# 安防企业如何送检安防产品

来源：网络 作者：柔情似水 更新时间：2025-04-23

*第一篇：安防企业如何送检安防产品1.2.5 安防企业如何送检安防产品一、目前公安局部授权的安防产品检测机构主要有哪些？他们涉及的业务范围是什么？在2024年6月16日由国家质量技术监督局和公安部联合发布的第12号令〈安全技术防范产品管理...*

**第一篇：安防企业如何送检安防产品**

1.2.5 安防企业如何送检安防产品

一、目前公安局部授权的安防产品检测机构主要有哪些？他们涉及的业务范围是什么？

在2025年6月16日由国家质量技术监督局和公安部联合发布的第12号令〈安全技术防范产品管理办法〉中第12条规定：安全技术产品质量检验机构必须经省级以上质量监督部门会同公安机关审查认可并考核合格，在授权的产品质量检验范围内从事检验活动。公安部安全防范报警系统产品质量监督检验中心和公安部警用电子产品质量监督检验中心是经过国家质量技术监督局考核合格并经公安部授权的在全国范围内从事对所有安全防范产品进行质量检验的机构。2个中心在2025年经国家认可委批准，升格为国家安全防范报警系统质量监督检验中心（上海、北京），同时考虑到防盗安全门量大面广，公安部又于2025年在全国各大区授权了8个机构从事防盗安全门的检验。随着人们对安全的关注，各地建设了大批的安防工程，为了加强对安防工程质量的监督管理，公安部又于2025年在各省又授权了一批从事安防工程的质检机构。

二、哪些安防产品必须经过检测之后才能出厂销售？哪些是强制检测？哪些是非强制性的？安全防范产品，是指用于防抢劫、防盗窃、防爆炸等防止国家、集体、个人、财产以及人身安全受到侵害的并列入〈安全技术防范产品的目录〉的专用产品，目前列入目录的为十大类产品，即：

1.入侵探测器

2.防盗报警控制器

3.汽车防盗报警系统

4.报警系统出入口控制设备

5.防盗保险柜（箱）

6.机械防盗锁

7.楼宇对讲（可视）系统

8.防盗安全门

9.防弹复合玻璃

10.报警系统视频监控设备

这十大类产品在公安部和国家技监局的12号令中规定实行生产登记制度，既该10类产品未经公安机关批准生产登记的，禁止生产和销售，而要获得生产登记批准证书，产品必须符合法定要求的产品标准以及要有法定检验机构出具的产品检验报告或者鉴定证书。因而这10类产品要取得出厂销售必须经过强制性检测，但近几年在行政审批制度改革后，我国陆续取消了入侵探测器、防盗报警控制器、汽车反导报警系统、防盗保险柜（箱）和防盗安全门的生产登记批准制度，将前4类（即入侵探测器、防盗报警控制器、汽车防盗报警系统、防盗保险柜箱）列入了国家强制性产品认证制度即3C认证，将防盗安全门列入了公安部GA自愿性认证制度，并将剩余的5类产品暂时仍保留生产登记批准制度。

三、3C认证的检测流程如何？企业应该如何做？

我国目前对4大类安全防盗产品的3C认证采用的认证模式为型式试验+初始工厂检查+获证后的监督，而这其中要想获得认证证书还必须包括认证申请和受理、认证结果的评价和批准，安防产品的认证申请和受理必须经国家认监委授权的中国安全防范产品认证中心，（4大类安防产品）和中国质量认证中心（入侵探测器），后经认证合格，并取得认证机构颁发的认证证书并在产品本体上加施认证标志后方可出厂销售和在经营性活动中使用。认证合格的一个重要步骤为型式检验而公安部安全防范报警系统产品质检中心和

公安部警用电子产品质检中心为认监委认可并与认证机构的签约检测实验室，负责产品的型式检验工作。

工厂和企业送检和认证的申请步骤为：1）认证委托人要熟悉认证产品相关的认证实施规则。2）认证委托人可从认证中心网站或向认证中心综合部索取空白认证申请书、工厂审查调查表等资料。3）认证委托人向认证中心提出正式申请，提交申请书、工厂审查调查表，并附所需的文件。4）认证中心与认证委托人授权的联系人沟通，初步明确产品认证申请单元，预收认证费用等。5）认证中心与认证委托人签订产品认证合同。6）认证委托人按产品认证合同及收费通知单向认证中心缴纳认证费用。

认证申请后，企业按产品的单元送自己选择的指定认证检测机构进行产品的型式检验、认证。单元中只有一个销售型号的送该型号的样品，多于一个销售型号的产品为同一认证单元委托认证时，须从中选取具有代表性的型号，送样数量按规定选送。

四、目前国内的安防产品检测方式主要有哪几种？分别是怎样的流程？

目前的安防产品检测方式主要有：3C认证的型式检验和生产登记批准书的型式检验以及防盗安全门自愿认证的型式检验几种方式，前面已详细介绍了3C认证型式检验的流程。自愿性认证的检验与3C认证检验流程相似，生产登记批准书的检验必须持有省公安厅技防管理部门的抽样单和经省公安厅技防办或其委托的地方技防办抽样、封样后的产品送质检机构进行型式试验。除此之外，企业还可根据相关的国家和行业标准以及企业明示产品质量的企业标准送质检机构进行产品的委托检验，检验机构开具委托检验报告。

五、根据产品技术的不同以及产品规范的不同，是否有不同的检验标准？

目前实施的安全技术防范产品目录中规定的10大类产品都有明确的产品通用标准。当然，每一类产品会出现一些功能和性能要求的不同，我们首先要求该类产品必须符合通用标准的要求，对其一些特殊功能和性能，检验机构也可参照企业标准和技术条件给出检测数据。

有些同类的安防产品采用的核心技术不同必将导致检测方法和适用标准的不同，比如入侵探测器，由于采用不同的探测报警方式，可分为被动红外入侵探测器、微波多普勒入侵探测器、主动红外入侵探测器、双鉴探测器、玻璃破碎探测器等，全国安防标委会对这些不同报警方式的产品已发布了相应标准，在3C认证规则中对探测器大类产品分别规定了相应检测要求。

而控制器类产品，其类型是相当复杂的，比如本地报警控制器、电话报警器、总线城其他联网系统构成的报警控制系统设备，由于其报警控制和传输方式的不同，使控制器类产品的种类相当繁多，目前该类产品已列入3C认证范围，3C认证作为市场准入的基本平台，其实是提出了一个基本门栏，因此目前对该类产品的检验要求主要还是在GB12663-2025《防盗报警控制器通用技术条件》A类要求基础上，虽然目前认证规则正在修订中，但基本上还是不会有太多变化。

