# 六月份应聘人员的分析报告

来源：网络 作者：落霞与孤鹜齐 更新时间：2025-02-23

*第一篇：六月份应聘人员的分析报告六月份应聘人员的分析报告招聘小组人员：办公室—陈雪、彭伟芳客服应聘人员：10人客服应聘人员年龄：18—26岁之间学历：高中、中专、大专工作经验：有刚毕业的、有1—3年工作经验的；薪金要求：2024元以上客服...*

**第一篇：六月份应聘人员的分析报告**

六月份应聘人员的分析报告

招聘小组人员：办公室—陈雪、彭伟芳

客服应聘人员：10人

客服应聘人员年龄：18—26岁之间学历：高中、中专、大专工作经验：有刚毕业的、有1—3年工作经验的；薪金要求：2025元以上

客服应聘人员招聘信息基本是从网上搜索看到投递简历或打电话咨询

保安应聘人数：7人

保安应聘人员年龄：18—28岁之间学历：初中、高中工作经验：有刚毕业的、有1—3年工作经验的；薪金要求：2025—2500左右

保安应聘人员招聘信息，在网上搜索投简历的有百分之七十，由在职人员介绍来的有百分子三十；

保洁应聘人数：5人薪金要求：1200以上

保洁应聘人员年龄：45—60岁之间学历：小学工作经验：1—3年的工作经验

保洁应聘人员基本为在职员工介绍或保洁主管到附近走访遇到有合适的叫过来面试；

工程部招聘水电工的信息发布多日，每日更新，各别投简历人员多为错投，但一直没有人员正式投简历应聘此岗位；

人员到岗情况

客服部：1人

保安部：5人

保洁部：3人

招聘总结语：

6月份期间，来应聘的客服人员大部分都是本地人，保安人员大部分都是来自县城的，保洁人员都是来自小区附近的村庄，应聘人员年轻的大部分年龄都在18到28岁之间，保洁人员的年龄一般离我们招聘要求的年龄上偏大一些，普遍在55到60岁之间。在招聘期间来应聘保安和客服的人员多一些，应聘保洁的人员不是很多，工程部人员的招聘不是很理想，在网络上基本没招到。

**第二篇：人员分析报告**

人员分析报告

学院党支部副书记的任职条件是：教育水平：大学本科及以上学历；专业: 管理、新闻、中文、政治、哲学、社会学等专业；培训经历: 相关管理培训、政策法规培训、人际关系培训等；经验: 8年以上工作经验，5年以上政工管理工作经验；知识；通晓马列主义理论（哲学、政治经济学、科学社会主义等）、企业文化理论，熟悉航空工业知识，具备社会学、传播学、中文知识；技能技巧：熟练使用办公软件，具备基本的网络知识，有较高的写作水平和较强的语言表达能力；具备较强的组织领导能力、计划与执行能力、判断与决策能力、分析能力、沟通能力。熟练使用办公软件；具备基本的网络知识；有较高的写作水平和较强的语言表达能力；具备较强的组织领导能力、计划与执行能力、判断与决策能力、分析能力、沟通能力；完成上级交给的各项任务。

该职位的直接领导是学院院长(主任)。直接下级是学院团支部副书记。它的主要工作任务

1、在院党支部领导下，主管全院学生的思想政治工作。以育人为中心，强化管理，努力完成上级与学院党政领导交办的各项学生工作。

2、经常深入学生班级，全面关心学生的思想、学习、生活、健康，定期分析学生思想动态.3、认真抓好学生党小组、团总支、学生会的思想建设和组织建设，加强对学生党员、团员的教育、管理和监督.4、根据学校有关规定及学校职级部门的统一布置，做好招生录取、毕业分配、就业安排、政治审查和综合测评等多项经常性工作的组织和管理。

全院的学生工作由其全权负责。它对学院的党建、团建、学生会工作有直接领导作用。它的存在对于学院党建、团建、学生会工作有指导作用。它的作用承接着学院党建、团建、学生会工作与校里各个相关部门、各个学院相关部门的联系。是学院党支部、团支部存在的依托。对于一个学院的党建、团建及其他工作得以发展的前提。

每年的招生工作、毕业生毕业工作、学生违纪违规工作的处理。它在其中的作用也是不可估量的。起着统筹作用。

同时，学院奖助学奖的评比工作及后续安排等其他学生工作也需要它来整体把关。

**第三篇：应聘人员自我鉴定**

销售行业人员自我鉴定评价

我热爱销售业这个行业，经过努力，增强了我对这个行业的信心，做一个业务员不是我的目标，我要向更高一层发展而努力，通过工作的学习与努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，以后我会更加的努力，争取更长足的发展。

在工作上，责任心强、适应能力强、态度热忱、做事细心，有良好的协调与沟通能力，善于交际，具备一定的领导能力;在性格上，诚实守信、忠诚、和善、谦虚、乐观;在业务上，具有全盘业务处理和良好的职业判断能力.三年的销售经验教会了我与人交流的基本理念,微笑待人,真诚以待。为了有更好的实践平台，我会不断的锻炼完善自己.我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每一位客人，为我们的事业奉献、进取、创下美好明天。

