# xx保险公司开业领导讲话稿（五篇范例）

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2024-07-26

*第一篇：xx保险公司开业领导讲话稿保险公司成立讲话同志们：刚刚召开了四大战役表彰大会，如此骄人战绩，完全依靠于所有同志们的奋勇拼搏！再次向你们表示祝贺！XXX竞赛至今，我们共实现标保xxx亿，较去年同期实现了XX%的增长，代理保险近2年实...*

**第一篇：xx保险公司开业领导讲话稿**

保险公司成立讲话

同志们：

刚刚召开了四大战役表彰大会，如此骄人战绩，完全依靠于所有同志们的奋勇拼搏！再次向你们表示祝贺！XXX竞赛至今，我们共实现标保xxx亿，较去年同期实现了XX%的增长，代理保险近2年实现了长足的发展。X月X日，也就是下周五，x保险江苏分公司将正式开业，此次开业初期选在XX进行试点展业，因此我们今天在这里召开xx人寿XX试点展业动员会。对于xx人寿的成立，我简单谈下看法：

一、代理华丽转身自办

首先，我们要正确认识xx人寿的成立。xx人寿的成立，是XX集团公司和xx人寿总公司的战略部署，是全省XX系统的“二次创业”，这是即银行成立后，又一次良好的发展机遇。各级单位要站在整合XX资源、深化XX服务“三农”内涵 的战略高度、要以大局观正确认识xx人寿成立对于XX系统的重大意义。xx人寿与我们目前合作的保险公司有很大不同，以前我们发展保险业务叫做代理保险业务，仅仅帮保险公司卖卖保险，收收手续费。即将成立的xx人寿是我们自己的保险公司，这是实现实现从代理保险到自办保险的重大转变，是XX系统在金融领域的又一大改革。

二、拓宽发挥渠道、提高收入规模

这几年，XX代理保险业务发展迅速，从08年1.67亿

到10年10亿的规模，已经翻了2番多，代理保险业务收入占比也不断提高，从08年4.4%提高到目前XX%。在刚刚召开的职代会上，X总明确提出2024年代理保险业务规模要上20亿，代理保险业务收入要占总金融业务30%。我们要切实加快发展方式的转变，实现XXXX的跨越发展，发展保险业务无疑是最为直接和可控的途径之一。因此，xx人寿开业也是顺应业务趋势与业务发展需求的。此次xx人寿上线，将进一步丰富我们合作的保险公司，丰富产品线，提升代理业务手续费收入。

一、整合企业资源

长期以来，XX之所以能占据银保业务的主渠道，是因为保险公司看中的是XX的品牌，是XX在老百姓心中的地位。XX代理保险与其说是卖保险，不如说是卖客户资源。XX做代理保险，大多是从储蓄客户中挖掘出保险客户，但这些客户的资料、保险的营运、后台管理等全在保险公司内部掌握和运作，我们的客户很容易被这些保险公司挖走。xx人寿在市、县层面不成立独立的分支机构，都要复用XX企业的资源，因而今后xx人寿市、县层面的客户资源也将一直留在我们XX企业。

三、强化品牌优势

我们以往合作过很多的保险公司。在合作关系结束后，曾在XX购买过保险客户也曾遇到这样那样的问题,在兑付、退保等环节，遇到部分保险公司的后期维护不到位，不及时的现象，往往把我们的客户给得罪了。这样不仅仅造成了客户流失，更是砸了XX这块百年品牌，降低了XX在客户心中的地位以及信任度。xx人寿的成立，统一了XX企业与保险公司的品牌融合问题，也是对XX品牌的完全发挥！

对今后xx人寿的发展，还要再提如下要求：

一、树立“优先发展”理念

xx人寿保险业务开办后，各单位要牢固树立”xx人寿是XX自己的保险公司”理念，把发展xx人寿保险业务放在优先位置，确保2024年xx人寿销售占比不低于22%，推动全区xx人寿保险业务健康发展、快速发展、迅速做大规模。