六、目前哪些安防产品已经颁布了检测标准？除了3C认证规定的安防产品之外，其他的安防产品如DVR、摄像机产品是否也有相应的检测标准？

目前的标准主要有：

3C认证产品的标准：

GB10408.1〈入侵探测器第1部分：通用要求〉

GB10408.3〈入侵探测器第3部分：室内用微波多普勒探测器〉

GB10408.4〈入侵探测器第4部分：主动红外入侵探测器〉

GB10408.5〈入侵探测器第5部分：室内用被动红外入侵探测器〉

GB10408.6〈微波和被动红外入侵探测器〉

GB10408.8〈振动入侵探测器〉

GB10408.9〈入侵探测器第9部分：室内用被动式玻璃破碎探测器〉

GB15209〈磁开关入侵探测器〉

GB16796〈安全防范报警设备安全要求和试验方法〉

GB12663〈防盗报警控制器通用技术条件〉

GA2〈汽车防盗报警系统小客车〉

GB10409〈防盗保险柜〉

GA166〈防盗保险箱〉

CNCA-10C-047:2025入侵探测器产品认证实施规则

CNCA-10C-052:2025防盗报警控制器产品强制性认证实施规则

CNCA-10C-053:2025汽车防盗报警产品强制性认证实施规则

CNCA-10C-054:2025防盗保险柜（箱）产品强制性认证实施规则

CSP-V01-001:2025防盗安全门产品自愿性认证实施规则

GB17565-1998防盗安全门通用技术条件

生产登记批准的5类产品标准：（选取部分）

GA/T394出入口控制系统技术要求

GA374电子防盗锁

GA701指纹防盗锁通用技术条件

GB5039出入口控制系统工程设计规范

GA73机械防盗锁

GA/T664电子巡查系统技术要求

GA/T72楼宇对讲防盗门

GA/T678联网型可视对讲系统技术要求

GA165防弹复合玻璃

GA667防爆炸复合玻璃

GA/T20815视频安防监控数字录像设备

GA/T645视频安防监控系统变速球型摄像机

GA/T645视频安防监控系统矩阵切换设备通用技术条件等

七、对于安防产品的检测，国内和国际的标准和检测方法有何不同？国内和国际标准的兼容性如何？通过国内检测是否可以得到国际市场的认可？

近20年来，随着人们对人身和财产安全的关注，安全防范产品作为一个新兴的行业，取得了很大的发展，安全防范产品中的新技术、新产品不断涌现、不断完善相应技术标准体系，不断提高相应技术标准、技术规范的适应性一直是从事安全防范行业的领导和部门十分重视和关注的问题。在全国安防标委会的领导下，从事安全防范产品生产、管理的技术人员，近20年来制订了百余项安防产品标准，指导安全防范产品的生产和使用，发挥了很大作用。在标准的制订过程也注重等同或采效采用国际标准，以使我国的安防

产品与国际接轨。如：入侵探测器的国家标准就等同采用了国际电工委员会IEC标准；防盗报警控制器参考了英国LPS标准；GA2车辆报警系统.小客车标准也采用了IEC标准。其他产品的安防标准在标准制订时都注意了与国际标准的接轨，并注意根据中国的国情作出适当的修改，如楼宇对讲产品，国内较多是一对一或接轨路数较小的系统产品而我国由于安全小区的建设，联网要求高、联接路数多，就必须对联网的形式和测试方法作出一些规定。

随着产品的类型和品种的快速增长，技术含量越来越高，相应的产品的规范也愈来愈复杂，必须要有相应的检测服务机构对产品的质量作出判定以引导消费，各国也制订了不同的法规作为市场准入条件。为了达到相互承认认可的实验室出具的检测报告，减少贸易中商品的重复检测，消除技术壁垒，促进国际贸易，我国也参加了国际实验室认可合作组织，也在国内开展了按照国际实验室通用标准进行国家实验室认可工作，公安部授权的两个国家级安防产品质检中心都通过了国家实验室认可，但这其中还存在着一些技术和市场壁垒。以及各个实验室之间互认的问题和不同的国家政府授权认可的问题，如我国的3C认证，必须是经国家认可委认可的检验机构才能从事3C认证的产品检测。

八、国内产品与国外产品质检在检测方面是否存在一定的差异？

我们对安防产品的检测是根据标准进行的，而我们标准化工作的思路和发展方向是等同和等效采用国际标准，因而从大的方向来看，在检测方面不存在大的差异，况且我国的2个安防产品的国家级质检中心按国际标准进行国家实验室认可和每年都要经受各种考核和检验数据都按要求与国际、国内实验室的进行比对。当然由于各国的经济发展水平和产品的发展总存在着一些差异，因而在一些具体的技术指标上也存在着一些差异。

安防产品从大类来说并不多，相对于国内产品，国外安防产品的发展历史更深远，也积累了很多的成功经验，国内安防产品经历了二十多年的发展，并大量借鉴和学习了国外的先进技术和理念，因此我们安防行业的发展和产品水平进步很快，要说到差异，国外产品有外观机械机构、稳定性方面的优势，而我国安防产品有大区域联网综合控制方面是一个适合我国国情的特长。

前面已经介绍了我国安防产品的应用标准，在产品类标准中相对检测方法作出具体规定，因此，我们实验室的检测方法是与标准规定相一致的。

九、企业送检产品注意事项。

企业在送检产品，尤其是送检电子类安防产品时，由于相关附件较多，难免会不知道该检产品该如何配置，其实我们如了解检验所涉及的项目可以很明确的知道送检的样品和附件。产品检验一般包括基本功能试验，电源及安全性试验，电磁兼容实验、气候环境和机械环境试验这几类项目。因此送检的产品必须包括能完成基本功能的所有部件，其次比如联网系统，还必须包含使系统正常工作的管理软件。但对不属于产品的一些外部设备，应尽量用模拟方法实现，排除干扰因素，如在送检控制器产品时，对前端探测器，即不必送检，可以用开关模拟代替。在送检产品时，应确定产品的主电源，对分体的电源设备必须一并送检，因为电源的配置将直接影响产品的安全性、电磁兼容性等性能参数，同时送检产品必须是成品，对于模块等组件，因加装外壳防护部件。

**第二篇：安防行业企业**

海康威视（股票代码：002415）

是领先的安防产品及行业解决方案提供商，致力于不断提升视频处理技术和视频分析技术，面向全球提供领先的安防产品、专业的行业解决方案与优质的服务，为客户持续创造更大价值。海康威视拥有业内领先的自主核心技术和可持续研发能力，提供摄像机/智能球机、光端机、DVR/DVS/板卡、网络存储、视频综合平台、中心管理软件等安防产品，并针对金融、公安、电讯、交通、司法、教育、电力、水利、军队等众多行业提供合适的细分产品与专业的行业解决方案。这些产品和方案面向全球100多个国家和地区，在北京奥运会、大运会、亚运会、上海世博会、60年国庆大阅兵、青藏铁路等重大安保项目中得到广泛应用。

主营业务：

（一）前端音视频产品占48.62%；

（二）后端音视频产品35.87%；

（三）其它占15.08%；

（四）工程施工占0.43%；

浙江大华技术股份有限公司（股票代码：002236）

浙江大华技术股份有限公司是领先的监控产品供应商和解决方案服务商，面向全球提供领先的视频存储、前端、显示控制和智能交通等系列化产品。产品广泛应用于公安、金融、交通、能源、通信等关键领域，并相继问鼎三峡水电、六国峰会、奥运场馆、上海世博、广州亚运、陕西世界园艺博览会、英国伦敦地铁等重大工程项目。

主营业务：

（一）前端音视频产品占40.94%；

（二）后端音视频产品占38.78%；

（三）远程图像监控占10.70%；

（四）其他占9.57%

英飞拓（股票代码：002528）

致力于为终端用户提供最新技术产品和高清系统解决方案。除了极具竞争力的IP高清系统解决方案，国内领先的全系列HD-SDI高清系统解决方案，我们还重磅推出智能视频分析系统和高清智能交通系统，在安防业同类产品中极具竞争力。公司产品涵盖全系列视频监控设备，包括摄像机、快球、高速云台、视频矩阵、IP视频系统，以及光端机和门禁控制系统。英飞拓有着优质的客户服务，是业界公认的集大成者。

