# 招生主任述职报告7篇

来源：网络 作者：风起云涌 更新时间：2024-02-15

*通过述职报告我们可以评估自己在工作中的领导和管理能力，通过述职报告可以向上级领导展示我们的沟通和协调能力，让他们了解我们作用和贡献，小编今天就为您带来了招生主任述职报告7篇，相信一定会对你有所帮助。招生主任述职报告篇1尊敬的各位领导、各位同...*

通过述职报告我们可以评估自己在工作中的领导和管理能力，通过述职报告可以向上级领导展示我们的沟通和协调能力，让他们了解我们作用和贡献，小编今天就为您带来了招生主任述职报告7篇，相信一定会对你有所帮助。

招生主任述职报告篇1

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

能站在这里向大家报告，我感到非常荣幸，为此非常感谢领导的关心培养和同事们的支持与帮助。我为完成上级下达的招生任务，把招生宣传作为工作中的重点，明确招生责任，拓宽招生渠道，落实工作措施，积极协调各种关系，想方设法，千方百计全力抓好招生工作。现将我20\_\_年的思想、工作和学习情况作如下汇报，并请各位领导和同事们批评指正。

一、强化服务意识，提高招生效率

在招生工作期间，我始终坚持“无论何时何地，我都推崇对工作的持续激情。”不断提高联办学校的开拓力度，目前为止开拓联办学校6所，其中2所已成功签订协议，下月4号将与\_\_学校签订协议，另3所学校已初步达成了合作意向，同时通过发放招生简章，并利用学院网站、招生qq群等方式发布招生信息，我本着“任何人、任何事都无法阻挡我前进的脚步”的思想，不断开拓新资源，争取更辉煌的业绩。同时，针对学生、家长、老师的和来访进行解答，将我院的基本设施情况、教学管理情况、学生管理情况、后勤服务情况、毕业生就业情况等各项信息及时传达到位，而且要热情、耐心、全方位的去解答，我坚信以热情、耐心、全方位的解答是学生对学校形成偏好的关键之一，是学校对外宣传的窗口，展示了学校的形象，取得了学生和家长的信任，使我院招生任务顺利完成。

二、理清工作思路，制定工作要点

认真总结20\_\_年招生工作，对生源分布、结构、科类等进行了研究分析，对各专业的社会需求进行了大量充分调研，鉴于民航专业的特殊性，确定招生计划、招生章程、宣传方案，确定了较为切合实际的招生方案。今年，为尽可能提高招生工作效率，以及现代化发展的新模式，推出了电话营销招生，但这种招生模式，需要提前对话务员团队进行聘任和培训，使得我的个人工作量增加，但我本着做好这份工作的热情，提前做好招生工作计划，于5月份正式拉开了话务员的招聘工作，成功组建了48人的话务员招生队伍，并于7、8月份对话务员团队进行单独的培训，并就招生工作，拟定了话务员管理制度，在提高招生工作的同时，使每一电话均能落到实处，此外，内部继续实行岗位目标负责制，招生计划分解到每个地区负责人，并签订目标责任状，确保了招生工作的顺利完成。

三、坚持以身作者，确保招生纪律

招生工作的责任重，工作量大，我始终坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，具有很强的事业心、责任心，奋发进取，一心扑在工作上；不计名利和得失，时刻提醒自己的职责。一年来，我能够自觉遵守我校规章制度，时刻要求自己做到按守则自律、用制度自律，上级规定不做的我绝对不做，时刻对照检查自己的言行，做到自重、自省、自警、自励。在工作上能严格要求自己，正确处理好集体利益与个人利益的关系，实现招生纪律的大大提升。

四、落实整体发展，展现招生成绩

一年以来，奋力赶超，勇往直前，提升了能力，宝剑锋芒，内敛霸气，我与团队用实力完成了目标任务，用专业战胜了各种困难。但是，历史已成过往，今朝岁月如旧，未来等着我们去开创去创新，必须清楚的认识到自己的缺点，才能够更好的创造奇迹。在工作中，急躁、浮躁是我存在的主要问题，未来我将放平心态，加强团队协作意识，不断挑战未来，为我院的发展铸造辉煌业绩！

五、站在新起点，迎接新挑战，创造新成绩

1、加强政策和业务知识学习研究，密切关注招生、就业政策的变化和调整。

2、明确招生工作中心，梳理近几年招生情况，进行深入研究，申报14年招生计划，制定招生工作方案。

3、走访生源学校，建立、拓展稳固的招生网络和生源基地。

4、做好市场调查，多渠道多途径收集毕业生需求信息。准确、按时完成毕业生相关信息数据的审核、上报工作。 5、加强招生话务员的管理和培训，使其成为我院招生工作的主要力量。

招生主任述职报告篇2

一、全方位宣传，营造招生的良好氛围。面对各个学校的无序竞争，我们清楚所面临的严峻形势，在苗主任的带领下，全体一班人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口采取以下几点措施：

1、精心选择宣传材料，编印招生简章，印发《致学生家长的一封信》，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，编制了一万本图文并茂的宁陵职业中专宣传册，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

2、录制职业教育节目专题片在县电视台播出，注重介绍我校的软硬件设施，大力宣传国家关于大力发展职业教育的方针政策，以权威的言论和事例向社会和在校学生宣传职业教育，使社会对职业教育有一个更高的了解，提高了人们对宁陵职业中专的认识。

3、招办协同各初级中学对学生及家长进行了思想动员，开好“三会”(教师会、学生会、学生家长会)，通过形势宣讲、广告宣传、走访学生家庭等形式，宣传职业教育，引导初三学生到我校学习。

4、开展学生才艺展示参加大型公益活动为进一步提高我校的知名度，我们招办还协调参与了学生的才艺展示工作，积极的动员引导各乡镇中学学生到我校参观。针对我县梨花节、酥梨采摘节两个节日，招生办还协调我校学生参与了梨花节开幕式太极拳表演和酥梨采摘节志愿者活动，收到了良好的社会效果。

