# 如何助大学生“村官”创业

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-01-17

*第一篇：如何助大学生“村官”创业投资问答 wenda.hao315.tvqyue如何助大学生“村官”创业 选聘高校毕业生到农村任职，是党中央着眼于加强“三农”工作、巩固党在农村的执政基础作出的一项重要战略决策。创业是大学生“村官”融入农村...*

**第一篇：如何助大学生“村官”创业**

投资问答 wenda.hao315.tvqyue如何助大学生“村官”创业 选聘高校毕业生到农村任职，是党中央着眼于加强“三农”工作、巩固党在农村的执政基

础作出的一项重要战略决策。创业是大学生“村官”融入农村环境、赢得村民信任、实现自身价值的重要途径。

**第二篇：浅析大学生村官创业**

浅析大学生村官创业 ［摘要］随着全国大学生村官规模的扩大，大学生村官正日益显示出其蓬勃的生命力和良好的发展前景，本文在充分调查的基础上，大量分析相关数据，利用SWOT分析法，对大学生村官创业优势、劣势、机会、挑战进行了详尽的分析，并提出了改善大学生村官创业的相关对策。

［关键词］村官创业

SWOT 分析对策

在我国，大学生村官虽然是一个新生事物，但这几年招生的规模却越来越大，中央有关部门已决定，从2024年开始，连续用5年时间，选聘10万名高校毕业生到村任职，每年选聘2万名。[1]可见，大学生村官正日益显示出其蓬勃的生命力和良好的发展前景，政府为大学生村官深入农村发展创业提供了许多有力的政策支持和制度保障。本文借鉴SWOT分析法，对影响大学生村官创业的各种因素进行综合分析，识别出大学生村官创业的优势、劣势、机会与威胁，通过政府、社会各界，高校和大学生等的共同努力，改善大学生村官的创业活动，进而促成他们自主创业的成功。

一、概述

（一）大学生村官创业能力培养的重要性 1.大学生村官创业能力培养，是深入贯彻党的十七大精神、全面落实科学发展观的重要举措，具有重大的现实意义和深远的历史意义。高校大学生是党和国家宝贵的人才资源，是全面建设小康社会、推进中国特色社会主义伟大事业的生力军。《关于建立选聘高校毕业生到村任职工作长效机制的意见》中明确指示:选聘高校毕业生到村任职，是党中央作出的一项重大战略决策，对于改善农村基层干部队伍结构、培养新农村建设骨干力量和党政干部后备人才，推进新形势下农村改革发展，夯实党在农村的执政基础具有重大意义。

2.大学生村官创业能力的培养，是建设社会主义新农村的迫切需要。中央党校研究室副主任周天勇说，新农村建设和农业现代化是保证中国粮食安全的基础。要建设“生产发展、生活宽裕、乡风文明、村容整洁、管理民主”的社会主义新农村，迫切需要有现代知识、现代思想、现代眼光的新农村创业建设者。大学生村官都非常年轻有活力，接受过现代理念、现代管理知识或现代科技知识的熏陶，他们加入农村干部队伍，可以将自己的新思想、新观念、新思维、新知识、新技能及时传送给他们，切实的提升农民的文化和技术。很多大学生村官通过创业生产，了解了农村，懂得了管理，加深了与农民的感情，取得了农民的信任。同时，大学生村官所开展的创业项目许多都是农民们没有尝试过的，辐射性较强，一个项目经常会是带动一群农民甚至一方农民集体创业。

3.大学生村官创业能力的培养，使大学生更容易实现自己的人生价值。一方面，农村地区条件非常艰苦，人才又相对缺乏，这就为大学生直接参与农村基层事务管理提供了许多机会，大学生村官们通过创业的磨练，必将涌现出一批优秀的基层干部和民营企业家。另一方面，大学生村官通过创业带领农民致富，在服务农民的实践中汲取了丰富的营养，能够极大地提升大学生村官的整体素质，锻炼其意志品质，在农村创业中开阔了思路、拓宽了视野，增强实际工作能力，完成了专业型人才向复合型人才的转变，成就了大学生的事业和梦想。

（二）SWOT分析法概念

SWOT分析法又称为态势分析法，是由美国旧金山大学韦里克(H.Weihric）教授于20世纪80年代提出的，是一种综合考虑企业内部条件和外部环境的各种因素，进行系统评价，从而选择最佳经营战略的常用方法，如今被广泛运用在企业战略管理、市场研究、竞争对手分析等领域中。SWOT四个英文字母分别为：S代表优势（strength），W代表劣势（weakness），O代表机会（opportunity），T代表威胁（threat）。其中S和W主要用来分析内部的自身条件，O和T主要用来分析外部环境条件。SWOT分析要求正确识别出优势、劣势、机会与威胁因素，发挥优势，抓住机会明确发展方向，并找出主体实际情况的差距和不足，针对威胁因素采取相应措施，最终实现自身的目标。

二、大学生村官创业调查数据汇总

（一）调查问卷设计

本次调查共发放调查问卷？份，其中有效回收？份，共产生了？个有效数据。本次调查问卷主要从人口统计因素、政策因素、外部因素（企业要素和外部环境要素）、内部因素四个方面进行设计。1.人口统计因素

人口统计因素从性别、婚姻状况、年龄、文化程度、政治面貌、籍贯、毕业院校、家庭人员、月收入等11个方面进行了统计。影响因素

非常重要

重要

一般

不重要

可以忽略

大学生村官年龄、工作年限 69 81 20 5

大学生村官性格

86 36 11 1

大学生村官性别 52 68 52 13

大学所学专业 69 74 37 7

家庭出身、婚恋因素 51 67 40 16

社会关系、社会资源掌握程度

87 37 1 0

2.政策因素

政策因素主要从被调查者对“对大学生村官创业的认识”、“地方政府扶持大学生村官创业政策”、“政府对大学生村官创业的扶持措施”、“任职所在地提供的资源”等方面。影响因素

非常重要

重要

一般

不重要

可以忽略

政府支持力度、实用性政策的实施力度

84 19 0

任职地区各级干部的支持力度 92 88 23 2 1

创业所能够获得的各种资金支持

87 25 0 1

任职村村民素质、支持力度

99 45 2 4

3.外部因素 外部要素

已经具备

基本具备

经过努力可以达到

基本不具备

很难具备

企业要素

创业项目（可行性）

59 61 26 3

原材料的采购 67 86 18 3

产品的销售 54 90 32 1

利润控制 63 78 26 13

创业资金 53 86 36 2

企业合作者、员工 69 69 41 9

外部环境要素

政策支持力度、实施力度

88 41 18 7

社会关系、社会资源

79 64 18 1

任职村的经济发展状况 93 58 25 3

任职村干部、村民的支持

83 57 11 0

任职村所能提供的天然资源

92 53 17 0

创业期间的技术指导

77 71 16 2

4.内部因素 内部因素 已经具备

基本具备

经过努力可以达到

基本不具备

很难具备

员工管理

73 53 19 0

财务管理 72 80 21 0

市场管理 78 83 17 1

三、大学生村官创业SWOT分析

通过以上数据，结合SWOT分析方法，对基本数据进行分析，认为：

（一）大学生村官创业的优势

1、大学生村官都很年轻、有信心、有朝气，有闯劲、有激情。扎根农村，能给农村基层组织注入新鲜血液、为基层干部队伍注入新思路、新观念、新活力。

2、创业意识强，接受新事物速度快，许多大学生在校时就利用假期进行过社会实践，或多或少地积累了一些经验，也具有一定的创业基础。

3、知识储备充足，专业技术过硬。大学生村官可以充分利用自己的知识优势、技能优势和资源优势，在农村政策宣讲、远程教育管理、便民服务代理、文化活动组织等方面发挥作用，用强烈的民主意识、市场经济观念、服务意识和开放意识感染村民。

