# 实训心得体会800字模板8篇

来源：网络 作者：心上人间 更新时间：2024-02-16

*当我们有了收获想要和大家分享，我们可以提前准备好心得体会，写心得体会是一种对自己内心的倾诉和释放，它能够帮助我们更好地理解自己的情感和需求，小编今天就为您带来了实训心得体会800字模板8篇，相信一定会对你有所帮助。实训心得体会800字篇1财...*

当我们有了收获想要和大家分享，我们可以提前准备好心得体会，写心得体会是一种对自己内心的倾诉和释放，它能够帮助我们更好地理解自己的情感和需求，小编今天就为您带来了实训心得体会800字模板8篇，相信一定会对你有所帮助。

实训心得体会800字篇1

财务会计实训的建设主要是为了提高我们的实际应用水平。在实训过程中，通过做分录，填制凭证到制作账本来巩固我们的技能。通过财务会计实训，使得我们系统地练习企业会计核算的基本程序和具体方法，加强对所学专业理论知识的理解、实际操作的动手能力，提高运用会计基本技能的水平，也是对所学专业知识的一个检验。通过实际操作，不仅使得我们每个人掌握填制和审核原始凭证与记账凭证，登记账薄的会计工作技能和方法，而且对所学理论有一个较系统、完整的认识，最终达到会计理论，会计实践相结合的目的。

社会实践是学校根据专业教学的要求，对我们已学部分理论知识进行综合运用的培训，其目的在于让我们接触社会，加强对社会的了解，培养和训练我们认识、观察社会以及分析解决问题的能力，提高专业技能，使之很快的融入到工作当中去。我们实习的内容主要有：财务会计业务包括下列各项：

(1)原始凭证的核签;

(2)记账凭证的编制;

(3)会计簿记的登记;

(4)会计报告的编制、分析与解释;

(5)会计用于企业管理各种事项的办理;

(6)内部的审核;

(7)会计档案的整理保管;

(8)其他依照法令及习惯应行办理的会计事项。

各项会计业务应包括预算、决算、成本、出纳及其他各种会计业务。机关中报表的编制也是一项非常重要的事务，会计报表的目的是向机关信息的使用者提供有用的信息。会计信息要准确、全面、及时，然而当前的财务报表有很多的局限性。

为期三个月的实习结束了，我在这三个月的实习中，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅，以学习国际贸易专业的我们，可以说对财务会计已经是耳目能熟了。所有的有关财务会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。但这些似乎只是纸上谈兵。倘若将这些理论性极强的东西搬上实际上应用，那我们也会是无从下手，一窍不通。

以前，我总以为自己的会计理论知识扎实较强，正如所有工作一样，掌握了规律，照芦葫画瓢准没错，那么，当一名出色的财务会计人员，应该没问题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零!会计就是做账。下面是我通过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和积累，以及题外的很多道理。

实训心得体会800字篇2

七月流火。随着炎夏的热浪刚刚翻过，我们也进入了新的学期，大学时光过半。不舍又兴奋，两年来的磨砺和学习，得失对半开。大二第一个学期时候开了摄影课，学习了一年，经过对相机的认识，黑白人像临摹，彩色临摹，黑白胶卷的冲洗……时光荏苒，转眼到了暑期摄影实习的时候，我以为，终于可以摆脱了枯燥的临摹学习可以大展一把自己的对世界感官认知的宏图。

也仅是我以为。

我的摄影实习是在家进行的。恰好友有一台旧式的单反机，就拿过来拍了一个暑假。第一卷胶卷我是去“扫街”的，像一个行脚僧一样穿梭在大街小巷，破败的老房子，富豪新买的漂亮跑车，城市改建下的残垣断壁，卖水果的，修自行车的，打台球穿背心的年轻人。我以为，我可以像哲学家一样看待这个世界上的起落，可以像大师那样用自己的双眼和胶卷记录别人悲苦和自己的情绪，可是照片洗出来后，大失所望——全然不是我想的那样，甚至要糟糕很多。大大出乎所料。

我原以为，摄影是多么简单的一件事情。光圈，景深，快门速度，曝光率，感光度，只要正确运用，只要掌握得当，轻轻一按快门，剩下也就是胶卷和相机电池的工作。真的是我以为，也真的仅是我以为。

