# 招商引资汇报材料（大全五篇）

来源：网络 作者：夜幕降临 更新时间：2024-09-12

*第一篇：招商引资汇报材料\*\*镇招商引资汇报材料今年以来，\*\*镇大力开展产业链招商、聚集区平台招商、以商招商和委托招商，积极改善和优化区域坏境。2024年\*\*镇招商引资目标：引进县外资金1.6亿元，利用外资200万美元。1－8月份，实现签约...*

**第一篇：招商引资汇报材料**

\*\*镇招商引资汇报材料

今年以来，\*\*镇大力开展产业链招商、聚集区平台招商、以商招商和委托招商，积极改善和优化区域坏境。2024年\*\*镇招商引资目标：引进县外资金1.6亿元，利用外资200万美元。1－8月份，实现签约及开工招商引资项目14个，实际利用外资171.47万美元，实际到位省外资金1.4亿元。

1—8月份签约项目及开工情况：

（一）\*\*市长远实业集团公司鹅深加工项目，投资方：中国〃香

港有机农业联盟公司，总投资6000万港币已到账，目前解付4000万港币。车间地址：\*\*镇长远实业集团面粉厂原址。建\*\*天地鹅业有限公司，主要建鹅肉处理、养鹅和深加工、分割屠宰生产线。现已建成3万平方米的冷库、屠宰车间、加工车间。

（二）\*\*\*\*机有限公司\*\*配件项目，投资客商：重庆商人\*\*\*，总投资6000万元，已建两个车间、一座办公楼，已购置设备，完成投资，已投产。

（三）\*\*\*\*机有限公司液压抓斗项目，投资客商：山西大同

商人\*\*，总投资3000万元，2024年1月动工建设，已建2个车间，已购置设备，已完成投资，已投产。

（四）河南\*\*卷扬机收购河南新起\*\*机有限公司欧式\*\*机项

目，总投资8000万元，已完成收购。

（五）力富特转向节项目，投资客商：开封商人高兴林，总

投资6000万元，车间15000平方米已建成，设备已进，正在安装，预计12月份投产。

（六）河南\*\*集团风力发电塔架项目，合作方：上海交大，总投资1.5亿元，样机已生产，并在威海荣城试验，车间正在建设。预计2024年投产。

（七）河南省黄河防爆\*\*机有限公司防爆叉车项目，投资方：四川宜宾\*\*机厂，总投资3亿元，目前已签约。

（八）河南\*\*特种设备工业园项目，总投资11亿元，其中：中航重机股份有限公司2024年计划投资1.8亿元，主要建设在火车、货车转向支架及\*\*运输机项目，现已达成共识，预计2024年10月投产。目前环评建设规划已做好，土地已协商好，等土地批复。

（九）\*\*集团\*\*电机项目，合作方：南京江陵电机厂，总投

资2亿元，目前正在洽谈。

（十）\*\*集团立体停车场项目，投资商:上海商人，总投资6

亿元，已达成共识。

（十一）合力\*\*公司绞车\*\*机项目，投资方：包头客商，总

投资3亿元。目前前期工作已做好，已签约，等待土地批复。

（十二）凯宾斯基大酒店基建项目，投资客商：北京商人董

日波，总投资1.2亿元，土地已报批，马上开工建设。

（十三）高效农业叶菜类有机蔬菜种植芥菜项目，投资方：

广东新丰盛有机种植有限公司，投资客商：台湾商人李明桐，总投资50万美元，400亩芥菜和叶菜已种上。

（十四）小区、大型超市及酒店项目，投资方：孙玉林，总

投资4亿元，目前正在洽谈。

**第二篇：招商引资汇报材料**

\*\*乡2024年上半年招商引资工作完成情况

汇报材料

（2024年6月12日）

尊敬的各位领导：

今天，各位领导莅临我乡检查指导招商引资工作，这是县委、县政府各位领导对我乡的关心、重视和支持，必将有力促进我乡招商引资工作。在此，我谨代表乡党委、政府表示热烈欢迎和衷心感谢！下面，我就相关工作作简要汇报。

