# 中国外运物流公司调度员实习报告

来源：网络 作者：岁月静好 更新时间：2024-05-20

*第一篇：中国外运物流公司调度员实习报告毕业实习报告实习题目：物流公司调度员实习报告学院：专业：工商管理（物流管理）姓名：中外运公司调度员实习报告一.实习动机:经过对物流专业的学习,对物流的定义,基本功能,各个作业流程有了一定的理论基础,通...*

**第一篇：中国外运物流公司调度员实习报告**

毕业实习报告

实习题目：物流公司调度员实习报告学院：

专业：工商管理（物流管理）姓名：

中外运公司调度员实习报告

一.实习动机:经过对物流专业的学习,对物流的定义,基本功能,各个作业流程有了一定的理论基础,通过实习将这些理论与实际的操作相结合,在实践中提高运用知识的能力.二.实习目的: 了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

三.实习单位简介:

1．公司介绍：

中外运公司是中国物流业异军突起的新兴物流企业，具备国内道路运输许可资质。其业务涵盖国内零担运输、仓储包装、城际快运、整车包车、代收货款等业务，可为客户提供全方位的物流服务。公司以建立中国最具实力的专业市场物流企业为经营目标、以人才经营为核心、以品牌经营为导向，专注于做好一件事——为专业市场物流提速。公司斥巨资自建网络、自购车辆、组建资历深厚的经营管理班底，致力于为客户提供准时、安全、诚信、专业的综合性物流服务。目前在天津已经形成以北京为中心辐射整个华北网络布局，中国外运正在以良好的态势快速向前发展……

2.公司设施:

1).车辆,公司拥有500多辆车.同时拥有几个车队,可调动较近车辆。

2).公司仓库:公司拥有大型的运作场地,仓储和运作一体。空间高度为3米。总设计面积80000平方米。该类型的运作场地的优点是防汛,防潮性能良好,库外周转场地大,特别适合于中国外运这种经营多种业务的物流公司进行转趟运作。

3).信息服务系统:我们公司拥有先进的管理系统软件。操作方便，简单。能对客户的需要提供最大的帮助，更能及时准确的反映出公司的一切运转情况。为公司的发展提供了良好的服务环境！确保了公司各环节的正常运行！

四.实习内容：

实习的地方是天津市大港区。职位是业务调度员，将物流操作过程的各个环节进

行衔接处理、调度。早上货物扫描到站,由转趟司机运送到站,业务员进行派送。进行货单、回单的签回,运费和代收货款的追收。监督务必在12：00之前对早上到站货物派完，然后是收件流程--大客户固定时间取件,月结客户业务员约定时间取件,其他客户公司客服部电话通知业务员取件。核查中午12：00司机对各个站点进行上车扫描接货

转趟到公司运作部,其中北京件到运作部直接转走确保下午准时到达,另外河北地方和

山东货物到库单独运作然后转到天津各分公司确保下午准时到达.由公司运作员对货

物进行进库扫描,然后同城件先也区为单位对货物进行分拣,在也站点进行分拣,确认

无错分后也站点为单位对货物进行出库扫描由值班业务员带回站点进行派送,进行货

单.回单的签回,运费和带收货款的追收。然后就是国内件的运作,由国内运作员对货物

进行-分拣-打包-出库扫描-然后由司机运到航空公司发到国内各分公司和服务点。公

司的这种直接运作模式大大减少了公司的运作成本,也为公司节省了不少人力和物力,也赢的了不少时间。

五．建议：

1．企业要发展，企业形象至关重要，因此每个企业都十分注重自己的企业形象，宁可

花多点的钱去租用昂贵的美观的现代化运作场地，也不要去租用那些老式破旧的仓库

做运作场地，使企业自己本身的形象提高。

2．公司应该考虑到进出货时的管理，不耽误时间，因此要对货物分类，堆放要整齐合理，以免混乱。

3．公司应该另外准备一间仓库，使那些有问题的货物有地方储存。

4．公司应该将文件和货物分开,不能混乱运作。

5．应注重运用现代化技术，把计算机应用作为一项系统工程来抓，使公司具备良好的查询服务系统。

6．应多重视专业人才的培养(特别是业务员和客服人员)，提高员工的综合能力及素质。

应多学习和借鉴其他公司的先进技术，使企业更好地向前发展。

六．实习体会：

经过实习，收获了很多。走出象牙塔，感受外面的世界，才真正体会到社会竞争的现实性和残酷性。曾经的我如井底蛙、笼中鸟，丝毫感受不到社会工作的复杂与艰

辛。没有实际操作经验和技能，书本上的理论和知识与现实有很大的差距。现在才清

楚地认识到物流业虽是一个新兴产业，具有很大的发展空间和市场潜力，就业前景非

常可观。但是，它又是一种艰辛的行业，社会上需求更多的是实际操作人员，公司的服务方式即门到门的服务,而且是对客户承诺时限的。因此，在工作中我们除了应具备

扎实的专业知识外，还应该有吃苦耐劳、团结协作的精神，这对我们今后就业、择业

非常有帮助。志当存高远，事应求卓越。前途是光明的，道路是曲折的。所以，再也

不要觉得无事可做了，其实我们的路很长，道很远。

此次实习还存在很多遗憾，只初步了解了中国外运的发展情况，在这里感谢中国

外运给我提供了这次机会，它为我走上工作岗位积累了经验，奠定了基础。通过这次

实习，我学会了许多书本上学不到的知识，能够把书本上的理论运用到实际上，实践

是检验真理的唯一方法，只有到实际中去，才能真正认识理论其中的意义。

**第二篇：景光物流公司调度员实习报告**

景光物流公司调度员实习报告

一.实习动机:经过对物流专业的学习,对物流的定义,基本功能,各个作业流程有了一定的理论基础,通过实习将这些理论与实际的操作相结合,在实践中提高运用知识的能力.二.实习目的：

了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

三.实习单位简介： 1．公司介绍：

景光物流是中国物流业异军突起的新兴物流企业，具备国内道路运输许可资质。其业务涵盖国内零担运输、仓储包装、城际快运、整车包车、代收货款等业务，可为客户提供全方位的物流服务。公司以建立中国最具实力的专业市场物流企业为经营目标、以人才经营为核心、以品牌经营为导向，专注于做好一件事——为专业市场物流提速。

公司斥巨资自建网络、自购车辆、组建资历深厚的经营管理班底，致力于为客户提供准时、安全、诚信、专业的综合性物流服务。目前在珠江三角洲已经形成以广州为中心辐射整个珠江三角洲以及泛珠三角的网络布局，景光物流正在以良好的态势快速向前发展……2.公司设施：

1).车辆,公司拥有500多辆车.同时拥有几个车队,可调动较近车辆。2).公司仓库:公司拥有大型的运作场地,仓储和运作一体。空间高度为3米。总设计面积2024平方米。该类型的运作场地的优点是防汛,防潮性能良好,库外周转场地大,特别适合于象景光公司这种经营快递业务为主的物流公司进行转趟运作。