我热爱销售业这个行业，经过努力，增强了我对这个行业的信心，做一个业务员不是我的目标，我要向更高一层发展而努力，通过工作的学习与努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，以后我会更加的努力，争取更长足的发展。

在工作上，责任心强、适应能力强、态度热忱、做事细心，有良好的协调与沟通能力，善于交际，具备一定的领导能力;在性格上，诚实守信、忠诚、和善、谦虚、乐观;在业务上，具有全盘业务处理和良好的职业判断能力.三年的销售经验教会了我与人交流的基本理念,微笑待人,真诚以待。为了有更好的实践平台，我会不断的锻炼完善自己.我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每一位客人，为我们的事业奉献、进取、创下美好明天。

我热爱销售业这个行业，经过努力，增强了我对这个行业的信心，做一个业务员不是我的目标，我要向更高一层发展而努力，通过工作的学习与努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，以后我会更加的努力，争取更长足的发展。

在工作上，责任心强、适应能力强、态度热忱、做事细心，有良好的协调与沟通能力，善于交际，具备一定的领导能力;在性格上，诚实守信、忠诚、和善、谦虚、乐观;在业务上，具有全盘业务处理和良好的职业判断能力.三年的销售经验教会了我与人交流的基本理念,微笑待人,真诚以待。为

了有更好的实践平台，我会不断的锻炼完善自己.我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每一位客人，为我们的事业奉献、进取、创下美好明天。

公司员工试用期自我鉴定

两个月前的今天我荣幸的加入\*\*公司成为公司人力资源中心招聘规划师中的一名员工，现在实习期马上就到过了，在这段时间里，我努力工作，虚心学习，对公司有了比较详细的理解，对工作也得心应手，下面是实习阶段的自我鉴定。

第一是熟悉公司各个岗位，入职后的第一项工作目标是了解公司组织架构、熟悉各个待招聘岗位的基本要求、以及公司内部的招聘流程等。通过一周的工作，我已对上述问题有了大致的了解，开始独立工作。

第二是各中心招聘需求汇总及意见征询。由于公司的在编人员接近饱和，为了有效的调节剩余人员编制，我在张总的扶持下，完成了各中心的招聘需求汇总及分析。并在后续的工作中，有效的控制了人员编制。

第三是《人员编制表》的分解和动态更新，根据入职、离职、人事调动及晋升的最新动态，调整《人员编制表》，并于每月5日前上报集团。另外，根据人员盘点的需求，又对报表进行了设计和分解，重新制定了以管线为单位的人员明细，给各项人员统计工作提供了便捷的参考。

第四是建立了招聘系统分析台帐。很多人都会带着错误的观念去审视招聘工作，他们往往会以招人时间的长短去衡量招聘工作的效率。其实，招聘工作有着50%以上的浮动因素，这些因素涉及到社会政治、人才市场、行业动态、以及重大节气等诸多方面，其中，任何一项因素的波动，都会直接影响到招聘的效果，简历数量稀少、中段人才隐匿等问题就是最快、最直接的体现。建立招聘系统分析台帐，可以全面的了解日常招聘动态，通过其中的汇总分析表，更能直观的分析招聘效率。从而，体现出真正的工作价值和劳动成果。目前，这套系统台帐经过多次了调整之后，已经正式的投入使用。

第五是起草《大学生培养操作规程》文稿，秉承公司优秀的企业文化，把人才作为企业发展的一大战略。我司制定了《大学生培养操作规程》，并以挑选及培育下一代业务骨干为目标，为大学生提供一条良好的发展途径，协助他们深入企业文化、掌握公司业务的多方面知识及技能，逐步培养出一批会做生意的优秀青年人才，为实现“七个三甲、三个第一”的战略发展目标奠定坚实的基础。目前，这套规程的已经初具雏形，有待后续进一步完善。

第六是日常人员招聘，入职以来，我完成了2名协保司机、2名出纳、1名土建工程师、1名工程管理工程师、1名土建审核师、1名工程资料员以及多名实习生的招聘任务。完成的后续工作有：妥善安排新员工入职体检、oa通报、试用期情况跟进等等。

第七是行政工作协助配合张总完成了多项行政工作，如管理费用预算、采购费用核价、全员营销活动的车辆安排等等。

总的来说，这两个月的工作对我是非常有帮组的，是我融入公司的桥梁，是进入公司的第一步，在以后的工作中我一定再接再厉，争取做一名对公司有用的优秀员工。

两个月前的今天我荣幸的加入\*\*公司成为公司人力资源中心招聘规划师中的一名员工，现在实习期马上就到过了，在这段时间里，我努力工作，虚心学习，对公司有了比较详细的理解，对工作也得心应手，下面是实习阶段的自我鉴定。