面对自己拍出来的一大堆照片，本以为是很漂亮城市风景的，在那五寸大小的世界里完全没有重点，我预想中饱满的人物表情在那五寸的无言世界里，也都是那么平淡。我精心调对的焦距和景深完全没有达到我自以为可以的水平，一摞三十五张的照片，全部都跟我印象中傻瓜相机拍出来的一样。之前所有要展“宏图”的雄心，那满的要溢出来的信心全部都烟消云散。

摄影真不容易。

接下来，我并没有那么着急地再去“扫街”，寻找找我心中可以表现的城市画面。我在朋友的介绍下去关注摄影论坛，去蜂鸟，去色影无忌看，也去寻找大师的作品看，去了解世界摄影师——原来世界那么大。那些颗粒粗大的黑白老照片，写满了人性的渴望，战争的残酷，各种诱-惑，各种不同的命运，也让我认识了一大串名字——克拉克，梅普拉索普，布拉沃，比阿德，细江公英，鲍德里亚，布勒松，杰夫-沃尔。

摄影是什么?

我似乎更迷茫了，我只是明白了一点，摄影不只是快门和光圈的故事，也不是胶卷的五色生涯。之后的之后，我更加小心的，更加谨慎也更加谦虚地去拍一些小东西，拍一些更能表现光与影的东西。画面越来越接近我现阶段差强人意的结果。但是我仍旧不知道我在拍什么，学校让挑五张自己的照片做实习成果，我挑了半天也不知道自己挑出来的是什么。每次我似乎要摸着摄影之门的门环的时候，又感觉什么都是那么飘渺。但是，慢慢地我开始习惯在摄影中沉静自己，开始习惯地审视自己的看待周围的态度。摄影，一个假期让我明白了很多，不只是快门，也不只是光圈。摄影，不是哲学却胜似哲学。

知道现在，我不知道我在一个长达四十天的暑假拍出了什么东西，拍出了那些自认为的好照片，但是我学到了一句话，荒木经惟讲过的——“比起很多人，我的情欲也许比较弱，但我的镜头永远勃起。”

如此坚定。

实训心得体会800字篇3

时光的车轮匆匆碾过，不知不觉，短短三个月的见习转瞬即逝。在结束硕士生生涯的第一个年头，我很荣幸地加入到铁路人的队伍中，并全身心地投入到茱莉亚罗伯茨下水道分公司的工作中。在这三个月的见习期，我被安排到了综合部工作，在实践中学习到了很多校园中学不到的东西。

回想起见习这段时间的所得所失所感所触，可以说是感慨万千，我也相信这段宝贵的见习经历一定会让我在以后的工作中获益良多的。现将见习期间的心得体会总结如下：

积极调整心态、尽快适应角色

从一名象牙塔中求知的学子进入到与百姓戚戚相关的铁路运输企业，我尽自己的可能很快地完成了这个跨度较大的转变。这得益于我对铁路行业的了解和充足的心里准备。

大学里我积极选修铁路主专业的相关课程，比如铁道概论等，课外多次参加学校各级组织举办的铁路主题活动，使得我对铁路行业有了较多的了解。

研究生期间我参与了武汉铁路局基于人岗匹配原理的全员岗位管理研究并参加了首届铁路创新与可持续发展国际学术研讨会。

在单位见习期间，我深深地知道，自己的所学不会立即应用于实践。所以，我要端正心态，不好高骛远，从一点一滴地基础工作做起，不怕苦、不怕累。同时现在时逢“新闻摄影名家走进大秦铁路”宣传活动进行中，我因此了解到了为大秦铁路的发展做出突出贡献的职工所展示出来的精神风貌，以及从他们的言语中所表现出的成就感，我更加坚定了自己奉献铁路、为铁路事业蓬勃发展出力的决心。

安全警钟长鸣于心

在校期间，参与了武汉铁路局基于人岗匹配原理的全员岗位管理研究调研。在做问卷调查时，所有的问卷对于“你认为现在的工作什么对你最重要?”这个问题的回答都是安全。我突然意识到虽然铁路的发展还有很多需要改进的地方，但是铁路员工并没有将升职，发展空间，薪酬等与其自身利益密切相关的东西列为第一位。每名干部职工都将“安全第一”的思想始终牢记于心。虽然这使我明白安全在铁路工作中是十分重要的，但是这也使我感到了一丝疑惑。

