# 策划公司讲师工作总结范文(通用6篇)

来源：网络 作者：夜色温柔 更新时间：2024-12-12

*策划公司讲师工作总结范文1一转眼，时间的流沙已经迈入了12月底，心协全体干部抱着120分的热情完成了这个月的工作。>一、常规工作：1.开工作例会，各成员积极参加并做好会议纪录；2.播放第三场心理剧场《牛仔裤的夏天》，大家都积极观看并写影评，...*

**策划公司讲师工作总结范文1**

一转眼，时间的流沙已经迈入了12月底，心协全体干部抱着120分的热情完成了这个月的工作。

>一、常规工作：

1.开工作例会，各成员积极参加并做好会议纪录；

2.播放第三场心理剧场《牛仔裤的夏天》，大家都积极观看并写影评，最后心协全体干部做好观后现场卫生清理工作。

>二、活动方面：

1.组织策划了于12月5日在一教107举行的第六届会员大会，各心协干部尽职尽责，会员大会最终取得了圆满成功；

月11日在碧云峰举行新老校区心协干部联谊会如期举行，参加本次活动的有曹资立，沈菊生老师等还有校团委学生会干部、各二级院系心理部成员及心协新老校区的干部；

3.举行了包括“碧云峰杯”登山比赛、厨艺大比拼和扑克比赛等活动。虽然天气有点凉，但大家的兴致非常高。整个进行的有条不紊，只是打牌的时候出现了一点小差曲，不过丝毫没有影响到大家高昂的兴致。参赛选手和工作人员都尽力完成工作，整个活动洋溢着青春的旋律；

月9日晚上7：00在1教107举行了第三次心协心理剧场《牛仔裤的夏天》。电影内容丰富，讲述四个女孩的精彩别样的生活，受到广大学生的喜欢，活动进行的很顺利；

5.心协将在安夜会举行一次活动，现在还在准备当中。

>三、其他方面意见及建议：

1.会员大会开始之前现场的秩序有点混乱，说明今后的准备工作更加充分的做到位，临时应对能力要加强；

2.召开工作例会时仍有少数成员未按时参加或是缺席，希以后加以注意；

3.部分干部工作积极性不高，做事比较被动，自信欠缺，责任心欠佳，需加以注意。

时间稍纵即逝，新年的钟声就快敲响。我们心协的工作也接近了尾声，活动策划部的工作开展的很顺利。希望每个人都有顺利通过考试，得到心协的肯定，把来年的工作做得更好！

**策划公司讲师工作总结范文2**

\_年全体建二人紧紧围绕“差异化经营，提升品牌内涵”的经营战略以及“打造企业执行力”的管理战略这两条主线开展工作，并取得了突破性的进展。

>一、经营业绩稳步上升，销售突破亿元大关。

实际销售完成年度考核计划的130%，同比增长15%，所实现的纯利同比增长381%。确立了武商建二在青山区域市场的市场地位。经营调整成效凸显。全年引进新渠道1\_个，淘汰品牌123个，调整率达70%以上。全场七大品类均实现20%以上的增幅，和最低毛坪较去年增长26%和13%。两个工程两手齐抓。“打造20个百万品牌”和“引进10个成熟品牌”的“两手抓”工程，有\_个品牌实现了销售过百万的业绩，整体销售同比增长36%，占全场销售总额的27%。扩销增利企划先行。突破常规，通过整合资源，把握热点，推出个性化的营销活动，在营销造势上始终保持区域优势。

>二、服务体系不断完善，现场管理成效斐然。

\_年建二狠抓现场管理，全面推行“亲情式服务”体系，在一线员工中开展“服务意识”的大讨论。对商场硬件设施进行了全面维修和整改，使卖场形象焕然一新。

>三、“执行”观念深入人心，人力资源不断挖潜。

以“打造企业执行力”为指导思想贯穿全年的培训工作。共进行了900多小时，万余人次的各类培训，真正实践了建立学习型组织，培养知识型人才的工作要求。进行了两次较大规模的轮岗，涉及岗位异动37人，在员工中形成了强烈的反响。\_年的工作成绩显著，但也存在以下六点制约企业发展的问题：问题一：经营结构与发展目标不协调的状况依然非常明显。问题二：对市场形式的预见性与具体经营举措实施之间存在矛盾。问题三：促销形式的单一性和不可替代性禁锢了营销工作的发展。问题四：日常性的销售与热点性的销售差异仍未缩小，反而有扩大的趋势。问题五：全场性应季商品的货源及结构问题没有改变。问题六：供应商渠道的整合在\_年虽有改变，但效果并不明显。20\_年，青山周边区域的商业竞争将日趋白热化。面对前有中南销品贸的整装待业，后有青山百货的步步紧追，我们将从以下几个方面重点入手：