第一是熟悉公司各个岗位，入职后的第一项工作目标是了解公司组织架构、熟悉各个待招聘岗位的基本要求、以及公司内部的招聘流程等。通过一周的工作，我已对上述问题有了大致的了解，开始独立工作。

第二是各中心招聘需求汇总及意见征询。由于公司的在编人员接近饱和，为了有效的调节剩余人员编制，我在张总的扶持下，完成了各中心的招聘需求汇总及分析。并在后续的工作中，有效的控制了人员编制。

第三是《人员编制表》的分解和动态更新，根据入职、离职、人事调动及晋升的最新动态，调整《人员编制表》，并于每月5日前上报集团。另外，根据人员盘点的需求，又对报表进行了设计和分解，重新制定了以管线为单位的人员明细，给各项人员统计工作提供了便捷的参考。

第四是建立了招聘系统分析台帐。很多人都会带着错误的观念去审视招聘工作，他们往往会以招人时间的长短去衡量招聘工作的效率。其实，招聘工作有着50%以上的浮动因素，这些因素涉及到社会政治、人才市场、行业动态、以及重大节气等诸多方面，其中，任何一项因素的波动，都会直接影响到招聘的效果，简历数量稀少、中段人才隐匿等问题就是最快、最直接的体现。建立招聘系统分析台帐，可以全面的了解日常招聘动态，通过其中的汇总分析表，更能直观

的分析招聘效率。从而，体现出真正的工作价值和劳动成果。目前，这套系统台帐经过多次了调整之后，已经正式的投入使用。

第五是起草《大学生培养操作规程》文稿，秉承公司优秀的企业文化，把人才作为企业发展的一大战略。我司制定了《大学生培养操作规程》，并以挑选及培育下一代业务骨干为目标，为大学生提供一条良好的发展途径，协助他们深入企业文化、掌握公司业务的多方面知识及技能，逐步培养出一批会做生意的优秀青年人才，为实现“七个三甲、三个第一”的战略发展目标奠定坚实的基础。目前，这套规程的已经初具雏形，有待后续进一步完善。

第六是日常人员招聘，入职以来，我完成了2名协保司机、2名出纳、1名土建工程师、1名工程管理工程师、1名土建审核师、1名工程资料员以及多名实习生的招聘任务。完成的后续工作有：妥善安排新员工入职体检、oa通报、试用期情况跟进等等。

第七是行政工作协助配合张总完成了多项行政工作，如管理费用预算、采购费用核价、全员营销活动的车辆安排等等。

总的来说，这两个月的工作对我是非常有帮组的，是我融入公司的桥梁，是进入公司的第一步，在以后的工作中我一定再接再厉，争取做一名对公司有用的优秀员工。

回首四年的大学校园生活生涯和社会实践生活，有渴望、有追求、有成功也有失败，我孜孜不倦，不断地挑战自我，充实自己，为实现人生的价值打下坚实的基础。通过四年的大学生活，我成长了很多。在即将毕业之时，我对自己这四年来的收获和感受作一个小结，并以此为我今后行动的指南。

在思想上，有上进心，勇于批评与自我批评，树立了正确的人生观和价值观。具有良好道德修养，并有坚定的政治方向，我积极地向党组织靠拢，并以务实求真的精神参与学校的公益宣传和爱国活动。

在学习上，严格要求自己，努力学好专业知识，多次获得校级奖学金和国家助学金。还利用课余时间学习专业以外的知识，能轻松操作各种网络和办公软件，并且相信在以后理论与实际结合当中能有更大提高。

在生活上，为人热情大方，诚实守信，乐于助人，具有良好的组织交际能力，能与同学们和睦相处;勇于挑战自我，积极参加各项课外活动，从而不断的丰富自己的阅历，并在各项文娱体育活动中多次获奖。

在社会实践中，工作塌实，任劳任怨，责任心强。我从大一开始加入校园广播站，积极参加学校各种文体活动，被评为校团委十佳栏目。

作为一名即将毕业的应届计算机专业的大学生，我所拥有的是年轻和知识，将以饱满的热情、坚定的信心、高度的责任感去迎接新的挑战。但年轻也意味着阅历浅，更需要虚心向学。同时，我也深知，毕业只是求学的一小步，社会才是一所真正的大学。

回首三年的大学校园生活生涯和社会实践生活，有渴望，有追求，有成功也有失败，我孜孜不倦，不断地挑战自我，充实自己，为实现人生的价值打下坚实的基础。

在思想品德上，本人有良好道德修养，并有坚定的政治方向，我积极地向党组织靠拢，使我对我们党有可更为深刻的认识。参加了市直和中央，省属驻梅单位2025入党积极分子培训班的培训。本人遵纪守法，爱护公共财产，关心和帮助他人，并以务实求真的精神热心参与学校的公益宣传和爱国活动。