主营业务：

（一）监控器材占95.63%；

（二）光端机占4.26%；

（三）门禁及巡更占0.11%

蓝盾股份（股票代码：300297）

蓝盾信息安全技术股份有限公司作为中国信息安全行业领先的专业网络安全企业和服务提供商。产品：防火墙、入侵检测系统、安全扫描系统、安全审计、信息安全系统、安全测评、技术支持、安全管理咨询、系统维护、运营管理、安全培训、安全托管 主营业务：

（一）安全集成占79.67%；

（二）安全产品15.76%；

（三）安全服务4.56%

杭州中威电子股份有限公司

公司主营业务为安防视频监控传输技术及产品的研发、生产和销售，公司以创新引领企业发展，通过10 余年的技术创新和技术积累，在数字视频光纤传输领域已具备了深厚的技术底蕴，具有技术上的先发优势，是国内数字视频光纤传输技术领域的开拓者和领先者，主要产品为嵌入自主开发核心软件的数字视频光端机、VAR 光平台等。公司能够针对各种不同的应用环境制定不同的解决方案并提供相应的产品，能够满足交通、平安城市和智能交通、金融系统等对个性化、创新性要求较高的高端应用领域的需求。

安居宝（股票代码：300155）

安居宝是广东安居宝数码科技股份有限公司主打品牌，是国内最具市场竞争力的安防品牌之

一。该公司是一家集研发、生产、销售、服务为一体的高科技企业，主要产品为楼宇对讲、报警及智能家居产品。

主营业务：

（一）楼宇对讲系统占86.20%；

（二）智能家居系统占7.00%；

（三）停车场系统

4.88%；

（四）其他占1.91%；

广东奥迪安监控技术有限公司

公司是目前国内以视频监控、门禁管理、安全防范、计算机控制应用等系统开发、设备生产及系统集成服务为一体的，综合性的高科技企业。2025年3月15日,广东安居宝数码科技股份有限公司发布公告,公司使用1800万元的超募资金向广东奥迪安监控技术有限公司增资并取得60%的控股权,与其原股东共同开展在平安城市建设领域的合作。

华平股份（股票代码：300074）

华平信息技术股份有限公司是领先的多媒体通信系统和智慧城市解决方案提供商，致力于向社会提供先进的视音频通讯产品、监控指挥产品，以及专业的行业智慧化解决方案。华平以视音频通讯产品和图像智能化集成应用的研发设计为核心，是全球少数几家能够实现视频会议、视频监控、应急指挥调度、电话会议、即时通信、视频点播等业务融合的专业厂商，可为用户提供企业级的远程视频会议、监控指挥解决方案，和城市级的平安城市、智能交通、数字医疗、数字教育等智慧化解决方案。

主营业务：

（一）行业解决方案-部队图像综合集成系统占67.39%（；二）视频会议系统占27.43%；

（三）视频监控系统4.10%；

佳都新太科技股份有限公司（股票代码：600728）

佳都新太的业务集中在现代信息服务业的四个主要领域，包括电信增值领域、呼叫中心领域、监控安防领域和IT服务领域，并积极跟进移动互联网、云计算、物联网、智能交通等领域的尖端前沿技术发展。

主营业务：

（一）云计算产品与服务占35.83%；

（二）IT综合服务占34.89%；

（三）智能安防占19.45%；

（四）通信增值占9.83%；

福建星网锐捷通讯股份有限公司（股票代码：002396）

主营业务业务：企业级网络通信设备、网络终端、通信产品、视频应用信息产品

广州金鹏集团有限公司

三大主营业务：(一)数字化城市：视频监控设备、信息系统集成及数字化城市解决方案、城域管理监控管理平台及数字化城市运维服务等；

（二）安保运营服务：提供从安全咨询、安全产品销售、安防系统建设和运营服务，包括城市商业综合体安保服务、平安校园综合服务、居家养老安心护航服务等。(三)通信业务，包括通信系统设备、通信网络工程及运维服务，数字公网集群系统、数据增值业务、通信终端。

烽火通信科技股份有限公司

主营业务：

（一）通信系统设备；

（二）光纤及线缆；

（三）数据网络产品；

苏州科达通信集团

视讯与安防产品解决方案提供商

北京神州数码索贝科技有限公司

神州数码索贝科技有限公司（简称DCCS）由神州数码与索贝数码合资成立，专注于安防领域，是技术领先的整体解决方案及安防设备的专业提供商。DCCS整合了两家成功企业的优势，汇聚了双方在技术与市场中的资源积累，面对中国智慧城市及公安安全的大力建设，为客户创造价值，力争成为中国安防行业的领军企业。

浙江宇视科技有限公司

是中国IP智能监控及联网监控的首创者及领导者，公司产品及解决方案已广泛应用于公安、政府、企业园区、智能交通、地铁、校园、高端智能建筑等各个领域。

北京易华录信息技术股份有限公司（股票代码300212）

主营业务：

（一）智能交通管理系统工程收入占66.51%；

（二）智慧城市系统工程收入占18.76%；

（三）产品销售收入占8.96%；

（四）智能公交业务4.48%；应用物联网、云计算、大数据等先进技术，为智慧城市、智能交通管理、公共交通、轨道交通、民航、航运等领域提供整体解决方案

东方网力科技股份有限公司（股票代码300367）

主营业务：

（一）PVG网络视频管理平台占50.27%；

（二）网络硬盘录像机占18.54%；

（三）技术服务占14.58%；

（四）其它占11.67%；

（五）网络视频编解码器占4.94%；

中国视频监控系统平台的领导厂商，拥有最领先的技术和最有影响力的客户群，在中国“平安城市”市场占有显著地位。为行业用户、运营商和企业用户提供全面的视频监控应用解决方案和高品质视频存储产品，并通过领先视频中间件技术，为城市反恐应急、物联网、智慧城市、移动互联网提供视频应用支撑。

安防行业上市企业

A股市场上，可重点关注两类概念股

第一类是安防概念股。恐怖袭击事件助推平安城市建设提速，安防应用迎来春天，安防产值将成倍提升。相关公司包括视频监控行业龙头海康威视（002415）、大华股份（002236），红外监控仪器生产商大立科技（002214）、高德红外（002414），智能安防企业佳都新太、银江股份（300020）；

第二类为反恐防暴概念股，相关公司包括防爆玻璃生产企业金刚玻璃（300093）、辣椒水概念股晨光生物（300138）、电子烟雾报警器生产商亿纬锂能（300014）、安检设备商同方股份（600100）、网络舆情监控美亚柏科（300188）等；

重点安防公司解读

国腾电子（300101）：视频安防监控，承担国家视频/图像编解码类产品50%以上的研制开发任务；

GQY视讯（300076）：3D拼接屏系统配合高清立体摄像机，填补了世界实时远程立体监控的空白；

安居宝（300155）：社区安防龙头+智能家居；

大立科技：研发、生产红外热像仪；

英飞拓（002528）：高端安防产品领先供应商；

高德红外：国内规模最大的红外热像系统生产厂商；

大华股份：视频监控龙头；

海康威视：视频监控龙头；

华平股份（300074）：生产智能视频监控系统；

中威电子（300270）：主营安防视频监控传输； 高新兴（300098）：控股子公司广州高凯视经营安防视讯产品； 飞乐股份（600654）：定增收购中安消100%股权，转型安防服务综合企业； 航天长峰（600855）：主营安保科技系统项目； 佳都新太：华南区最重要的平安城市监控安防解决方案综合提供商之一； 数字政通（300075）：数字化城市管理系统； 易华录（300212）：高清视频监控； 银江股份：提供安防监控智能化服务； 亿通科技（300211）：经营智能化监控业务； 金刚玻璃：生产防爆玻璃； 紫光股份（000938）：远程安全监管监察系统； 湘邮科技（600476）：安防软件开发； 航天长峰：智慧安居工程建设； 四创电子（600990）：应急通信指挥系统+北斗导航； 美亚柏科：网络舆情监控； 世纪瑞尔（300150）：铁路行车安全监控系统； 晨光生物：辣椒水； 亿纬锂能：电子烟雾报警器； 向日葵（300111）：安防机器人（300024）； 同方股份：子公司同方威视是世界上为数不多的安检系统专业提供商之一。