3).信息服务系统:我们公司拥有先进的管理系统软件。操作方便，简单。能对客户的需要提供最大的帮助，更能及时准确的反映出公司的一切运转情况。为公司的发展提供了良好的服务环境！确保了公司各环节的正常运行!四.实习内容：

实习的地方是在深圳景光物流有限公司西乡办事处。职位是业务调度员，将物流操作过程的各个环节进行衔接处理、调度。早上货物扫描到站,由转趟司机运送到站,业务员进行派送。进行货单、回单的签回,运费和代收货款的追收。监督务必在12：00之前对早上到站货物派完，然后是收件流程--大客户固定时间取件,月结客户业务员约定时间取件,其他客户公司客服部电话通知业务员取件。核查中午12：00司机对各个站点进行上车扫描接货转趟到公司运作部,其中香港件到运作部直接转走确保下午准时到达,另外福建件和珠三角件扫描到库单独运作然后转到珠三角各分公司确保下午准时到达.其次就是同城件和国内件的运作,由公司运作员对货物进行进库扫描,然后同城件先也区为单位对货物进行分拣,在也站点进行分拣,确认无错分后也站点为单位对货物进行出库扫描由值班业务员带回站点进行派送,进行货单.回单的签回,运费和带收货款的追收。然后就是国内件的运作,由国内运作员对货物进行-分拣-打包-出库扫描-然后由司机运到航空公司发到国内各分公司和服务点。公司的这种直接运作模式大大减少了公司的运作成本,也为公司节省了不少人力和物力,也赢的了不少时间。

五．建议：

1．企业要发展，企业形象至关重要，因此每个企业都十分注重自己的企业形象，宁可花多点的钱去租用昂贵的美观的现代化运作场地，也不要去租用那些老式破旧的仓库做运作场地，使企业自己本身的形象提高。2．公司应该考虑到进出货时的管理，不耽误时间，因此要对货物分类，堆放要整齐合理，以免混乱。

3．公司应该另外准备一间仓库，使那些有问题的货物有地方储存。4．公司应该将文件和货物分开,不能混乱运作。

5．应注重运用现代化技术，把计算机应用作为一项系统工程来抓，使公司具备良好的查询服务系统。

6．应多重视专业人才的培养(特别是业务员和客服人员)，提高员工的综合能力及素质。

应多学习和借鉴其他公司的先进技术，使企业更好地向前发展。六．实习体会与小结研究结论：

经过实习，收获了很多。走出象牙塔，感受外面的世界，才真正体会到社会竞争的现实性和残酷性。曾经的我如井底蛙、笼中鸟，丝毫感受不到社会工作的复杂与艰辛。没有实际操作经验和技能，书本上的理论和知识与现实有很大的差距。现在才清楚地认识到物流业虽是一个新兴产业，具有很大的发展空间和市场潜力，就业前景非常可观。但是，它又是一种艰辛的行业，社会上需求更多的是实际操作人员，公司的服务方式即门到门的服务,而且是对客户承诺时限的。因此，在工作中我们除了应具备扎实的专业知识外，还应该有吃苦耐劳、团结协作的精神，这对我们今后就业、择业非常有帮助。志当存高远，事应求卓越。前途是光明的，道路是曲折的。所以，再也不要觉得无事可做了，其实我们的路很长，道很远。

此次实习还存在很多遗憾，只初步了解了景光物流公司的发展情况，在这里感谢景光公司给我提供了这次机会，它为我走上工作岗位积累了经验，奠定了基础。通过这次实习，我学会了许多书本上学不到的知识，能够把书本上的理论运用到实际上，实践是检验真理的唯一方法，只有到实际中去，才能真正认识理论其中的意义。

**第三篇：公司物流实习报告**

公司物流实习报告

时间一晃而过，转眼间我已经实习了近三个月了，这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里公司的员工和领导给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了大家“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为一份子而惊喜万分。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对物流的认识仅仅局限于字面上的意思，对什么货代的认识也不怎么清楚明白。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对物流的概念有了较为深刻的认识。

记得初到公司时，我拿到的他们给予的一些专业书籍，理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了各相关资料，阅读了《国际货运代理》、《国际贸易》等，并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对物流有了较为深刻的认识，我们的公司不仅仅是企业的聚集地，更重要的是作为入物流行业的孵化器，各项政策对入园企业每个员工均有着举足轻重的影响，我国大部分高新技术企业、大中型企业都带动着物流的发展。如今的物流在社会建设和发展中有着重要因素和衡量地区经济发展程度的指标之一。目前经济发展的大环境则是西部大开发、产业梯度由沿海向内地转移，物流正是顺应了这一发展趋势，抓住机遇成立了怀化市生态工业园这样一家拥有先进体制的企业化运作的行政机构。“一级财政，一级金库”、“一站式服务”、“最低收费区”等一系列优惠政策的实施，这一切都让我对物流充满了信心和憧憬。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习邓小平同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作总结有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日自行翻阅资料加深认识。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守公司的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作；平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。对物流的信息系统也有一定的认识。物流信息系统设计.分析客户物流流程，提供物流系统设计，系统咨询.仓储管理系统设计.依据客户对仓储条件的要求和储存商品特点，进行仓储管理系统的个性化设计.运输配送管理系统设计.针对大企业配送系统，专门设计了一套配送订单管理系统，实现单证处理的通用化，以适应各种客户对配送的要求。

销售供货分析。从客户利益出发，进行常规供货，出货，流通周转，及安全库存的定量分析，替客户计算出最经济的租仓面积。

其他信息管理需求.秉承客户至上的服务理念，提供全方位的信息服务:通过wmS，TmS系统与客商电脑联网及通过公司内部局域网的架设，实现各仓间库存信息及时反馈，控制。客户公司可通过电话拨号上网连接我公司局域网，实现客户实时查阅商品库存的信息。

销售供货分析.从客户利益出发，进行常规供货，出货，流通周转，及安全库存的定量分析，替客户计算出最经济的租仓面积.其他信息管理需求.秉承客户至上的服务理念，提供全方位的信息服务:通过wmS，TmS系统与客商电脑联网及通过公司内部局域网的架设，实现各仓间库存信息及时反馈，控制.客户公司可通过电话拨号上网连接我公司局域网，实现客户实时查阅商品库存的信息.对作业流程也有一定的了解，进仓:乙方提前一天将《入库通知单》传真给甲方确认；甲方收货时根据《入库通知单》上的内容逐项核对，；二小时内甲方将《进仓单》传真回乙方后归档，月底制定报表.出仓:乙方提前一天将《提货通知单》传真给甲方，写明出货的时间，车队名和所提货品的货号，数量；当天车队携带正本《提货单》到相应的货仓，甲方根据乙方签字样本，《提货通知单》与正本《提货单》核对《出仓单》，并由提货方在《提货单》和《出仓单》上签字；完毕后甲方立即把已签字的《提货单》传真回乙方，并把《提货单》，《出仓单》归档.XX年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