在学习上，我热爱自己的专业还，还利用课余时间专修计算机专业知识，使我能轻松操作各种网络和办公软件。曾获过三等奖学金，在书法和体育运动都获得好 面的等级考试已达标。除了在专业知识方面精益求精外，平时我还涉猎了大量网络编程，网络管理与维护，网页设计等知识。并且相信在以后理论与实际结合当中，能有更大提高。

在生活上，我最大的特点是诚实守信，热心待人，勇于挑战自我，时间观念强，有着良好的生活习惯和正派作风。由于平易近人待人友好，所以一直以来与人相处甚是融洽，连续担任了分院的乒协的秘书长一职。

在工作上，对工作热情，任劳任怨，责任心强，具有良好的组织交际能力，和同学团结一致，注重配合其他学生干部出色完成各项工作，得到了大家的一致好评。

有广泛爱好的我特别擅长于网页设计和网站管理与维护方面。于2025年十月份开始完成第一个中型网站的设计，2025年十二月底完成了大型综合网站的策划与修改工作，2025年三月份开始了第三个网站的设计工作。(全部都是我一个人独立完成)身为学生的我在修好学业的同时也注重于社会实践。本着学以致用，实践结合理论发挥。2025年，2025年暑假期间我均到广东xx市自然网吧等大型网吧里工作，管理经验与软硬件维护得到了极大的积累。三年的大学生活，使自己的知识水平，思想境界，工作能力等方面都迈上了一个新的台阶。在这即将挥手告别美好大学生活，踏上社会征途的时候，我整军待发，将以饱满的热情，坚定的信心，高度的责任感去迎接新的挑战，攀登新的高峰。

时光荏苒，四年的大学生活即将结束，作为人生中重要的转折点，它充实了我的文化知识、改变了我的一些行为习惯，提升了我的思想境界和精神境界。自进入大学开始我一直以严谨的学习态度和积极的工作热情投身于学习和工作中，争取成为一名德智体全面发展的优秀大学生。我相信通过四年的学习与锻炼，我能够在日益激烈的社会竞争占有自己的一席之地。在政治上，我有坚定的政治方向，积极上进，了解时事政治，关注国际政治发展动向，热爱祖国，热爱人民，坚决拥护中国共产党的领导，拥护党的各项方针政策，遵纪守法，勇于批评和自我批评，树立了正确的人生观和价值观并在大四加入中国共产党。

在学习上，凭着对未来生活的渴望与追求，我一向严于律己，刻苦钻研，勤奋好学，态度端正，目标明确，为把自己，变成一个掌握现代信息和职业技能的合格大学生，我牢固掌握了本专业的基础知识和技能，除此之外我还广泛猎取其他学科的知识，给自己更多的机会参加社会实践，做到理论联系实际。

在工作上，除了积极参加学校、系、班级组织的各项活动外，作为一名学生干部，我积极主动的完成本职工作，与同学老师相互配合，顺利的组织开展了校园企业参观和系列知识讲座等活动。

在生活上，我严格要求自己,勤俭节约,遇事冷静思考,加以认真对待。勇于自我检讨。为人热情大方，诚实守信，乐于助人。有自己为人处世的原则，与同学，朋友和睦相处，共同进步。

离开大学校园并不意味着我将结束自己的学习生涯，相反，它为我开启了另一扇求学的大门，即将步入社会大学的我，依然会孜孜不倦的学习，在这即将告别美好大学生活、踏上社会征途的时刻，我将以饱满的热情、坚定的信念、高度的责任感去迎接新的挑战，攀登新的高峰。

光阴似箭，一晃一年的大学生活过去了。我从xxxx年进入某学校就读以来，一直一严谨的态度和积极的热情投身于学习和工作中，虽然有成功的泪水，也有失败的 辛酸，然而日益激烈的社会竟争也使我充分地认识到成为一名德智体全面发展的优秀 大学生的重要性。无论如何，过去的是我不断奋斗、不断完善自我的一年。

在思想上，要求积极上进，热爱祖国、热爱人民，拥护中国共产党的领导、拥护 各项方针政策，遵守国家的法律法规及各项规章制度积极向党组织靠拢，于上期向党递交入党申请书，并在党校学习结业时被评为“优秀学员”;有很强的上进心，勇于批评与自我批评，树立了 正确的人生观和价值观。

在学习上，严格要求自己，凭着对考研目标和知识的强烈追求，刻苦钻研，勤奋好学，态度端正，目标明确，基本上牢固的掌握了一些专业知识和技能，作到了理论联系 实际;除了专业知识的学习外，还注意各方面知识的扩展，广泛的涉猎其他学科的 知识，从而提高了自身的思想文化素质，为成为一名优秀的大学生而不懈奋斗。通过我 的刻苦努力，在上期荣获院设一等奖学金，并被院列为了冒尖生培养对象。

在工作上，认真负责，有较好的组织能力，在担任分团委宣传部委员期间，工作 塌实，任劳任怨，责任心强，多次、配合部长出色的完成了院团委的宣传活动和系 内的各项宣传活动。我结合自身的特长，积极为系增光，曾在院团委举办的海报制作 大赛及手抄报比赛中多次获奖。由于工作积极努力，成绩突出，被评为院“优秀共青团员”，得到老师和同学们的一致好评。