**第三篇：江苏安防企业**

江苏

常德市汇成电子科技李新建

常熟市华杰智能科技有限公司张志江

常熟市安太电子设备贸易有限公司宋晓东

常熟市科安智能化系统工程有限公司周飚 总经理

常熟市天安通信电子贸易有限公司赵心田总经理

常熟市博瑞智能电气有限公司杨卫东

常州市威霸电子有限公司徐福洋总经理

常州市腾科安防工程有限公司周伟国采购部经理

维多保安器材有限公司周军技术工程师

常州微步科技有限公司周宏 总经理

常州君泰安防工程有限公司黄丽娜董事长

常州泰字安防工程有限公司李志平副总经理

常州市苏润电子办公设备/广东康明电子科技有限公司蒋纪东经理 常州双宇电子科技有限公司袁国华地区经理

常州市湖淋电子科技有限公司顾小平总经理/工程师

常州市南征电子设备厂许建告

常州市联通网络系统工程有限公司徐建新总经理

常州市运控电子有限公司张晓征

常州市佐安电器有限公司陈飞经理

常州裕华电子设备制造有限公司姚军良 国贸部副部长

金宇智能安防沈卫东 区域经理

中粤信监控系统（淮安）经营部陈伟文 经理

江苏银大科技有限公司孙万柱工程部经理

无锡嘉诚电子技术有限公司范玉斌总经理

镇江日鑫电子有限公司陈云珍

江阴市赛科电子有限公司华文杰

江阴市柯源电子有限公司苏耀亮 总经理

昆山银河系统工程技术有限公司郑新炬总经理

三明电音企业（昆山）有限公司钱正华经理

昆山市健和电子工程有限公司李健 经理

江苏省连云港市德和电子系统工程有限公司查长其副总经理

连云港市广播电视局/连广电视昕工程有限公司杨骐瑞总经理/工程师 连云港市立华视听电子有限公司盛敏华总经理/工程师

南京江安智能控制系统工程有限公司吴永明总经理

南京警钟安防科技有限公司/南京仙路电子器材经营部张德迁 总经理 南京光极科技有限公司吴志岗 经理

南京晓思科技有限公司徐志云 高级工程师

南京柯莱特信息系统工程有限公司白金 采购部经理

欧玛（国际）有限公司/中国航天广电集团田千兰

南京盛视博电子有限公司欧阳新宇

江苏通安智能系统工程有限公司杜翔总经理

南京超安网络科技有限公司王莹总经理

南京三品科技有限公司徐庆生

南京裕安仪器有限公司宋月琴 销售经理

南京和电科技有限公司戎臻 技术总监

南京壮朗电子产品经营部刘军 产品经理

新加坡宝路新科技集团/宝路新科技股份有限公司夏德意经理

中山集团电子技术工程公司陈磊

南京驰澜科技有限公司蔡涛

南京卫视光电仪器推广中心孙思远经理

南京顺然监控技术有限公司谢龙清

南京九众科技有限公司柳阳 经理

南京冉升科技发展有限公司周爱民总经理

南京中层安全技直有限责任公司陈波 总经理

南京市非凡电子率器有限公司伍厚诚

南京俊雄科技有限公司黄志群总经理

中国电子科技集团公司第五十五研究所黎明项目经理

南京别格科技有限公司徐珍凤经理

东大集团南京聚立工程技术公司冯超副总经理

南京泰格金卡科技有限公司杨丽容

江苏东恒求智科技有限公司孙兆国总经理

南京创琦高新技术实业有限公司于宁生经理/总工程师

南京鼎尚科技有限公司蒋明胜销售经理

南京尔英科技有限公司刘二波

南京吸引力多媒体科技有限公司朱颂华

南京振创数码科技有限公司张海峰

江苏新创光电通信有限公司曹玉江经理

江苏新创光电通信有限公司周国波区域经理

南京捷美科技有限公司李晓梅总经理

南京麦恩安防科技有限公司苗安乐 经理

南京惠双电子网络有限公司陈维嘉总经理

南京以太网信息系统有限公司梁浩 销售经理

南京申瓯通信设备有限公司原振义经理

南京蓉尊科技发展有限公司阙宏斌 总经理

南京平之鑫监控设备有限公司杜立明 经理

南京和财电子科技有限公司施勇总经理

江苏省（南通）如皋市领先声光视听科技工程商行廖海峰

南通兴源安防科技有限公司陈国主管

南通天顺电脑网络发展有限公司徐相银

南通威景光电科技有限公司陈俊睿董事

南通百瑞信息工程有限公司陈烽副总

神州数码国信信息技术（苏州）有限公司方媛客户经理

苏州赛克思智能科技有限公司曾祥龙经理

苏州杰尔讯科技有限公司徐启光销售经理

苏州天亿达电子科技有限公司陈晓虎副总经理

苏州商泰智能科技有限公司郭海涛 总经理

苏州市新贝智能电子商行杨兴全 总经理

苏州宏兴电子科技有限公司朱强 项目经理

通达智能科技有限公司朱百顺 总经理

苏州众维电子科技有限公司罗罕 客户经理

宿迁市赛格科技有限公司周爱民经理

苏州市富尔达实业有限公司朱克俭

泰州市腾飞智能化工程有限公司倪同山总经理

无锡市新近利计算机有限公司胡锡明经理

无锡市江南发监控报警薛丁文

无锡联合电气工程有限公司韦忠华工程师

无锡市欧普达电子设备有限公司王晓峰总经理

无锡得天计算机系统有限公司王玮 项目经理

无锡市惠洋升华贸易市艮公司薛丁元

无锡市联强智能科技有限公司童磊

江苏无限智能科技有限公司丁一技术部主任

吴江英塔保全系统工程有限公司姚华明工程部经理

徐州凡博电子工程有限公司肖飞

徐州市爱维电子工程有限公司胡建总经理/工程师

徐州震威安防经销处陈松

徐州恒天音响工程有限公司滕侨

徐州华翰信息科技有限公司宋伟经理

徐州市泉山区金盾安全器材经销处张立经理

徐州市嘉利电子有限公司胡彬经理

徐州安柯信安防工程有限公司徐柯总经理

徐州中安系统工程有限公司李劲松董事长

徐州市安保安电子有有限公司陈克谅总经理

江苏中亿实业有限公司/江苏中驰科技发展有限公司张福中董事长

徐州通广智能科技有限公司周碧大客户经理

徐州恒大办公设备有限公司/徐州宝隆科技公司方传球经理

沃克斯计算机有限公司丁伟总经理

徐州恒宇智能安防电子时栋伟

徐州市安防电子器材有限公司徐奇志

徐州宝源安防工程有限公司张天飞总经理

盐城市金棕榈装饰安防工程有限公司张地利经理

盐城普天网络工程有限公司徐士祥总经理

江苏帝一集团有限公司曹家华业务经理

扬州大为电子系统有限公司韩国峰 总经理

扬州市前沿特防科技有限公司徐井东

元锡市怒普安防电器厂陈志军

江苏华普科技有限公司吕建伟副总经理

张家港方韬科技有限公司汤广 总工程师

江苏奥雷光电有限公司张翌

镇江市龙腾电子科技有限公司徐毅 总经理

镇江恒星智能安防有限公司胡敬生 总经理/工程师