然而让我自身深刻领悟到安全对于铁路工作的重要意义，还是我来到下水道分公司实习的这段时间。以前只是停留在知道，但不能深入的了解，在这段时间里我才是切身体会到为什么安全在铁路部门是如此的重要。我所在的下水道站是一个货站，在站台上在每个工作地点，尤其是在站台上工作，你时常会听到值班员的“安全第一”等的提醒的话语。从事站台工作就是一项责任重大工作，这就需要我们在作业的过程中要加倍小心，不违章操作，在作好各项安全工作的同时，力争每一秒，不能盲目的去抢一秒。否则，事故就在一秒间。

现场见习的反思与总结

见习生活即将结束，我对自己见习期的工作进行了进一步的反思与总结：

全身心地投入到铁路工作中去。一项工作你只有用百倍的热情和精力去作，她才会带给你丰厚的回报。当前铁路改革处于酝酿风暴期，我们面临的机遇要远远大于挑战，在平时的工作中以积极主动的心态去做好分内之事，夯实基础，对于工作中的各种问题，不满足于仅仅完成，多思考。

要有紧迫意识。铁路企业还未完全政企分开，但在铁路跨越式逐步深入发展的今天，我们已经看出些许端倪，必须要有清醒的认识。必须改变以往觉得进入铁路就是捧起了“铁饭碗”的观念，在当今“金饭碗”、“钻石碗”都随时可能改变的快速时代，这样的观念是要不得的。

提高自身素质是在改革和竞争中取胜的关键。工作之余，加强自身学习，随时充电，学习党的一些基本方针、政策以及铁路改革的基本知识，了解路局各项改革措施的必要性。其实自己身边每天不经意间都在发生着改革，需要我们留心，需要我们思考，更需要我们去探究背后的\'原因及发展方向，以利于我们去更好地适应，同时更好地贡献自己的力量。比如，“收入分配”是当今社会的热点之一，很多企业的收入改革已经开展并引起了全社会的关注，而我们铁路企业的这层冰也在融化之中。

我们铁路企业施行了很多年的“安全百日奖励人均分配”近日悄悄地退出了历史舞台，取而代之的“安全百日奖励实施办法”采取从一线、检修、运用、岗位责任等很多方面进行了细致的区分的分配办法，这绝不仅仅是简简单单的文字游戏，办法的新旧更替，更体现了铁路改革的深入性—从收入分配入手，彻底打破大锅饭的理念。

我们有任何理由时刻准备着面临各种改革，迎接各种挑战，以不变应万变。

实训心得体会800字篇4

弹指一挥间，我来会展中心工作了将近6年的时间，首次参加这次的会展策划管理师专业培训，在经历了四天的培训之后，我的感想很多，我感觉每一天都能听到不同类型的课程，就像是一种思想火花的冲击着我的大脑。通过这次的学习，我更进一步了解和掌握了会展工作的发展方向和目标。

1、会展知识应不断更新：

会展这个行业包括很多内容，涉及领域很广，不可能一成不变，而我们要学的\'知识更多。只有不断去学习，去实践，才能走出一条属于自已的路。现在全国的展会，只要推出一个新行业展会，就会有很多人都跟风去做，成功有之，败者有之，但可以肯定的说，只有第一个办展的人，经过调研、考察到最后实践，才能获得最大的成功。记得培训的时候，老师曾经讲过这样一个故事：有一个办杂志的小公司，办了十多年关于螺丝、螺母的杂志，在通过他们对这方面的调研、考察之后，办了一个螺丝、螺母方面的专业展会，结果非常成功。

2、电话营销学的重要性：

这一点说明：无论你的展会筹备的有多么充分，如果没有参展商加入，是徒劳的。所以办展会最难的就是招展，只有把参展商招来，才能把展会办成功。这样招展的理论就运用到了电话营销学。我们在培训中采用的是电话模拟和现场答疑的形势，随便拿一样东西，让学员电话模拟促销，把促销过程中出现的各种问题一一提练出来，加以改正。培训老师告诉我们如何避免常见的问题，比如在电话开场白要有简洁明快的自我介绍、打电话目的、陈述展会内容，不要说一些模糊的词汇，例如：这个、那个、嗯、噢、可是、哎、也许、不过等词语。通过电话营销课程，我体会到电话营销是个循序渐进的过程，只有多练、多实践才能成为一个优秀的营销人员。

