# 保险公司综合内勤试用期工作总结(六篇)

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2024-09-12

*有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结一从进入公司以来我一直从事事的帮助下，我从一个对成为可以独立进行的一名合格员工，对此我对个人从来到公司接手导和部门经理的帮助指导下慢慢的对知识有了更加系统的了解，个人素质也得到了...*

**有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结一**

从进入公司以来我一直从事事的帮助下，我从一个对成为可以独立进行的一名合格员工，对此我对

个人

从来到公司接手导和部门经理的帮助指导下慢慢的对知识有了更加系统的了解，个人素质也得到了相当大的提高，但是，尽管如此由于自己的粗心大意还是在期间犯了很多错误，对此我一定会积极做出改正，不在犯同样的错误，争取尽自己最大努力做好。以下是我对这三个月的作出的

1、积极完成

2、与实际相符合，之前最大程度做好调查，分析的重点难点，做好详细的计划，做到知己知彼，才能百战不殆；

3、全面考虑问题，对于做到从整体去把握不漏掉其中的每一个细节，遇到不知道的问题绝不一带而过，做到打破沙锅问到底，彻底把问题搞明白，不为将来的埋下隐患；

4、主动完成，对于

总之，在这三个月的中，我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和

**有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结二**

今天是一个值得开心的日子，今天是值得庆祝的日子，我终于成功的拥有了自己的一份工作，我今天得到了公司给予我转正的通知，我从大学毕业以来，找了无数工作，不知道为何总是在试用期的时候被刷下来，总是有人比我更优秀，但是我今天知道原因了，因为那些工作都不适合我，我现在已经是\_\_保险公司的一名正式员工了，我现在的心情就像鱼儿跳入大海可以畅游的滋味。以下就是我这段时间工作的总结：

一、对于工作的适应能力很强

我第一次能够这么顺利的适应一份工作，仅仅是负责带我们熟悉工作的人，给我们讲解了一番，我就明白了，在这试用期的三个月里，我是越来越能发现这份工作的魅力，在入职的第三天就向客户卖出去一份车辆保险，虽然受理的金额不大，但是也是我的人生中卖出去的第一份保险啊。首先我的脑子里能清楚的记得，前辈是怎么教我们去分辨客户的，我在看着他第一眼的时候，我就觉得他需要的是一份车辆保险，车钥匙是新的，肯定刚买车不久，作为一个爱惜车的人，肯定是想买保险的，所以我一上来就在跟他聊我们公司有哪些关于车辆的保险，这第一步察言观色我是成功的学到了。与人交流的能力，我一直以来就不差，我会看脸色说话，并且说出来的话不会让客户有一丁点的不舒服，这也是我能一直跟客户聊下去的原因，也是我能够很好的驾驭这份工作的重要因素。

二、三个月以来的成绩

这个三个月是成功建立我工作信心的三个月，卖出去的保险总金额高达18万，丝毫不用怀疑，我这三个月，每一个月都是超额完成了领导给我的工作任务，一共卖出保险40多份，其实身保险是最多的，其次就是财产保险，这两类占主要。但是目前我所负责的客户还没有出现过理赔的现象。当然我也就成为了这一批试用期员工业绩的第一名，而我们的最后一名三个月居然是一单都没成，这让我难免有点自满，最后我也是得到领导的赞许。

三、个人总结，展望未来

在这三个月里，我还没有出现过失误的现象，这就意味着我成为正式员工以后，会遇到恨很多的麻烦，一个人只有在不断经历挫折的时候，才能不断的进步，这是永远不变的道理，现如今，我已经成为了\_\_保险公司的一名员工，从今天起，我将跟公司共进退，全心全意的投入到工作上去，尽可能的在这里实现自己的个人价值，我相信，公司有了我的加入，会变得更加的强大，有更辉煌的明天，我将全力以赴。