近年来，乡党委、政府紧紧围绕县委、县政府的正确决策和部署，认真贯彻落实招商引资有关文件精神，切实抓好招商引资工作。2024年我乡已圆满完成招商引资工作任务，2024我乡继续充分挖掘矿产资源优势，推进招商引资工作，重点抓好\*\*公司的矿产资源开发继建项目。

一、招商引资工作完成情况

（一）\*\*公司投资情况

南涧\*\*经贸有限公司是目前县内投资矿产资源勘探、开发最大的企业，2024年4月经招商引资落户\*\*，公司办公地点设在\*\*乡富谷河口祥临公路旁，注册资金1000万元。公司现有职工64人。公司主要经营矿产资源开发，持有南涧县长虫街铜铁多金属矿的探矿许可证，矿区范围主要在\*\*乡境内，面积为59.95平方公里。

本项目总投资预计为6000万元，分为三期规划。第一期为勘探阶段，勘探工作委托云南省地质勘察总公司，自项目启动以来，地勘总公司已组织经验丰富、工作认真的专家队伍，对探矿权区块内矿化较好、成矿有利的地段作为重点勘查对象，通过地表探槽和浅部坑探、钻孔取样等控制工程，基本查明矿体规模、形态、产状及厚度品位的变化情况，初步估算矿山的铁矿储量为250万吨，通过系统的取样分析，矿种为褐铁矿、品位低，综合品位只有28度左右，离工业品位50度的要求还差20度。而且毛矿中又夹杂着石英、方解石等，属比较难选的矿种，为了把资源转为有价值的产品，公司在2024年初请省里的选矿专家做了大量的选矿试验，最终采用以强磁湿洗工艺，2024年6月份根据选矿试验的流程工艺着手建设一套日处理毛矿300吨的生产线，整个工程已基本结束并准备试机。环评及水保等相关手续也在办理中，6月8日环评报告书通过州环保局环评中心组织的专家组评审。截止今年6月份累计完成投资2728万元，其中2024年上半年共完成投资260万元。第二期是铜矿洗选厂，预计投资2500万元，已选址、环评及相关手续正在办理中。三期为矿产品深加工，预计投资1500万元。

（二）龙凤三七场投资情况

龙凤凤凰山海拔高，气候温凉，空气温度大，适宜中草药种植，经乡党委政府努力及维和药业的辐射带动下，今年引进一家三七种植场，目前共投资100万元，完成50亩三七种植园建设。

（三）龙凤大瓦午无量山乌骨鸡养殖场投资情况

为做强做大我乡的养殖产业，乡党委政府高度重视养殖业的发展，我乡招商引资围绕乌骨鸡养殖，引进培育了一家乌骨鸡养殖企业，目前共投资50万元，完成场房等基础设施建设。

目前我乡共完成招商引资任务410万元。

二、存在困难和问题

（一）\*\*公司探矿过程存在困难和问题

1.探矿工作与周边居民反映对建筑物产生影响的问题

\*\*村委会思大村位于\*\*公司探矿点上方400米左右（思大历史以来都是地质灾害多发地区，是我县的地质灾害监测点），近来不断有村民反映该公司探矿放炮导致村民建筑物墙壁裂缝增大，严重影响居民安全。2024年7月，在县委、政府的帮助支持下，我乡已投资8万多元对思大等村组建筑物现状进行调查评估，但无法判定该公司采矿放炮是建筑物出现裂缝的诱因。2024年5月，乡党委政府又找了地质灾害评估中介公司，该公司初步调查后，答复需投入60万元以上才能得出评估报告，我乡目前财力有限，但即便投入资金得出评估报告，也不能定量评价探矿爆破作业对村庄房屋的危害，也达不到解决村民实际问题的目的。

2.探矿对公路沿线有影响的问题

\*\*思大村矿点到\*\*公司矿产品加工处是一段土公路，大量的矿车经过后，扬起的粉尘对周边环境造成一定影响。下一步要实施的蛇箐河采矿点同样面临以上问题，另外，蛇箐河采矿点处与