**第四篇：物流公司实习报告模板**

物流公司实习报告模板汇编八篇

在人们素养不断提高的今天，报告不再是罕见的东西，报告根据用途的不同也有着不同的类型。相信很多朋友都对写报告感到非常苦恼吧，以下是小编为大家收集的物流公司实习报告9篇，仅供参考，希望能够帮助到大家。

物流公司实习报告 篇1

1.实习目的：

通过对企业的实习，对物流企业、生产企业物流部门有一个概括性的了解，增进对物流技术装备、基础设施等的感性认识，加深对物流作业各种管理方式的理解，能直观地了解企业物流管理运作流程和方法，进一步熟悉物流管理的具体工作内容，培养实际工作能力，做到理论与实践相结合。同时，还可以开拓视野，了解社会，锻炼独立工作能力，增强团体意识，增强社交能力，为今后的专业学习打下良好的基矗。

2.实习内容

2.1中国重汽济南卡车股份公司

我们先来到重汽的会议室，观看重汽的宣传片，是重汽发展史的缩影，里面包含了重汽的心酸与荣誉，渗透了重汽人的泪水与微笑，是重汽集团的简短的视频让我们对重汽集团有了初步的了解。接下来是到重汽的展厅，里面有howo、斯太尔、黄河少帅等实体车，我们的到允许后每个人都可以到驾驶室感受一下，重汽生产的卡车真的很先进。展厅里摆放着重汽集团多年来的荣誉证书、奖杯，集团的一切荣耀都放在那里，我们目睹了一个企业的发展史，在这些来之不易的荣誉的光环下，重汽更加显得耀眼。

然后我们乘车去了机器手焊接车间和重卡油漆线，看着机器手自如舞动着，不一会一件件的零件设备便出现在眼前，流水线生产使得重汽集团每八分钟就可以下线一辆车，其速度着实惊人。最重要的是，重汽不是把重点放在大量的生产上，其生产的出发点是客户，按单生产的客户驱动使得重汽集团的库存极低，这样就避免了占用资金，企业的风险就降低了。

最后去桥箱生产基地参观的时候，透过参观走廊上的窗户，看见车间忙碌的工人，他们不是依赖体力，主要是凭借技术操作那些先进的设备，前桥、前驱动桥及轮边减速驱动桥和离合器，流水线生产方式使得供应链中的每个环节是顺畅的。他们的各种供应商能够给他们迅速的补货，而重汽又可以保持较低的库存甚至是零库存，这样一来，库存成本的降低就会带动重汽的全面盈利，使得重汽攀登上一个新的台阶。

此外，我们还发现重汽的安全意识要求特别的严格，在重汽的企业安全机密做的相当到位，不允许外来人员在企业拍照是基本的要求，就算是做个留念也不可以，其实有些时候就应该这样，虽然显得有些不仅人情，但是为了商业机密，为了企业能够有一个安全的生存环境，做好安全工作是一种基本要求。

2.2济南烟草物流中心

济南烟草物流中心采用电子map,上面标明了根据各销售点的位置而设计好的最优配送路线以及货车采用的gps定位系统，可准确地了解每一辆货车所在的位置及每次所消耗的时间，最终可准确的落实每一天的工作效率。

济南烟草物流中心的仓库是个自动化立体仓库。从货物需要仓库保管开始，货车上的每一箱烟首先是经过人工放在输送带上输送到仓库内再由人工把烟放在托盘上，每放完一个托盘再由叉车将其运至所属的货架上存储。这一流程大概需要四人就可以搞定了。随后看到了高层货架，每一货架前都有输送带和堆垛机。把货物放在输送带上，此时采用了条码技术可以读取货物的一切信息并将其分配到应有的位置，堆垛机按以获取的信息自动将货物准确无误放在应在的位置。自动化地实施有利于减少失误率，从而增强了有效的工作效率。最后我们又参观了分拣区的工作流程，按每一销售点的需求订单，将各种香烟自动分拣好，到最后的自动简包装，自动包装也是根据信息系统的管理指令进行的，此外其过程是根据客户的订单进行的，当天下午包装完毕，第二天早上便可以发货，其处于烟草行业供应链环节上的重要性由此可见，这一切几乎都是自动化。这几个流程看下来，需要人工所做得并不多，自动化正逐步代替人工化。

2.3普利斯

从普利思的科普走廊中可以看到水的全部生产过程，无菌化验室的规定相当严格，工作人员的卫生条件是苛刻的，必须“全副武装的”穿上隔离服，帽子、脚套是必须的，整个谁的生产过程是全自动的，不需要任何人工。首先是水桶的冲洗工作，每个水桶都要进行十多次的高压冲刷，以保证其洁净，然后就是水的灌装，这两个环节是紧密相连的，之后便是封装下线。每批次的水都会留有样本，以确保水出现问题时能够快速做出反应，这也显示出普利思水厂的人性观，其被选为泉城市水是理所当然的。普利思水源取自深层地下水，提取之后要经过两天的消毒之后，才可以灌装，其消毒均采用臭氧消毒，这在国内也是比较先进的。普利思的员工每天都会站在警示牌前站立一分钟，为的就是能够进行安全生产，始终把泉城人民的安全放在第一位。所以普利思才会在泉城打开如此大的市常

普利思为进行安全生产，生产线上所有与水直接接触的罐体、管道等全部选用日本进口的306rl型食品级不锈钢产品，确保了产品恒定高品质；系统中所有的气动元器件全部采用世界顶级的apv自动阀，所有电器元件采用日本进口松下电器，有效的保证了和水接触的每一点、每一个环节都做到万无一失。

物流公司实习报告 篇2

一、实习目的通过认识实习、加强理论学习与实际的结合，验证和巩固充实所学理论知识、加深对相关内容的理解、接触课堂以外的实践知识、加深了解社会对本专业的需要。开阔眼界及思路，为即将步入社会积累经验。

二、实习时间

20xx年4月18—20xx年3月18

三、实习地点

杭州九堡省xx农场军富路22号jasonwood项目仓库（x对面）

四、实习内容

我们实习的地点扎根于美丽的西子湖畔——杭州。公司简介百世物流科技有限公司是由信息技术和物流供应链资深专业人士联合组建的创新型综合物流供应链服务提供商。公司注册在香港，中国区总部设在杭州，已在全国范围内建立多级营运中心，配送网络覆盖全国四、五级城市。通过完整、系统的合作伙伴认证管理体系，专业的供应链解决方案设计，先进的信息技术和公司自行研发的综合营运平台GeniMax系统为国内外企业提供综合供应链设计与优化，电子物流与网络化仓储管理、干线运输、区域和同城配送等一站式物流管理外包服务。