3、会展管理策划的重要性：

举办一个展会前，要有展会的可行性策划方案，这个方案能让你知道此项目在国际或国内的形势和行业现状、项目关联产业的发展动态、项目行业展览发展现状等等，调研完成后，就会知道这个项目展会是否可行。

以上这些是我在学习会展管理策划的部分内容与学习的心得体会，通过这次学习，使我感觉受益匪浅，同时还有更多的行业知识、行业术语等待我去学习。

实训心得体会800字篇5

一学期的手工实训结束了，这一学期的课程令我获益良多。最大的收获就是懂得了手工做账的流程和要点，以及作为一名会计人员应有的基本素质。细心、谨慎、一丝不苟就是我们的基本要求，否则再简单再基础的工作也无法按时按质按量地完成。

接触会计这门专业知识有一年多了，但是很惭愧我对于实际工作中如何建账、填制凭证等环节都掌握得不够完全，仅是一知半解，局限于书上的理论，缺乏实际操作。

会计专业作为应用性很强的一门学科、一项重要的经济管理工作，是加强经济管理，提高经济效益的重要手段，经济管理离不开会计，经济越发展会计工作就显得越重要。做实训是为了让我们对平时学习的理论知识与实际操作相结合，在理论和实训教学基础上进一步巩固已学基本理论及应用知识并加以综合提高，学会将知识应用于实际的方法，提高分析和解决问题的能力。

在本学期的实训的过程中，让我经常感觉到自己所学知识的不足，如果没有老师的指导甚至无法把实训工作进行下去。有些知识现实中的情况与书本上的处理情况有异，以前自己没有认真的思考过，在实训的过程中遇到困难就把工作搁置了，而不是努力地去寻找解决的方法，导致我浪费了许多时间，做账工作进度也较其他同学落后很多。这一点是我必须在以后的学习和工作中应该加以改进的地方，同时也要督促自己在学习的过程中不断的完善自我。

在今后的学习和工作中自己必须要更加谨慎；对于理论知识要学会与实际操

作挂钩，并相互融合积极变通；其实在实验过程中我总是出现错误，但在会计中，出现错误后并不能随便用笔涂，用橡皮擦，用刀片刮。所以我总是重复一些工作。经过这次实验后我觉得，从事会计工作，在做每一项工作的时候都要非常的谨慎，不能出现任何错误，即使是写错一个小数点，也可能会给企业带来很严重的后果，并且做这项工作的工作人员也是要承担很大的责任。

本学期的实训让我对会计核算的认识得到了进一步加强。在实训中要将所学过的基础会计、财务会计和成本会计等课程进行综合运用，了解会计内部控制的基本要求，掌握从理论到实践的转化过程；这种将会计专业理论知识和专业实践有机的结合起来的课程，开阔了我的视野，增进了我对企业实践运作情况的认识，为我今后走上工作岗位奠定坚实的基础。

实训心得体会800字篇6

大二上学期和下学期我们分别学习了国际贸易理论与政策还有国际贸易实务，这学期我们开设了国际贸易实训课，上了实训课我才发现，实训跟以前所学习的理论的差距还是蛮大的，以前的理论课设计更多的是解释术语，而在实训中，许许多多的细节问题和具体操作问题却让我们望而生怯。

我在第一轮的实训操作中所分配的角色是出口地银行，属于我的任务并不是很多。于是我注意看了一下我们组其他同学所做的任务。

第一环节的询盘还盘，和制定外销合同，这一环节让我感触良多。

第一、以前在我的印象中询盘还盘，只要讨价还价就行，着重点在价格上，但通过这次实训课我充分看到了，只是有孤零零一个价格是远远不够的，我们需要细节处理过的价格，比如价格所包含的各种费用，都要算清楚，是否包括包装费用，运输费用等都要预先考虑清楚，加入价格中，或另外订立科目，磋商价格，这还跟我们所选取的贸易术语有很大的相关性。

