥了领导管理和组织协调能力，充分调动广大员工的工作积极性，较好地完成了分管和协管股室全年的工作任务。

金融业工作总结

时光荏苒，一年的时间转瞬即逝。回首即将过去的2024年，有领导的关心与教诲，有同事的支持与帮助，有攻坚克难之后的喜悦与欣慰，也有惆怅彷徨之后的不悔抉择。虽然我还是一个从事银行工作刚刚两年的辅助员工，但是经过努力，我今年的业绩从年初的个人存款xxxx多万增加到现在的xxxx多万，净增xxxx多万，已经成为支行揽储方面业绩第一名。现将我一年中的工作情况作如下总结：

一、加强学习，提升自身素质

一年来，我能够认真学习银行方面的业务知识，不断提高自己的理论素质和业务能力。在学习的过程中，我逐渐总结出了符合自身特点的学习方法，即比较学习。跟其他同事比，我个人欠缺的就是我需要学习的；跟其他支行比，我们薄弱的就是我需要加强的；跟其他银行比，与我们不同的就是我需要探索的。

二、开拓创新，寻找新的市场增长点

只有不断开发优质客户，扩展业务，增加存款，才能提高效益。我利用个人的社会关系网，与拆迁公司建立联系，通过拆迁公司，我得到了大批具有储蓄潜能的客户名单。然后逐个登门拜访，拒绝、冷眼甚至辱骂不可避免，但是值得庆幸的是，通过这种方式，我在原有的营销和维护个人客户，帮助客户理财的基础上，还挖掘了不少新客户，吸引了大笔新的存款。

三、忠诚执着，为支行事业发展尽职尽责

银行是我学生时代就蒙昧以求的工作场所。毕业之后，我非常幸运的得到了这份理想的工作。但是要成为一名合格的银行工作人员也并不是一件非常容易的事情，必然需要不断地学习、持续的磨练。工作一年多后仍然不是银行正式员工的事实让家人有些担忧，他们甚至为我找了他们认为更好的出路。是坚持自己的理想，还是体谅家人的感受，说实话我徘徊过、矛盾过。但是理性的思考之后，我毅然决定留在支行，继续努力，用我的成绩实践自己当初的畅想，也打消家人的顾虑。

新的一年里，我为自己制定了新的目标，为了让自己尽快成长为一名合格的银行员工，我将着重从以下几个方面锻炼自己、提升自己。

一、业务方面。不断更新自己的银行业知识库，既要熟悉传统业务，又要及时掌握新兴业务；既要有较高的理论水平，也要有熟练操作具体业务的能力；既要学习自己职责范围内的专业知识，也要主动了解银行的贷款、存款、结算等其他领域的相关知识。

二、素质方面。养成强烈的责任意识和服务意识，认真对待每一位顾客。严格要求自己，作风正派，洁身自爱，自觉维护银行工作人员的良好形象。

三、心理方面。不断经受磨练，理智面对挫折和失败，把行程成熟、稳健的心理状态作为自己的成长目标。

明年，我的业绩目标是个人存款到达1个亿。我会不断探索、开拓创新、尽职尽责、尽心尽力，自己成长的同时，为支行事业的发展做出属于我的一份贡献。

**第四篇：金融业承诺书**

承 诺 书

（适用营业部其他员工）

招商证券股份有限公司

本人（姓名：，身份证号：）郑重承诺如下：

一、严格遵守国家法律法规、规章、及其他规范性文件、行业规范和自律规则、公司内部规章制度、行业公认并普遍遵守的职业道德和行为准则，主动配合、接受监管机构的监管，服从公司规章制度要求，明悉并严格遵守相关规定，维护公司的合法权益。

二、本人清楚职位职责、授权范围以及公司的相关制度，在职期间，将诚信守法、恪尽职守，审慎高效地行使职权、履行义务，为公司的发展做出应有的贡献。同时，本人承诺在职期间持续学习，使自己持续具备任职资格条件并能够胜任所从事的职位。

三、在职期间，不从事任何直接或间接与公司存在利益冲突的活动，不利用职权收受贿赂或者获取任何非法收入。

四、不从事损害公司或客户利益的活动，同时，拒绝执行任何机构、个人侵害公司及客户合法权益等的指令或者授意，发现有侵害公司及客户合法权益的违法违规行为时，将及时抵制，如确实无法抵制的，将在第一时间向公司报告。

