# 精选银行领导个人工作总结简短(8篇)

来源：网络 作者：紫芸轻舞 更新时间：2025-05-15

*精选银行领导个人工作总结简短一借款单位：\_\_\_\_贷款银行：\_\_\_\_\_\_中国人民建设银行甲方用于：\_\_\_\_\_\_所需外汇资金，于\_\_\_\_年\_\_月\_\_日向乙方申请外汇贷款。乙方根据甲方填报的《外汇借款申请书》和其它有关资料，经审查同意向甲方发放外...*

**精选银行领导个人工作总结简短一**

借款单位：\_\_\_\_

贷款银行：\_\_\_\_\_\_中国人民建设银行

甲方用于：\_\_\_\_\_\_

所需外汇资金，于\_\_\_\_年\_\_月\_\_日向乙方申请外汇贷款。乙方根据甲方填报的《外汇借款申请书》和其它有关资料，经审查同意向甲方发放外汇流动资金贷款。为明确责任，恪守信用，特签订本合同并共同遵守。

第一条 甲方向乙方借\_\_\_\_\_万元。

第二条 借款期限自第一笔用汇日起到还清全部本息日止，即从\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日，共\_\_月。

第三条 在合同规定的借款期限内，贷款基准利率为按\_\_月浮动，利息每季计收一次。

第四条甲方愿遵守《中国人民建设银行外汇流动资金贷款暂行办法》和其它有关规定，按乙方的要求提供使用贷款的有关情况、财务资料及进行信贷管理工作的便利。

第五条 甲方在乙方开立外汇和人民币帐户，遵照国家外汇管理的有关规定用款。

第六条 本合同所附《用款计划表》和《还本付息计划表》是本合同的组成部分，与本合同具有同等法律效力。

乙方保证按《用款计划表》及时供应资金。如因乙方责任未按期提供贷款则乙方须向甲方支付\_\_\_\_‰的违约金。

甲方因故不能按用款计划用款，必须提前一个月向乙方提出调整用款计划。否则，乙方对未用或超用部分按实际占用天数收取\_\_\_‰的承担费。

第七条甲方保证按《还本付息计划表》以所借同种外币还本付息。如因不可抗力事件，甲方不能在贷款期限终止日全部还清本息，应在到期日十五天前向乙方提出展期申请，经乙方同意，双方共同修改合同的原借款期限，并重新确定相应的贷款利率。未经乙方同意展期的贷款，乙方对逾期部分加收\_\_%的逾期利息。

第八条 甲方保证本合同规定的用途使用贷款，如发生挪用，乙方除限期纠正外，对被挪用部分加收\_\_%的罚息，并有权停止或收回全部或部分贷款。

第九条本合同项下的借款本息由作为甲方的担保人，并由担保人按乙方的要求向乙方出具担保书。一旦甲方无力清偿贷款本息，应由担保人履行还贷款本息的责任。

第十条 本合同以外的其它事项，由甲、乙方双方共同按照《中华人民共和国经济合同法》和国务院《借款合同条例》的有关规定办理。

第十一条 本合同经甲、乙双方签章生效，至全部贷款本息收回后失效。本合同正本一式二份，甲、乙双方各执一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_

单位名称：\_\_\_\_ 单位名称：\_\_\_\_

签约人：\_\_\_\_\_ 签约人：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日签订于：\_\_\_\_\_\_

**精选银行领导个人工作总结简短二**

尊敬的xx银行领导：

您好！

首先感谢您在百忙中抽出时间阅读我的辞职报告。

我是怀着十分复杂的心情写这封辞职报告的。自我进入银行工作之后，由于行领导对我的关心、指导和信任，使我获得了很多机遇和挑战。经过这些年在行里的工作，我在金融领域学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。

由于我自身能力的不足，近期的工作让我觉得力不从心。为此，我进行了长时间的思考，觉得行里目前的工作安排和我自己之前做的职业规划并不完全一致，而自己对一些新的领域也缺乏学习的兴趣和动力。