第二、价格的磋商过程中，除了磋商货物的运输采用的贸易术语以及价格外，还必须磋商很多其他方面的事项，比如包装的方式，所需要投保的险额，而且比喻都把这些计入到我们讨论的费用中，根据不同的贸易术语，确定出一个最终的价格。

第三、在询盘之前，买卖双方需要发布供求信息，而发布供求信息的广告费用是很高的，必须在最终的价格构成中，有所考虑，否则结果可能做下来会亏。

第四、我们组在磋商完价格后就开始签订外销合同，结果在签订外销合同时傻眼了，因为，里面很多诸如贸易术语，保险险别以及包装、唛头我们都不知道如何动手，因为我们在前面的磋商中，并没有提及相关的事项，不得不重新回到磋商之中。

第四、我还学会了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点。

从以上的几个反思中我们认识到了前期的价格磋商过程实在是非常重要的，因为前期的磋商一旦做不好，有些做漏了或者做错了将会给我们之后的环节造成很大的影响，甚至会使我方陷入不利的局面，而且磋商进行的好坏对我们的利润收益影响很大，必须通盘进行核算，根据我方最大的利益为基础商谈价格，力求取得最大的收益。国际贸易综合实训心得从这一轮的国际贸易实训中，我还认识到了基础的重要性。如果对国际贸易术缺乏了解，

单证的填制不熟练或者不会填，将会对我们的流程速度造成很大的影响。因此我们应该在做实训前，彻底弄清楚每一环节单据的填制，这样我们才能够在实训课上如鱼得水，获得最大的收获。

这一环节的实训，是一笔珍贵的财富，带给我们了许多快乐和乐趣。我总结了进出口贸易业务中的经验和教训，使我在以后的学习过程中，不断充实自己，更加重视案例讨论、实例分析和训练。通过这个实训平台，我有了真正的接触国际贸易业务流程的机会，是我们实际的掌握了整个流程的实务，对我的理论知识和业务技能都是一个重大的提高。

实训心得体会800字篇7

为了提高应对突发事件的能力和应急管理干部的综合素质，进一步提升应急管理工作水平，公司举办了为期5天的培训班。下面谈谈个人体会。

1、认清突发事件的内涵。突发事件是指突然发生，造成或者可能造成严重社会危害，需要采取应急处置措施予以应对的自然灾害、事故灾难、公共卫生事件和社会安全事件。突发事件包涵核心要素为：一是具有明显的公共性或社会性。突发事件应对法所要解决和应对的是“公共危机”，具有明显的“公共性”。国家制定突发事件应对法的核心目的是为了应对突发公共危机。二是具有突发性和紧迫性。突发事件的发生往往是突如其来，如果不能及时采取应对措施，危机就会迅速扩大和升级，会造成更大的危害和损害。三是具有危害性和破坏性。危害性和破坏性是突发事件的本质特征，一旦发生本法所称的突发事件，就会对生命财产、社会秩序、公共安全构成严重威胁，如应对不当就会造成巨大的生命、财产损失或社会秩序的严重动荡。四是必须借助于公2权力的介入和动用社会人力、物力才能解决。公权力在突发事件应对过程中发挥着领导、组织、指挥、协调等功能，公权力介入突发事件的应对。

2、积极应对突发事件。应对突发事件，把预防和应急准备放在优先位置，真正做到防患于未然。只有牢固树立“居安思危、常备不懈”意识，逐步把握规律，主动采取防范措施，才能从根本上减少突发事件的发生。同时，在无法完全避免突发事件发生的情况下，要总结探索如何制度化、科学化、专业化应对各类突发事件。第一，建立健全应急管理制度。政府部门应建立健全分类管理、分级负责、条块结合、属地管理为主的应急管理体制，形成统一指挥、功能齐全、反应灵敏、运转高效的应急机制。加快应急管理的法制建设，形成有效应急管理法制体系，把应急管理工作纳入规范化、制度化、法制化轨道。第二，制定完善应急预案机制。认真制定应急预案，健全监测、预测、预报、预警和快速反应系统，加强专业救灾抢险队伍建设，健全抢险救灾物资储备制度，搞好培训和预案演练，全面提高抗风险能力。第三，加快建设科技应急体系。高度重视运用科技提高应对突发事件的能力，加强应急管理科学研究，提高应急装备和技术水平，加快应急管理信息平台建设，形成公共安全和应急管理的科技支撑体系。第四，加强组织协调应急管理。加强相关部门的协调机制，落实各自承担的专项预案，要按照总体应急预案的要求，做好纵向和横向的协同配合工作。健全应对突发公共事件的组织体系，明确各方面职责，确保一旦有事，能够有效组织，快速反应，高效运转，遇事不乱。第五，积极开展应急宣传培训。利用多种方式，广泛宣传相关法律法规和应急预案，特别是预防、避险、自救、互救、减灾等知识，增强公众的危机意识、社会责任意识，提高自救、互救能力;深入开展应急专题培训，特别要加强对公务员进行专题教育及应对和处置突发事件的培训，全面提升应对管理水平。