**有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结三**

我于20\_\_年x月x日成为公司的试用员工，到今天已将近三个月，在这近三个月的时间里，使我学到了很多确实可行的管理经验及新的施工方法，丰富了业务知识，这些主要得益于领导的培养和同事们的热心帮助，静心回顾。在这短短的两个多月的时间里，我已适应了目前的工作环境，对工作也逐渐进入了状态。在了解公司的制度和工作流程基础，逐步开展了具体的工作。先将近三个月的工作情况总结。

一、通过向\_\_项目老同事的学习，知道了做为一个内业的基本要求，要负责本项目的各种内勤工作，并配合工程师做好各项工作。

二、协助各工程师完成变更洽商的申报及具体核查工作，使我进一步了解了工程洽商签证、收方工作及付款模式，公司的整套完整控制体系，不但保证了变更工程数量的准确性，又有效的控制了成本，为后期结算提供了详尽的依据。

三、配合项目经理完成公司和项目上安排的各项工作，以及收集整理与\_\_水岸项目有业务关系往来的各相关单位的文件，避免发生扯皮，维护公司的集体利益。

四、及时传达集团以及公司的各种通知及活动安排，督促及协助各工程师合理安排各项工作事宜，圆满完成各项目工作任务。

以上是我工作这一段时间的心得和体会，衷心的感谢公司给予的我这次试用的机会。在整个工作过程中，我认为自己工作比较认真、负责、细心，具有较强的责任心和进取心；能积极学习新知识、新技能，来提高自己的综合素质，注重自身发展与进步。但也存在着许多缺点与不足，与公司的要求和期望相比还存在一些问题和差距；对工作的预见性和创造性不够；具体的经验仍不是很丰富，在日后的工作中仍需要持续学习，不断完善、不断提高。

为此，我特向公司申希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，使我转为正式员工。今后，我仍会用谦虚、谨慎的态度和饱满的热情投入到我的工作当中，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

**有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结四**

光阴似箭，转眼间试用期即将进入尾声！作为保险公司一份子来说，首先感谢领导在这试用期的工作中，对我的帮助支持与指导。同时，在这工作期间，有得也有失，现就将试用期转正工作结如下：

一、提高自身素质，履行自己的职责

今年2月份我步入到\_\_保险公司，从事保险这个陌生的行业。对于一个刚走出校门从事新型行业的毕业生来说，将会面临更大程度上新的挑战和考验。为了适应当前工作的需要，应该时刻把学习放在第一位，提高自身综合素质，特别是增强保险方面的知识，做一个真正的保险人。

做为办公室一名机要员来说，主要工作就是上传下达、文件管理、档案管理以及零碎的事情，这些看似简单的事情，做起来却需要有足够的耐心，记得第一次拿出文件给领导看时，文件是一遍又一遍修改，一遍又一遍打印，甚至让自身泄气烦燥，可是后来将心比心，公司领导都可以不厌其烦认真对待每一个文件，乃至每一个字，而做为我显然是微不足道的，达到了培养耐心的良好目的。态度决定一切，在工作中我会继续竭尽全力做好自己的事情。

二、执行做好领导交办的任务

做为自身来说，除了做好自己份内的事以外，执行领导交办的事情当然也是理所当然的。同时我积极配合领导安排的工作，做到腿勤，手勤，嘴勤，不怕苦，不怕累，对工作尽职尽责，尽量替领导分忧，提高了办事效率。

三、在工作中存在的问题

在这一年中，存在着很多不足之处，如在面对千头万绪工作中，未能总结出积极有效、简捷明了的工作方法，缺乏对保险理论与业务知识的深入了解。在今后的工作中，我会更加积极努力提高自己，不断总结经验教训，让自己的不懈努力创造应有的价值。同时，在工作中如有不对的地方，还需领导批评指出。

我深信，在领导干部正确指导和全体员工的共同努力拼搏下，\_\_保险公司会做的更大、更强、更辉煌！

**有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结五**

三个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

我深刻地体会到了公司从老总到同事踏实认真的工作态度，让我更加的警惕自己，把工作做好做细。每个公司的制度和规定在细节上虽稍有区别，但大体方向和宗旨却都相同。所以，很快我就适应了这里的工作流程 ，尽量配合大家的工作。虽然也有一些不当之处，但是我都积极改正，避免再犯。