南京格蓝迪安防设备有限公司徐菊根副总经理

江苏新城房产股份有限么司冯存枫 电气工程师

常熟市大东智能化系统工程有限公司王晓军副总经理

常州市安保电子工程有限公司曹建兴总经理

华中集团王芸资材部经理

常州骏腾智能系统工程有限公司陈应海 经理

常州市丰源微特电机有限公司沈伟民总经理

常州市盛和电子有限公司陈小然市场经理

常州特立来电子有限公司王国清 总经理

常州市吉安电子有限公司王文武市场部经理

江苏金鼎楼宇智能系统工程有限公司杨潇波工程部经理

淮安圣邦科技发展有限公司岳江

恒盛科技创业有限公司黄志军总经理

江苏省昆山市保安服务总公司张金林 副总经理

恰富工程有限公司/浙江兴润建设有限公司林经尧总经理

昆山慧谷信息工程有限公司沈广明总经理

江苏连云港市保安服务总公司陈松平副总经理

连云港市保安服务公司张波 技防部经理

连云港天易计算机网络有限公司张德军技术经理

中国电子科技集团公司/第十四研究所孙健 助理工程师

江苏博隆科技有限公司史景山 技术顾问

江苏警官学院沈惠章 教授

南京华埠科技系统工程有限公司潘金祥总经理

南京泽利电子科技有限公司梅正华总经理

南京泰誓工贸科技发展有限公司丁玉总经理

南京宁加悦电子技术有限公司杨亦宁

南京卓安科技有限公司陈云 技术总监

南京海驰科技有限公司董波 经理

南京九竹科技实业有限公司张显经理

南京华鼎电子有限公司周宇良销售工程师

南京智达康元线通信科技有限公司顾俊 市场部

南京富斯特智能科技有限公司陈寅总工程师

南京好望系统工程有限公司杨硕董事长

南京量子科技有限公司俞亦骏副总经理

南京三宝科技股份有限公司朱晓银总监助理

南京大清电子科技有限公司杜元忠总经理

南京宝石安防有限公司林小杰工程部主管

南京英安特科技实业有限公司刘爱国总经理

南京肠谷信息电子技术有限公司庄恒伟

江苏正欣和通信发展有限公司陈群副总经理

江苏天讯科技有限公司张忠田总经理

协成科技集团/南京协成楼宇系统工程有限公司沈华 市场部

中国电子科技集团公司/南京五十五所电子器件厂夏正涛 厂长

江苏盛讯数码科技有限公司张强项目经理

南京天地杰通信设备有限公司唐炬项目经理

江苏普天万通科技发展有限公司王永振集体集成部经理

南京希视特科技有限公司周建跃

南通威景光电科技有限公司顾金赞业务助理

江苏省邳州市科瑞科技服务有限公司杨勇经理/工程师

南通华航科工贸有限公司王夕华总经理

苏州新海宜图像技术有限公司张文江总经理

美国诺尔升安控集团梁烽松 产品经理

苏州安维科技有限公司纪轩总经理

苏州恒盛智能科技有限公司高斌峰经理

美达科技(苏州)有限公司张建平工程开发部经理

苏州松下系统科技有限公司盛凯

泰安道朗高科安防电子器材厂/泰安正阳电子有限公司玄会昌 经理

江苏润阳信息产业有限公司闫小军技术主管

无锡禾佳电子有限责任公司蒋余庆

无锡市安吉电子工程有限公司辛若平总经理

无锡市冠杰电子工程有限公司许勤中 董事/采供部经理

江苏富润电子工程有限公司罗洋林 项目部副部长

江苏大为科技股份有限公司华红武项目经理

无锡市迅驰计算机系统工程有限公司胡博副总经理

江苏省徐州市公安局/徐州保安公司彭淮特卫保安器材有限公司厉恩友 总经理 徐州拾美达科技有限公司刘士铭

南京三地科技电子有限公司李子纯厂长

金龙飞电子有限公司昆山分公司陈祥丑

稳成科技办公技备有限公司谭世兵

上海公共安全器材厂/上海南晓消防工程设备有限公司江苏分公司陈进 工程技术师经理

深圳市视得安罗格朗电子股份有限公司南京分公司梅荣 南京分公司业务代表 杭州海康威视数字技术有限公司南京分公司王俊涛 总经理

深圳市精华隆安防设备有限公司位军明 销售经理

深圳市车安科技发展有限公司南京办事处陈庆林 办事处经理

江苏省计算机系统工程测试中心宋舒涵 智能工程室主任

北京中天技源电子科技有限公司华东区办事处王二伟 总经理

深圳市方卡实业有限公司南京分公司马勋 经理

南京冠之林电子有限公司李道刚 销售经理

上海凯迪瓯宝五金有限公司/温州鸥宝五金有限公司江苏办事处

深圳市安泰君威实业有限公司南京办事处曾景忠

康联电子有限公司江苏分公司王驰 经理

常州明景电子有限公司彭清猛 总经理

世健系统集团属下分公司石海庆 技术支持工程师

中国电信集团系统集成有限责任公司江苏分公司裴刚 高级项目经理

南通帝一电气销售有限公司/江苏帝一集团刘明智

尚立(香港)股份有限公司庄士贤 首席代表

上海同日自动化科技有限公司/上海同日科技系统工程有限公司无锡办事处余凯 美国沃特斯公司中国办事处印怡

天诚集团徐州办事处石峰 主任

上海益宇智能系统有限公司徐州分公司胡广仕 总经理

**第四篇：安防常识,安防产品知识**

安防常识，安防知识

防监控的设备包括的方面比较多，所以其设备类型也比较杂，基本上可以分为电视监控系统、报警控制系统、远程图像传输设备产品等，主要有以下几类监控系统设备：

云台

其实云台就是两个交流电机组成的安装平台，可以水平和垂直的运动。但是要注意我们所说的云台区别于照相器材中的云台。照相器材的云台一般来说只是一个三脚架，只能通过手来调节方位；而监控系统所说的云台是通过控制系统在远程可以控制其转动以及移动的方向的。

云台有多种类型：

按使用环境分为室内型和室外型，主要区别是室外型密封性能好，防水、防尘，负载大。

按安装方式分为侧装和吊装，就是把云台是安装在天花板上还是安装在墙壁上。

按外形分为普通型和球型，球型云台是把云台安置在一个半球形、球形防护罩中，除了防止灰尘干扰图像外，还隐蔽、美观、快速。

在挑选云台时要考虑安装环境、安装方式、工作电压、负载大小，也要考虑性能价格比和外型是否美观等因素。支架

如果摄像机只是固定监控某个位置不需要转动，那么只用摄像机支架就可以满足要求了。普通摄像机支架安装简单，价格低廉，而且种类繁多。普通支架有短的、长的、直的、弯的，根据不同的要求选择不同的型号。室外支架主要考虑负载能力是否合乎要求，再有就是安装位置，因为不同的场合的很多室外摄像机安装位置特殊，有的安装在电线杆上，有的立于塔吊上，有的安装在铁架上……由于种种原因，现有的支架可能难以满足要求，需要另外加工或改进，这里就不再多说了。