在生活上，养成了良好的生活习惯，生活充实而有条理，有严谨的生活态度和 良好的生活态度和生活作风，为人热情大方，诚实守信，乐于助人，拥有自己的良好 出事原则，能与同学们和睦相处;积极参加各项课外活动，从而不断的丰富自己的阅历，曾在寒假社会实践中被评为“先进个人”的称号，并在各项文娱体育活动中多次获奖。

不足之处就是人际交往能力较差，我在今后的学习生活中一定会不断的锻炼完善自己，争取作一名优秀的大学生。

即将毕业了，回想大学期间，四年中，它被描上许多色彩。但是 “时光荏苒，光阴似箭，工欲善其事，必先利其器”。我学会了许多，也懂得了许多。毕业之即，对自已三年来的学习和生活作一个总结和自我鉴定。

在学习方面：刻苦钻研，勤奋好学，态度端正，目标明确，掌握了专业相关的知识和技能，拿到了《助理电子商务师证》，《计算机一级b证》，《英语中级证》，自学photoshop、flash、dreamweaver等软件。

在学习方面,针对自己的专业,不仅巩固了自己的专业知识，也增加了不少的社会阅历，我的兴趣广泛，爱好体育、绘画，写作等，积极参加各类班级活动。毕业只是求学的一小步，社会才是一所真正的大学。我还要继续努力。

在思想上：积极参与各项教学科研活动，不仅增加了自己的阅历，道德素质的修养也得到提升，在学校遵纪守法、爱护公共设施、乐于关心和帮助他人，勇于批评与自我批评，树立了正确的人生观和价值观。

在生活实践的过程中，我曾自主创业，曾当过销售员，积极主动，责任心强，具有良好的组织交际能力，注重团队协作精神，在这些实践中，我开阔视野，了解社会，深入生活，无限回味。更何况参加暑期实践活动的过程、阅历本身就是一笔宝贵的财富。我相信，经过暑期实践的磨练，我们将变得更加成熟、更加自信。有一句话时有志者，立长志;无志者，常立志，“我懂得努力源于坚持，奋斗就会成功，所以要不断的努力，不断的前进，不断的创新? 眼下社会发展的迅速，对人才的要求也越来越高，社会是在不断变化、发展的，要适应社会的发展，先要学会适应社会的发展要求，我相信机遇定会留给有准备的人，正如是“千里马”定会有伯乐发现一样，我也深信自己能胜任新时代的岗位要求。1写作方法

学生自我鉴定写作方法

第一步，写标题“自我鉴定”，或者在自我鉴定前面加上称谓，如“大学生自鉴定”、“毕业生自我鉴定”等。

第二步，正文刚开始的第一段一般是将自己的姓名、年龄、出生年月等基础信息叙述一边，也就是先做一个自我介绍。

第三步，接下来一般从四方面来分段做自我鉴定，比如在思想方面，学习了什么思想，什么精神，什么理论，得到了什么思想感悟等等;在学习方面，将前一段日子学习了哪些类别的知识都简要叙述一边，讲一下学习的收获;在工作方面，把自己做过的一些主要工作简述一下，分析一下自己所做的成绩如何;在生活方面，将自己日常生活中的优缺点都说一下。第四步，最后再总结一下，对日后工作或学习提出一些新的要求或者目标，今后为达到目标会更加努力。

工作人员自我鉴定写作方法

第一步，写标题“自我鉴定”或者“工作自我鉴定”。

第二步，正文开头是总结性地回顾一下以往的学习和工作情况，接下来具体的就从两方面来做自我鉴定，一方面是从取得的成绩、获得的荣誉以及优点长处等正面作出鉴定阐述，将之前一段日子里工作或者学习取得的荣誉和成绩、学习获得的心得等作出叙述，再将自己好的表现以及展现出来的优点简要叙述，给予自己肯定的评价;另一方面则是从自身的缺点出发，列出自己做的不足之处，提出需要改正或者改进的地方，客观的做自我批评。

第三步，最后依然是总结一下，对日后工作或者学习提出新要求，但是一般而言着重偏向改掉不足之处、完善自身，感谢领导之类。

第一篇：大学生自我

一晃一年的大学生活过去了。我从20xx年进入xx师范学院计科系就读以来，一直一严谨的态度和积极的热情投身于学习和工作中，虽然有成功的泪水，也有失败的辛酸，然而日益激烈的社会竟争也使我充分地认识到成为一名德智体全面发展的优秀大学生的重要性。无论如何，过去的是我不断奋斗、不断完善自我的一年。

在思想上，我努力要求积极上进，.热爱祖国，热爱人民，坚持四项基本原则，坚决拥护中国共产党的领导，忠诚党的教育事业，教书育人，为人师表。按时参加政治学习，坚持理论联系实际，认真听讲，认真做好笔记，努力改造自己的人生观，以三个代表重要思想为指导，认真学习党中央的文件和有关教育的法律、法规。