为了不因为我个人能力的原因而影响行里的工作安排和发展，经过深思熟虑之后我决定辞去xx银行的工作。我知道这个过程会给行里带来一定程度上的不便，对此我深表抱歉。

非常感谢行里十多年来对我的关心和教导。在银行的这段经历于我而言非常珍贵。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是xx银行的一员而感到荣幸。我确信在xx银行的这段工作经历将是我整个职业生涯发展中相当重要的一部分。

祝银行领导和所有同事身体健康、工作顺利！

再次对我的离职给行里带来的不便表示抱歉，同时我也希望行领导能够体恤我个人的实际情况，对我的申请予以考虑并批准。

此致

敬礼！

辞职申请人：xxx

20xx年x月x日

**精选银行领导个人工作总结简短三**

尊敬的各位领导，各位股东，各位嘉宾：

大家上午好!

很高兴受邀参加农商银行的股东大会。

长期以来，农商银行以立足天门，服务天门为已任，为天门经济社会发展作出了巨大贡献。在金融支持地方经济发展年度考核中，已连续四年获得了突出贡献奖，贷款余额、新增贷款、新增贷存比均居全市银行业第一位。在此同时，农商银行的业务发展、内部管理、社会形象也得到了显著提升，特别是邓董事长到任以来，天门农商银行的面貌焕然一新。借此机会，我讲几点意见。

一是要坚定服务“三农”市场定位。农信社、农商银行都是农村金融的主渠道，承担着支持“三农”发展的重任。农商银行要按照省信用联社、市委市政府的总体要求，始终坚定不移地坚持服务“三农”这个市场定位不动摇，进一步增强责任感和使命感，勇敢地担当起支农服务主流银行角色，更好地发挥金融支农主力军作用，更快地促进天门经济的科学发展，从而推动各项业务加快发展。

二是要抢抓机遇扩大信贷规模。要抓住国家对“三农”扶持力度加大，新农村建设步伐加快，居民收入增长，央行取消存贷比考核等政策机遇，进一步加大信贷投入，做大信贷规模。只有把信贷规模做大了，才能把客户抓起来，才能发挥地方经济主流银行的作用，才能持续增加自身的盈利能力，才能为在座的各位股东赚取更多的红利。新常态，农商银行要在认真研究、统筹考虑流动性、盈利性和安全性的基础上，争取信贷规模的有效扩张。

三是要积极主动适应市场变化。农村市场需求不断多样化，是农村经济发展的必然趋势，传统的信贷模式和方法必然要在新的形势下发生新的变化。传统的种植业、养殖业正在向“一乡一业、一村一品”变化，这也是现代农业的发展趋势，需要农商银行提供多层次、多样化的信贷支持。农村种养大户、农村专业合作组织、农村企业等农村新型经济体的发展，是今后很长一段时间农村经济发展的重头戏，农行、邮储、汇丰和即将设点的湖北银行都在抢这个市场，农商银行要积极主动调整发展思路，不断创新工作方法，把农村这个市场巩固好，培育好。

四要完善法人治理结构。要充分发挥“三会”作用，建立决策、执行、监督相制衡，激励和约束相结合的经营机制，强化质量、效益、风险意识，切实加强内部管理，防范和控制新的经营风险;要坚持依法、合规经营，稳健发展的理念不变。在今后的发展中，在积极支持地方经济发展的同时，时刻绷紧风险管理这根弦，不断强化内控制度建设，为天门金融的平安和经济金融的稳定发展作出自己的贡献。

我们相信，在各级、各部门的高度重视和社会各界的大力支持下，农商银行必将在三乡宝地这块充满希望的沃土上茁壮成长，必将在我们自己的土地上迎来更好更快更大的发展!

谢谢大家!