二、全网发力，快上规模

为促进开业初期保费快上规模，开业首月保费规模要达到1800万。各单位要提前做好工作部署，积极邀约客户，大力开展宣传工作，开业一周各单位要力争所有网点实现100%的出单率。

二、防范风险、合规经营

各单位在保险业务发展过程中，务必严格执行监管部门各项要求，贯彻落实XX代理保险及xx人寿保险业务的各项业务规章制度，确保依法合规经营，防范业务风险，提升服务质量，促进全区xx人寿业务持续、健康发展。

这次xx人寿在XX试点展业，无论对于xx人寿，还是

我们XX企业均是一次重大的发展机遇。我希望各单位高度重视这项工作，认真按照市局关于xx人寿上线工作部署开展各项工作，抓好xx人寿的开业工作，积极推进xx人寿在本辖区内的发展。

**第二篇：保险公司开业领导讲话稿**

保险业务推动会讲话稿

同志们：

大家下午好！首先感谢中国人寿保险公司崇左支公司对本次会议的大力支持，刚才市分行个人业务部已经对一季度保险业务完成情况做了分析，并对2024年邮储银行代理国寿保险业务推动方案做了讲解，国寿保险公司也做了产品业务培训，我觉得这次会议很有意义，对我行代理保险业务下步工作做了很好步署和铺垫，下面我就代理保险业务发展谈三点意见。

一、高度重视、充分认识

这几年，代理保险业务发展迅速，收入占比也不断提高，2024年代理保险业务收入达62.78万元，占个人业务收入的20.86%。充分休现了发展保险业务是提高个人业务收入的途径之一。因此各单位要深刻认识此次会议的重要性，要将本次业务推动方案认真分析领会，把活动方案传达到一线员工，将活动任务分配到各个网点，充分调动前台员工营销积极性，增进员工整体意识，树立团队精神，提高工作效率和业绩，各单位要高度重视，做到分管领导亲自抓、业务经理具体管、网点支行长认真办的层层落实，借助一季度业务旺季之机，努力扭转代理保险业务发展缓慢的格局。

二、加强合作，强强联手，推动保险业务新发展。

各单位要加强与当地国寿保险公司沟通和联系，指派

专人负责联络和落实交流工作；每月通报业务开展情况并统计业务数据，以便及时了解和活动开展情况，默契合作，推动业务的健康发展。在推行新产品过程中遇到的问题要及时反馈加以解决。要向保险公司学习先进的营销理念，提高网点营销能力，从而提高网点出单率。

三、防范风险、合规经营

各单位在保险业务发展过程中，务必严格执行监管部门各项要求，贯彻落实区分行代理保险及中国人寿保险业务的各项业务规章制度，确保依法合规经营，防范业务风险，提升服务质量，促进全市代理保险业务持续、健康发展。

这次与中国人寿保险公司崇左支公司的业务推动会，无论对于人寿，还是我们银行均是一次重要的发展机遇。各单位应高度重视本次会议工作，认真按照本次推动方案内容开展各项工作，努力完成活动方案的各项任务指标，我希望通过这次联合培训，成就更多保险业务，加强双方保险业飞速发展，让我行的代理保险事业再创辉煌。

谢谢！

**第三篇：保险公司乔迁开业主持词及领导讲话稿**

建昌营服乔迁主持词

尊敬的各位领导、同事、伙伴们大家

上午好！

阳光明媚，歌声飞扬，欢歌笑语，天降吉祥。今天是公元

\*\*\*\*年\*\*月\*\*日，对我们

营销服务部是个值得纪念和庆贺的日子。我们在省市公司领导的大力帮助下，对公司新职场进行紧张的选址装修搬迁整理，终于在今天迁入新址，这正是楼舍乐成增添如意，新址进驻呈上吉祥，宅起祥云托北斗，楼升锐气映朝阳。

