# 2024开门红说明会主持稿

来源：网络 作者：雪域冰心 更新时间：2024-06-07

*第一篇：2024开门红说明会主持稿2024开门红说明会主持稿发布: 2024-1-12 15:41 | 作者: wooyuk | 来源: 保险网络[i=s] 本帖最后由 张文光 于 2024-1-23 20:27 编辑话外音——《仙境》一...*

**第一篇：2024开门红说明会主持稿**

2024开门红说明会主持稿

发布: 2024-1-12 15:41 | 作者: wooyuk | 来源: 保险网络

[i=s] 本帖最后由 张文光 于 2024-1-23 20:27 编辑

话外音——《仙境》

一、开场白（主持人登场——2.主持人上台）

尊敬的各位嘉宾，亲爱的各位朋友，大家下午好！在这寒妆素裹的冬季，在这收获喜悦的美好时刻，欢迎各位来宾参加“福虎迎春 财旺新年”新产品发布会请允许我代表中国人寿保险公司长春分公司对您的光临表示衷心的感谢和热烈的欢迎。欢迎大家。

2024年，当全球经济依然经受金融风暴考验的时候，中国经济已经悄然复苏。作为国内最大的商业化寿险公司中国人寿凭借自身的优势在多种投资领域取得了较高的收益。在取得荣誉的同时我们第一时间想到的就是所有支持我们的客户朋友。中国人寿产品开发部综合行业内各公司的优势产品特色，顺应成功人士需求，将于2024年元月隆重推出一款集分红、养老、健康于一身的理财产品。岁末年初，中国人寿\*\*分公司开展了福虎迎春财旺新年”大型客户答谢活动。在座的各位来宾都是积极参与本次活动并获得幸运参会资格的嘉宾。我们希望借助新产品发布会的机会表达对您的谢意，更加希望今天的发布会能让大家了解更多的家庭理财知识。相信这个愉快的下午一定会让您不虚此行！现在我宣布：“\*\*\*\*\*\*\*\*“新产品发布会”正式开始！

二、视频短片《中国人寿》

下面让我们通过一段视频短片，了解一下您身边的中国人寿。

三、领导致辞

通过刚才的短片，相信大家对中国人寿应该有了更深一步的了解，国寿的蓬勃发展离不开广大客户朋友的厚爱与支持，是您给予了我们光辉的过去，希望国寿的努力能带给您灿烂的未来！

今天新产品发布会同样得到了公司领导的高度重视。接下来，请大家用热烈的掌声有请中国人寿保险股份有限公司\*\*分公司副总经理\*\*\*女士为本次会议致辞！掌声有请\*总…——（3。领导致辞——拉德斯基进行曲）

四、揭牌仪式

请大家再次用掌声感谢尊敬的\*总！

请\*总留步，接下来也请\*总为我们推出的新产品揭开她神秘的面纱，让我们共同见证这个难忘的时刻！

五、专家时间

保险产品作为金融理财工具已经走入到了中国百姓的家庭。对于家庭理财我们虽然不陌生但却需要得到专家的指导。今天我们特别邀请到著名的理财专家为您解读家庭理财的真谛，同时为您解析新产品《福禄双喜》的独特魅力。首先让我们一起认识一下今天的主讲嘉宾！（专家简介）请大家用热烈的掌声有请……（4。专家上台——万宝路进行曲）

六、奖品介绍

请大家再次用掌声感谢\*老师近一个小时的倾情付出，在今天，“送礼送健康，送财送观念”已经成为一种时尚。相信今天的讲座应该能让大家对于财务规划有了一些新的思路和感悟，中国人寿也为您科学规划财务提供了渠道，并建立了强大的依托。相信这款新产品一定能够给您带来丰厚的收益和最高的保障！同时它也能成为您传递爱与责任的最佳之选！

会议期间我们特别安排了您和理财顾问沟通时间，由他们为您量身设计财务规划方案，使您及时享受到因财务规划带来的利益！如果今天您在现场办理新险种，我们还为大家准备了丰厚的奖品！下面请允许我来为大家做以介绍：（5。奖品介绍——花好月圆）

1、小钱币纪念册

中国有3000年货币文化，也是世界上最早使用纸币的国家。本套珍藏册收录了硬币1分2分5分1角5角1元，纸币1分2分5分1角5角，有助于收藏者直观的了解中国小钱币文化，具有一定的鉴赏和收藏价值。