**精选银行领导个人工作总结简短四**

在实习的过程中，我了解到了xx银行的历史，发现xx银行历史悠久，源远流长，xx银行于1912年1月24日由孙中山总统下令批准成立。1912年2月5日正式开业。故xx银行为中国历史最悠久的银行之一。

开始进入银行时，主管人员安排我进入银行粗略了解了一下银行的业务，通过询问，查阅，我了解到很多关于银行业务的知识。

商业银行业务是xx银行的传统主营业务，包括公司金融业务、个人金融业务及金融市场业务。

1）公司金融业务

公司金融业务为xx银行业务利润的主要来源。包括存款业务、贷款业务、金融机构业务、国际结算及贸易融资业务、其他公司金融业务。

2）产品服务创新

xx银行配合公司客户最新业务需求，组合和创新公司金融产品；加大与金融同业的产品合作，积极开展同业间公司信贷资产的转让业务；推出xxx（基于应收账款的融资服务）、xxx（应收账款质押开证）、xxx（基于投保出口信用险的应收账款的融资服务）和xxx（货物质押融资）等产品，进一步丰富了“达”系列贸易融资产品种类。

3）个人金融业务

个人金融业务为中国银行战略发展重点之一。包括储蓄存款业务、个人贷款业务、个人中间业务、“xx理财”服务、私人银行业务、银行卡业务、渠道建设。

4）产品服务创新

依托全球服务网络和多元化服务平台，xx银行为客户提供全方位金融服务，不断创新推出本外币理财新产品。继续推动海外财富管理专柜业务，为客户跨境资产配置提供了便利。

5）金融市场业务

xx银行金融市场业务主要包括：本外币金融工具的自营交易与代客业务、本外币各类证券或指数投资业务、债务资本市场业务、代客理财和资产管理业务、金融代理及托管业务等。xx银行主要通过在北京、上海、香港、伦敦及纽约设立的五个交易中心经营资金业务。

6）产品服务创新

新产品的设计与报价能力是xx银行金融市场业务主要竞争优势之一。xx银行始终秉持以客户需求为导向的创新理念，凭借在外汇业务方面的丰富经验及战略投资者的专业知识，致力于通过开发创新及度身订造的资金产品及服务吸引客户。

在这次实习过程中可以说真的是获益良多，大致上掌握了xx银行的各项业务，熟悉了银行日常业务的操作流程以及工作制度等等，从客观上对自己所学的有关银行方面的各项知识和理论有了更深一层的认识。在实习期间，我能够做到虚心学习，认真工作，认真地完成各项工作任务，并与同事建立了良好的关系，得到了行里员工的一致认可。

**精选银行领导个人工作总结简短五**

各位来宾，广大邮储银行的客户朋友们：

大家上午好!

海内存知己，天涯若比邻。今天，我们非常荣幸地邀请到了多年来一直关心、关注、支持我行建设和发展的新老客户、朋友。为着把邮储行的热情、真诚和服务回馈各位，反哺社会，今天，我们在此专门召开客户答谢会，聊表我们的拳拳之心、诚挚谢意。

首先，请允许我代表邮储银行xx县支行的领导班子和全体员工，对各位嘉宾的到来，表示最热烈的欢迎!对你们长期以来给予我行的支持和信任，表示最衷心的感谢!

自邮政实行政企分开，中国邮政集团公司成立后，按照国务院关于邮政体制改革的要求，积极推进邮政金融体制改革，在邮政储蓄体制的基础上组建了中国邮政储蓄银行。20xx年3月20日，中国邮政储蓄银行正式挂牌成立。20xx年5月16日，中国邮政储蓄银行xx县支行从邮政局分营，开始“分灶吃饭”。从此，邮政金融揭开了一个全新的历史篇章。

三年来，我们以“根植邮政，立足城市，面向农村”为服务定位，高扬“打造主流商业银行”的大旗，发挥网点遍布城乡、贴近群众的优势，认真履行社会责任，不断创新体制机制，始终关注普通大众，倾心倾情倾力服务民生、服务“三农”、服务中小企业、服务百姓，让各界和公众享受到便捷、优质、高效的金融服务。