二、组建一只专业招生队伍，做好招生的各阶段工作

招办从历年招生任务完成的较好且工作认真有一定的招生经验的教师中选拔2人担任专职招生工作，担负招生的主要任务。校领导实行包片责任制，目标层层分解，把各校招生任务分解到每个招生教师的身上，在学校的统一安排下，开展各阶段的招生工作，这样使得整个招生工作做到定人定点定任务。制订了招生进度表，招生教师天天报，片区领导周周报;一周一合计，一周一总结。发现问题，及时纠正。

三、深入千家万户，做好鼓动宣传

进入招生旺季以来，招生办一班人顶烈日，冒酷暑，披星戴月，发扬连续作战的精神，不怕脸难看、门难进，深入一线，广泛宣传。特别是利用上午11点至下午3点的高温时间，利用家长及学生都在家的这一有利时机，我们顾不得吃饭，走村串户，力求把我们的招生政策宣传到位，使尽可能多的学生及学生家长对我校有所了解和基本了解，以真情和温情感动学生及学生家长。我们宣传招生途中，遇见集会，还不失时机地宣传，散发彩页，回答学生及家长所提出的有关职业教育的问题，逐步树立我校社会形象，以求达到良好的社会效果。中招考试过后，筛选出意向生，进行重点攻关，和学生及学生家长认真交换意见，推心置腹，屈膝长谈，不放过任何一个学生入学的机会。

四、转变工作作风，发挥窗口作用

招生办是我校的窗口，如何发挥窗口的作用，更好的展示我校的形象，摆在了我们招生办面前。我们决定从自身做起转变工作作风，治懒，治散，节假日一律不准休息请假;整顿工作纪律，接人待物，实行礼貌用语，文明用语，给来访的学生及学生家长营造一个温馨的氛围。来招办咨询的，我们都热情接待，仔细询问学生及家长的意向，揣摩学生及家长的意图，认真解答他们的疑难问题，做到百问不厌其烦。使他们高兴而来满意而归。在接电话方面，我们尽量和气、耐心，以真诚的心态来感动对方，引导他们到校参观或入学。

五、招生工作存在的主要问题

我校专业基础相对薄弱，专业师资紧缺，专业设置较少，发展方面还存在着许多困难和问题，还不能满足我县经济发展和众多学生学习的需要，招办工作仍然面临着十分繁重和紧迫的任务。

1、对大力发展职业技术教育的认识不高。受传统观念影响，社会上重普高，轻职专，重学历，轻技能的现象仍较为普遍，读普高，考名校仍是许多家长和学生的执着追求，而念职专，学技术则成了“行为习惯差、文化基础差、家庭条件差”的“三差”学生的无奈选择，甚至一些职专学生连自己都看不起自己，自暴自弃，破罐子破摔，给学校的教学和管理带来了很大的难度，转变观念有待我们的艰苦努力。

2、办学实力不足，缺乏招生吸引力。我校基础设施薄弱，学生实习实训场地不足、实习工位不够、实训设备短缺的问题十分突出，影响学生技能培养和职业教育质量，进而影响到学校招生吸引力。

3、中专招生秩序混乱问题。民办职业教育机构和县外职业学校非法招生中介花大量的成本进行不正当“招生”，一定程度上干扰了正常的招生秩序，某种程度上损害了职业教育的声誉，给我校今后的招生工作造成了一定的负面效应。夏邑，民权的学校以高额的回报，打乱了正常的招生秩序，据了解，目前我县仍有50人以上的学生流失到外县其他学校。

五、几点建议

1、建议组织一支学生招生队伍。挑选素质高，纪律好的学生，进行招生培训，以他们的所见、所学、所闻告诉广大在校生，取得同龄人的共鸣。

2、组建一个招生稽查队。主要和教育局协调好，对于外来的不法招生户和中介进行打击举报。对于未完成招生任务和招生指标的学校和个人吸取高额回扣往外输送生源的，坚决给予打击。

3、规范招生政策，形成文字材料。近年来，由于招生生源问题，出现过不少矛盾，希望学校出台一个操作性强、实用性强的招生政策，使招生工作规范有序的进行。

招生主任述职报告篇3

自从事招生工作以来，转眼就是三年了，通过这段时间的工作，已具备了一定的业务能力和工作经验。在领导的肯定和同行的支持下，上学期我有幸担任了招生办副主任一职。一学期的工作已结束，在此，我将这段时间的工作对各位领导和同行做以下总结：

一、加强自身修养，养成良好的工作作风

品德是衡量一个人最重要的标准，无论是学习工作都需要高尚的品德作后盾，介此，我注重的加强自己的修养，提高自身素质，不断学习、补充自己的知识。因为我深知招生办的工作关系学校的发展，是学校工作三大重心之一，尽管招生工作困难重重，压力较大，作为一个部门的负责人我更应该保持一种乐观向上的心态，所以，我立足本职工作，兢兢业业，要求自己在招生期间无特殊情况决不离岗，努力配合招办主任完成上级领导交付的任务，加强本部门的管理，同时协调好本部门与其他职能部门之间的关系。虽然工作中会遇到方方面面的阻力，但我凭着一股干劲，迎战困难，处处以学校利益为先，以大局为重，怀着以校为荣，以校为家的意念，努力开展好本部门的工作，并主动、积极的接受其他力所能及的工作。

二、布点建网，扩展生源地。发展、巩固一个长期、稳定的招生网络

三年的外联招生工作让我拥有了一定的基层网络，是我开展工作的有利条件，但每年的具体情况不同，所以我也不断地总结和发展新的生源地，学校要发展就需要拥有一支稳定、爱校、奉献、团结的招生队伍。外出时我本着诚信的原则与人交往，不失信与人。要求自己要具备农民的汗水，政治家的脸皮，演讲家的口才，教育者的耐心，这几方面的素质。真正意义上的体现出我们招生办的六千精神。现在的招生市场竞争日益激烈、鱼龙混杂，加之本校的具体情况，所以更需要我们拥有机智、灵敏的头脑，和谐的处事方式。当然今年的招生工作完结束后我将认真的总结，以便于调整来年的工作，确保顺利的完成招生计划。