2、盛世国典大阅兵邮资明信片

2024年10月1日，庆祝中华人民共和国成立60周年首都国庆阅兵盛典在北京天安门广场隆重举行。阅兵展现了我们国家之威、民族之威、人民之威。

《盛世国典大阅兵》60枚连体邮资明信片全长10米，北京天安门邮局发行，全景展示了这次首都阅兵的盛大阵容，是我国迄今为止最长的连体邮资明信片。

3、《虎年好运》珍藏纪念册

2024年为庚寅福虎年，为迎接新春的来临，我们也为大家准备了《虎年好运》珍藏纪念册。该册内收藏了古钱币4枚，个性化十二生肖纪念张1枚，中外纸币12张，硬币8枚，粮票6枚国外邮票6枚及明信片1张。本册藏品装帧精美，既有时代气息又充满节日传统，是具有纪念意义的难得的收藏和馈赠的佳品。

4、第四套人民币珍藏版纪念册

本套人民币珍藏版除了具有观赏性外，而且还极具收藏价值。第四套人民币的全套面值，总价值170。56，发行价980元，市场价超千元。难能可贵的是本套珍藏版中的所有人民币编号的尾号四位均相同！第四套正在渐渐的退出历史的流通领域，成为名副其实的收藏珍品。所以后四位序号均相同的一套人民币，真的是万里难寻！本套珍藏册是由总公司与造币厂合作专门为高端客户准备的礼品。全系统内限量发行10000册。

5、下面您看到的是第三套人民币珍藏册：

第三套人民币是我国目前发行、流通时间最长的一套人民币，目前彻底退出流通市场。这款被命名为“激情岁月”的人民币珍藏册，内含全新的第三套人民币纸币，且纸币的尾号三位均相同，该纪念册集价值、荣耀、气度为一体，让所有的收藏爱好者赞不绝口。2024年

它的收藏价格为1800元，现已升到2万元以上，从收藏角度分析，它是最具有投资前景和潜力的一套人民币，而且升值空间非常大，可以说是让“钱生钱”的捷径。

6、下面您看到的是第三套，第四套，第五套人民币合集珍藏册。

此套合集珍藏册装帧精美，囊括了第三套第四套第五套全套人民币。册中还以共计22枚工艺箔片再现了人民币的另一精美侧面被誉为人民币收藏中当之无愧的“稀世珍品”。限量发行5000册。在前几套人民币陆续退出流通市场的大前提下，人民币收藏正在经历一个前所未有的大牛市。大全套人民币收藏有着不可限量的广阔发展空间。

7、《伟大的祖国》中华民族大团结金卷

为纪念中华人民共和国成立60周年，我们特别为大家准备了此套奖品。中华民族大团结金卷以气势恢弘的长卷形式，精美收录了国内著名民族风情画家魏惠筠先生历时数年精心绘制的中华56个民族画作，采用国际流行的流金纸制作，华丽溢彩，美仑美奂，并对每幅画作都分别配贴了相应的“民族大团结”特种纪念章56枚，并配贴两枚邮票，另配有6枚镀银纪念章。

《伟大的祖国》中华民族大团结金卷每套配有独立发行编号，限量发行5000套！

七、神秘大礼

今天在会议现场除了这几款极具收藏价值与纪念意义的奖品外我们还为大家准备了一份神秘大礼，究竟会给大家带来什么样的惊喜呢？请大家把目光聚集在舞台中间，有请礼仪人员为我们揭开它神秘的面纱（6神秘大礼——奥林匹克进行曲）

稳坐“聚宝盆”，财源滚滚进

植入“招财树”，家族代代兴

希望这樽招财树能给您带来财运！

八、现场理财

如果您在现场理财……

（标王奖）今天如果您在现场投保新产品，保单额度在20万元以上且是全场唯一最高者还奖获赠伟大祖国长卷一套！

(押金)由于我们的招财树非常昂贵，在您领取奖品时请交纳押金。吉祥招财树500元，如意招财树1500元，富贵招财树3000元。今天在现场为您准备了POS机如果您能在现场全额交费，您可以免交押金。或在明天11：30分之前办理好相关手续，并且保费到账还能获赠“求财双宝”的摆件一个，为您招财进宝，体现财富与荣耀。

九、说抽奖

今天所有在场嘉宾都可以参加幸运抽奖活动，我们将小钱币纪念册还有这份大礼吉祥招财树作为现场所有来宾及场外嘉宾幸运抽奖的奖品赠送给大家！究竟今天哪些嘉宾能够获得大奖呢？稍后在抽奖环节中我将为大家揭晓！

十、填反馈表

今天我们也为大家搭建了交流平台，首先请大家打开您手边的资料袋，找到客户意见反馈表，您是否比较喜欢我们的新险种呢？在以后的生活中您还想获得哪方面的保障呢？大家可以把您好的建议和意见填在此表上！以便理财顾问可以给您提供更适合您的贴心服务！稍后请您在理财顾问的协助下填写此张表格，填写完闭后交给礼仪人员即可！