在学习上，严格要求自己，凭着对考研目标和知识的强烈追求，刻苦钻研，勤奋好学，态度端正，目标明确，基本上牢固的掌握了一些专业知识和技能，作到了理论联系实际；除了专业知识的学习外，还注意各方面知识的扩展，广泛的涉猎其他学科的知识，从而提高了自身的思想文化素质，为成为一名优秀的大学生而不懈奋斗。通过我的刻苦努力，在上期荣获院设一等奖学金，并被院列为了冒尖生培养对象。

在工作上，认真负责，有较好的组织能力，在担任分团委宣传部委员期间，工作塌实，任劳任怨，责任心强，多次、配合部长出色的完成了院团委的宣传活动和系内的各项宣传活动。我结合自身的特长，积极为系增光，曾在院团委举办的海报制作大赛及手抄报比赛中多次获奖。由于工作积极努力，成绩突出，被评为院“优秀共青团员”，得到老师和同学们的一致好评。

在生活上，养成了良好的生活习惯，生活充实而有条理，有严谨的生活态度和良好的生活态度和生活作风，为人热情大方，诚实守信，乐于助人，拥有自己的良好出事原则，能与同学们和睦相处；积极参加各项课外活动，从而不断的丰富自己的阅历，曾在寒假社会实践中被评为“先进个人”的称号，并在各项文娱体育活动中多次获奖。

我的不足之处就是人际交往能力较差，我在今后的学习生活中一定会不断的锻炼完善自己，争取作一名优秀的大学生。

第三篇：毕业生自我鉴定

四年的大学生活似弹指一挥间，转眼大学生活就该结束了。回首这四年的大学校园生活，有期待，有迷茫，有欢笑，有悲伤，有成功，有失败。四年的大学生活让我在各个方面都提高很多，以下就是我对这四年大学生活的与鉴定。

在校期间，在学校的指导、老师的教诲、同学的帮助下，通过不断地学习理论知识和参与社会实践，自觉自己的综合素质在很大程度上得到了提升，努力将自己塑造成为一个专业功底扎实、知识结构完整、适应能力强、具有团体协作精神的青年。

思想方面，通过大学四年系统全面地学习了马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“xxxx”重要思想，学会用正确先进的理论武装自己的头脑，树立了正确的世界观、人生观、价值观。在日常的学习生活中，热爱祖国，遵纪守法，尊师敬长，团结同学；关注时政，通过了解和

学习党的有关动态和精神，使自己在思想上和行动上与党中央保持一致，积极向党组织靠拢，经过在许昌学院党校第36期学习培训班的学习后，顺利通过党校考核，获得了党校结业证书。但是，由于种种客观条件的限制，我的思想理论学习和实践还相差得比较大，如何正确地运用马列主义的世界观和人生观去指导现实生活将是我将来努力的方向。

学习方面，我努力认真地学好每一门专业课，基本掌握了心理学方面的一些基础知识以及心理咨询方面的一些实用技巧与技术。在校期间，我非常注重英语和计算机方面能力的培养，通过了全国英语四级考试。同时，我还利用课余时间自学了现代办公所需要的各种软件工具，能够熟练运用office软件。四年的大学学习生活虽然即将结束，但并不意味着我的学习从此终止，在今后的工作中我将更加重视学习，将学习到的理论知识与实际工作相结合，从而达到学习与实践融为一体。

工作方面，我积极参加各种实践活动。大学四年中，我参加了不少的校内活动和社会实践活动。参加校内的活动可以认识更多的同学，增加了与其他同学交流和向其他同学学习的机会，锻炼了自己的交际能力。利用寒暑假和节假日，我参加了一些社会实践活动，做过志愿者、促销员、调查员等等。这些各式各样的社会实践活动锻炼了我的口才和交际能力，大大提高了我为人处世的能力和综合素质，为我今后的工作打下了坚实的基础。我会继续努力学习，不断充实自己，完善自我。

身体和心理方面，大学四年里，我积极参加学校、系和班级里组织的各项体育活动，身体健康，体育合格标准达标。在心理方面，我锻炼自己坚强的意志品质，塑造健康人格，克服心理障碍，以适应社会发展需要。日常生活方面，我能够与同学和睦相处，互相学习，共同进步。

对于一名大四毕业生来说，离开校园踏入社会就是人生的一个新旅程，走好这段人生新旅程的第一步也非常重要。通过对这大学四年学习生活的总结，我对自己有了一个更加系统地客观地认识，在以后的求职路上我会更加明确自己的职业目标，以全新的面貌面向社会、迎接未来，迈好人生新旅程的每一步。

作为毕业在新世纪的大学生，我们有理由对祖国的未来充满憧憬，对将来的工作满怀期盼！难忘而多姿的大学生活即将逝去，但我不会沉浸于过去的岁月，我将用全新的心态去拥抱新世纪的挑战！