在这样一个非常重要的时刻，人寿

中支

总经理、副总经理

能在百忙的工作中抽身，亲自莅临我们新职场，与我们共同见证这喜悦的时刻，让我们大家伸出热情的双手欢迎领导们的到来。我们今天的仪式分为以下几部分：（幻灯片）

寿险是充满机遇的行业，寿险工作充满挑战，生机勃勃，我们每个人都是这个行业的淘金者，在个行业收获成功与喜悦，积累财富和经验，这个行业是否值得我们终生从事，它的魅力到底都多大，请细听

人寿

中支

副总管为大家解读-----行业分析。掌声有请

总（切换幻灯片）

听过

总的介绍相信大家一定对我们保险行业，和英大人寿有一番更新、和更深的认识，让我们再次用热烈的掌声感谢的精彩讲解。

俗语常说“火车快不快，全靠车头带”在我们喜迁新址这个重要的时刻，我们

营服的经理，一定十分激动，一定有很多话要和大家说，请大家用热情的掌声有请

营服

讲话。（掌声有请）感谢

经理热情的讲话。

一个女人，一双手，她用自己的双肩扛起一副千斤重担，三年前，李箬总经理一个人只身从同业辞职筹建

人寿

中支，一千多个日夜过去了，现在的人寿有

、、三家营服，内外勤员工

人，中支年保费收入近

元，在今天这个

营服乔迁大喜的日子里，总百忙中抽出时间回到家乡参加我们乔迁庆典，现在请大家用雷鸣般的掌声有请

总讲话。（掌声有请）

感谢

总充满智慧的讲话！再次掌声感谢！吉时已到，鞭炮齐鸣，恭贺乔迁大吉！！

职场乔迁领导讲话稿

尊敬的各位领导、伙伴们：

成熟伴随着喜悦,收获带来了吉祥!经过积极努力, 公司今天正式乔迁新址。在这喜庆的日子里, 在这个吉祥的日子里，在这珍贵的大好时光里，请允许我代表

营服全体内外勤伙伴对市公司总经理室领导的到来表示热烈欢迎和忠心的感谢。向所有关心、支持公司成长和发展的各界人士表示衷心感谢，同时向公司乔迁新址表示热烈祝贺！

回顾过去，令人欢欣鼓舞；瞻望未来，更是信心满怀。在过去的14个月里，营服由弱体到达标，由标准到优秀，离不开公司领导关怀与支持，更离不开全体业务伙伴的努力。310万的标准保费，凝聚了

全体业务同仁辛勤的汗水和努力的付出，我们工作在一起、团结在一起、奋斗在一起，我深深的感谢为公司的发展做出贡献的全体业务伙伴，有你们才有

公司的今天，有你们才有

公司的未来。再一次的谢谢大家！

伙伴们相信在接下来的日子里我们一定会有新的作为，插上金色的翅膀，奔向更加美好的未来。从今天开始我们将翻开新的一页，迈出新的一步。

用一流素质，树一流形象，创一流业 绩，用真诚与服务赢得客户的信任与支持。我公司全体员工能秉承“诚信、责任、创新、奉献”的企业核心价值观，认真工作，快速学习，为客户创造更大的价值，为公司创造更知名的品牌。更希望各位领导、社会各界朋友和客户能继续关爱与支持我们，让我们共同创造更加美好的未来！最后祝福大家身心健康，工作顺利，万事如意！

**第四篇：保险公司开业领导致辞**

保险公司开业领导致辞

尊敬的各位领导、各位嘉宾、各位朋友： 大家早上好

今天是一个值得纪念的喜庆日子，我们在这里隆重庆祝xxxx保险公司开业了，值此开业庆典之际，请允许我对远道而来专程参加我们庆典活动的各位领导，各位来宾，各界朋友表示热烈欢迎。

xx保险公司是我国第一家全国性股份制财产保险公司，于1996年成立，总部设在北京。公司注册资金亿元人民币，由全国60余家实力强、规模大、效益好的大型企业和企业集团发起设立，股东覆盖全国24个行业，股东资产总规模超过1万亿元人民币。