五、不代客理财，不全权代理客户交易，不以任何方式向客户承诺投资收益、约定分享投资收益或者分担投资损失。

六、不接受客户的全权委托而决定证券买卖、选择证券种类、决定买卖数量或买卖价格等。

七、不代理客户办理或签订与开户、销户、修改客户资料、撤销指定交易、转托管等有关的手续或协议。

八、不伪造客户签名及客户资料，不违规使用或私刻公章及业务用章，不违规使用或伪造票据。

九、不欺诈误导客户，不为牟取佣金收入而诱使客户进行不必要的证券买卖。

十、不以任何形式向客户传播存在虚假成份或者误导性的信息或言论，亦不发布任何有损于公司形象的言论等。

十一、不泄露公司及客户的各种资料。

十二、不以任何形式为客户的违法违规行为提供便利，或对客户的违法违规行为予以默许。

十三、不以任何形式和手段协助客户进行市场操纵、内幕交易、洗钱等违法违规活动。

十四、不对证券价格的涨跌或者市场走势做出确定性的判断，不利用向客户提供投资建议而谋取不正当利益，不违规举办集会性证券投资咨询活动。

十五、本人已认真阅读《招商证券股份有限公司合规手册》的全部内容，并充分理解其含义；本人愿遵守手册的内容；本人愿严格履行手册中合规的一般准则及各项义务及要求，不从事手册所禁止的行为；如手册发布后公司对其内容进行修订，本人亦愿严格履行修订后手册中合规的准则及各项义务及要求，不从事手册所禁止的行为。

十六、以下请选择适合项：

□本人在此郑重承诺：本人将立即清理直接或以化名、借他人名义持有、买卖的股票，或接受他人赠送的股票。本人今后将遵守国家证券法规定，在任期或者法定期限内，不会直接或者以化名、借他人名义持有、买卖股票，也不会接受他人赠送的股票。本人承诺如持有股票将按公司规定进行申报。

□本人在此郑重承诺：本人没有直接或以化名、借他人名义持有、买卖股票，本人没有接受他人赠送的股票。本人今后仍将遵守国家证券法规定，在任期或者法定期限内，不会直接或者以化名、借他人名义持有、买卖股票，也不会接受他人赠送的股票。本人承诺如持有股票将按公司规定进行申报。

十七、本人已认真阅读《招商证券股份有限公司合规手册》的全部内容，并充分理解其含义；本人愿遵守手册的内容；本人愿严格履行手册中合规的一般准则及各项义务及要求，不从事手册所禁止的行为；同时，本人将严格遵守国家法律法规、规章、及其他规范性文件、行业规范和自律规则、公司内部规章制度、行业公认并普遍遵守的职业道德和行为准则以及本人与公司的合同约定。如手册发布后公司对其内容进行修订，本人亦愿严格履行修订后手册中合规的准则及各项义务及要求，不从事手册所禁止的行为。

十八、本人承诺不自己经营或为他人经营的与公司有竞争关系的业务；并按公司规定如实申报本人在外经营、为他人经营及在外兼职的相关情况。

十九、本人承诺遵守直系亲属回避原则，凡本人的配偶、父母、子女、兄弟姐妹，不得在公司总部同一部门、同一分支机构或有直接上下级关系的部门、公司同一控股子公司、公司同一全资子公司从事工作；本人承诺如有直系亲属在公司任职将按公司规定进行申报。

如本人上述承诺存在虚假陈述或发生违背上述承诺事项的行为，本人愿意承担相应责任，并接受处罚。

承诺人签名：

年月日

**第五篇：金融业自荐书**

尊敬的女士/先生：

您好！感谢您在百忙之中垂询我的自荐材料。

我是南京审计学院金融系00级的一名好范文。

为了成为一名当代社会需要的竞争型人才，大学四年的学习过程中，我刻苦努力，学习成绩优秀，多次荣获奖学金，并已一次性通过国家英语六级考试(CET-6)和江苏省计算机三级(VFp5.0)考试。

学习之余，我还积极参加各种社会活动，担任学生干部工作，并取得了多项突出成绩。四年的社会实践工作，让我脱离了一个整天居于象牙塔内的传统大学生形象，不仅锻炼了我的组织协调能力，更使我明白，想要做好一份工作首先必须热爱这份工作。此外，我还积极参加体育锻炼，并造就了我有能力承担任何重任的体魄。

我热爱我的专业，并对我将从事的这份工作充满一腔热情和干出一番事业的决心。您只需付出一点信任，我将回报您无限！

期待与您的面谈！

此致

敬礼

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！