县乡公路连接，还会破坏现有公路路线，加大了周边群众的出行成本。

3.\*\*公司办公室及洗选矿点用地权属复杂

\*\*公司办公室及洗选矿点用地是凤凰公司捞沙点，凤凰公司与我乡富谷村村民签订使用土地协议时间5年（今年是使用期限的最后一年），\*\*公司与凤凰公司签订使用协议。使用期限结束后，\*\*公司面临另外与富谷村村民签订使用土地协议的问题，且可能将支付给相关农户一大笔土地占用补偿。

4.资金压力大，手续办理困难周期长

一是由于探矿工作周期长，加上很多不可预见的因素大幅度超预算。二是选厂属于未批先建，相关手续尚在办理中，现选厂的建设已近尾声，如相关手续在短期内不能完善，也会对后续投资造成较大的影响。

（二）我乡招商引资工作存在困难和问题

一是我乡党委政府虽然高度重视招商引资工作，但因我乡资源馈乏，招商引资难度较大；我乡是典型的资源馈乏山区乡，招商引资工作主要还是依靠种养殖业，招商引资渠道单一。

二是对储备项目的策划包装、推介工作相对滞后。由于缺少资金的投入，我乡已储备多年的好项目只有一点粗线条的数据和项目名称。特别是很多项目，既没有规划设计，也没有编制文本，即使有文本，大多也属于简介式，降低招商引资的成效。

三、下一步工作打算

（一）服务好\*\*公司建设工作，积极协助\*\*公司做好环评工作，争取第二期项目在年内顺利投资。第二期如能顺利投资，年内将预计投入项目资金2500万元。

（二）做好润馨无量山乌骨鸡养殖示范园区扩建工作。今年上半年，意向性有五家养殖企业想进驻该小区，每家企业预计投入80万元，共预计投入400万元，目前乡党委政府正在积极做好三通一平工作，共征林地200亩，年底五个养殖小区将建成投产。

（三）充分发挥我乡气候优势，做大中草药种植基地建设工作，把我乡凤凰山真正打造成维和药业的种植辐射核心基地，年内乡党委政府将全力服务好三七场的扩建工作，在目前的基础上，再投入100万资金，扩建三七场。同时将大力宣传和引进有资金有实力的企业进驻凤凰山。

（四）结合土地利用规划总体修编等工作，积极做好灰河工业园区规划编制和乡集镇规划工作。积极推介\*\*，引进项目落户灰河工业园区和乡集镇，把一批工、农业资源作为招商引资的重点，推向一线，努力开发一批，见效一批，在上大项目，办大基地（养殖业等）上有新的突破，使之成为全乡新的、大的经济增长点。

四、请求上级部门给予解决的问题

（一）恳请县委政府及有关部门协助\*\*公司尽快做好环评水保工作，争取第二期项目工程年内上马动工。

（二）恳请上级部门酌情给予资金政策扶持，推进\*\*公司的正常发展。

（三）恳请给予思可苴大村新农村建设项目，加强基础设施建设，改善村民生活环境。

（四）恳请立项扶持润馨无量山乌骨鸡养殖专业合作社，做强做大我县无量山乌骨鸡品牌，促进农民增收致富。

（五）恳请早日启动灰河开发和乡集镇建设工作。编制灰河工业园区开发规划，启动团拥公路建设，打破开发瓶颈，实施灰河源头生态治理项目。

**第三篇：招商引资汇报材料(定稿)**

发挥优势大招商推动经济快发展

中共井坡乡委员会

井坡乡人民政府

（2024年12月13日）

今年，我乡继续被列为全市30个重点招商引资乡之一。一年来，我们坚持把招商引资作为加快项目建设、促进地方经济发展的头等大事来抓，进一步解放思想，优化环境，放大优势，广泛招商，招商引资取得了明显成效，有力地推动了全乡经济社会的又好又快发展。全年共引进项目8个，计划总投资2.1亿元，目前已完成投资1.02亿元，其中1000万元以上项目5个，可实现税收800多万元。