（二）大学生村官创业的劣势 1.缺乏工作经验。

这些选派下来的大学生村官中，许多是在城里长大的孩子，他们对农村的情况毫不了解或者知之甚少，虽然思想解放，观念先进，也掌握许多现代技术技能，但到了农村，很难“专业对口”派上用场，显得无所适从，[2]不容易胜任或者适应村官这个岗位。

2、大学生村官创业能力普遍较低。

问题主要体现在四个方面:一是缺乏运用专业知识解决问题的能力；二是人际沟通能力较弱，严重影响了工作效率和业绩；三是组织管理经验缺乏，从目前大学生“村官”构成来看，大部分刚刚离开学校，没有或极少拥有相关社会工作经验；四是自我激励能力有待提高，农村环境复杂，工作繁琐，面对困难和挫折，更需要有良好的心理素质和意志品质。如何弥补自身的不足，完善知识结构，将其尽快转化为实际工作能力，都需要通过培训和管理等工作加以解决。[3]

（三）大学生村官创业的机会

1、政府政策支持

为了使大学生村官安心扎根农村，实现自身价值，中组部会同有关部门研究制定了8项激励和保障新政策:此外，对选聘到村任职的高校毕业生，中央财政还将按人均2024元的标准发放一次性安置费。各地也将根据《关于引导和鼓励高校毕业生面向基层就业的意见》(中办发〔2024〕18号)精神和上述政策规定，结合本地实际，细化选聘高校毕业生到村任职工作的有关规定。同时，各地也在抓紧时间制定适合本地区发展的大学生村官优惠政策。[4]为他们的自主创业营造了良好的外部环境。

2、农村广阔的发展市场。

我国是农业大国，我国农村人口多，居住分散，市场容量大，具有较大的开发潜力。全国农村集市达64753个，随着社会的发展和农民对生活资料与生产资料需求的不断扩大，农村市场前景十分广阔。据统计资料显示，占全国人口70%的农民的消费品零售总额却仅为全社会消费品零售总额的40%左右，这一巨大的反差，足以说明我国农村市场的容量与潜力。据中国消费者协会预测，全国农村每年建材消费达1000亿元以上;农机市场中，仅水稻和玉米收割机，今后几年将增长8～10倍，有六分之一的家庭表示将添置家用电器等耐用消费品。这些数字对任何一个企业来讲，都构成巨大的诱惑力。[5]这也为大学生村官创业提供了广阔的发展空间。

（四）大学生村官创业的威胁

1、角色及职能定位不够明确。大学生村官属新生事物，对于他们在新农村建设中处于一个什么样角色的问题，在现有的政策制度中并没有明确的说明，定位不明确，既不是村民，也不是党政领导干部，这导致了他们身份的尴尬。另外，大学生村官任职期间能否创办、领办私营企业，应当鼓励还是限制等问题，也没有现成规章制度可遵循，容易导致基层组织对大学生村官使用的随意性和培养管理的杂乱无章，严重者会陷入僵化。

2、体制不完善。目前中央、市、区、县、乡镇各级领导都很重视此项工作，大多数区县此项工作虽有章可循，但管理僵化。一是不能把拔尖大学生选拔出来；二是配备的管理干部没有尽到应尽的职责；三是大学生“村官”待遇大锅饭。完全按照北京市相关政策绝对执行，激励机制不健全；四要还没有大学生“村官”任期届满后的分流导向机制，不能给在岗的

大学生“村官”定心丸，使他们在犹豫徘徊中，不能集中精力开展工作。[6]

3、社会联动机制功能弱。

目前，大学生村官工作存在政府主动性强，社会联动性弱的局面。新闻媒体、高校、企业、金融机构、科研机构等社会各方面的积极性还没有充分调动起来，尚不能在舆论宣传、科技信息、资金扶持、技术培训、学习交流等方面为大学生村官在农村的广阔天地干事创业提供强有力的社会支持，有利于大学生村官创业的稳定社会环境尚未形成。另外，以上各个部门的通力合作和密切配合程度有待加强，这在一定程度上限制了这些社会资源对大学生村官计划支撑作用的有效整合。以上因素都限制了大学生村官在社会主义新农村建设中建功立业的渠道，缩小了他们的成长空间，容易使做村官的价值感打折扣。[7]

四、改善大学生村官创业的对策

（一）政府高度重视，为大学生村官创业提供良好的政策服务

就国家宏观层面而言，国家要根据大学生村官政策的现实，及时完善各项政策法规。一要建立科学的选拔机制，在保证公开、公平、公正的基础上，坚持大学生自觉自愿原则，确保把有志向、有热情、有潜力的大学生选拔出来。二要加大财政支持力度，积极引导和鼓励大学生在农村创业，一方面要以基层经济社会的全面协调可持续发展为基础；另一方面要加大财政支持力度，激发大学生村官的创业热情，通过专业技能培训、财政扶持等措施鼓励大学生村官创业。三要解决好大学生村官的出路问题，设计好大学生村官任期届满后的分流导向机制，确保各项优惠政策充分落实，保证长期稳定吸引和留住真正热爱农村、有能力的大学生扎根建设新农村。就地方政府层面而言，一要明确岗位职责，加强大学生村官的培训和管理，落实结对帮扶工作，强化专人指导，配备优秀的管理干部，通过教育培训，切实提高大学生村官的工作能力。二要建立监督、考核、奖惩机制，建立大学生村官“分类晋档、勤绩联酬”的考核体系，对工作表现突出的大学生村官，及时给予奖励，对工作业绩较差、工作能力不胜任、村民不认可的大学生村官，经严格考察确认后，予以辞退。三要为大学生村官创业搭建有效平台。大学生村官在合同期后能否继续扎根农村，鼓励大学生村官创业是留住他们的关键。地方政府要积极为大学生村官的自主创业搭建有效平台。这样既能推动大学生村官带领村民致富，又能实现“事业留人”。

（二）社会各界的关注，为大学生村官创业提供良好的社会支持 中国人由于受到浓厚的传统观念和旧的择业观念的影响，全社会对除工业领域以外的创业都没有产生足够的重视和尊重，目前还没有形成鼓励大学生村官创业并允许其失败的宽松氛围，对大学生村官创业失败缺乏包容，这已经成为束缚大学生村官创业的“瓶颈”。因此，应该发动全社会关注和支持大学生村官创业。包括企业、金融机构、科研机构等等。新闻媒体应发挥好为大学生干事创业提供良好舆论氛围的作用，大力宣传他们成长成才的先进事迹，增强社会对大学生村官职业的认同度。社会各界应该积极营造有利于大学生村官创业的良好的社会氛围，鼓励大学生村官创业，除了在经济上提供相应的资金支持外，还应提倡著名大企业主动选拔企业内优秀员工做好传、帮、带，为大学生村官开展创业实践活动提供厂房和软硬件设施等力所能及的帮助。大学生村官工程是一项重大工程，只有动员全社会关心爱护大学生村官工程建设，才能完成建设任务。因此，既要动员一批有理想、有才能、身体好的优秀大学毕业生投身大学生村官队伍，争当时代的创新者，又要动员一批优秀的管理工作者，进入大学生村官管理部门，排忧解难，甘为人梯，保驾护航，争当这一时代工程建设的促进者，更要动员社会各界行动起来，关系爱护大学生村官，提供无微不至的关怀，提供肥沃的土壤，保障他们健康成长。