三、学校新生来校考察、报名接待工作

学校的接待工作也是招生工作重要的环节，根据往年的经验，对今年的接待工作做了认真、细致的部署，采用了分工协作的方式，责任明确的原则开展好了今年的前期新生来校考察的接待工作，同时通过大家的通力配合使得今年的迎新工作顺利完成。当然在工作中也出现过一些失误，但是我们及时发现问题，解决问题，避免了同样的错误的发生。

四、加强内部管理，作好招生资料的保密、存档工作

积极配合、协调部门负责人做好本部门人员安排和管理工作，根据具体的情况能及时对人员做一定的调动，确保工作的顺利开展。

招生办资料的保密程度直接影响当年的招生工作的顺利开展，今年我们加强了新生资料的管理，专人专管，要求计算机专人使用，采用明确的分工和责任落实制，确保资料的真实、可靠、保密性。加强资料的合理发放，以至减少招生的成本。

注重相关资料的存档工作，每年我校招生宣传资料都应该存档，以便来年参考、查阅。同时不断收集其他学校的相关资料，以便提供有利的证据，增强说服力。

五、进行自我批评，总结经验，提高自身的业务能力

由于我出身社会时间尚短，经验不足，阅历不深，在工作中也难免出现失误，在此，我真诚的希望各位领导，同事能多多提醒和帮助我，我将衷心的感谢大家！同时我也会不断的进行自我批评，总结经验，善于发现自己的不足，改进工作方法，努力提高自己的业务能力和管理能力。

最后，我再次感谢领导对我的信任和同事对我工作的支持！我希望明年能把招生工作中做得更好！

招生主任述职报告篇4

一、明确指导思想，用思想政治工作统领全??

在过去的一学年中，招生就业工作处领导班子能够用思想政治工作统领全局，带领全处同志，认真贯彻执行党的路线、方针、政策，自觉实践科学发展观;能够按照学校部署积极开展“三严三实”专题就教育活动，以活动促工作;能够认真执行学校的各项决定、决议，围绕学校确定的工作重心，创造性地开展工作;能够组织大家积极参加学校的政治学习和政治活动，做到理论联系实际，求真务实;能够发挥党组织的战斗堡垒作用，坚持党政联席会议制度，认真贯彻民主集中制，做到工作有计划，有落实，有检查;能够在工作中加强学习，围绕管理育人和服务育人，树立先进的教育思想观念和管理理念，不断提高总揽全局，科学决策，处理复杂问题的能力;能够注意抓好稳定工作，大力倡导团结协作精神，发扬民主作风，走群众路线，积极营造和谐向上的工作氛围。在工作中做到密切联系群众，认真倾听群众呼声，关心群众利益，尽力帮助群众解决工作和生活中众所遇到的困难和问题，充分调动全处同志的积极性，圆满地完成了所担负的各项工作任

二、端正工作作风，加强队伍建设

招生就业工作处现设招生办公室、就业办公室两个科级机构和学生档案管理办公室，共有工作人员8人，具有硕士研究生学历3人，具有本科学历5人。除正副处长各1人外，招生办1人，就业办4人，档案管理1人。担负着学校每年招收各类学生近8000人，7000余人毕业后就业，27000余人就业指导组织和每年新生建档、毕业生档案整理转递及27000余名在校生的日常档案管理工作，任务十分繁重。在困难的工作条件下，处领导班子为带领大家完成好工作任务，在建设一支精干高效的工作队伍，端正工作作风，提高队伍的水平、素质和效率上狠下功夫，注意抓了下述几个方面的工作：一是领导班子讲团结，干群关系讲融洽，重大工作讲协作，营造良好的工作氛围。做到了正副职之间配合默契，上下级之间谅解支持，大的专项工作各口互相协作配合，积极参与，全体同志工作努力。二是要求全处同志不断加强职业道德修养，端正工作作风。招生就业工作处所担负的工作任务政策性和事务性强，工作对象主要是学生，特别是毕业生和基层单位。为做好工作，处领导经常要求大家一方面要严格执行政策规定不走样，坚持原则，秉公办事。另一方面，要讲究工作艺术，注意职业修养，提高工作效率，坚决杜绝门难进、脸难看、事难办的衙门作风发生。三是强化全处同志的主人翁意识，要求大家在工作中以主人翁的姿态，自觉遵守党纪国法和学校的各项规章制度，自觉遵守学校的劳动纪律。虽然，由于工作性质，我处所担负的三大块工作都经常要加班、加点，甚至牺牲节假日的休假时间，但大家都能坦然面对，积极投入，毫无怨言。

务。

三、抓好党风廉政建设，发挥保驾护航作用

在过去的一学年中，我们巩固党的群众路线及教育活动成果，从工作实际出发，充分认识抓好党风廉政建设的重要意义，继续注意发挥党政廉政建设工作的保驾护航作用，确保了全处各项工作的顺利进行。一是认真贯彻落实上级和学校党委关于党风廉政建设的部署和要求，积极参加学校组织的各种形式的党风廉政建设教育活动。二是严格按照党风廉政建设责任制的要求，督促有关人员签订并认真履行《党风廉政建设责任书》所确定的各项责任。按照 “一岗双责”的要求，抓好自身所负责工作的党风廉政建设。三是加强对本单位党员、干部和教职工的反腐倡廉教育工作，坚持在全处同志参加的相关场合，积极宣传党和国家有关党风廉政建设的方针、政策、规定，宣传学校党委的相关文件精神。四是根据招生就业工作处的工作特点，建立和完善相关工作制度，以制度作保障，防微杜渐。基本做到了招生、就业和档案管理等工作的制度化、规范化，并在日常工作中协调相关部门认真贯彻实施。五是从工作实际出发，自觉接受学校纪检监察部门的监督。招生录取、艺术类学生专业考试复式和新生复查等敏感性较强的工作自觉接受校纪委领导和相关人员的监督已形成制度。六是班子成员带头认真执行党风廉政建设的有关规定，在工作中按照党性和职业道德的要求规范自己的行为，做到廉洁自律，不以权谋私，确保了全处一学年来无违法违纪现象发生。