防护罩

防护罩也是监控系统中最常用的设备之一，主要分为室内和室外两种。

室内防护罩主要区别是体积大小，外形是否美观，表面处理是否合格。功能主要是防尘、防破坏。

室外防护罩密封性能一定要好，保证雨水不能进入防护罩内部侵蚀摄像机。有的室外防护罩还带有排风扇、加热板、防雨器，可以更好的保护设备。当天气太热时，排风扇自动工作；太冷时加热板自动工作；当防护罩玻璃上有雨水时，可以通过控制系统启动防雨器。

挑选防护罩时先看整体结构，安装孔越少越利于防水，再看内部线路是否便于连接，最后还要考虑外观、安装座、重量等。

监视器

监视器是监控系统的标准输出，有了监视器我们才能观看前端送过来的图像。监视器分彩色、黑白两种，尺寸有9、10、12、14、15、17、21英寸等，常用的是14英寸。监视器也有分辨率，同摄像机一样用线数表示，实际使用时一般要求监视器线数要与摄像机匹配。另外，有些监视器还有音频输入、S-video输入、RGB分量输入等，除了音频输入监控系统用到外，其余功能大部分用于图像处理工作，在此不作介绍。

视频度谷放大器

当视频传输距离比较远时，最好采用线径较粗的视频线，同时可以在线路内增加视频放大器增强信号强度达到远距离传输目的。视频放大器可以增强视频的亮度、色度和同步信号，但线路内干扰信号也会被放大。另外，回路中不能串接太多视频放大器，否则会出现饱和现象，导致图像失真。

视频分配器

一路视频信号对应一台监视器或录像机，若想一台摄像机的图像送给多个管理者看，最好选择视频分配器。因为并联视频信号衰减较大，送给多个输出设备后由于阻抗不匹配等原因，图像会严重失真，线路也不稳定。视频分配器除了阻抗匹配，还有视频增益，使视频信号可以同时送给多个输出设备而不受影响。视频切换器 多路视频信号要送到同一处监控，可以一路视频对应一台监视器，但监视器占地大，价格贵，如果不要求时时刻刻监控，可以在监控室增设一台切换器，把摄像机输出信号接到切换器的输入端，切换器的输出端接监视器，切换器的输入端分为2、4、6、8、12、16路，输出端分为单路和双路，而且还可以同步切换音频（视型号而定）。

切换器有手动切换、自动切换两种工作方式，手动方式是想看哪一路就把开关拨到哪一路；自动方式是让预设的视频按顺序延时切换，切换时间通过一个旋钮可以调节，一般在1秒到35秒之间。切换器的价格便宜（一

般只有三五百元），连接简单，操作方便，但在一个时间段内只能看输入中的一个图像。要在一台监视器上同时观看多个摄像机图像，就需要用画面分割器。

画面分割器

画面分割器有四分割、九分割、十六分割几种，可以在一台监视器上同时显示 4、9、16个摄像机的图像，也可以送到录像机上记录。四分割是最常用的设备之一，其性能价格比也较好，图像的质量和连续性可以满足大部分要求。九分割和十六分割价格较贵，而且分割后每路图像的分辨率和连续性都会下降，录像效果不好。另外还有六分割、八分割、双四分割设备，但图像比率、清晰度、连续性并不理想，市场使用率很小。大部分分割器除了可以同时显示图像外，也可以显示单幅画面，可以叠加时间和字符，设置自动切换，连报警器材等。录像机

监控系统中最常用的记录设备是民用录像机和较长延时录像机，因其操作简单易学，录像带也容易保存和购买。要注意与家用录像机不同，延时录像机可以长时间工作，可以录制24小时（用普通VHS 录像带）甚至上百小时的图像，可以连报警器材，收到报警信号自动启动录像，可以叠加时间日期，可以编制录像机自动录像程序，选择录像速度，录像带到头后是自动停止还是倒带重录等。延时录像机的性能虽然出众，但价格不菲，而且目前分辨率不是很高，在延时录像时图像也会丢失一部分，回放的图像是一顿一顿跳跃的。

视频输入

在计算机视频中红、绿、蓝和同步信号是分离的电信号。在VHS视频中，红、绿、蓝和同步信号是一个单一的电信号。在S-VHS视频中，红、绿、蓝和同步信号是分离的。这里的视频输入主要是指外部的录像机或者摄像机对所监控的区域的录像然后输入到监视器的过程，因为有多个录像机或者摄像机，所以可能会有多路输入，根据上面的分割器有4路、9路、16路输入等。

视频输出

对于安防监控系统的输出来说，监视器是监控系统的标准输出，有了监视器我们才能观看前端送过来的图像。监视器分彩色、黑白两种。摄像机和录像机上的视频输入都要最后输入到监视器上来监控。

音频输入

音频输入指被监控区域的声音被采集后送到监控中心的过程。因为被监控区域可能有多处，所以会存在多路音频输入，最简单的例子就是监狱系统的监室监控系统，对每个监室的声音的采集就是一个典型的多路音频输入系统。

音频输出

音频输出是指被采集来的被监控区域的声音，在音频设备中被输出来的过程。因为有的监控系统不需要声音的输出，所以就不需要输出设备。但是有的安防监控系统需要音频输出。网站推广，甚至需要多路音频输出。通讯接口

在安防监控系统中的通讯接口主要是对视频、音频的输入输出来说的。所以通讯接口一般有以下几种：RS-232、RS-485、通用网络接口，可支持PSTN、ISDN以及LAN各种联网环境、考研具有USB2.0超高速数据接口，连接计算机对重要图像资料进行备份、可选配具有逐行扫描VGA输出接口等。

**第五篇：安防产品市场调研报告**

北京新泰亿联视讯科技公司

安防产品市场调研报告

---张庆伟

一、行业概述；

广义的安防产品包括视频监控、防盗报警（入侵探测报警）、门禁控制（包括生物识别）、社区安全防范（楼宇对讲、电子巡更与公共广播）、消防、警用、防爆安检、车辆防盗防劫、实体防护、人体防护、防伪、安全供电与防雷、信息安全等13类设备。狭义的技防产品主要指视频监控、防盗报警、门禁控制、楼宇对讲4大类。智能建筑、智能交通、金融等行业广泛使用安防产品，只是安防产品的主要目标市场。

根据中国安防产品协会“凡是在中华人民共和国境内从事防爆安全检查设备、安全报警器材、社区安全防范系统、车辆防盗防劫联网报警系统、出入口控制系统、视频监控防范系统、防盗锁门柜及防弹运钞车、人体安全防护装备等产品的研制、开发、生产、经营、维修、技术培训、信息服务以及承接安全技术防范工程设计、施工的企事业单位，只要遵守本协会章程，均可申请加入”的表述，前述13个小类中只有消防、警用、防伪、信息安全4类不属于协会管理范围，而安全供电与防雷是一类通用产品，在安防产品与工程中也有涉及,其他8类产品都应计入安防行业领域,虽然目前行业内部对其中的部分种类关注很不够。

同一类技术产品可以应用在很广泛的多个领域内，如FRID是门禁产品的核心技术之一，其产品年销售额已接近100亿人民币，除安防领域之外，也广泛地应用于物流、金融、商贸领域，虽然此类产品在这些领域的应用仍然有保护财产的属性，但也会出现应当属于哪一个领域产值的统计问题。例如，FRID产品有很大一部分是由非安防企业提供的。在教育、社区一卡通设备通常是由安防企业提供的，而在市政交通、金融等垄断性领域一卡通设备基本上是由非安防企业提供的。