四年的大学生活，使我对人生观，价值观，世界观都有了更深的认识。我的为人之道——以诚待人，待事、坚持信念行动创造价值、自我创新。

如今回首，是对过去的审视和总结，亦是对未来的憧憬和希望，即将踏出校门的我，满心期待大千世界的挑战和磨练。

深知性命相托的重要，从踏入学校门槛的那天起，在良师的精心指导下，自己奋力拼搏，自强不息，逐渐成为了一个能适应社会要求的大学生，并为做一个知识型的社会主义建设者打下坚实的基础。

生活方面，自从来到湖南第一师范学院，我的生活充满了爱，充满了情。同学之间的情犹如亲情但更胜亲情，朋友之间的情犹如手足之情，湖南第一师范学院事我都很是关心，就这样我爱上了湖南第一师范学院的每个人，每件事物。同时独立自主的生活在我的美好的大学三年中也就这样成熟了起来，我也就体会到了大学独立自主的生活是我们进入社会的生活的根本。

**第四篇：应聘销售人员**

英语求职—应聘销售人员

应聘销售人员

对销售人员来说，其以往的经历与成就、应付困难的能力与韧性、懂得一些销售技巧与策略、了解客户心理以及会各种谈吐技巧都是非常重要的。

BASIC EXPRESSIONS基本句型表达

1)I see by your resume that you have been working?

从你的简历可以看出你一直在工作吗？

2)What do you know about our major products and our share of the market?

关于我们的主要产品和市场份额，你知道些什么？

3)What do you think is the most important qualification for a salesperson?

你认为对一个销售员来说最重要的是什么？

4)When can I get the final decision?

我什么时候能知道最终结果呢？

5)I came in answer to your advertisement for a salesperson.我是为你们登的招聘销售员的广告而来的。

6)I graduated from Beijing University.I majored in business administration.我毕业于北京大学，学的是工商管理专业。

7)As far as I know, your company is a world famous one which produces cosmetics and skincare products.据我所知，贵公司是一家世界著名的化妆品和皮肤护理品生产商。

CONVERSATIONS会话

（A=ApplicantI=Interviewer）

Dialogue 1

I:I see by your resume that you have been working?

A:Yes, I have worked for four years with a Canadian Company.I:Tell me what you know about our company, please.A:Well, Mark Smith, who was the first president, founded the company in Ottawa in 1955.It has 1.5 billion dollars in capital;it employs 8,000 people, and it is the largest company in its field in Canada.I:What do you know about our major products and our share of the market?

A:Your company抯 products are mostly marketed in Canada and the United States, but particularly have sold very well here in China.So I think in the future you抣l find China to be a

profitable market as well.I:What made you decide to change your job?

A:Because I want to change my working environment and seek new challenges.I:Do you like this job？

A:Yes, I like it very much.I:What do you think is the most important qualification for a salesperson?

A:I think it is confidence in himself and his products.I:I agree with you.Do you have any questions to ask about this job?

A:Yes, I抎 like to know something about the salary.I:I think the starting salary for a salesperson is between 1,500-2,000 Yuan.But the specific

number will be det.mp3ined according to your sales.A:When can I get the final decision?

I:We cannot reach a final decision until we have talked to all of the other five applicants.Anyhow, we抣l contact you within this month.All right.Nice meeting you.Good-bye.A:Nice meeting you, too.Good-bye.I: 你的简历上说你一直在工作吗？

A: 是的，我在一家加拿大公司工作过4年。

I: 请说说你对我们公司的了解。

A: 好的，1955年Mark Smith首任董事长在渥太华成立了公司。资本额为15亿加元，有8,000

员工, 是加拿大同行业中最大的公司。

I: 关于本公司的产品和市场份额，你知道些什么？

A: 贵公司的产品主要在加拿大和美国市场销售，但在中国市场的销路非常好，所以我想你

会发现中国也是一个容易赚钱的市场。

I: 你为什么决定换工作？

A: 因为我想换一下工作环境，迎接新挑战。

I: 你喜欢这份工作吗？

A:我很喜欢。

I: 你认为对一个销售员来说最重要的是什么？

A: 我认为是对他自己和对他产品的自信。

I: 我赞成。对这份工作，你有什么问题要问吗？

A: 有，我想知道薪水如何？

I: 我想起薪是1500-2025元，但具体数目将根据你的销售情况来定。

A: 我什么时候能知道最终结果呢？

I: 我们只有和其他五位应聘者都谈过之后才能做出最后决定。但无论如何，我们会在一个

月之内联系你的。好的，非常高兴见到你，再见。

A: 我也非常高兴见到你，再见。

Dialogue 2

A:Good morning.I came in answer to your advertisement for a salesperson.I:I see.Will you walk this way, please? What experience have you had?

A:I抦 afraid I haven抰 had any experience in just this sort of work.I抦 studying business

administration in college.I want to get a job that would tie in with my studies.I:Have you got any selling experience at all?