那么今天我非常荣幸的成为xx保险公司xx机构的负责人，首先在这里我要感谢xx保险公司给了我这次展示自我的机会，给了我一个提升的平台，让我在事业上了一个台阶。

更要感谢我亲爱的父老乡亲你们对我多年的支持和教导。使我没有辜负大家的期望。在外面我可以骄傲的告诉他们我是xx人。今天我终于有机会报答家乡对我的养育之恩。有一个全力以赴为父老乡亲服务的机会。

我还要感谢袁总的谆谆教诲。是你把xx的品牌做遍了新民的大街小巷，使人人都知道只有xx保险公司的保费最低，理赔最快，售后服务最好。我会更加的努力工作。成为千里马来回报你这个伯乐。

我更要感谢xx所有的同仁。和各位伙伴们亲爱的xx和我生死之交的三位姐妹，与你们一起共事是我人生最大的幸运，因为有你们作为坚强的后盾，我李建利即使有再大的困难也可怕，再难的问题也会迎刃而解。最后，我要感谢帮助过建利的各位领导，各界朋友，你们在我成长过程中一直给予默默无闻的支持与帮助，给予关心与关爱，才让我一路走来感到不孤单，不寂寞，让这一棵弱不禁风的小苗终于茁壮成长。

**第五篇：保险公司领导讲话稿**

保险公司领导讲话稿

保险公司领导讲话稿第一篇 女士们、先生们、朋友们：

大家晚上好!喜逢--X 之际，为感谢社会各届人士长期以来对----发展的关心和支持，今天，----“与财富有约，成功人士财富论坛”在美丽的----隆重举行。在此，我谨代表论坛的主办方——----，对前来出席论坛的各位嘉宾和朋友们表示热烈的欢迎和衷心的感谢!各位嘉宾、各位朋友，--保险作为中国保险市场的领航者，我们一直致力于为广大客户提供最出色的产品与最优质的服务。目前公司总资产超过--亿元，为实现中国太平洋寿险“诚信天下稳健一生 追求卓越”的核心价值理念，我们特为--市社会各界的成功人士打造“与财富有约，成功人士财富论坛”高端商务交流平台。

此次“财富论坛”我们特别邀请了国内权威的理财专家，他将为参会的各位嘉宾提供财税规划、风险的规避，企业经营以及资产保全等各方面的信息及建议。可以说，这是一次富有建设性的盛会，更是阐释着最新投资理财观念的发布会。

2024 年，突如其来的两场特大灾害及百年未遇的国际金融 危机给国际国内经济金融形势带来的急剧变化，让更多的民众意识到了合理有效的理财规划与风险规避的重要性。当然，在三年的灾后重建中，国家及对口帮扶省市的全力扶持，使我们--各行各业都拥有了更多的发展契机。

2024 年，随着经济的企稳回升和国家十二五发展规划纲要的出台，我相信，我们--还将会拥有更多更好更新的发展契机。也就是在这样一个新的发展契机开局之年，越来越多的成功人士再一次将投资的眼光转向到如何合理有效的进行理财规划与风险规避。我们愿与社会各界的成功人士一道共享新规划，共谋新发展，共铸新辉煌。

在未来的快速、高效发展的征程中，保险将始终坚持以“诚信天下，稳健一生，追求卓越”为核心价值观，坚持可持续价值增长，为全市人民实现小康和构建和谐社会作出积极的贡献，更为我们金融保险事业的快速发展尽心尽职。

独学而无友，则孤陋而寡闻。女士们，先生们，让我们以峰会为纽带，不断加深彼此的了解和友谊;以互信为原则，不断扩大共识与认同。我相信，在各位嘉宾的共同关心和支持下，中国保险业的发展必将掀开新的历史篇章。我更坚信，在我们共同努力下，我们有条件有能力创造更加美好的幸福家庭和养老生活。

最后，祝本次“与财富有约，成功人士财富论坛”圆满成功!谢谢!保险公司领导讲话稿第二篇 各位新伙伴：您们好!欢迎您们参加中国人寿保险股份有限公司----分公司 2024 年第五期《星火燎原》创新班学习，在此，我代表中国人寿----分公司党委、总经理室对各位的到来表示热烈的欢!同时，也祝贺大家有这个机会和人寿保险这个新兴的、最具有发展潜力的朝阳行业结缘。