一、统一思想，着力营造招商引资的良好氛围

一是统一思想，营造氛围。树立“大项目大发展，小项目小发展，无项目难发展”的新观念；树立“无外不快、无商不活，近期让利、长期受益”的双赢观念。充分借助网络、电视广播、会议和资料等载体或形式，开展多种形式的宣传活动，引导干部和群众加深对招商引资工作重要性的了解，从而使广大干部群众思想得到进一步解放，思路得到进一步扩宽，努力形成“个个讲招商，人人求发展”的良好氛围。1

二是强化领导，明确责任。成立了以党委书记为组长，乡长为副组长，其他领导为成员的招商引资工作领导小组。工作组按照“集体决定招商项目，分人落实招商责任，自找项目实施载体，自定项目工作方案”运作方式，细化工作程序，明确工作细则，严明工作纪律，强化工作实效，形成了“事事着眼项目想，人人围着项目干”责任格局。

三是健全机制，严格奖惩。制定了《井坡乡招商引资工作方案》和《井坡乡科级领导联系重点项目工作方案》，并与乡机关、村主干分别签订招商引资目标任务责任状，将项目任务的完成与否直接与工资、资金挂钩，年底考核兑现到人，做到奖惩分明。同时，完善工作组考核机制，加大招商引资和项目建设督查工作力度，确保了招商引资工作和项目建设的顺利进行。

二、发挥优势，着力实现招商引资的良好效果

一是坚持以资招商。井坡钨矿、铁矿和钾长石等矿产资源较丰富，是汝城的矿产之乡。我们坚持把发挥资源优势作为招商的重头戏，在前几年成功引进方园贸易、鑫源矿业、长岭加工厂等4家投资上千万的企业后，今年我们又成功引进了塘坑矿产加工厂和平塘金矿加工厂。塘坑加工厂是集采、选、经营钨矿为主的加工厂，投资1000多万元，于2024年

3月份动工新建，可年产钨钼及其它附属产品300多吨，年产值2024万元，年创税收200万元以上。平塘金矿加工厂投资2024万元，以钨、金加工为主，于2024年5月正式动工新建，建成投产后可创产值3000万元以上，年可创税收300万元以上。

二是坚持以商招商。充分发挥井坡籍在外人员多、范围宽的优势，广泛联系，主动要他们把外地的老板请进来。同时，通过认真做好已引进客商的跟踪服务工作，鼓励他们大力宣传井坡招商引资的优惠政策和良好的投资环境，并从成功的招商企业做起，延伸企业产业链，增强企业间的关联度，扶持办好现有外来投资企业，形成“蚂蚁效应”，现在我乡引进的塘坑和平塘矿产加工厂，就是以商招商的成功典例，他们现已发展为块状经济，并形成产业链，吸引了更多相关企业前来洽谈投资。目前，正在洽谈的项目还有钾长石开发、千亩有机蔬菜种植、洋酒生产、龙虎洞景区开发等项目6个。

三是坚持以情招商。把感情做为一种无形资产，在招商引资进程中发挥了独特的吸引效应。例如，现在的长岭农场生态养殖场的投资商是台湾一家实力非常雄厚的公司，当初来长岭农场投资时总是犹豫不决，不敢轻易做出决定。为引进这个公司，我们多次主动电话联系洽谈，即使在过年过节

也不放弃。我们的原则是谈不成项目还可以交上朋友，就是凭着这种锲而不舍的精神，感动了公司的决策层，最终决定投资8860万元建设10万头生猪养殖项目。

三、提升水平，着力优化招商引资的良好环境

一是大力强化基础设施建设“引商”。为改善投资环境，近年来，我们在财力极度紧张的情况下，多方筹资上千万元完成了井小公路、井阳公路等通乡通村公路建设，目前全乡仅有一个村未通水泥路。同时，岳汝高速公路的动工建设，将极大地改善全乡交通条件。投资60万元在井坡圩新建大桥一座，并在井坡圩征地30亩，对集镇建设进行规划、编排建设用地。投资1100万元对全乡土地实施整理，为集镇和项目建设进行了充足的土地储备。投资800万元，实施了全乡水利设施改造，改善了全乡供水用水状况。这些项目的实施，有力地改善了全乡的基础设施条件。