当我加入库存组这个大家庭之后，感受到了家的温暖和集体的力量有多强大，在库存组长身上我学会了很多知识和为人处事的道理，明白了今后的路途将如何走下去。在JAW仓库的确比OFC承受的压力大一些，但因为这样所以我们学的知识也多一些，亦感到欣慰。

在库存中我们主要的工作内容，第一是盘点，曾经在书上也学过类似盘点的知识，可到实践中才明白其实盘点也并不那么可怕，没有书上写的复杂化，盘点就是准确的反应出仓库的库存准确率，需要真实，准确，完整，清楚；第二是合款，它是为了因拣货之后货物变少时，将同一个SKU（货物编码）放在同一个箱子内，同一个款号的放在附近，在合款时应该注明该货物的原始库位，然后进行目标库位的转移，这时要备注清晰防止遗漏或者合款时出现货物的错误，使拣货人员无法详细知道货物的位置；第三是找货，就是在合款或者库存转移途中会将一些货物遗漏的货物找出并回归原来的位置。在系统中的虚拟暂存库位是称为temp，其实意思就是无货，在寻找temp的时候需要通过百世WMS系统来做到；第四是打吊牌，由于人为原因丢失或者是串款串色重打吊牌。

首先将服装内部的标签的信息资料整理出来后的数据发给jaw的专职人员，接着将jaw送来的吊牌挂在服装上，最后就是根据百世仓储系统归还库位。处理串款串色的与前者打吊牌相似，唯一的区别就是处理前要多加照相留证据这一步，以备客户的投诉或者要求厂家赔偿。

在一个月的实习中我明白几个对于库存准确率低的原因：一是拣货人员素质不高，将原本库位上的货物放到另一个托盘上面。二是实际数量和系统数量不符，实际库位和系统库位不符。导致库存不准的原因主要是移库或者合款产生的数据丢失、错误。

在仓储中我觉得设施设备不够完善，缺少技术的支持，比如RF射频技术，现在出现有RF设备但不能使用的局面；叉车太少，减慢货物运转的速度，容易使工作中途暂停；各部门之间只顾自己的职责，信息不能及时流通，闭关自守，各部门间的人员没有形成互帮互助良好的氛围，当发生错误时只有各自推卸责任，而不能从中找出问题根本所在并进行解决。

从库存组长得知现阶段的jaw仓库运营的重点是完成客户巨大的订单量，还需要对仓库所有的新、旧款进行盘点合款，库存的准确率是仓库的重中之重，但是准确率的高低让人实为头疼。

百世接仓开始，对所有的服装和鞋子都是进行盲收，为了赶时间，忽略了服装和鞋品的分款。为了节约储存空间，对所有的托盘制定了20箱的标准，无论是底层托盘的还是高层货位，都是如此放置。

可想而知，这样的库位设置对拣货的压力有多大。如果一个sku（货物编码）分布在几百个库位上，拣货效率当然是大打折扣的；如果拣货目标箱位于托盘的最底层，同样对拣货产生的压力是极大的。

五月份是我们库存整顿的最后期限，我们的会对所有的服装进行重盘合款，做到同款同位，绝不重蹈开仓时的覆辙。

百世的jaw仓库共分为A、B、C、D、E、F、K、Q、S、Z区，其中AFQK区属于鞋品区，BCDE属于旧款服装区，SZ属于新款服装码地区。SZ区和ACDQ都是新盘的整合的库位，数据相对的准确，但是BE库位的数据已经没有当初的那么准确了，直接影响到了拣货发运的效率和质量。

库存的整理（盘点、合款）刻不容缓，第一jaw的库存分析，jaw仓库的旧款分布的库位极多，更为恐怕的一个sku能分布在上百个库位上；第二合款的初步设想——拣货合款，此方法只适用于小批量的合款，该方式能有效的奉行“同款同箱”的原则，但是很难解决大批量的合款；第三最终解决方案是分新旧货的解决方式，晚班负责盘点并且为白班提供上架的库位，白班负责合款努力做到同款同箱，此方案适用于新货；旧货的解决方案是晚班进行区域盘存，白班进行核查，对异常的数据进行分析，并且解决。

以上的盘点以及合款，只能在分区的前提下进行，不然就会出现“牵一发动全身”的局面。合款的顺序库内整合——跨位合款——跨区合款，合款要求与数据一致，也就是要求系统转移动作和实际转移动作相一致，数据是严谨的，容不得一点瑕疵。

五、实习总结

在实习中的收获和体会：入世以前并不知道社会的繁杂，入世之后让人不得不震惊，在此我发现其实社会是一本书，而且是一本让人很难读懂的一本厚厚的书，这本深刻而内涵的书中蕴藏着人生的真谛。生活的美好，社会的精彩，我要好好读这本书，并且要读透它，因为它记载了我的历史，因为它铸造了我的能力，因为它提练了我的精华，因为它修正了我的态度，因为它指引我走上正确的人生道路，树立了我正确的人生观。相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的最重要的基石，为我以后更好地服务社会打下了坚实的基础。

实习以来我从中学到了很多知识：学会做人的基本本领，“严于律己，宽以待人，实习验证了我的能力，要做好人生的第一步，就得先学会认识自己，实习锻练了我，锻练我的能力，让自己变得更强更壮，锻练我的口才和为人处事。在这次实习的时间，我学到了很多东西，不仅有学习方面的，更学到了很多做人的道理，对我来说受益非浅。作为一个刚从学校走出的学生，什么都不懂，没有任何社会经验。不过，在组长的带领下，我很快融入了这个新的环境，向成功的步伐迈进了一步。我还学会了如何更好地与别人沟通，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识。这一个月，我从学生成了到上班族。回想自己在这期间的工作情况，有时会犯错误，我明白自己心态的转变没有做到位。感谢组长在这段时间里对我的指导和教诲，我从中受益非浅。在实习期间，虽然很辛苦，但是，在这艰苦的工作中，我却学到了不少东西，也受到了很大的启发：

1、打好基础非常重要；因为基础知识是工作的前提。

2、实际工作与书本知识是有一定距离的，需要在工作不断地学习。

3、学到了友善。在日后的工作当中只要我友善待人，一定能让人有好印象，做起事情来自然事半功倍。

4、学到了拼搏。

5、学会了忍耐。

在实习中发现自己存在的不足：经验不足，无论从哪一方面哪一角度看，自己都是很嫩，感觉自己笨手笨脚又笨脑的，毛毛燥燥。在工作中有时会短路，能力远远不如人，做事方面都比较老实化，技巧不熟练等。口才不好，也许在学校接触的人少吧，讲话不流利，语气直，交流方面也比较少等。

经过这次的实习和存在的不足，让我明白了今后应如何去发展，需要注意的扬长避短。确立好目标，继续前进。实习是学生在向社会积累经验的时候，所以实习是学生转向社会的必经之路。