中国安防行业中，厂家竞争者数量达到或超过21000家，营业收入在300万元以下占安防企业总数的主体，达到47%。5000万以上的企业仅占安防企业总体的1%。行业内生产厂家众多，分散了行业资产的密度，企业摆脱竞争压力的难度大，对专业化和企业整合两种方法的比较中发现，在目前产品同质化、技术差距小的竞争条件下，通过整合来改变竞争格局成为现实的途径。

据相关调研机构统计，2025年中国安防市场行业规模达到1360亿元，2025年在平安城市、道路交通、金融、教育和军队等领域的旺盛需求带动下，中国安防行业市场规模达到1496亿元。其主要体现在金融、公安等传统的安防领域，在智能建筑、新型社区等新领域对于监控的需求也在急剧升温，并呈现出多样化的发展，市场细分趋于明显。

二、地区情况概述；

中国安防高新产品加工密集区：珠江三角洲

中国安防产业基本形成了珠江三角洲、长江三角洲、环渤海地区三大安防行业基地。1 北京新泰亿联视讯科技公司

其中，以珠江三角洲为中心的安防行业带已成为中国规模最大、发展速度最快、产品数量、种类最多的安防高新产品加工密集地区。

其中，在安防设备制造市场中，实体防护产品产值占总产值的33%，电子安防产品产值占67%。在电子安防产品的产值中，视频监控产品占58%、楼宇对讲产品占13%、门禁控制产品占14%、防盗报警产品占15%。

华南地区的福建省是国产镜头的制造基地，拥有丰富的镜头生产经验，福州启光、福州天健等一大批镜头厂家已经投产CCTV摄像机。华东地区以江苏常州、浙江杭州以及上海市为中心，拥有较强的产品研发能力，主要以高速球、IP摄像机等高端产品为主。华北厂商集中在北京和天津，主要专注于高速球的开发与生产。

三、安防企业概述；

大华、海康、大立科技3家企业大于70%市场占有率

其次，在DVR（硬盘录像机）方面，2025年中国DVR的市场总量同比增长19%，生产厂商主要集中在以深圳为中心的广东地区和以杭州为中心的江浙沪地区。主要生产厂商主要包括深圳的图敏、东舜、波粒、同洲、锐明等;浙江的海康威视、大华、大立，苏州的科达;上海的卓扬、浩维，其中特别要说明一点大华、海康和大立科技三家的市场占有率已经达到了70%以上。

四、门禁、烟雾探测器市场概述；

4.1）中国门禁市场规模同比增长20% 门禁系统方面，2025年中国门禁系统生产厂商大概在700家左右(其中包括停车场、一卡通、读卡器等厂商)，市场规模达同比增长20%。就区域来看，中国门禁产品生产基地主要集中在深圳、北京、上海、福建、江苏等地。其中深圳和北京市两大生产制造中心，分布占据30.2%和24.8%的市场份额，其次是上海，约占10.5%的份额。4.2）2025烟雾探测器年产值超过38亿元

最后，对烟雾探测器做简单的分析，据初步统计，2025年中国火灾探测报警产品生产企业超过110家，火灾探测报警及消防联动控制系统产品的年产值超过38亿元。中国市场每年投入安装使用的火灾探测器总量中，国产品牌约占2/3的比例，进口品牌数量约占1/3，国内生产厂商主要集中在广州、深圳等地区。

五、未来市场分析；

安防产品市场现状及未来发展方向

北京新泰亿联视讯科技公司

而由于消费链末端的大众安全消费水平提高，也带动了各领域对安全方面的需求;数字化、网络化、智能化、集成化、民用化技术的进一步提高，更促进了安防产品的升级换代;此外，平安城市建设、西部大开发、城市应急指挥体系建设、国际反恐形势、城镇化改造、城市民用住房改造等诸多因素无一不推动着朝气蓬勃的安防业向全面商业化、民用化的方向拓展。安防产业越来越受到国家及社会各界的广泛关注，已成为构建社会治安防控体系，维护社会稳定，全面建设和谐社会的重要组成部分。

5.1)安防企业从“选择”走向“抉择”

安防行业是伴随改革开放快速成长起来的新兴行业，在这个过程中，安防企业经历了怎样的发展之路?目前面临怎样的抉择?

经过30年从无到有、从小到大的发展，安防行业已成长为生机勃勃的新兴行业。在安防行业发展早期，安防企业往往不是依赖高效的管理、科学的营销、务实的战略，而仅仅是找准机会加入行业，就能在供小于求的市场空间获得高额利润。这时决定企业成败的是“选择”，这种成长模式称之为“水涨船高式增长”，正是安防业的大潮不断上涨，托起了企业的小船。

时过境迁，快速成长的安防市场日趋透明、企业间的竞争也日益激烈，于是那些早期不重视内部经营管理以及长远发展战略的企业显然很难适应。

现代商战需要正确的战略管理和运营管理思路，激烈竞争的市场格局更迫使企业决策要科学准确。孟子曾说过：虽有智慧，不如乘势。安防行业的大势已然变革，简单的“选择”策略不再是企业制胜的法宝，只有实时审视安防发展大势，因势利导，进而依势而为，制定适应行业、适合自身的战略决策和运营思路，才能帮助企业沿着安防行业发展的趋势加速度跃迁。

5.2)传统安防市场向大安全市场过渡加速

目前安防行业处于怎样的发展大势之中?

自2025年以来，国内安防行业发生了巨大变革。市场上出现了以平安城市、应急指挥为代表的城市级安防需求和以个人安全、家居安全、社区安全为代表的民用化安防的新需求，并引起了业内人士的广泛关注，使得这些细分市场获得较快发展;行业中也出现了为个人、家庭、企业用户提供报警运营服务的专业公司，企业层面还出现了并购、重组事件，并有愈演愈烈之势。总的来说，变化加速了传统安防市场向大安全市场的过渡，导致了整体安全市场需求持续增长，应用领域与业务种类迅速拓展延伸，社会大型安全建设项目不断涌现，民用化安全需求开始起步。

近几年来安防市场的变化主要体现在几个方面：第一，其市场规模急剧扩张，目前国内安防市场总量已近2025亿元;第二，业务扩展快，从早期的安防产品已逐步向专业系统(如视频监控系统、出入口控制系统、防盗报警系统等)及大型应用系统(如平安城市综合管理系统、城市安全应急指挥系统等)转化;第三，应用领域广，安防需求已逐渐从重点区域、重点部门需求发展到全面商业化，城市级、民用级大需求，其业务已触及社会与生活的方方面面;第四，占用资源多，安防项目建设汇聚了大量的人力、物力和财力;第五，关注程度高，人们对城市安全、生产安全、卫生安全、食品安全等安全的关注已经上升到国家层面、全球高度。北京新泰亿联视讯科技公司

中国的安防行业是随着社会主义市场经济的发展而逐步成长起来的，改革开放以来，在国民经济迅速发展，人民生活水平日益提高的推动下，人们对安全的需求日益增长，对安防的认识也越来越深。特别是，“国家应急体系”、“平安城市”、“平安校园”、“科技强警”等重大工程项目在全国的展开，以及“奥运会”、“世博会”、“亚运会”、“大运会”等重要国际活动在中国举办，促进了安防行业迅速发展，安防行业呈现出了一个蓬勃发展的良好势头。最近几年统计数据显示：我国的安防行业平均以15%-30%的年增长率迅速成长。

然而，需要主意的是尽管我国的安防行业的发展虽然呈现出积极、持续、快速、稳健的良好态势，但在我国安防行业的发展中，还存在很多问题，严重制约着我国安防行业的健康长远发展。