四、强化服务意识，提高服务水平

招生就业工作处领导班子在明确工作人员职责，抓好部门内部团结协作和部门之间沟通协调的同时，注意引导全处同志牢记服务宗旨，强化服务意识，把全心全意为学生和基层服务作为工作的出发点。一是坚持大力倡导“一切为了学生，为了一切学生，为了学生一切”的工作理念，要求全体同志在面对学生开展工作时，要坚持换位思考，坚持视学生如兄弟姐妹，办事情，想问题，急毕业生所急，想毕业生所想，在坚持原则的同时，全心全意为学生提供服务。如在就业工作中，毕业生人数逐年增加，毕业生办理就业手续已常态化。为方便毕业生就业，有关人员牺牲寒暑假休假时间，坚持常年为毕业生办理就业手续。即使是国家法定节假日，毕业生远道而来，只要有需要，都及时安排人员予以解决。为了使每个毕业生都能及时、全面、准确的了解毕业生就业政策、规定和工作流程及注意事项，少走弯路，我们根据情况变化修编了《郑州航院毕业生就业服务手册》，应届毕业生人手一册，效果良好，受到了普遍欢迎。为了帮助应届毕业生缓释就业压力，调适好心理，端正就业观念，我们在人手十分紧张的情况下，开展了面对学生个体的咨询活动。为了解应届毕业生对学校人才培养和就业等方面工作的意见和建议，我们坚持每年开展面向全体应届毕业生的问卷调查工作，201\_年有6825余名毕业生参与了答卷，占毕业生总数的88.28%，并及时将调查情况反馈给有关单位，以便改进工作。在招生工作方面，我们注意通过电话、网络和微博等形式，与考生和家长建立直接和密切的联系，开展服务，及时宣传学校，解答问题。二是积极主动做好为基层和教职工的服务工作。在日常工作中，我们坚持要求全体同志对基层和教职工提出的问题，不得推诿扯皮，不得麻木不仁，能解决的一定要及时解决，能提供方便的一定要尽力提供方便。如在招生工作中，在政策允许的范围内，坚持做到了对教职工的咨询热心解答和指导;对报考我校的教职工子女、亲朋好友录取情况在第一时间通知;对职工子女报考我校尽力提供便利和帮助。此外，由于我处现有人员较少，工作任务繁重，在学生处的大力支持下，在就业办事大厅和就业网站长期设置了学生助理岗位，处里的很多工作都需要由学生助理来完成。他们直接面向基层、面向毕业生和用人单位，工作作风和服务质量如何，将影响到招生就业处和学校的声誉。对此，我处还注意了育人和开展服务相结合，抓好学生助理管理制度建设和业务培训及作风建设，制订了《招生就业处学生助理工作守则》《招生就业处学生助理岗位职责》和《招生就业处学生助理工作流程》，每学期进行一次集中培训，形成了较完善规范的学生助理传帮带机制。大多数学生助理能够严格要求自己，努力工作，热心服务，水平不断提高，在完成好自己所承担任务的同时，接受锻炼，健康成长，在来办事的毕业生和用人单位中，留下了良好的声誉。正是由于我们注意抓好为学生和基层服务，我处的工作得到了广大学生和教职工的充分认可，在近年学校组织的行风网上评议和上级部门对我校进行的行风评议中，得分均名列前矛。

五、积极开拓创新，规范高效管理

为确保招生就业工作处能优质高效的完成所承担的各项工作任务，我们注意做到，一是年度工作有计划，有安排，有检查，有总结。处领导改进工作作风，亲临一线，了解情况，督促检查，不打无准备之仗，不打无把握之仗，发现问题及时解决。二是依照上级规定，结合工作实际，以科学、规范、高效为目标，积极探索，开拓创新，通过制度建设，为创一流的工作和服务奠定良好基础。经过几年的努力，我们在招生、毕业生就业和学生档案管理等方面建立了较为健全的工作制度体系，在已有13项管理制度的基础上，201\_年又结合工作实际，重新修订了《郑州航院艺术专业考试工作手册》，重新制定了《郑州航院空乘类考生专业考试流程及评分要点》，主动会商党委组织部，制定了毕业生党员结转组织关系组织档案调阅办法，妥善解决了部分毕业生党员无法结转组织关系问题。基本做到了招生就业工作处管理靠制度，运转有程序，各项工作有法可依，有章可循，工作质量得到了保证。

六、突出工作重点，圆满完成各项工作任务

(一)较圆满地完成了招生工作任务

1、精心组织，较圆满地完成了我校201\_年艺术类专业招生宣传、河南以外相关省份空乘专业方向初试、复试及体检等有关工作。

2、从学校的发展实际出发，在充分调查论证的基础上，完成了201\_年度学校招生事业计划及招生来源计划的编制和各省招生来源计划的报送工作。

3、采取有力措施，进一步强化了招生宣传工作。一是指导各院系突出特色，重新编写了院系专业介绍，并在此基础上制作了学校201\_年招生宣传材料。二是进一步加强与媒体合作，通过参加“中国网访谈”、“中国教育在线高招视频访谈”、“河南电视台都市频道高招面对面”、“河南电台经济广播”、“河南省阳光高考咨询平台视频访谈”等一系列活动，宣传、介绍学校，不断扩大学校影响力和知名度。三是通过向省内高中和国内部分重点高中寄送宣传材料、电话解答问题、网络咨询、开通郑州航院招生办新浪微博、腾讯微博、接待考生及家长来访和参加大型高校招生现场咨询活动等形式，积极开展宣传活动。特别是针对我校工作实际，坚持组织一年级新生，以感谢母校教师的名义，每人给高中班主任或老师寄一份感谢信，并附学校宣传材料，这不仅表达了学生对高中教师的感激之情，汇报了在校的学习生活情况，同时也让中学教师对我校有了更进一步的了解，收到了良好的宣传效果。四是与校团委合作，在总结上年经验的基础上，结合大学生暑期社会实践，组织招生宣传小分队，继续开展了省内重点县市招生宣传活动。此外，巩固党的群众路线教育实践活动成果，针对前些年高考前到录取期间，考生及家长咨询量非常大，考生及家长反映电话过少，经常占线，无法及时与学校沟通了解情况，不利于宣传学校、吸引生源和提高招生质量问题，继续发挥好招生“阳光咨询”大厅的服务功能，增设电话和电脑增加咨询服务力度，进一步提高了招生咨询工作效率和水平，大大方便了广大考生和家长，收效显著。