二是大力优化治安环境“稳商”。注重优化投资环境，严厉打击索、拿、卡、要的不法行为，及时调处各种涉企纠纷，切实维护投资者的合法权益。今年9月，岭塘村4组部分村民以鑫源公司未补足林地补偿款为由，对其生产百般阻挠，致使其正常生产受到影响。乡党委、政府接到报告后，及时组织干部职工到现场进行调处，经过耐心细致的做工作，有效化解了矛盾纠纷，使公司生产很快恢复正常。同时，经过几个月的调处，有效解决了宏运公司与大村村2组长达5年的矛盾纠纷，大村2组村民还给乡里送来锦旗，感谢乡里为他们解决了多年的纠纷。

三是大力强化政务服务“活商”。在不折不扣地落实上级有关招商引资的各项优惠政策的基础上，出台了一系列优惠政策，明文规定在资金、税费、土地、供水、通路、电力等方面为外资提供便利。严格“零距离联系，零收费服务”，真正做到服务无间隙，力求最满意。同时，严格执行企业检查准入制度，杜绝不正常或其他不合理的索、拿、卡、要现象。对方园贸易、鑫源矿业、长岭生态养殖场等企业实行挂牌服务，为企业发展保驾护航，真正使外商放心、放胆、放手发展。

**第四篇：招商引资汇报材料**

东路街道2024年招商引资工作总结

2024年，东路街道党工委、办事处在米东区委的正确领导下，紧紧围绕米东区建设首府副中心和全疆最大的制造业核心区的发展定位，认真贯彻落实招商引资工作会议精神，坚持把招商引资作为发展街道经济的战略性工作来抓，思想上放胆，工作上放手，政策上放宽，机制上创新，发挥优势，强化措施，招商引资工作呈现出良好的发展势头，为圆满完成全年招商引资目标任务奠定了坚实的基础。

一、招商引资完成情况

东路街道2024年11月招商引资到位项目9个，到位资金31365万元，完成全年任务8000万元的392.06%。同比增长54.27%。其中：新建项目5个，续建项目3个，技改项目1个，跟踪项目3个。

（一）新建项目

1、新疆光正时代线缆有限公司：该项目征地约20亩，工程总造价4800万元，项目完成期限2024年。目前已到位资金1865万元，正在建设办公楼，进行内部装修。厂房、锅炉房已建设完毕，进行收尾工作。

2、新疆亚鑫达线缆有限公司：该项目征地约30亩，工程总造价4500万元，项目完成期限2024年。目前已到位资金3600万元，厂房、办公楼已建设完毕，进行收尾工作。