5.3)制约我国安防产品市场发展的主要问题

首先，产业结构不合理，安防服务发展滞后。

目前，中国安防行业产业结构极不合理，山寨现象盛行，产品粗制滥造，缺乏技术含量，粗放型增长„„如此等等，使得安防产业调整升级呼声越来越多。

我国安防产业应该要按国家照战略性新兴产业的要求，在继续做大做强产业规模的同时，推动安防产业结构的调整和升级，促进增长方式由外延向内涵方向的转变。调整和优化产业结构，推动产业升级巩固和发展安防制造业基础，提升产品和技术结构，推进信息化与工业化的深度融合，逐步淘汰同质化落后的生产工艺，大力发展适合市场需要的中高端产品生产能力，着力增强软件开发和系统集成能力;技术创新要从引进模仿为主向自主创新转变，加快关键技术、共性技术和配套技术的研发，加强推广应用，扩大自主品牌高端产品市场份额。促进安防行业向服务型经济的转变，大力发展现代安防服务业，着力推进报警运营服务及行业第三方评估评价与咨询服务体系建设。

其次，市场发育成熟度较低，行业自律管理机制尚未完善。

目前中国安防市场发育成熟度较低，行业自律管理机制尚未建立;从业人员整体素质不高、安防技术尚不规范;产品层次低，高附加值、高端产品少;市场无序竞争、价格混乱、假冒伪劣产品多。这些问题的普遍存在严重制约了中国安防市场的良性发展，也不利于安防产业的转变与升级。必须加强行业自律机制的完善。

行业协会担负着实施行业自律的重要职责。各地安防协会需要围绕规范市场秩序，健全各项自律性管理制度，制订并组织实施行业职业道德准则，大力推动行业诚信建设，建立完善行业自律性管理约束机制，规范会员行为，协调会员关系，维护公平竞争的市场环境。

第三，产品层次低，高附加值、高端产品少。

安防技术创新，这是国内安防企业的一个痛处，国内安防企业主要是做一些中低端产品;高端产品、技术性强的，总体来说，国外企业以10%的产品占据了我们80%到90%的市场份额。这个状况，目前也很难去打破，原因主要有两方面：第一，安防领域里有一些大型企业，如，霍尼韦尔、泰科、博世等老牌安防企业，它们具备有很强的研发实力，这是目前国内很多企业所欠缺的;第二，安防市场这一块大蛋糕，大家都想切，包括it厂商，电信厂商，甚至家电厂商都来挤到安防领域。它们主要靠收购、兼并方式进入安防市场，他们本身实力都很强，这个也是影响安防发展。如思科公司，花费了31亿美元兼并了讯公司，为他提供一个强大的 北京新泰亿联视讯科技公司

管理平台。现在提出了要做高清，它就收购了一个叫flip hd（翻转高清）的公司，做出的摄像机是720p的，直接可以接到高清应用。而国内安防企业主要为中小企业，高端产品研发生产实力太薄弱。

第四，企业对国际贸易规则、标准、市场的了解与掌握不够，在竞争中处于不利地位等问题。

中国安防企业多大数万家，但真正有实力走出去的并不多，大部分企业基本上是在国内小打小闹，甚至未来几年里能否在激烈的市场竞争中活下来都是未知数。而少数迅速成长壮大起来的国内安防企业，虽然具备走出去的实力，但是对国际贸易规则、标准、市场的了解与掌握不够，在竞争中处于不利地位等问题，很可能成为走出去的革命先驱。因此，安防行业急需规范和引导。

随着全球经济一体化的步伐，国内很多安防企业欲走出国门，进入国外市场。但是由于缺乏自主品牌，或是习惯于价格战术，使得走出去的步伐非常艰难，始终只能在中低端市场徘徊。现在，越来越多有实力的中国安防企业逐渐走出国门，迈向国际市场。很多国内安防企业并非走不出去，而是缺乏经验，走入了某种误区，导致发展困难重重。因此，需要国家以及行业协会等相关部门的引导。

简而言之，目前制约中国安防行业发展的问题还远远不止这些，每个企业都有各自不同的特点，必须要根据自己的特点做出相应的发展战略，逐一解决问题，互助互进，形成良性竞争环境，才能进一步促进中国安防行业的快速发展，由中国制造转向中国创造，走出国门，走向世界。

5.4)“小而精”、“大而强”战略将打造主流企业

为适应这种发展大势，安防企业应该采取怎样的发展模式呢?

变化的安防市场需求对供应企业提出了更高的要求，这就催生了未来安防市场上两类主流成功企业的出现。一类是以“小而精”为战略发展指导思路，凭借核心技术研发、高品质产品应用为细分专业领域用户提供有针对性、个性化解决方案、软硬件产品、集成施工、运营服务的中小型企业;另一类是以“大而强”为战略发展指导思路，经过集约化形成的具有综合业务的大型企业。此类企业需要同时具有兼容性很好的软硬件产品、统一的系统集成平台、快速获得产品的行销、优质的工程施工以及良好的运营服务才能更好地满足客户需求(尤其是城市级项目需求、民用化安全需求和结合安全托管服务需求)，要同时具备这些条件，必须涵盖行业内完整的产品线和完善的产业链业务，才能充分发挥大企业特有的规模经济效应和范围经济效应。

5.5)从战略角度企业如何实现“小而精”、“大而强”

实施“小而精”发展战略的企业，其重点在于产品或服务业务的独特性与排他性，首先该类企业要为自己“设限”，要明确哪些可为、哪些不可为，然后要在自己设定的限制圈内不断强化与优化自身某一点优势，如专利技术、超细分市场、贴身服务、特殊商业模式等，以点带面，逐步打造出竞争对手很难模仿的核心优势壁垒。

实施“大而强”发展战略的企业有两类发展模式。一是先做强再做大，以某一类产品或服务为突破，在拥有绝对竞争优势的基础上，通过该类业务核心竞争能力的(技术优势或市 北京新泰亿联视讯科技公司

场优势)延伸进行纵向集约化，逐步扩大业务范围和应用领域。这种战略的实施需要较长时间和较强的基础，并要求企业首先在某一细分市场已经取得了较佳的成绩。在国内竞争日趋激烈、市场秩序相对混乱、国际知名品牌抓紧抢占国内市场的现状下，这种战略模式的运作对企业要求很高，此外，这种战略的实施难点是企业后期业务多元化经营与管理对企业原有管理团队的考验。二是先做大再做强，即通过以完善产品线与业务链为目的的快速并购将企业迅速做大，然后按产业链构成将并购旗下的企业进行分类整合和管理提升，以此将企业做强，最后凭借融合国内外金融资本、国际产业资本及分拆上市三种手段，推动产业链中各业务板块快速、均衡发展。

六、总结；

综合实际情况，公司目前发展方向应该以平安城市项目为主导方向。积极参与到以国家政策和投资为导向的市场中。在平安城市项目中，我们主要参与2个板块；一是新建项目的开发公关；二是已建项目的更新换代升级开发工作。已建项目的升级换代对参与的公司资质不象新建项目那么严格，所以，我们的市场切入点是已建项目的更新换代升级开发工作。这样不但有助于我们在新的行业和市场当中，了解同行在项目实施中运用的技术和工作方式。而且还可以和当地主管部门建立长久的、稳定的、连续的合作关系，为以后的市场和项目签约打下良好的、有效的基础。

另外，通过已建项目的公关和实施，我们也能准确的找到市场或者客户对产品的需求情况，对我们今后研发或代理某一种安防产品能得到直接、有效的市场反馈。一举两得。

换句话说，也就是以已建项目带动新建项目的开发工作。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！