短暂的实习生活过去了，总的来说在实习期间，很辛苦，更受到了很大的启发。我明白，在今后的工作中还会遇到许多新的东西，让我慢慢去体验。回顾实习生活，感触是很深层的，收获是丰硕的。达到了学校为我们安排这次实习的目的。毕业实习的结束，意味着工作生活也将结束，即将回到学校。在此，非常感谢实习单位给予我实习的机会。通过实习，让我看清自己需要什么，同时也让我吸取了许多工作和社会经验，这将对我以后踏足社会，谋生立业有很好的借鉴和帮助作用。我会在人生的旅途中勇往直前，迎接时代的挑战。我对自己的工作职责有了明确的认识，对自己的学习专业有了更深层次的了解，库存的工作其实也就是要下好“本位棋”任何时候都来不得半点马虎，唱不得半点高调，来不得丝毫侥幸，作为库存组的一员，我深感自身责任重大，通过工作，我认识到几点：

一、不因小事而不为。小事是大事的基础，库存的每一件小事都与大事有着密不可分的关联，只有小事做好了，大事才能更好的完成，进入库存工作依赖，我深刻体会到这一点。工作千万不能马虎，粗心大意，掉以轻心

二、不因杂事而乱为。库存工作头绪很多，任务琐碎繁杂，刚开始接触库存工作的时候很多东西都不会，就出现了事倍功半的效果，时间长了慢慢捉摸出来哪该为哪该不为，哪些该做哪些不该做，该请示的要请示，该反馈的要反馈，不该做的也绝不能做，不因事难而怕为。

三、沉着应对每件事，要胸有主见。

四、超前运筹求主动。不管做什么事都要主动，主动帮忙才显示出人的品德与素质，彰显当代学生的良好风范与高尚品德。

五、坚持从学习入手。我深刻认识到万事开头难，什么事都要有尝试，都要有开始，都要有经过，都要有失败，经历了在库存工作之后，我明白了很多事情看起来很简单，但与我们的想象是有很大差距的。

愿回学校之后有一个崭新的自己。

物流公司实习报告 篇3

我因为是个暑假实习生，所以进入这个公司分配给我的是打字员的工作，但是业务主管知道我是在校实习生，所以在这周他带我参观了联运物流公司的仓库，客服等地点，跟我讲述了很多物流的流程，我很感谢他对我关怀。虽然只是在该公司实习一个月，但是让我经验倍增。

借先进的技术、优质的服务、雄厚的综合实力，公司与长沙远大空调、三一集团、白沙集团、湖南丽臣、梦洁家纺等省市重点企业建立了长期合作关系。因此得知联运物流有限公司是以大型货运为主的物流公司。我在公司虽然只是一个打字员，但是我很荣幸又一次这么好的机会到里面学习我就满足了，因为我能够进入这样的公司学到这么多的经验是实在是难的。

在这一周里面，工作相对较多一点，我和其他的同事在这周都比较忙，因为这周公司业务相对较多，因为文件量也比较多点。正好是我在公司待了三个星期，然后我有熟练的的操作技术，因为工作起来，也不会那么烦忧。因此我们只有努力尽快完成工作，这样才能够使公司的我们的环节不再公司落后造成公司其他部门的不便。

只是倒数第二周，仍然是充满的激情。在一份份文件在我的眼前过目的时候，便知道这个职位，需要职员的细心和保密精神。在文件里面有很多公司的机密，不能泄露，这正是考验职业道德的一面。我虽然只是在这个公司工作那么短的时间，但是我还是要忠于自己的公司，因为这个公司给了我一个尝试的机会，最后只剩一周时间了。要好好努力，最后来个完美的结束。

物流公司实习报告 篇4

一、实习目的初步认识社会，进一步了解货代以及物流运输组织与管理的相关知识，做到学以致用，把从学校学到的理论知识与实际工作中的实践贯穿起来，从社会实践中，逐步完善自我、发展自我，最终完全融入现实生活当中，做一名言出必行、知识与能力兼备、符合社会主义发展目标的合格大学生。

实习注意事项：

1、勤学苦练，善于创新，善于思考。

2、纸上得来终须浅，绝知此事要躬行。

3、灵活处理人际关系（同事关系、上下级关系、客户关系）。

4、严格遵守公司的各项规章制度，切勿感情意气用事。

5、要注意安全，做工作要认真。

二、实习过程

（一）业务熟悉

第一天走进宽敞明亮的办公大楼，心情特别激动，期待着成为其中的一员。当走进办公室的一刹那，就遇见了当时的经理，他带着我们两个人认识了一下公司的业务人员，他们很热情地介绍了自己的职务和姓名，这使得我俩刚到非常温馨。简单聊了几句后就开始介绍我们的工作性质和工作任务安排，最后经理还做了简短的讲话我们的到来，并祝我们工作顺利。

接下来就是让我们熟悉业务，公司专门找了一位业务精英来给我们介绍，从他那里获悉业务的基本内容。我们今后主要做的是联系客户、接洽业务、签订合同（劳动合同法）、成交货物等几个方面。联系客户就是先与下级客户沟通，问清楚客户是什么产品，规格怎样，价格如何，数量多少，注意事项等；然后再寻找上级客户，说清楚下级客户的要求，若能够满足就签合同。或者进行相反的操作流程，由上到下，其结果一样。公司与上下级客户签完合同就到了运输与交货阶段，风险是无处不在，规避风险是关键，尽可能的完善合同进行规避风险，若仍发生了风险，那就要找到合理的、人性化的处理方式。事后通过同事，我认识了全国公路运输协议、货运的单证该如何填写、其中的注意事项又有哪些等等。

从以上的介绍当中，我深悉业务员工作的艰辛与繁琐，必须处理好每一个细节与环节，否则就会酿成大祸；更艰难的事还有不定期出差，因为我们做的是货运专线，两个地区的业务都要做好。这些更是一个刚出校门的大学生所不熟悉的，因此，要想在最短的时间内适应眼前的工作，就必须付出百倍的努力，做到不怕吃苦，不怕受累，坚持到底。

（二）业务操作

刚才在业务熟悉当中已经作了简单的介绍，那仅是从同事口中获悉，以下是通过实践，自己的体会所得。我公司主要从事XX到XX的专线货运代理，我们的工作性质就是业务员，前期的主要工作任务就是到XX的各大市尝物流园区做公司的宣传并联系客户，到最后就是洽谈业务、签定合同。

具体业务操作如下，以我们做的第一笔具体业务，也是我们第一天做出的业务为例，简单的介绍一下其过程。

1、建立业务关系

我们主要是通过到各大市尝物流园区做公司的宣传，与办事处或者个体营业者交换名片，然后将名片反馈回公司，再通过电话联系来确定业务合作关系。他们需要发货的时候，会提前给我们打电话，我们会按照货物的数量联系车。量少的货物会直接送到公司在各大时常附近设立的收货点，要是量大的时候公司会派车去接货。

2、报价与确认

我们会根据货物的价格、规格、含量、数量等具体情况给出具体的价格，因为刚开始对市场的价格了解不够，自己不能报出价格的时候，我们会让经理直接联系客户做出回答或者是客户和经理联系。当经过双方的友好协商对价格达成共识后，接下来又到了下一步签订合同。