3、二十二冶集团新疆装备制造有限公司：该项目用地 1

350亩，计划投资4.8亿元，目前已到位资金9000万元，办公楼、职工宿舍楼、食堂浴室主体封顶，管理人员宿舍楼基础施工完成，露天跨今年可以投产。

4、苏宁电器有限公司到位资金500万元。目前已正式营业。

5、金得假日商务宾馆到位资金2024万元。目前已正式营业。

（二）续建项目

1、新疆浙江浪洋机械制造公司：计划投资2024万元。准备明年开工建厂。

2、宏伟钢杆制造有限公司：计划投资2200万元，项目完成期限2024年。2024年11月已到位资金2200万元，目前已开始正式生产。

3、新疆一方天投资有限公司：计划投资10800万元，项目完成期限2024年，2024年11月已到位资金10000万元，目前已建设完毕并已入住。

（三）技改项目

鑫泰燃气有限公司：计划投资2200万元，铺设天然气

管道，进行天然气入户工程改造，目前资金已全部到位并已投入使用。

（四）跟踪项目

1、年产5000吨中药饮片加工项目：该项目征地约100亩，计划投资6000万元，目前正在洽谈中。

2、新疆汽配产业园建设项目：该项目计划投资38069万元，目前正在洽谈中。

3、新疆三力矿山设备项目：改项目计划投资28000万元，目前正在洽谈中。

二、具体做法

（一）全面发动，层层分解招商任务

东路街道党工委、办事处牢固树立全局观念和大发展意识，进一步端正思想、深化认识，把招商引资作为工作中的头等大事和第一要务来抓，充分调动全体干部参与招商引资的积极性和主动性，发动机关和社区的全体干部投入到招商引资工作中，充分利用各种社会关系，挖掘招商潜力。实行了招商引资目标责任制，层层分解招商引资目标，将招商引资任务落实到人头，做到“人人头上有指标，个个肩上有担子”，形成了全民动员、全民招商、全力推进的招商态势。同时，制定出台了招商引资奖励办法，年底对完成招商引资任务的进行奖励。

（二）创新方式，加大招商工作力度

为进一步加强招商引资工作，首先，我们实行 “一把手”亲自抓招商的领导机制，形成了“一把手”挂帅亲自抓、一名副职具体抓、其他副职配合抓的招商格局；其次，不断创新招商方式，在更多的层面上，在更广的领域上，实行走出去招商、委托招商、通过企业招商、以商招商。同时，街道大力加强与企业间的联系，充分发挥工会联合会的桥梁纽带作用，通过企业在经济活动当中的往来，互通信息、牵线

搭桥。加强了与乌市经济部门间的联系，主动与企业接洽，大力宣传米东区的地缘、资源优势。

（三）倾情服务，营造良好的投资软环境

招商引资是实现大发展、大突破最快、最现实、最有效的途径，而优质的投资软环境是招商引资的基础和保障。我们牢固树立了“全天候、全过程、保姆式”的服务意识，对每一个投资项目，都坚持主要领导亲自过问、分管领导具体协调，从和企业接洽的第一天起，就积极为企业做好服务工作，包括前期选址、规划、办理营业执照、税务登记证、解决子女就学等问题，都实行全程代办，努力为企业解决一切后顾之忧，为企业营造良好的投资软环境，形成亲商、安商、富商的氛围，做到了以感情留商，以服务留商。

三、存在问题

虽然东路街道在招商引资工作中取得了较好的成绩，但仍然存在一些问题和不足之处。一是税源大且稳定的骨干企业还较少；二是辖区内的工业企业不多；三是招商引资工作中信息的获取不够灵通；四是项目发展制约于土地政策，用地存在困难等。这些都需要在今后的工作中加以改进和解决。

四、今后工作措施

1、丰富招商办成员业务知识，提高工作能力。由于招商引资工作涉及方方面面，程序较为繁杂，对办事成员能力

要求较高。我们在明年将加强成员的业务知识培训，并分批安排招商办成员到区招商办学习，更好地掌握各项业务知识，完善服务，提高办事效率。

2、推进在建项目建设。加大在建项目的协调服务力度，积极为投资商协调关系，搞好服务，努力为其排忧解难，保障项目建设有良好的周边环境，确保项目建设顺利进行。

3、积极挖掘新税源。我们要大力发扬一不畏难，二不松劲，三不泄气的精神，增强招商引资发展的信心和决心，要加强与上级和各部门的信息沟通，保持各方面的信息联系，扩宽信息来源渠道，努力寻找新的税源，敢于争食、善于争食，积极挖掘大的税源。正确处理好发展与环境保护的关系。拒绝引进那些高污染、低效能、低税收的企业，切实做好环境保护工作。

东路街道的招商引资工作虽然取得了一些成绩，但还存在着许多的不足之处，今后，要认真学习借鉴其他乡镇、街道的好经验、好做法，不断解放思想、创新机制，努力使东路街道的招商引资工作再上新的台阶。