（三）高等教育的支持及舆论引导高校毕业生树立正确的成才观和就业观。

首先，高等教育是大学生积累知识、培养能力和进入到科研创造尝试阶段的转折点。高校应向大学生介绍农村建设发展的现状，要以农村市场需求为导向，增加应用性与技能性课程的结构比例，增加选修课的比例。尤其是农村所需要的那些农学、医学、教育学、法律等辅助性知识的课程。同时，高校应通过抓牢实践环节培养学生解决实际问题的能力，将高等院校立志从事于大学生村官的人才培养形式扩展到农村实际科学研究活动中去，让他们的毕业论文课题更贴近农村生产劳动的实际，力求做到产学研相结合，为将来农村创业实践摸索经验。最后要做好“村官”工作的“延伸服务”，关注这些大学生村官的长远发展，了解村官在实际工作中取得的成绩，并且利用母校深厚的科研实力，支援他们开展实际工作。[8] 其次，大学生村官在实际开展工作的过程中会遇到很多困难，如基层的工作事务琐碎繁杂、与村民的交流存在隔阂、经济薄弱村“村官”的薪酬有限等。要加大宣传力度，通过各种媒体，大力宣传大学生村官在基层创业成才的先进典型，引导他们走出狭隘的个人小圈子，消除“过客”思想，牢固树立热爱农村、服务人民、报效祖国的高尚理想，不断增强社会责任感，将自己的人生价值与当地的发展结合起来，把奉献的热情化为实际行动，脚踏实地，艰苦创业。在全社会形成良好的舆论导向，让“村官”们在上岗之前做好心理准备，从而真正能够在基层工作中积累经验、增长才干。

（四）家庭人员的配合，为大学生村官创业提供坚实的后勤保障 大学生村官无论是在思想上或创业理念上都会深受家庭的影响，家庭教育必须积极关注青年学生素质、能力的提高，父母应积极关注子女在创业过程中遇到的问题，既不要溺爱、放纵、任其所为，也不要过于严厉、粗暴、专制，而是充满耐心和细心，以平等、民主、科学的态度和方式对待子女的创业。使得子女在轻松、愉快、和谐、友好的家庭氛围中获得积极影响，从而使他们得到良好的心理素质的培养和个性塑造。家庭的积极关注，可以改变子女在创业过程中不现实的想法和信念，改变扭曲的认知和错误的观念，家长应该鼓励子女大胆去闯、去搏、去锻炼，有目的、有计划地引导他们逐渐脱离保护外壳，逐渐学会独立自主，这样，在村官创业的队伍中就能很快适应，找准自己的位置。[9]

五、结论

吸引和鼓励大学生到基层就业是国家的一项重大决策,也是社会主义新农村建设的一项新举措。政策推行的十几年来实践让我们发现，选派大学毕业生到农村任职锻炼，为农村基层组织带来了生机和活力，推动了农村经济社会的发展，繁荣了农村文化建设。同时，也为高校毕业生严峻的就业形势提供了新的渠道，因此进一步完善大学生到农村就业工作，具有十分重要的战略意义。从中央到地方各级政府在实施大学生“村官”政策的同时，都在不断总结有利的工作经验，完善政策推行的不足之处,加强组织管理,不断探寻解决实践中存在问题的新途径，为大学生“村官”在新农村建设中更好地发挥的高层次人才作用搭建有利平台。大学生“村官”政策在推行中存在着专业对口问题、能力发挥问题、对农村的情感培养问题以及生活中的实际问题，要解决这些问题，笔者认为，需要社会各界努力，并达成共识、紧密合作、形成合力，从政府、高校、农民、大学生自身等多个角度出发，在国家政策上、学校的专业教育及思想政治教育上、基层组织工作环境上开拓思路、改善措施、创新方法。完善配套的鼓励和保障措施，为投身新农村建设的大学毕业生提供完善、可靠的社会保障，使“村官”们能够有效利用高学历、智力的优势为农村带来崭新变化。在各项优惠政策的保障下，让大学生找到合适的位置，正确的角色定位，在广阔的农村舞台安居乐业。从而吸引和带动更多的大学毕业生到基层，支援新农村建设，营造大学生“村官”政策的良性循环。

六、致谢

在论文完成之际，我要特别感谢我的指导老师×××老师的热情关怀和悉心指导。在我撰写论文的过程中，×××老师倾注了大量的心血和汗水，无论是在论文的选题、构思和资料的收集方面，还是在论文的研究方法以及成文定稿方面，我都得到了×××老师悉心细致的教诲和无私的帮助，特别是她广博的学识、深厚的学术素养、严谨的治学精神和一丝不苟的工作作风使我终生受益，在此表示真诚地感谢和深深的谢意。

在论文的写作过程中，也得到了许多同学的宝贵建议，在此一并致以诚挚的谢意。感谢所有关心、支持、帮助过我的良师益友。

最后，向在百忙中抽出时间对本文进行评审并提出宝贵意见的各位专家表示衷心地感谢！参考文献

［1］全国大学生“村官”数量将保持动态平衡.http:///xwsz/zyxw/ 200910/13-8862.html，2024-10-13.［2］马会东.应注重培养“不走的”大学生村官.［3］张丽.从大学生村官新政策的实施看加强大学生能力建设［J］.忻州师范学院学报，2024年第5期.［4］张丽.从大学生村官新政策的实施看加强大学生能力建设［J］.忻州师范学院学报，2024年第5期.［5］万蓬勃.新时期企业开发农村市场问题研究［J］.农村经济与技术，2024年第7期.［6］朱凤琴.大学生“村官”在新农村建设中的作用研究［J］.科技资讯，2024年第34期.［7］张慧彬.关于任用和管理大学生村官的思考［J］.中国人才，2024年第4期.［8］郑素娟.大学生当村官利与弊若干思考［J］.经济研究导刊，2024年第18期.

**第三篇：大学生村官创业先进事迹**

梦想，在沟壑里放飞

——记盐湖区上王乡郭村党支部副书记郭白娃

10月8日，秋日的阳光播撒在稷王山南麓的盐湖区上王乡郭村老猫凹的沟壑里。

湛蓝的天空，飘悠的白云，金黄的草木，黑色的鸡群，掺和着微微而来的秋风与此起彼伏的嘹亮鸡鸣，构成了一副令人迷醉的秋色。

这是大学生村官、郭村党支部副书记郭白娃放飞梦想的地方；这是启发和带领当地86户农民致富的基地。

“当村官就要为群众谋事”

郭白娃，男，中共党员，2024年9月作为大学生村官，他被组织选派到上王乡郭村担任党支部副书记。

“当村官就要为群众谋事。”年轻的郭百娃心里这么想，更是这样做。进村后，他就开始了解郭村的村情，琢磨着群众致富的问题。

他在调查中看到：郭村地处山区丘陵地带，沟壑纵横，村民主要收入来源是依靠种植小麦和杂粮。这里不仅产业结构单一，而且严重缺水，祖祖辈辈都是靠天吃饭，人均纯收入不足3000元。

他明白，郭村穷在了沟壑纵横上，穷在了靠天吃饭上，而这里的地理条件谁也无法改变。

怎么办？郭百娃想到的是：事物有着两面性，沟壑纵横对于粮食生产是个不利因素，但它却有利于养殖业的发展。趋利除弊无疑是发展郭村经济的突破口。

郭百娃还发现，在郭村这个吃水条件差的地方，养牛、养羊、养猪水不好满足，但可以生态放养一些用水较少的鸡、鸭、兔。结合郭村土地宽广、沟壑纵横的特点，他把发展项目进一步聚焦到生态养鸡上。

“选择项目必须慎之又慎”

市场上鸡的品种有十多种，养那种鸡适宜呢？郭百娃确实感到为难了。他说：“项目选择的对与错是群众能否实现增收的关键，在选择项目上我们必须慎之又慎。”