为了感谢各位嘉宾的光临，今天所有到场的嘉宾都将获赠意外伤害保险，让您的身价倍增！会后由我们的理财顾问为您办理相关手续！

下面有请理财顾问入场……（7现场沟通——喜洋洋）

一个下午，在漫长的岁月中就象沧海一粟，一个决定，在丰富的人生中却是点睛之笔，希望各位来宾能在这个下午做出明智的决定！一次用心的感激，一次真诚的相聚，希望留在您的记忆里，并请您能够记得，中国人寿始终陪伴着您！福请禄来 人寿添喜

现场理财（8爱的协奏曲、9我等候你）

会中抽奖（10上台音乐——抽奖）

十一、宴会

1、祝您好梦圆圆，好运连连

2、家庭幸福，事业发达

3、身体健康，心想事成4、合家欢乐 梦想成真

5、年年吉祥 岁岁平安

6、虎啸天下，虎虎生威

祝您2024年财源滚滚，鸿运当头！

祝您2024年生意兴隆，财源旺进！

祝您2024年吉祥幸福，财富满箩！

**第二篇：2024开门红启动会主持稿**

旁白：会前提醒：\*\*人寿\*\*中支2024年开门红启动大会将在5分钟后开始，请各位伙伴将您的手机调至静音或关机状态，会议期间请保持安静，不要随意走动,会场内请勿吸烟。谢谢您的配合。

领导入场：会议即将开始，首先请全体起立，让我们用最热烈的掌声有请领导及各位部经理入场，倒计时：歌曲开门红

三、开场白：

女：尊敬的各位领导，男：亲爱的\*\*将士们，（合）：大家上午好！

女：欢迎来到\*\*人寿\*\*中支2024年开门红启动会的现场。男：我是培训部的\*\* 女；我是营销部的\*\* 男；今天的会场气势如虹，格外辉煌，\*\*精英齐聚一堂，共同开启传奇的2024。

女：擎宝剑，问苍天，群雄逐鹿立\*\*，男：利剑出，英雄路，问鼎巅峰开门红。

女：满怀激情与喜悦，带着飘香的硕果，我们送走2024。男：喜悦伴着汗水，成功伴着艰辛，我们迈向2024 女：即将过去的2024，我们\*\*人开拓进取，高歌前进。男：传奇的2024，我们\*\*人满怀憧憬、奋勇向前。女: 昨日的耕耘已化作今天的希望。男：今天的汗水铸就了明日的辉煌。

女：踏着初冬的脚步，让我们相聚在这美好的时刻 男:现在我宣布；\*\*人寿\*\*中支2024年开门红启动大会 合： 正---式---开---始！国歌、司训：

女：有请全体起立！整理着装，齐唱中华人民共和国国歌 男：请大家保持站姿，以饱满的热情齐诵公司司训！

请领导就坐，请伙伴们就坐。回顾：

女：2024年在指缝间就这样悄悄溜走，回首过去，我们经历了重重的考验。大家一定还记得开业首月的辛苦汗水，大家一定也记得经过多次拜访的即将签单的客户最终拒绝签单时委屈的泪水，大家一定还记得跟进许久客户在投保单上签上名字，保费到账时的笑容。就这样，日子一天一天地流逝，时光一点一滴地流淌。哭也罢，笑也罢，都成为了过去，而即将打开的2024又是全新的一面，我们将在这崭新的一页书写怎样的辉煌。

男：回首过去的点点滴滴，有欢笑有泪水，有欣喜有失意，经历了大风大浪或小波小折后总会在心底浮上一丝浅浅的微笑。不论是怎样的挫折或困难，都已经过去，每一天，总会有一轮新的太阳照常升起。回首过去，令我们豪情满怀，展望未来，让我们信心百倍。我坚信，在公司的带领下，我们的航船将载着美好的理想，乘风破浪，驶向成功的彼岸!业绩盘点：

女： 开业以来个险全体将士上下一心、齐心协力，凭借着坚强的意志，发扬勇往直前，顽强拼搏的精神，用饱满的激情、过人的智慧和辛勤的汗水，克服了一个又一个困难，创造了一个又一个奇迹，铸就了一个又一个的精彩和辉煌！表彰环节：

男：2024年，我们取得辉煌成绩，离不开公司领导的引航，更离不开各位的辛勤奋斗

女：确实如此，辉煌战绩的背后是全体将士戮力同心的拼搏、浴血奋战，这是一份收获，更是一份感动。

男：今天，在这充满喜悦的欢庆时刻，我们要给予2024年最优秀的精英们以崇高的荣誉和隆重的表彰。首先

抽奖一： 开门红节奏安排：

男：昔日百战多，勇破万重关，今朝踏开门，更好是明年

女：开门红是一种速度，有激情才有速度 男：开门红是一个机遇：是送福与创富的机遇，女：一年红不红，全看开门红，一年旺不旺，全看开门旺，开门红的节奏安排决定了战役的节奏，现在让我们用热情的掌声有请\*\*中支XXX经理为我们做开门红节奏安排宣导，掌声有请！抽奖二： 方案宣导：