4、通过努力，使我校的知名度和生源质量得到了进一步提高。与201\_年相比，我校201\_年录取本科新生成绩继续保持稳步增长趋势，位居省内同类高校的前列。一是，就占新生总数近70%的河南考生录取情况来看，二本录取考生成绩好于往年。文史类最低录取分数494分，超过省控二本线39分，较去年提高3分，在省内二本院校位居第六;理工类最低录取分数504分，超过省控二本线46分，与去年持平，在省内二本院校位居第六。优势专业增多，分数提高。理工类专业会计学(注册会计师方向)80人，录取最低分为530分，均超过省控一本线529分;会计学、审计学、财务管理、金融学、工商管理、经济学、会计学(cima方向实验班)、会计学(acca方向实验班)、国际经济与贸易、经济学(航空经济方向)、金融工程、工程造价等均超过省控二本线55分(46分)以上。文史类专业会计学(acca方向实验班)、经济学(航空经济方向)、工商管理、经济学、国际经济与贸易、贸易经济等均超过省控二本线45分(39分)以上。二是从其他省份的普本录取情况看，27个省份，有22个省份一次投档完成了招生计划，且录取线较去年均有一定提高。三是被录取考生的专业志愿满足度好于去年。以河南省为例，201\_年文科招生的27个专业，被录取学生报考有1-5志愿的专业有19个，专业志愿满足度为70.37%，高于上年的69.23%;理科招生的65个专业，被录取学生报考有1-5志愿的专业有45个，专业志愿满足度为69.23%，高于上年的60%，且没有零志愿率专业出现，而上年有2个零志愿率专业。

5、认真贯彻执行国家的阳光招生政策，进一步规范招生行为，认真做好招生录取工作。经过整个暑假全体招生人员的共同努力，较好的完成了201\_年招生任务。201\_年，我校计划招收各类学生7920人，实际录取7907人，完成计划的99.84%。其中，普通本科(含艺术类)计划6320人，录取6320人;专升本批次计划780人，录取798人;少数民族预科计划320人，(河南260人，由于文科生源不足，录236人;其他省份差3人)录取293人;空乘专科计划210人，录取206人，外省调回待补录4人;普通专科计划290人，录取290人。

6、与有关部门和各院(系)密切配合，认真做好201\_级新生报到和新生入学资格复查工作。在新生入学资格复查中，在院(系)初查的基础上，新生入学资格复查领导小组办公室组织成员单位，对16名疑点学生进行了重点复查审核，最终未发现有冒名顶替学生。校医院根据高校卫生工作条例和省教育厅规定要求，按照学校统一安排，对全部新生进行了体检。最终确诊2名学生肝功能异常，经学校新生入学资格复查领导小组研究决定，为该学生办理了休学手续。

(二)积极应对严峻的大学生就业形势，认真组织做好毕业生就业各项工作

1、在进一步加强宣传，统一思想，提高认识的基础上，以强化就业工作目标责任制为重点，充分发挥校、系两级的工作积极性，继续抓好就业工作党政“一把手”工程的推进工作。在认真总结经验的基础上，进一步完善并实施了《郑州航院院(系)就业工作考核指标体系》。依照考核指标体系，组织开展了201\_年就业工作考核及评先，全校被考核的16个院系，13个院系完成了责任书所规定的毕业生综合就业率目标任务，较好的发挥了指标体系促进院(系)就业工作的积极作用。

2、筹备召开了学校201\_年度就业工作会议，总结工作，表彰先进，布置任务，与各院(系)签订了新一轮的毕业生就业工作目标责任书。

3、加强就业指导，不断增强毕业生就业竞争力。一是在进一步严格规范课堂管理、作业批改、成绩考核的基础上，组织各院系认真开展了201\_-201\_学年就业指导课的教学工作。二是积极探索，指导相关院(系)“就业指导工作坊”、“大学生职业发展中心”继续开展了针对大学生个体的就业指导、咨询工作。三是为提高大学生就业指导课教学水平和教学质量，重视加强就业指导师资队伍建设，邀请了全球职业规划师、郑州大学教授张威为担任本学年就业指导课教学任务的77名教师进行了专业培训。组织举办了“郑州航院第四届就业指导教师教学比赛”，并对教案进行评比，共有23名教师获奖。以历届比赛获一等奖的教师为主，组建了就业指导讲师团，为院(系)举办就业指导讲座提供服务。四是，分院系预赛和学校决赛两个阶段，举办了“郑州航院第六届大学生职业规划设计大赛”，评出了学校年度十佳职业规划之星，另有29名学生获奖。与天基人才网、东方今报、河南教育广播、大豫网等媒体合作，举办了“201\_‘天基杯’精英人才挑战赛”系列活动;五是，组织院系结合实际积极举办大学生就业指导讲座，全学年共邀请校外专家举办讲座48场。六是，注重理论教学与实践相结合，积极为学生就业见习创造条件，指导院系广开门路，加强就业见习基地建设。与校团委配合，以学生社会实践活动为平台，继续组织开展了二年级学生以就业为主题的暑期社会实践活动和部分三年级学生以就业为主题的暑期社会实践小分队活动，引导学生尽早了解社会、了解就业。