3、签订运输合同

签订运输合同这一环节并不是很复杂，只是存在一方要与我公司签订运输合同，也就是货主；签合同要注意的事项有：合同条款要求严谨，责任风险要求划分清楚，违约及补救要求详细明确，纠纷解决办法要求得当得体，合同有效期限等等。商榷了有关运输、装卸、仓储等事宜，还规定在接收到我方的提货通知后要即使提货，否则后果自负。

4、付款与收货

等到货物从货主那里换装完毕后发往目的地后，大约需要一到两天的时间。货物到站后，返回到货通知，同时在目的地提供发货通知，以便双方及时提货。若出现短量现象，应该按照合同条款作出处理。当对方提货是我们会收取运费，当然收取的运费会比给司机的运费要多的多，公司就是从货物运费与司机运费的差价中获取利润。

（三）出差洽谈业务

提到出差，对于很多不经常或没有出过远门的人来说，出差是一种很美好的事情，但是对于一个四处跑业务的业务员来说，出差是一种悲哀。虽说花公司的钱去公费旅游，但是身体是自己的，出差也不是旅游。不管出差有多么残酷，对于一个还没有正式参加工作的大学生来说，算是一件新鲜事，也算是一种考验。刚进公司不久，我就和我的搭档要去XX出差了，临行前领导千叮咛万嘱咐了一番，做好会谈纪要，要与每个客户交换名片。此次出差收获很多，与客户谈判技巧，以及各方面的商务礼仪等等，让我感到自己知识的浅薄和对社会的不熟悉。与客户的商务谈判。首先要建立在业务熟练的基础上，三句话不能离开老本行，什么市场行情、产品信息掌握的都应该非常熟练，不能让对方的问题困住自己，即便真的不知也要礼貌的回复，即显出业务员的修养和素质，也反映出业务员的敬业精神。各方面的礼仪包括很广，例如乘车座次礼仪，商务着装礼仪，送顾客礼物的讲究等等，都有待日后慢慢领悟，要时刻用心去体会，用眼去观察，用耳去聆听，用神去领悟。

（四）人际关系的处理

人际关系的处理是从人出生到死亡都所不能逃避的事情，在我们呱呱坠的那一刹那就要去体会母爱和父爱，等到我们上了学又要去接触老师和同学，等到大学毕业参加工作又要去处理同事关系、上下级关系、客户关系，等到结婚生孩子后，你的身份和责任又发生了变迁，又要面对妻子儿女，其实在此过程中，你也是个处理着邻居关系、亲戚关系、朋友关系等等。总之，关系无处不在，只要你在社会上生存，你就无法逃避，只能慢慢去适应它，处理好了这将是一笔财富，你的前程将是一片光明，否则，你将会被世人所遗弃。

物流公司实习报告 篇5

这个星期即将过去，这里我该做的工作基本熟识了。我们分公司中有的组织架构是这样的，领导是我们主管，下面有操作员，会计，出纳，装卸工，司机，我们各尽各职。我是操作员，我主要学习电脑的开单管理系统，进一步做好与客户的沟通服务工作。

在工作的过程中，其实要做很多琐事，例如作为公司的物流操作员，工作上首先是要为客户提供开单工作，发货开单后还要检查货物在贴标签，装车出库，还要做好货物的跟踪情况。因为在物流运输的途中经常会出现耽误货物到达时间，或者货物在分流中心出现错误，又或者在贴标签时出错等等情况，所以，要锻炼良好的沟通能力，才能更好的协调各方面的工作，以最快的速度解决问题，为客户提供最有效的解决方案。有时候客户的\'货物由于急需但是运输途中偏偏出错了，我们会一直被客户追问的，我们就要学会如何解答客户的问题了。例如当被问到货物到底具体到哪里啦，我们就要马上联系该货物的到货公司，确认货物具体情况，如果还没有到达到货公司我们得联系分流中心，了解货物到了分流中心分流了没有，有没有缺货等等，最后转告客户，让他们再耐心等待。

其实，作为物流操作员很多东西都要了解的。这样才能一站式的服务客户，做到一站到位。

物流公司实习报告 篇6

一实习目的通过认识实习、加强理论学习与实际的结合，验证和巩固充实所学理论知识、加深对相关内容的理解、接触课堂以外的实践知识、加深了解社会对本专业的需要。开阔眼界及思路，为即将步入社会积累经验。

二、实习时间

XX年4月18-XX年3月18

三、实习地点

杭州九堡 省xx农场军富路22号jasonwood项目仓库(x对面)

四、实习内容

我们实习的地点扎根于美丽的西子湖畔——杭州。公司简介 \*\*物流科技有限公司是由信息技术和物流供应链资深专业人士联合组建的创新型综合物流供应链服务提供商。公司注册在香港，中国区总部设在杭州，已在全国范围内建立多级营运中心，配送网络覆盖全国四、五级城市。通过完整、系统的合作伙伴认证管理体系，专业的供应链解决方案设计，先进的信息技术和公司自行研发的综合营运平台genimax系统为国内外企业提供综合供应链设计与优化，电子物流与网络化仓储管理、干线运输、区域和同城配送等一站式物流管理外包服务。

当我加入库存组这个大家庭之后，感受到了家的温暖和集体的力量有多强大，在库存组长身上我学会了很多知识和为人处事的道理，明白了今后的路途将如何走下去。在jaw仓库的确比ofc承受的压力大一些，但因为这样所以我们学的知识也多一些，亦感到欣慰。

在库存中我们主要的工作内容，第一是盘点，曾经在书上也学过类似盘点的知识，可到实践中才明白其实盘点也并不那么可怕，没有书上写的复杂化，盘点就是准确的反应出仓库的库存准确率，需要真实，准确，完整，清楚;第二是合款，它是为了因拣货之后货物变少时，将同一个sku(货物编码)放在同一个箱子内，同一个款号的放在附近，在合款时应该注明该货物的原始库位，然后进行目标库位的转移，这时要备注清晰防止遗漏或者合款时出现货物的错误，使拣货人员无法详细知道货物的位置;第三是找货，就是在合款或者库存转移途中会将一些货物遗漏的货物找出并回归原来的位置。在系统中的虚拟暂存库位是称为temp，其实意思就是无货，在寻找temp的时候需要通过\*\*wms系统来做到;第四是打吊牌，由于人为原因丢失或者是串款串色重打吊牌。首先将服装内部的标签的信息资料整理出来后的数据发给jaw的专职人员，接着将jaw送来的吊牌挂在服装上，最后就是根据\*\*仓储系统归还库位。处理串款串色的与前者打吊牌相似，唯一的区别就是处理前要多加照相留证据这一步，以备客户的投诉或者要求厂家赔偿。