男：面对着千帆竞发的寿险市场环境，\*\*中支全体将士们越战越勇，开业首销566万创造了\*\*寿险市场新高，两个月合格平移目标成功达成，新的一年，新的机遇，新的开门红，我们已经准备好了迎接全新的挑战！

接下来，让我们用热烈的掌声有请XXX经理，为我们带来2024年开门红方案宣导 任务认领：

女：血火洗礼表丹青，浴血奋战铸辉煌

男：太阳正在升起，战火已经硝烟四起，各路诸侯演绎纷争 女：开门红荣誉之争在即，让我们立下军令状，准备出征。男：有请各位部经理上台签署军令状。领导动员：

男: 一路走来，我们带着成功者的自信与感慨，女：一路走来，我们满怀奋斗者的骄傲与豪迈；

男:寿险战场的摸爬滚打，练就了\*\*个险将士们的铮铮铁骨，女：漫漫征程的重重考验，磨砺了\*\*个险将士们百折不挠的品格。男:亲爱的伙伴们，辉煌的历程印证\*\*个险将士们执着的追求、无尚的荣耀。铭记着成功团队坚强的意志，扑面而来的2024我们要更加辉煌！\*\*中支统帅\*\*总也在在百忙中来到了会场，相信\*\*总将用他的专业与高度给予我们更多的指导与期望，让我们大家用热烈的掌声有请\*\*总为我们做领导动员。

十四、抽奖三：

十五、激情出征：

女：亲爱的伙伴们，寿险的道路上没有停歇的脚步，成功者的日程中没有放松的时刻

男：回首来时路，万千感慨，我们在逆境中拼搏、我们在挫折中腾飞 女：展望去时情，意气风发，我们在欢笑中奋起、我们在激昂中跨越 男：万众一心，我们的士气可铸仰天之辉煌 女：携手奋进，我们的佳绩可拓前程之锦绣 男：峰回路转，不变的是信念，升腾的是理想 女：斗转星移，付出的是汗水，收获的是希望

男：此时，我们赞美，赞美\*\*精英奋力拼搏所成就的辉煌一页！女：此刻，我们歌颂，歌颂\*\*骄子用汗水谱写的绚丽篇章。

男：祝愿各位在开门红战役中，借助公司大势、借助新产品对市场颠覆性的力量，放大格局、坚定信念，实现寿险事业新的历史性突破。快晋升，大发展，开门过后尽开颜！

（合）：在此！我们宣布\*\*人寿\*\*中支2024年开门红启动大会圆满结束。

**第三篇：开门红启动会主持稿**

开门红启动会主持稿范文

很多销售企业在新年伊始都会举办开门红活动。下面小编为大家带来的是开门红启动会主持稿范文，一起来看看吧！

男：尊敬的各位领导，女：亲爱的各位精英伙伴们，合：大家下午好!

女：擎亮剑，问苍天，建信群雄逐鹿

男：重剑出，英雄路，问鼎巅峰开门必红

女：我是xxx，男：我是xxx。

女：现在我宣布建信人寿广东分公司广州业务部20xx总结表彰暨20xx开门红启动大会

合：现在开始!

女：首先，请允许我介绍莅临今天启动大会的各位领导，他们是，欢迎您!

男：欢迎您!

合：让我们用最热烈的掌声感谢各位的光临，欢迎大家!

【风采展示】

女：各位伙伴，一流的团队就要有一流的士气，男：今天我们相聚在这里，空前的热情让职场的空气也为之燃烧!

女：下面是风采展示时间，让我们把团队的雄心壮志尽情呈现!

男：首先有请番禺团队

女：感谢番禺团队的伙伴，期待番禺团队能在开门红战役中冲锋在前，勇夺第一

男：下面有请天河团队

男：天河团队伙伴让我们感受到一支充满的壮志雄心的队伍已经全力应战!

女：下面有请东山团队

男：东山团队的展示真的是澎湃激昂，感谢东山团队的精英带来气势恢宏的展现!

女：下面有请荔湾团队、白云团队、海珠团队、增城团队、越秀团队、开发团队

女：让我们再次把掌声和欢呼声送给9支优秀的团队!在开门红的战役中究竟谁能夺得霸主的席位，让我们拭目以待。

男：今天开门红征战在即，让我们挥舞起手中的战旗，振奋精神，抖去一年的疲惫。

女：今天营销历程起锚之时，让我们擦亮那手中的兵器，披挂上阵，战出建信精英的风采。

男：接下来请全体起立，一起朗读自信信条。

【20xx年总结】

女：20xx年，风风雨雨、欢欢笑笑，我们共同走过了不平凡。

男：有个信念始终支撑着我们：想过去未曾想，做过去未曾做，得过去未曾得，我们做到了!