1、抓春节市场，确保开门红，誓夺年度目标以春节营销工作为先导，全面实施旺季市场经营战略，确保一、二月份开门红及年度经营目标的顺利实现。

2、准确把握市场定位，实施差异化经营略微调高经营档次，跟青商、徐东、销品茂实行整体错位，打造区域时尚百货。特别是在区域市场内实现主流品牌独家经营的格局。

3、组建货品部，实施进销分离，加大招商调整力度通过组织架构的健全，为加快调整进度提供有力的软环境，使调整工作一步一个脚印地向前发展，从而达到区域百货经典的经营格局。

4、以四楼的改造与经营为契机，全面整合场内资源做强做大是企业经营的第一要务。以开发扩大四楼经营面积和内容作为\_年的首要任务，进一步提升商场的经营功能，开发新的经济增长点。

5、狠抓百万品牌，全面发挥二八效应要从招商、装修、营销、人员、考核等各方面全面整合，提高百万品牌的成功率、成活率，使已有的百万品牌发挥领军作用。

6、狠抓渠道优化，减小因供应商实力弱对经营造成的制约在渠道整合上选择有实力的品牌和供应商，淘汰或择优选择一些非厂商或一级代理商的供应商，在营销、价格、货源、退换货等方面争取更多的政策。

7、科学分析，力求突破，全面推行亲情化营销\_年的营销工作要突破较为单一的促销模式，加强情感式营销。通过宣传、陈列、服务整体造势，包装更生活化、时尚化，达到吸引客源，促进销售的目的。

8、实施员工素质工程，实现人才发展战略转型20\_年，我们将加大企业人才的培养和储备力度，实施培训“五个一”工程。同时，加大企业制度的执行力度，进一步规范全场员工的工作行为，形成和谐、规范的良好工作氛围。

**策划公司讲师工作总结范文3**

20XX年时间终点的“警报”已经拉响，在即将踏入20xx年之际，促使自我向时间发起最后总攻，力争以最大的收获对这一年的工作绩效画上一个圆满的句号。回首在20xx年走过的历程，感慨甚多，它伴随着对策划认知高度的提升与工作中存在的一些“缺陷”共同走过。回顾半年的工作经历，有业务上的“丰满”（基本能够独立完成本职工作），也有专业的“骨干”（工作中存在的不足）。

6月1日，这是一个特殊的日子，是我走进华西希望集团。南部县美好家园房地产开发有限公司的起始点。短短的6个月时间，在策划专业方面跨进了一大步。在这期间，我被公司求真、务实、团结、激情、创新的工作作风及团队进取、吃苦的精神深深所感染，而公司极具潜力的发展前景、远见卓识和领导的魅力更给我留下了深刻印象。

六个月的时间，我在整个团队的配合和协助下，策划工作进展顺利，基本达到预期目标，下面是我个人对策划工作状况的简单回顾：

20XX年，我在策划工作主要表现为；充分利用现有资源、项目优势，营造奥体中心项目营销氛围，整合南部及周边城市资源，现将本年度工作做以下几方面总结：

>一、20XX年策划工作完成情况：

>（一）项目前期策划完成情况；

1、6月上旬完成了新世纪购物中心尾盘营销策略报告初稿；奥体中心体育场运营方案初稿。6月中旬至下旬，到经营管理公司熟悉业务，协助杨经理进行招商，询价等工作。

2、7月份完成了置业团队组建方案初稿，协助公司领导一起审查三千越甲对奥体中心的策划方案以及对新世纪购物中心互联网招商攻略，完成了新世纪购物中心活动策划方案的初稿。

3、8月份完成了9月16日国际钓鱼节开幕式奥体中心体育场现场包装所需物料设计的更改；完成了美好奥体不夜城DM单、招商手册、手提袋、扇子设计的更改；

4、9月16日前，协助天天广告圆满完成了国际钓鱼节开幕式奥体中心体育场、美好奥体步行街现场包装以及项目户外（单立柱、道旗）的推广。

5、10月，完成了美好奥体步行街DM单、抽纸盒、档案袋等设计更改，新世纪购物中心交房策划报告。

6、11月完成了美好奥体不夜城销售部现场的布置、挂历、台历、纸巾包设计的更改以及户外（落地看板、奥体中心体育场、美好奥体步行街围栏）广告、娱乐、经营场所X展架广告的布置与落实。