在一个月的实习中我明白几个对于库存准确率低的原因：一是拣货人员素质不高，将原本库位上的货物放到另一个托盘上面。二是实际数量和系统数量不符，实际库位和系统库位不符。导致库存不准的原因主要是移库或者合款产生的数据丢失、错误。

在仓储中我觉得设施设备不够完善，缺少技术的支持，比如rf射频技术，现在出现有rf设备但不能使用的局面;叉车太少，减慢货物运转的速度,容易使工作中途暂停;各部门之间只顾自己的职责，信息不能及时流通，闭关自守，各部门间的人员没有形成互帮互助良好的氛围，当发生错误时只有各自推卸责任，而不能从中找出问题根本所在并进行解决。

从库存组长得知现阶段的jaw仓库运营的重点是完成客户巨大的订单量，还需要对仓库所有的新、旧款进行盘点合款,库存的准确率是仓库的重中之重，但是准确率的高低让人实为头疼。

\*\*接仓开始，对所有的服装和鞋子都是进行盲收，为了赶时间，忽略了服装和鞋品的分款。为了节约储存空间，对所有的托盘制定了20箱的标准，无论是底层托盘的还是高层货位，都是如此放置。

可想而知，这样的库位设置对拣货的压力有多大。如果一个sku(货物编码)分布在几百个库位上，拣货效率当然是大打折扣的;如果拣货目标箱位于托盘的最底层，同样对拣货产生的压力是极大的。

五月份是我们库存整顿的最后期限，我们的会对所有的服装进行重盘合款，做到同款同位，绝不重蹈开仓时的覆辙。

\*\*的jaw仓库共分为a、b、c、d、e、f、k、q、s、z区，其中afqk区属于鞋品区，bcde属于旧款服装区，sz属于新款服装码地区。sz区和acdq都是新盘的整合的库位，数据相对的准确，但是be库位的数据已经没有当初的那么准确了，直接影响到了拣货发运的效率和质量。

库存的整理(盘点、合款)刻不容缓，第一jaw的库存分析，jaw仓库的旧款分布的库位极多，更为恐怕的一个sku能分布在上百个库位上;第二合款的初步设想——拣货合款，此方法只适用于小批量的合款，该方式能有效的奉行“同款同箱”的原则，但是很难解决大批量的合款;第三最终解决方案是分新旧货的解决方式，晚班负责盘点并且为白班提供上架的库位，白班负责合款努力做到同款同箱，此方案适用于新货;旧货的解决方案。

物流公司实习报告 篇7

1．基本情况：上海商业物流中心位于曹杨路1500号，交于铜川路，比邻武宁路，交通便捷，与上海西站及其铁路沿线仅一步之遥；地处内环线与外环线之间，距离内环线1．5公里，外环线3．5公里，并且距离沪宁和沪嘉高速公路出口处分别仅为1．5公里和4公里。物流中心占地面积为26万平方米，各类仓库10万平方米，拥有4条铁路专用线和40辆箱式货车。

2．公司简介：上海商业物流中心系上海商业储运有限公司的子公司，隶属上海一百集团有限公司。中心始建于1952年，是全国商业系统大型的社会化第三方物流企业。20xx年初被国家经贸委确定为全国发展商品配送重点单位。

3．主要设施：

铲车，中心拥有1．5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。

运输车辆，中心拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

铁路专用线，拥有4条共计长度为1654米铁路专用线，是目前上海商业系统内唯一拥有铁路专用线的专业物流企业，具有100万吨的铁路运输发运能力，以方便客户的产品运输方式有多种选择余地。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1Mx1．2M地台板。

集装箱场地，拥有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为10吨至20吨，适合金属类商品以及集装箱储存业务。

4．仓库类型：

高平台彩钢板结构仓库。拥有高平台彩钢板结构仓库计24621平方米，可利用空间高度为7－8米，1700平方米的仓库已安装了高位货架，该类型仓库的优点是建筑结构合理，面积利用率高，防汛、防潮、隔热性能良好，全部有雨棚和外平台，库外周转场地大，便于商品装卸及进出仓。

高平台铝合金结构仓库。拥有高平台铝合金结构仓库计16800平方米，可利用空间高度为6．5米，该类型的仓库的优点是防汛、防潮性能良好，库外周转场地大，特别适合于进出仓频繁的大宗商品的储存。

楼层恒温库。拥有楼层恒温库10100平方米，可利用空间高度为5米，该类型仓库的建筑条件为满足某些产品在温度控制上的不同要求提供了先决条件。

铝合金结构平房库。拥有铝合金板平房库5700平方米，可利用空间高度为6米，该类型仓库的优点是库外周转场地大，特别适合于进出仓频繁的大宗商品的储存。

易燃品仓库。拥有可储存易燃品仓库1000平方米，该类型仓库能提供属于易燃危险品类的特殊商品储存。

其它库房40000平方米，该类型仓库多数属于砖木结构，单幢仓库面积小于上述仓库类型，具有冬暖夏凉的自然调节功能。

物流公司实习报告 篇8

实习,你才能知道知识的用处与 知识的缺乏,才能在学校选课、课程听讲与理解方面有了新的角度,学习的觉悟，分享了财务的实习报告，欢迎参考！

实习时间：20xx年5月——20xx年5月

实习单位：河南保德利物流有限公司

实习人：xxx

作为学习了四年会计的我们，可以说对会计已经相当熟悉了。所有会计相关的专业基础知识、理论、基本方法和结构体系等我们都基本掌握，虽然在平时的课堂上老师也会教我们会计在日常工作上的运用技巧和方法，但是我们所能掌握的似乎还都在纸上谈兵阶段，由于对会计专业的热爱，所以在毕业前夕学校给与的实习机会我非常珍惜，以下是我个人的实习总结报告：

一、公司概况

河南保德利物流有限公司注册资金5000万，占地320亩，拥有盘货车100多部，干线车300多部，在河南省内有近130条直达专线。河南保德利物流有限公司是集运输、仓储、货运代理、信息服务、流通加工等为一体的综合性物流公司。

二、实习内容

1、熟悉业务

由于所学会计专业的关系我被分配到了公司财务部，由于业务的不熟悉，负责财务的高经理让部门一个很有资历的同事带我，让我先跟着同事打下手帮忙边学习，热心的同事让我多学、多看、多问。我在以后的半个月内的我都在同事的帮忙下学习实际公司账目流程及具体操作。

2、业务上手

由于同事的肯定和高经理的认同，我被任命单独管理公司下属分公司对总公司的资金账目，我所负责的是分公司每日的银行账和现金帐的汇入汇出并制作记账凭证，以及每天下午将该天内的工作详情和账户情况汇报给高经理，虽然自己的能力被肯定我很高兴，但是由于自己单独负责我还是有点紧张，我每一项都小心翼翼不敢疏忽，分公司一有打款通知我都会电话询问后再银行查询；每一笔资金汇出我都要求手续齐全；每天结束我都会将当天凭证多次审查，然后再汇报给高经理，并询问经理对我所做工作的意见和建议。