人寿保险是人生中永随相伴的财富，是其他任何事物不可替代的，她

也是我们每一个人、每一个家庭幸福安康的守护神。当您不需要她的时候，或者是您已经把她遗忘，她仍然在您身边忠实地默默守候;当您遇到困难的时候，她会为您排忧解难。人寿保险事业，是一份充满了神圣、充满了爱心、充满了快乐的事业。年少时，人寿保险的教育金可以帮助莘莘学子顺利完成学业，造就国家建设的栋梁之材;中年时，人寿保险的救助金(如：医疗保险金、意外伤害保险金)可以帮助危难家庭度过难关，构建平安和谐大家庭;年老时，人寿保险的养老金是老年生活的忠实伴侣，是开启晚年幸福乐园的金钥匙。

曾经有这样一句话说：人寿保险的推销员是神派到人世间的幸福使者，他们推销的人寿保险就是把幸福送给千家万户，把快乐带给每一个人，让生命活得更有尊严，让爱心布满人间。

各位伙伴，中国人寿有了您们的加入，将会有更多的人民群众、更多的社会家庭受到人寿保险的绿荫庇护，您们也将会在更多客户的感谢中、赞美中获得成功，创造您们的辉煌人生!中国人寿是中国市场上最悠久的人寿保险公司，有着 60 年的发展历史和拥有 4.5 亿客户，经过多年发展，已经成为中国保险行业第一品牌，--年的品牌价值高达人民币 486.67 亿元，总资产达 7000 亿元，业务收入占据了中国寿险市场的半壁江山，是巡航在中国保险行业的一艘航空母舰，引领着中国寿险行业的发展方向，她是中华民族寿险行业的领跑者，她以最好的产品、最好的服务提供给客户、回馈给社会。

作为一名合格的寿险营销员，我们要诚实守信、目光远大，既要为客

户提供优质的保险保障，也要为自己的事业创造成功的机会。公司一贯提倡“以人为本、走专业化营销之路”，这次培训我们的讲师们将给大家讲授一套专业完善的培训课程，并在今后您们从新人到高级主管的成长过程中，继续给予培训支持;在主管的辅导下，引导您发展的方向，让每一位伙伴最大限度的发挥自身潜能，以实现自己的理想，成为受人敬仰的寿险专家，成为一名造福社会、造福人民的爱心大使。

今天，您们选择了中国人寿，您们的人生里程将进入一个全新的发展阶段，在中国人寿这个大舞台上，公司提供了公开、平等的竞争机制，每位伙伴都可以通过自身的努力实现自己的梦想。制度是公开的，竞争是平等的，但勤奋和努力却是至关重要的，只要相信公司、相信制度、相信团队，“听话照做，相信追随”就一定会成功!您们来自全区各个不同的地方、从事过不同的职业，或许也有着不同的生活习惯，但是，为了事业发展的这个共同目标走到了一起，所有营销队伍里的伙伴，都要互相关心、互相爱护、互相帮助。“公司是家庭、公司是学校、公司是军队”，这是中国人寿一贯秉承的职场文化理念。在家庭里面，我们要互相尊敬、和睦相处，遵守职场伦理和职业道德，不要为了小事而斤斤计较;在学校里面，我们要虚心学习、戒骄戒躁，不要因为一时的不足和暂时的失败而气馁，也不要因为获得一点点成功而骄傲;在军队里面，我们要严守纪律、维护制度，要保持高昂的斗志，培育顽强拼搏的战斗力，要树立不怕困难、敢打硬仗的战斗气概，公司的业绩就一定会得到提升，您们的理想就一定会实现!各位伙伴，“观念改变命运、态度决定一切”，这是永恒不变的事业追求理念，只有自己才是自己命运的真正主宰者，只有自己才是自己生命中的唯一思想家;“感动不如心动、心动不如行动”，这是成功人士长期坚持的行动纲领，要创造幸福生活，要改变自己的命运，必须从改革自己的思维习惯入手。“换一种观念，会换一种心情;多一个思路，会多一个出路”，只要您们确立了目标，明确了方向，行动就是最后的选择。