女：20xx年开门红，实现规模保费48779万，我们再次创造了奇迹。

男：我们坚信：只要想过去未曾想，就能做过去未曾做，自然得过去未曾得。

【照片展示】

男：20xx年，我们用\*与付出浇灌希望的花朵。

女：20xx年，我们用信仰与坚持结出成功的果实。

男：让我们带着对20xx的回忆走进属于我们的光辉岁月。

女：回首这路走来的风雨历程，我们付出了很多，收获的更多!这所有的成绩，所有的奇迹,都是因为有了你们的努力才得以实现，你们才是最最可爱的人。让我们伸出双手，再一次掌声送给我们自己。

【荣誉表彰】

男：今天，在时间面前，我们又站在了同一起跑线上，女：战火燎原奋战不息，斗转星移，沧海桑田，男：风风雨雨把我们锤炼的日益干练，斗志更坚，女：面对明天的战场，我们激情无限!

男：回首过去的岁月，我们热血澎湃!

女：回望20xx的点滴，我们感慨万千!

男：挥别20xx，感恩所有伙伴一路上的挥汗付出，女：盘点20xx，我们风雨同舟，和衷共济。

男：伙伴们，投入多少,收获就有多少,参与多深,感悟就会多深

女：成功来自于我们的行动和智慧，男：辉煌来自于我们能否抓住机遇和勇敢的迎接挑战!

女：下面将进入今天激动人心的颁奖时刻!

男：首先将要颁发的奖项是20xx千万保费前6名。

女：有哪些伙伴能拔得头筹，获得该奖项的`表彰呢?

男：他们分别是第六名：商玲春，2174万

女：第五名：陈俊宇，2253万

男：第四名：梁刚进，2307万

女：第三名：梁斯俊，2395万

男：第二名：温相林，2951万

女：第一名：曾幸文，3412万

恭喜以上获奖者，有请以上获奖伙伴上台来接受表彰。同时掌声有请吴总我们颁奖。

男：恭喜以上获奖伙伴，感谢吴总为我们颁奖，曾幸文伙伴请留步，在20xx年我们曾幸文伙伴是勇夺广州业务部规模保费第一名，其中有什么秘诀呢，请他给大家分享一下好不好?

女：感谢曾兴文伙伴的分享。接来下我们要颁发的是20xx高端保费王，获得该奖项的是荣鹏程伙伴，有请荣鹏程伙伴上台领奖，同时让我们再次掌声有请吴总为以上获奖者颁奖。

男：恭喜获奖伙伴，感谢吴总为我们颁奖。

女：下面我们要颁发的是20xx超级龙卡王，获得该奖项的是温相林伙伴。

男：有情温相林伙伴上台领奖，同时有请申总上台为获奖者颁奖。

女：恭喜获奖伙伴，感谢申总为我们颁奖。

接下面我们要颁发的是20xx期缴保费王，获得该奖项的是王飞伙伴。

男：有请王飞伙伴上台领奖，再次有请申总上台为获奖者颁奖。

女：恭喜获奖伙伴，感谢申总为我们颁奖。王飞伙伴请留步，我们王飞已经两年蝉联了期缴王，在期缴经营方面有着很丰富的经验，今天也有她来给我们做一下分享。

男：感谢王飞伙伴的分享，接下面我们要颁发的是20xx联名卡销售杰出团队。，获得联名卡销售杰出团队的增城团队。

女：有请增城团队的梁耀全伙伴上台领奖，有请宫总上台为获奖者颁奖。

男：恭喜获奖伙伴，感谢宫总为我们颁奖。

女：接下面我们要颁发的是20xx保费价值贡献团队。获得20xx保费价值贡献团队的番禺团队。

男：有请番禺团队的区域经理黄卓红伙伴上台领奖，同时有请宫总上台为获奖者颁奖。

女：黄经理请留步，请分享下团队经营的心得。

女：感谢黄经理的分享。

男：接下面我们要颁发的是20xx顶尖保费团队。，获得20xx顶尖保费团队的是天河团队。有请天河团队的区域经理姚春莉上台领奖，同时让我们用最热烈的掌声有请林总为我们获奖者颁奖，有请林总。

男：感谢林总为我们颁奖，同时让我们再次用热烈的掌声恭喜以上所有获奖伙伴和团队，祝福他们在20xx年取得更辉煌的成绩。

女：回顾20xx，我们一路前行、无暇顾及沿途的风景，当我们暮然回首才发现走过的路上尽是汗水浇灌后的繁花似锦。

男：展望20xx，我们豪情满怀、不管前行是康庄大道，还是布满荆棘，我们都将充满信心、披荆斩棘、锐意进取。

女：20xx我们全力以赴!

男：20xx我们奋勇向前!