3、从错误中吸取教训

随着在公司时间的增加，我在业务方面越来越熟练，由于物流公司的业务是周期性的，所以我们财务部的工作也是阶段性的，在进入9月物流公司迎来了物流旺季，我们的工作量也随之加大，在9月月底汇总入总账时候我出现了错误，出现了错误我很急躁，但是越急越错，越错越急，我很长一段时间内都找不到错误的原因，在这时同事发现了我的状态，问我是不是出现了错误，我如实的告诉她，账目有对不上帐，同事说不要急慢慢来，同时帮我一点一点梳理，最后终于找到原因，原来还是自己忙的时候找错了钱，虽然钱少就几十元，但我告诉自己以后一定要严格要求自己杜绝出现这样的错误，会计无小时，现在的一点小错误如果不吸取教训，有些错误或许无法弥补。

三、实习体会与感受

1、实习过程中我第一个感受到的是作为一名财务人员要具备良好的人际交往能力。会计部门是企业管理的核心部门，对下要收集会计信息，对上要汇报会计信息，对内要相互配合整理会计信息。在于各个部门各种人员打交道时一定要注意沟通方法，协调好相互间的工作关系。工作重要具备正确的心态和良好的心理素质。在公司的工作期间，如果不是同事和领导的帮助我不可能不碰壁就学习到那么多技巧和经验，所以要想提高的快就必须踏实做事，虚心求教。

2、作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。会计不是一件具有创新意识的工作，它是靠一个又一个精准的数字来反映问题的。所以我们一定要加强自己对数字的敏感度，及时发现问题解决问题弥补漏洞。

3、作为一个即将工作或刚迈入社会的新人，我通过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和经验的积累，以前，我总以为自己的会计理论知识扎实较强，正如所有工作一样，掌握了规律，照芦葫画瓢准没错，那么，当一名出色的会计人员，应该没问题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零!会计就是做账；其次，就是会计的连通性、逻辑性和规范性。每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，一一登记入记账凭证、明细账、日记账、三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。这为其一。会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性，这为其二。在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。体现了会计的规范性。

四、个人心得和未来规划

我马上就要出校门，外面的一切都是新鲜的，一切又都是陌生的。通过本次实习我懂得了学生时的豪情和对美好未来的憧憬会造成很大的失落感，毕竟，一个真正的职业人需要更全面的打造，需要重新认识社会、认识职业、认识工作。实习经验告诉我，会计的道路很长也很艰难，如果毕业后停止在现状，就会慢慢被淘汰，所以我制定了自己的未来规划。

短期规划

对于毕业的学生，毕业后的前三年都是很重要的时期，前三年的工作，是基础，是认识社会的第一步，正确的心态、务实的学习总结、良好的习惯是这一时期需要注意的很重要的。有很多人因为第一个职业选择的不恰当，造成心理的阴影，从而造成了对工作的偏见和失望，不能以积极的心态面对工作。而有的组织则提供了一个很好的成长环境，积极、合作、上进，这样的一个氛围给了每个人温暖的感觉，而且会对工作、对生涯充满信心，养成一个积极的心态。会计道路上很多人都是从出纳做起的，从管理货币资金、票据、有价证券等的进进出出、填制和审核许多原始凭证做起，这些都是会计的基础工作。但是做好出纳工作并不是一件很容易的事，它要求出纳员要有全面精通的政策水平，熟练高超的业务技能，严谨细致的工作作风，以及良好的职业道德修养。我一定会在这前三年内踏踏实实工作积累经验，我相信通过自己的努力一定会做到会计的岗位，此时，自己的知识特点就应该及时作出调整，从原先的基础工作调整到计核算和会计监督的职能上，学习职业素养的完善、人脉关系的理解、团队协作的意识等。一个职业人，最基本职业素养就是职业化、职业诚信以及职业口碑。另外前三年的时间，着重放在基础工作的夯实上。全面、扎实的做好本职工作，认真研究本行业的特点，养成良好的学习、工作、生活的习惯，培养自己的人脉意识，学会有效的沟通，培养自己的职业人意识，这些基础知识都是对以后进一步发展具有决定性作用的，这也是实现从一个学生到职业人的转变的重要条件。

长期规划

基础工作已经基本熟悉，基本的职业素养也已养成，就会面临第二次的改变，也是自己职业生涯的第二部分。不管任何一个会计从业者，普通的会计岗位都不是终点，经历过第一阶段后应该逐步的从普通会计的角色转变到管理者的角色。也就是从普通会计到财务经理的转变，前三年的修炼，基本的业务知识已经熟练，可以胜任自己的岗位。但是从自己提升的路线来看，要想获得进一步的发展，必须调整自己的知识结构，补充下一步的发展所需的知识。

财务经理是专业较强的工作，一般会计师事务所都需要这样的人才，但现代企业对财务管理的要求越来越高，财务经理不但要有丰富的专业知识，还要懂得代理记账的业务，熟悉企业全面的经营管理工作，并积极介入企业各项决策，这样的角色使很多习惯于传统会计角色的财务人员不太适应。

所以做一个现代的财务经理必须掌握更加全面的知识，基本的理财能力、沟通能力、领导能力、财务决策能力、协作能力、时间管理能力、创新能力、学习总结能力等构筑出一个优秀的财务经理的能力结构。

首先就是管理意识的培养，站在一个管理者的角度上看财务，角度的不同，侧重点也相应的不同。如何协调上下级的关系，如何打造培养团队，如何辅助CEO决策当好参谋，都是这一时期重点要锻炼和培养的。

其次就是在自身的学习总结上，及时地总结成功的经验和失败的教训，不停的改进工作中的问题，不停的进步。不论什么时候专业知识都很重要，但是综合素质的提升却是起到决定性因素的原因，一个优秀的财务经理首先是此领域的专家，其次是一个优秀的管理者。

**第五篇：物流公司实习报告**

实训时间：2024年7月1日—7月30日

实训单位：汉中联德商贸有限公司

实训目的：社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在暑假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。作为一名即将步入大三的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

物流管理是我选择的专业，是一科包括了信息流、资金流与物质流的综合产业学科，也是我前进的目标。营销是每个企业制胜的王牌之一，是赢在终端的利器。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在汉中联德商贸有限公司销售部进行了实习，虽然仅有一个月的时间，但我觉得受益非浅，基本上达到了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

实训过程：我的促销工作主要是促销电器。在促销前我进行了短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。接下来就是正式的工作。每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

实训体会：通过促销实践，我觉得促销就是通过自己把厂商的产品推销给消费者，对于一个促销员来说，促销产品的同时也是向别人推销自己，同自己的言语、形态让他人了解自己。因此对于一个优秀的促销员来说必须具备以下素质：

一、要有良好的专业素质

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们能在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

二、要有良好的语言表达能力及与陌生人交流的能力

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

三、要有良好的心理素质及受挫折的心态

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！