所以，很快的，我就融入了\_\_这个大家庭，并认真做好自己的本职工作。我喜欢这里，并且很愿意把这里当作锻炼自己的平台，和公司共同发展，做出自己最大的贡献。 对我而言，不论在哪里，在哪个公司，只要我能有幸成为其中的一员，我都将以饱满的热情，认真的态度，诚恳的为人，积极的工作融入其中。这是作为一个员工基本的原则。团队精神是每个公司都倡导的美德。我认为，公司要发展， 彼此的合作协调是很重要的。没有各个部门和各位同仁的相互配合，公司的工作进程要受到阻碍，工作效率会大打折扣，公司效益自然会受损。这样对公司和个人都无益处。

在\_\_，我的主要职责是保险公司内勤，负责统计各区业务人员的工作汇报、每月费用报销的初步审核。同时，负责与各区经销商核对每月的帐务，资料和信息的传递。

三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。就拿每月和经销商对帐来说吧，我要用心的做出近百家经销商的帐务，专心的做好每一家经销商的帐，细心的做好各经销商的每一笔帐，耐心的与各经销商对好每一项帐目。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”；二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作，我认为最重要的是要有责任心，有了一份责任在身上，就会努力去完成它，并完成好，这样爱你的工作，你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到：认真做好自已的本职工作。这就是一种无形的责任，鞭策着我，朝着这个方向努力，不断改进，不断提升。

有首歌唱得好“看成败人生豪迈，只不过是从头再来。”我对它的理解就是：如果成功了，不要骄傲，继续努力，以便取得更大的成功；如果失败了也不要气馁，总结失败教训，争取下次成功。不论怎样，在工作和生活中要始终保持积极乐观的\'态度，才能工作的更好，生活的更精彩。

**有关保险公司内勤试用期工作总结 保险公司综合内勤试用期工作总结六**

二○\_\_年初，我加入到了国寿支公司，从事我不曾熟悉的人寿保险工作。一年来，在公司领导的亲切关怀和其他老师傅的热情帮助下，自己从一个保险门外汉到能够独立从事和开展保险营销业务，在自己的业务岗位上，做到了无违规行为，和全司员工一起共同努力，较好地完成了领导和上级布置的各项工作任务。以下是本人一年来的工作情况汇报。

一、努力提高政治素养和思想道德水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种政治学习、主题教育、职业教育活动以及各项组织活动和文娱活动，没有无故缺席现象；能够坚持正确的政治方向，从各方面主动努力提高自身政治素养和思想道德水平，在思想上政治上都有所进步。

二、努力提高业务素质和服务水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种业务学习培训和考试考核，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧，能够熟练办理各类业务，知晓本公司经营的各项业务产品并能有针对性地开展宣传和促销。

三、严格执行各项规章制度

一年来，无论在办理业务还是其它的工作中，都能严格执行上级公司和支公司的各项规章制度、内控规定和服务规定，坚持使用文明用语，不越权办事，不以权谋私，没有出现被客户投诉的行为以及其它违规违章行为。业余生活检点，不参与赌博等不良行为。

四、较好地完成支公司和本部门下达的各项工作任务

一年来，能一直做到兢兢业业、勤勤恳恳地努力工作，上班早来晚走，立足岗位，默默奉献，积极完成支公司和本部门下达的各项工作任务。能够积极主支动关心本部门的各项营销工作和任务，积极营销电子银行业务和各种银行卡等及其它中介业务等。

一年来，本人凭着对保险事业的热爱，竭尽全力来履行自己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了一定的成绩，也取得领导和同志们的好评。回首一年过来，在对取得成绩欣慰的同时，也发现自己与最优秀的员工比还存在一定的差距和不足。但我有信心和决心在今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！