女：吉羊降世捷报频传惊广州，男：福羊开路宏图再展耀南粤，合：迎战羊年。(读ppt任务目标)

【方案宣导】

男：伙伴们，我们将开启新的征程，迎来历爆炸性的时刻，女：这将是最精彩、最刺激和最残酷的荣誉争夺之战。

男：而团结一致，戮力同心，是克敌致胜的关键，女：为了打胜这场攻坚战，分公司及市公司总经理室高度重视，特别制定了开门红业务竞赛方案。

男：那么，这场饕餮Tāotiè盛宴将由谁来为我们揭开神秘的面纱呢?

女：让我们掌声有请吴总为我们带来方案的宣导!

男：有请吴总!

女：感谢吴总给我们带来的方案宣导。为了让我们在开门红战役中收获多多，我们敬爱的林总在百忙之中加班加点为我们提炼产品话术，为我们广分将士传经送宝，下面再此把林总为我们总结的金福红、经富跃致胜法宝跟各位分享。(读产品话术形态)

【责任状签订】

女：血火洗礼表丹青，欲血奋战铸辉煌!相信此时此刻各位伙伴更加有信心挑战20xx!

男：太阳正在升起，战火硝烟四起，各路诸侯演绎纷争!伙伴们，开门红征战在即，让我们整理好军备，备战金鑫!

女：亲爱的伙伴们，勇为胜者创佳绩，男：大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣。

女：跨别昨日，告别麒麟之争，迎来新的征程

男：仰望未来，迎接荣誉之争，奋战新的起点

女：在这激动人心的时刻，让我们掌声有请申总上台立下军令状

男：同时掌声有请宫总。

女：有请各片区负责人上台签订责任状，同时有请申总。有请各团队区域经理上台签订责任状，男：军令状，必执行。抢市场，争荣誉，女：开门红，誓达成。

【总动员令】

男：大海航行靠舵手，一场伟大战役的胜利离不开指挥官的正确谋略。

女：今天，在决战开门红的狂风暴雨掀起之际，我们的领路人，尊敬的林总又将用他的雄韬伟略为我们即将出征的战士谋局布阵，擂鼓助威!

男：接下来我就用最热烈的掌声有请建信人寿广东分公司林总发出出征动员令!

女：有请林总!

女：感谢林总为我们吹响了进军的号角。请林总放心，整装待发的我们必将：全力以赴、不辱使命，坚持不懈，直到成功!

男：雄心壮志与天齐，人吼马嘶风乍起

女：满腔热血为荣誉，今朝奋起显真情。

男：带着神圣的责任，带着爱的使命，我们的队伍必将无往不胜，所向披靡。用豪迈的誓言去迎接未来的挑战!

女：伙伴们，让我们一起创造辉煌，誓夺荣耀，赢在起点，赢在20xx!

合：至此，今天的启动会到此结束了，感谢各位领导的出席，感谢各位伙伴的参与，谢谢大家!

**第四篇：开门红主持稿[范文]**

2024开门红启动会主持词

………………纪律宣导………………

静场：各位优秀的伙伴们大家上午好。请大家迅速找到座位坐好，我们的会议马上就要开始了。请大家将手机调整至无声或震动档，会议期间请勿随意走动。会场内请勿吸烟，保持会场卫生，谢谢您的配合！（可分单位问候或分片问候）

问候：男：张 太 江 相 二1 二3 四

女：常 昆 中 一 二2 三

………………《开门红合唱》………………

男：开门红好模样，漫天锣鼓敲不够热闹欢畅

女：开门红红四方，欢欢喜喜扑打着你的胸膛

男：开门红大风光，漫天喜气蒸腾出更多梦想

女：开门红红四方，好好运道紧握在你的手上

男：下面我宣布，中国人寿苏州市分公司“金牛献瑞 满载而归”2024开门红启动会现在正式开始！

女：首先，请允许我们介绍出席本次启动会的各位领导 中国人寿苏州市分公司总经理张晓刚先生

男：中国人寿苏州市分公司营销总监殷建玲女士

女：中国人寿苏州市分公司个险销售部经理陈莹女士 男：中国人寿苏州市分公司区域收展部经理刘翎翔先生

女：中国人寿苏州市分公司各支公司总经理、分管总经理及市区

营销服务部经理

男：还有来自全辖的主管、精英们，欢迎你们！

女：接下来，请全体起立，奏国歌

………………《奏国歌》………………

齐声高颂公司颂词

………………《公司颂词》………………

男：谢谢，请坐。

2024年即将过去，留给我们无数荣耀与收获

女：2024年即将到来，带给我们无限希望与机遇

男：2024年，乘着百年奥运的东风，苏州分公司卧薪尝胆，奋力拼搏，取得辉煌业绩。无论是个险业务规模，还是个险队伍发展都呈现出良好的发展态势。接下来就有请苏州市分公司营销总监殷建玲女士做2024年回顾。掌声有请殷总。