最后，预祝本次培训班取得圆满成功!预祝各位伙伴学有所成，未来----国寿的销售精英就是您们!您们是----国寿持续发展的新动力!谢谢大家 保险公司领导讲话稿第三篇 在刚刚召开了上半年经营形势分析会，举世瞩目的北京奥运会即将到来之际，我们在成都召开会议，总结前一阶段抗震救灾理赔工作，表彰在抗震救灾中作出突出贡献的 27 个先进集体和 87 名优秀个人，这对于系统上下深入学习贯彻--在抗震救灾先进基层党组织和优秀共产党员代表座谈会上的重要讲话，大力弘扬伟大的抗震救灾精神，以科学发展观为指导，切实抓好上半年经营形势分析会议精神的落实，全面夺取抗震救灾理赔工作的最后胜利，确保全年各项任务圆满完成，更好地服务国家经济建设、社会发展大局，扎实推进国际顶级金融保险集团建设，具有十分重要的现实意义和深远的历史意义。

一、抗震救灾理赔工作回顾 “5·12”四川汶川特大地震以来，在党中央、国务院的坚强领导，在保监会的有效组织和国务院派驻监事会的大力支持下，中国人寿系

统上下，尤其是灾区各级公司立足本职，勇担行业和社会责任，和全国人民一道，与特大地震及其引发的次生灾害展开了艰苦卓绝的斗争，取得了阶段性重大胜利。

(一)快速反应，果断决策 地震一发生，我们就以高度的政治敏锐性和强烈的社会责任感，全力投入到了抗震救灾工作中。集团公司党委、总裁室中断了正在召开的会议，紧急研究抗震救灾工作。寿险股份公司当天就成立了抗震救灾应急工作小组和 5 个赴灾区工作组。集团公司于地震次日一大早召开党委会，成立了抗震救灾工作领导小组和有关工作机构，对抗震救灾理赔工作作出了安排部署。灾区各级公司都在地震当天成立了抗震救灾工作机构，对抗震救灾工作进行研究、安排，明确了工作责任。抗震救灾工作得以比较顺利地展开。与此同时，集团公司和寿险股份公司领导密切关注灾情信息，想方设法在第一时间与灾区公司取得联系，了解灾情。集团公司和寿险股份公司当天就向四川灾区干部职工发出了第一封慰问信。地震次日，我们就宣布向灾区捐款 1600 万元，并发动全系统员工和营销员捐款，同时决定向参与抗震救灾的有关方面人员无偿提供人身意外伤害保险。灾后的第三天，我们向社会宣布助养地震孤儿，引起巨大反响。这些工作，有力地支持、配合了整个抗震救灾工作的深入开展。

(二)上下齐心，前后合力 这次抗震救灾理赔工作，系统上下心往一处想，劲往一处使，形成了团结一心、攻艰克难的强大力量。集团公司党委要求在抗震救灾理赔

期间，重灾区必须有集团公司或者寿险股份公司的领导成员在场指挥。灾后的第二天，集团公司和寿险股份公司的工作组就到达了四川重灾区，并与四川省分公司有关负责人一起深入灾区一线慰问干部职工、营销员、离退休老同志，指导抗震救灾工作。集团公司和寿险股份公司、财产保险公司、国寿投资公司以及灾区省市公司的领导都分赴灾区一线，慰问基层员工，查勘灾情，指导工作，给了基层公司以最大的精神鼓舞和支持。在一线全力以赴抗震救灾理赔的同时，各级公司机关急基层之所急，帮基层之所需，积极为一线筹集、运送抗震救灾理赔物资、资金，及时出台有关政策、措施。集团公司悉心协调组织开展抗震救灾理赔工作，并和寿险股份公司一起对重灾区的离退休老同志和死亡职工家属进行慰问，送去了慰问金。寿险股份公司及时向四川省分公司拨付 2 万资金用于抗震救灾，及时出台了 1 项震灾理赔措施，并从全系统抽调业务骨干组成赴川理赔援助团。财产保险公司及时对承保的系统内财产受损情况进行查勘。成都保校领导班子成员始终坚守岗位，积极疏散学生、保证学生吃住安全。四川绿洲大酒店为赴川参与抗震救灾理赔人员提供周到的食宿服务。这些举措为一线抗震救灾理赔工作的顺利开展提供了有力支持和帮助。