为了尽快给村民们选择出一条养殖增收的致富路，郭百娃像注射了兴奋剂一样，跑市里、上太原、去洛阳、到西安，广泛收集各方面的养殖信息。为了节省开支，每次出去他都随身带上饼子、咸菜和一壶水，常常是一天三顿饼子就咸菜，如果赶上火车晚点还要在候车室蹲上一宿。

功夫不负有心人。经过多方考察了解，郭百娃终于在陕西杨凌发现了一种产绿壳蛋的乌鸡新品种，是原产于我国的一种宝贵的特异性品种资源。绿壳蛋鸡的蛋壳为绿色，具有高微量元素、高维生素、高矿物质、低胆固醇的特点，蛋内的主要营养成分都高于普通鸡蛋，一颗绿壳蛋在西安超市可以卖到两块钱，而在运城市场上还是一个空白。

郭白娃倍感欣喜：这是一个巨大的商机，郭村农民致富的希望就在这个穿着黑色绸缎外衣的乌鸡身上。

“挣了大伙分，赔了没你们事”

从杨凌回来后，郭白娃顾不得旅途辛劳，加班加点地分析研究从杨凌带回来的乌鸡养殖材料，并用朴实易懂的话把养殖技术整理出来。在村党支部和村委会的支持下，郭白娃在村里召开了乌鸡养殖推介会。会上，村民们你一言他一语，问个不停，不少人认为在郭村养殖乌鸡是可行的。

然而，在第二天定鸡苗的时候，却没有一个人交购买鸡苗的钱。

一位村民还对郭白娃说：“你是大学生，又这么年轻，说不定什么时候就拍屁股走人了。万一养鸡失败了，让我们咋办？我们又从哪里找你哩？”这让满心欢喜的郭白娃心头一凉，但他觉得群众的担心是有道理的。村民们收入微薄，万一养鸡不成功，折了本钱，无疑是一个雪上加霜的事情。

想着杨凌绿壳蛋供不应求的火爆场面，再看看眼前没有一个村民愿意投资的冷落场景，郭白娃焦急万分。思虑再三，他决定自己投资，带头搞示范，风险自己担，有了效益大家享。

为了带领村民发展乌鸡养殖，郭白娃从父母、亲戚、朋友那里凑来了四万元启动资金。郭村乌鸡养殖专业合作社在2024年4月由郭白娃牵头成立了。合作社以“发展特色养殖，增加农民收入”为宗旨，以“合作社+基地+农户”为经营模式，并与当年5月份购回6500只鸡苗，在老猫凹开始了生态放养。

为了把鸡苗养好，郭白娃吃住在沟壑里，昼夜观察，精心喂养。由于生活条件差，馒头就葱常常是一顿饭，几人轮流睡一张床，跳蚤咬得身上直痒痒。就是在这样的环境下，郭白娃摸索着养殖技术，认真记录每个细节。一开始，由于养殖经验缺乏，技术不熟练，不时出现鸡苗伤亡现象，最多一次死亡百余只幼鸡。郭白娃自责对不起这些小生命，对不起合作社的社员，更对不起支持他创业的所有人。

郭白娃是个不服输的小伙子。在养殖乌鸡中，他看书籍、上网络、到现场，多方学习，掌握的养殖技术越来越多，合作社的养殖场管理日趋科学化，养殖效益逐步得到提高。

“脚下的路还得好好走”

当手捧着第一颗绿壳蛋的时候，郭白娃百感交集，即高兴又惆怅，喜的是艰辛的努力总算有了收获，忧的是怎样才能使绿壳蛋卖个好价钱。

为了打开销路，进入高端市场，郭白娃为他们的产品注册了“上王凤”商标，鸡蛋外包装也申请了国家专利。由于前期的各项准备工作做的很到位，上王凤绿壳蛋一上市就受到了消费者的青睐。绿壳蛋畅销到三门峡、太原、并打入了北京市场，乌鸡养殖前景一片大好。良好的效益，也吸引了周边乡镇的一些村民，他们纷纷要求加入合作社。不到两年功夫，郭村乌鸡养殖专业合作社已有8个养殖厂，86家养殖户。同时，还在上郭乡、冯村乡建立了养殖基地，总放养量达到2万余只。

三年来，郭白娃扎根基层，积极创业，为郭村经济发展做出了突出的贡献。由于成绩突出，先后获得“运城市团市委青年创业明星”和“盐湖区优秀大学生村干部”称号，并在全市大学生村干部“闪光的青春”演讲比赛中荣获一等奖。

**第四篇：大学生村官创业总结**

篇一：大学生村官创业心得体会：坚定信念走好路子

2024年8月，通过在SYIB创业培训班所学到的知识，开始寻找我创业的项目。就在这时，我无意中看到了中央电视台的农业天地湖南祁东黄花菜的种植，觉得是一个不错的项目。便请假自费去了四川渠县、湖南祁东等地进行这个项目的实地考察。在经过向有关人员咨询了相关的知识后，发现黄花菜味甘而气微凉，祛湿利水，除热通淋，止渴消烦，开胸宽膈令人心平气和，免于忧郁”。其性味甘、凉，具有很好的利水凉血、安神明目、健脑、抗衰老功能，并能显著降低血清胆固醇含量，所以对于脑力劳动者及高血压患者有良好的保健作用。虽然黄花菜的功效很不错，但是对于一个全新农产品的种植到走向市场,单纯的了解是远远不够的,必须要有科学的依据。通过做市场调查，发现市场上“黄花菜”比较走俏，鲜花的价格基本上是2.5元到4元钱不等，并且不是本地生产，全是从外地引进，而且供不应求，很多人想买都买不到。

得出这一结论便作出可研性报告书并向乡上做汇报，乡上支持我先走一步。我和村干部说了我的计划，支部书记说：“村上一定帮你把这件事落实”；会计说：“你是一个女孩子，决心是不是下够了”；六社社长说：“我们家周围的土地，可以无偿给你使用一年”。看着村里这么多人的支持，我很感动，作为一个不是本地人确能获得如此多人的支持，这件事情我一定要付出更多的努力来回报他们的支持。于是我决定先租20亩土地作为种植基地，让老百姓看到了收益在带动他们致富。因为我知道，对于我能在那里带领他们开辟一条致富之路他们是欢迎的，同时也是担心的。

农村有句老话叫“樱桃好吃树难栽”。要种出叫好又叫卖的黄花，也不是件容易的事。为了找到合适的土地，我和村支部书记顶着烈日跑了几个社，选了不少地块。第一块地：土质可以，管理方便，阴山太重；第二块地：水源和交通没问题，管理又不行……多次周折、反复比较，最后看中了六社公棚的一块地：紧邻公路，土地耐旱，土质也符合种植黄花的要求。选中了这片土地后叫上这个社的社员开了大会，因为年轻劳动力基本都在外面去了，家里剩下些老人和小孩，能把丢荒的土地换成钱，社员们都是支持的。解决了土地问题，就开始进行土地平整，首先就是除草，由于这块土地大部分人外出务工，土地常年荒芜，草比人高。看着这样一片土地，我的心痛了，并下定决心要把这片荒废的土地变成老百姓的钱袋子。

对于一个生长在农村却未做过农活的我来说，要把一片荒地变成能够耕作的土地却是一件极大的挑战。从请人除草开始，看着如此大面积比人都还高的杂草，心里焦躁不安，本来时间就已经很紧迫了，如果不能够在有限的时间里将草除完，就将直接影响到我种苗下地以及第二年的收成。这个时候，会计对我说：“不要着急，创业是艰苦，一定能够做完。”我的心开始安静下来，母亲怕我在仅有的时间内完成除草便主动到地里帮我，看着母亲如此的帮我，感激之情油然而生，更加坚定了创业一定要成功的信念。