………………《08回顾》………………

女：谢谢殷总。从殷总的回顾中，我们知道，全年制胜关键在一季度；一季度制胜关键在一月；一月制胜关键在1号！所以赢得1号，赢得一月，赢得一季度，赢得开门红，我们就赢得了全年的主动！再次掌声感谢殷总。

男:08年所有荣耀已经属于过去，我们即将踏上09年新的征程。2024年开门红，我们的对手是无锡军团。团结一致，戮力同心，是克敌致胜的关键。为了打胜明年一季度的这场战役，市公司总经理室高度重视，周密布署，制定出了2024年一季度个险业务推动方案。

接下来有请市分公司个险销售部经理陈莹女士进行方案宣导，掌声有请！

………………《方案宣导》………………

女：感谢陈经理。2024年我们的口号是“敢拼，敢梦，敢赢”，相信热血的苏州国寿人定会发扬敢拼，敢梦，敢赢的精神，紧跟公司战略步伐，在一季度开门红竞赛中，牛气冲天，纵横驰骋，超越对手，跨越巅峰！再次感谢陈经理。

男：擎亮剑，问苍天，苏城精英掀狂潮

女：重剑出，英雄路，问鼎巅峰聚苏城 男：接下来借助大家热烈的掌声有请张晓刚总经理做战前动员讲话。掌声有请张总。

………………《战前动员》………………

男：感谢张总。战鼓已经敲响，2024年开门红战役业已拉开。此时，苏城因我们的激情而沸腾，国寿儿女，傲立潮头，齐声高歌：永当霸主，舍我其谁？

女：此刻，巍巍群山将再次为我们的声势所震撼，苏州大地，群英荟萃，欢声雷动：国寿雄威，谁与争锋？

男：我们坚信，在总经理室的率领下，在苏州个险渠道精英的齐心拼搏努力下，胜利一定属于伟大的苏州国寿人。为了必然而至的胜利，市分公司特制作了记录了胜利时刻的视频，接下来让我们一同欣

赏。

…………《视频播放》…………

男：东风吹，战鼓雷，苏州国寿怕过谁！2024年苏州公司定能牛气冲天，牛转乾坤，一举战胜对手无锡公司！

女：相信我们各位精英此刻已经是心潮澎湃，激情满怀。而各单位的将领此刻也是踌躇满志，战略了然于胸。

………………《进入互动》

………………《结尾》……………… 男：今天的会场热热闹闹、激情洋溢，掌声、歌声交织成胜利的火种。

女：今天的会场红红火火、豪气冲天，信心、决心凝聚成必胜的信念。

男：大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣。

女：血火洗礼表丹青，浴血奋战铸辉煌。

男：亲爱的伙伴们，让我们浪尖征战齐亮剑，誓为荣誉起征程！让我们共同喊出我们的信念：苏州公司必胜！

（在齐声高呼中结束启动会）

**第五篇：开门红主持稿**

一、开场白

各位亲爱的伙伴们，我们启动会马上就要开始了，为了保证会议的顺利进行，请各位将您的手机调至静音或振动状况，谢谢！

虎岁承欢国寿情，兔首笑迎开门红！

尊敬的领导，亲爱的伙伴们！大家上午好！欢迎参加中国人寿保险股份有限公司福州晋安支公司2024年开门红业务启动大会，非常荣幸由我担任本次大会的司仪！本次启动会得到了市公司总经理室的高度重视，领导们也在百忙中抽空莅临现场，为我们鼓气加油!首先向大家荣重地介绍莅临本次大会的领导.他们是:

感谢各位领导的光临!

二、奏唱司歌

挥别一零年的盛世华章，辉煌国寿又迎来了崭新的2024年。新的起点，新的目标，让我们用嘹亮的歌声唱响晋安儿女的壮志豪情，向即将到来的2024年宣战!请全体起立，奏唱司歌。

三、渠道风采展示

时刻如同年光似箭，年光的白叟又将我们带进岁末年关之时。冬风如同哮犬上天，冬风的凛冽却吹不走伙伴们高涨的士气！胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉煌!接下来,就是展现渠道风采的时候!

四、市公司领导讲话

每一次出征前，我们市领导都会苦口婆心地叮嘱一番。语重心长的话语里既有着领导的期许，也有着家长般的关爱!接下来，借助大家热情的掌声有请市公司郑明总为我们作战前训勉！

在领导的这段话里：我们感受了关心，倍受了鼓励。我们必将团结一致，共同打造一个更加精彩的兔年开门红！

五、回顾2024年

今天，全司众将士相聚晋安.今天，国寿之士气纵指苍穹.回首2024年，感慨之情立涌心头！

无论春夏秋冬，领导总在我们最需要关怀的时候出现。去年的这个时候，同样在这个职场。我们的刘总亲临现场参加了我们2024年的开门红启动会。这一年来，我们的伙伴们付出了汗水，收获了微笑！