4、积极应对严峻的大学生就业形势，加强与用人单位的联系，努力拓展大学生就业市场，积极邀请用人单位来校招聘，同时还积极动员支持院(系)结合自身特点，邀请用人单位来校举行专场招聘。除201\_年下半年举办我校 “二○一五届毕业生大型校园招聘会” ，260余家单位来校招聘;举办“中航工业集团公司大型专场招聘会”，46家系统内单位来校招聘;首次与河南省教育厅、人社厅和省军区合作，举办“河南省退伍大学生士兵就业暨郑州航院201\_春季校园招聘会”，280余家其事业单位来校招聘;首次与共青团河南省委城市青年工作部和河南省注册会计师协会合作，举办“河南省注册会计师行业校园招聘会”，省内70家会计师事务所来校招聘，4场大型招聘会共提供19000余个招聘岗位外，全学年还为201\_届毕业生举办校内专场招聘会269场，为1460家用人单发布了针对我校毕业生的招聘信息。从201\_届毕业生开始，学校在招生就业处招聘厅举办了每周五一期的小型综合招聘会，每次招聘单位都在20家左右，为我校毕业生顺利就业创造了良好的条件。

招生主任述职报告篇5

我校主动响应上级关于大力发展高中教育和职业教育的号召，按照张北县教育局关于一中、职中招生工作的文件精神，做了大量细致的工作，目前招生工作仍在进行。现将招生工作情况汇报如下：

一、成立机构，明确职责

学校成立了由校长任组长，副校长、年级主任、课堂领导为成员的招生工作领导小组。领导小组成立后，校长亲自召开了动员大会，相关领导、全体初三课堂领导和任课教师参加会议。把具体工作一一分配下去，做到了分工细化、职责明确。

二、提高认识，做好宣传。

（一）领导重视，认识到位。根据招生工作相关文件精神，学校领导班子召开了班子会，认真分析了一中、职中招生工作的重要性。特别是把职中招生工作的认识提高到一个新高度。第一职中招生工作是一项重要的政治任务。县委、政府高度重视，其意义不仅仅在于为职中多招收几个学生，而是通过扩大招收宣传力度，招收更多的考取高中没有希望的学生到职中来，避免升学无望的学生大面积流向社会，成为低素质的社会劳动者。第二职中招生与张北一中招生工作同样重要。为张北一中输送学习成绩优秀的学生很重要，这是我们普遍关注的任务。为职中输送学习成绩中等，甚至偏低的学生同样重要，因为这是为学习成绩不是很突出的一大批学生找出路，这些学生通过继续学习对口知识，进一步深造，提高专业技能，或者学好一技之长，毕业后就业。为社会、为张北造就更多的专业技术一线人才，大幅度提高劳动力素质，其意义重大。

（二）思路清晰，宣传到位。第一不遗余力的宣传职中招生政策上半年，学校首先召开了教职工动员大会。进一步统一思想，统一口径，要求不仅9年级教师要做好毕业学生分流工作，其他年级教师要针对自己所教学生实际状况，尤其是有辍学苗头的学生更要提前进入招生阶段，即鼓励7—8年级个别学生提前进入职教中心学习。学校累计召开课堂领导会议4次，召开学生大会3次，广泛宣传职中招生政策，要求领导小组全体工作人员必须吃透政策，让全体学生明白政策，明确职中招生工作涉及到成百上千个学生家庭，涉及到成百上千名学生的就业和前途。其实搞好职中招生工作本身就是在落实一项惠民政策。尤其是招生优惠政策必须宣传到位，做好宣传是认真落实国家惠民政策的前提条件。其次不遗余力的宣传职中的硬件设备。职中自从新迁校址后，学校硬件设备得到大力改善，教学楼、实验楼、学生公寓设备先进，整个校园环境干净整洁、文明优雅。这些硬件设备，通过广泛宣传，得到了学生和父母的认可，为招生工作的顺利开展奠定了基础。再次不遗余力的宣传职中的师资队伍和发展前景。这几年职中教师队伍不断发展壮大，师资力量不断得到充实和加强，对此，我校向有意前往职中就读的学生和父母做了广泛宣传。因为拥有优良的师资队伍是办好一所学校的关键。随着教育形式的发展，职中教育发展形式一片大好，上级部门高度重视职业技术教育，县委、政府大力扶持职业技术教育，将来职中的发展前景更加美好。最后不遗余力的宣传学校为学生开辟的就业门路。以身边的实例，做最好的范本，广泛宣传职中为学生开辟的就业路径。因为学生和父母最关心的就是就业前景，就业前景好，才可以吸引大批的初中毕业生来职中就读。

三、布置工作，措施得力。

一是及早动手，做好学生思想动员工作。为学生分流奠定思想基础。二是做好防控工作。第一是防。防止学生辍学，防止外来学校招生。第二是卡。层层设卡，任何人不得擅自向外校推荐学生，任何人不得在学校和学生之间散发外校招生简章，任何人不得做学生父母工作。第三是阻和拒。外校来招生，教师要阻止和拒绝，领导更要阻止和拒绝。三是向父母发放宣传材料。给父母发放了《致父母的一封信》，信中细致讲述了职中招生政策及其优惠政策，更大程度取得与父母的联系。四是课堂领导、任课教师做好家访工作。学校委托课堂领导、任课教师亲自到学生家里做宣传动员工作，力求取得效果。中考前主动做好优等生与张北一中的签约工作，防止优等生外流；中考分数等第公布之后，a等第、b上等第学生课堂领导与学生人人见面，人人谈话，动员学生到张北一中就读。c、d等第学生学校不仅为职教中心提供最新的学生联系信息，7月初课堂领导还协助职教中心教师深入到学生家庭中进行家访，效果优良。通过这些办法，争取更多学生到职中就读。

四、制定制度，充分激励。

一是制定职中招生奖惩制度。在制定教学成绩奖励办法的同时，明确制定了一中、职中招生奖励办法，给初三各班制定了每招生任务，按照任务完成情况落实教学成绩奖励办法。

二是招生效果与年终考核挂钩。把招生工作作为教师的教学常规工作之一，写入教师年终考评细则，把每一位教师的招生工作绩效作为该教师评优选模的硬性条件。通过这些办法，我校职中招生工作取得了优良效果。

在今后的工作中，我们将进一步提高认识，采取更加有效的措施，努力完成一中、职中招生任务，为办好三中教育、办好高中教育作出我们应有的贡献。

招生主任述职报告篇6

大家好!