7、12月完成以下物料的设计、制作：户外落地看板广告的更换、房交会会刊、现场展厅喷绘、DM单、宣传车喷绘、空飘、奥体中心会员卡，美好奥体不夜城销售部X展架、现场协助工程办理交房事宜等。

>（二）工作中存在的不足：

由于我的工作做得不够全面，在20xx年工作中仍存在以下的不足：

1、日常工作中与其它同事的沟通欠缺，工作开展得还不够充分；

2、对集团的发展史及企业文化了解不够深入；

3、岗位专业知识还须提升，与领导简单沟通较少，没有100%领会到领导的真实想法，实际工作中走了一些弯路。

>二、20XX年策划主要工作安排：

针对20XX年工作中存在的不足，为了更好地完成20xx年度的工作，将重点做好以下几个方面：

1、完善南部房地产市场数据库整理工作，我建立了健全奥体中心项目市场推广数据库”，并进一步对县、市乃至全国同行业的商业地产项目、在建项目和经营项目进行了解，建立完善市场项目数据库。

2、继续奥体中心所有项目整合营销推广计划，完成项目的策划、包装、收集、汇总等工作；推进正在准备的策划方案，做好房交会、项目开盘的准备工作。

3、结合公司规划，组织相关人员研究制定策划工作规划，有效整合相关优势资源，形成对外开展策划工作的合力。

4、建立健全策划管理制度，实施策划工作制度，充分发挥策划部门的作用，整合工作资源，提升策划业务能力。

5、继续协助销售部根据市场动态做好营销方案的调整，充分利用各方平台，认真筛选，提前做好项目营销的对接洽谈工作，扩大奥体中心项目对外宣传影响，提高公司形象，提高营销成效。

6、更深入了解公司的发展历史与企业文化，使自己更好地融入公司这个大家庭；

7、加强与同事之间的沟通，以利于工作的更高效开展。

8、坚持原则、落实制度，履行岗位职责；

9、做好保密工作，涉及到公司机密内容决不外泄。

10、协助其他部门的工件，做到分工不分家，落实个人责任制，团结奋进、共同进步的工作作风。

11、要做好广告预前刊评估工作，要“以四俩搏千斤”的方式来应对广告燃钱的残酷事实，以少量的广告投入量来达到最大收获成效。

12、要深化BSC（绩效管理和绩效考核）、SWOT（竞争优势，竞争劣势，机会和威胁）、5S（整理、整顿、清扫、清洁、素养）、PEST（企业所处宏观环境分析）、价值链、战略、目标、策略、企业愿景、工作理念、职业素养、团队、鱼骨图（质量管理）、头脑风暴（智力激励法）管理理念，提升个人的综合能力与综合素质，达到复合性能力的高度。

根据以上总结情况和20XX年度工作的安排，我作为策划执行人，要充分发挥个人职能，努力学习专业知识，让自己提高更快、更强、站得更高、走得更远，做好组织、协调、策划、督促等工作，在房地产市场处于疲软的状态下，开展有效的营销策略，逐步有序的完善推广工作，提高项目的知名度、信誉度，达到热销有目的。

以“整合营销，提高品质内涵，加大信誉度”来逐步建立新的客户群，从而提高南部房地产市场的占有率。

**策划公司讲师工作总结范文4**

院策划部20xx年12月11日过去的一学期，是语言文字协会发展壮大的时期，回顾这段时期来工作中的点点滴滴，我们感到无比欣慰。在这一学期中，我们无论是部长还是部员，都始终秉承“团结、友爱、互助、进步”的精神，坚持服务他人服务社会。一个学期就这样过去了，蓦然回首，不能不感慨心中有一种光阴似箭般穿梭中的那份无奈。当我准备收拾心情，在即将踏上回家之路时，发现在经过一个学期语言文字协会工作后我的心中多了一份沉甸甸的充实。

>一、工作回顾总结

这个学期不是很累，我们是语言文字协会的第一届负责人，应该说自己的责任和压力都很大，因为这个学期我们这个团队的没有一个经验的老成员带队，我们接人的这一届，一切都是重新开始，重新开始分部门，重新开始为建立服务基地而奋斗，重新开始接纳90后新一届部员，用全新的模式重新开始带新同学，一个学期来我们迷糊过，也努力着，不管困难多大，我们还是迎了上去，我们还是一如既往的向着我们志愿者宗旨一路走下去。