由除草开始，我的面前就是一路的荆棘，遇到一个问题解决一个问题、解决一个问题又遇到一个问题，在解决与遇到问题中不断的前行，而在前行的过程中才是真正体会到了，创业不易，作为一名大学生村官更不容易，好在有家庭坚强的厚盾，我并非孤单作战，即使前面的路再艰难、阻碍再多，我也能够一个一个的解决。在耕作的时候出现的一种状况就是“牛在前边跑，人在后面追”。由于土地常年荒芜，当牛在犁土的时候，犁头刚刚犁进土中，牛一向前走，犁头就跳到了土面上，人在后面就是大汗淋淋，人很累，牛也很累，但是有限的期限内却要将土地耕作出来，虽绝非易事却也是能够做到的。“不经历风雨，怎么见彩虹，没有人能随随便便成功”，现在的我越来越深刻的理解了这句话。

土地平整完了，前一部分的种苗也回来了，有了老百姓的支持，种苗很快就下来了地，由于资金的不到位，还有一部分种苗没有落实，虽然只差那么几万块钱，但在那个时候那几万确算得上是救命钱，到农业局问后，他们有小额贷款，虽然手续繁琐，乡政府确大力帮忙解决，最后信用社到信用联社这边，由于在时间上的关系，贷款得一两个月后才能拿到，那个时侯可真的就叫“黄花菜都凉了”，心里焦躁不安，在这个时候，南充法制报主任把商业银行的行长介绍给了我，银行那边决定把款贷给我。拿到贷款后，我立即跟种苗商联系上了，但是那边给的消息确让我再次跌入谷底，这时的我才知道：“我看到别人的辉煌，确没看创业的艰辛”。现在的自己犹如一叶孤舟，找不到了方向，我已经不好在找父母借钱，政府这边已经给了我很大的支持，也不好再次麻烦。这个时候的我想到了给区委吴书记写了一封信：将自己的情况做了一个介绍，吴书记看到信后很重视这个事情，让相关部门的领导实地看看情况，来的领导跟我们乡党委政府商量，政府借两万元给我，就业局有小额贷款，把款办下来就还给政府，政府把两万元钱交给我的时候，我无比的激动，我的心踏实了，种苗钱到位了，不怕错过种植季节了，对他们的感激之情由然而生，我一定要努力将自己的产业做好，一定要对得起那么多支持我的人，那个时候在不断的为自己鼓气与加油中，建成了20亩黄花种植基园。

从种植到收获，一年的时间，让我真正的体会到了农民的艰辛，小时候常常会听到老一辈人说：不好好学习的话，会“面朝黄土背朝天”，那个时候的话是为了激励小孩子们好好学习走出农村；从未想过有一天我会过上“面朝黄土背朝天”的日子，这并不是因为没有好好学习，而是为了能够让自己学习到更多。农民很苦，是因为他们的小农意识；农民很累，是因为他们只遵循原始的模式；而自己，是农民也非农民；是，因为从小生活在农村。非，是因为从来未成做过农活。听到的东西和实际的东西总是相差得太远太远。也真正的体会到实践就是真理。

从育苗到采摘，经历了太多，印象最为深刻的就是凌晨三点就开始下地采摘黄花，不管天气如何，才开始的一两天，当闹钟三点想起的时候，那个时侯的自己挣扎着才起了床，在挣扎中想着：我为什么不像其他村官一样平时跑跑路、弄弄文件？为什么给自己找那么大的罪受？看着别人还在梦里的时候，我已经开始劳动，心里是那么的不平衡，也会在朋友面前抱怨着，朋友总是笑笑说：“劳动是光荣的，再说了，自己选的路，少在那里抱怨”。也是啊！这条路是我自己选择的，唯有坚持才能成功。在看看到地里干活的人，他们一样那个时候到地里了，他们虽然能够挣钱，但是起得那么早，还不管刮风下雨，也都坚持着，而且只有那么几元钱，看着他们，在无形中也给了自己很大的支持。就像朋友所说，在城里一个小时几元钱谁给你干活去，这就是差异，看着这样差异，想要带领他们致富心更是无比的坚定，虽然作为一名村官，虽然待的时间很短，但是我一定会用有限的时间真正的为老百姓做些事情，而不是所谓的夸夸其谈，纸上谈兵。

身为大学生村官，办了这么一个种植基地，受到了很多村民关注，一定程度上也起到了带头致富的作用。先合作社办起来，等合作社名声创出来了，品牌打出来了，再吸收周边一部分低收入农户，增加他们的收入。

创业是大学生“村官”在农村改变群众观念、引领群众创业致富、发挥到村任职作用最直接和最根本的途径，更是将大学生“村官”锻炼成长与丰富基层工作经验紧密结合的最有效方式。

从一开始认为大学生村官既没权又没地位，在村里发挥不了多少作用，到现在坚定的信念就是只要我还是一名大学生村官，我就要对群众负责，对自己负责，为群众的生活着想，把带领群众发展致富作为自己义不容辞的责任。其实，大学生村官做的每一件事情，村民都是看在眼里、记在心里。

篇二：大学生村官创业总结

任职到现在，我已经完全融入到村集体中，村里无论大小事，我全都积极参与，从计划生育、矛盾纠纷，到脱贫攻坚、远程教育等很多村内的事务处理。虽然每次的工作内容不尽相同，但在工作中，我都尽力将自己所学的专业充分运用到各项工作的处理上，力所能及的为领导分忧，同时也会把自己的一些想法向村干部反映。虽然有些想法甚至非常幼稚，但镇、村干部都给了我最大的包容和帮助，而他们一直不断的关怀和鼓励，也是指引我干好工作的不竭动力，这两年多来，对理论的学习，使我懂得了什么是实事求是、怎样从实际出发，增进了与农民群众的感情；使我树立了干工作要高处着眼、地处着手，从小事做起的认识，坚定了在困难中战胜自己，不气馁、不动摇、不浮躁的品格。

工作期间，我没能忘记带领老百姓致富，我不希望我是个只能做几件小事的村官，虽然说村官创业还是新鲜事物，但它的存在，确实是一个让老百姓致富的一个崭新的载体，村民一开始对我诸多的怀疑与观望，现在大部分已消失殆尽，更多的是一种期待、一种渴望，渴望我们能真正带领他们致富，而这也是我心里所想的。今年以来，我们李恒镇五名村官通过个人出资入股，成立了李恒镇润民兔业，直接带动8名贫困人口就业，也鼓励了其他人，同时，我和另外两名村官，周泰伟、罗雷，共同投资创办了李恒镇豆丹养殖，计划分两期投资，预计用地五十余亩，投资金额计划为50万元，目前，第一期已投入十一万元，豆丹已经入土，兼种蔬菜。光这一期，已解决十名贫困户就业，在我们的带动下，村里很多群众都说等明年，跟着我们一起养殖，我们也会毫不保留地交给他们技术，我们的想法是，风险由我们承担，赚钱是大家的。因为我们创业的目的就是有针对性地改变种植结构，增加农民收入。

第一个三年很快就过去了，当然，一心一意为农民谋发展的同时，我们也会存在诸多的困惑，比如，农村留守儿童问题，我到现在都没有一个可行的解决方案，又比如，对于我们村官，三年以后，又该是怎样的一个说法，我们都在期待当中。我的第一个三年，我确信，会是忙碌的三年，不平凡的三年，进步的三年，为村民服务的三年。