看似寻常最奇崛，成如容易却艰辛。这三年，是克难奋进的三年。在没有任何资金风险的情况下，我们邮储银行紧紧依靠中央银行再存款利息补贴，完成了原始资金的积累，这是其他非国有银行和农村信用社所不具备的最大优势。

这三年，是开拓市场的三年。我们拥有先进的高科技信息网络，“绿卡”工程已成为全国最大的活期储蓄通存通兑网络，覆盖全国31个省、市、自治区，连接网点3.6万个，在全县城乡境内就拥有16个营业网点。

这三年，是效益井喷的三年。截止20xx年5月底，xx县邮政储蓄银行全辖储蓄余额达到9.74亿元，我行贷款结余2789.11万元，对公存款1.92亿元，销售理财产品4471.90万元，销售基金2153.70万元，代理销售保险353万元。

三年来，邮储银行正在走出一条特色差异化发展道路，日益成为当地主流商业银行。我们交出了一份份满意的答卷，我们获得了一个又一个的荣誉。答卷的反面，荣誉的背后，我们忘不了各位来宾一如既往的支持，广大邮储银行客户朋友们忠贞不渝的眷顾。是你们的悉心帮助、无私关怀、大力支持，邮储银行才有了今日的发展之局，才永葆了再攀高峰的生机与活力。

今天，我们三家单位和广大保险、理财客户坐在一起，以心换心，既可让大家看出我们三家单位联合的优势和实力，也让大家感受到我们邮政储蓄银行服务广大客户的诚心与诚意。

当然，我们也更加感受到，随着我国经济持续发展，社会财富的积累日益增加，投资理财业务已成为我国金融市场发展的重要趋势，已经成为现代商业银行发展定位的战略重点和竞逐中高端客户的主要战场之一。当前，金融服务愈趋同质化，银行业竞争日益激烈化，客户对金融理财的需求也更加高层化。在新的历史起点上，在“”开局之年，金融业正面临着黄金发展的新契机和新困难，我们必须立足新起点，开阔新视野，明确高定位，谋求新的更大的发展。

心系城乡百姓，做最佳零售银行，将是我们永恒追求。以客户为中心，以大力发展保险、理财类业务，满足客户需求，带动个人金融业务整体发展，将是我们邮储银行今后一个时期的经营理念和长期的战略目标。面对国民经济的快速发展和社会的进步，为邮储银行未来发展创造的良好发展机遇和广阔的发展空间;面对海南国际旅游岛的开发，与国际接轨的金融服务平台纷纷亮招出鲜的新气象，我们没有理由不信心满满，抢抓机遇，乘势而上，充分发挥自身储蓄营业网点丰富、服务灵活等优势，努力为广大客户提供更优质更满意的服务，做一家百姓最可信赖的银行。

我坚信，有社会各界朋友和广大客户的鼎力支持，有邮储行全体员工的努力与拼搏，邮储行的事业将会得到长足的发展。也能更好为大家提供更高层次的金融服务!

最后，祝大家工作顺利，身体健康，阖家幸福!

谢谢大家!

**精选银行领导个人工作总结简短六**

尊重的领导：

您好!

怀着十分复杂的心情，我提笔写下这封辞职信。能在毕业后进入x行工作对我而言十分荣幸，所以，今天提出这个正式的辞职申请我也觉得十分遗憾。

我于xx年x月进入xx银行，经过分行对应届毕业生的入职培训之后，进入x行xx支行工作，如今工作已经快满两年。在这期间，我曾在储蓄柜台学习个人金融业务，在房金部政策性会计岗位上了解了有关公积金方面的业务和个人住房贷款业务，还有幸在对公条线学习了会计结算的相关业务知识。我十分感谢x行让我有机会在不同的岗位上工作和学习，让我有机会全面了解银行的各项业务和相关规定，从而丰富了自己的专业知识和从业经历，对此，我万分感激。