俗话说“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海。”在这充满激情与挑战的一年，在这我参与了学校的招生工作。治校育人，人才为急，作为一名招生处老师我自感荣幸，也自感责任重大。一年来，我在工作上有许多收获，同时也存在一些不足。在此，我将自己一年的工作总结如下：

一、注重职业道德修养

作为招生处的老师，自身的道德修养与职业素养是必不可缺的一种品质。在对外进行招生时，我总是从学校的集体利益出发，不谋私、不违规，以树立良好的学校形象来展示我校招生老师的职业道德素质。在招生工作中，我时刻注意自己的言行，礼貌待人做事，认真向家长、学生宣传招生政策，并耐心为他们解疑答惑。

二、尽职尽责做好本职工作

在一年的招生工作，我始终保持了相当的热情。入职初，我深知招生工作对能力要求以及工作态度要求很高。招生工作十分繁琐，工作量非常大。我始终体现自己工作无小事，做事要忙而不乱。为了做好招生工作，我一直坚持没有特殊情况坚决不离岗的工作态度。对上级交付的招生任务，凭着自己的工作干劲去迎难而上。坚决遵循学校的招生规章制度，心中做到以校为荣、以校为家，不断发挥自己的主观能动性，力求让学校的招生工作圆满完成。工作上，以丰富的招生手段强化招生宣传，坚持布点建网，扩展生源地。发展、巩固一个长期、稳定的招生网络，初步建立起以招生点和生源学校相互补充的招生网络。我以细致部署、分工协作的方式创新招生工作机制，完善招生工作目标化管理。对待学校的新生来校考察、报名接待工作。严格要求自己，做好招生资料保密、存档工作。

三、提升招生工作业绩

从年初入职到现在，我一直勤奋努力的工作。学校的发展离不开稳定、爱校、奉献、团结的招生队伍。在外出招生时，我秉着要具备农民的汗水、政治家的韧劲、演讲家的口才、教育者的耐心来开展工作，树立市场意识，划分区域跑招生市场。目前为止开拓联办学校6所。暑期我带领48人的电话营销团队努力工作，虽然电话营销没取得业绩，但是已经努力了，从中得到了经验。为明年做更好的准备。

“时时处处以师生为本，尽心尽力为学生服务”是我的招生工作理念;“早谋划、常年抓、重落实”是我的方向。尽管在工作当中我还存在浮躁，处事不稳的问题，但是我仍然在不断地改进自己工作中的不足之处。在20\_\_年的招生工作中，我将秉着锐意进取，开拓创新的工作精神，发挥团队合作意识，调整招生工作心态。最后，再次感谢学校领导和同事对我的信任、对我工作的支持，来年争取再创佳绩!

招生主任述职报告篇7

20\_\_年在学校党支部、校委会的正确领导和关怀下，在学校各科室的通力协作和帮忙下，我们按照学校的统一部署和要求，认真贯彻执行党的教育方针，努力提高思想自觉性，不断提高工作水平和效能；进一步解放思想，更新观念，开拓进取，全体科室人员团结协作共同努力，较好完成了今年的各项工作任务。今年招生人数1080人；完成了自治区扶贫开发办公室下达给我校的贫困村劳动力转移就业培训工作任务450人，(大石山区250人，非大石山区200岗实习安置率100%，毕业生就业率达98%。现将一年的科室工作总结如下：

一、较好完成20\_\_年招生工作任务

生源是办学的基本条件，招生是硬指标，它直接关系到学校的生存与发展。由于种种原因，招生出现了诸多的不利因素，招生市场竞争激烈，生源之争已到达了白热化程度，招生形势十分严峻。为了搞好招生工作，完成招生任务，我们继续发扬“四千”精神，不畏艰难，克服了重重困难，想尽办法招生。从招生方案的修订、招生简章的精心制作，招生对策、招生的宣传发动，组织生源、新生入学到录取审批等都做了超多的、卓有成效的工作。重点做了以下几方面工作：

1、继续成立招生工作组，分工落实，确保招生工作的顺利实施：根据今年的招生方案，抽调部分职责心强、吃苦耐劳、社会关系多、有招生潜力的教职工组成招生工作组，任务到人，分片负责，大家团结协作，齐心协力，为完成招生工作任务带给了有力的保证。

2、广泛宣传，扩大知名度：我们精心制作了20\_\_年的招生简章，在全区\_\_个市教育局出版的招生指南上刊登；在广西日报上刊登学校的招生信息；今年我们共印制发放招生简章、宣传资料近10万份；制作招生宣传展版3个；我们还利用社会招生人士、学校网站、电话、信息、电视广告、透过邮政邮寄学校招生简章资料等方式和手段宣传学校，进行了多渠道、多形式的宣传，有利地促进了招生工作；使考生及家长能够多方面、全方位对学校有更全面的了解。这些措施对于宣传学校，扩大学校的知名度，吸引和扩大生源起到了重要的作用。

3、与时俱进，大胆创新。今年招生我校没有制定出台招生优惠政策，加之校园面积小、硬件设施不足，与校园面积大、硬件设施好、有各种吸引人的招生优惠条件办法的中职学校比较，我们的竞争处于劣势。为此我们扬长避短大胆创新：

(1)用对南宁附近中学报读我校的学生，安排他们在暑假期间进企业打工，挣第一学期的学习费用的办法；

(2)对校企合作订单培养，企业资助学费的宣传；

(3)扶贫资助政策宣传；

(4)采用就业典型事例促招生的宣传方式，使招生宣传更具特色，更具感染力和说服力。我们把近几年毕业生的就业状况按姓名、生源地、毕业中学、就读专业、毕业时间、就业单位，工资收入等资料制成表格资料，分发到初三班主任、学生、家长手上进行宣传。透过形式多样的宣传吸引了不少学生报读。其中良庆镇中、刘圩中学、金陵中学、隆安一中等各有20-50我校，一所中学里有十或十几个学生报读我校的就更多了，收到了很好的效果。