篇三：大学生村官创业的总结

由区组织部、区劳动和社会保障局共同组织的2024年新选聘大学生村官创业培训班圆满结束了。这三天的培训让我对创业又有了更新更深刻的认识,创业这条路的深刻意义在于村官是一个钮带,他上联系上级党委政府,下联系着群众百姓,一个村的安定和谐、经济发展、农民增收,都与村官的工作分不开的,所以做为一名大学生村官,要提高认识,扑下身子来为农村的建设、和谐发展贡献自己的力量,奉献自己的青春,而通过创业这条路能更快更好的实现这样的目的。

这次培训内容丰富全面,除了有关于创业的专业知识,让我们了解如何把握商机和选择创业项目,还给我们分析了创业与创新的关系以及当前的创业环境和企业家应具备的创业精神;创业是一项充满挑战的事业,一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路,与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生村官通过发现和识别商业机会,组织各种资源提供产品和服务,以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生村官,客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。同时,大学生村官实践创业也是一个不断探索的过程,在这个过程中可能会遇到挫折和失败,所以我们是否自信、能否在挫折和失败中重新振作,对于创业能否成功至关重要。我们实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

培训期间各位老师通过他们从各个角度对能否创业成功,为我们提供的几点思考,我们都感受到,要想创业成功,我们必须努力学习,提升自己的个人方方面面的素质,依靠超于常人的努力,我们才能够最终取得成功。成功之中个人所需的几点素质能力,我思考为以下几点。

一、凡事豫则立,不豫则废

要想创业,并且取得成功,前期的准备一定要充分,所谓“凡事豫则立,不豫则废”,前期的准备非常重要。首先,我们要找到适合自己的创业项目。创业项目的选择取决于个人和环境两方面因素,第一,我们必须思考自己的专业知识背景和各方面的能力,看自己适合经营什么样的项目,是农业还是工业或是其他之类。这个是最基本的前提,做什么事情都要先认识自己,只有先认识自己,才能更好地认识其他事情,才能准确地把握创业的脉搏。第二,在确定创业项目方向之后,我们要根据自己所处环境,利用环境优势,进一步来明确我们的创业项目。那么,如何才能做到真正地利用好我们的环境有时呢首先我们得发现优势,比如地理优势、资源优势、知识优势,还有人脉关系优势等等。其次就是根据这些优势点,来进行我们的创业了。

二、艰难困苦,玉汝于成。

李源潮部长曾经送给我们大学生村官一句话,“艰难困苦,玉汝于成。”只有经历了艰难的环境,吃得千万辛苦,我们才能最终锻炼自己,取得成功。现在讲到创业,我想这句话也可以很好地指导我们。创业是一个艰辛而繁琐的过程,在创业过程中,我们需要处理许多事情,涉及方方面面,有许多事情要我们处理解决,有可能是很繁琐的小事情,也可能是关系创业成败的重要问题。我们只有不怕繁琐,不畏艰难,一步一步地走下去,我们才能成功。也可以说,只要我们能坚持,一丝不苟做事,认认真真做人,在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会,就是一种成功。

三、长风破浪会有时

在我们正确选择创业项目,并能够成功解决创业过程中遇到的一个又一个困难之后,我们等待的只剩下成功了。我们创业在取得成功之后,我们还应继续保持优良作风,不忘创业艰辛,一个成功不是终点,我们需要的不只是这一点点,还有很多。只有做得到坚持,我们才能取得更大的收获,并在这些收获中得到锻炼自己。创业这条路对我们来说不仅仅只是为了响应号召之类,也是目前的形式提供给我们的大好机会,更是我们锻炼自己,实现自我的一条充满挑战的道路,让自己的青春充满奋斗和拼搏的印迹,我们更需要把成功看成一次旅途,努力去看到更多更美丽的风景。这次培训让我深刻认识到创业不仅仅是一个成功创办企业的过程,同时也是一个锻炼我们自己,提升个人素质能力的过程。

我现任蔡集镇施圩村的副书记,通过调研走访了解到我们村其实有一定的项目机会,就是荷兰豆的种植,我们村是种植荷兰豆的大村,如果我在这上面做文章,可能比较容易。所以,我上网查阅了关于荷兰豆的一些资料,了解了它的植物生长特性和种植方法等,总的说来宿迁的气候和地理条件还是比较适合荷兰豆的生长,但是我们不能满足于现在这种传统种植的状态,我们要实现高效农业,生产绿色无公害蔬菜,提高收益,这样才能达到致富的目的。我的计划是先找几个大种植大户交流经验,并提出我的想法,可以成立一个荷兰豆合作社,拉拢所有有能力有想法的农户进行荷兰豆的种植,我们不满足于种豆,我们还可以种豆苗什么的,总之向着共同致富的目标去努力。

作为一个刚刚走上社会的学生,我要学习的东西很多,首先是考虑问题的方式和角度要多多学习和锻炼,要去掉身上太浓的书生气,一切从实际出发,清楚的认识到创业过程中遇到的各种问题,并且认真努力的去学习,去应对,去拼搏。培训的结束也意味着我们要走的路要开始了,许多考验和困难等待着我们,在锻炼和提升自己能力的同时,我们也要想老村官学习经验,勇敢尝试,努力走出属于自己的创业道路,带动村民共同致富,实现创业富民的目标。

篇四：一个大学生村官得创业感想

XX年，28岁的我被选派到全镇最边远、最穷困的民和村担任党支部书记。任职以来，在各级党组织的关心指导下，我团结支部一班人，带领乡亲们挖穷根、开富路，将一个经济贫困村建成了小康村。XX年，全村三业总产值从XX年底的2500万元增加到1．2亿元，增长了3．8倍；农民人均收入从4860元增加到8270元，净增70％；村集体由负债20万元变成年可用财力100万元。

回首10年“村官”路，我有以下几点感悟：

感悟之一：城里少一个大学生没什么村里多一个大学生了不起

刚刚大学毕业时，舅舅替我在深圳找好了工作，南京有几家单位主动找我签约……从我个人来讲，几年省城求学，都市繁华充满诱惑，父母希望我这个独生子在城里有一份体面的工作，亲戚也希望我为家族争光。然而，生我养我的家乡更需要我。

几个寒暑假，村里老支书都找我促膝长谈：“村里干部年龄都大了，需要有一些想干事、能干事的年轻人”；“城里少一个大学生没什么，村里多一个大学生了不起”。老支书一席话深深打动了我。镇党委副书记专门打电话做我工作，他的一番话让我下了决心。他说：“全镇村支书80％年龄偏大，70％是初中文化，大学生一个也没有，到村里干，一定会大有作为。”就这样，带着青春的激情，带着报效家乡的热情，我毅然决定：回家乡当一名“村官”！

听到我的决定，家里炸开了窝。父亲说：“这大学不是白上了吗？”舅舅从深圳赶来，劝我不要往苦井里跳，不然，连对象都找不到。面对家人的竭力反对，我反过来做他们的工作：“我是农大毕业的，到农村去更能派上用场……”最终，我走上了樊庄村团支部书记的岗位。

然而，还没有享受到工作的喜悦，就品尝到了现实的苦涩。有人议论说，这小伙子没大出息，恐怕在大学犯了什么错误；同学也不理解，这个几百元的差事有什么好……面对这几乎难以逾越的面子关，我犯起了傻劲：要做就要做好，三百六十行，行行出状元，我要用实际行动来展示当代大学生的风采！

我逐一走访乡贤，向村里的老前辈讨教，到条件相近的富裕村取经，在此基础上，大胆提出充分利用紧靠国道的优势、积极推进物流业发展的建议，并由我具体负责实施。很快，这项工作搞得有声有色，得到了组织和村民的认可，我被任命为村经济联合公司副经理、村党支部副书记。