在过去的两年里，我非常感谢行领导和同事前辈对我的关心和培养。在从一个学生到银行从业人员这种身份转变的过程中，我犯了很多错误，十分感谢行里给予的宽容和教导，也十分感谢同事们在我有困难和问题的时候给予的帮助和鼓励，对此，我表示由衷的感激和诚挚的谢意。

现在决定离开xx银行完全是由于我的个人原因，虽然做这个决定很艰难、很痛苦，但我还是经过了慎重的考虑。我从出生到上学一直未离开过家乡，直到工作才来到x。对我而言，这里是新鲜和陌生的，幸好遇到了好的同事、朋友，但随着年龄的增长，我更倾向于回家陪在父母身边，所以经过深思熟虑之后我还是决定辞去现在x行的工作。我知道这个过程在一定程度上会给行里的工作带来麻烦和不便，由于我的个人原因，对此我十分抱歉。

我再次感谢各级领导和各位同事这两年来对我的关心和教导。在这两年期间所积累起来的业务技能、工作能力都让我受益匪浅，这两年期间的所见、所思、所感以及由此凝结而成的些许经验都将让我终生受用。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是xx银行的一员而感到荣幸。

最后，祝愿xx银行领导和所有同事身体健康、工作顺利!再次对我的离职给行里带来的不便表示抱歉，同时我也希望行领导能够体恤我个人的实际情况，对我的申请予以考虑并批准。

xxx

**精选银行领导个人工作总结简短七**

根据学校毕业实习要求，本人于xx年2月底到4月底期间在中国农业银行宁海县支行城关分理处进行了为期8周的毕业实习。实习期间，在学校和单位指导老师的帮助下，我熟悉了金融机构的主要经济业务活动，系统地学习并较好掌握了银行会计实务工作，理论水平和实际工作能力均得到了锻炼和提高。现将毕业实习的具体情况及体会作一系统的总结。

一，实习单位简介

中国农业银行是四大国有银行之一，是中国金融体系的重要组成部分，总行设在北京。在国内，中国农业银行网点遍布城乡，资金实力雄厚，服务功能齐全，不仅为广大客户所信赖，已成为中国最大的银行之一。在海外，农业银行同样通过自己的努力赢得了良好的信誉，被《财富》评为世界500强企业之一。中国农业银行宁海县支行城关分理处是宁海县支行直属的一个营业网点，一直鼎立支持宁海经济的发展，在地方经济建设中发挥着极其重要的作用，以优美的环境，丰富的金融产品，竭诚为各类企事业单位和城镇个人客户提供安全，快捷的全方位优质金融服务。

二，实习过程

此次实习的目的在于通过在农业银行的实习，掌握银行业务的基本技能，熟悉银行日常业务的操作流程以及工作制度等。实习过程主要包括以下几个阶段：

（一）了解实习单位基本情况和机构设置，人员配备等。

（二）学习银行的基本业务流程与交易代码，主要包括以下方面：银行业务基本技能训练，如点钞，珠算，五笔字型输入，捆扎等；银行的储蓄业务，如活期存款，整存整取，定活两便等；银行的对公业务，如受理现金支票，签发银行汇票等；银行的信用卡业务，如贷记卡的开户，销户，现金存取等。

（三）了解银行会计核算方法，科目设置与账户设置，记账方法的确定等。区别与比较银行会计科目账户与企业的异同。

（四）总结实习经过，并完成实习手册，实习报告。

三，实习内容

在正式学习银行业务前，我在实习指导老师的指导下首先学习银行工作必需的基本技能，包括点钞，捆钞，珠算，五笔字型输入法，数字小键盘使用等。这似乎给了我一个下马威，本来自以为银行业务相当的简单，却没发现我原来有这么多基本的技能不会操作。看着同事熟练的点钞，真是又佩服又羡慕，而我只能笨拙的从一张一张数起。对于珠算，刚开始我一直无法理解为什么不用计算器，这不是更方便吗 后来慢慢才了解，原来银行柜员经常需要查点现金，看是否能账实相符，而人民币有多种卷别，在点钞时需要累加，这时使用算盘就要比计算器方便，因为计算器显示的结果超过一定时间便会消失。