东路街道办事处

2024年11月28日

**第五篇：招商引资汇报材料**

招商引资进展情况汇报

一年来，我们坚持把招商引资作为加快项目建设、促进地方经济发展的头等大事来抓，进一步解放思想，优化环境，放大优势，广泛招商，招商引资取得了明显成效，有力地推动了全镇经济社会的又好又快发展。

一、统一思想，着力营造招商引资的良好氛围

一是统一思想，营造氛围。树立“大项目大发展，小项目小发展，无项目难发展”的新观念；树立“无外不快、无商不活，近期让利、长期受益”的双赢观念。充分借助网络、电视广播、会议和资料等载体或形式，开展多种形式的宣传活动，引导干部和群众加深对招商引资工作重要性的了解，从而使广大干部群众思想得到进一步解放，思路得到进一步扩宽，努力形成“个个讲招商，人人求发展”的良好氛围。二是强化领导，明确责任。成立了以党委书记为组长，镇长为副组长，其他领导为成员的招商引资工作领导小组。工作组按照“集体决定招商项目，分人落实招商责任，自找项目实施载体，自定项目工作方案”运作方式，细化工作程序，明确工作细则，严明工作纪律，强化工作实效，形成了 1 今年，我镇继续被列为全市30个重点招商引资镇之一。

“事事着眼项目想，人人围着项目干”责任格局。

三是健全机制，严格奖惩。制定了《井坡镇招商引资工作方案》和《井坡镇科级领导联系重点项目工作方案》，并与镇机关、村主干分别签订招商引资目标任务责任状，将项目任务的完成与否直接与工资、资金挂钩，年底考核兑现到人，做到奖惩分明。同时，完善工作组考核机制，加大招商引资和项目建设督查工作力度，确保了招商引资工作和项目建设的顺利进行。

二、发挥优势，着力实现招商引资的良好效果

一是坚持以资招商。井坡钨矿、铁矿和钾长石等矿产资源较丰富，是汝城的矿产之镇。我们坚持把发挥资源优势作为招商的重头戏，在前几年成功引进方园贸易、鑫源矿业、长岭加工厂等4家投资上千万的企业后，今年我们又成功引进了塘坑矿产加工厂和平塘金矿加工厂。塘坑加工厂是集采、选、经营钨矿为主的加工厂，投资1000多万元，于2024年3月份动工新建，可年产钨钼及其它附属产品300多吨，年产值2024万元，年创税收200万元以上。平塘金矿加工厂投资2024万元，以钨、金加工为主，于2024年5月正式动工新建，建成投产后可创产值3000万元以上，年可创税收300万元以上。

二是坚持以商招商。充分发挥井坡籍在外人员多、范围宽的优势，广泛联系，主动要他们把外地的老板请进来。同时，通过认真做好已引进客商的跟踪服务工作，鼓励他们大力宣传井坡招商引资的优惠政策和良好的投资环境，并从成功的招商企业做起，延伸企业产业链，增强企业间的关联度，扶持办好现有外来投资企业，形成“蚂蚁效应”，现在我镇引进的塘坑和平塘矿产加工厂，就是以商招商的成功典例，他们现已发展为块状经济，并形成产业链，吸引了更多相关企业前来洽谈投资。目前，正在洽谈的项目还有钾长石开发、千亩有机蔬菜种植、洋酒生产、龙虎洞景区开发等项目6个。

三是坚持以情招商。把感情做为一种无形资产，在招商引资进程中发挥了独特的吸引效应。例如，现在的长岭农场生态养殖场的投资商是台湾一家实力非常雄厚的公司，当初来长岭农场投资时总是犹豫不决，不敢轻易做出决定。为引进这个公司，我们多次主动电话联系洽谈，即使在过年过节也不放弃。我们的原则是谈不成项目还可以交上朋友，就是凭着这种锲而不舍的精神，感动了公司的决策层，最终决定投资8860万元建设10万头生猪养殖项目。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！