我深深地体会到，大学生新到村里任职，首要的是身要扑下去、心要贴上去、脑要钻进去，摸实情、出实招、干实事，才能迅速进入角色，打开局面。

感悟之二：凭一时激情到农村不难但干出一番事业不容易

农村基层工作对年轻大学生来说，还是一个陌生的领域，充满了困难与挑战。绝不能把到农村任职设计成人生历程中的短期行为，绝不能凭着一时的冲动，稍不如意就打退堂鼓，而要做好扎根农村、长期吃苦的准备，在艰难困苦中磨砺意志，增长才干。

XX年2月，镇党委一纸任命将我调到全镇最穷的村——民和村担任党支部书记。

这是怎样的一个村啊，村办工业几乎空白；村委会连一间像样的办公室都没有，几间破房子早已抵押给银行；集体账上不仅没有1分钱，还欠村组干部工资8万多元，人心涣散……

面对这样的局面，才走出大学校门没几步的我，压力可想而知。我想到过退缩，也想到过走人。但是，想到与我结对的镇党委书记的一番鼓励：“你从富村的副职到穷村的正职，困难肯定会很多，越是困难的地方越能够磨炼人、锻炼人，贫困村更需要你这样的知识型、创新型干部。”

再看看群众那一张张期盼脱贫致富的面孔，想到自己在市大学生“村官”培训班上立下的誓言，我铁了心，这个“村官”要做就做“永久牌”，决不做“飞鸽牌”。

于是，我向老干部问计，向群众讨主意，在调研的基础上，我逐步理清了工作思路，在村民大会上满怀信心地宣布：要让民和村一年小变，三年大变。在全村上下怀疑的目光中，我打出了富民强村的“组合拳”：发展高效农业，狠抓招商引资，推动全民创业。

为发展高效农业，我组织引导农民成立了土地股份合作社，合理依法流转土地500多亩。从扬州大学邀请4位农林专家，对农民进行实用技术培训，提高他们的专业技能。还通过典型引路，用身边的致富例子，引导村民大力种植花木、蔬菜，取得了较好的经济效益。

富民强村，关键在工业。我村地处腹地，并没有多少优势。“硬件不够软件补，条件不够感情凑”。

XX年，得知一名客商要上电力金具项目，我先后上门20多次和客商洽谈，替客商算账，帮客商跑手续，为客商调解矛盾，终于使这个项目落户我村。

如今，这家企业年销售额已经达到5000多万元。在我和村党支部一班人的共同努力下，目前村里已发展企业7家，年销售额超过1亿元。

农村发展，资金是个大问题。我发挥金融专业特长，积极和市信用社沟通协调，以创建信用村为载体，打通小额贷款的绿色通道，解决农民创业资金难问题，几年中先后有40多个农户获得200多万元贷款，有力支持了村民创业。感悟之三：走村官路只是一时选择服务农民才是一生追求

到村里工作，像是人生舞台拉开了大幕，但服务农民的大戏却永不会谢幕。省里组织村党支书到华西培训，使我深深地明白：一个大学生“村官”，得到群众的一时称赞不难，难的是得到群众的长久称赞。有人问我，是什么力量支撑你在农村一干就是10年，我觉得最重要的是：你为农民办实事、解难事、做好事，农民心中就会装着你、拥护你。

村里两条主干道都是泥土路，出行是个“老大难”。但是，村里实力有限，要修成水泥路，再过三五年也办不到。我想到了请能人帮忙。村里有个老板在安徽的企业规模很大，能否请他出一把力呢？虽然我知道几年前村里为一些事和他搞僵了，人家几年不和村干部来往了，但我还是坐上了去安徽的客车。说实话，当时要是为自己的事去求这个老板，肯定没有勇气。但是看到乡亲们没好路走，心里急呀！第一次到安徽时，果真吃了“闭门羹”。但我没有气馁，丢下产后不久的妻子和儿子，先后三上安徽登门拜访。精诚所至，金石为开。老板终于化解了多年怨气，慷慨解囊10万元。他说：“一个外村大学生，能这样为村里事拉下脸三番五次地上门求人，我没有理由不为村里作贡献。”就这样，一家家跑，一个个争取，先后向本村能人募集资金70多万元，再加上各方面的支持，共筹得150多万元，使家家户户门前屋后都通上了水泥路。

近几年，村里还补贴60多万元让全村农户通上了自来水，每年拿出10多万元补贴村民参加新型合作医疗。

人心换人心，农民是最朴实的，也是最重感情的。看到村里这些年的变化，村民们说：“支书年龄小，本事可不小，大学生‘村官’就是不一样。”

这么多年来，我有许多回城的机会，公务员考试一次次向我招手，事业有成的同学一次次邀请加盟。但是与乡亲们血浓于水的深情，带领乡亲们发展致富的愿望，让我始终舍不得离开这片热土。回想起来，我觉得最大的喜事莫过于为村里引进了一个大企业，最大的幸福莫过于得到乡亲们的认可，最大的成就莫过于获得“扬州市小康村”这块牌子……

泰戈尔曾在诗中写道，“花的事业是甜蜜的，果的事业是珍贵的，让我干叶的事业吧，因为它总是谦逊地低垂着它的绿荫。”我甘愿做一片绿叶，回报根的养育，也为自己撑开一方晴空。记者黄勇整理。

篇五：常州对大学生村官创业进行总结表彰

常州日前召开“助推村官创业，服务党员创业”工作会议，对近几年来大学生村官队伍建设“321工程”、党员创业“扬帆行动”进行总结表彰，进一步引导和推动全市大学生村官和广大党员立足基层、干事创业。

截至目前，全市大学生村官创业项目共吸纳资金3360多万元，提供各类就业岗位712个，帮助216户农户找到了致富项目。会上，“大水牛市民农园”等10个大学生村官创业示范项目、30个重点扶持大学生村官创业项目以及18位党员创业优秀项目获得表彰。

常州市委常委、组织部长张春福在会上要求大学生村官要甘于吃苦，从点滴小事做起，积小成为大成，变小业为大业，并要求各地各部门自觉履行职责，扎实做好“助推村官创业，服务党员创业”的各项工作，为大学生村官和党员创业提供便捷服务。(宋婧)

10个大学生村官创业示范项目

序号项目名称投入资金目前规模今年产出前景展望创业者和毕业学校、专业创业地点

1博时科技5万元在50平米的店铺内开设电脑技术服务、安防网络实施及法律咨询服务业务今年4月开业至今销售收入8万元将结合尧塘镇花木之乡优势，打造信息发布、农资农讯、花木推广等为一体的信息化网络平台，推动当地花木经济和农业生产高效发展黄超(毕业于南京信息工程大学信息工程专业)金坛市尧塘镇

2衣佳人精品服饰店10万元30平米的店铺内进行服装零售今年7月开业至今销售收入5万元并吸纳1人就业将在店内开辟一角作为爱心驿站，专门为五保户、困难户提供免费衣服，增加社会效应郭凡红(毕业于江苏技术师范学院化学化工学院)金坛市儒林镇

3林间散养草鸡12万元10亩地散养草鸡近200只、本鹅50只销售收入5万元；聘请2名村民为饲养员；免费为村民做草鸡养殖培训；带动5户村民开展较大规模草鸡散养，每年户均增收5000多元市场需求大，项目产品现供不应求；下一步准备扩大规模，从技术上提高草鸡品质；同时拓展销售渠道，开发产品种类，发展深加工黄进(毕业于南京财经大学工商管理专业)溧阳市天目湖镇

4天目教育助学中心10万元200平米的课外辅导场地；今年9月创办以来，已吸纳7人就业目前无产出主要是服务于留守学生、贫困学生及其他需要课外辅导的学生，准备在运营成熟后逐步向镇村辐射，同时逐步扩展服务种类。王景东(毕业于南京工程学院康尼学院市场营销专业)溧阳市南渡镇