经过一个星期的\"苦练\"，我虽然还不能熟练操作银行的基本技能，但大致也掌握了其中的技巧，所谓熟能生巧，主要是靠以后勤加练习了。于是接下来，实习指导老师便让我学习储蓄业务。该分理处的储蓄业务实行的是柜员负责制，就是每个柜员都可以办理所有的储蓄业务，即开户，存取现金，挂失，解挂，大小钞兑换，受理中间业务等。对于每一笔业务，我都学习了其abis系统的交易代码和操作流程，业务主要可分为单折子系统和信用卡字系统两类。此外我还学习了营业终了时需要进行的abis轧账和中间业务轧账，学习如何打印流水，平账报告表，重要空白凭证销号表，重要空白凭证明细核对表，审查传票号是否连续，金额是否准确，凭证要素是否齐全等。

在银行实习，学习柜员间每天交接工作时的对账是必不可少的，对账时除了要核对现金账实是否相符外，还要查看重要空白凭证是否缺失，传票是否连续等等。而柜员间对账也是很有程序的，一般先清点现金，然后再是清点重要空白凭证如存折，银行卡，存单等。

经过一段时间的学习并背记储蓄业务的交易代码和操作流程后，我开始学习银行的会计业务，即针对企业的业务。对公业务的会计部门的核算（主要指票据业务）主要分为三个步骤，记账，复核与出纳。 城关分理处的票据业务主要是指支票，包括转账支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过电脑验印，或者是手工核对。

再看大小写金额是否一致，出票金额，出票日期，收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记账员审核无误后记账，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金（出纳与收款人口头对账后）。转账支票的审核内容同现金支票相同，在处理上是由会计记账员审核记账，会计复核员复核。

四，实习收获与体会

这次实习，除了让我对农业银行的基本业务有了一定了解，并且能进行基本操作外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。作为一名一直生活在单纯的大学校园的我，这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

首先，我觉得在学校和单位的很大一个不同就是进入社会以后必须要有很强的责任心。在工作岗位上，我们必须要有强烈的责任感，要对自己的岗位负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天应该完成的工作，那职员必须得加班；如果是不小心弄错了钱款，而又无法追回的话，那也必须由经办人负责赔偿。

其次，我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。在这一点上我从实习单位同事那里深有体会。比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的解释为什么必须得这么做。现在银行已经类似于服务行业，所以职员的工作态度问题尤为重要，这点我有亲身感受。在我实习快要结束时，基本业务流程我也算是掌握的差不多了。

所以偶尔在空闲时指导老师让我上岗操作。没想到，看似简单的业务处理，当真正上岗时却有这么多的细节需要注意，比如：对待客户的态度，首先是要用敬语，如\"您好，请签字，请慢走\"；其次与客户传递资料时必须起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询必须要耐心的解答。这使我认识到在真正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

最后，我觉得到了实际工作中以后，学历并不显得最重要，主要看的是个人的业务能力和交际能力。任何工作，做得时间久了是谁都会做的，在实际工作中动手能力更重要。因此，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们实习的真正目的。

**精选银行领导个人工作总结简短八**

各位来宾，广大邮储银行的客户朋友们：

大家上午好!

海内存知己，天涯若比邻。今天，我们非常荣幸地邀请到了多年来一直关心、关注、支持我行建设和发展的新老客户、朋友。为着把邮储行的热情、真诚和服务回馈各位，反哺社会，今天，我们在此专门召开客户答谢会，聊表我们的拳拳之心、诚挚谢意。

首先，请允许我代表邮储银行xx县支行的领导班子和全体员工，对各位嘉宾的到来，表示最热烈的欢迎!对你们长期以来给予我行的支持和信任，表示最衷心的感谢!