作为院语言文字协会的策划部部长，心里是无比的自豪，但是自然也感觉到责任重大，毕竟什么都是全新的，在部门建设，部员沟通上没有任何经验可以借鉴，一个学期的工作一直都是摸着石头过河，也不知道自己在这个过河的途中跌倒过多少次又爬起过多少次，很累但是我没有说放弃。我时常和我的部员说细节决定成败，计划赶不上变化，一切的活动都必须做好详细的策划但又必须又灵活变通的反应能力。不知道他们是否记住了我的这一句话，说来也惭愧，整个学期下来对自己的部员都没有上到一节像样的策划课，导致很多部员都没有掌握策划的实质内涵和策划的格式还有策划的实施步骤，这一点我做得很失职，在信守承诺方面我也没有做出好的表率、整个学期进行下来，语言文字协会活动并不是很多，但是每次活动我们策划部做的都不是很好一些活动的策划存在很多问题我们都没有考虑到，部员纪律散漫，一个学期下来了我甚至没有让他们策划过一个真正太好的活动，自己觉得实在是太失败了。

但是，令我很欣慰的是自己的部员基本上都非常尽职尽责虽然不懂策划，但还是努力的完成每一次活动的工作，每次活动给的建议有些都很有见地。希望以后他们能保持这一份热度，为志愿者这一份事业做出一点自己的贡献。

>二、工作展望

新的学期，我策划部将制定工作计划，力争再创佳绩，不足之处我们将认真总结，加以改正。鉴于此，我们理清思路，初步确立接下来的任务：

（1）积极落实本职工作。

（2）明确并完善活动策划部职能。策划部是语言文字协会的核心部分，每一项活动的开展、策划都离不开策划部的共同努力，只有一个好的策划方案，才能使院语言文字协会这个团队有规律、有组织、有效益的在规定时间内甚至超出额定时间高效率、高质量完成活动任务

（3）加强与外界联系，加大与系学生会、院级学生会的交流与合作，吸取宝贵经验。

（4）明确语言和执行力的关系，提高策划部执行力。

对上级交给的任务，要“及时”、“落实”、“按时”。“及时”是指部长要及时分析活动任务要求和重点难点，及时、有效、正确的传达命令通知，及时对突发事项进行具体安排，各成员接到命令后时做好计划工作；“落实”是指各成员将活动工作落实到实处，按要求完成。不弄虚作假，不投机取巧；“按时”是指在策划部全体成员的共同努努力合作下按时保质量的完成任务，做到不延迟不拖欠。

（5）发展原创活动，开创新活动、新思路。

我们院语言文字协会在策划组织好每项原创大型团体活动的同时，积极准备新的活动，扩大我院语言文字协会的声誉，使语言文字协会更加丰富多彩！成绩属于过去，奋斗成就未来。我们将会一如既往地做好本职工作，以新的姿态展现我们的品牌与特色，自强不息，开拓创新，稳中求进，以饱满的精神迎接各项新的挑战，用心做好每件工作，精益求精，为实现创建优秀团体的目标奋进。

**策划公司讲师工作总结范文5**

放眼经济大观，紧跟时代步伐。20xx-20xx经济论坛各项工作在各个会员的共同努力下举办得有声有色，得到了全校师生的一致好评。

经济论坛各项活动的策划是活动进行的第一环节，也是关键环节。各项活动只有在精心的策划之后方可顺利的组织完成。

在20xx年上半学期，活动策划部各位成员尽职尽责，组织策划了许多有创意同时也能锻炼会员能力、提升社团地位、增强社团与学校以及外界联系的活动，社团的精品活动--市场调查大赛就是在其精心策划以及各部门的相互配合，协调运作之下成功举办的。

展望20xx下半学期经济论坛各项活动又将如火如荼地举行，而活动策划部也将会策划一些新颖有利于团结会员锻炼和培养会干、会员能力的活动，继续走好各项活动的关键一步。

**策划公司讲师工作总结范文6**

一个学期不知不觉的过去，想不到自己原来初中毕业了半年多了，现在的我已经习惯了在国旅的一切了。也习惯了有以你们在一起的感觉——活动部。

回忆在八月的第一次面试再到九月成为实习干事再到十月成为正式干事。这一些经历是人生中成长的见证。在终极考核中，其实还有很多的实习干事都不知叫什么名字。到了正式干事后，在十月份也和干事们不熟，玩不开，没有一种温馨的感觉，何况当时10的师兄师姐也去实习了。所以11届的我们就像一盘散沙。