5特种水产养殖基地35万元一期租用水面80亩，4名村官配合日常管理自今年初创办以来，销售螃蟹、青虾、灰鲢等，收入达43万元，吸纳4人就业3年熟练掌握多品种混合养殖技术，同时带动周围养殖户一起进行多品种混养胡鑫(毕业于扬州大学朝鲜语系)溧阳市别桥镇

6花道文化交流有限公司100万元书吧分3层，集茶吧、书吧及培训中心于一体。现有管理人员2名、固定服务员3名、学生兼职2名去年底创业至今，已实现销售额15万元，税收1.5万元积极扩展其他业务，如在周边企业建立流动书吧，开发嘉泽本土礼品等仲贞(毕业于常熟理工学院外国语学院)武进区嘉泽镇

7大水牛市民农园1000万元已平整场地250亩，新建发酵床猪舍、温室大棚、工具房，修整农场基础道路、内部水系、土地复耕，完成种植面积100亩，吸纳就业40余人目前尚无产出，但每周接待潜在客户及合作方20余人次通过提供有机食品宅配以及有机农田租赁等服务，让市民体验田园劳动，前景乐观吕伟斌(毕业于扬州大学经济学院经济系)武进区嘉泽镇

8高级盆景栽培300万元2024年3月，与牟家村农业旅游观光园合资创办2亩现代化盆栽园已实现销售收入50万元，吸纳10人就业进一步拓展种植技术，吸引游客，创造效益；通过网络、媒体等途径，宣传和销售产品沈静(毕业于华东师范大学环境科学专业)武进区郑陆镇

9竹影轩艺术品商行40万元60平米店铺，经营茶叶、茶壶、字画、家具、工艺美术品将在2024春节前开张强调好东西与大家分享，拒绝暴利；倡导健康理性的生活和消费方式；规划明年开设分店，扩大规模王丹(毕业于东南大学临床医学系)武进区遥观镇

10无土草坪种植15万元2024年11月起，流转村民土地23亩，进行无土草坪种植至今实现销售收入16万元，吸纳1人就业计划引进适合黄沙种植，既能节约成本又适应市场需求的新品种；并把思路传递给合作社和其他种植户，带领农户共同致富。

**第五篇：大学生村官创业计划书**

立体农业

创

业

计

划

书

企 业 名

目录

一、项目概要

二、选址

三、产品概述

四、市场分析与营销策划

五、投资预算

六、风险分析

七、总结

立体农业发展计划书

一、项目概要

现代农业发展至今，正面临着农产品品质下降、栽培养殖成本高、农药残留等诸多问题，新一代青年人群正承担着抚养下一代和赡养老父母，为了下一代健康成长，为了老人延年益寿，他们正寻求吃上可口的水果、干净的蔬菜和味美的肉蛋来提高生活质量，摆脱瓜不甜菜不香肉无味的局面。所谓立体农业，即将土壤以上、表面及土壤自身为承载空间来发展种植养殖为一体的上中下立体式农业。在立体系统中，养殖、食用菌、种植、果树自然循环，可持续发展，给人们贡献纯有机生产的农产品。整个系统不仅是一个循环也是一条可持续的产业链，可以降低每个环节的成本，也能保证每个环节的产品品质。

本项目分三个阶段：第一阶段为玉米种植与散养鸡结合，同时栽培果树苗；第二阶段为在第一阶段的基础上增加食用菌的生产和蜂蜜养殖；第三阶段为在第二阶段的基础上丰富食用菌种植和散养规模和开设农家乐服务。

二、选址

此项目最好选择在有山有梯田的城郊或邻近农村，方便产品进入主要市场，更方便城里消费者进入园中休闲；

周围没有大的污染和有噪音的企业，能够保证项目在良好的环境氛围中发展开来，这也是地点选择的重要一点；

交通方便，进出通车，如果水缺乏，需要建设蓄水池或旱井、水渠等蓄水设施；

三、产品概述

我们摆在消费者面前的产品是有机农产品，在养殖中选择乌鸡、笨鸡、驯养野鸡、野猪等，各种食用菌和果类；

区别开市面上大众的肉蛋产品，乌鸡蛋、笨鸡蛋、野鸡蛋礼品装，不提供散装产品；

精细分类的包装食用菌；

为专柜提供限量野猪肉；

发展到地三个阶段，推出农家乐服务，春季踏春游玩、夏季避暑休闲、秋季快乐采摘、冬季围坐炕头等。

申请有机认证，在推出的所有产品上加盖有机商标。

四、市场分析与营销策划

社会快速发展的今天，物质和精神生活都与日提高，回想过去，只有在过节过年才能吃上白面饺子，只有夏季才能吃上新鲜蔬菜水果，那时可不是每天都能吃上肉，那时温饱是个目标，小康是将来的目标；但是，那时的蔬菜不是反季节的，那时的猪肉不会注水，那时候的鸡七八个月才出栏，人们吃的都有滋有味；现在我们开始关注食品安全、生活质量、人类健康等等吃饱后的问题，既然吃饱了，我们就要开始吃好，既然能吃上肉了，那我们就开开始吃好肉。这是父辈们的思想。

计划生育以来，现在无论是大城市还是小农村，人们都转变了想法，生男生女都一样，养一个就好，所以寄希望下一代健健

康康快快乐乐的成长是每个父母的最大心愿；一对夫妻上面有两对父母，父母当年都不容易，孝敬父母，让父母健康度过晚年也是一个重要心愿；再者，我们提倡吃药不如吃好。这是我们年轻一代的思想。

有这样的思想，人们就会舍得。我们采取如下的方式将产品与客户对接：

1、建立网站，上网展示生产环境、过程、产品的营养特点、变成美食的做法等等；

2、精包装，进入当地大型超市，采用部分透明的包装；

3、在人类居住集中区开始有机产品专卖店。

凡购买该公司相关产品的客户，均可是成为会员，我们采用网络方式和现场促销的方式登记会员，我们定期送货上门，例如没月8号、18日、28日统一送货上门，或者类似送鲜花一样送往病人、孕妇或老人、领导等家中并给予温暖的问候，对所有会员实行积分制，半年一次回馈客户。每逢节日和庙会等对所有会员短信问候。

五、投资预算

第一阶段：（1-2年）

成本：土地承包费、鸡舍和猪舍建设费、果树幼苗、玉米种植相关费用、1000鸡苗、饲料、简易办公设施、其他

收益：鸡蛋、玉米

第二阶段：（2-3年）

成本：100野猪仔、包装、食用菌种植相关费用、养蜂相关费用

收益：鸡蛋、肉鸡、猪肉、食用菌、蜂蜜、苹果

第三阶段：（3年后）

成本：建设农家乐费用、扩大养殖规模和种植规模的费用 收益：鸡蛋、肉鸡、猪肉、食用菌、蜂蜜、苹果、农家乐

六、风险分析

立体农业风险主要来自养殖中疾病的控制，一旦发生将会带来严重的后果，第一，工作区与办公区要分开，办公人员除操作员外不能随意进出生产区；第二，时刻关注养殖禽畜的具体情况，每天记录；第三，做好防疫工作，聘请当地畜牧方面的专家。

与同类产品混为一谈也是风险之一，我们要通过一些措施将之区分开来：第一，注册商标，并采用防伪码；第二，申请有机产品认证；第三，严格控制流通环节。

七、总结

立体农业是未来农业发展的综合体现，它将有机农业和循环农业结合在一起，并有效结合了人们对不断提高的生活品质的要求，采用了会员专供的营销方式，避免了鱼龙混杂的混乱市场，使项目产品在未来竞争中脱颖而出。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！