保险公司领导讲话稿第四篇 尊敬的 C 行、各位领导、各位嘉宾：

大家晚上好!时光飞逝，寒来暑往，2024 年就要划上句号，玉兔呈祥的--年即将扣响春天的大门。今晚，我们隆重集会在这金碧辉煌的钻石大厅，共

同庆祝虎年的收获，续写兔年的辉煌!过去的一年，是辛苦的一年，是战斗的一年，也是收获的一年，在此感谢百年中行，感谢--支行，感谢在座的各位朋友多年来对--人寿--分公司的大力支持和厚爱;在 2024 年取得大好成绩的基础上，2024年再创佳绩，本年实际预收累计保费 10 亿元，广州地区排名第一。其中业绩突破千万网点有--支行、营业部、CD、XC、SW 等网点;业绩特别优秀的，全年达 500 万以上的销售精英有 QRE、SDF、QWE、CDE、TAF、WAS、GDS、SDA 等等。在此，请允许我借大家友爱的双手，用雷鸣般的掌声表示热烈的祝贺和衷心的感谢!成绩的取得来之不易，离不开支行党委、个金以及各级领导对--的关怀与支持，更离不开各位一线精英们辛勤的汗水和默默的奉献，在此说声：辛苦了!谢谢你们!保险公司领导讲话稿第五篇 同志们：

大家下午好!首先感谢中国人寿保险公司崇左支公司对本次会议的大力支持，刚才市分行个人业务部已经对一季度保险业务完成情况做了分析，并对 2024 年邮储银行代理国寿保险业务推动方案做了讲解，国寿保险公司也做了产品业务培训，我觉得这次会议很有意义，对我行代理保险业务下步工作做了很好步署和铺垫，下面我就代理保险业务发展谈三点意见。

一、高度重视、充分认识 这几年，代理保险业务发展迅速，收入占比也不断提高，2024 年代

理保险业务收入达 62.78 万元，占个人业务收入的 20.86%。充分休现了发展保险业务是提高个人业务收入的途径之一。因此各单位要深刻认识此次会议的重要性，要将本次业务推动方案认真分析领会，把活动方案传达到一线员工，将活动任务分配到各个网点，充分调动前台员工营销积极性，增进员工整体意识，树立团队精神，提高工作效率和业绩，各单位要高度重视，做到分管领导亲自抓、业务经理具体管、网点支行长认真办的层层落实，借助一季度业务旺季之机，努力扭转代理保险业务发展缓慢的格局。

二、加强合作，强强联手，推动保险业务新发展。

各单位要加强与当地国寿保险公司沟通和联系，指派专人负责联络和落实交流工作;每月通报业务开展情况并统计业务数据，以便及时了解和活动开展情况，默契合作，推动业务的健康发展。在推行新产品过程中遇到的问题要及时反馈加以解决。要向保险公司学习先进的营销理念，提高网点营销能力，从而提高网点出单率。

三、防范风险、合规经营 各单位在保险业务发展过程中，务必严格执行监管部门各项要求，贯彻落实区分行代理保险及中国人寿保险业务的各项业务规章制度，确保依法合规经营，防范业务风险，提升服务质量，促进全市代理保险业务持续、健康发展。

这次与中国人寿保险公司崇左支公司的业务推动会，无论对于人寿，还是我们银行均是一次重要的发展机遇。各单位应高度重视本次会议工作，认真按照本次推动方案内容开展各项工作，努力完成活动方案的各项任务指标，我希望通过这次联合培训，成就更多保险业务，加强双方保险业飞速发展，让我行的代理保险事业再创辉煌。

谢谢!

保险公司领导讲话稿

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！