不过还好，在最无聊的十月份中，我并没有选择离开。还是偶尔来看成人宣誓的4位干事。这个时候的我们是最散漫的，每次当他们排练也只有几位干事在下面坐着，而且也没有什么意见给他们，只顾着玩手机。

到了11月份，这个月份我想是对我们11届最刻苦铭心的月份吧。我们彼此已经熟记别人的名字。我们有了属于自己的11届q群。我们有了一起被人骂到伤心难过的日子。我们有了失去几位伙伴的不舍。我们有了周末一起奋斗的时刻。我们有了彼此关心对方的情感。我们还有成功完成后台工作的喜悦之情等等。这个月份给了我太多太多。让我们终于成长起来，发奋向上的不断累积经验。

想到德育演艺的小品与校庆。德育联会那段时间。每一次彩排后总结总会被师姐们骂一顿，而我们心里总会不愤气，心情也很down。而且每次开show前都不会收拾后台，总是依赖着10的师兄师姐。而我自己也不断反省自己的工作态度和工作时的注意之处。在这两场大型活动表演中，我也试过其他的工作岗位。才发现真的不简单，尤其是机催，要非常的敏感老师与选手的位置和突发情况。

有了几次的彩排的经验，在十一月27、28日，我们的后台管理工作也是相当成功的。也得到老师校长与前进校区师兄的肯定。但是，我们德育联会的德育小品却不如意，剧本改了又改。换了又换。最终定下来的其中一部分是舞旗。而舞旗是上年五四活动的表演内容。现在也要重新上一次，而10和11届的部分干事要在一天内学好。而上年，师兄师姐是用了很长的一段时间来学习。在德育联会中的上午，我一早回去礼堂，却看见了要舞旗的表演人员早就在练习了。个个都那么疲倦、劳累。而且每个人的手关节都在隐隐作痛，连睡觉都会痛醒。那时候真的看到自己还舒服的坐着上课，别人却忍着痛楚排练，才知道自己的辛苦都算不上。

到了最近的十二月，演艺的接了烹饪系的表演嘉宾。最初，我们都在为个剧本而苦恼，而且也只有小强出了剧本，其他人没有出不止还否定别人的作品，其实我是非常反感的。当时我就说边排练边修改，那才会有笑点，可是个个都无动于衷。可到最后还是按照边排练边修改的方法改出了一个不错的小品。这个小品中，令我惊讶的是，\_居然写了剧本，虽然没用到，可是最后却帮小强的剧本最后一部分改的很搞笑，所以对他刮目相看了。还有就是道具方面。我虽然不会画画也不心灵手巧，可是我和策划组的其他干事永远帮你们做最贴心的道具和永远的观众。

还有一个就是内部活动，由于德育的表演不怎么好，所以被规定了11的演艺组不能上台。这或许是一种激励吧，让我们更明白如果不珍惜任何一次上台机会，那么随时有可能淘汰，失去机会。这场show由师姐们出小品和策划，真是又再次辛苦她们了。所以我们只有帮她们分担，赶做道具赶到周六的晚上8点多还没完成。第二天的早上七点多又回来继续弄。还要布置礼堂，装饰道具等等，一时间个个都忙到像临时抱佛脚那样。最后，内部活动11届独自做后台也做的挺好。

今天，是12月26日。昨天还是圣诞节，我们整个部门在23日那天也举行交换礼物的活动。那天真的超开心。一开始就有小强和\_的钢管舞，还有巴斯和小红的hold姐表演，阿包和kit的买bar故事。个个都临场发挥，现在看回视频都觉得当时真变态。在交换礼物中也相当开心的拿到了巴斯送的龙年年历，还有张10的合照。

这学期即将过去了，在活动部的日子也剩下越来越少。真的习惯了每天到天黑才回家；习惯了一直看你们排练一直弄道具，一直笑；习惯了每天听到你们的声音。当一种东西成为了一种习惯，那么也代表那样东西已经深深印烙在我的心里了。

很开心我没有一丝离开活动部的意念，我也希望无论多苦多累都好，请相信我们对方，会给你一个温暖的港湾供你休息，给你阳光，给你依赖。活动部是一个家。无论如何，都要撑起，让它发光发亮。

感谢有你——活动部，感谢有你们——活动部每个成员。谢谢你们让我的职中生涯过的那么充实快乐，有那么多欢声笑语。活动部，就是爱你爱着你。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！