A:I worked in a department store in a small town last summer vacation.I:Now tell me about your educational background.A:I graduated from Beijing University.I majored in business administration.I:What courses have you completed?

A:The courses I completed are marketing, business law, business English, statistics, marketing

principles, sales management, distribution theory, economies and psychology.I:What subjects did you like most at university?

A:I liked sales strategies most.I:Why would you like to work with us?

A:It抯 an interesting job, and your company is one of the best known.Although I have no

work experience as a salesperson, the job description you sent was very interesting.It抯 a job I抳

e been dreaming of when I was at university.I:What抮e your future plans and what kind of expectations do you have of the company?

A:I have an interest in marketing and I would consider graduate study in business in the future.I think my goals will become more clear as I gain experience in sales and marketing.I:Good.Do you know anything about this company?

A:Yes, a little.As you mentioned just now, yours is an American capital company.As far as I

know your company is a world famous one which produces cosmetics and skincare products.I:Have you got anything to ask me?

A:Will traveling be required in this position?

I:Yes.A:How often?

I:Three times a year at most.How do you feel about this?

A:That抯 fine.A: 早上好，我是为你们登的招聘销售员的广告而来的。

I: 我知道，请这边来。你有工作经验吗？

A: 不好意思，我还没有做过这种工作。我在大学读工商管理，我想找一份与我现在所学专

业有联系的工作。

I: 那你有销售经验吗？

A: 去年暑假我在一家百货公司工作过。

I: 那你说说你的教育情况吧。

A: 我毕业于北京大学，学的是工商管理专业。

I: 你都学过什么课程？

A: 我学过的课程有市场营销、商业法、商业英语、统计学、市场原理、销售管理、销售原

理、经济学和心理学。

I: 你在大学时最喜欢哪门课程？

A: 我最喜欢销售策略。

I: 你为什么要来我们公司工作？

A: 我对这份工作很感兴趣，而且贵公司也是最著名的公司之一。我虽然没做过销售员，但

你对这份工作的介绍很有趣，这是我大学时梦寐以求的工作。

I: 你将来有何计划？对公司有何期望？

A: 我对市场营销感兴趣，我会希望将来能读商业专业的研究生。我想随着我在销售和市场

方面经验的增加，我的目标会变得越来越明确。

I: 那不错，你了解我们公司吗？

A: 了解一些。正如你刚才所说的，贵公司是一家美国公司。据我所知，贵公司是一家世界

著名的化妆品和皮肤护理品生产商。

I: 你有什么问题要问我吗？

A: 这份工作需要出差吗？

I: 需要。

A: 多久一次？

I: 最多一年三次。你认为怎么样？

A: 那没关系。

president 董事长，行长，校长 found建立，创办

capital 资本，资产employ雇佣

share 份额，参股profitable有利可图的confidence 自信，信心specific具体的，明确的administration 管理，经营statistics统计，统计学

distribution销售psychology心理学，心理

strategy策略cosmetic化妆品

做销售员，最重要的就是自信。所以无论你以前有过什么工作经历，销售过何种产品，都要

说出来。要自信，不仅对自己，还要对自己销售的产品自信（confidence in yourself and your

products）。

1)The specific number will be det.mp3inedaccording toyour sales.in accordance with

in conf.mp3ity with

具体数目将依你的销售量而定。

2)What do you think is the most importantqualificationfor a salesperson?

requirement

asset

你认为对销售人员来说最重要的能力是什么？

3)We cannotreacha final decision until we have talked to all of themakeother five applicants.come to

arrive at

只有等到和另外五位申请者都谈过之后，我们才能作出最终决定。

4)I camein answer toyour advertisement for a salesperson.in reply to

in response to

我是来应聘你们招聘广告上销售人员一职的。

From:

**第五篇：城郊六月份第一次治安形势分析报告**

城郊六月份第一次治安形势分析报告

区综治办：

现将我管委会五月1日至15日的社会治安情况报告如下：

一、基本情况

在六月1日至15日期间，我管委会共接报警32次，出警66人次，受理治安案件10起，查处7起，其中2起案件为盗窃案，捣毁传销窝点9个、治安拘留1人、立刑事案10起，其中盗窃案9起，抢劫1起，破1起，刑拘1人与前半个月治安形势状况相比，偷盗案件还是较多。

一、发案特点及分析

盗窃案较多,如2025年6月2日后埠莲花街胡兰兰被盗雅迪牌电动车一辆、2025年6月6日长兴馆龙古坳出租房罗永生家中被盗洗衣机一台、电风扇一台发生这些盗窃案主要是老百姓防范不强，法律意识单薄

二、拟采取的对策性措施

1、在公共场所加强治安巡逻，并对案件多发地带蹬点守候，严厉打击违法犯罪，确保老百姓平安。

2、对传销人员要加大排查力度，宣传发动群众举报。

3、进一步加强和谐平安建设，夯实社会治安综合治理基层基础，全面提升公众安全感。

2025年6月13日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！