自邮政实行政企分开，中国邮政集团公司成立后，按照国务院关于邮政体制改革的要求，积极推进邮政金融体制改革，在邮政储蓄体制的基础上组建了中国邮政储蓄银行。20xx年3月20日，中国邮政储蓄银行正式挂牌成立。20xx年5月16日，中国邮政储蓄银行xx县支行从邮政局分营，开始“分灶吃饭”。从此，邮政金融揭开了一个全新的历史篇章。

三年来，我们以“根植邮政，立足城市，面向农村”为服务定位，高扬“打造主流商业银行”的大旗，发挥网点遍布城乡、贴近群众的优势，认真履行社会责任，不断创新体制机制，始终关注普通大众，倾心倾情倾力服务民生、服务“三农”、服务中小企业、服务百姓，让各界和公众享受到便捷、优质、高效的金融服务。

看似寻常最奇崛，成如容易却艰辛。这三年，是克难奋进的三年。在没有任何资金风险的情况下，我们邮储银行紧紧依靠中央银行再存款利息补贴，完成了原始资金的积累，这是其他非国有银行和农村信用社所不具备的最大优势。

这三年，是开拓市场的三年。我们拥有先进的高科技信息网络，“绿卡”工程已成为全国最大的活期储蓄通存通兑网络，覆盖全国31个省、市、自治区，连接网点3.6万个，在全县城乡境内就拥有16个营业网点。

这三年，是效益井喷的三年。截止20xx年5月底，xx县邮政储蓄银行全辖储蓄余额达到9.74亿元，我行贷款结余2789.11万元，对公存款1.92亿元，销售理财产品4471.90万元，销售基金2153.70万元，代理销售保险353万元。

三年来，邮储银行正在走出一条特色差异化发展道路，日益成为当地主流商业银行。我们交出了一份份满意的答卷，我们获得了一个又一个的荣誉。答卷的反面，荣誉的背后，我们忘不了各位来宾一如既往的支持，广大邮储银行客户朋友们忠贞不渝的眷顾。是你们的悉心帮助、无私关怀、大力支持，邮储银行才有了今日的发展之局，才永葆了再攀高峰的生机与活力。

今天，我们三家单位和广大保险、理财客户坐在一起，以心换心，既可让大家看出我们三家单位联合的优势和实力，也让大家感受到我们邮政储蓄银行服务广大客户的诚心与诚意。

当然，我们也更加感受到，随着我国经济持续发展，社会财富的积累日益增加，投资理财业务已成为我国金融市场发展的重要趋势，已经成为现代商业银行发展定位的战略重点和竞逐中高端客户的主要战场之一。当前，金融服务愈趋同质化，银行业竞争日益激烈化，客户对金融理财的需求也更加高层化。在新的历史起点上，在“”开局之年，金融业正面临着黄金发展的新契机和新困难，我们必须立足新起点，开阔新视野，明确高定位，谋求新的更大的发展。

心系城乡百姓，做最佳零售银行，将是我们永恒追求。以客户为中心，以大力发展保险、理财类业务，满足客户需求，带动个人金融业务整体发展，将是我们邮储银行今后一个时期的经营理念和长期的战略目标。面对国民经济的快速发展和社会的进步，为邮储银行未来发展创造的良好发展机遇和广阔的发展空间;面对海南国际旅游岛的开发，与国际接轨的金融服务平台纷纷亮招出鲜的新气象，我们没有理由不信心满满，抢抓机遇，乘势而上，充分发挥自身储蓄营业网点丰富、服务灵活等优势，努力为广大客户提供更优质更满意的服务，做一家百姓最可信赖的银行。

我坚信，有社会各界朋友和广大客户的鼎力支持，有邮储行全体员工的努力与拼搏，邮储行的事业将会得到长足的发展。也能更好为大家提供更高层次的金融服务!

最后，祝大家工作顺利，身体健康，阖家幸福!

谢谢大家!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！