4、发扬“四千精神”深入乡镇农村，用心组织生源。用心与各级教育局招生办联系，营造和谐的招生环境，坚持深入各地，加强对中学的直接宣传，与初三班主任座谈、到班上向学生宣讲，利用家长会进行宣传，组织学生来校参观等。招生组成员不畏酷暑、日晒雨淋，经常早出晚归，牺牲许多休息时间，接待各中学老师组织学生来校参观考察48批次共569人。深入中学及乡村共350多个(不完全统计)。

5、认真做好考生和家长的接待工作：学校招生办公室是一个对外联系和接待的窗口，服务质量的好坏会影响学校的声誉，影响到学校招生工作的成败。我们要求全体招生工作人员统一认识，加强服务意识的教育，在解惑答疑咨询方面做到热情、耐心，有问必答，有信必回。待人接物方面做到热心、细致、周到、快捷，确保招生工作的顺利开展，20\_\_年共计接待2800多名学生及家长。

二、20\_\_实习就业工作

(一)顶岗实习、就业推荐安置工作扎实有效，就业渠道畅通，我们扎扎实实做好毕业生的就业推荐安置工作，为了让毕业生能顺利实现就业--创业，我们主要做了以下工作：

1、坚持不懈抓好毕业生的就业指导工作。除了常规教学对学生进行就业指导外，在每次用人单位来校招聘前，我们都另给学生上课组织培训。今年利用课余时间对毕业生进行就业指导培训共36次(场)，利用企业人事经理、老总来校招聘学生的机会给学生做职业生涯规划、职场与创业讲座5次，对学生进行艰苦奋斗、吃苦耐劳、爱岗敬业的教育指导、就业观念的指导、求职技巧的指导、创造与创业的指导；如何树立自信，学会做人的指导；教育帮忙毕业生树立“先就业，后择业，再创业”的的观念，以增强毕业生的就业竞争力，取得了良好的效果，毕业生参加招聘面试考核的成功率较高，普遍受到来校招聘单位的一致称赞和好评。

2、进行人才需求调研，密切校企联系，构建就业网络，拓展就业渠道。实施走出去，请进来的就业原则，为了给毕业生创造更多更好的就业机会，带给优质的就业推荐服务。今年分期分批共派出23人次到区内外对企业进行深入细致的考察，全方位的了解企业；派出7人次参加区内外人力资源和社会保障局举办的校企合作对接会，利用参会机会更加广泛的接触了解企业，与实力雄厚、发展前景好、员工福利待遇好的新企业建立合作关系；全年在校内先后举办了28次企业专场招聘会，参加应聘面试的学生共\_\_39人次。给毕业生带给了更多更好的顶岗实习与就业选取机会，成效突出。20\_\_级857名毕业生顺利上岗就业共842人，就业率98%；20\_\_级20专业共883名学生完成校内的学习任务后，经过学校推荐安排和自找单位已基本到区内外企业顶岗实习。

3、抓好学生顶岗实习、毕业生就业跟踪服务与管理，提高实习、就业质量。学生上岗实习和就业后，我们注意做好跟踪服务与管理，不定期的进行跟踪调查与回访，了解学生思想动态、工作表现、工作态度、潜力、遇到的问题与困难等状况，关心、鼓励、帮忙学生，为他们解决问题和困难，使大多数毕业生工作安心、愉快、思想稳定、实习就业稳定率达82%。学生们在各自的工作岗位上用心努力工作，勤奋学习，充分发挥自身的才智，一些毕业生在较短时间内透过竞聘走上了基层管理岗位、文职和技术岗位，或被企业当作储备干部培养。实习生、毕业生普遍受到了企业领导和员工的好评，企业满意率达95%。

(二)用心推进订单培养，资源共享，校企合作办学。根据学校的发展目标和发展规划，我们用心探索多种有效的校企合作模式，主动与企业联系对接，寻找合作伙伴，与多家企业洽谈合作事宜，从合作的模式、形式到合作协议的资料条款等进行反复多次的沟通、交流与谈判，并向领导汇报，将企业各方面信息传递给校领导，为领导的\'决策作好铺垫。今年在我们的努力下，在原有基础上，今年又增加了与东莞市都市丽人实业有限公司的合作，签订了合作办学协议，在20\_\_级市场营销专业开设冠名班，举行了隆重的校企合作揭牌仪式和冠名班开班仪式。目前还有三家企业正在洽谈中，力争尽快签订合作协议。实现学生、学校、企业的紧密对接和三赢，将校企合作办学由浅入深引向深入作出了用心的努力。

三、其他方面：

1、关心帮忙家庭贫困的学生，用心为他们联系勤工俭学，今年共帮忙了150多名家庭贫困学生利用周末、寒暑假去企业打工，使他们既得到经济收入又得到了锻炼，较好的解决了学生经济上的困难，使他们得以继续学习完成学业；

2、用心与合作企业联系，为我校20\_\_年迎新晚会拉赞助，共拉到赞助款46200元，为我校的校园文化建设做出了贡献。

四、存在问题与不足招生方面：

1、今年的招生工作任务虽然完成了，但招生人数与20\_\_、20\_\_年比有所下滑，存在一些问题，如：

1、专业发展不协调，有些专业招生人数明显减少，如电子、制冷、营销、电会、物流等专业，个别专业甚至连开班都很勉强，如商务英语与文秘专业只招了25人。

2、招生力度仍不够大、招生渠道拓展不够宽；

3、招生政策有待完善；

4、招生工作组人员职责心、招生潜力与业务水平有待提高，一些同志的招生业务仍欠佳，个性是对学校的办学优势、特色、各实训室的实习就业方面：

1、存在“有业不就的”现象，部分毕业生定位不准，期望值过高，频繁更换实习就业单位，给工作带来一些困难；

2、学生顶岗实习就业对口率不高，个性是工科类专业，这种状况与学校教学时间安排和用人的“黄金期”有必须冲突有关；

3、这些年我校的毕业生就业率一向都高，但就业含金量和稳定性有待进一步提高，在持续高就业率的同时，更应注重就业的质量。

4、学生立足本土实习就业的人数比较少，这除了与本地工资收入水平较低有关外，也与我们拓展区内就业渠道不够有关。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！