每当我们蓄势待发时，每当我们大战而归时，无论成功还是失败，我们可亲可敬的叶总总会及时地出现在我们的大职场，给予我们关心与关怀！

第六批订单班的加盟，让这个职场更加朝气蓬勃。而我们这些老员工不得不感叹：我们老了！其实，我们是在成长，我们付出了青春，收获了成熟！每一次的客户服务节，我们都以实际行动来实现“把爱心送给每一个人”的诺言！今年夏天，我们林总办公室来了一位特殊的客人。他是我们国寿忠实的客户。我司客服人员的细心与真诚把他感动了。为了表示感谢，他特地来到我们公司，现场挥笔，用他那强劲有力的笔墨，表达了对我们公司的感激之情！今年秋天，我们在客户答谢会上也迎来了这样一位特别来宾。他不仅是国寿忠实的客户，还是享誉国内外的当代画家---林之本先生！他在现场画了一幅惟妙惟肖的老松牡丹争艳图。预祝我们国寿像迎客松一样，傲立风中，枝繁叶茂！“用专业与真诚赢得感动”是晋安公司始终不渝的服务理念。正是这样的服务理念，我们才赢得了客户的信赖与支持。

我们总是感叹：在保险公司，时间过得特别快！每个季度都有方案，每个月都在冲刺。而每一次业务竞赛中，伙伴们总是笑得合不拢嘴！还记得左手拿着可乐，右手捧着Q蒂的场景吗？还记得数钱数到手抽筋的红包现金奖励吗？还记得母亲节表彰会上，妈妈眼中满含自豪的泪水吗？正是我们付出了昨天，才收获了今天!首届“银保之声”歌手大赛，让我们发现晋安公司藏龙卧虎。端午节吃粽子大赛上，让我们目睹了一群晋安女将，为了胜利不顾形象，狼吞虎咽的场面！篮球赛场上，让我们挖掘了晋安篮球界的MVP。在订单班伙伴精心准备的中秋晚会上，我们又一次感受到青春的热情。羽毛球赛场上，再一次证实晋安女将“巾帼不让须眉”的实力！

跨别昨日，辞别麒麟之争，2024我们又将踏上新的征程。

六、方案宣导

亲爱的伙伴们，团结一致，戮力齐心，是克敌致胜的关键，为了打胜兔年一季度的这场战役，公司总经理室高度重视，慎密布署，拟定出了丰富诱人的兔年开门红的竞赛方案。让大家在出征前,目标明确.打场漂亮的胜仗，凯旋而归！掌声有请市场拓展部徐伟华主管为我们作竞赛方案宣导。

感谢徐主管，相信各位在听了明年开门红的方案后，必然踌躇满志，热血满腔！

七、渠道誓师PK 今天的会场红红火火、豪气冲天，信心、决心凝聚成必胜的信念。太阳正在升起，战火硝烟四起，各路诸侯演绎纷争!伙伴们开门红交战期来临，让我们清算好军备，备战金鑫！第一军团，城北建行PK城南建行。

大浪淘沙勇者胜，风啸长夜败者臣。掌声有请两个团的领军人上台表态！请各团长签署责任状！第二军团，城东建行PK市仓中行。

浪尖交战齐亮剑,誓为声誉起征程.掌声有请两个团的领军人上台表态！请各团长签署责任状！

第三军团，晋鼓中行PK邮储渠道。

血火浸礼表丹青，欲血奋战铸辉煌！掌声有请两个团的领军人上台表态！请各团长签署责任状！

在晋安公司，有这样一只队伍！他们在风雨中做事，阳光下做人。他们不辞辛苦，劳碌奔波。他们用专业与真诚赢得最广泛客户的感动与信赖。它---就是客户服务部！在这个团队里，有这样一个人物！他没有高大威猛的身材，却有才高八斗的智慧！他没有不切实际的梦想，却有脚踏实地的干劲！他就是客户服务部的领军人---杨东强。借助大家热情的掌声有请杨东强经理！（签署责任状）

杨东强经理用他那铿锵有力的声音号召着所有客户服务部的伙伴奋勇向前。我们已经从客服伙伴们热情的掌声中感受出他们对来年的信心。

祝愿伙伴们来年开创新的奇迹，开拓新的辉煌！

八、领导总动员

乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海 十年论剑傲江湖，晋安亮剑扫天下！

借助大家热情的掌声，有请晋安公司林星经理作领导总动员！感谢林总！“听话，照做，相信，追随”这八字箴言是我们晋安儿女始终不渝的工作理念！我们将激情，斗志化作实际行动来证明。

九、结束语

让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天。让我们步履起来，无视风雨，用青春的旋律将战役进行到底！让我们高歌起来，众志成城，以爱为名渲染国寿的春天！让我们，庆功宴上再相聚！

中国人寿保险股份有限公司福州晋安支公司2024年开门红启动会到此结束。再会！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！