3、提高处置突发事件的能力。应对突发事件是一项全新的工作，无论政府还是公众，都需要学习、探索，提高应对的能力。培养危机意识。危机意识是突发事件预警的起点。在和平时期，人们往往缺乏危机意识。通过模拟危机情势，不断完善危机发生的预警与监控系统，培养危机意识。

实训心得体会800字篇8

经过这次礼仪实训.才知道一个人的言行举止在商业活动中是如此的重要，才知道一个人的言行举止中蕴含了如此多的东西，也才知道礼仪一词所涵盖的文化跟修养!

我们首先学习了礼仪的概念，以及礼仪所涉及的各个方面，课堂中还不时有同学的演习，老师的示范，听来也容易接受，更可以根据所学习的礼仪知识来衡量自己!因为一个人的底蕴跟内涵并不是很容易就可以被别人发现的，所以我们需要礼仪，这扇展示自己的窗户，中国是一个礼仪之邦，在一个随时都在推销自己的商业化年代，我们更需要标准专业的礼仪!

有礼走遍天下，无礼寸步难行，

商务礼仪的培训心得体会。对于我们学习市场营销专业的学生而言，礼仪是工作中必不可少的一门学问，或者说是一门技能。市场营销就是要跟消费者跟客户打交道，要想别人接受你的产品，就必须要让消费者跟客户接受你这个人，这样才会对你的公司跟产品产生最初的好印象!然而礼仪就是人与人沟通中所必须的诚意，尊重!如果一个人连最基本的礼仪都没有，又有谁能够接受得了他，更别提跟这种粗鲁的人合作做生意了!

对于商务礼仪的训练，我觉得并不是整夜睡木板，整天靠墙站就可以了的!一个人的礼仪品行首先是由内而生的，如果一味的重视给人的感觉但是确实没有内涵与内在的修养又何尝不是在自欺欺人人，而且还欺人欺得那么的辛苦!所以修身当从修心而起，一个真正有内涵有修养的人严格要求自己来也必定不是难事!而修心的办法就是多读书!

实训期间，本班同学借多媒体教室放了部美国大片——《杀手代号47》，说这个当然不是鼓励大家都去当杀手，只是男主角的走路姿势真的是很标准，不信可以去看看，应该说去学学。那样的姿势绝对符合商务礼仪的标准，而且我觉得电影里的东西更加容易模仿，因为毕竟那也是一种文化!

这是我第一次参加实训，也不知道实训总结该怎么写，就随便说了些自己的感受与看法!而且在以后的日子里，我会按照商务礼仪中的准则去要求自己，还有继续我一直在进行的修心!

从个人修养的角度来看，礼仪可以说是一个人内在修养和素质的外在表现。从交际的角度来看，礼仪可以说是人际交往中适用的一种艺术，一种交际方式或交际方法。是人际交往中约定俗成的示人以尊重、友好的习惯做法。从传播的角度来看，礼仪可以说是在人际交往中进行相互沟通的技巧。如果分类，可以大致分为政务礼仪、商务礼仪、服务礼仪、社交礼仪、涉外礼仪等五大分支。但所谓五大分支，因为礼仪是门综合性的学科，所以又是相对而言。各分支礼仪内容都是相互交融的，大部分礼仪内容都大体相同。

礼仪是指人们在社会交往中由于受历史传统、风俗习惯、宗教信仰、时代潮流等因素而形成，既为人们所认同，又为人们所遵守，是以建立和谐关系为目的的各种符合交往要求的行为准则和规范的总和。简言之，礼仪就是人们在社会交往活动中应共同遵守的行为规范和准则。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！